

最新银行党委书记述职报告(实用6篇)

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

2023年独家销售代理协议 酒代理销售合同精选篇一

乙方：_商贸有限公司_____

一、代理产品名称

甲方委托乙方代理的产品为：“”系列产品及本合同有效期内甲方新增加的产品。

二、代理权限

1. 甲方授权乙方为 xx省xx市 地区的独家代理商，全面负责该地区的销售、经销商管理及售后服务。对于乙方代理的销售区域，乙方可以根据实际情况制订销售政策，原则上甲方不予干涉，但乙方对于自己以及下属经销商的经销行为负无限连带责任。
2. 甲方不得在乙方代理区域内另设其他任何级别代理商。如出现上述情况，乙方有权立即终止代理合同及得到相应补偿。

三、代理期限

本合同的代理期限为 壹 年，从本合同签订之日起 壹 年内。双方可根据本合同的约定提前终止或到期续签，乙方有原区域优先续签权。乙方要求对本合同续期的，应至少在本合同期限届满前提前 壹 个月向甲方书面提出。

四、代理价格政策

1. 代理价格：甲方向乙方等其他区域代理客户统一公开销售产品的价格，附表1《产品目录价格20xx-v1.0版》为甲方的代理价格，甲乙双方的结算以区域总代理价格为依据。
2. 销售价格：乙方应当按照甲方建议的零售价格销售产品。如果甲方建议的零售价格不符合本地区市场情况，乙方需调整销售价格时，应当向甲方报告。甲方应当根据系统的统一性要求和乙方所处地区的市场情况综合考虑，作出调整价格的决定。产品对外销售价格按照甲方的规定执行。
3. 遇甲方委托代理产品、价格等需调整的，由甲方以书面形式及时通知乙方，该通知一经发送后即成为本合同的组成部分。
4. 优惠政策：以附表1代理价格为标准，根据乙方一次购买的产品合计数额，甲方按下表给予乙方进一步优惠；乙方除正常性经营赢利外，可享受甲方给予的定期考核奖励，考核及奖励政策另定。

五、合同双方的权利及义务

(一) 甲方的权利及义务

1. 甲方拥有“”系列产品的价格制定权、发布权和解释权。
2. 甲方产品严格按照符合国家或行业标准的质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。甲方向乙方提供合格产品的同时，有义务对乙方提供开展经营所必需的业务培训、技术指导、营销咨询等服务，协助乙方拓展市场。
3. 甲方不得在乙方未违反本合同约定的情况下，在授权区域对授权产品另设代理商。甲方不得在乙方销售代理区域销售本协议第一条所列产品，如果有乙方区域客户向甲方咨询，

甲方应将具体业务操作转交给乙方办理。如果有乙方销售代理区域以外的客户向乙方询价购货，则乙方应将其转给甲方处理。

4. 甲方严格控制跨区域窜货，维护乙方代理商的利益，协调跨地区各代理商之间的关系，做好市场维护工作，及时处理代理商的投诉。

5. 甲方有权对所有代理商的市场经营行为进行督查，督查包括产品推广、甲方形象维护、销售区域限制、价格体系维护等。乙方应协助甲方督查员进行监督检查业务，积极主动地提供有关资料等。

6. 甲方免费向乙方提供一定数量的产品样本及其他进行广告宣传所需的资料。

7. 甲方根据市场情况定期或不定期举办产品推广会、培训、宣传等活动，乙方应配合并开拓和维护销售市场。甲方将在全国性的媒体、大型行业展会上进行广告宣传并提供市场支持，此费用由甲方承担。乙方在约定代理地区所作展会、媒体广告等促销活动产生的费用由乙方承担。

9. 经甲方确认，保修期内产品出现较大质量问题，甲方将负责更换并承担调货的费用。如果由甲方产品质量原因给乙方造成直接经济损失，甲方将根据国家相关部门的裁定结论承担相应责任。

