

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划(优秀8篇)

时间就如同白驹过隙般的流逝，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，让我们一起来学习写计划吧。什么样的计划才是有效的呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇一

一、涉农项目资金使用情况

(一) 中央资金使用情况

年小麦条锈病防治补助：项目总投资8万元，全部用于购买机动喷雾器、农药、喷雾器燃油。

年测土配方施肥项目：项目总投资50万元，全部用于26乡镇土壤取样及土样各指标化验、11个测土施肥试验课题研究。

(二) 省级资金使用情况

年粮增工程补助经费：项目总投资41万元，全部用于10个乡镇示范点肥料、玉米、水稻良种补贴。

年乡镇农技站基础设施项目：项目总投资万元，全部用于太来、中建、素朴、谷里、金碧、林泉、城关这7个乡镇基础设施建设，每个乡镇万元。（次项目与畜牧局共同完成）

年万家灯火工程安装补助：项目总投资5万元，全部用于韦寨、双桥、解放万家灯火绿色灭虫示范工程灯具安装，每盏灯补助150元。

年沼气建设补助资金：项目总投资174万元，其中69万元用于国债项目2300口沼气建设，105万元用于省沼项目1000口沼气建设，在全县28乡镇实施完毕。

年沼气池技术培训费：项目总投资3万元，用于沼气池现场培训两期共计300人，费用3万元。

6. 大中型沼气池示范补助费：项目总投资20万元，全部用于黔港牧业畜禽养殖场1个200立方米沼气池建设。

—20xx年百万亩油菜示范补助：项目总投资2万元，全部用于种子、肥料、农药、蹲点等补助。

年油菜补助：项目总投资480万元，已全部补助到农户，每亩10元补助（一折通）。

年种植杂交水稻补贴：项目总投资万元，已全部补助到农户，每亩5元补助（一折通）。

年农产品质量安全测站补助：项目总投资6万元，全部用于县级农产品质检站农残检测设备购置。

年科技入户工程经费：项目总投资20万元，全部用于种子、农药、化肥、资料费、蹲点等费用补助。

12. 新农村建设工程费：项目总投资万元，其中韦寨村精品果园补助费20万元，芭蕉村马铃薯、蔬菜补助万元。

年乡村清洁工程示范补助：项目总投资28万元，全部用于韦寨村沼气池建设、道路维修、垃圾箱修建、蓄粪池修建等建设。

14. 农业结构调整补助：项目总投资20万元，全部用于金坡乡、红林乡马铃薯良种繁殖基地建设。

年农村劳动力阳光工程补助：项目总投资万元，用于农村劳动力转移培训阳光工程第一批补助费，驾驶、电脑等专业培训，培训1360人，每个人补助370元。

16. 20xx年阳光工程补助：项目总投资万元，用于阳光工程第二批补助费，驾驶、电脑等专业培训，培训340人，每个人补助370元。

年农民专业合作社经济补助：项目总投资6万元，全部用于6个合作社补助费，其中林泉大兴村1万元，永兴果树协会万元，太来果农合作社1万元，箐口村合作社1万元，芭蕉村1万元，韦寨万元。

年—20xx年脱毒马铃薯良种扩繁、推广与高产示范项目：项目总投资万元，用于金坡乡化哪村、锦星村建脱毒马铃薯二级良种扩繁基地701亩，其中示范种薯补助万元、地膜补助1万元、培训和技术服务补助万元、项目监管补助万元。该项目已全部完工。

