

检察官助理个人总结(优秀10篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

检察官助理个人总结篇一

- 1、协助园长分管幼儿园的教育教学工作。
- 2、站在全园角度认真制定、实施全园业务工作计划、总结工作、组织教研组学习，做好全园日常教学工作的检查、评估，组织好全园的教学观摩活动，幼儿各种竞赛活动。
- 3、指导制定并审查各教研组、班主任工作计划，专题研究计划。督促教研组按时开展教研活动，并做好检查、评估工作。
- 4、加强自身修养，事事先思于人，先说于人，协助园长抓好骨干教师教师队伍的自身建设和精神文明建设。
- 5、深入保教研究每周进班一个半天，深入教研组参加活动，随堂听课每周1—2次，并及时做好评估反馈工作。
- 6、有计划地培养青年教师，开展多种形式的培训工作、评比工作，使她们在原有基础上逐步提高。
- 7、协助园长开展全园的科研工作，同时带领各教研组成员开展教学科研工作。
- 8、根据园务工作计划，做好家长、社会工作，组织好大型主题活动(半日活动、家长学校、主题活动等)取得幼儿园、家庭、社会教育的一致性。

9、关心、了解教师的保教工作情况，根据《规程》、《指南》等文件精神有计划、有目的开展保教工作，保证幼儿在园安全、健康、愉快、向上。

10、负责教师的调休签单，班级代课安排，负责教师每月日常工作的考核及奖励分配。

检察官助理个人总结篇二

年已经来了，作为公司销售助理的我，有很多的工作需要我去做。在总结了自己在年的工作后，我发现了自己不足之处，我想我在年的工作中会努力的改正的，不过现在的情况是这样的，即使不能够全部改正，努力去改就好了。在新的一年里，我会继续不断的努力工作，相信我在年会做的更好！

产品的摆放，接下来新的一年里我会尽量跟北京办事处这边的人员沟通，使得这边仓库整洁规范。这个问题解决之后。对于库存方面会更好。可以方便清楚的知道哪些库存不足，哪些产品积压库存。对于积压库存产品还是较少的，我会及时每月请点一遍，如有积压库存产品，我会及时与总公司有关部门协商，或者与北京部这边的.销售人员协商，想办法清理掉这些产品。

产品价格方面跟一些产品包装问题，我会多跟总公司有关部门沟通，公司产品价格的升降能够争取在第一时间知道，将最新的信息传达给北京部的销售员，使得公司产品的销量更好！

对于自己能力的问题。我会虚心讨教，自己在业余时间报读一些培训班。加强锻炼，让自己自身的能力得到提高。素质也能够进一步提高！

我的计划主要分为两大部分：

- 1、继续做好我天天的日常工作，手工帐跟电脑帐，
- 2、年年的应收账款把握的不是很好。这一年我会把严，尽量
的避免风险。
- 3、及时准确登记银行、现金日记账，做到日清月结。
- 4、做好办事处职工的工资、补助的统计汇总，做好工资、补
助的发放工作。

另外。我现在在这边已经稳定下来了。我在打算报读一些培
训班。加强一下，到时假如条件不答应的话，我也会买一些
书来自己自习！

刚接手的时候是有点茫然。有了几个月的锻炼，虽然有了好
转。但是现在还是不完善，下一年。

检察官助理个人总结篇三

之前做过人事方面工作，因机缘在202x年x月中旬来到了xx区
人民法院，目前在执行庭二科做司法助理，主要跟的是xx法
官，在x法官调到裁决科后开始辅助xx法官工作。

在半年的时间里，经过x法官□x法官等同事的关心和教导，我
初步可以完成案卷资料的收发、整理和归档工作，日常除了
案卷资料整理的工作外，还会涉及到和法官一起前往银行、
房管所、车管所等地查询、执行。工作中最大的体会是，工
作必须做到谨慎和耐心。

从发出的各类法律文书上讲，一颗红红的公章代表着司法权
力，不小心填错个什么，随便写个日子都会对后面的执行工
作带来不小的麻烦，甚至无法弥补的过失。之前就遇到一个
事情，当时我的执行通知书上面写的履行支付义务的时间是x
天内，被执行人自己到办公室来说手头紧想过几天再交钱□x

法官当时就要求必须马上履行，但他就抓住这一条不放。虽然这个案子后来被执行人自动履行了义务，法官也因此要求我将执行通知书上的履行支付义务期限，改成了收到后立即履行，至今回想这个事情，依然记忆犹新。还有一次，被执行人把钱汇了过来，法官发现少了一笔执行费，电话联系对方得知是执行通知书上没有这笔钱，当即查看，发现是我漏填了，这也让我之后的执行通知书在发的时候，总要多看两眼，仔细核对后再发出去。像这样的错误还有不少，邮寄的时候装袋装错了，对方给退回来的，委托出去的案子，少放了个材料，对方法院来电话催要的，可以说真是跌跌撞撞走过了这个半年。所以说谨慎，是我工作中重要的体会，之前看过一部中央八套首播的电视连续剧“第五空间”，里面的老飞说，每次能够平稳着陆就是最大的功绩。对我而言，能够保证每次发出的材料都没有瑕疵，是我需要努力的目标。

