

2023年润滑油销售合同版(优秀10篇)

在人民愈发重视法律的社会中，越来越多事情需要用到合同，它也是实现专业化合作的纽带。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

润滑油销售合同版模板篇一

润滑油代理合同是与经销合同有相似之处。那么润滑油代理商合同又是怎样的呢？以下是本站小编整理的润滑油代理商合同，欢迎参考阅读。

供方(甲方)： * 合同编号：

需方(乙方)： * 签订日期：

一、 名称、型号、规格、制造单位及金额

二、 质量要求技术标准： 按国家及行业相关标准生产制造。

三、 交(提)货地点： 陕西省

四、 供货日期： 付款之日起10个工作日内货到现场。

五、 验收标准、方法及提出异议期限： 按照甲乙双方签订的品牌、型号进行验收。

六、 供货方式： 供方汽车运输或发物流到需方指定地方。

七、 付款方式： 签订合同后5个工作日内需方将货款汇至供方帐户， 供方开具增值税发票(价格包含运输费)。

八、供需双方违约责任：

一)需方职责：

1)负责确认供货计划传达。如因没能及时予以供方确认发货而延误到货时间，由此产生的责任由需方承担。

2)负责到达货物的数量清点及签收。非产品本身质量问题，不得无故拒收。如拖延签收，需支付货物存储费或短途运输费，收货时应详细检查包装及产品是否有破损，如有破损现象可暂时拒绝签收，应及时与供方联系，由供方与物流公司协商解决，如签收后提出包装及产品有破损现象，一切责任由需方自行承担。

3)需方企业进行破产清算、企业重组、企业改制、企业产权买卖或被工商、税务等国家行政部门依法查扣的，一切造成场站或公司不能运行的情况下，都需提前15日通知供方，并通知供方进行结算，并不可推卸合同效力。

二)供方职责：

1)确保及时组织发货，根据合同约定的运输方式，确保按需方要求供货，如遇不可抗力的因素例如：洪水、台风、大雾除外、政治影响、国家道路封闭等除外。 2)负责严格把好质量关，如出现质量问题，供方负责无偿调换。

九、解决合同违约方式：在合同约定履行期间，如发生争议，在不影响需方生产的前提下，双方采取协商解决，若协商不成，可向供方所在地人民法院诉讼解决。

十、合同有效期：

1)本合同供需双方盖章、签字后生效。

2) 本合同一式二份，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方： 乙方：

日期：

立约人：

甲方：

制造商： 地 址：

中国境内服务电话：

官方网址：

网上订单账号：

网上订单密码：

签约人：

乙方：

地址：

电话：

传真： 邮编：

一、总 则

本协议旨在确立、稳定甲方与乙方之间的合作关系，即甲方提供品牌、产品、服务和经营指导，乙方同意在本协议约定的经销区域内，作为甲方的总经销商，销售双方约定的产品，

实现双方的共同发展目标。

经过甲乙双方协商同意签订如下条款，并共同遵守执行。

二、总经销商区域的约定、保护、约束

(一)约定总经销区域(在以下两项中填写其中之一)

1、甲乙双方约定：乙方总经销的区域为 下辖 市 县。

2、甲乙双方约定：乙方总经销的区域为。

3、乙方在正常履约的情况下，甲方不得在本协议约定区域内发展、授权第二家总经销商。

4、乙方有义务协助甲方在约定区域内开展对mbm宝马润滑油产品的打假、防伪、反侵权、反垄断工作，维护双方的共同权益。乙方有义务协助甲方的信誉建设和品牌建设。

(二)约束：

1、乙方不得超出约定区域经销双方约定的产品和跨区调货、易货，否则视为“违约销售”，违约销售出现一次，扣除全年折让25%，出现二次，扣除全年折让；同时，乙方因此类违约行为造成严重后果或情节严重时，甲方有权终止本协议。

2、甲方不对乙方地区二级经销商直接供应产品。但甲方同意协助乙方在他所经销区域内开发二级经销商。

三、约定总经销期限、产品分类、指标

四、价格体系

1、甲方产品的价格表一般在每个自然年度的第一个月内通知乙方。如无通知，则仍然沿用有效的价格体系。在协议期限

内，如价格体系发生变化，甲方需提前7个工作日通知乙方。遇原材料由于不可抗拒因素导致突发暴涨暴跌、甲方可于7个自然日内执行新的价格体系，并及时通知乙方，同时给予乙方明确的原因说明。