（三）地级资金使用情况

年乡镇农技站基础设施：项目总投资万元，用于7个乡镇基础设施建设，其中太来、中建、素朴、林泉、城关各万元，谷里、金碧各6万元。（次项目与畜牧局共同完成）

年沼气池建设补助资金：项目总投资4万元，全部用于沼气池生态农业示范村建设及病废池维修。

年沼气池项目配套经费：项目总投资21万元，全部用于全县3300口沼气池建设。

年第二批沼气池建设资金：项目总投资万元，全部用于太来乡芭蕉村、素朴镇古胜村、锦星乡新街村、新仁乡小寨村这4个沼气生态农业示范村和100个病废池维修。

（四）县级资金使用情况

年农村沼气建设资金：项目总投资万元，全部用于全县3300口沼气池建设。

2. 秋种绿肥种子补助：项目总投资万元，全部用于供应26乡镇绿肥种子。

年春耕生产种子、农膜补助：项目总投资10万元，全部用于全县春耕生产样板点种子、农膜、肥料补助。

年农产品展销会经费：项目总投资万元，全部用于农产品加工项目推介会参展费用。

二、20xx年涉农项目资金使用情况

（一）中央资金使用情况

年中央财政测土配方补贴：项目总投资40万元，全部用于（个土壤取样，每个土样分析化验指标7个）取样、化验经费。

年国家水稻良种补贴资金：项目总投资万元，已全部补助到农户，10元/亩，以“一折通”形式直拨农户。

年沼气“国债”补助经费：项目总投资467万元，其中中央资金285万元、县配套级资金182万元，全部用于沼气建设补助。

年国家玉米良种补贴：项目总投资265万元，已全部补助到农户，10元/亩，以“一折通”形式直拨农户。

5. 灾损茶园恢复重建项目：项目总投资万元，用于大关小街茶场建茶苗繁育100亩、茶园新建500亩、茶园改造350亩，共计资金万元；谷里茶场改造400亩共4万元。该项目未实施完成资金余额万元。

7. 灾后大头菜重建项目：项目总投资24万元，资金用于建立城关、大关两个乡镇4800亩优质大头菜种植基地建设，其中城关3000亩、大关1800亩，目前基地建设共完成2000亩，共列支10万元，余额14万元。

8. 灾后蔬菜恢复生产项目：项目总投资77万元，用于城关、林泉、金碧、锦星四个乡镇建1400亩生产基地种子、化肥共计补助7万，城关双桥村改扩建冷库2667m²每平方米补助150元，已完成900m²，补助资金万元，尚未完成1767m²，资金余额万元；锦星新街村建2000m²市场一个，补助资金万元；新建钢架大棚10个，每个补助2000元共计2万元。在原计划基础上超资万元。

9. 灾后杂交玉米高产示范项目：项目总投资12万元，用于永兴、新仁各建高产玉米样板2000亩，共4000亩，项目资金共列支万元，其中划拨新仁乡4万元，永兴乡万元，余额万元。

10. 马铃薯标准化示范基地建设项目：项目总投资万元，用于红林、新仁建5000亩样板、建科技示范户1000户，项目资金共列支 万元，其中红林3000亩样板万元、科技示范户500户万元，新仁2000亩样板1万元、科技示范户500户万元。

11. 灾后沼气池维修项目：项目总投资10万元，用于维修全县26个乡镇沼气池1000口，维修每户补助100元，其中划拨谷里2万元、雨朵万元、城关万元，该项目现已全部完工尚未报账。

年农村沼气工程：项目总投资万元，用于全县26个乡镇沼气池建设补助。

13. 20xx年中央扩大内需沼气项目资金：项目总投资万元，用于全县26个乡镇沼气建设资金用于购买沼气物资万元，划拨太来20万、红林7万元、羊场8万元、协和7万元、林泉6万元、定新8万元、雨朵万元，现已支出万元，余额万元，该项目正

在实施中。

14. 20xx年低温凝冻农业生产救灾资金：资金总额8万元，用于采购恢复农业生产所需的柴油、化肥、种子、种苗、农药、防治病虫害设备及救灾所需物资。

年低温凝冻农业生产救灾资金：资金总额18万元，用于灾后增种蔬菜7万亩、改种扩种马铃薯8万亩所需要的种子、柴油、化肥、种苗的补助。

年农业生产救灾资金：资金总额5万元，用于购买救灾柴油、化肥、种子、种苗等的补助，其中投入茶叶蔬菜补助经费4万元、柑桔大实蝇疫情处置补助经费1万元。

年农业科技入户项目补助：资金总额20万元，用于种子、农药、化肥、资料费、蹲点等费用补助。

（二）省级资金使用情况

1. 20xx年农业生产救灾补助：资金总额9万元，用于购买种子、种苗、化肥、农膜和修复蔬菜大棚等生产资金及设施。

年粮食增产工程计划任务及补助经费：项目总投资万元，其中玉米增产工程17万亩、经费50万元，水稻增产工程4万亩、经费万元。该补助经费用于办示范样板点建设补助、样板点的科技培训、资料编印、蹲点补助及项目实施必须的管理费用。