2. 耐心，我体会到的是面对量大且集中的重复性工作，需要耐心地完成。其中最多涉及到的是案卷整理装订过程，每个案卷所需要的部分都差不多，除了xx法官的案卷较少需要另外补充材料，其他的几位法官都会涉及到需要补充这样那样的材料，案子中的调查笔录需要相关的法官签名，邮寄材料的回执需要补，如果没收到还需要去相关的地方拉出来。所以耐心需要贯穿工作的始末，把需要的材料都补齐。

耐心这个问题，除了在案件材料的整理中，在记录工作日志中也非常需要。在日常工作中，经常会碰到法官问相关委托我做的事情，或者在我手的案子，或者我发出的材料，或者法官不在办公室期间接听的当事人的来电，这些都需要记录，以备查询。本身这个记录的过程就非常麻烦，但在碰到问题的时候，比如付款收据是否发出，案子了结了是否曾经去解封，这些日常工作的记录，在日后碰到当事人询问的时候，可以做到较快的反馈信息。

3. 装订案卷的速度有待进一步的提高，更多的摸索一些简化的装订办法，多试试各种不同的装订方法，以期提高现在的

装订案卷的速度，当然最重要的是那个成语，熟能生巧。多装订，多思考，多看别人怎么装订的案卷，对目前提高效率，会有较大的帮助。

以上这些是我经过这半年工作的总结，提到的问题，我会尽力去改正，争取在未来工作中，予以避免同样的错误再犯。

检察官助理个人总结篇四

助理是指点员先生的左右手，他是指点员先生工作全面深入展开的不可或缺的条件，也是指点员与同学之间沟通交流的症结纽带，他既要转达到指点员先生的意思，又要做好同学们的代言人。在此作如下助理工作计划，希望可以赞助指点员先生工作有序顺利展开。

明确职责，力争立异，寄托集体，踏踏实实，实现目标。

- 1、增强自身扶植，培养优越的工作风格。
- 2、落实完成指点员交办的各项工作。
- 3、督匆匆共同学院各部门举办运动，创造生动、协调的气氛。
- 4、和谐各班级之间的工作，营造连合协作的气氛。

1、明确：

(1) 实时了解办公室工作计划以及指点员先生的工作光阴和措施，有紧张工作及会议时要实时提醒指点员先生。

(2) 明确本身的值班光阴以及每天的任务，在办公室时专心工作，平常专心学习，尽量不使工作影响学习。

2、进步业务程度：

要明确我们学院的总体部门布局，各部门主要负责人，还有办公室各个指点员先生及其助理，增强与这些先生同学的沟通。进步本身的业务程度并且包督工作精确、高效地完成。

3、增强沟通互助：

(1) 增强与同学交流，主动关切同学。遇事多与指点员、班委沟通，实时陈诉请示环境。

在平常要主动了解同学们的基础环境，比如近期身体状况，经济条件是否艰苦等。实时发明问题、办理问题，多与指点员、班委沟通，陈诉请示环境，较大问题应与先生一同处置惩罚。分外是同学们的心理状况，不要等到问题已经成长到产生恶劣影响，很难节制纠释怀正时才见告先生寻求赞助。

(2) 多与指点员先生沟通，赞助指点员谛听同学心声；关注指点员先生工作中的难点，具体问题，具体看待；要把“同学关切的问题、面临的利诱”、“同学想什么、必要什么”实时反应给指点员先生。

(3) 增强与各班班委间的互助。积极提倡各班开展各类文体运动、团日运动、主题班会等，通过开展各类运动来增强同学之间的交流，培养同学之间的连合互助精神，增强我们年级的凝聚力。

(4) 通过各类方法来增强先生与同学之间，各班之间的彼此信任感。

4、注重工作措施：

(1) 增强各班级之间连合协作。和谐好各班关系，在运动中施展众人的聪明才智，必会达到事半功倍的后果。

(2) 工作分清主次，分阶段开展。明确年级各个光阴段的工

作重点，在工作中着力办理紧急问题。

(3) 支配相关会议，并做好相关的会议记录；整理资料，梳理学期内开展的各项运动与会议；霉畚会议或运动都要实时作总结。

(4) 实时发明本身工作中的问题，客气求教并实时转变本身欠好的工作措施。

5、增强组织鼓吹：

(1) 积极提倡各个团支部组织各类形式的团日运动，做好鼓吹工作。

(2) 勉励各班同学多些文章，多发文章。并且要实时写思想陈诉请示，以便于指点员先生了解同学们思想状况。

6、真诚办事同学：

做指点员助理，要本着公道公正原则，不能对任何事情有所偏私。助理是一种责任也是一项荣誉。可以或许赞助同学，是一件很故意义的事情。对付年级的同学都应该平等看待，经心全意的给予学习生活工作上的赞助。