2、价格体系中“总经销价”为甲方与乙方结算的价格。甲方按规定为乙方直接开具发票。

3、甲方有义务向乙方推荐市场批发价。当乙方实际销售价格属于倾销价格时，甲方可适当上调乙方相关产品的供应价格，取消或降低相关产品的宣传促销奖励及相关优惠配套奖励政策，直到停止供应相关产品。

4、新产品价格体系由甲方在新产品上市前通知乙方。

共3页，当前第1页123

润滑油销售合同版模板篇二

需方（乙方）：

一、名称、型号、规格、制造单位及金额

XX

二、质量要求技术标准：

按国家及行业相关标准生产制造。

三、交（提）货地点：

___省

四、供货日期：

付款之日起10个工作日内货到现场。

五、验收标准、

方法及提出异议期限：按照甲乙双方签订的品牌、型号进行验收。

六、供货方式：

供方汽车运输或发物流到需方指定地方。

七、付款方式：

签订合同后5个工作日内需方将货款汇至供方帐户，供方开具增值税发票（价格包含运输费）。

八、供需双方违约责任：

一）需方职责：

1) 负责确认供货计划传达。如因没能及时予以供方确认发货而延误到货时间，由此产生的责任由需方承担。

2) 负责到达货物的数量清点及签收。非产品本身质量问题，不得无故拒收。如拖延签收，需支付货物存储费或短途运输费，收货时应详细检查包装及产品是否有破损，如有破损现象可暂时拒绝签收，应及时与供方联系，由供方与物流公司协商解决，如签收后提出包装及产品有破损现象，一切责任由需方自行承担。

3) 需方企业进行破产清算、企业重组、企业改制、企业产权买卖或被工商、税务等国家行政部门依法查扣的，一切造成场站或公司不能运行的情况下，都需提前____日通知供方，并通知供方进行结算，并不可推卸合同效力。

二) 供方职责:

1) 确保及时组织发货, 根据合同约定的运输方式, 确保按需方要求供货, 如遇不可抗力的因素例如: 洪水、台风、大雾除外、政治影响、国家道路封闭等除外。

2) 负责严格把好质量关, 如出现质量问题, 供方负责无偿调换。

九、解决合同违约方式: 在合同约定履行期间, 如发生争议, 在不影响需方生产的前提下, 双方采取协商解决, 若协商不成, 可向供方所在地人民法院诉讼解决。

十、合同有效期:

1) 本合同供需双方盖章、签字后生效。

2) 本合同一式二份, 双方各执一份, 具有同等法律效力。

甲方(公章): _____

乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____

法定代表人(签字): _____

_____年___月___日

_____年___月___日

润滑油销售合同版模板篇三

承租方(乙方);联系方式: 。(附身份证复印件)。

第一条合同目的

甲、乙双方自愿就乙方承租甲方所有的房屋一事，达成本合同。

第二条合同标的及标的用途

甲方将位于市路号的房屋出租给乙方居家生活使用(租赁用途)。

第三条合同期限

租赁期限自年月日至年月日。

第四条租房款计算方式及支付方式

- 1、本房屋租金为每月人民币元(元整)。
- 2、本合同按(分期、一次性)交付租房款为定。分期交付的，按季计算。凡分期交付租房款的，乙方应在下一期继续居住前一周内交付款项。
- 3、租房款以交付。
- 4、乙方应支付押金元。押金待本合同到期时房屋、室内设施无损坏情况下全额退回。

第五条权利义务及责任承担

- 1、乙方应当按时、足额向甲方支付租房款项，凡乙方迟延交付房款超过天，甲方有权单方解除合同，并且扣除乙方%的租房押金作为违约金。
- 2、甲方每有权在与乙方约定时间后共同进行一次房屋检查，乙方超过两周无客观原因不同意的视为乙方违约;但在检查过

程中，除非乙方有违反本合同条款的事项，否则甲方不得借故单方解除合同。

3、乙方有权在交付足额租金后合理使用房屋、以及房屋内配套的家具、电器，甲方不得在合同履行过程中非经乙方同意私自处分这些家具、电器。但上述设施若出现安全隐患，甲方可换置或处理后同乙方协商补偿事项。

4、乙方有权在甲方的同意下增置其所需的家具，费用由乙方自己承担，所增置物所有权归属乙方，租赁期满后乙方应搬出或与甲方协商处理。

5、房屋租赁期间所产生的水费、电费、燃气费、电话费、物业费以及其它由乙方居住而产生的费用由乙方负担。租赁结束时，乙方须结清以上各项费用。否则甲方有权从租房押金中予以扣除，并且保留对费用超出部分的追索权。