3. 速生蔬菜生产计划及补助资金：项目总投资6万元，用于全县万亩的灾后恢复蔬菜生产，蔬菜主要种类是大白菜、小白菜、生菜、结球甘蓝等。

年小麦条锈病防治补助费：资金总额6万元，用于农药、燃油、雇工的补助。

5. 水稻重大病虫害防治补助经费：资金总额5万元，用于农作物重大病虫害防治补助。

6. 农业污染源普查补助经费：资金总额2万元，用于农业污染源普查数据录入和入户调查工作补助。

7. 新农村建设项目经费：项目总投资万元，其中5万元用于太来乡芭蕉村500亩脱毒马铃薯的种薯补贴，万元用于芭蕉村500亩特色蔬菜的种子、频振式杀虫灯、培训等的补贴，20万元用于林泉镇韦寨村300亩精品果园建设的种子、培训等补贴。

年农村劳动力转移培训阳光工程第二批补助经费：资金总额万元，用于全县阳光工程的第二批农村劳动力转移培训补助，培训人数400人，每人补助470元。

（三）地级资金使用情况

1. 灾后恢复农业生产资金：资金总额10万元，用于种子、农药、农膜、化肥采购补助。

年特色农业产业发展补助经费：资金总额5万元用于高山生态有机茶苗圃基地建设。

（四）县级资金使用情况

1. 灾后玉米高产示范项目：项目总投资9万元，用于红林乡六斗村、洪水乡源水村的玉米种子补贴，共列支9万元，其中红林财政所划拨5万元、洪水财政所划拨4万元。

2. 农牧技术推广站建设项目：项目总投资50万元，用于乡镇农牧技术推广站基础设施建设。

3. 20xx年脱毒马铃薯产业化发展经费：资金总额50万元，用

于发展脱毒马铃薯产业。

4. 脱毒马铃薯产业化发展经费：资金总额16万元，用于发展脱毒马铃薯产业。

5. 病虫害防治经费：资金总额3万元，用于农作物病虫害防治。

年绿肥种植样板点种子经费：资金总额10万元，用于全县26个乡镇绿肥种植样板点种子补助。

三、涉农项目资金使用情况

（一）中央资金使用情况

年粮油高产创建项目资金：项目总投资50万元，用于良种、化肥、技术指导补助，资金已使用万元，其中购买种子万元、化肥13万元、指导费（大关镇黄祥万元、李丽万元、绿化乡赵昌友1万元），该项目未实施完成，尚有余额 万元。

年小麦条锈病防治补助经费：项目总投资7万元，该资金未到位。

年新增1000亿元县级配套资金：项目总投资182万元，用于全县26个乡镇沼气建设，资金用于购买沼气物资，划拨甘棠8万元、雨朵10万元、城关万元、花溪10万元、谷里万元、重新10万元、新仁20万元、金碧万元、五里10万元、素朴10万元、永兴16万元、钟山7万元、中坪7万元、大关万元、沙井7万元、绿化7万元、太来万元、代云新 万元，该项目正在实施中，其中地、县的配套资金未到位。

年新增1300亿元县级补助资金：项目总投资万元，用于全县26个乡镇沼气建设，资金现已使用万元（桔杆汽化炉标识牌制作、学习浮灶建设费用），余额万元，该项目正在实施中。

（二）省级资金使用情况

1. 结转20xx年油菜良种补贴：项目总投资万元，用于油菜良种直补，10元 / 亩，以“一折通”形式直拨农户。

年粮食增产工程项目资金：项目总投资77万元，用于购买种子万元，化肥万元，办理科技直通车费用 万元，粮增工程物化补贴费万元，划拨五里乡2万元，谷里镇万元，资金已使用万元，余额万元，该项目已实施完成，未结账。

年沼气建设省级补助资金：项目总投资万元，用于全县26乡镇沼气建设，购买沼气物资万元，划拨林泉镇山海村生态家园沼气建设资金5万元，共计万元，尚有余额，该工程已实施完成，未结账。

