

大队季度工作总结报告 季度工作总结(大全10篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇一

- 1、 完成了管城回族区服务审批大厅的投标工作；
- 2、 协助并参加公司的20xx年年终工作总结表彰会议；
- 4、 办理省安全技术防范工程资格证及组织机构代码证的年检工作；
- 5、 组织造价员的继续教育及办理换章工作；
- 6、 准备三个建造师调入本公司的前期资料；
- 8、 协助办理一些公司的行政工作事项。

在工作过程中，总结经验教训及不足，努力提高自己的业务水平；通过工作，学习、了解了更多的装饰知识及行政管理工作；对此在第二季度希望能做到更好。

第二季度的工作展望：

- 1、 强化职能，做好本职工作。在工作中，注重专业知识，努力提高技术水平及素质。加强与同事合作，发挥团队作用，把工作做到尽善尽美。

2、完善自己，向多元化，综合型发展。了解更多专业信息，掌握更多专业知识，提高自己的工作能力。

3、熟练掌握工作内容及工程信息，及时准确的归纳总结各项文件资料；在前期工作中，出现了处理一些工作关系时，显得唯唯诺诺；在今后的工作中，继续加强学习，时刻准备着，努力实践。

工作合理化建议：

1、部门间的沟通要流畅，保持高度和谐。

加强各部门之间的沟通，使各个部门一切工作重心是公司的利益，这样我们工作才能取得较大的进步；对于一些工作文件、政策之类的书面规定，一定要全面的落实。

2、一切要以事实说话。

在工作过程中，一切要以事实为依据；根据现实情况反映出来的问题进行对症下药，看到事情的本质，对一些经常出现的问题要根本解决。做到没有调查就没有发言权，不能为了发言而发言。

行政部

20xx年x月x日

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇二

一、进一步加强工作人员的素质教育。一季度以来，我们组织全体工作人员认真学习管委有关文件精神，深刻地领会刘书记在管委中层以上干部会议精神实质和内涵。结合今年金融危机的严峻形势，树立过紧日子的思想，严格控制各类支出。切实转变工作作风，按照年终制定的考核目标，明确人

员分工和各自工作职责。进一步完善了工作、学习、出勤等考核制度。通过学习，全体工作人员在政治素质、业务素质以及工作的积极性、主动性、精神面貌上有了明显提高。

二、认真做好计划生育清理、核实等工作。计生工作形势异常严峻，为确保完成年度工作目标，根据计生办布署并结合我居实际，一季度我们主要做了以下几方面：一是明确今年计生工作三大任务：1、严格落实育龄妇女长效避孕节育措施；2、以加强居委会日常管理为重点；3、力争年内无计划外生育。二是2月10日开始，我居对辖区内居住育龄妇女以及流动人口进行本年度第一次集中清理、核查工作，目前基本结束；三是自3月16日开始组织xx年春季妇科检查。为圆满完成这一工作，我们积极调动各方力量组织妇查，有些不予配合的，我们就多次上门做工作，确保其能够及时参加。本次妇查人数490人，实查484人，妇查率达98.8%。其中6人未参加查体。具体情况3人迁居外地，无法联系；另外3人我们通过各种渠道动员其参加查体，但她们就是不予配合。我居已将名单上报计生办。四是日常管理工作。做到规范、严格，各类报表做到了及时规范准确无误。

三、做好安全、卫生管理工作。一季度以来，我们加强了与物业公司、派出所警区的联系，严格检查考核制度。一季度卫生检查3次，优良率98%以上；抓好区内安全教育工作，结合“两节”期间，为确保广大居民节日安全，共进行安全检查3次，及时排除安全隐患一处，并协助警区抓获传销团伙2处，消除了安全隐患，确保区内无危害公共安全事件，治安案件发案率较去年同期也明显下降。

四、努力抓好社会治安综合治理工作。为保证“两会”的胜利召开，营造良好的社区环境，一季度我居共清理xx标语30余条，与公安机关联合严厉打击xx组织的猖獗行为；做好区内转业军人□xx练习者的思想工作，未出现矛盾及上访、信访问题。

