

最新人教版二年级数学教学设计及反思(实用5篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

家居行业工作总结的篇一

在家庭装修中橡胶木家具我们经常需要用到，下面是yjbsy小编整理的橡胶木家具的优缺点相关内容，希望对你有帮助！

- 1、橡胶木家具在制作过程中的可塑性不错，因此可以适合制作造型优美，曲线柔和的产品。
- 2、橡胶木实木质感好，纹理优美、质地均匀。
- 3、色泽浅，容易着色、能接受所有类型颜色的染色和涂料，易与别种木材的颜色基调相配合，油漆涂装性能好。
- 4、橡胶木家具在北方干燥地区不容易开裂。
- 5、橡胶木本身不是名贵木材，所以价格也不贵很高，它是东南亚的胶农割完树胶之后的老材砍伐后用来制作建材和家具的。生长周期不长，一般十年即可成材，因此可以说是取之不竭。
- 6、硬度好，天然高强度的耐磨性能，特别适用于楼梯，地板、桌子、台面等。

1、橡胶木有异味，因含糖分多，易变色、腐朽和虫蛀。不容易干燥，不耐磨，易开裂，容易弯曲变形，木材加工易，而板材加工易变形。

2、橡胶木是热带树种，无论从硬度、材质、纹理、性能为是较差的树种之一。

1. 柚木本身含有的天然柚质芬香，能够有效净化空气，舒缓紧张情绪利于休息和睡眠有抗潮防腐的功能；而用柚木制作出来的家具产品也同样拥有如此特点。

2. 柚木家具纹理细致优美：优美的墨线、斑斓的油影，整体装修后构成了千姿百态的自然纹理。

3. 柚木家具坚定耐用，质感极佳，抗分化性强，不易变形，腐蚀和开裂；即使使用很多年后的. 柚木家具也能够依旧如新。

4. 柚木含油量高，越用越光滑，柚木家具表面非常细致油腻，这种油脂不仅能够很好的保持家具亮泽如新，而且它还能够防虫防腐蚀。所有的柚木家具都有一股淡淡的清香，这是很多其他类实木材料所不及的。

市场上交易的柚木家具中，全柚木家具很少，绝大数只是柚木框架家具或者是贴的柚木皮，其他部分是实木但不是柚木，实际上为柚木全实木家具；还有些其他部分都是不是实木的是密度板的。大家在购买柚木家具的时候一定要看仔细了，从闻气味、看纹理等方面去检验柚木家具是否货真价实。

家居行业工作总结的篇二

加入xx家具公司也有十个月时间了，回想起来时间过得还挺快的，从杭州xx公司到现在本公司感觉两个公司的工作模式有蛮大差异. 不论是产品的专业知识还是管理与工作氛围都有

很大区别. 来本公司的前三个月都感觉自己没有进入状态，找不到方向，但是我每天都会拿着公司的产品画册去拜访陌生的客户，拜访的客户多了总有需要我们的产品，一开始做了不少的方案总是一次次的失败，不过在领导的多次单独谈话和会议中，经过相互讨论与仔细的听取讲解，针对具体细节问题找出解决方案。

通过公司对专业知识的培训与操作，，这才让我找到了方向感，慢慢融入到了这种工作环境与工作模式，后面的工作时间里我每天都过得很充实，几乎每天拜访客户是陆续不断，虽然有时付出的劳动没有得到结果，很多次对我的打击也不小，但我相信，付出总会有回报的努力了就会有希望，不努力就一定不会有希望. 成功是给有准备的人。

- 1、不要轻易反驳客户。先聆听客户的需求。就算有意见与自己不和也要委婉的反驳，对客户予以肯定态度，学会赞美客户。
- 2、向客户请教。要做到不耻下问。不要不懂装懂。虚心听取客户的要求与他们所做的工艺。
- 3、实事求是。针对不同的客户才能实事求是。
- 4、知己知彼，扬长避短。

做为一名合格的销售人员首先要对自己所售产品非常熟悉了解，了解自己产品的优点与缺点，适合哪些行业，客户群体是哪些，才能更好的向客户展示自己与产品的专业性，才能迎得客户的关注与信任。当然对竞争对手也不要忽略。要有针对性的了解对手产品的优势与劣势;才能对症下药，用我们的优势战胜客户的劣势，比如我们设备在精度与速度方面就略胜同行，这就是我们的优势所在，在与客户介绍产品时尽量多介绍自家产品的优势。

缺点方面尽量少提，但是设备本身存在的缺点与不足，也就是该设备在所有同行中必不可少的缺点与不足可以适当的向客户说清楚，毕竟没有十全十美的东西。总说自己的产品有多好，别人也不会全信。同行中存在的缺点与不足也不要恶意去攻击与批判，要引导客户去分析判断，建议客户通过实地考察。

5、勤奋与自信;与客户交谈时声音要宏量，注意语气，语速。

6、站在客户的角度提问题，分别有渐进式与问候式。想客户之所想，急客户之所急。

7、取得客户信任，要从朋友做起，情感沟通。关心客户，学会感情投资。

8、应变能力要强，反映要敏捷，为了兴趣做事。

9、相互信任，销售产品先要销售自己，认同产品，先人品后产品。

11、注意仪表仪态，礼貌待人，文明用语。

12、心态平衡，不要急于求成，熟话说：心如波澜，面如湖水。

13、不在客户面前诋毁同行，揭同行的短。

14、学会“进退战略”。

一、认真学习，努力提高

因为我毕业就是在家具行业基层工作，所以在工作初期我也比较了解家具的机构，这样对我现在的工作有很大的帮助。我必须还要大量学习行业的相关知识，及销售人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰，而我们所做