年秋冬种现场会补助资金：项目总投资20万元，用于建全省秋冬种现场会参观示范样板点，项目正在实施中。

年新增沼气服务项目省级资金：项目总投资7万元，该项目资金未到位。

年省级沼气管理工作经费：项目总投资万元，该经费未到位。

年农技推广项目补助费：项目总投资11万元，该补助费未到位。

8. 农村沼气维修经费：项目总投资10万元，用于全县26乡镇沼气维修资金，该项目在实施中。

年巩固退耕还林成果专项资金：项目总投资万元，用于全县26乡镇退耕还林地区沼气建设，该项目在实施中。

（三）地级资金使用情况

年第一批沼气建设配套资金：项目总投资68万元，用于全县26乡镇沼气建设，项目已实施完成，未结账。

（四）县级资金使用情况

1. 秋冬种专项补助费：补助总金额20万元，用于全县26乡镇绿肥种植和化肥补助，。该项目正在实施中。

2. 春耕生产专项补助费：补助总金额15万元，用于全县26乡镇春耕生产补助，其中办公经费开支万元，余额万元。该项目已实施完成，未报账。

3. 马铃薯良种繁育经费：项目总投资23万元，用于红林乡马铃薯良种繁育，该项目已实施完成，余额23万元，未结账。

4. 秋冬种专项补助资金：补助总金额35万元，用于红林乡、洪水乡秋冬种种子、化肥、样板点补助，分别是油费开支万元、谷里镇4万元、李华1万、双桥点秋冬种现场会办点费用3万、秋冬种现场参观办点经费万元，共计万元，余额万元。

5. 农作物病虫害防治经费：项目总投资8万元，用于病虫害防治，其中洪水万元、雨朵万元、农药购买万元、招待费万元，共计万元，余额万元。

四、存在的问题及建议

一是项目资金要严格招投标制，程序到位，节约资金、严把质量关。

二是资金要严格按照合同、工作量和工作成效来严格考核发放。

三是要建立资金监管机制，实行账务公开、透明。

四是资金拨付过程及时化，缩短各级资金衔接协调时间，尽

早加快项目实施进度。

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇二

我从一个在对银行业务几乎什么都不懂的实习生到现在对各项业务都能熟练应对并服务于每一个客户，这其中的成果离不开领导的支持和同事们的帮助，在这里真诚的向大家说声：谢谢！为不辜负领导的期望将工作做的更好，我特制定出银行个人工作计划。

我所在的岗位是。。的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，。。的储蓄所是最忙的，每天每位同志的业务平均就要达到近两百笔，接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。三个月中始终如一的要求自己。

记得刚来时，在业务上还不是特别熟练，为了尽快熟悉业务，当我一遇到问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。今后想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。刚开始的时候，我还由于不够细心和不够熟练犯过错误，虽然赔了钱，但是这并不影响我对这份工作的积极性，反而更加鞭策我努力的学习业务技能和理论知识。

所位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围有很多领社保和医保的下岗、退休工人，也有好几所学校。文化层次各不相同，每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来的务工人员或学生来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，在银行工作计划就有这样一条是：不论身份，不论金额大小，耐心服务每一个客户。谨记在心，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时再写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。

也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，但是我认为，用心来为广大顾客服务，才是的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个小妹儿态度真不错……。就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同进步。争取更好的工作成绩。

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇三

时间飞逝，转眼细声春雨三月份已经接近尾声了，这个月，我系学生分会的干部及成员都积极地投入到了紧张的工作中，团队意识也有所提高。四月份马上就要到了，作为经贸系学生分会主席团将有以下几点主要工作计划。

一、处理好院学生会和系学生会之间的关系

各个系是学校这个大集体的有机组成部分，因而院系工作应该在学校工作的基础上开展，作为学生会这个大家庭的领头羊，我们系学生分会主席团就应该引导和监督学生会工作并沿着学校主体路线进行开展。竭尽全力做好院系工作，只有系部工作有序丰富的开展，学校工作的开展才得以平稳有序。纵观管理学院走过的历程，在横向与兄弟系部进行比较。我们不难发现我们经贸系在取得了一些成绩的同时还有很多的的地方等待学生会去努力去改善。我们系和院里交流有点少，我们要在此基础上，多多和院部学生会的工作人员沟通交流。加强对业务的熟悉和对干事的管理。这样才能更加的为系部为学院做贡献。

二、处理好学生会和班级之间的关系

由于专业的调换我们系的纪律还是差那么一点，不过相比之前有了很大的提升。而一个系的兴衰与这个系政策的制定和实施息息相关，其中学生对系部出台颁布实施的政策的可认可度和支持程度，起着关键的作用。我们现在要做的就是增强每个班级的纪律性，这样子才可以从根本上解决这个问题。

三、处理好学生会和团总支的工作关系

加强学生干部的思想和觉悟水平的引导和提高，树立为同学们服务的意识，更好的处理两个部门之间的关系。

四、开展系部学生分会集体活动

由于学院进行了专业的调整，我系学生分会的相当一部分的学生干部进了一些变动。新血液的注入，必将带来一些些许的陌生。为了尽快让大家熟悉起来以及使学生会的工作气氛得到一个提升和方便日后的工作开展和管理。系学生会决定组织举办一个集体活动，由分管系学生会主席牵头策划和组织。

