

# 2023年职业理想为的演讲稿 理想与职业 演讲稿(优秀8篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 银行平安创建工作汇报篇一

(\*) 硬件建设。结合“四防”要求，学校重建围墙，设立传达室，添置消防设备，拆除危房，并由总务处和政教处负责，在学期初对学生寝室、学生食堂、学生课桌凳、门窗的玻璃作了检查，消除安全隐患。由于外地人员的大量流入，从许多方面给安全工作带来了诸多不稳定的因素，学校还为保安人员添置了必要的设备。

为了进一步落实“谁主管、谁负责”的原则，切实加强学校内部治安工作，学校和保安机构、保安机构和每位保安人员，政教处和每位班主任教师都是层层签订责任书。学校对此项工作进行定期、不定期检查。对成绩显著者给予奖励，对工作不负责任者，实施一票否决，取消当年评先进的资格。

针对学校人多，活动场地拥挤，进出校门的学生家长、外地民工多，人口杂这一实际问题，学校组织了一支由青年教师为主的保安队伍，添置设备，训练人员，做到应急及时。学期初，附近村出现外地人员流串作案，为防范于未然，学校进行\*\*小时值班制。早上\*：\*\*至晚\*\*：\*\*，由值周老师负责学校安全和正常教育秩序，晚\*\*：\*\*至凌晨\*：\*\*分，由值夜人员维护学校安全。由于各线尽心尽力，学校教学环境安定，教学秩序良好。

学校聘请谢培太师傅为学校传达室管理员，\*\*小时不离岗。

对进出校门的学生家长、外地人员一律进行登记，并禁止校外人员带危险物品进学校。对电脑室、生化实验室、物理实验室等有贵重物品的场所实行专人负责。学校定期抽查各室各点的工作情况。

本学期，学校对学生食堂进行了招标。食堂外来人员的进入、学生的食物卫生等问题为保安工作增加了负担。学校一方面与食堂承包方制订合同，由学校和承包方共同加强对外地民工的管理，另一方面，由值班老师和值班班级共同管理食堂，一周一轮流。

一学年来，无任何重大事故发生，学校教育秩序井然。保安工作取得一定成效。

## 银行平安创建工作汇报篇二

1、发放项目贷款15个，金额亿元。其中3个新农村建设项目贷款亿元，4个全市招商引资重点客户项目贷款亿元，8个技改项目贷款亿元。

2、投放房地产项目5个，金额亿元。

3、增加流动资金贷款亿元。4、办理银行承兑汇票亿元。

小企业贷款余额亿元，全省排名第2；有贷户646户，较年初净增30户，户数全省排名第3、净增排名第1；小企业贷款占比，全省排名第1。累计投放贷款亿元，全省排名第3。积极为个体工商户及个人住房等提供融资服务支持，个人贷款较年初增加亿元，同比多增加亿元。

结合组织开展党的群众路线教育实践活动，建立完善行级领导包支行联系点制度，严格落实职代会等各项制度，组织开展春季运动会等丰富多样的文体活动，为全部17家支行建立职工之家。认真落实党风廉政建设各项制度办法，坚持

领导带头，严格会议、接待管理，转变工作作风，强化警示教育、监督检查各项制度，积极构建廉政建设长效机制。全年组织各类面授培训班65期，培训3126人次；专题讲座17期，培训290人次；组织各类晨训和班后学习2492期次，培训覆盖率达。为困难职工义务捐助17万元。加强四德教育工作，1篇调研论文荣获全国金融系统优秀奖，1人被省行确定为第四届十大道德模范候选人。

围绕全市优化金融环境总体要求，加大不良贷款考核力度，对存量不良贷款逐项目建立处置配档表，对重点支行实施驻点帮扶。累计清收处置不良贷款亿元，核销亿元，不良贷款占比，贷款质量继续保持稳定。

## 银行平安创建工作汇报篇三

——北镇市卫生局 卫生系统是面向社会，为全市广大人民群众健康服务的. 社会公共事业部门，也是开展社会治安综合治理、促进社会安全稳定和谐的重要战线。因此，积极认真、扎实有效的开展创建平安医院活动，努力为全市城乡广大就医患者创造安全、放心的就医环境，是卫生系统落实市委、市安监局工作要求，为全市平安建设做出应有的积极贡献的重要举措。特别是在喜庆建国六十周年，强化维稳和安保的特定环境下，卫生系统紧密结合，在全市医疗机构开展“以病人为中心，提高医疗服务质量，创建平安医院”为主题的医院管理年活动，从加强组织领导，突出安全稳定，建立和完善创建平安医院各项工作机制，认真搞好基本建设和强化医疗机构内部安全保卫体系入手，牢固树立“确保卫生系统平安、构建和谐卫生”的工作理念。在全系统普遍开展了安全生产，并取得了年初确定的工作目标。