五、及时完成上级交办的临时性、阶段性工作。我们积极发挥工作的积极性、主动性，及时完成了第二次经济普查工作、流动人口、租赁房屋专项清理工作、年终社区支部总结会、迎接上级检查等工作。无因自身原因，造成工作延误或失误。各项工作，受到相关部门及领导的一致好评。

1、在做好日常管理的同时，进一步加强居委会的组织建设、制度建设，强化社区的管理和服务职能。

2、加强工作人员、协管员的管理与培训，使其更好的服务于广大社区居民。

3、下一步仍以计划生育工作为重点，落实长效避孕节育措施；对一季度未参加妇科查体的育龄妇女继续落实工作。

4、做好xx年下半年和xx年上半年独生子女父母奖励费核实申报工作。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇三

至今年九月末，全行人民币存款**亿元，比年初增长**亿元，增幅**，其中储蓄存款比年初增长**亿元，余额达**亿元，增幅**%，对公及其它存款余额**亿元，比年初增加**亿元。

人民币贷款余额**亿元，比年初增放**亿元，增幅达**%。其中农业经济组织、农户贷款余额**亿元，比年初增长**亿元；民营、个私、股份制中小企业贷款余额**亿元，比年初增长**亿元；中小企业贷款占总贷款**%。

9月末，国际业务外汇存款余额**万美元，比年初增长**万美元。国际结算量**万美元，比去年同期增加**万美元，其中出口结算量达**万美元，较去年同期增加**万美元；进口结算量**万美元，比去年同期增加**万美元。结售汇合计**万美元，比去年同期增加**万美元。外汇贷款余额**万美元，比年初

增长**万美元;人民币打包贷款**万元，比年初增长**万元。

九月末不良资产余额**亿元，比年初减少**万元，不良资产占比**%，比年初下降2个百分点。今年三季度，贷款综合收息率**%，比去年同期增加3个百分点，1-3季度我行实现帐面利润**万元。

今年三季度，我们主要抓了以下几方面工作：

存款始终是银行经营的根本;份额代表着地区竞争的地位。今年上半年我行存款总额虽然实现了时间过半，任务过半，但在同业竞争中，我行新增存款额较本地区其他行存在较大差距，总存款占全市的份额由年初22.4下降到20.6。面对这一情况，我们充分认识到“逆水行舟，不进则退”，三季度，我们一步不松抓组织存款，一着不让拓市场份额。

一是为帮助各支行调动员工积极性，激发员工工作热情，长久保持组织资金的高昂斗志，在激烈的市场竞争中，打好组织资金漂亮仗，力争市场份额有更大的突破，向我行独立运行十周年献礼，8月18号，独立经营以来第一次在晚上召开了各支行行长会议，全面动员，紧密部署了“结对子、争份额、比贡献、争市场组织资金竞赛”活动。竞赛将全市32家支行按市场份额水平和所处经济环境结成14组，分别下达各自目标任务，捆绑式竞赛考核，为我行存款的增加，市场份额的扩大起到了有力的推动作用。

二是通过对市场份额较低支行的排队，分析我行组织资金工作存在的考核不力，激励不力等具体问题和不足，8月24日，再次召集市场份额在本镇低于他行，当年新增少于他行，考核力度不大的20位支行行长，在**支行举行现场会。再一次鼓劲增压，敲响了结对子、比贡献、争份额的战鼓。通过看**支行营业大厅的宣传氛围，和张榜公布的全体员工每月组资业绩和每季考核结果;听**支行组织资金实行公开、公正、透明考核的经验做法和强考核，扩份额，促进各项业务稳健

发展的汇报;20位支行行长纷纷上台表示，一定坚定必胜的决心与信心，发扬好领先精神、拼搏精神、吃苦精神;营造好宣传氛围、考核氛围、组资氛围，创造出新的业绩。

同时，为让全行干部员工通过与兄弟支行的对照比较，更加清楚自己存在的差距，和在整个农商行中的排名，做到知己知彼，百战不殆，我们开办了每周一期《结对子、争份额、比贡献、争市场组织资金竞赛简报》，每周公布存款情况，跟踪各支行组织资金竞赛动态，定期介绍组织资金做法，营造了你追我赶、共同进步的浓烈气氛。9月末总存款比6月末增长了14亿元，存款市场份额得到稳步拓展。