我们一直认为学生会是学校进行教育的基本单位，学生会建设的好坏对整个学校具有重要的影响和作用，对学生会中的每个成员的成长和发展具有直接的关系。而活动是集体的生命，是实现集体目标的有效形式，是团结、教育学生的有利手段。所以决定开展一个有利于学生会发展及团结的活动。暂时制定为四月中旬的时候组织大家外出观看樱花以及进行团体的素质拓展游戏。这样不仅可以拉近干部与干事之间的距离，同样在这个活动中可以锻炼干事们的个人能力。

五、处理好学生会内部的关系

因为我们学生是一个团体，所以我们要团结以及务实创新，在学生会的每个人要有对工作热心，在这个月，我们将学生会的团结务实发扬光大，让我们学生会更加的团结。当然只有在不断的在工作中才能发现问题，解决问题。同时也希望各兄弟系部以及院部给予工作上的建议，这样才能让我们学生会的形象以及管理更上一层楼。通过我们不畏困难的努力，我们相信我们经济贸易系学生分会的明天会更美好。

经济贸易系学生分会主席团

2011/3/21

斗转星移，新的学期已然来临！ 本学期，院学生会将继续在校院各级领导和院分团委老师的指导下做好各项工作，全面贯彻落实上级团委的精神，踏踏实实完成上级交代的任务，全心全意地为学院同学服务。结合我系实际，通过开展多种形式的活动，弘扬拼搏奉献精神，进一步加强同学们的文明礼貌意识，加强学生日常礼貌常规教育，创设校园良好、和谐的育人环境，使我系学生的整体素质得到全面提高。

活动计划

三月份：

“挑战杯”羽毛球赛

时间：三月第四周

地点：大学生活动中心

负责人：体育部

五人制足球赛

总负责人：主席团

时间：三月第二周

地点：田径场

负责人：寝室部

四月份

清明节:烈士陵园纪念革命先辈

时间：四月五号

地点：烈士陵园

负责人：组织部

内容形式：安静有序地参观纪念馆、了解先烈英雄事迹、培养当代大学生良好素养。

乒乓球冠军赛

总负责：主席团

时间：四月第二周

地点：大学生活动中心一楼

负责人：主席团

四月份我系要组建一支高水平的排球队，参加院里五月份的院排球赛。

根据情况分系部、班级自由组队

五月份：

“温暖五月，温暖他人，弘扬科学发展观”慰问敬老院活动。

1:时间：五月第一周

负责人：团总支

2:地点□xx敬老院

3:内容形式：探望敬老院老人、分享昔日阳光。

寝室杯篮球赛

总负责人：主席团

时间：五月份第二周

地点：篮球场

负责人：体育部主办、纪检部协办

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇四

时光飞逝□20xx年已将悄然离去，今年根据公司领导的安排，我主要负责公司贸易部业务工作的管理，一年来，在公司领导的大力支持和帮助下，经贸易部全体职工共同努力下，发扬团结一心，积极进取的精神，在我个人的不懈努力和辛勤工作下，今年我的工作得以顺利进行，圆满的完成了公司下达的各项工作任务，取得了一定的成绩，为进一步履行好职责，现就20xx年履行职责的情况作述职报告，请各位领导和同志进行审议。

我知道只有不断的加强自身的学习，才能提高政治思想觉悟和各项业务水*，使自己在新时期发展之中立于不败之地；一年来，我积极参与公司组织的各项学习活动，认真聆听老师的讲课，做好学习笔记，并撰写了学习心得；利用业余时间学习新知识，优化自己的知识结构，并做到学以致用。在实践中学习，不断提高工作能力和水*。力求将所学的理论紧密联系个人的思想实际和工作实际，认真研究工作中的深层次问题，坚持边工作、边思考、边总结，同时虚心向他人学习，取长补短。注重向勤奋敬业、工作积极的同志学习，以先进人物为楷模，时刻对照检查自己，弥补自身的不足。通过不断的努力学习，不仅能掌握党在各不同工作目标、方针政策、各项法规，还能不断更新专业知识和水*，这样才能跟上时代的脚步，才能把自己磨砺成为新时期里德才兼备的管理干部。

