

最新卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工 合同加工合同(汇总6篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇一

乙方：

一、 甲方根据公司业务的需要，聘请乙方为甲方招收厨师人员；

二、 乙方服务范围：

1、 根据甲方业务需要提供甲方业务的相关证明；

2、 提供相关资料，包括身份证复印件，确保证件真实有效；

三、 甲方的权利和义务：

1、 甲方有权监督乙方的工作质量。

2、 甲方应提供所需人员的工作岗位；甲方同时负责员工的安全保障。

3、 甲方应按月付给厨师人员的劳动报酬，具体报酬按照商议结果支付。工资按季度付给乙方，并为员工提供免费吃住。

4、 甲方在乙方工作满一年后，原则上报销乙方的车费。

四、 乙方的权利和义务：

1、 乙方按照甲方要求需身体健康且无犯罪记录的男性公民

2、 乙方遵守甲方的劳动纪律和就业规则，服从工作安排。

3、 乙方应享有甲方应支付报酬的权利。

5、 协议期内输出乙方发生工伤事故，甲方应按照国家政策规定负责办理伤待遇享受。

6、 乙方确定本协议无误需要支付甲方保证金两万元。

五、 其它约定：

1、 协议履行期间，任何一方、任何原因要求终止或者变更协议的，均应提前15个工作日天以书面形式通知对方，由甲乙双方协商解决。

2、 本协议一式两份，甲方乙方各持一份，协议经双方签字或盖章后生效。有效期自 ____年 ____月 ____日至 ____年 ____月 ____日止。

卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇二

(以下简称甲方)

(以下简称乙方)

根据《_合同法》，本着公平、合理、合法的原则，双方经友好协商，达成如下协议，具体如下：鉴于甲方拥有千年爱情系

列工艺品在中国的独家生产权、商标权、专利权，甲方愿意授权乙方作为甲方产品在指定区域的独家代理，乙方愿意接受授权。鉴于此，甲乙双方签署本协议，并同意以下条款。

第1条:授权

为促进产品销售，甲方授权乙方为甲方的独家区域经销商，乙方接受授权。为获得该授权，乙方应在签署本协议之日一次性向甲方支付第一批货款。

上述授权仅在区域市场有效。

甲方应向乙方提供必要的产品操作文件，以方便乙方进行分销的准备工作。

乙方如擅自将产品销售到甲方地区没有独家经销商的地区，必须获得甲方的批准，并自行承担售后服务。

乙方不得在甲方授权区域以外有独家经销商的区域销售产品。如发生跨区域抢购(调查结果由乙方负主要责任)，甲方有权取消乙方产品的独家经销权。

乙方与甲方其他地区的独家经销商发生纠纷时，甲方应尽力协调，并有裁决权。

第2条:购买产品和奖励的政策

在本协议执行期间，乙方应在授权区域内实现一定的销售目标。(详见下表)6月份年销售额_____ (万元)。

乙方应在签署本协议后达成中的协议，否则本协议自动失效。

乙方达到该地区年度销售目标后，甲方按购买金额的3%向乙方提供一次性奖励作为广告资金。如果连续两个季度无法实现月度销售目标，甲方有权取消乙方的独家经销权。

第3条:产品分销

除履行本协议第二条规定的义务外,乙方应尽最大努力经营和销售该区域的产品。

甲方在向乙方供应产品时,应向乙方提供一定数量的宣传资料,配合乙方进行产品推广。

乙方提货超过人民币1万元(含1万元)的,甲方承担物流费用。

第4条:与客户的关系

甲方不时在全国或当地投放广告并持有;昆虫蝴蝶展。宣传活动将促进千禧之爱的产品销售和品牌知名度及美誉度,乙方将与甲方共享联展并分享利润。

乙方应根据甲方提供的方案并结合当地情况销售产品。

乙方对甲方的任何虚假陈述和宣传,甲方不对客户负责..