润滑油销售合同版模板篇四

乙方（购买方）：

经甲、乙双方协商就甲方向乙方出售润滑油事宜达成如下协议：

昆仑牌液压油（每桶2464元每桶170公斤） 250桶。

××元

甲方负责乙方购买的润滑油发至乙方指定的哈尔滨香坊区，乙方负责接货验收，并签收回执单给甲方。甲方凭乙方或乙方指定接货人签收的回执单向乙方收取结算货款。

乙方在货到后，每月定期付给甲方货款总额的5%，年底付清剩余货款。

1、甲方必须保证及时供货，并保证质量，由此产生的违约责任由甲方承担。

2、乙方必须按合同约定及时向甲方返还货款，如在约定期限内未及时结清货款，乙方须还剩余金额并按剩余金额的5%给予甲方赔偿。

此合同一式二份，具有同等法律效力，经甲乙双方签字后生效。

甲方：

乙方：

日期：

润滑油销售合同版模板篇五

甲 方：

公司地址：（签章）：

电 话：

乙 方：

地 址：（签章）：

电 话：

根据《中华人民共和国合同法》及相关法规的规定，经甲乙双方友好协商，本着“平等互利，诚信合作”的原则，于合作期内开设加盟店一事，达成如下协议，双方应共同遵守。

第一条 甲方的责任

1. 甲方的权利

- 1.2 根据市场需要，在 地区 设立加盟店/形象店；
- 1.3 有权适时地得到乙方经营所必须提供的市场反馈信息；
- 1.4 在产品计划方面可以结合乙方所在区域的条件，对产品供应计划进行综合性援助。

2. 甲方的义务

- 2.1 保证产品质量，如因产品的质量(如霉变，过期等)，负责调换同类合格产品。
- 2.2 不得无故拖延发货时间，否则，因此所造成的后果由甲方负责；
- 2.3 乙方需要办理非法人执照时，甲方可提供一切合法手续，乙方办理的费用自理。

第二条 乙方的责任

1. 乙方的权利

- 1.1 拥有“摩力顿”的商标，名称的使用权及营业推广权；
- 1.3 有权获得甲方经营管理业务的诊断性建议；
- 1.4 乙方及从业人员有权接受甲方的职能培训；
- 1.5 有权接受甲方的各项专门职能的指导并进行经营活动。
- 2.2 负责经营管理本区域的加盟店以及产品的推广，开发工

作；

- 2.3 依照甲方的标准，保持加盟店的结构及形象；
- 2.4 加盟店是符合法律规定的实体，专门从事经营活动；
- 2.5 维护经营并不接受第三者制约的经营体制；
- 2.7 在加盟店的装修方面，严格按照甲方规定的标准执行；
- 2.8 严格按照甲方制定的进货标准购货，确定产品结构。
- 2.9 乙方必须在当地租赁铺面，以乙方资金能力确定。
- 2.10 乙方必须保障通讯工具的畅通并配置传真等信息传递工具，如因上述原因造成的责任由乙方负责。

第三条 进货与运输

1. 产品的进货

- 1.1 乙方经营的产品，一律从甲方进货。
- 1.2 乙方首期进货金额为 。本合同签订生效起20天内为冷静期，冷静期后乙方承诺不再退货(除产品本身质量问题外)。冷静期内乙方未提出书面申请的，甲方视为乙方已确认。甲方与乙方合约终止时，乙方在经营期间的所有税费由乙方自行承担。
- 1.3 乙方应及时并按要求将货款汇入甲方指定的帐户，同时向甲方提交销售汇总表，无故拖延所造成的后果由乙方负责承担。
- 1.4 乙方应及时提交购货计划书并将该购货款汇入甲方指定的帐户，甲方收到货款后，三天内将货发出给乙方。

2. 货物运输

2.1 货物的运输为汽车配送方式，到达乙方店铺的运输费用由甲方承担，乙方客户的运输费用由乙方承担。

2.2 如因运输途中所造成的原因，应及时通过承运方予以解决。

2.3 乙方收到货物后，在二日内验收并以书面回复甲方，如未回复，则视为合格验收。

第四条 业务管理

1. 乙方及其所聘用的业务人员在销售过程中，必须严格按照甲方统一零售价进行销售，不得任意降价或涨价销售，否则，甲方有权单方终止本合同并追究乙方的责任。

2. 本协议书签订后的三个月内，乙方累计销售额必须完成 万，以后每月的销售额不低于 万。

3. 乙方如连续二个月未完成销售指标，甲方有权另外开设加盟店，乙方不得有任何异议。

4. 甲方付给乙方的服务津贴为：

4.1 乙方每年销售量达到 万以上按销售业绩的2%计算并支付；乙方每季度销售量达到 万以上按销售业绩的3%计算并支付，支付方式以货物形式返还。

第五条 保密义务

1. 乙方不得随意将有关公司连锁的计划，运营活动等内容向第三者泄漏。尤其对以下事项要作为重要的机密加以保守，若有违反，并给甲方及有关者造成损害时，必须根据相关要求予以赔偿。