（一）监控合同的执行，保证货物资金安全

今年为确保对有色金属合同执行情况的过程的监控，我组织贸易部起草了《合同监控系统管理办法》，并下发到每个员工的手上，要求每位员工要对合同的执行情况进行全面的监控，监控项目合同开展、运营等情况，对合同的执行情况做到心中有数；同时我还多次并安排业务员前往阿拉山口、上海等地对进口货物进口、仓储以及期货账户等工作进行监控，有效地保证了资金以及货物的安全。

（二）协调好多边关系，做好客户服务

为更好的服务客户，给予客户方便快捷的服务，我带领贸易部积极与海关、货代公司、商检等相关单位和部门进行协调，贸易部和海关、国检采取6+1、24小时不间断工作制，让所有进出口货物在通关、查验等环节上，减少了很多的时间，对开箱查验等一系列程序采取优质的服务，优质的服务得到所有客户的好评。同时还积极协调铁路、保险公司、上海仓库各方面的工作，让货物及时快捷的顺利入库，使货物安全存放。

高度重视在运输过程中发生货物丢失情况，及时与铁路、保险公司等部门取得联系，开展调查，取证工作，及时与保险公司达成赔偿意向，依法协调解决货物损失的获赔，维护客户的合法权益，得到了有关各方的认可。

做到每月与货代公司、客户之间进行资金结算和开票开立和收取等工作。

不懈地坚持优质服务承诺。按照讲实话、讲实干、讲实效的要求，忠实履行“效率最高、服务最好、形象最佳”的服务承诺，强化了部门的责任意识和敬业精神，优质服务水平和崇高敬业精神得到所有客户的认可和好评。

（三）抓好国内贸易资金安全

在国内贸易上，我们逐步完善内部管理制度，形成了经营管理，在贸易投资开发上深化业务和资金计划管理，资金的流向，按照流动和适当收益的原则，不仅要做好资金的投放工作，加强资金流动的监控，而且要处理好于收益的关系，保证资金和货物的安全。

（四）立足本职，积极配合其他部门的工作

在日常工作中立足本职岗位，做到了干一行，爱一行，干一行，专一行，不仅按规定及时编制全年、季度、月报表，统计资料和月度结算，并及时上报相关业务数据，我还配合运营部和财务部进行风险监控工作，努力营造和谐共荣的工作局面，为公司贸易的发展发挥自己应有的作用。

身处业务科室，始终对自己保持高标准、严要求，自觉规范自己的言行，坚持自重、自省、自警、自励，谦虚谨慎，防微杜渐，不以权谋私、不以权谋利，遵守法律、法规和社会公德，在工作中时时刻刻维护党和国家的形象和尊严，清正廉洁，依法行政，公道正派，办事高效，乐于奉献。能够团结同志，以大局和工作为重，处理好各方面关系。

回顾过去的一年，自己在工作上取得了一些成绩，但是我清楚知道我的工作还存在着不足之处，如工作不够细致，主动性有待进一步提高。工作有时有畏难情绪，不够大胆；对新知识的学习有待进一步加强。与其他业务科室沟通不足，所有这些，都需要在今后的工作中努力改进。

今年努力地方向；在新的一年里，市场的竞争将更加激烈，要想贸易工作继续保持较好的发展态势，必须进一步*思想，更新观念，突破自我，加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！以上是我一年来的工作述职，谢谢大家！

——贸易部年度总结

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇五

一、加强计划管理的必要性

在市场经济条件下，企业间的竞争日益激烈，企业要生存、要发展、要增加企业市场竞争力等，任何一项生产经营活动都不能盲目、盲动，其经营过程和效果都必须处于可控状态。因此，计划是企业经营活动的基础，经营决策者为实现自己的意志和理念必须要不断的夯实和巩固这个基础，不断提高计划的科学性。大到国家预算，小到百姓生活，可以说“计划”无处不在。

二、加强物资计划管理的紧迫性

1. 俗话说“兵马未动，粮草先行”。物资计划和采购供应管理工作对保障企业安全生产正常进行至关重要。市场经济时代，由于市场产品丰富，渠道畅通，加上市场不确定性和煤矿生产的特殊性，人们忽视或否定物资计划管理的作用，其后果：一是无法发挥计划管理的指导作用，导致不能保质保量地满足安全生产所需物资的按时供应；二是不能发挥集中采购的优势，临时计划增多，导致采购成本大幅上升。

2. 计划管理的任务，总的来说就是根据生产经营的需要，通过编制计划对企业产、供、销、人、财、物等各种要素进行综合平衡，充分挖掘和利用企业现有资源和潜力，使企业的生产经营活动协调地发展，获得尽可能多的利润。