10. 如因甲方产品在销售地不能很好的适应时，乙方应及时将问题反馈给甲方，甲方应尽快改进，以适应市场需求。

11. 甲方有权调整产品的价格和零售价格；甲方应将产品、产品价格、交货期等的任何变化及时通知乙方（书面传真通知有效）。

12. 在乙方正常履约的情况下，在不损害乙方利益前提下，甲方有权直接与乙方的客户进行商务接触或达成协议。

(二) 乙方的权利及义务

1. 乙方可以用“甲方产品授权代理商”的名义进行一切合法的商业活动，乙方积极开拓甲方产品在当地的市場，并逐步提高甲方产品在该地区的市场占有率。

2. 乙方可以在自己省内尚未设定总代理的任何城市设立销售网点(包括独家代理商或者拓展经销商)，此类网点一律从乙方提货。设立时乙方必须把详细情况以书面形式汇报给甲方，以作备案。合同内容需要经过甲方同意方可签约，否则甲方有权单方面终止合同，且造成的一切后果由乙方承担。甲方在合约有效期间也不得再在此地设立任何级别的代理。

3. 乙方不得进入其他已经设定代理商区域进行销售，甲方有权对其予以处罚，对情节严重者，甲方有权取消其代理资格和本协议给予的一切权益。乙方因此而给第三方造成的损害，由乙方自行承担，若因此给甲方造成损害的，甲方有权要求乙方予以赔偿。

4. 在开展业务过程中，乙方应忠实于甲方提供的各种资料，保证各种宣传准确无误，不得任意夸大和捏造，不得损害甲方的利益和市場形象，否则应承担由此引起的一切后果。

5. 顾客对乙方的服务提出投诉，甲方将进行核实。确系乙方责任的，甲方将根据所造成不良影响的程度给予相应的处罚。

6. 代理过程中遇有顾客对甲方产品质量提出异议和申诉时，乙方应先行积极处理，并立即通知甲方，将对甲方造成的不良影响及损失降到最低，应维护甲方品牌在当地的形象和声誉。

7. 乙方在经营活动中应保障双方的长期共同利益，乙方在销售完成后，应按甲方要求填写客户登记表，并应于每月定期以电子邮件、传真或其他形式向甲方返回客户登记表，以便于日后的售后服务和例行巡检工作。

8. 乙方在代理过程中须按照甲方的具体要求建立相关顾客档案，并将收集的顾客信息(含顾客资料、顾客对甲方产品的评价和意见等)须及时反馈给甲方，并定期向甲方提供有关市场竞争情况和用户意见的书面报告。

六、订货、付款、交货和检验

1. 甲方执行款到发货原则，产品运费及保险费由乙方负责承担。

2. 本合同发生的支付均通过银行帐号进行，货款由乙方直接汇到甲方指定账户，不得将现金或无公司名称的支票交给甲方业务人员，否则甲方有权拒绝发货，且后果由乙方自负。

3. 乙方应以书面形式向甲方下达订货计划，应写明产品名称、型号规格、数量及特殊要求等，订货人签名并加盖公章后传真给甲方，甲方收到后予以回复确认。

4. 在甲方库存能满足乙方所需数量时，采取一次付清方式，乙方支付货款后将汇款凭证传真到甲方，甲方收到乙方货款后三个工作日内将货物发往乙方指定地点。

5. 在甲方现货不足时，甲乙双方应签定订货合同，乙方可先支付合同总额50%的定金后，合同生效；甲方补充生产完成后通知乙方，乙方支付余款后将汇款凭证传真到甲方，甲方收到乙方剩余货款后三个工作日内将货物发往乙方指定地点。

6. 产品在运输途中出现损坏，由乙方负责向承运方索赔，甲方应积极协助处理。 7. 货到乙方指定地点后，由乙方负责

验收。乙方提货时，须当场验收合格后再提。货物有损失时，甲方协助乙方与运输公司交涉追讨相关损失。

8. 乙方在提货后，应及时详细清点货物品种和数量，5个工作日查验完毕，过期则视为查验合格。如与订货清单不符，应以书面方式向甲方提出异议，甲方经核实后如有库存则在5天内相应补齐或换货。

七、退货换货

1. 乙方的退货/换货合格产品更换只限定在三个月内进行，内包装与产品外观不得严重损坏，否则，甲方不予全额退款或加付重新包装的费用后换货；人为损坏不在更换与维修范围内。甲方在收到退货并确认符合上述要求后退回货款或调换后发货。

2. 乙方原因导致的退货换货的运费及保险费用由乙方承担，甲方批量质量原因导致的退货换货的运费及保险费用由甲方承担。

八、技术支持

训人员应符合甲方提出的合理要求(包括被培训人员的学历和专业水平)，甲方所派技术人员去乙方所在地的往返交通费由甲方承担，在培训期间的住宿费及当地交通(含机场或火车站接送)由乙方负责，其中住宿费标准每日不应低于200元。