1.1 有关交易的价格，条件及供货对象的事项；

1.3 其它由甲方指定的保密事项。

第六条 禁止行为

1.1 向第三者转承包或提供经营的方案或策略；

1.2 向他人转承包或转借配发的物品，文件以及商情等原件和复印件；

1.4 向他人转承包或给第三人提供担保抵押，出借经营权的证照时；

1.5 其它甲方要求禁止的事项。

第七条 不可抗力的责任

因不可抗力因素给产品进货及其它甲方活动造成障碍时，乙方不得提出异议并承诺不追究甲方的责任。

第八条 合同的解除权

1. 当乙方适合以下各项之一时，甲方有权解除本合同：

1.1 对本合同，运营规章因故意或过失而出现重大违反时；

1.3 不遵照甲方的更改劝告，或不予以确实的答复时；

1.4 不遵守货款支付期限及规定的支付方法时；

1.5 停止营业时；

1.6 有损害信用言行，已妨碍或将会妨碍连锁活动时；

1.7 每月达不到规定的销售业绩时；

1.8 乙方未经甲方授权使用加盟店公章，合同章对外签约合同时，乙方因此项行为所造成的一切法律后果由乙方承担，甲方不承担任何责任。

第九条 合同终结的处理

1. 解除本合同时，乙方必须履行以下事项：

1.3 立即返还由甲方配备的文件及授权牌等物品。

1.4 对建筑物的损伤补修由乙方进行并负担费用；

2. 乙方即使在解除合同以后，也要严守合同第五条规定的保密义务的条款。另外，任何时候要保证不得有对“摩力顿公司”不利的言行。

第十条 合同效力

1. 本合同的期限以签字之日起一年内有效。合同期满后，乙方需提前二个月向甲方申请续签，续签后的合同最低期限为一年。

2. 本合同未尽事宜部分，双方应协商解决并制定补充协议，补

充协议与本协议具有同等法律效力，若补充协议与本协议有异议的，以补充协议的条款为准。

第十一条 违约责任：

1. 乙方自愿申请加入“公司”“摩力顿”加盟店，一旦经甲方审核批准后不得随意退出，如果申请退出，甲方不负责退货，并自动取消其所有一切待遇。

2. 如因产品质量问题所产生的责任(不包括中途运输问题),由甲方负责。

3. 如果由于乙方夸大产品功效的宣传,给消费者造成损失,由乙方自行承担,与甲方无关。

第十二条 其它事项

1. 有关甲方的说明:“公司”是甲方的公司名称,“摩力顿”是甲方的专卖店品牌名称。

2. 有关乙方的说明:乙方已充分的解读确认本合同的权利和义务,并承诺本人有足够的资金实力和能力完成本合同应尽的义务,用于经营的款项全部属于自有资金。

3. 本合同签约地: 。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

看了润滑油购销合同的人还看了:

共2页, 当前第2页12

润滑油销售合同版模板篇六

1、合同标的及合同价格

2、交货方式和交货地点

2.1交货方式:

2.2交货地点:

3、供货清单

3.1供货清单：包括产品主机、随机备品备件、专用工具的名称及数量。（采购人对包装及运输有特别要求的，应作具体约定。）

4、付款方式与条件

4.1货物交货付款

全部货物交货并经验收合格后，甲方凭收讫货物的验收凭证和货物验收合格文件等材料以 方式向乙方一次性支付 %的货物价款。（若乙方有支付履约保证金的，可在支付货款时予以扣除）。