7、提倡精良风格：

在同学之间提倡精良的校风、学风、考风，匆匆使同学们形成优越的心理状态。

以上是我做的指点员助理的工作计划，希望指点员先生可以给予批评指正。我知道，指点员助理有时候会起楷模作用，方方面面都邑有可能对同学们产生影响，所以我必然要更进一步培养本身的责任感，要处处以身作则，律己于身。我相信在先生和同学们的勉励和支持下，我必然能把助理的工作

做好，毫不辜负人人对我的期望和信任。

检察官助理个人总结篇五

在这一年里，凭借前几年的蓄势，杭萧钢构不但步入了高速发展的快车道，实现了更快的效益增长，而且成功地实现公司股票在上海证券交易所上市。从此，一个杭萧钢构以崭新姿态展现在世人面前，一个更具朝气和活力的、以维护股东利益为己任的新杭萧诞生了。

公司上市后，管理水平必将大幅度提高，这不仅仅是市场竞争的外在要求，更是自身发展壮大的内在要求。对于市场部来说，全面提升管理水平，与公司同步发展，既是一种压力，又是一种动力。为了完成公司xx年合同额三十亿的总体经营管理目标，市场部特制订xx年工作计划如下。

1. 建立直接领导关系

市场部是负责公司信息网络建设与维护、信息收集处理工作的职能部门，接受营销副董事长的领导。市场部信息管理员与各区域市场开发助理之间是一种直接领导关系，即在信息网络建设、维护、信息处理、考核方面对市场开发助理直接进行指导和指挥，并承担信息网络工作的领导责任。

2. 构架新型组织机构

3. 增加人员配置：

(1)信息管理员：市场部设专职信息管理员3名，分管不同区域，不再兼任其它工作。

(2)市场开发助理：浙江省六个办事处共设市场开发助理两名，其它各办事处所辖区域均设市场开发助理一名。

4. 强化人员素质培训

春节前完成对各区域的市场部信息管理员和市场开发助理的招聘和培训，使xx年新的管理制度实施过程中市场部在人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用市场开发助理，切勿滥竽充数。

5. 加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面对信息网络建立和维护作出实施细则规定，从制度上对此项工作作出保证。建立市场信息管理员定期巡回分管区域指导信息管理工作的考核制度，并根据各区域实际情况和存在的问题，有针对性地加以分析和研究，以督促其在短期内按规定建立和健全信息管理工作。

6. 动态管理市场网络

市场开发助理与信息管理员根据信息员提供的信息数量(以个为单位)、项目规模、信息达成率、发展下级信息员数量四项指标对信息网络成员进行定期的动态评估。在分析信息员/单位的分类的基础上，信息管理员和市场开发助理应结合信息员的背景资料进行细致地分析，确定其通过帮助后业绩增长的可能性。进一步加强信息的管理，在信息的完整性、及时性、有效性和保密性等方面做好比上一年更好。

7. 加强市场调研，以各区域信息成员/单位提供的信息量和公司在各区域的业务进展情况，将以专人对各区域钢结构业务的发展现状和潜在的发展趋势，进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料，为公司在各区域的机构设置各趋合理和公司在开拓新的市场方面作好参谋。

二、品牌推广为进一步打响“杭萧钢构”品牌，扩大杭萧钢构的市场占有率□xx年乘公司上市的东风，初步考虑四川省省

会成都、陕西省省会西安、新疆维吾尔自治区首府乌鲁木齐、辽宁省会沈阳、吉林省的长春、广东省会广州、广西壮族自治区首府南宁以及上海市举办品牌推广会和研讨会，以宣传和扩大杭萧钢构的品牌，扩大信息网络，创造更大市场空间，从而为实现合同翻番奠定坚实的市场基础。

2、在重点或大型的工程项目竣工之际，邀请有关部门在现场举办新闻发布会，用竣工实例展示和宣传杭萧钢构品牌，展示杭萧钢构在行业中技术、业绩占据一流水平的事实，树立建筑钢结构行业中上市公司的典范作用和领导地位，使宣传工作达到事半功倍的效果。

3、进一步做好广告、资料等方面的宣传工作。在各个施工现场制作和安装大型宣传条幅或广告牌，现场展示企业实力；及时制作企业新的业绩和宣传资料，补充到投标文件中的业绩介绍中和发放到商各人员手中，尽可能地提升品牌推广的深度和力度。