第五条:交货方式和价格体系

甲方坚持付款和交货的原则,乙方按约定将款项汇入甲方指定的账户。收到货款后,甲方将在一周内发货。

甲方向乙方提供产品时,应参照该地区独家经销商的价格,乙方在该地区经销产品时应严格遵循最低零售价格。

甲方可根据市场情况适当调整价格,并书面通知乙方。

实行价格制度:(见附表)

第6条:商业秘密

乙方确认并同意,甲方提供的或与甲方相关的所有信息均为

甲方的商业秘密，在本协议期限内，乙方不会向任何其他人披露或提供信息。

乙方同意在本协议终止和解除后返还甲方的信息，包括报价、订单、手册、客户名单或任何其他信息。

第七条:甲方的权利和义务

卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇三

乙方： 身份证号：

甲、乙双方协商就乙方承包甲方出租车-x经营出租业务达成以下协议：

(一) 甲方提供出租车-x保证证件齐全，正常营运中。

(二) 乙方在营运中要遵守国家相关法律、法规，守法经营，如有违章、停运、罚款等违反规定的行为，由乙方负全部责任并承担相应罚款；如有吊销经营手续，乙方按照市场价赔偿甲方。

(三) 乙方必须在每年1月1日前购买全车保险，如：交强险、商业险(现阶段商业险不能低于30万元，以后根据公司要求递增)。甲方每年检查保险购买情况，禁止无保险营运。车辆到期乙方交甲方车时，乙方商业保险退回标准以保险公司退回标准为准，强险不退。如在营运中，造成重大伤亡事故，车勋由乙方负全部责任，如有一方造成伤残，由乙方负全部责任，与甲方无关。

(四) 乙方在营运过程中，发生的一切费用由乙方承担，如：修车、车体保养、年审、季审、气瓶审验、计价器、税收、公司费用等。乙方必须对随车证件按时审验，不能拖审。

(五) 出租车-x年租金根据市场价格，每一年浮动一次，以市场中间价为准，具体价格协商确定后，在该协议上签字认可。年月日开始，年租金x万x仟x佰元整，乙方每月一号交甲方x仟x百元整，打入甲方指定账户。

(六) 包车押金x万元整，乙方一次性付给甲方，甲方出具押金条为证。如有国家下发燃油补贴，归甲方所有(包括推迟下发的补贴)□-xx年开始，在出租车承包期间燃油补贴按实发金额，甲方三分之一、乙方三分之二。

(七) 双方签订协议起，甲方将-出租车及随车证件交给乙方保管(证件包括：行驶证、营运证、二级维护卡、道路运输许可证副本、附加费证、计价器证卡、气瓶使用许可证、加气卡)，如有丢失，由乙方负责补办并承担相关费用。

(八) 乙方在包车期间，如果经常出现不利于出租车营运的情况(违反法律法规、交通法规、出现交通事故等)，所产生的结果由乙方承担全部责任，甲方有权立即终止包车协议并收回出租车及全部证件。

(九) 租车时间-xx年-xx月 日至-xx年xx月xx日(本车强制报废时间)。需要提前更新车辆时提前四个月结束该协议。在营运中如有变动，甲方提出卖车，乙方主动交出车辆及随车证件，甲方退回押金，终止协议。如乙方违约，提前结束包车协议，甲方不退押金。

(十) 以上条款甲乙双方信守协议，如有违背，甲方有权收回车辆，乙方有权不交租金。其他未尽事宜由甲乙双方协商解决。

本协议一式四份，甲乙双方各执一份，乙方家庭成员一份。

甲方： 身份证号：

乙方： 身份证号：

担保人： 身份证号：

乙方家庭成员： 身份证号：

年 月 日

卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇四

购货单位（以下简称甲方）

供货单位：（以下简称乙方）

第二条：质量标准：型材结构严密、美观、外表干净无污点、划痕，整体结构牢固。

第三条：双方签字后，供方须接受买方在7-15个工作日内对市场了解认可后方可运行此协议，否则视为无效签约。

第四条：认可后(预付款)按总货款的10%。余款提货时验收合格后一次性结清。

第五条：供方收到(预付款)之日起计算 2 个月内完成全部交货。

第六条：提货时间，数量有买方根据实际情况进行确定为准。

第七条：供方收到10%定(预付款)后本协议生效，开始计算交货时间。

第八条：甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应提前7天通知不能履行或须延期履行，在取得有

关机构证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并全部或者部分免于承担违约责任。

第九条：本合同在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十条：本合同一式 肆份，由甲、乙双方各执正本贰份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇五