三季度，时值**商业银行党委保持共产党员先进性教育活动开展，我们在行党委领导下，统一部署，精心组织，周密安排，求真务实，积极投身到保持共产党员先进性教育活动之中，做到以先进性激发员工工作积极性，以先进性体现支持地方发展的责任性，以先进性提升地方银行声誉。

以支持地方发展为己任，构建“三走进，三服务”长效机制。一方面继续强化“三农”意识，积极支持“三农”发展。大力培植农业支持典型，扩大农业支持面。先进性教育活动中，我行党委成员每人联系一个农业产业企业，即：**神龙蛇业，**九州果业，**华美生态园艺，**稷山养鸡场，**澄禾禽业，**未来园林，**唐兴才养牛常在党委成员带领下，基层支行牢固树立“三农”服务意识，对当地农户、农业企业支持力度进一步加大，9月末，我行农业贷款余额比6月末新增3100万元，占全市97。继续保持了**我行农业贷款在全市的绝对份额。同时，党委领导“三走进，三服务”确定的7家中小企业联系点工作，为**我行大力扶持中小企业，强化市场份额拓展起到了很好的带头作用。全行上下结合市场份额拓展，瞄准国有土地、房产等有效资产抵押企业，信誉好、发展有前景企业，不断加大对地方经济支持力度，9月底，全行支持民营、个私、股份制中小企业共计**多家，贷款余额**亿元，比年初增长**亿元，比6月末新增**亿元。其中抵押贷款占总贷款

比例首次突破30，达到30.2，比年初提高了 2.4个百分点，有效地拓展了市场份额，也进一步提升了我行地方银行的声誉和社会地位。

根据国务院领导加大案件专项治理力度，防范商业银行风险的批示，和中国银行业监督管理委员会办公厅《商业银行和农村信用社案件专项治理工作方案》，我行自4月下旬开始，案件专项治理组织发动、专项检查和整改总结全部三个阶段工作深入进行。

通过案件专项治理，进一步强化了会计基础工作。我行以《会计升级达标实施办法》为依据，对基层支行在执行账户管理、现金管理及规范操作方面结合案件专项治理，进行了本年度的会计出纳大检查和会计达标升级验收，分析检查出来的问题，有的放矢，寻找了问题的症结。通过案件专项治理，进一步规范了信贷管理和运作。我行结合银监会贷款五级分类偏离度专项检查，着重对全市贷款五级分类准确情况、贷款抵押率规范情况、担保手续合法情况、企业关联交易情况以及本行内部多行贷款情况等进行了清理，有效地促进了信贷运作的规范管理。

通过案件专项治理，找准了内部控制的关键点。案件专项治理过程中特别是总部集中检查时，我行按照“查找案件苗头，整顿规范操作，促进业务发展，增强防险能力”的总要求，抽调全市50名业务骨干，分成8个检查组对全市32家支行进行了“地毯式”现场检查，找出了内部控制的关键点和薄弱环节，并通过制订相应的整改方案，积极实施整改。使案件专项治理工作，检查处理到位，责任追究到位，问题整改到位，杜绝隐患、遏制案件到位。

随着金融业服务时代的来临，竞争将会日益激烈，而竞争的优势一方面体现在人才的优势上，另一方面体现在服务优势上。为打造服务优势，我行自下而上，从支行——各片——总部，在7月份广泛开展了“假如我是一个客户”演讲比赛，

对机关开展了“假如我在基层”演讲比赛活动。演讲从分析一个客户的基本要求出发，从分析基层员工需求出发，实行换位思考，积极探索新时期农村金融服务的新思路、新方法，从而促进全行上下服务理念更新，服务水平提升，保持地方银行活力，促进**商业银行更快、更好发展。参加总部决赛的38名演讲者，通过紧张激烈的演讲比赛，决出了一、二、三等奖共9名优胜者。比赛中各位选手充分展示自己的知识才华，使演讲比赛内涵得到了提升，优质服务意识得到了提高，收到了明显的效果。