2. 在培训后，乙方在设备安装、调试过程中确实需要技术支持的，甲方可以派技术人员进行现场指导，往返交通费由甲方负责，当地食宿、交通由乙方负责，标准同上一条。

3. 甲方每年定期举办新产品应用培训和售后服务培训，乙方可派人参加，乙方人员的往返交通费自负，甲方统一提供培训期间的免费食宿。

九、售后服务

1. 为保证最终用户利益，用户购买产品以后，按照国内电子产品通行标准，给予质量保证和售后服务。
2. 经乙方售出产品，甲方承诺一个月包换、十八个月内免费维修、终身维护，人为损坏及不按规定使用造成的损坏不在此列，维修仅收材料成本费，并严格按照国家有关“三包”规定执行售后服务。
3. 甲方产品的保修期起始时间为发货时间，因乙方保管、安装不当及用户操作不当和不可抗拒因素造成的损坏，甲方不负责保修。若产品被拆开或修改过，甲方不负责保修和包换。保修内容包括坏件的修理和更换，但不承担现场维修费用。
4. 保修期满后，甲方提供长期的技术咨询及配件供应服务，费用不高于当时成交价格。
5. 甲方为乙方提供的产品应严格按照甲方提供的质保书和国家的相关规定进行质保服务；所有故障品、不良品统一返厂维修，保修期内，返厂维修的运费为甲方承担，保修期外，返厂维修的运费为客户自己承担。
6. 乙方应制定具体的售前、售后服务机制，并指定专人负责，并接受甲方的培训和考核。
7. 乙方负责代理产品的安装、调试、调换及本地维修，甲方负责返厂品维修。
8. 返厂维修产品操作程序为：乙方集中将故障产品退回甲方，甲方在接到乙方返厂维修故障品后，确认型号、规格、数量、故障类型及维修费用，属于保修期内的即刻安排正品发货给乙方，而不必等到故障品维修好以后；超保修期的，向乙方出具维修费用清单，经乙方确认后维修，维修完毕发货给乙方，

维修费用月结。

甲方： 乙方： 日期：

2023年独家销售代理协议 酒代理销售合同精选篇二

乙方： _____

根据《中华人民共和国民法典》及其它相关法律、法规，甲、乙双方本着自愿、公平、互利、互惠的原则，经协商一致，签订本协议。

第一条：甲方的权利与义务

1甲方授权乙方在_____范围内代理销售甲方的蛋家酒系列产品，代理销售限为一年，协议期满后，乙方需继续代理销售的，需另行签订协议。

2甲方为确保产品质量，在乙方代理期限内，甲方向乙方提供生产许可证、酒类销售许可证、卫生许可证、营业执照、税务登记证及相关产品的检测报告。

3甲方供给乙方的首批货物须支付70%的货款，余款30%须在半年内结清。

首批货物的运费双方各承担一半，厂方用酒品抵扣。

4为确保乙方的市场资源，甲方不得在乙方的销售网点内进行厂家销售活动。

甲方有义务对乙方的销售活动给予配合和支持(宣传册、海报、品尝酒等)。

乙方先做出方案经甲方审批后协商执行。

第二条：乙方的权利与义务

1乙方收到甲方的首批供货后，应立即组织和策划销售，建立起市场销售区域及网点。

2乙方销售人员在市场销售过程中，应遵循甲方的市场指导价，不得任意过份抬高价格或低于代理价销售。

3乙方与甲方签订代理销售协议时必须向甲方提供有效的相关证件(如营业执照、身份证等)。

4乙方在市场销售过程中，不得有损甲方名誉的言论的行为。

第三条：供货结算方式

1乙方需要甲方提供第二批货物时，必须先款后货，甲方收到乙方货款后，必须在甲、乙双方约定的期限内将货物发出。

2货款结算按甲、乙双方协商的结算价进行结算，(见附件1)

第四条：违约责任

甲、乙双方必须严格遵守本协议规定的各项条款，双方不得违约，一方违约造成另一方经济损失的，按实际损失赔偿。

乙方：_____

日期：_____

2023年独家销售代理协议 酒代理销售合同精选篇三

甲方(供方)：

乙方(需方)：

甲乙双方本着互惠互利、合作共赢的原则签订本协议，以资双方信守执行。

二、协议有效期：

协议有效期自_____年____月____日至月

三、代____区域：

1. 甲方授权乙方为甲方地区

四、销售任务

1. 为了确保避免错失销售机会，乙方必须保证有足够销售的安全库存，首次进货不得少于元，月销售任务不得少于元；年销售任务不得少于元。如有新产品上市，乙方应积极配合推广，销售任务双方另外商议。双方签订合同后，乙方须在_____年____月____日前把首批款汇入甲方指定的银行账户，否则合同作废。

