

2023年一体推进三不工作总结(汇总5篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

一体推进三不工作总结篇一

20，全区储备亿元项目信息323个，签约亿元项目152个，注册亿元项目100个，开工亿元项目40个，分别占年度目标任务的104.2%、101.3%、125%、100%，实际利用区外资金90亿元，其中实际使用外资1.2亿美元，分别占年度计划的102.3%、109%。

二、主要工作开展情况

作为全区招商引资工作主管部门，今年来主要做好了以下几项工作：

1、突出策划招商，提升项目对接实效。

今年来，坚持将“策划招商”作为全局工作主线，全面系统地开展招商工作。一是精心包装编制招商项目。通过充分发掘高淳资源禀赋、交通区位、产业基础、合作领域等优势，编制了《中国南京·高淳投资环境和竞争力报告》，推介宣传高淳的投资优势和重点项目。二是策划专场招商活动。积极对接市创洽会、金洽会，策划高淳专场招商推介活动。人才论坛不仅邀请到众多“321”人才[vc/pe]高管、外国专家等高端人才，更邀请到诺贝尔生理医学奖得主、德国生物物理学家厄温·内尔博士参会演讲。“双电”产业对接会上共邀

请到台湾参访客商、洽谈客商以及落户台商共60余名客商参会。三是整体策划产业对接。对接来淳考察客商时，落实好资料搜集、行程安排、责任分工、宣传报道等每个细节，并形成策划文本，提升产业对接成效。目前，由我局引进的总投资达5000万美金的东英(江苏)药业有限公司已与我区签订意向合作协议。

2、拓宽招商渠道，突破产业源头招商。

一是确定招商突破口。随着两岸经贸交流合作关系的持续升温，明确将台湾作为源头招商突破口。通过台湾工商建设研究会、台湾电机电子工业同业公会、台湾中小企业联合总会、中华两岸企业交流协会等多家协会及在淳投资的台商企业介绍，与一批台湾企业初步建立了联系，并保持友好考察往来关系。二是建立源头招商新渠道。5月，成功在台湾设立经济合作办公室，并与台湾工商建设研究会签约达成委托招商协议，大力宣传推介高淳，广泛邀请意向投资台商实地考察高淳，为台湾与高淳之间搭建了交流合作平台。三是转变招商方式。改变过去“敲门式”招商、“被动式”招商的模式，积极开展“组团招商”和“专题招商”。组成专业招商分队，充分发挥团队优势，主动出击，捕捉项目信息。同时，积极开展两岸经贸洽谈会、展会、论坛等活动，加强沟通联系，认真梳理项目信息，主动对接洽谈。预计2017年底将至少有3家台商独资企业落户高淳。

3、强化专业招商，提供优质服务平台。

一方面，定期组织学习培训班，不断提升全区招商人员的专业水平，打造一支懂经济、懂法律、懂社交、懂专业的招商队伍。我局已于3月、4月、7月分别组织举办了昆山招商引资培训班、外资培训班、办事处负责人培训班，邀请招商部门、金融机构、咨询公司的专家们授课培训，更新了学员们的招商理念，拓宽了招商思路，提高了招商技能。另一方面，强化服务意识，为客商提供专业化“一条龙”服务。在项目引

进、落户、开工建设、投产达效等过程中为企业及招商责任单位提供全面咨询服务;在涉及外资审批过程中,加快审批流程,主动为外资企业提供政策资源上的支持和扶持,如:为外商投资企业提供申请、公司章程及可行性研究报告等申报材料的样本,细化办事流程,为外商投资企业提供便利服务,延伸审批服务功能;对落户企业,帮助协调与工商、税务、消防、银行等环节的衔接,主动提供保姆式服务。今年来,局领导带队先后走访高淳悦达广场·家乐福、富克斯流行广场、南京市源美竹材料应用研究院有限责任公司等多个项目,及时解决企业困难,做好后续服务工作。