的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，唯一的方式就是加强学习。

二、脚踏实地，努力工作

作为一名家具销售员，不论在工作安排还是在处理问题时，都得慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是销售员不可推卸的职责。要做一名合格的直销业务员，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力，一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

三、存在问题

通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

一、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。

二、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习销售员的规范。

总之，在工作中，我通过不断学习和不断摸索，收获非常大，但是也有了一点的小遗憾，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

回首20xx[]展望20xx!祝浙江家具在新的一年里生意兴隆，财源滚滚!也祝我自己在在新的一年里业绩飙升!

家居行业工作总结的篇三

一、安全工作

我们机械工程公司在建的一个工程是一个机械生产车间，我们机械队是拥有21条生产线的大车间，人员比较多，其中有14名技术比较突出的员工，有2名年轻的员工。车间内部设有专职安全员两名。设备先进，技术力量雄厚，生产工艺先进，并且各项工作制度健全，各种管理制度齐全，职责分明，为各项工作的开展提供了有效保障。作为一个团支部，他在生产过程中，尽可能的为职工提供各种便利，使职工有了一个愉悦的工作环境。

二、质量管理工作：

2、在不断推陈出新的基础上，结合公司生产实际，先后推出6部反转6部反转6部反转8部反转5部反转7部反转8部反转反转8部反转8部，极大缓解操作人员紧张的工作压力，使人员的业余生活得到很好的保障。

三、生产安全：

3、为使职工能够熟练掌握各种生产操作规程，对新进员工进行了入厂安全教育培训，并考试合格。对新进员工进行了厂级安全教育培训，考试合格。

4、为使公司的发展能够成为一个有利的工程，我们利用车间现有的设备，为生产提供了许多的设备，并且，在日常的生产操作中，我们也不放松，对各种设备进行了一次全面的保养和维护，保证了生产操作的安全顺利进行。

四、工作中出现的不足和今后的打算：

5、由于车间职工的流动性大，致使部分车间的工作处于停产

状态，人员的精力有限，对于工作的正常进行造成一定的影响。我们将从以下几个方面着手，加强对职工的安全教育，使得每一位员工都能熟练掌握相关的岗位技术要领，提高他们的业务水平和安全操作技能，保证安全生产。

6、在车间内部实行了工资分配公司管理，实行工效挂钩，拉动了大家的工作积极性，充分发挥了大家的积极性，使每个人都能够按质按量完成车间的各项生产任务。

今后，在我们的监督、指导下，在我们的共同努力下，我们将更加完善车间内部的各项管理制度，提高职工的整体素质，提升车间的竞争力，提升我们产品的核心竞争力，继续做好公司下达的各项管理工作，促进企业的健康发展。

2016盘点工作总结范文三

一、主要工作完成情况：

7、建立完善各项规章制度，加强职工队伍建设。

我车间按照集团公司要求，结合本车间实际，制定和完善了公司《劳动纪律管理规定》、《车间工作考核管理办法》等各项管理制度，规范和明确了各岗位职责、考核目标、考核标准等，并加强了各项工作的管理。

8、加强员工的思想教育和企业文化建设，加强员工队伍建设。

家居行业工作总结的篇四

一、必须具有高度的责任心。会计工作繁杂、琐碎，整天与数字打交道，容不得半点马虎，细心是最基本的要求，高度的责任感和事业心，一丝不苟的作风是做好这项工作的前提。只有认真履行职责，才能在工作中发现问题。

二、出纳岗位职责是负责现金收付、银行结算、货币资金的核算和现金及各种有价证券的保管等重要任务。出纳工作责任重大，而且有不少学问和政策技术问题，需要好好学习才能掌握。因此，工作的效率很一般，对工作形成了难度，如何办理货币资金和各种票据的收入，保证自己经手的货币资金和票据的安全与完整，如何填制和审核许多原始凭证，以及如何进行帐务处理等问题，通过实践，业务技能得到了很快的提升和锻炼，工作水平得以迅速的提高。

1、学习、了解和掌握政策法规和公司制度，不断提高自己的政策水平。

2、出纳工作需要很强的操作技巧。打算盘、用电脑、填支票、点钞票等都需要深厚的基本功。作为专职的出纳员，不但要具备处理一般会计事物的财务会计专业基本知识，还要具备较高的处理出纳事务的出纳专业知识水平和较强的数字运算能力。

3、做好出纳工作首先要热爱出纳工作，要有严谨细致的工作作风和职业道德。

4、出纳人员要有较强的安全意识，现金、有价证券、票据、各种印鉴，既要有内部的保管分工，各负其责，并相互牵制；也要有对外的保安措施，维护个人安全和公司的利益不受到损失。

5、出纳人员必须具备良好的职业道德修养，要热爱本职工作，精业、敬业，要竭力为本单位中心工作，为单位的总体利益、为全体职工服务，牢固的树立为人民服务的思想。

以上是我一年工作以来的一些体会和认识，也是我不断在工作中将理论转化为实践的一个过程。在工作中学习和努力提高业务技能，使自身的工作能力和工作效率得到了迅速提高，在以后的工作和学习中我还将不懈的努力和拼搏，做好自己

的本职工作。