三、加强计划管理人员的培养

在竞争激烈的市场环境下，管理者通常是企业最重要的人力资源。不科学的计划还不如没有计划，它不能起指导作用，有时甚至起反作用，造成物资积压浪费现象比较严重。可以说，培养计划人员势在必行。

1. 培养计划人员的责任感

能否切实保证生产供应、协调解决物资管理中出现的各种问题，特别是对突发事件材料急需的供应处理；能否降低成本，

除了考验计划员的管理能力外，更重要的是责任感。

2. 培养计划人员的紧迫感

“急生产之所急”绝对不能停留在口头，需要计划员身体力行地去做。没有一定的业务素质，不掌握相关业务知识，“急生产之所急”就只能是一句空话。

3. 培养计划人员的基本技能

为了提高计划编制的准确性和有效使用周期，计划员应该做到“四懂、五会、四能”，所谓“四懂”是：要懂保生产的业务流程；懂得物资的性能和用途；懂得物资的消耗规律；懂得物资的采购周期。所谓“五会”是：会根据生产计划和消耗定额核算物资需要量；会根据设备的各种技术资料预测出设备的使用寿命；会根据物资的日常消耗算出物资的消耗规律；会根据消耗定额和采购周期计算出一定时期的经济订货批量；会利用物资储备缓解需要与供应矛盾。所谓“四能”是：要能看懂简单的设计图纸、要能适时掌握生产计划和实际进度、要能制定常用物资的消耗定额和储备定额，要能做出用料及市场预测。

四、加强物资临时计划管理

临时物资采购计划是指在正常的物资采购计划外发生的对某种物资的紧急需求计划，该计划从制定、采购到最后的供应都具有特殊性和紧迫性，按正常的物资采购计划处理已不能满足需要。那些由于计划工作不完善等原因造成的临时物资采购计划则会打乱企业正常的物资采购秩序，增加企业的采购成本，所以加强对物资临时计划的控制和管理就成为煤炭企业供应部门关注的重要问题。

1. 减少不必要临时物资采购计划的产生

在临时物资采购需求中只有因煤炭生产技术条件变化而产生的物资采购是正常的，其它因预测分析不准确而产生临时物资采购需求都是不必要的。这就要求供应部门多加强与生产部门的协作，共同加强对需求计划的预测和分析，提高准确性，而不是各自为政。同时供应部门还可对生产部门的不必要临时物资采购计划制定限制措施，实行罚款或增加结算成本等考核办法。

2. 加强对煤炭生产形势的预测分析

供应部门要经常对各厂矿的生产环境和进度进行提前分析和预测，估算对物资的可能需求量，从而及早制定物资采购计划，储备所需物资，在生产部门提出需求时及时供应。这要求供应部门不仅要会采购供应更要懂煤炭生产，做到生产预测和供应预测的协调统一。

3. 加强对物资市场的预测分析

加强物资市场的预测分析是供应部门的基本工作，针对可能出现的物资短缺或涨价，供应部门应及早判断，及早决策，及早制定采购计划，把采购主动权握在自己手中，这些都需要采购人员具有敏锐的市场洞察力和分析力。

4. 加强对供应商的评估和管理

临时物资采购计划最终要依靠供应商来供货，加强对供应商的管理和供应能力的评估工作是保障临时物资采购计划实施的重要环节。供应部门应对供应商的库存情况进行动态了解，掌握备案供应商总的供货能力，预测临时物资采购量的缺口，进而考察新的供应商以备急需，同时还应对供应商的信誉进行评估，防止供应商因紧急供货提高价格或附带条件。

5. 制定切实可行的临时采购方案和规程

临时物资采购方案和规程的制定是临时物资采购顺利实施的保证。供应部门应该对供应商如何选择，价格如何制定，合同签订细则，如何加强监管等制订相应的管理办法并严格执行，以保证临时采购的高效和透明。

五、加强计划管理的考核

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇六

为加强对此项工作的领导和协调，特成立小区生活饮用水安全应急领导

z专业资料整理

word格式

小组。

组长： 成员： 司机：

3、事故应急处理

4、事故责任追究

1) 对导致事故起因的相关责任人进行严肃追究。

2) 对事故瞒报、谎报和不及时上报的行为进行严肃追究。

3) 对事故处理中的玩忽职守、推诿扯皮等影响应急方案顺利实施的行 为进行严肃追究。

z专业资料整理

word格式

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇七

没有工作目标和每天时间安排的人，而有了明确的目标，对自己每天时间安排得比较满的人，是没有空闲时间的，每一点时间都会过得很有意义很有价值。所以，我们要养成每天制订工作流程表的习惯。