4、加强和外界接触人员的专业知识培训和素质教育工作，树立良好的企业员工形象和先进的企业文化内涵，给每一位与杭萧钢构人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象，从而对杭萧钢构及钢结构有更清晰和深层次的认识。

三、客户接待督促全体人员始终以热诚为原则，有礼有节地做好各方面客人的接待工作，确保接待效果一年好于一年。

2、在确保客户接待效果的提前下，将尽可能地节省接待费用，以降低公司的整体经营成本，提高公司利润水平。

3、继续做好来访客户的接待档案管理工作，将潜在顾客和合同顾客的档案分类保存，准确掌握项目进程，努力配合商务部门和办事处促成项目业务。

4、调整部门人员岗位，招聘高素质的人员充实接待力量。随

着业务量的不断扩大，来访客户也日渐增多，市场部负责接待的人员明显不足。为了适应公司业务发展的需要，更好地做好接待工作，落实好人员招聘工作也是一件十分重要的事情。

四、内部管理严格执行c版质量管理体系文件和管理体系标准文件，严格实施“一切按文件管理，一切按程序操作，一切用数据说话，一次就把工作做好”战略，使市场部逐步成为执行型的团队。

2、进一步严格按照股份公司和营销系统所规定的各项要求，开展本部门的各项工作管理，努力提高管理水平。

3、充分发挥本部门各岗位人员的工作积极性和主动能动性，强调其工作中的过程控制和最终效果。提高他们的工作责任心和工作质量。严格按照相应的岗位职责实行考核制。

4、一切从公司大局出发，强调营销体系一盘棋。积极做好协调营销系统各部门之间的联系与协调工作，从而提高营销系统整体战斗力，为完成xx年的营销目标做好质的服务工作。

5、配合营销副董事长搞好营销系统的日常行政管理。主动为各部门做好后勤保障工作和日常服务性工作。为他们创造更加良好的企业文化氛围和工作环境。

检察官助理个人总结篇六

20xx年将会是我们公司发展道路上关键的一年，公司将会面临更大的挑战和机遇，在挑战与机遇并存的情况下，按照“发展中不忘稳健，稳健中求发展。小处着眼，大处着手，立足深圳，扎根广东，面向全国，走向世界，立足新起点，开创新局面。”的企业发展战略文化，我们将会以创新取胜，以服务取胜，以速度取胜。在管理创新，机制创新，科技创新上发挥聪明才智，销售部将从整体管理水平和销售业绩提升到

一个新的高度。

现在将我20xx下半年销售助理工作的计划拟定为以下几个方面：

4、与财务做好沟通，定期与财务核对相关的销售数据，且统计到期应收款并做好货款的跟踪工作，保障公司流动资金的回笼和正常运转。

6、及时做好部门的人才储备工作，配合公司培养有工作经验、能力好的人才进行储备，做好销售部的人力资源工作。

7、销售总监20xx年可能赴市场前线，在公司时间较少，所以我必须承担起销售部的日常工作的顺利开展，使自己能对销售部内务事的独档一面，在前期可能需要一定的时间进行合理的安排与调整，分清轻重缓急，遇到问题和重大事件及时跟销售总监沟通汇报。

3、是对销售总监的服务，协助销售总监做好助理应尽的义务与职责。

4、是对各部门与公司的服务。

销售部现根据20xx年的规划以及现有业务量的不断上升，人力需求极大，我需兼商务组的管理工作，协助销售部工作的顺利开展，以达成20xx年的销售目标。

以下是个人对于商务组管理工作的几点想法：

1、加强对商务助理的培训工作，包括个人素质，职业修养，商务礼仪及专业知识等并进行演练和考核。

2、规范商务助理的工作职责，加强监督管理力度。把售前最主要的电话销售工作进行量化，把售中与客户和区域经理的

沟通协调工作配合扎实，把售后的发货跟进和售后维护工作做到灵活应变，把客户资料的归档整理规范模板，定期检查漏洞。

3、加强商务助理的销售渠道管理及服务能力。客户资源是该公司至关重要的资源，要提高商务助理全面提供优质服务的基础上，进一步体现个性化、多样化的服务。

4、要着重培养商务助理的沟通技巧和工作中应急的协调能力，力争多培养一些工作自觉积极，能独挡一面的优秀商务助理。

5、要定期对每个的商务助理进行思想沟通，了解她们的思想动态，积极引导她们积极乐观的工作态度。

以上，是我对20xx下半年的一些想法及设想，可能还很不成熟，希望领导指正。展望未来，我会更加踏实努力、认真负责的去对待每一件事，用良好的心态去迎接新的任务和挑战，与销售部的同仁一起创造更辉煌的风驰！