另外，以**支行为试点的开放式服务在七月初正式亮相，运行初期就取得很好效果，深受广大客户地青睐和好评。开放式服务摒弃了营业大厅服务窗口上的铁栅栏，实行与客户面对面，心贴心的亲情化服务，从而拉近与客户的距离，使客户走进银行犹如走进家一样感到亲近、舒适。目前，营业网点开放式服务正有序向全市推广。我们相信，通过设立开放式服务区来提供优质服务，方便客户，一定能更好地诠释“离您最近，和你最亲”的服务宗旨，为进一步扩大市场份额，提升**行形象作出贡献。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇四

截至3月x日，储蓄存款余额为537万元，理财完成2309万元，销售基金674万元，基金定投新增7户，金额2.23万元，销售黄金140克，完成一人一车财险2户，金额2350元，贵宾卡金卡10张，三方存管5户，贷记卡10张，短信通15户，个人网银7户，手机银行6户，电话银行6户，转帐电话1户，另有2户资料。除银行保险外均超额完成任务。

一季度贷记卡任务是个人条线的. 一项重要指标，在行领导的督促与带领下，全行员工充分发挥各自能力，利用各种关系，大力营销贷记卡。一季度共审核、整理、上交贷记卡资料421份，截止目前成功通过339份。日常工作中合理调配黄金库存，按时上报保险旬报，做好pcrm和cfe系统的日常管理和维护工

作。在客户经理下沉网点过程中，我能积极配合营业室主任和大堂经理作好客户分流和引导工作，通过对客户的识别，客户的风险承受能力为客户推荐适合的理财产品，提升客户对我行的认知度。

缺乏新的思路，创新能力不强，与客户的沟通能力有待提高。

从注重客户队伍建设入手，利用pcrm和cfe系统作依托，展开全方位的交叉营销，从系统中发现新客户，锁定目标客户，结合我行现有产品诸如安心得利、基金、个人网银、转帐电话、手机银行、电话银行等组合营销，以最大限度满足客户为目标。

突破保险攻坚难的现状，利用安邦财险新条款的亮点开展营销，力争银行保险有新的发展。贷记卡方面要循序渐进，从日常积累开始抓起。

最后，在业务营销过程中，认真学习、点滴积累，努力提高个人营销能力。作为一名客户经理，其职责是服务好客户，一方面要熟悉自己的业务产品，明白自己能够给客户带来什么，另一方面，要明白客户要什么，尤其是后一方面重要，明白了客户的需求，才能去创造条件满足。总之我会力争作一名优秀的客户经理。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇五

1、销售任务完成情景。

2、结合总办销售工作安排，每位员工轮流到__飞值班，在那边我一共接待_个有效客户，其中成交的有_个。有力的给竞争对手一个重要打击。

3、销售工作总结、分析。

(1) 入职感言。

在销售岗位上，首先我要提到两个人一个是总办_总监和销售部_经理，我要十分感激他们俩人在工作上对我的帮忙。我在接触汽车销售时，对汽车知识和销售知识十分缺乏，我的工作能够说是很难入手的。前两个月，我都是在_总监和_经理的带领下进行客户谈判、分析客户情景的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或比较车型优势比较的时候我总想到他们。正因为有了他们在销售技巧、谈判工作中的帮忙，还有前期这些经验做铺垫，所以八月份我才能顺利的在岗位中独立开展工作，整个学习的过程，能够说完全是两个领导言传身教的结果。

(2) 职业心态的调整。

销售员的一天应当从清晨睁开第一眼开始，每一天早上我都会从自我定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、欢乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信；如果我没有别人单子多，那么我和别人比服务。

(3) 重点客户的开展。

我在那里想说一下：我们要把b类的客户当成a类来接待，就这样我们才比其他人多一个a类，多一个a类就多一个机会。拜访，对客户做到每周至少三次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，仅有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上。

(4) 自我工作中的'不足。

在销售工作中也有急于成交的表现，不但影响了自我销售业务的开展，也打击了自我的自信心。我想在以后的工作中会

摒弃这些不良的做法，并学习、请教老销售员业务知识，尽快提高自我的销售技能。

公司在发展过程中，我认为要成为一名合格的销售员，首先要调整自我的理念，和公司统一思想、统一目标，明确公司的发展方向，才能充分溶入到公司的发展当中，才能更加有条不紊的开展工作。