现场交货条件下，乙方要求付款应提交下列单证和文件。

a□金额为有关合同货物价格的正式发票。

b□制造厂家出具的货物质量合格证书。

c□甲方已收讫货物的验收凭证。

d□甲方签发的验收合格文件。

4.2分期支付货款的，余下的货款应于（时间）支付。

5、质量要求和技术标准

质量条款可细分为产品质量、包装质量、技术资料质量等内容。（质量要求和技术标准应按照招标文件要求填列。）

6、安装调试、技术服务、人员培训及技术资料（安装调试、技术服务、人员培训及技术资料应按招标文件要求填列。）

7、验收

(货物验收标准和方法应按招标文件要求填列。)验收结果经双方确认后,双方代表必须按规定的`验收交接单上的项目对照本合同填好验收结果并签名盖章。验收可细分为到货时的外在质量的验收,投产前的质量验收,大型设备可能还存在更多的验收步骤和验收方式,采购人可在招标文件中细化规定。

8、质量保证

各合同包货物质保期要求均为货物经最终验收合格后 个月,在质量保证期内设备运行发生故障时,乙方在接到甲方故障通知后 小时内应委派专业技术人员到场免费提供咨询、维修和更换零部件等服务,并及时填写维修报告(包括故障原因、处理情况及甲方意见等)报甲方备案,若 小时内无法排除故障,则应先提供同档次备用机供甲方使用。其中发生一切费用由乙方承担。质量保证期内乙方有责任对设备进行不定期的巡查检修。投标人视自身能力在投标文件中提供更优、更合理的维修服务承诺。

9、知识产权

甲方无关,乙方须与第三方交涉并承担可能发生的责任与一切费用。如甲方因此而遭致损失的,乙方应赔偿该损失。

10、违约责任

10.1 未按期交货的违约责任

10.1.1 如果乙方未能按合同规定的时间按时足额交货(不可抗力除外),在乙方书面同意支付延期交货违约金的条件下,甲方有权选择同意延长交货期还是不予延长交货期,甲方同意延长交货期的,延期交货的时间由双方另行确定。延期交货违约金的支付甲方有权从未付的合同货款中扣除。延期交货违约金比率为每迟交 1天,按迟交货物金额的 %。但是,

延期交货违约金的支付总额不得超过迟交货物部分合同金额的 %。

10.1.2 如果乙方未能按合同规定的时间或双方另行确定的延期交货期按时足额交货的（不可抗力除外），每逾期 1天，乙方应按迟交货物金额的 %向甲方支付逾期交货的违约金。逾期交货违约金的支付甲方有权从未支付的合同货款中予以扣除。若乙方逾期交货达30天（含30天）以上的，甲方有权单方解除本合同，乙方仍应按上述约定支付延期交货违约金。若因此给甲方造成损失的，还应赔偿甲方所受的损失。

10.2 若乙方不能交货的（逾期15个工作日视为不能交货，因不可抗拒的因素除外）或交货不合格从而影响甲方正常使用的，乙方应向甲方偿付不能交货部分货款的 %的违约金。违约金不足以补偿损失的，甲方有权要求乙方赔偿损失。 10.3 如果乙方未能按照合同约定的时间提供服务的，每逾期天的，乙方应向甲方支付 元违约金，若因此给甲方造成损失的，乙方还应赔偿甲方所受的损失。

10.4 甲方逾期付款的（有正当拒付理由的除外）应按照逾期金额的每日支付逾期付款违约金。

11、违约终止合同

11.1.1 如果乙方未能在合同规定的期限内或双方另行确定的延期交货时间内交付合同约定的货物。

11.1.2 乙方未能履行合同项下的任何其它义务。

12、不可抗力

因不可抗力造成违约的，遭受不可抗力一方应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，并在随后取得有关主管机关证明后的15日内向另一方提供不可抗力发生以及持续期

间的充分证据。基本于以上行为，允许遭受不可抗力一方延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

本合同中的不可抗力指不能预见，不能避免并不能克服的客观情况。包括但不限于：自然灾害如地震、台风、洪水、火灾；政府行为、法律规定或其适用的变化或者其他任何无法预见、避免或者控制的事件。

(1) 向（甲方所在地）仲裁委员会申请仲裁；

(2) 向有管辖权的人民法院提起诉讼。

14、其他约定

14.1 本采购项目的招标文件、中标人的投标文件以及相关的澄清确认函（如果有的话）均为本合同不可分割的一部分，与本合同具有同等法律效力。

14.2 本合同未尽事宜，双方另行补充。

14.3 本合同一式四份，经双方授权代表签字并盖章后生效。甲方、乙方各执一份，送漳州市芗城区政府采购领导小组办公室、漳州市商通采购招标有限公司备案各一份，具有同等效力。

甲方（盖章）： _____

乙方（盖章）： _____

日期：

润滑油销售合同版模板篇七

供方(乙方): _____

一、产品名称、单价、数量、金额:

物资名称

规格

单价

数量(桶)

总额

总计

备注

以上为最终价，含17%税、含运费、装卸费等因本采购而发生所有费用。

二、乙方送货至以下地：从芜湖市物流到池州市，甲方到池州物流处提货 __，如有变更，以甲方的书面通知为准。

三、质量保证：因出现质量问题给甲方造成的损失；全额由乙方承担。

四、结算方式：合同生效后，【甲方通过网上支付宝支付货款全额；乙方收到货款2日内发货】注：（因乙方17%增值税发票在辅导期中；给甲方的17%增值税发票下月初寄给甲方）。

五、乙方保证：对双方合作过程中知悉的甲方信息，承担保密义务。

六、如因不可抗力导致合同无法履行，一方对另一方不承担责任。

七、违约责任：因出现质量问题给甲方造成的损失；全额由乙方承担。

八、纠纷解决：由合同签订地(当地)法院诉讼解决，获胜方有权要求对方支付为解决纠纷所支出的合理费用。

九、未决事宜由双方协商确定。《报价单》等附件与本合同不一致之处，以本合同为准。

十、本合同经双方盖章后生效，于本合同约定内容全部履行完毕时止。一式两份，双方各执一份，各份具有同等法律效力，传真件有效。

润滑油销售合同版模板篇八

润滑油购销合同

供方： 需方：

合同编号： 签订地点：

签订时间： 年 月 日

一、产品名称、规格型号、数量、金额二、质量要求技术标准：按国家标准要求验收。

三、交（提）货时间、地点、方式：按需方要求时间，供方送货。 四、运输方式及费用负担：费用由供方。

五、验收标准、方法及提出异议期限：按国家标准要求验收。

六、结算方式及期限：验收合格后付款（17%增值税发票）。

七、违约责任：友好协商。

八、本合同自双方签字盖章后生效。

润滑油销售合同版模板篇九

经甲乙双方充分协商，特订立本合同，以便共同遵守。

第一条 产品的名称、品种、规格和质量

1. 产品的名称、品种、规格：

2. 产品的技术标准(包括质量要求)，按国家标准执行执行：

第二条 产品的数量

第三条 产品的包装标准和包装物的供应与回收_____。

(产品的包装，国家或业务主管部门有技术规定的，按技术规定执行；国家与业务主管部门无技术规定的，由甲乙双方商定。产品的包装物，除国家规定由甲方供应的以外，应由乙方负责供应。

第四条 产品的交货单位、交货方法、运输方式、到货地点(包括专用线、码头)

1. 产品的交货单位：_____。

2. 交货方法：

甲方自提自运。

第五条 产品的价格与货款的结算

第六条 对产品提出异议的时间和办法

1. 甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在3天内向乙方提出书面异议；乙方在接到需方书面异议后，应在3天内（另有规定或当事人另行商定期限者除外）负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

第七条 不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

第八条 其它

按本合同规定应该偿付的违约金、赔偿金、保管保养费和各种经济损失的，应当在明确责任后10天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解或者向仲裁委员会申请仲裁，也可以直接向人民法院起诉。

购货单位(甲方)：(公章)_____

法定代表人：(签章)_____

地址：_____

开户银行：_____

帐号： _____

电话： _____

供货单位(乙方)： (公章) _____

法定代表人： (签章) _____

地址： _____

开户银行： _____

帐号： _____

电话： _____

_____年_____月_____日订

润滑油销售合同版模板篇十

乙方(购买方)：

经甲、乙双方协商就甲方向乙方出售润滑油事宜达成如下协议：

一、供货数量：

46#液压油(每桶20xx元/每桶170公斤)50桶。

二、货款金额：

总计金额人民币：壹拾万元整(100000.00)。

三、供货地点：

甲方负责乙方购买的润滑油发至乙方指定的地址，乙方负责接货验收，并签收回执单给甲方。甲方凭乙方或乙方指定接货人签收的回执单向乙方收取结算货款。

四、结算方式：

乙方在货到后，每月定期付给甲方货款总额的5%，年底付清剩余货款。

五、违约责任：

1、甲方必须保证及时供货，并保证质量，由此产生的违约责任由甲方承担。

2、乙方必须按合同约定及时向甲方返还货款，如在约定期限内未及时结清货款，乙方须还剩余金额并按剩余金额的5%给予甲方赔偿。

六、其他：

此合同一式二份，具有同等法律效力，经甲乙双方签字后生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____