检察官助理个人总结篇七

一、依法优质办园，规范办园行为。

1. 加强学习，统一思想，提高认识。我园将组织全体教职工通过学习充分认识规范办学行为的重要性和必要性。学习宣传：通过组织学习有关文件精神，使全体教职工明确《幼儿园工作规程》内容；排查对照：对照《规程》内容，排查存在问题，摸清原因，加强整改。

2. 明晰目标，建章立制，强化落实。完善各项制度，规范办学行为，尤其是从规范招生收费等热点问题，做到制度在先，规范在先，保证幼儿园在依法办学的轨道上全面、健康、持续发展。加强师资队伍建设，规范教师管理。加强教师的职业道德，提高教师的业务水平，建立新型的师生关系。一切

工作都以提升教师、发展幼儿园为目的，树立幼儿园的良好形象。

3. 加强领导，明确责任，强化监督。期初组织教职工重温各岗位工作职责，明确责任范围和具体责任人，落实具体工作责任。定期开展“教师测评”“家长测评”等民主评议活动，并根据评议意见，整改到位。期初进一步完善园务公开制度，推行园务公开，增强办园的透明度。

二、强化安全管理，创建平安校园。

1. 从严格制度落实入手。制定幼儿园安全工作计划。严格落实“一岗双责”认真落实《学校安全生产责任落实测评体系细则》，完善幼儿园安全机构网络图，各项管理制度上墙，明确责任人，层层签订安全责任书，做到有计划，有总结，有反馈。

2. 从安全隐患排查入手。每周召开行政例会，根据当前社会治安形式，要求幼儿园安全领导小组成员定期进行全园安全隐患排查，杜绝一切安全事故发生。

3. 从幼儿安全接送入手。每月召开全体教职工安全工作会议，重温《幼儿园安全工作制度》，对幼儿入园一日活动中的组织环节及幼儿接送时的安全工作进行重点部署，特别对幼儿园门卫保安工作提出要求：把好入园第一关，严格执行接送卡制度，防止不法分子进入幼儿园。

4. 从家园多方联系入手。通过多渠道的家园联系，实现安全无缝对接。通过教师和家长面对面的交流、发布园务通、微信平台、电话联系等方式督促家长持卡接送幼儿，1人1卡，排队刷卡，做到无卡不得入园，争取家长的支持、理解和配合，共建和谐家园。

三、全面落实《指南》，促进孩子发展。

1. 学习交流。组织全园教师继续学习《3—6岁儿童学习与发展指南》的内容，做好学习笔记，写好心得体会。对教师通过试卷测试的形式进行掌握《指南》精神的考核，促进教师自觉贯彻《指南》精神，提升科学保教能力。
2. 观摩研讨。利用周四教研日、听评课活动，在幼儿园内开展观摩研讨活动，相互学习并探讨在实施过程中存在的问题。从科学、健康、语言、艺术、社会五大领域探索实施促进幼儿学习与发展的途径与方法。继续开展幼儿园三大游戏观摩研讨活动，巩固区域活动成绩，提高区域活动水平。
3. 宣传教育。围绕本学期学前教育宣传月主题，开展致家长一封信、利用微信平台发短信、园务通、向家长发放宣传资料等，让家长学习《指南》，了解3-6岁幼儿学习与发展的基本规律和特点，建立对幼儿发展的合理期望，普及科学育儿知识，提高家长科学育儿水平。

检察官助理个人总结篇八

- 1、销售部正式成立一个月，很多流程还没有走顺，在前进中摸索，成立一套完整的销售流程，为销售部提高工作效率，统一思想，做好销售员的后盾力量。
- 2、制定年度和月培训计划，培训内容以公司的企业文化、纸箱的基本知识、团队的合作精神、团队的战斗气势、个人素质，责任心，爱心，个人形象、以及对客户的服务理念为主导。通过培训，不断的学习，让我们这个销售团队在磨练中快速成长，打造一个精英团队，为公司树立良好的企业形象，给公司创造更大的利益，同时收益的是我们自己。
- 3、为销售部努力营造温馨快乐的工作环境，公司注重家庭化，学校化，军事化管理，同样我们销售部也一样要有家的感觉，策划一个销售部活动方案，每个月组织两次活动，大家聚在一起，工作生活多做沟通，让生活和工作和谐双丰收。销售

部以组织的形式建立一个班委，负责销售部日常工作，主要包括：卫生，销售部成员的情绪变化，关系协调，销售部活动组织等。努力创造一种用事业留人、用待遇留人、用情感留人的良好工作环境。

