

最新劳动理论与实践论文(优质5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

米业加工厂年终总结报告篇一

光阴岁月，恍如一阵春风，忽来，突去。它给我们带来了暖意，也给我们留下了很长的余音。这一年的工作就在这里结束了，面对这个结束我也有很多情绪，这是我毕业以来第一年进入工作，也是我人生中第一份正式工作。我拿到了自己的第一桶金，也拿到了属于自己人生事业中的第一把椅子。我很荣幸，同时我也很感恩，感恩岁月的恩宠，感恩公司对我的包容和给予，感恩领导无私的带领，也感恩同事们平时生活中对我的指导和关心。

我踏入社会之后，总会有一段时间让我非常迷茫，我花了很大的力气才走出这段迷茫，更是花了不少的时间去为未来做一个打算，而来到公司就是我打算中的第一步。来到公司之后，我重新树立了自己的人生目标，为自己的个人准则树立了很多的标准和要求。也许现在的我暂时无法通通做到，但是我相信通过自己的努力和改正，我在不远的将来或许就能够做好这些事情。这是一个慢慢积累，慢慢培养的事情。所以无论怎样，我都会今后的工作当中，时刻注重自己对这份工作的要求，也会注重自己对个人能力的'培养和提升。我希望可以通过自己的努力，让自己拿到属于自己的皇冠。

这一年总体来说我是在逐渐的进步的，刚刚踏入公司时我虽然什么都不太懂，但是我还是能够坚守自己的初心，在这条路上一路往前。我也时刻注重总结经验，做总结，做计划。

这一点我认为是一个非常好的办法，可以帮助我们快速稳定的提升自己。时间不等人，我在这一年中珍惜着每分每秒，一天的工作时间内，我很少浪费时间，平时也很少在工作时间内做其他的事情。因为我知道对待一件事情只有专一，才有可能把它做精致，才有可能在这个领域、这件事情上将自己的能力发挥到极致。这不仅可以培养我们的能力，也能让我们看到自己的真实现状。所以这个习惯我认为是可以保持下去的，也是需要得到继承的。

以后的时间还有很长，这一年的我还只是刚刚进入这个行业之中，只要我坚定了心中的意志和方向，我就相信自己一定可以抵达不远的前方，我也相信自己能够怀着一颗积极向上的心，在这条路上一往无前，赢夺最后的旗帜。

米业加工厂年终总结报告篇二

20xx年毕业后，我非常荣幸的加入了****集团总公司，有幸和众多经验丰富，年富力强的专业人士共事。岁月流转，时光飞逝，转眼间20xx年的工作已经接近尾声，回首过去的半年，内心不禁感慨万千，虽然没有轰轰烈烈的战果，但也经历了一段不平凡的考验和磨练。

- 1、负责**项目设计变更工作量的计算；
- 2、参与**项目外墙保温招标工作；
- 3、负责单位工程部分节点工程量的计算；
- 4、参与项目分包结算工作；
- 5、参与**项目精装工程量的计算工作，并负责精装工程量的计算；

通过半年的工作，我认识到要想干好商务工作，识图是基础，

软件是工具，预算、合同及施工技术等专业的知识则是关键方法，只有同时打牢基础，熟练操作工具，掌握好方法，不断提升自己的综合素质才能成为一名合格的商务人员。在今后的工作中，首先要加强自己的识图能力，不懂之处要多向其他同事请教，做到能够正确理解图纸；同时，要提高自己的对广联达等软件的操作能力，做到能够熟练操作相关软件；在此基础上，要深入学习清单及各类合同文件的编制，熟悉投标工作流程，补充相关知识；此外，也要加强bim技术的学习。bim技术作为一种应用于工程设计建造管理的数据化工具，在提高生产效率、节约成本和缩短工期方面发挥重要作用，当下bim技术在建筑行业的应用已步入以建造过程为主的深度应用阶段，建设项目普遍应用bim技术是大势所趋。虽然我们是总承包单位，但如果不了解相关知识，在今后的工作中会比较被动。

总之，半年的工作取得了一些成绩，同时也发现了自己的不足。但成绩只能代表过去，更重要的是要发现自己存在的问题并加以改正。在即将到来的20xx年，我会以认真、负责、踏实的态度对待自己的本职工作，发挥出自己最大的能力，争取自己能够早日上手商务工作，在自己的工作岗位上不断的进步，取得更大的成绩。

米业加工厂年终总结报告篇三

在这个充满机遇的20xx年，我于二零一零年十月二十二号应聘阿凡提物流上海公司的业务部，担任业务内勤。在职期间，通过上级领导的帮助和指导，和全体阿凡提工作人员的辛勤努力，在汗水和智慧投入中，看到啦上海公司有了新的进步。我想一个人只有经过不断努力，不断奋斗，才能克服自身的缺点，才能不断超越自我，实现理想和人生的价值。