首先，从理念上：我应当和公司坚持一致的经营思想、经营理念，与公司高层统一目标和认识，协助公司促进企业文化方面的建设。

第二，业务上：了解客户的资料务、兴趣爱好、家庭情景等，挖掘客户需求，投其所好，搞好客户关系，随时掌握信息，力争第4季度要比_季度翻一翻。

第三，意识上：无论在销售还是汽车产品知识的学习上，摒弃自私、强势、懒惰的性情，用向上的心态，学习他人的长处，学会谦虚，学会与上司、朋友、同事更加融洽的相处。

最终我期望第4季度公司的业绩更加辉煌！

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇六

本季度我镇无突发公共卫生事件发生。

1、规范传染病疫情报告，加强重点传染病的预防控制和监测工作：我院一季度报告传染病7例，其中流行性腮腺炎2例，未痰检肺结核3例（已排除），细菌性痢疾2例，没有出现迟报、漏报、瞒报现象。

2、免疫规划工作：

（1）截止3月底上半年我镇出生41人，实际建卡41人，建卡

率100%，乙肝及时接种率100%。

(2) 单苗接种率98%以上，强化免疫率100%。

(3) 除了认真完成“计划免疫疫苗”接种率外，还积极开展有价苗的推广接种工作，我院开展接种的有价疫苗有狂犬疫苗、乙肝疫苗、水痘疫苗，有效预防传染病的发生及流行。

(4) 按时报告接种数据报表制定疫苗需求计划，并及时登记疫苗出入库登记，并及时记录疫苗运输记录表和冰箱温度记录表。

(5) 我院及时高效的完成了20xx年新疆脊髓灰质炎应急强化免疫第四轮强化工作，第四轮接种2161人，接种率达到100%。

(6) 积极完善儿童预防接种信息系统建设，截止本季度我院共录入1179名儿童，完成对我镇儿童接种信息的录入工作。

(7) 三月初我院防保科对我镇学校幼儿园接种证就行了查验，共有学生幼托儿童415人，对未完成规定剂次儿童我院在四月底之前全部进行了补种。

4、规范填写及时上报死亡报告卡，报告死亡17人，并做好报告卡接收与上报登记。

5、加强结核病防治工作，提高肺结核病的发现率，上半年我院报告未痰检肺结核3例，及时转诊并排除肺结核。

开展知识讲座4次，更换宣传栏9次，制作宣传版面5个，宣传咨询活动4次。利用法定宣传日12.1艾滋病等宣传活动日上街开展义诊宣传咨询活动，共发放各类宣传资料总计2000余份。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇七

1. 加大节能宣传力度。利用有限的广告资源，在宣传栏内定期宣传节能降耗的意义，提高业主的节能意识。

2. 修复水电运行故障。工作期间认真巡查各小区内水电

管线的运行状况，做好了供水供电基础设施的维护工作，并排查出了多处故障隐患，并及时修复，比如小区内路灯的日常管理与维修、检查水管线，严防跑冒滴漏等。同时对原有的不合理的电路进行改造，保证业主用电的安全，而对于大型设备尽量减少启动次数，提高其利用率。

3. 做好水电费收取工作。对于负责的小区，按时做好水电抄表和费用收取工作。在此期间，也出现了一些业主对水电费有疑问的情况，我都一一耐心讲解，让业主用的明白放心，并查处了一些违章用水用电的业主，对其说明违章用水用电的安全后果，业主们都很理解，并予以了改正。

4. 停电停水的通知。针对停水停电的情况，我都在事前及时通知了小区内的所有业主，并张贴布告，写明具体的停水停电时间，尽量减少因停水停电给业主带来的不便。

经过三个季度以来的辛苦付出，我在工作上取得了一定的成绩，这些都离不开公司领导的指导以及老师傅们的帮助。但也存在一些不足之处，主要是因为自身的经历不够，见识短浅，在处理一些比较复杂棘手的问题上，与其他老师傅们有一定的差距，没有做到最好，比如在对小区内的能源设施的管理上，一些细小的环节还做的不够好。因此，在今后的的工作中，我将认真总结经验，虚心向公司里的老师傅们学习，努力克服自身的不足，发扬吃苦耐劳的精神，在繁重的工作中不断磨练意志，争取把工作做得更好。