1、认清自己，处事有原则。找准工作的立足点、切入点、着力点。不该管的不管，不该说的不说，不该听的不听，把握好工作分寸，工作要到位。

2、耳聪目明，协助领导带领好这个团队。在维护好与每个人关系的同时，要严格要求所以人员，前提要以身作则，以情感安抚人心。必须牢记不该说的不说，不该做的不做。

3、高效快捷处理有关事务。沟通好与各部门之间的关系，工作求真务实，雷厉风行，领导安排的事情必须及时完成。所做文件，内容清晰，格式正确。

4、不断提升个人素质，靠德、识、学、才开展工作，学会尊重、学会理解、学会给予。

5、注意自身形象，起好表率作用。销售？咳嗽钡囊疾僖欢都代表着公司的形象，作为助理首先要加强自身修养，注重自我形象塑造，同时，要引导销售成员强化形象意识，形成塑造形象的共识。工作中，要重视外在形象？“包装”，全心全意地、热情细致地待人接物，为人处事。要经常并善于“换位思考”。

在领导提供给我的平台上，我相信20xx年我自身会得到更大的提升！

检察官助理个人总结篇九

1、协助辅导员处理班级日常工作；

2、指导、协助、帮助班委、团支部组织各种学生活动；

4、充分利用学生身份，深入学生当中，及时、准确地了解学生的学习、生活、工作和思想动态，真正做好辅导员的助手，以提高辅导员老师工作的针对性和时效性。

明确了这些职责后，接下来就是如何具体地去开展工作。

新生刚进校，作为一名辅导员助理，我们首先要做的一件事就是迎新。在迎新这一块，我主要从以下几个方面开展工作。

一、新生接待和安置

新生刚进校，对学校的一些基本情况都不是很了解，比如说宿舍在哪，在哪上课等等，因此，在迎新的时候，就先让他们对自己的住处有所了解。另外，我这儿有个建议，为了让本班同学能够彼此熟悉，也为以后选举班委做准备，可以让先到的同学也加入到迎新的队伍中来，由新同学迎接新同学，这样有助于加强班级同学之间的了解，从一开始就培养起班级的凝聚力。

二、熟悉和了解学校

可抽出半天时间，制定出游览路线，由辅导员助理带领新生到校园各处走走，熟悉熟悉环境，让他们对学校不再陌生。在游览途中，可以向他们介绍一下我们学校的主要建筑，如图书馆等，以及他们将要上课的地方。除此之外，也向他们介绍一下与他们日常生活有关的地方，如食堂、澡堂、开水房、超市等。当然，还要向他们介绍一下去市区、火车站常坐的车辆和出行的路线等等。另外，也向他们介绍一下日常的作息时间，如什么时候上下课冬夏的上课时间的不同等，当然，还有上课的安排。

三、第一次班会

新生入学后的第一次班会十分重要。首先，此次班会是让大家彼此熟悉的一个好机会，也是大家第一次相聚在一起，这次班会的效果将对这个班今后的成长与发展产生很大影响；其次，我们在这次班会上所讲的一些具体内容将是他们大学四年所必须了解和掌握的；再次，对于我们辅导员助理来说，这次班会也给了我们很大的压力，因为我们的一言一行或许将影响他们大学四年甚至一辈子。因此，开好这次班会，无论是对于我们自己，还是对那些新生，都是很重要的。下面，我就从以下几个方面谈谈自己对开展此次班会的意见。

1、主题

一个好的班会，需要有一个好的主题。此次班会的主题我打算定为：自我介绍，学生手册学习，军训动员。而对我来说，第一次班会，我首先向他们描绘大学的蓝图对他们来说是多么的美好，其次从就业角度也给他们施加了一些压力，让他们意识到大学不是玩的地方，是为以后的人生做准备的关键过程，所以就不能虚度。

2、内容

（1）、自我介绍

首先让同学们自愿介绍，形式可多样。在他们作自我介绍的过程中，我们要善于从他们中间发现具有一定领导才能的同学，暂定为班级负责人。当然，对一些具有其他各方面才华的同学，我们也要留意，因为他们可能就是在这个班今后的骨干力量。

（2）、学生手册学习

学生手册是大学生在校学习、生活和工作的一個基本准则，对于新生而言，学习学生守则就显得尤为重要。里面的评优评先、奖惩措施、考试规定及其他的一些规定对于新生以后

的学习生活及工作起到了一个很好引导作用，所以须详细介绍。

（3）、军训动员

两周的军训对于高考完一直放松到现在的新生来说，的确是一个极大的考验。可以说，两周的军训，是他们进入大学所要品尝的第一份苦，但是，我们相信，这两周的军训对于他们大学四年甚至整个人生都将受益匪浅。另外，在他们军训期间，我们辅导员助理应该经常去他们宿舍走走，了解下他们对这两天来的生活的感受，和他们聊聊大学生活和学习，同时也了解下他们在生活等方面是否有什么困惑或困难，如果有，我们将尽可能帮他们解决掉。

另外，军训期间，学校的各个社团马上也要开始招新了，我们也向他们介绍一下我们学校社团的一些基本情况，给他们推荐一些比较好的社团，当然，我们更多的是尊重他们自己的兴趣爱好。