2. 协议有效期内乙方销售任务如下：（单位：万元）

第三季度还不能完成

第三季度销售任务，甲方有权更换代理商，同时终止合同，付清所有货款，甲方并有权开发新代理商。

4. 甲方供货价格按双方约定执行，如由于市场需要等客观原因，甲方有权对产品价格做出调整，并以书面形式通知乙方。

5. 货款结算方式：

1) 实行款到发货。乙方将货款汇入甲方指定的银行账户，甲方根据乙方汇款单传真件或电话查询，情况属实后立刻发货。

2) 乙方须在月日前将信用金支付给甲方(见附件二 信用金协议), 甲方做出当年经销商的综合评估后出台次年销售新政策及信用金发放金额。如在中途乙方未完成甲方所规定的第3条或违反合同的任意条款, 甲方进行有效分析后, 有权收回信用金。

3) 乙方不得以现金形式与甲方销售人员进行货款结算, 所有货款均需通过银行转帐支付至甲方帐上, 若发生现金交易, 甲方将不予承认, 一切责任由乙方承担(如有特殊情况, 须有甲方盖章的正式书面授权文件)。

4) 乙方保证有不少于周内一次性进足上述金额的货物作为基本库存, 逾期未办理的, 则视为乙方自动放弃经销商资格)。

6. 理赔制度:

1) 售后服务范围、理赔期限、保用范围、理赔计算及规定, 滞销产品、定制产品、结算流程、理赔货物、退货流程等详细见(合同附件三)。

2) 滞销产品的处理 因乙方的订货失误所造成的乙方库存积压, (除定制产品以外)常规产品范围内的, 乙方向甲方申请换货, 经甲方审批同意后, 方可退回, 退货的运费由乙方承担。

7. 定货、运输及接收:

1) 常规产品订货。乙方应写明型号、规格、材料、尺寸, 然后签字盖章以书面形式传真给甲方, 甲方在收到乙方签字盖章的订单后, 按甲乙双方协定的日期发货, 并把货物运至乙方指定的地点, 运费由乙方承担。乙方收到货物后如出现数量问题, 应找运输部门赔偿, 属乙方失误的, 损失乙方自负, 如在入库时出现型号或货物包装内数量有问题, 应在一天内向甲方提出;如超出2天, 损失由乙方自负。

2) 特殊产品的订货 乙方需支付货款总额30%的预付款，甲方在收到预付货款后负责订货，交货日期及价格双方协商执行，甲方在收到乙方的全部货款后即可发货给乙方，由于乙方自身原因导致特殊产品的退货，甲方不予接收，如乙方强制性退回，损失由乙方自负。

五、 甲乙双方的义务与权利：

1. 甲方将尽力协助乙方在授权地区进行市场开拓和销售工作。
2. 甲方有权指派人员不定期抽查乙方库存，若乙方未能达到甲方所要求的基本库存量，则甲方有权要求乙方补足库存。
3. 甲方向乙方必要的宣传物料和广告支持。
4. 甲方应保护代理商的利益，在代____区域，代理期限内，不得以任何其它形式销售其产品。
5. 承诺并保证作为产品的总代理完全有资格与乙方签订本协议。
6. 应及时向乙方提供其产品____市场上的行业动态信息，经常提供有利于推销产品的意见，以便乙方能采取多元化的市场推广策略和销售方式。
7. 乙方接受甲方委托，在代____区域内努力开拓市场。
8. 乙方将配备足够的销售人员来配合市场销售的需求，他们会全面了解系列产品的知识和销售技巧，并尽一切努力争取达到有利于甲方为利用地区内各种销售机会而制定的销售指标。
9. 合同期内乙方不得经销与甲方同类同档次(质量与价格与甲方产品接近)的产品，甲方一旦发现，将停止供货并且取消