1、对家装业务员来说，工作表要把第二天要办的事、要见的人放在第一位，比方说和某客户约好第二天见面或量房，那你一定就要结合双方约定的时间和地点来安排自己的行程。在约定地点附近开展业务。

2、工作表要学会预留出一段时间，不能把时间计算得很紧张。比方说，原定计划上午在小区做业务，下午2：00去见一个客户，中间有半个小时的车程，而你就不能将时间排到下午1：30分才行动，至少应该留出半个小时的空隙，一则防止路上有意外，二则提前到场等待客户，给客户体现出尊敬感。

3、工作表要随身携带，随时查看。你不可能每天都按照工作一丝不变地去工作，但至少工作表能够让你抓住主要的工作。

二、一天时间安排

1、早会培训学习（8：00—8：40）我们建议每个公司都举行早会培训，把业务员和设计师集中在一起，如果部门较大，也可以单开业务部门的早会。早会每天安排一个主持人，一个讲师，每人轮流做主持人和讲师，大家创造一个内部学习和培训、人人参与的平台。早会时间不能开得过长，半个小时到40分钟就行，内容可以循环推进。

2、设计跟进（8：40—9：00）

3、打电话（电话拜访、电话跟进）（9：00—9：20）与设计师大沟通以后，业务员要对客户进行电话拜访或电话跟进，一

一般来说，到了九点以后，客户也过了上班初的忙碌期了，打电话正是好时候。业务员在公司里打电话，一则方便电话记录，创造更好的电话沟通环境，二则如果有客户需要量房，也好及时与设计部取得联系，客户有新想法也可直接与设计师进行沟通。业务员要养成每天跟进客户的习惯。

5、回公司打电话（17：00—18：00）如果业务员搜集到了很多的客户电话号码，我建议下午早回公司，在公司给客户打业务电话，这一段时间打电话的效果最理想。

6、晚上要列出当天名单（客户、人际关系）希望你每天都能在自己的名单上增加新的人员，将客户信息和新结识朋友的信息，完整地进行登记，每天增长的名单，就是你业绩持续增长的法门。

贸易救济政策 贸易洽谈后续工作计划篇八

我们将继续认真贯彻落实党的_届四中全会精神，以^v^理论和三个代表重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，按照市委市政府工作部署，促进外经贸发展，积极扩大内需，加大招商引资力度，全力应对国际金融危机带来的挑战和机遇，创新工作方法，加大工作力度，为实现我市追赶型跨越式发展做出商务工作应有的贡献。商务局将认真落实市委经济工作会议各项要求，围绕“四个重点”抓招商，发挥三种优势促外贸，推动两项工程促民生，积极促进我市经济社会的又好又快发展。

一、围绕“四个重点”抓招商

一是围绕重点载体抓招商。以我市铝加工园区、豫联园区、工业示范区、民营经济创业园、北山口耐材园区和其它镇办工业园区为招商引资重点承载平台，充分利用好已整合的土地资源，科学布局，大力吸引项目进园入区，发挥集聚优势，做大经济总量。

二是围绕重点产业抓招商。以铝深加工、能源开发利用、轻工产业、旅游综合开发、城市建设、三产服务等作招商引资主攻方面和重点领域，筛选优势资本和项目，组织论证，科学建立年招商项目库，积极对接招商，延伸产业链条，加大资源整合，调优产业结构，调高产品档次，培植新的经济增长点。

三是围绕重点客商抓招商。立足我市优势产业、项目，进一步瞄准国际、国内500强和大财团、知名品牌，开展小分队招商，集中力量攻关，促成一批战略型、产业型项目进驻。四是围绕重点地域抓招商。调整思路，以驻外办事处为平台，以长三角、珠三角、台港澳为重点区域，抢抓住东南沿海产业梯度转移和资本输出的难得机遇，主动出击，积极跟进，不断拓展招商引资新渠道。

二、发挥“三种优势”促外贸

三是发挥比较优势。从我市与非洲等发展中国家的发展比较优势出发，以我市仓西实业等的境外投资项目为依托，创造有利政策环境，带动我市相关产品出口，培育新的出口增长点。

三、推动“两项工程”促民生

二是深入推动“家电下乡”市场工程实施，采取更加有力的措施，加大政策宣传，提高服务水平，让惠民工程更加深入人心，惠及群众。