4、狠抓讲评考核,加快项目推进速度。

今年年初,认真起草了《2017年高淳县招商引资工作考核办法》及其实施细则,着重突出差别化考核、招大引强、科技创新项目三个方面,充分调动了全区各责任单位招商引资工作的积极性、主动性和创造性。同时,坚持实施招商引资工作双月讲评制度。对照分解的全年指标任务,及时通报现阶段全区招商引资实际完成情况,分析面临形势,查找存在问题,研究制定对策措施。如:在加快推进签约项目开工建设时,梳理分析项目在开工建设中存在的实际困难和问题,主动协调相关部门,着力解决项目推进过程中在征地拆迁、土地平整、规划审批、用地挂牌办证等一系列问题,加速了全区项目推进的整体进程。

三、存在的不足和问题

对照全年的目标任务,我区招商引资工作成效还不够明显,主要存在项目序时推进效果不够理想;引进项目科技含量不够高、规模不大;部分招商人员主动服务意识还有待提高等问题。

四、明年工作思路

1、创新工作思路,广捕项目信息。2017年,我局将紧密结合

我区在高端制造业“2+2+1”（突出高端装备、新材料两大主导产业，培育节能环保、电子信息两大新兴产业，改造提升绿色食品产业）、现代服务业、现代农业的产业发展定位，认真分析筛选重点招商地区，通过不同形式，主动出击，广捕信息。一是在欧美地区设立委托招商办事处，通过委托当地咨询公司、投资顾问公司等中介机构，进行招商信息发布与收集，并安排团队或专人定期对接；二是密切与台湾地区联系，借助台湾工商建研会、电电公会等协会的力量，适时组织邀请台湾参访团来淳进行产业对接，力争2-3年内的高端项目上有大突破。三是积极利用国内各类驻外办事处、行业协会、中介机构、各国驻中国代表处等渠道寻找外资项目信息，并积极参与全市“百团大战”活动和省市组织的各类经贸洽谈或境外推介活动，广捕外资项目信息。

2、发掘优势资源，增强竞争优势。进一步发掘包装高淳自身的自然资源与人文资源优势，借助周边地区产业发展资源，突出高淳位于苏浙皖交接核心区，位于皖江城市带和南京新城的发展轴上的区位优势，并且随着2017年宁高轻轨和宁高快速通道的开通，交通便利性将得到突破性提升，在招商引资过程中的竞争优势将进一步得到凸显。同时，围绕现代产业集聚区、美丽中国示范区、社会建设协调区、“三争一创”先行区，精心编制、包装一批关联度高、牵动性强的招商项目，科学规划编制独具高淳特色的招商材料，利用节庆活动或专题产业对接会大力对外推广，不断提高高淳知名度，为高淳招商引资发展奠定人气基础。

3、发挥职能作用，强化服务意识。充分发挥招商引资主管部门的职能作用，增强责任意识、引导意识和服务意识。一是优化外资审批服务。在法定权限内加快外资事项的审批，主动为外资企业提供各种资源上的支持和扶持。二是加快在建项目推进。坚持招商引资工作讲评会制度，定期对全区在手项目信息、筹建项目、在建项目、投产项目等情况分析、讲评、协调，加快项目投产达效。三是大力开展招商引资工作，重点加强对上海、北京、广州等发达地区的项目引进。

4、完善管理机制，打造专业队伍。首先，进一步严格落实驻外招商办事处的负责人和工作人员制度，加强规范运行和管理。如：驻外办事处招商人员必须是专职的，原则上不能再兼任原单位的其他事务；每个镇驻外办事处应不少于2处，并安排5名以上招商专职人员入驻等。其次，定期组织举办不同层次的关于产业经济发展、产业政策解读、招商方法技巧、项目实践分析、实用外语等内容的学习培训班，不断提高招商人员专业化水平。第三，建立健全招商队伍管理激励机制，充分调动招商人员的招商热情，营造你争我赶的浓厚招商氛围，为区域经济发展使力助力。