3、形式

作为新生入学的第一次班会，其形式可以多种多样，最好是以一种轻松活泼的方式进行，地点不一定要选在教室里，可以在户外开展，使大家在一种比较轻松愉快的氛围中彼此了解、相互沟通，拉近班级同学之间的距离，在整个班级中形成一股和谐团结的力量和一种团队精神。

上面所讲的都是新生入学所必须掌握的一些基本知识。当然，这里还有三件事也是新生所必须清楚的：纪律、早操、卫生。从以往的经验来看，这三项所反映的问题还不少，需要我们常抓不懈。这三项我们也应当放在第一次班会上重点强调一下。

纪律：纪律问题一直是班级管理的一个重要方面。要想做好

这方面，除了靠大家互相监督外，最重要的是靠大家自觉，这就需要大家共同努力。

早操：早操制度在我校是去年才兴起的，而这其中也有不少问题，比如早上起不来，出勤率不高等，想解决好这方面的问题，除了一定的制度约束外，还要有班委的监督，辅导员助理每天早上也要去看下。当然，更重要的还是靠大家同宿舍、同班之间的互相监督，还有就是自觉。

卫生：以往大家住得比较分散，部分宿舍的住宿条件本来就不是很好，因此，在卫生这块也或多或少存在些问题。现在，宿舍基本上集中在一起，部分宿舍的住宿条件也相对改善了，这也就为卫生问题的解决创造了一个很好的条件。当然，要搞好卫生，有了这些并不够，还需要一些制度上的约束，制定相对严厉的奖惩措施，以及检查卫生的频率相对高一点。另外，我们辅导员助理也要经常到学生宿舍走走，多督促督促。

以上所讲的也属于新生入学教育的一部分，除此之外，新生的入学教育，更重要的应放在学院这一块，其中最重要的是新生思想方面的教育。

迎新工作完成后，新生在大学的學習、生活和工作才真正开始了。接下来我们将要做的有以下几件事。

一、专业见面会

新生入学后，对自己所学的专业不是很了解，因此，我们可以组织一个专业见面会，请一些高年级的学长学姐向他们介绍一下他们所学的这个专业的相关情况，如课程设置，考试情况，就业方向等等，让他们对自己的专业有一个比较全面的认识，使他们在以后的学习中少些困惑。

二、班委组建及班级建设

1、班委组建与班委建设

班委，是一个班级的组织核心，其决策将直接影响班级发展；班委凝聚力的强弱也将直接关系到整个班级的凝聚力的强弱，因此，必须首先加强班委建设。因为新生刚入学时，我们已经选好了几位临时负责人，经过一段时间的相处，大家对他们也已经有所了解，他们的工作能力如何，大家都看在眼里。这次的班委选举采取公开民主的形式进行，由同学们投票选举。选举出班委后，然后对他们进行一段时间的培训，再看看他们的工作能力如何，考核过关即为正式班委。

班委选出后，就是班委建设了。

(1)、组织建设

第三，坚持班委会制度，适时总结与分析班级工作中的得与失。

(2)、思想建设

作为一个班级的领导核心，班委的决策将关系到整个班级的发展与成长。因此，作为班委，作为一名学生干部，必须加强自身思想道德修养，要善于解放思想、与时俱进，要善于开拓创新。

2、活动开展

(1)、开展条件(“三个有利于”)

是否有利于满足大家的现实需求，是否有利于大家参与，是否具有参与性、娱乐性，有利于大家成长。

(2)、方案讨论

在班级提出一项活动后，首先由全班同学集体讨论，提出多

种方案。然后经过大家共同讨论，筛选评出最优方案。此过程要调动全班同学的积极性，发挥各自的创造性，把一项活动从内容到形式作一个改变，力争把一项活动做到最好。

(3)、活动准备

这就要求班委分工协作，同学参与，全班总动员，做好本次活动的宣传和组织工作。

(4)、活动实施

此过程中难免会出现意想不到的问题，这就要求班委的处理应急问题的能力要强。当然，这也要全体同学的共同努力来完成。

(5)、活动总结

每举办完一次活动后，班委必须做好本次活动的总结工作，从中发现不足，获得经验，为下次开展活动提供借鉴。

作为一名辅导员助理，我想，应时刻牢记“服务、激情、责任”这三个词，这也是作为新时期大学生所必须遵循的一个原则，我们要时刻禀着为广大同学服务的理念，用自己的激情来教会这些新生如何做人、做事、做学问，用我们的实际行动来为他们为自己负责。同时，我们要学会为自己、为大家搭建新平台，要创建新模式，探索新途径，谋求新作为，从而创造新业绩。