一，每天上班之前永远记住

(1) 客户满意第一；

(2) 客户永远是对的；

(3) 如果客户错了，任然记住客户永远是对的

二，加紧跟踪车辆行驶位置，做到服务客户最优化，让客人无论在何时何地只要查货物位置，我们总能在第一时间准确无误的答复客人，不要感到失望。

三，为了货物能够准时的到达客户手中，及时的查看到车货物中转情况，尽力做到不让客户打电话催货物。

四，及时上报货损，让发货公司第一时间知道货物的情况。

五，上下班时间清点库房的货存。

六，每一个电话都关系到我们的业绩，做好电话记录，客户信息记录。

回顾以往的工作，我感到有所得也有所失，不足不之主要表现以下几个方面：首先，在工作中，工作方法过去简单，不够全面细致，处事不够冷静。其次，在接待客户电话能力上还有待于进一步提高。这些不足之外，有待于在下步工作中加以克服和改进。因此，在下一步的工作中，我要虚心向领导和其他同事学习管理和工作经验，借鉴好的工作方法，努力学习，提高自身的素质。要进一步学习相关的理论知识，与实践经验相结合，有效的完成各项任务指标，工作要得心应手，有驾驭全局的能力。强化敬业精神，增强责任意识。关心、爱护同事，我们是一直强大的团体，一定可以做的更好，最好。我一定可以做到业务内勤应该具有最基本的素质：有强烈的事业心与责任感。

以上报告,请领导指正批评,欢迎对我的工作多提宝贵意见,并

借此机会,向一贯关心、支持和帮助我的各位领导表示诚挚的谢意。

阿凡提上海总部业务内勤:

20xx年12月20日

米业加工厂年终总结报告篇四

回想过去的一年,在和同事、和学生的相处中,发生了许多让人难忘的事情,让我增长了不少的见识,也从中吸取了许多的经验,在系主任领导和支持下,比较圆满地完成了自我所承担的各项工作任务,不论是政治思想觉悟还是业务工作潜力等方面都取得了必须的进步,为自我今后的工作和学习打下了良好的基础。我把自我去年一年的工作主要从政治思想、业务工作和潜力两个方面来总结。

一、思想上用心要求进步

作为一名大学辅导员,就应是具备高尚的人格,高度的社会职责感和严谨的治学态度,讲求为人师表。虽然我还不是一名党员,但是从一进校我就郑重地向党组织递交了入党申请书,每个月还定期向党组织递交思想汇报,在我们系里还有三位党员同事,个性是系主任,她是一个有多年党龄的老党员,我主动向她们学习,向她们看齐。在我带的学生中还有一名是党员,我总是在课余找她聊天,发现她的优点查找自我的不足,学生比老师进步对我来说压力不小,这也是促进我自我提高的动力所在。在平时的工作中,也就十分注重对个人素质的全面提高,用心参加学校组织的各项培训学习和自我学习,争取早日加入中国共__,给学生做一个好榜样。

在此同时,我还用心做好学生的思想政治工作,平时的学习生活中,透过自我和其他同学的不断观察,及时了解每位学生的情绪和思想状况,发现同学有思想波动及时找他们谈话,

尽早解决他们的思想问题。在班上，给同学们做出各种正面教育，号召同学们学习党的各项方针、政策，对思想上要求进步的同学给予用心支持和鼓励，帮忙这些同学不断改善，使他们能够全面发展自我，提高自我，缩短差距，让他们也能够早日加入中国共__。

二、注重学习业务知识和培养工作潜力

能够和学院一齐成长，并成为学院第一届学生的辅导员，我感到无比光荣！想想刚到学校来的时候，我们的第一项工作是新生接待，当时看到来自各地的新生由父母和家I长陪同送到学校，望着他们由于天气的炎热和路途的疲惫，每个人一身的汗水不说，一到学校顾不上休息就开始为孩子忙前忙后，说实话我心里很不踏实，我怕自我带不好他们，不仅仅给学校丢脸，更辜负了这些望子成龙、望女成凤的家I长们，我感到自我的双肩无比沉重，职责无比重大。从那时起，我就暗下决心，无论如何我必须尽自我所能，认真地去做好这项工作，决不能辜负了学校和家I长们的期望！

经过了一年的学习和摸索，自我已逐步积累了一些经验，能够比较从容的处理日常工作中出现的各类问题，不论是管理潜力、综合分析潜力、协调潜力还是语言表达潜力等方面都因为实际工作中的操作而有了很大的提高，我认为在学生工作中，主要是两方面的资料，即管理育人和服务育人。