在年初召开的全市卫生工作会上，将创建安全生产列为全系统年内的重要工作任务之一。在建章立制的同时，在卫生局的统一领导下，各单位充分发挥医院的宣传工作和宣传阵地，普遍加强了对职工的教育和宣传工作。其中主要以《企事业

单位内部安全保卫条例》、《防火教育》、《信访条例》等为内容进行宣传教育，并结合系列普法教育，使医院职工增强法制观念和学法的自学性，提高了法制意识，同时充分利用宣传横幅、黑板报、宣传橱窗、录像等资料进行宣传，形成了遵纪守法、安全规范的热烈氛围。通过学习，今年全系统无一例安全生事故生事故发生。与此同时，卫生局先后七次召开与创建工作相关的工作会议，安排布置安全生产工作，为保证工作落到实处，与此同时，重点抓苗头了三项基本建设。首先是进一步完善组织建设，加大领导力度，真正做到平安建设组织到位、领导到位。由卫生局党委书记。局长为组长，党委书记、副局长任副组长，组建卫生系统平安建设及安全生产领导小组，卫生局各科室中层领导及市直系统主要领导、乡镇中心卫生院院长为领导小组成员并设立安全生产作办公室，领导全面工作。同时，各医疗卫生单位均建立相应组织，按照上级下发的标准和要求，结合系统工作实际制定工作标准，并建章立制确保建设工作组织、领导、落实三到位。

其次，强化责任制。系统内各医疗卫生系统均签定综合治理、安全生产、平安医院建设责任状。同时根据卫生系统的整体工作将综合治理、安全生产工作纳入各医疗卫生单位岗位目标管理责任制考核内容。我们确定，综合治理、安全生产工作实行一票否决，出现圈套问题或工作不力的，年度不评先进，出现一般问题扣除应得记分，并直接影响系统领导政绩考核结果。

院里签订了相应的责任状。规章制度的建立，保证了创建工作有章可循，使所有从业人员做到日常工作有秩序，行为有规范。

由于医院的特殊工作性质和特殊的工作环境，重点抓了医疗环境安全建设，据不完全统计，在20xx年仅局直各医疗单位用于这方面的投资在20万元以上，其中市人民医院投资近十万元，对医院消防通道疏散通道、安全出口畅通情况进行了检查和维护，对损坏的“安全出口”标示牌进行了更换，并

新增了“安全出口”标示牌。对应急照明、消防栓、灭火器等消防设施的性能进行检查、更换，并负责制消防器材使用方法宣传单发放到各科室，使消防基本知识得到普及。

市中医院在资金不足的情况下，投资10余万元维修了病房楼、警卫室、车棚、防盗窗，购买了灭火器35个、应急照明灯15个，应急出口批示灯25个，安全出口批示灯15个，无线报警器一台，在医院重要部位安置了24个监控摄像头，做到了有备无患。

市人民医院历来把防火、防盗工作放到首位来抓，特别是防火工作，院长亲自挂帅，主管副院长主抓，多次开会研究落实，做到防患于未然，并制定用火用电消防安全管理制度，火灾应急疏散预案、重特大事故应急预案，各科室对照用火用电消防安全管理制度签订了责任状。经常检查消防设施和疏散通道的状况，发现隐患及时处理更换了老化的消防水带，新增了安全出口标示牌。

在治安防范上加大了力度，在人防方面他们清退了一些年龄大，能力差，不能用途工作打更临时工，招纳了一批年青力强的人充实到门卫，制定门卫岗位职责，把复员军人充实到保卫一线，同时积极与公安内保大队联系，研究医院安全保卫工作的防范措施，在医院建立了一支训练不素、能打能拼的治安防范队伍，有力震慑犯罪。在物防上，重点防范部位都安了防盗窗、隔离门，在技防上，保证重点部位的防火自动报警装置和视频监控系统实时有效，实现了治安防范工作的五个延伸，即科学布局，将医院技防向要害部位延伸；抓阵地控制，将技防向重点科室延伸；抓源头建设，将技防向家属院中区延伸；抓庭院防范，将技防向环境延伸；抓运行动态，由事后向事前警惕，事中控制延伸，基本上形成人防、物防、技防三位一体，有机结合。