检察官助理个人总结篇十

首先，我要感谢经济管理系团总支、学生会两年来对我的培养，我也要感谢老师、学长、学姐、同仁们对我的帮助、指导以及包容。正是因为有你们的栽培和培养才使我有勇气去挑战主席助理这一职位。如果我能有幸得竞选上主席助理这

一职，我将重点从以下几个方面去协助好老师、主席团去完成下一阶段的团学工作。

我将根据我系团总支、学生会的一些实际情况(比如资金的预算，人力资源分配，学校的规章制度等)去协助主席团拟定出下一阶段的工作计划和工作部署. 并且以创新为重点. 不管是工作方法上还是思想上都要保持与时俱进，时刻保持先进性。我们可以开发一些有特色的活动，最好是能与社会实践相结合的活动。实实在在的做到向社会深处走，给同学们搭建一个接近社会了解社会的平台。

实际上，我系团总支、学生会的团学制度已经十分的全面，但我认为在一个优秀的团队中没有最好只有更好，我们可以根据各部门在日常工作中碰到的实际情况去修改团学制度上的工作流程、工作理念、工作方法。使得我们学生会的制度更加完美，也可以为下一届团总支、学生会打下扎实的基础，让下届团总支、学生会成员少走一些弯路。因为只有制度完善了，我们的工作才能做到有章可循，有理可依。

为了更好的发现各部门中的工作问题，使整个团队更有效率的工作。必须做到了解各部门的工作情况，如果该部门常规工作中有不足可以指正并要求改进，如果有表现优异部门可以给予适当的奖励，让该部门的成员工作更富有激情。同时与各部门的成员多加强沟通，让上层知道他们的想法，如有什么好的意见可以采取，并且去发现各部门有思想、有能力的成员为下一届学生会留住人才。只有加强交流，取长补短，才能让各部门和个人迅速健康的发展。

积极地协助老师和主席团协调好各部门的工作，使部门与部门之间能紧密的配合，共同去完成老师、主席团交至下来的任务。并督促好各部门做好自己的本职工作，以自身作为老师、主席团与各部门沟通的中枢，使各方的思想意识都能结合在一起促成团队协作良好作风，打造出一只高效、创新、团结的队伍。

收集并且整理好本学年中各项活动的总结和各工作的总结材料。从中回顾活动与工作，并去思考和反思，找出那些好的思想，好的做法，好的观念，并改掉和完善工作中存在的缺点和不足。

我个人也将加强与各老师、主席团的沟通，让自己更了解我系团总支、学生会目前的状况并和老师、学长、学姐学习他们的工作方法。并逐步去了解各部门的日常工作规范，去学习各部门不同的部门文化，且在各部门中宣传我系团学工作理念、团学工作走向及团学工作体系及思路。让大家树立好同一信念，更好的为我系团总支、学生会去争取荣誉。

作为一名合格的学生干部，在学习上我将做到“勤奋好学、学有所成的表率；在工作中我将做到拥有较强的责任心及“咬定青山不放松”的恒心和毅力。在生活上我将做到善待同学，宽大为怀的作风。我将正确的处理好学习、工作、生活的冲突关系，使自己的思维和处事能力更加的成熟。

我认为目前组织也应该建立好更完善的工作体系，包括：团总支、学生会的组织机构、规章制度、干部选拔、干部培养、干部考核、干部变迁等一系列制度。在建立这一系统后更需要不断的修正和完善它，使之能够持续发展，保持更新。

一、针对学生会内部策划、总结、报告等规范格式，细化内容，简化形式，突出重点，针对对外发布、通知、新闻稿、倡议书等，从而增进语言流畅感，使其内容更富时代感、青年特点等，加强对学生会成员的积极引导。主席团、部长例会作例会记录，记录例会报告事项，完成会议纪要等。

二、管理条例修改，结合现实情况，以服务同学为宗旨，主持讨论修改现行学生会部分条例，简化规章，明细条例，落实制度。以各部门提议修改本部门部分规章制度条例，上报主席团，经主席团及助理分析讨论后，决定是否修改。适当修改现行的干部选拔制度，部长以领导、协调、创新能力为

主，以经验、特长为辅，副部长反之。

三、整理收集问题：

1、活动：适度参与学生会大型活动的策划、组织、开展工作，以不决策、不命令、不强迫为前提，多观察活动整个过程的细节问题，提醒相关负责人及时解决问题。如解决有困难，则上报主席团。

2、体制：全面了解学生会各个部门职责分工及具体工作以协调沟通各个部门的交叉工作为目的明细活动开展工作中各个部门的细致分工有效搭配各个部门。

希望以此工作计划，端正自己的工作态度，规划好自己的工作方案。有目标，有方向的做好自己的本职工作，成为一个合格、优秀的主席助理。也希望借此更多的锻炼自己的办事处理能力，应变突发事件的能力等等…让自己在以后的大学生活中更出色的生活。