1. 加强学习。利用空余时间学习专业的节能降耗方面的书籍，

勤于思考和创新，并将学到的知识应用到实际工作中去，减少不必要的能源浪费，实现公司的节能创收。

2. 狠抓细节。能源管理工作是一项复杂而又细致的工作，不能有丝毫的马虎，所以要对工作充满耐心和谨慎，关键要做好细节工作，真正把每个细小环节都落到实处。

3. 改正不足。对于以往工作的成功之处要继续保持，不足之处也要不断改正，比如很多老师傅就是我学习的榜样，如果今后工作中遇到困难，应谦虚的向他们请教，多学习老师傅们处理问题的方法，不断提高自己的工作能力。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇八

一、 一季度安全工作总结

1、 没有人身安全事故和质量安全事故发生。

2、 这并能不代表我部门在安全工作上就做的无懈可击亦或是非常到位，相反在日常的工作中操作设备的随意性、经验主义、麻痹大意的思想，甚至是违章作业总是不时的发生。从某种意义上来讲，没有事故发生只能算是侥幸。

3、 电动葫芦吊绳脱钩、设备正常运转时擅自离岗、清理低混设备时不断电，只这三件事就说明了员工的安全思想意识根本没有建立起来，更说明了我在安全管理工作上的失败和不足。

二、 二季度工作计划

1、 将安全工作落到实处，从每一个岗位、每一台设备入手重新对安全隐患源进行梳理，在定期的操作规程培训、早会、晚会时进行不间断地宣贯。

2、将监督检查工作做细，发现问题当场处理，对当事人做及时有效思想教育。并以此为例让全体员工都引以为戒受到教育。

3、以最近社会上发生的各种安全事故为例进行安全思想教育，将安全教育引申到员工的生活当中。

在2017年一季度的监理工作中，我办在省建设指挥部的正确领导下，以完成指挥部下达的三个三分之一为指导思想，坚持以施工进度为中心，施工质量为核心，施工安全为重点，采取年前工作上报工作计划、年后督办尽快复工等有效措施，推动各施工项目安全、文明、优质、快速施工，在保证不出现在质量安全事故的同时促使所属各项目部施工进度努力向总体目标计划奋进。

一、一季度监理工作回顾

（一）工程进度监理情况：

在一季度监理工作中，本监理合同段范围内的施工标段因施工环境、天气等因素影响，不能全面展开施工，以致进度滞后。我办在做好监理服务工作的同时要求各施工单位适时调整施工进度计划，将进度计划分解到周，以周保月、以月保年，科学组织，合理调度人员、材料、设备资源，在有限的作业面内最大限度地进行工程施工。所辖各标段虽然没有圆满完成三季度责任目标计划，但各施工单位都做出了很大努力。

太湖港桥：拱肋支架搭设完成，土方填筑，浇筑桥面现浇层。
三红二桥：完成梁片架设16片，3#主墩帽梁浇筑，搭设拱肋支架。
花园桥：拱肋混凝土浇筑完成。
拍马人行天桥：浇筑拱肋混凝土。
红光桥：拱肋混凝土浇筑完成。
高台桥：拱肋支架搭设完成。
郢北村桥：浇筑3个承台，2个圆柱，1个墩身，支架地基处理完成。
澎湖桥：支架地基处理完成。
海湖桥：

空心板完成5片，拱肋支架搭设完成。鲁档桥：空心板完成5片，完成搭设拱肋支架。雷湖二桥：完成拱肋支架搭设。完成全部梁板架设246片。

（二）工程质量监理情况：

1、规范监理程序，注重事前控制。督促各标段及时上报开工报告，认真审批各标段首建工程的施工方案和安全方案，指导施工单位认真做好开工前的技术准备工作。我办在一季度，采取了一系列措施狠抓监理程序规范工作，对已开工项目和准备开工项目进行了全面清理，对程序不规范项目进行了限期整改。施工前认真搞好施工方案科学分析论证，充分做好施工质量预控工作，施工中对施工方案继续跟踪，督促施工单位严格按批复的施工方案施工，为施工质量控制奠定了坚实基础。