一体推进三不工作总结篇二

时间飞逝，岁月如梭，转眼间我来xx新天地已经三年了，在此期间，我由一个对社会一无所知的学生变成一个合格的员工。

当初进入工作岗位时，我什么都不懂，对岗位、操作的概念理解只限于书面，从来没有亲身操作过，对于空调技术更是一窍不通。我明白友谊集团是一个大型商厦。是一个人人向往的行业，进入友谊新天地是我的荣幸。在领导和师傅们的教导下鼓励下，我学到了很多的专业知识。记得刚开始的时候我对工作中一些问题总是不能得心应手，工作效率也不是很高。可是在各位领导和师傅们的帮忙下，我每一天挤出必须的时间不断充实自我，坚持不断地学习理论知识、总结工作经验，努力提高综合素质，不断加强思想工作和技术操作方面的一些知识，严格遵守各项规章制度，完成了自我岗位的各项职责。慢慢的我开始熟悉一些基本的操作流程和一些基本理论，师傅们教我怎样维修机器和保养，经过一段时间的锻炼和学习，我也开始慢慢的独立操作，并能够管理好自我的职责区。

个更好、更舒适的卖场环境，对机器的湿片进行清洗，对新风井道进行清理。夏季为了提高直燃机制冷效果，我们提前

对冷却塔进行清理，并且对冷却塔进行冲洗、刷漆、注油。冬天为了防止空调水管冻裂，我们把所有的外围商铺的所有空调管路进行拆卸和封堵。每次和师傅们把每一项工作完成之后我心理总有一种说不出的喜悦。

回想这三年在工作中既有辛酸也有欢乐，过去的三年风风雨雨似乎都浮此刻眼前，我十分感激师傅们对我的栽培，让我在人生中得到了最宝贵的工作经验和社稷经验。增强人与人的沟通本事明白了很多的做人道理，在工作中不断的完善自我。

总之，在上级领导和师傅们的关心帮忙下，我的各方面都有了很大的提高，技术方面也得到了较大程度的提高。虽然有了必须的提高和成绩，可是在一些方面我还是存在着不足。

在今后的工作中，我会认真的做好每一天的工作，把学到的技术体此刻工作中，在工作中能采取进取主动，能够参加每一项工作。更加严格要求自我，时刻牢记“职责、状态、奉贤、危机”八字方针努力工作回报企业。有时候也会遇到一些技术方面不懂的问题，还是会虚心请教。在以后的工作中我会更加强自身学习，提高自身素质。要坚持每一天在多挤出必须的时间不断充实自我，端正态度，改正方法，广泛汲取各种知识，并把所学运用到工作中，在时间中检验所学知识，查找不足，提高自我，防止和克服辄尝浅止，一只半解倾向。争取把自我工作上的不足掌握的更加透彻，为服务一线工作做出更大的贡献。

最终感激杨总又给了我一次机会，我为自我能够在这样一家具有雄厚实力，发展如此之快的企业而感到骄傲和自豪。在今后工作中我将加强自我管理意识，勇于开拓创新，不断提高自我本事，在企业领导的带领下使自我的工作到达一个更高的层次。以后我依然努力工作，我会用虚心的态度和饱满的热情做好工作，我信心百倍，必须要成为一名更优秀的xx员工。让我们携手共创xx的完美明天。

一体推进三不工作总结篇三

我区新增合同外资20xx万美元，实际利用外资2403万美元，完成年度任务的。

二、重点在建外资项目进展情况

（一）印尼佳发肉牛有限公司项目。该项目由新加坡佳发中国投资私人有限公司20xx年5月投资设立，投资总额3300万美元，注册资本金1100万美元，资本金已全部到位，其中20xx年以来到位外资600万美元。目前正在进行场区建设，已购进犊牛500头。

（二）神州澳亚现代牧场有限公司项目。该项目是由澳亚集团在区投资建设的第二个万头奶牛牧场，公司总投资120xx万美元，注册资本金4000万美元，资本金已全部到位，其中20xx年总到位外资2500万美元。目前公司基础设施建设已全部完成，进口存栏奶牛万头，预计8、9月份正式投产。

（三）神州澳亚牧场有限公司新户分公司。项目投资总额6000万美元，已完成发改立项手续，出资方式将由神州澳亚现代牧场有限公司以银行贷款或从境内外融资解决。今年5月份已开工建设，后备牛舍、精料库、干草棚、青贮池等必要设施已建设完成，投资强度已达9000万美元，目前已存栏3万头仔牛，计划20xx年6月完工并正式投产。