## 银行平安创建工作汇报篇四

20xx年马上过去了，，在新的一年快要到来的时候，我把自己在20xx年的工作做一个小结，努力改进不足的地方，发扬优点，争取使自己在来年的工作中做得更好。

在业务工作方面：我主要从事公积金前台工作，在此期间我认真接待了每位新老客户，特别在世博期间，我更加严格要求自己，始终保持面带微笑接待每一位客户，把工作做细做好，让顾客非常满意。

在思想道德方面：在王老师的带领下深入学习了国家的法律法规，作为建设银行员工，更应该维护建设银行的利益，保持建设银行的荣誉，以献身建行事业为荣。

在优质服务方面：作为前台操作人员，我们是直接面对客户的，我们的形象就代表的建行的形象，只有我们热情周到的服务才能赢得更多的客户，取得更大的效益，因此在实际工作中我坚持使用普通话，规范化服务，耐心诚恳的解答客户的询问，及时。准确。快捷的为客户办理各项业务。并且积极参加行里的各项活动。

在安全和风险防范方面：我们的工作处理客户支票。因而不可避免的存在风险，所以为了保障银行资金的安全运营。我们要树立安全防范意识。这方面我们领导也十分重视，经常组织我们学习安全及风险防范的文件，时时刻刻给我们敲响警钟，提醒我们在给客户最大方便的同时，也一定不要忘了坚持规范操作制度，已防不安全事故的发生。

在过去一年的工作中我们取得了成绩，但是还存在很多不是之处。有时工作中还是有些差错发生，服务质量，业务技能还有待加强，提高。我打算在新的一年里更加积极努力学习各项新知识，严格要求自己，为行里达到新年的新目标做出更多的贡献。

## 银行平安创建工作汇报篇五

为方便客户体验银行结算产品，提升服务效率，同时进一步提高资金结算条线的产品覆盖，扩大市场份额，夯实资金结算条线业务发展基础，打通资金结算业务转型发展“最后一公里”，我行积极转变营销思路，在充分解读省分行下发的《20xx年资金结算条线“助发展强覆盖抢份额促转型”竞赛活动方案》和《关于开展提升金融ic单位结算卡渗透率攻坚战营销竞赛活动方案》等活动方案政策后，依据支行实际情况制定营销方案，明确营销要点，借助新一代的强大功能支持，将结算卡与账单自助卡的功能整合，进行一次营销，签约两项产品，既提高了产品覆盖度，又提升了同步签约率，达到了“一次出击，多个硕果”的目的。既满足客户现实业务需求，同时又为客户带来操作便利，提升客户使用银行结算产品的好感度。

首先，针对新开户客户，我们向客户讲解结算卡等结算产品的功能及使用方法，从客户角度出发，解决客户实际需求，潜移默化的使客户认可我行产品，主动申请签约，在账户开立环节，即实现结算产品的成功同步签约。

然后，针对存量客户，我们向使用账单自助卡的客户加大产品功能整合的宣传力度，对于一张卡可解决银行柜面全部业务，客户接受度高，极易获得客户认可。客户纷纷主动申请要求将两张卡整合成一张卡，这种基于存量客户有的放矢的营销，极大的提高了结算卡的受众群。

同时，我们还利用新一代员工渠道自助数据应用岗、营销主管等岗位，通过新一代大数据系统，在对公客户关系管理模块和在数据应用模块，从不同网点和不同产品产品签约、收费及覆盖情况多维度逐个逐户梳理，将数据进一步细化成“需要增加账务交易客户”“需要增加日均金融资产客户”“已签约账单卡未签约结算卡客户”“万元以上需要增加产品覆盖客户”等角度，筛选出重点营销对象并落实到人，

由专人进行指定客户特定产品营销，对于客户存在的顾虑，进行一一解答，确保营销成果。

在利用新一代将产品功能整合的基础上，在支行全体产品经理的共同努力下，支行资金结算产品渗透率继续保持强劲势头，截止9月末，结算卡、账单自助、新型结算产品和基础结算产品四项产品的渗透率合计列城区支行第一名，较8月末提升值排名第一，较20xx年同期提升值排名第一。其中结算卡与自助账单的营销更是取得了骄人的成绩，结算卡新增923户，计划完成率186.09%，自助账单新增765户，计划完成率337%，计划完成率排名第一，并提前超额完成全年计划。