2、加强施工过程监理，切实做好事中控制。我办在所辖各监理组均增加了监理人员，责任到人，并将责任人联系方式、所监理部位上报指挥部质量安全处，以便共同监督工程质量。加强了施工过程监理，特别是对重要部位、薄弱环节和隐蔽工程，实行全方位、全过程、全天候旁站监理，发现问题及时指出整改，把问题消化在施工过程之中，以此提高工序验收一次通过率，减少了工序验收返工率。花大力气整顿了钢筋绑扎、加工，从钢筋加工放样抓起，不规格的钢筋加工半成品不出钢筋加工棚，使各实体工程的钢筋保护层合格率有较大提高。对于系杆拱施工，我办还成立了系杆拱施工专班，对系杆拱施工的重点、难点进行技术交底，保证层层监理熟悉系杆拱施工工艺，保证系杆拱施工质量。高驻办试验室从源头控制施工质量，对进场的原材料严格抽检，对不合格的材料坚决清除出场。及时进行了开工项目施工放样与工程实体测量复核工作，确保本监理合同段所施工的各工程项目的规格尺寸、中心偏位、底顶面高程等各项技术指标符合设计及规范要求。

3、严把中间交工验收关，认真做好事后控制。在监理工作中，我办各部门严格履行工作职责，每道工序施工完成后，必须经监理工程师检查验收合格后方可进入下道工序施工。对验收时发现的质量问题，下发监理指令限期整改，对施工过程中存在的施工质量问题进行了及时整改，对整改未完成或验收不通过的工程坚决不予签署中间交工证书。

（三）工程费用监理情况：

在一季度中，我办针对施工单位施工任务重，资金需要量大的情况，对凡是达到招标文件和合同文件要求条件的计量支付项目，积极支持施工单位计量。在做好计量服务工作的同时，规范了高驻办计量审批程序，从现场监理到高级驻地监理工程师，层层签认、层层把关，认真审核施工单位上报的计量资料，检查计量项目是否有开工报告、技术方案，检查质量自检和监理抽检资料是否齐全且规范，试验室和测量工程师检查是否经试验、测量合格，对未进行质量验收的项目一律不予计量。计量工程师审核计量项目是否符合合同要求，工程量是否正确，是否有重、错、漏计现象。最后由高级驻地监理工程师签发中间交工证书和计量支付证书。

（四）安全生产管理

坚持安全施工管理，着力开展了“平安工地”创建督办工作。在一季度中，我办认真贯彻落实省交通厅有关“年后复工安全大检查”等文件精神，根据本监理合同段的实际，把安全工作重点放于桥梁承台深基坑施工和墩柱、盖梁、连续梁、支架等高空作业上，加强临时用电的规范管理。坚持每天进行安全工作巡查，发现隐患及时督促施工单位整改。每月进行一次质量安全大检查，对施工质量和安全生产管理内外业情况打分排名，并下发质量安全检查通报。从而使各类安全隐患问题得到全面治理，创造了安全生产零事故率的好成绩。

（五）工程信息管理

在工程信息管理工作中，我办积极参与省指的工程信息管理，建立高驻办范围的信息沟通平台，提前做好工程资料归档预立卷工作。在高驻办准备了两间资料室，根据施工进度，随时对工程资料进行归档。改变周例会召开方式，从看施工现场到会议室讨论，一方面加强各施工单位的现场施工管理信息交流，另一方面现场解决施工单位的困难。

二、第二季度的监理工作目标

继续以完成指挥部下达的三个三分之一和年度计划目标为指导思想，对各标段剩余工程量进行倒排工期，督促各施工标段重排施工组织设计，加大资源投入，积极主动协调解决工程协调问题，合理安排施工抓紧每月仅有的好天气抓紧施工，推动施工进度。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇九

一季度，在厅党组正确领导和有关处室、单位大力支持配合下，我中心认真学习全国财政工作会议及全省财政工作会议精神，紧密围绕全厅财政工作大局，立足本职，扎实工作，基本完成了各项工作任务。现将一季度业务工作、思想政治工作及党风廉政建设方面情况总结如下。