借款人：（下简称甲方）

法人代表：

贷款人：（下简称乙方）

身份证号：

甲方因扩大生产经营活动，向乙方借款，经双方友好协商，特订立本合同，并共同遵守执行。

一、借款金额：元(大写：人民币 佰拾 万元整)。

二、借款期限：从20 年月日至20年月日止，借款期限为 月。借款到期后如双方无异议，则本借款合同可顺延，顺延期限另行约定。

三、借款利息为 零 利息形式。

四、借款用途：本借款限于流动资金借款，用于公司经营活

动，未经乙方同意，甲方不得挪作他用。

五、借款偿还：

1、如甲方不能按期还款，最迟在借款到期前十五天应向乙方提出延期申请，届时乙方可在双方协商的基础上决定是否延期。

2、如乙方临时需要收回借款，应提前十五天向甲方提出还款申请。

六、违约和违约处理：

1、甲方不按合同规定的用途使用借款，贷款方有权收回部分或全部贷款。

2、甲方使用借款造成损失浪费或利用借款合同进行违法活动，有关单位对

直接责任人应追究行政和经济责任，情节严重的，由司法机关追究刑事责任。

七、合同生效：本合同经甲、乙双方签字(盖章)后生效。本合同共贰份，双方各执壹份。本合同若有其他未及事宜，双方进一步商定补充条款。

借款人(甲方)：(盖章) 贷款人(乙方)：

签约日期： 签约日期：

**卖玉石的销售技巧和话术 门窗加工合同加工合同篇
六**

法定代表人：

买受人：（以下简称乙方） 住所地：

法定代表人：

甲、乙双方根据《xxx合同法》等有关法律规定，在平等、自愿的基础上，经充分协商，就乙方购买甲方产品达成以下买卖合同条款。

产品质量标准按行业标准执行，乙方对产品质量有异议的，应当在收到产品后十五日内提出确有证据的书面异议并通知到甲方；逾期不提出异议的，视为甲方产品质量符合本合同约定要求。

上述货物的含税总价为。

产品的包装由甲方提供，为精美雕花红木盒包装、内衬软木红丝绒防震。费用由甲方承担。

乙方应在本合同书签订后立即向甲方预付货款10%，计七万五千八百元整作为定金，余款乙方在提货时以银行转账或银行信用卡支付剩余尾款。

甲方产品交付方式为：乙方提货产品交付地点为甲方所在地，交货时间为合同生效后30天。产品在未提交给乙方之前，其灭失、毁损与乙方无关。

双方协商一致的，可以终止合同的履行。一方根本性违约的，另一方有权解除合同，但应当及时书面通知到对方。

乙方在签订和履行本合同中知悉的甲方的全部信息（包括技术信息和经营信息等）均为甲方的商业秘密。无论何种原因终止、解除本合同的，乙方同意对在签订和履行本合同中知悉的甲方的商业秘密承担保密义务。非经甲方书面同意或为履行本合同义务之需要，乙方不得使用、披露甲方的商业秘

密。乙方违反上述约定的，应当赔偿由此给甲方造成的全部损失。

乙方未能按约定付款，甲方有权拒绝交货，不退还定金；甲方未能按照约定交货的，自愿退还乙方双倍定金。协商解决须签订补充协议。

因火灾、战争、罢工、自然灾害等不可抗力因素而致本合同不能履行的，双方终止合同的履行，各自的损失各自承担。不可抗力因素消失后，双方需要继续履行合同的，由双方另行协商。

1、乙方联系人或授权代表在履行合同过程中对甲方所作的任何承诺、通知等，都对乙方具有约束力，具有不可撤销性。

2、签订或履行合同过程中，非经甲方书面同意或确认，乙方对甲方任何人员的个人借款，均不构成乙方对甲方的预付款或已付款款项。

3、乙方联系地址、电话等发生变化的，应当及时通知到甲方，在乙方通知到甲方前，甲方按本合同列明的联系方式无法与乙方联系的，由乙方承担相应的责任。

4、本合同未约定的事项，由双方另行签订补充协议，补充协议与本合同书具有同等法律效力。

5、乙方应当在签订合同时向甲方提供其合法经营的证明文件，并作为本合同的附件。

6、签订本合同时，双方确认的合同附件为本合同不可分割的组成部分，与本合同具有同，同等法律效力。

本合同履行过程中产生争议的，双方可协商解决。协商不成

的，应向甲方所在地人民法院提起诉讼解决。

甲、乙双方对本合同的条款已充分阅读，完全理解每一条款的真实意思表示，愿意签订并遵守本合同的全部约定。

甲方： 乙方：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

年 月 日