（四）澳亚集团奶制品加工项目。该项目也是由澳亚控股有限公司继牧场项目后在中国投资的第一个奶制品加工项目。项目计划总投资7000万美元，分两期建设，拟建设日处理生鲜乳1000吨以上大型的奶制品加工产，已确定选址仙河镇，目前正进行土地整平，计划8月份办理相关手续□20xx年底完成一期工程建设。

为做好全年的利用外资工作，下一步主要抓好以下三个方面的工作。

一是拓宽投资领域，优化外资结构。在突出抓好农业开发的同时，积极引导外商投资高新技术产业、现代服务业、基础设施建设等领域。着力引进投资规模大、技术水平高、带动作用强的大项目、好项目，推动我区产业结构的优化升级。

二是做好外资项目推进，抓好外资到位率。对神州澳亚牧场、印尼佳发集团肉牛养殖、澳亚集团奶制品加工等重点外资项目，继续做好跟踪服务，争取外资及时到位，已足额到位的促进其尽快增资。积极抓好在谈项目的推进工作，加强与外资企业联系，对项目引进落地过程中的每一个细节和需要解决的具体问题，跟踪督促落实，以确保外资企业早注册、项目早开工、资金早到位。

一体推进三不工作总结篇四

今年以来，我局在市局和县委、县政府的正确领导下，在县人大、政协、优化办等部门的大力支持下，认真贯彻落实^v^和盛市、县经济工作会议精神，忠诚实践“三个代表”重要思想，紧贴政府中心工作，完善措施求突破，创新思路谋发展，各项工作都有了新的进步和提高，在促进全县经济发展和维护市场秩序方面做出了应有贡献。

（一）、职能业务目标完成情况

1、计量工作

对用于医疗卫生、环境监测、安全防护、贸易结算等方面的13680台（件）计量器具进行了强制检定，检定覆盖率达到98%，合格率91%，其中加油机和医用计量器具检定率达到了100%，合格率100%。查处计量违法案件69起。

2、质量工作

按照2005年定期监督检查计划，对食品、建材等涉及人民群众身体健康的产（商）进行了专项质量监督抽查，共对165家生产企业的21个品种245个批次的产品进行了抽查。主要工业产品受检率达到了85%，产品合格率80%；抽查经销单位16家，对9个品种的28个批次商品进行检验，合格率82%。产品质量整体水平有所提高。

3、质量管理和代码工作

4、生产许可证和iso9000认证工作

一年来，先后帮助5家生产企业完善检测手段，培训检测人员，规范实验室操作，并积极帮助企业办理生产许可证。目前，已有1家企业取得了生产许可证；帮助2家企业完善了质量管理体系，并已顺利通过了iso9001认证。

4、特种设备安全监察工作

牢固树立“安全第一，责任重于泰山”思想，强化安全监管。建立全县特种设备档案，实行微机动态管理。加强动态监控，规范日常监管，检查企业146家，下达《安全监察意见通知书》72份，发现并整改事故隐患90处。加大特种设备检验工作力度，检验锅炉176台。加大对小洗浴锅炉治理力度，达不到安全要求的，一律不准运行。大力开展气瓶普查整治工作，经请示县政府下发了《xx气瓶普查整治实施方案》和《xx人民政府关于气瓶普查整治的通告》。召开了由液化气站负责人参加的气瓶普查整治会议5次。目前，全县9家液化气站已基本上建立了气瓶档案，60%以上的气瓶实现了产权转移或“托管”。我局多方筹资，建立钢瓶检测站，现已检验气瓶700多只。

6、专项治理和打假工作

强化市场治理整顿工作。一年来，先后开展了农资、建材、食品市场和加油站专项治理整顿。打假工作按照源头打假，重在治本的原则进行，共检查集贸市场8个，各类生产经营单位270多家，查处违法案件162起，涉案金额90多万元，为群众挽回经济损失18万元。查处假辣椒生产窝点5个，查获假辣椒面1200公斤。查处假冒乳胶漆涂料43桶。在^v^门配合下查处假冒潜水泵案件，查获假冒潜水泵55台。打击了制假售假者的嚣张气焰。查处缺斤短两加油站17家，拆除作弊加油机电脑板39块，维护了群众的合法权益。