一、业务工作方面

1、拟订年度目标工作任务。年初，我们按照厅机关目标责任考核办要求，结合我中心年度工作任务，将全年工作任务逐项细化为社保资金财政专户管理、开展调查研究、养老金管理和综合管理等4个方面14项明细任务，并明确了具体负责人和责任人，做到任务清楚、责任明确，量化到岗、责任到人，确保各项工作任务落到实处。

2、认真做好社保资金财政专户各项管理工作。一季度，我中

心以服务财政社保工作为中心，本着准确、及时、足额的原则，着力做好20xx年度社保资金财政专户决算报表编制和各项资金拨付、会计核算和安全管理等各项工作，及时为有关方面提供会计信息和统计数据。据统计□20xx年度全省社保资金财政专户累计收入373.72亿元，累计支出331.43亿元。其中：全省养老金收入279.37亿元（包括地税征收214.69亿元，中央补助58.90亿元），支出252.32亿元；失业金收入6.53亿元，支出3.99亿元。截止20xx年3月中旬，全省社保资金财政专户累计收入102.34亿元，支出69.33亿元，其中养老金收入68.42亿元，支出52.12亿元。一季度，累计填制拨款票据1380多张，处理会计账务1380多笔，编制会计报表3套。

3、积极做好我省农村医疗风险基金台账建立的前期准备工作。为加强我省农村医疗风险基金管理，便于省财政开展县区风险基金缴交情况监管，全面反映各县区风险基金归集、使用、结存等情况，我们会同社保处、信息处对农村医疗风险基金的会计核算明细科目、会计报表等软件系统做了修改。

4、积极支持集散账户改革，认真做好相关工作。针对集散账户改革后业务发展情况，我们结合工作实际，对社保资金集散账户软件运行中会计报表等方面存在的问题多次与厅信息处、软件公司联系协商，及时修改完善，确保资金核算和报表编制工作正常进行。与此同时，按照财政集散账户管理改革确定的社保资金业务流程，中心定期将归集账户中23项社保资金划拨到集散账户，截止3月15日累计向集散账户划拨资金86.34亿元。

二、坚持学习制度化，加强队伍建设，认真落实反腐倡廉建设责任制。

响应厅直机关党委关于建设学习型机关的号召，制定了中心年度活动方案。一季度，坚持每周三学习日制度，组织全体干部职工集体学习党的重要政策，学习省委省政府和厅党组关于当前重大重要工作的决定，学习全国全省财政工作会议

精神，通过学习，极大地提高同志们的政策理论素养和水平。

抓紧党风廉政建设不放松，以全省财政反腐倡廉建设工作会议精神为统领，明确党风廉政建设责任制，切实落实“一岗双责”，坚持以人为本、执政为民，切实做到学习不能放松、信念不能动摇、权力不能滥用等“八个不能”。对个别干部进行诫勉谈话，落实党员领导干部报告个人重大事项等制度，严格监督领导干部正确行使权力。

一、按照有关规定和要求，积极配合实施民生工程，及时拨付财政专户各项社会资金，确保下岗职工基本生活费、离退休人员养老金和居民最低生活保障资金等及时、足额拨付。

二、深入推进集散账户改革，认真做好集散账户改革后社保资金财政专户日常管理工作，进一步完善会计核算软件系统和资金拨付系统，不断提高社保资金管理水平。

三、继续完善全省企业单位基本养老保险金征缴汇划网络系统，实现征缴信息及时传递和资源共享，为有关方面决策提供资料依据。

四、不断开展学习教育活动，做好中心党支部建设及廉洁自律建设各项工作。

大队季度工作总结报告 季度工作总结篇十

第一季度，共播出新闻5条、专题栏目播出2期，其中被市电视台采用新闻6条、省电视台采用新闻12条。

第一季度，安装有线电视15户、安装大喇叭3套。购买电脑7台、购买空调3台。建设库房3间。

第一季度，参加省广电局培训2人次、参加北京、深圳培训5人次，组织全单位干部职工认真学习科学发展观和省委扩大

会议精神、市委扩大会议精神、县委扩大会议精神2次。

1、广播电视专业技术维修人员缺乏，专业技术水平不高。

2、事业经费不足。

3、新闻宣传力量薄弱。

1、加大宣传力度。

2、努力争取项目资金。

3、加强队伍建设。