1、管理育人

批评；对于那些各方面表现平平，但事事又有自我独到见解的那种成长型学生，我采取多人谈话，以对其他入进步的表扬或对错误者的批评，侧面鼓励或教育他；而对于那种自尊心个性强的成熟型学生，我不批评，只是表示对其所为很关心的询问式谈话，让其自我悟出其中的道理。

进入大学以后，很多学生一旦适应了新的环境和学习、生活

方式，便放松了学习，为了不让同学们掉队，不论是平时还是考试前，我都严格要求，并让学习委员采取各种形式多帮忙成绩差的同学。

2、服务育人

虽然管理是学生工作中十分重要的一项资料，但是在我看来，仅仅做好管理是不够的，服务学生也同样也是必不可少的。作为一名大学辅导员，除了管理好学生，还要服务好学生。在和学生的相处中，我也谨记这一点，这也使得我在处理学生问题时，排除总是单一以管为主，不论什么事情我总是以引导学生为主，突出一种个性化、亲情化的管理模式，在平时的的工作中不仅仅指导他们学习，还指导他们的生活，“亲其师，乐其友而信其道”，使我自我与学生之间建立起了是老师亦是朋友的关系，从而拉近了我和学生之间的距离。平时，只要学生给我反映的状况，无论事情大小我都把它们记下来，并想办法帮忙解决，很多时候都是站在他们的立场替他们着想，此刻班上的学生中有很多同学都和我谈过心里话，甚至有些话是连父母都不愿意说的，我也个性尊重这些同学，能够给予帮忙的我尽力而为，让他们从内心信任我，愿意和我交流，在潜移默化中实现了教育的目的。

回首过去一年的工作，我发现自我还有很多方面做的不够，工作中也有一些不尽人意的地方，让我时刻铭记必须要给学生树立一个用心、正面的榜样，过去的一年是学院也是我们每个老师探索的一年，经过这一年的工作，我相信我们必须能够在工作中更加完善自我，管理好自我的学生。

米业加工厂年终总结报告篇五

在从来到公司到此刻的时间里，先从幸福家居箭牌砖店的一名导购慢慢成长为金三角箭牌砖店的店长，从一名小员工升为领导层，思想上都发生了绝对性的变化。已不在是站在自己的位置上思考问题，而是要站在公司的立场上和手下员工

的立场上思考问题，想的更全面一些了，会替他人着想了。

在工作初期，对工作的认知程度不够，缺乏全局观念，缺乏自信心，对工作定位认知不足，逻辑本事欠缺，结构性思维缺乏，可是我相信在以后的工作中，我会不断的学习和思考，从而加强对工作的认知本事从而做出工作的最优流程。

对人员的管理本事欠缺，对市场的调查不够，对竞争对手的了解不全面，从而未能做出最好的针对所在市场的政策方案，以后在工作中还需不断学习总结改善，从而使遇到问题都能得到很好的解决。

在这一年多的工作与实践当中，我参与了许多团体完成的工作，和同事的相处十分紧密和睦，在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识。在信任他人和自我的基础上，思想统一，行动一致，这样的团队必然会攻无不克，战无不胜。

这年的工作中，所有的工作都是一线二线一齐完成的，在这个过程中大家互相提醒和补充，大大提高了工作效率，所有的工作中沟通是最重要的，必须要把信息处理的及时、清晰。

领导要求工作的每一步都要精准细致，力求精细化，在这种心态的指导下，能够进取自信的行动起来是下半年我在心态方面最大的提高。

此刻的我经常冷静的分析自我，认清自我的位置，问问自我付出了多少；时刻记住工作资料要精细化精确化，个人得失要模糊计算：出了风险要及时规避，出了问题要勇于担当。

三人行，必有我师，与身边同事的合作更加的默契，感激他们对新上任的我莫大的支持与鼓励，感激他们的不离不弃，他们都是我的师傅，从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理，也十分庆幸在刚上路的时候有他们在身边。我必须

会跟她们凝聚成一个优秀的团队，做出更好的成绩。

缺少对平时工作于业绩状况的总结，从开业到此刻只七月份的活动“清凉一夏，低价a风暴”业绩还算能够，跟活动有很大的关系，全场六折加上特价中的特价产品，很是吸引眼球，之后价格回升，就再也没到达梦想的额度。针对市场我应当主动向公司申请特惠政策，应当把被动变主动，用我们大品牌的产品低价攻击其他品牌，占据必须的市场份额。

跟员工的关系好是应当的，但缺少领导的气势，陈总一向教导我们“尊重自己就是尊重别人，别拿自己不当干粮”跟员工好的前提下，也要让员工听你的，尊重你还是他们的领导。有什么对公司不满的能够直接向你反映，再着重研究怎样安抚、怎样汇报，平稳军心。此项也作为重点来提升自己。

在以后的工作中，我必须时时刻刻注意修正自己不足的地方，必须会养成良好的工作习惯，成为一名公司优秀的职业的店长。