乙方的经销权，同时乙方无条件返回甲方所有的支持资金，乙方有义务保证甲方的整体展柜上不放其它产品。

10. 乙方不得以任何理由低价倾销或高价、假冒甲方产品，否则甲方有权终止合同；乙方的销售价应在甲方供货价10%的基础上销售。不得低价销售。

1

1. 乙方不得跨地区销售甲方产品，一经发现，

第一次予以警告，

第二次停止供货并赔偿所跨区域经销商的损失，

第三次终止合同，收回所有货款。

1

2. 如双方合同期满或因乙方违约等原因终止合同，乙方都不得以任何理由拖延或拒付甲方货款，必须在规定的期限内全额结清货款，否则自合同终止之日起，每超期一天，甲方向乙方按应收款的2%收取滞纳金。

1

3. 合同期满，在同等条件下，甲方须给予乙方优先续约权。

六、违约责任：

1. 如乙方违反本合同内及附件的任意条款、

第一次甲方将对其书面警告，同时停止供货10天；如

第二次则取消代理权，并终止合同；同时乙方须无条件结清所有货款，并承担违约造成的其它损失，如诉讼费、律师费、差旅费等。

2. 如甲方违约，乙方有权终止合同，并且结清甲方的所有货款。

七、其它

1、 在合同期内，如双方发生纠纷，甲乙双方应及时友好协商解决，如协商达不成一致，通过甲方所在地的仲裁机构解决。

2、 合同期内，双方确认的所有原件或传真件(包括发货单、托运单、本合同附件、通知单)具有同等法律效力。

3、 乙方应提供法人身份证和公司营业执照给甲方。

4、 本合同一式三份，甲方二份，乙方一份。二份具有同等法律效力。

八、其它补充

甲方单位：（盖章） 乙方单位：

签约代表： 签约代表：

电话： 电话：

地址： 地址：

2023年独家销售代理协议 酒代理销售合同精选篇四

本协议系于_____年_____月_____日，由当事人一

方_____公司按中国法律组建并存在的公司，其主营业地在_____ (以下简称卖方) 与他方当事人_____公司，按_____国法律组建并存在的公司，其主营业地在_____ (以下简称代理商) 所签订。

双方一致同意约定如下：

第一条委任与接受

在本协议有效期内，卖方指定代理商为本协议第四条项下商品的__代理商，在第三条所规定的区域内招揽顾客的订单。代理商同意并接受上述委托。

第二条代理商的义务

代理商应严格遵守卖方随时给予的任何指令，而且不得代表卖方作出任何担保、承诺以及订立契约、合同或作其他对卖方有约束力的行为。对于代理商违反卖方指令或超出指令范围所用的一切作为或不作为，卖方都将不承担任何责任。

第三条代理区域

本协议所指的代理区域是：_____ (以下简称区域)。

第四条代理商品

本协议所指的代理商品是_____ (以下简称商品)。

第五条__代理权

基于本协议授予的__代理权，卖方不得在代理区域内，直接地或间接地，通过其他渠道销售、出口代理商品。代理商也不得在代理区域内经销、分销、或促销与代理商品相似或有竞争性的商品，也不能招揽或接受或区域外销售为目的. 订单。在本协议有效期内，对来自于区域内其他顾客有关代理商品

的订单、询价，卖方都应将其转交给代理商。

第六条最低代理额和价格

在本协议有效期内，如果卖方通过代理商每所(12个月)从顾客处收到的货款总金额低于_____，则卖方有权提前30天书面通知代理商解除本协议。

卖方应经常向代理商提供最低的价格表以及商品可以成交的条款、条件。

第七条订单的处理

在招揽订单时，代理商应将卖方成交的条件、合同的一般条款充分通知顾客，也应告知顾客任何合同的订立都须经卖方的确认。代理商应将其收到的订单立即转交给卖方，以供卖方选择是否接受订单。卖方有权利拒绝履行或接受代理商所获得的订单或订单的一部分，而代理商对于被拒绝的订单或其中的一部分，无任何佣金请求权。

第八条费用分担

除另有约定外，所有的费用和支出，如电讯费、差旅费以及其他有关商品销售的费用，都应由代理商承担。除此以外，代理商还应承担维持其办公处所、销售人员以及用于执行卖方中有关代理商的义务而发生的费用。

第九条佣金

卖方接受代理商直接获得的所有订单后，就应按商品净销售额的百分之_____，以_____ (货币)支付给代理商佣金。佣金只有在卖方收到顾客的全部货款后，每6个月支付一次，以汇付方式支付。