（二）、谋大事、实事工作情况

1、农业标准化工作

根据我县金针菇产业逐步发展壮大的实际，起草了《无公害食用菌生产技术规程》，年底有望通过地方标准审核。结合有关部门建立了白色金针菇标准化示范区，良种羊胚胎移植标准化示范区，西伯利亚杏标准化示范区等三个标准化示范区，全部实施后将进一步拉动区域经济的增长。

2、生产许可证和iso9000认证工作

一年来，先后帮助人造板和电力铁塔等5家生产企业完善检测手段，培训检测人员，规范实验室操作，并积极帮助企业做好生产许可证验收准备工作。目前，已有2家企业获得了生产许可证；帮助2家企业完善质量管理体系，并已顺利通过了iso9001认证。

3、市场准入工作

今年，前五类实施食品市场准入企业中有4家获得了国家食品生产许可证；目前正积极帮助纳入后十类范围内的企业完善管理、技术和检验等申报条件，争取早日通过省局验收。

1、以人为本，加强队伍建设

形式的培训。

2、创新思路，强化服务，促进经济发展

今年，我局把服务工作放在了十分重要的位置，强调带着感情做好各项工作，实现“零距离”服务，结合“三个面向”活动的开展，开通了“服务企业直通车”。在局内部设立服务窗口，实行“一条龙”服务，同时对县域企业进行分片包干，分类指导，按照职责分工，合理调配人员，主动上门服务。一年来，干部职工放下架子，扑下身子，跑工厂，蹲车间，引导和帮助企业加强管理，提高素质，增强产品市场竞争力。一是做到“真心”，从企业实际出发，想企业所想，急企业所急，特别是对一些质量效益差的企业，从培养企业质量意识等基础工作抓起，不搞拔苗助长式的帮扶；二是做到“认真”，认真服务于企业，不搞花架子，不流于形式，把各项工作落在实处。

5、6月份，局长亲自带领质量管理人员到王京人造板生产企业讲解生产许可证取证的相关知识，并帮助企业完善了质量保证体系。一年来，先后帮助企业 and 群众办实事做好事150多件，解决热点难点问题12个，优质的服务促进了企业的发展，赢得了广泛赞誉。

3、强化“执法为民”理念，构建监管长效机制。

一体推进三不工作总结篇五

为深入推进税收宣传月活动向纵深发展，区局直属局以第25个税收宣传月为契机，结合税收工作实际，突出四项措施，确保“问需求、优服务、促改革”专项活动富有实效。

一是“走访”企业全覆盖。

抽调业务骨干组成5个工作组，分别由局领导带队，深入所辖772户纳税人和170户纯社保户开展大走访，通过问卷调查、集中座谈、角色互换等形式，全面了解纳税人需求，切实解决制约我局税收工作发展的突出问题，打造更加和谐的征纳关系，大力提升纳税人满意度。

二是“问需”内容贴实际。

主动宣传辅导“营改增税收政策”、“小微企业”所得税优惠政策、“三证合一”、“一照一码”等新税收政策。收集和征询纳税人在税法宣传、纳税咨询、办税服务、权益保护、税费征管模式创新等方面的需求。在此基础上，对纳税人反映强烈的问题，列出问题清单，开展集中整治。

三是换位思考优服务。

组织开展“假如我是纳税人”、“假如我是窗口服务人员”纳税服务角色互换活动。由各小组主动邀请所走访企业的企业负责人、办税人员，参与“税企换位、部门互动”体验活动，真正让纳税人感受办税服务厅窗口服务，提出改进服务的意见建议；让税务人员换位了解掌握纳税人的需求，转变服务理念，提升服务质效。

四是跟踪问效促提升。

成立跟踪问效小组，随机抽取已走访企业，对各走访小组采集的征管基础数据真实性、走访工作落实效果、纳税人咨询回复满意情况及廉洁自律等内容进行电话回访，确保“问需求、优服务、促改革”专项活动取得实效。