新一代系统的强大功能，将各项产品功能整合在一次签约中，既节省了柜员多渠道操作的繁琐步骤，减轻了柜面操作的业务量；又通过介质的减少，提高了客户使用的满意度。我们应善用这种功能整合，抓住营销机会，促成客户需求与我行的产品精准匹配。同时，新一代系统的数据筛选功能，也可助力我们有效挖掘符合产品整合的目标客户，可以锁定我行的营销范围，让我们感觉到挖掘客户、维护客户、营销产品变得简单起来，给了营销人员有的放矢的目标，为我们的营销工作提供了很好的数据支持。

建议：利用产品功能整合，加强产品组合营销。实现“一举措、多提升”，将对公网络活跃客户增长和单位结算卡、账单自助服务、新型结算产品营销结合起来；通过执行标准营销话术，提高营销成功率。针对每项产品制定了标准营销话术，利用专项培训和晨夕会，学习营销话术，开展实景模拟演练，切实提高营销人员对产品功能的认知，掌握营销策略和方法，提升产品营销能力。

依托新一代强大的功能，进一步提高资金结算业务质量，实现结算产品渗透率的快速提升，增强银企合作黏性，提升价值创造能力。为转型落地，为业务全面发展贡献全部力量，持续提升资金结算业务对全行的价值贡献度。

## 银行平安创建工作汇报篇六

（一）建立健全各项规章制度，奠定会计主管工作的基础。今年我根据总行“三化三铁”要求，对分理处原有责任、制度修旧补新，明确新的责任、目标，并按照缺什么补什么的原则，补充制定了相应的手工登记簿，对分理处强化内控、防范风险起到了主动的作用。

（二）加强监督检查，做好会计主管工作的保证。在年内加强考核，制定详细台帐，实行柜员工资与绩效挂钩的机制，按月考核差错率，并督促整改问题，及时消除事故隐患，解决问题。并加大检查力度，及时发现工作中的难点、重点，再对症下药，有效地防范了经营风险。

（三）配合会计事后中心传票外包工作，坚持规范化管理。自我行开展传票外包业务以来，严格按照会计事后中心要求，指导柜员进行传票整理与编号工作，加强日间对柜员传票的复核工作，使我处柜员的传票识别率稳步上升，柜员识别率由最初的50%上升至80%到90%以上，得到了会计事后中心领导的表扬与肯定。

（一）为更好的完成支行交予的年度财务工作，我严格按照农总行财务制度规定，认真编制财务收支计划，及时准确的进行各项财务资料的报送，并于每月、季末进行详细地财务分析。

（二）在员工中经常开展职业道德教育，引导员工树立热爱本职工作、诚实守信、热爱农行、服务农行、奉献农行的职业道德。并按总行要求，主动查找差距，制定严格的管理监督体系及奖罚制度，使员工能严格执行各项规章制度和业务操作规程，做到依法办事，合规经营。

（三）立足我分理处业务灵活这一优势，不断开拓客户市场，主动向客户宣传我行的业务特点和优势，取得了比较好的效

果；其次，开阔思路，努力发展中间业务，组织柜员全面营销我行电子产品及理财产品等，均收到了优良效果。

我在抓好业务和管理的同时，切实注重加强自身建设与学习，增强驾驭工作的能力。一是加强学习，不断学习新业务，掌握新规则。二是坚持实事求是的作风，坚持抵制消极现象，在实际工作中，主动帮助主任、柜员及三方人员解决实际问题，推动分理处各项工作的开展。三是加强团结合作，不搞个人主义。

回顾过去的一年，我在繁细而又平凡的工作中，有收获，也付出了艰辛和努力，更重要的是带领我们分理处员工取得了骄人的成绩，并在工作中丰富了自己的业务知识。虽然我在2011年的工作中取得了一定的成绩，但还有需要在20xx年工作中加强和完善的方面。成绩只代表过去□20xx年的工作任重而道远，在新的一年里我将继续协助行领导，做好本职工作，使分理处在新的一年有新的气象，来迎接其他商业银行的挑战！