第十条商情报告

卖方和代理商都应按季度或按对方要求提供有关市场信息的报告，以尽可能促进商品的销售。代理商应向卖方报告商品的库存情况、市场状况及其他商业活动。

第十一条商品的推销

在代理区域内，代理商应积极地充分地进行广告宣传以促进商品的销售。卖方应向代理商提供一定数量的广告印刷品、商品样本、小册子以及代理商合理要求的其他材料。

第十二条工业权保护

在本协议有效期内，代理商可使用卖方的商标，但仅限于代理商品的销售。如果在本协议终止后，代理商地销售库存代理商品时，仍可使用卖方的商标。代理商也承认使用于或包含于代理商品中的任何专利、商标、版权以及其他工业产权，都属于卖方所有，并且不得以任何方式提出异议。一旦发现侵权，代理商应及时通知卖方并协助卖方采取措施保护卖方产权利益。

第十三条协议期限

本协议经双方签字生效。在本协议终止前至少3个月，卖方或代理商应共同协商协议的续延。如果双方一致同意续延，在上述规定的条款、条件下，附上补充文件，本协议将继续有效另外_____年。发生续延，本协议将于_____年_____月_____日终止。

第十四条协议的中止

在本协议有效期内，任何一方当事人不履行合同或违反本协议的条款，如第五、六、十一条，双方当事人应争取及时解

决争议的问题以期双方满意。如果在违约方接到书面通知后30日内问题仍不能解决，非违约方将有权中止本协议，由此造成的损失、无力偿付债务、清算、死亡以及被第三人兼并，另一方当事人可提出中止本协议，而无需书面通知对方。

第十五条不可抗力

自然灾害、政府采购或禁令以及其他任何双方在签约时不能预料、无法控制且不能避免和克服的事件。但受不可抗力影响的一方，应尽快地将发生的事件通知对方，并附上证明材料。

第十六条准据法

本协议有关贸易条款应按_____解释。本协议的有效性、组成以及履行受中华人民共和国法律管辖。

第十七条仲裁

对于因履行本合同发生的一切争议，双方应友好协商解决，如协商无法解决争议，则应提交中国国际经济贸易仲裁委员会(北京)，依据其仲裁规则，仲裁费应由败诉一方承担，仲裁委员会另有规定的除外。

本合同由双方代表签字后生效，一式两份，双方各执一份。

_____公司

代表：_____

_____公司

代表：_____

_____年____月____日

2023年独家销售代理协议 酒代理销售合同精选篇五

甲乙双方地位平等，不存在任何人身依附关系、不存在劳动合同关系、雇佣关系，甲方无须为乙方缴纳社会保险。

代理销售甲方生产产品。

乙方只限于在_____省_____市_____县后所镇境内进行销售甲方产品，不得在该区域外进行销售，亦不得在该区域内销售甲方之外的同类产品(产品范围同上)。

乙方销售上述产品的价格应当不低于甲方规定的价格，价格另行约定。

乙方为了销售所产生的成本(但不限于房租、生活、公关等)已经包含在甲方应给付乙方的报酬内，甲方不再另行给付。

委托期限为____年，自____年____月____日至____年____月____日止。

- 2、提供产品购销合同书范本；
- 3、可以派出专人配合销售，负责审定产品购销合同书、收款；
- 4、可以定期检查、督导乙方工作；
- 5、作好本合同的保密工作，防止对销售造成不利影响；
- 6、有权在本合同第三条约定的区域内委托其他人代理销售同一产品；
- 7、负责按时支付乙方报酬。

- 1、乙方必须提供身份证复印件；
- 5、不得以甲方的名义进行本协议约定之外的业务；
- 6、不得超出甲方认可的宣传资料范围进行宣传和推广；
- 11、乙方应当为甲方保守相关商业机密；
- 12、乙方在经营活动中，应当自觉维护和提升甲方企业形象；
- 13、合同期限届满，乙方应当在2日内将甲方材料交还给甲方。
- 4、乙方若无故终止合同给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿损失人民币_____万元。

委托合同期限届满，如双方有续签意愿应在期限届满后10日内重新签订委托代理销售合同。

甲、乙双方在履行本合同过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，向富源县人民法院提起诉讼。

本合同经双方签字或盖章即生效。

本协议一式两份，双方各执一份。

法定代表人(签名)： _____

签约时间： ____年____月____日