

最新药房领导年终工作总结 领导年终工作总结(精选6篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇一

一是紧抓主线，锲而不舍。我们的工作目标一旦确定，就要理清思路，采取措施，沿着实现目标的工作主线不动摇、不懈怠，全力以赴，分阶段、有重点地组织实施和管控，不达目标不罢休。

二是在状态、作风实。干部员工尤其是中层以上的干部要有高度的责任心，“在其位谋其政”，义不容辞、尽心尽力，把要干的事变为想干的事，扎扎实实、专心致志地推进各项工作。

三是坚持传统业务与转型升级双管齐下。由于我们业务特殊性，传统业务不可能一朝之内“推倒重来”，新业务又不可迅速建立，这就既要固守传统业务，尽一切可能衍生和延伸，提升价值链；又要坚决推进升级转型，占领市场，产生效益。

四是坚持以人为本。就现阶段而言，社会发展越快，干部员工压力越大，要展现更多的人文关怀，把“领导心中有员工、员工心中有企业”更多地体现在具体行动上，在企业发展的同时，让员工得到更多实实在在、看得见的“实惠”。

20xx工作会议暨四届一次职代会，在全体代表和与会同志的共同努力下，圆满完成了各项议程，即将胜利闭幕。这次大

会，是公司着眼新形势、谋划未来的一次重要大会，也是职工代表换届后的第一次履行职责的会议，交织着光荣与责任、凝聚着信任与希望、承载着激励与奋斗，我们必须责无旁贷地担当好。会议开得很好，开得很成功，统一了思想，凝聚了力量，确定了目标，制订了措施，签订了经营责任书，表彰了先进。各位干部、代表回去以后，要把这次会议精神尽快传达下去，组织学习、领会、宣传、贯彻，树信心、在状态、勿懈怠、勿浮躁、勿被动，创造性地开展工作，把任务变为行动，把愿望变为现实。

下面，我结合实际，再提出三点意见。

新年伊始，工作千头万绪，任务艰巨繁重，压力很大。此时此刻，广大干部员工尤其领导干部需要集中精力，全力以赴投入工作，保持良好的精神状态。

一要振奋精神。良好的精神状态，是做好一切工作的重要保证。同等条件下，工作效果如何，比的是精神状态；在客观条件有差距的情况下，能够取得相同的结果，靠的也是精神状态。良好的精神状态，是干好工作的“内动力”，是完成经营目标的“软实力”。在客观物质条件已经具备的前提下，能不能推进事业发展，取得成功，精神状态往往起着决定性作用。

二要克服浮躁。现在人们常用“浮躁”来概括一种市场经济背景下按捺不住自己一颗驿动的心。作为领导干部尤其是经营单位的负责人，身后有职工，肩上有重担，再加上形势严峻、经营不乐观，其面对的困难、压力之大可想而知。此时，只能多面对、少抱怨，多做事、少计较，要有“任凭风浪起，稳坐钓鱼台”的气概。抱怨无法改变现状，拼搏才能带来希望，与其总是想着困难，不如认认真真地做，抓一件是一件，干一项成一项，尽自己最大的努力，来完成任务；同时要坚决防止抓而不紧、虎头蛇尾的现象，坚决防止“沙滩流水不到头”的现象，既要身“在状态”，更要心“在状态”，胸

膛中时时跳动着一颗敢打必胜的拼搏心。

三要主动作为。主动是一种信念，拥有信念比拥有才能更重要，机会往往伪装“困难”而来。不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海，只要我们把主动当作一种意识来培养、一种信念来坚定，一种态度来端正，一种习惯来坚持，量变就会产生质变，厚积薄发；专心走路，路就不会太难走，专心做事，事情就不会太难做。

在这个充满挑战和竞争的时代，不进则退。自我加压、追求卓越是一种积极的人生态度，是一种永不满足、力求完美的进取精神。一个没有追求或者目标很低的人，很容易在工作中迷失方向、丧失动力，甚至一事无成。反之，追求的目标越高，动力也就越大，成功的可能性也就越大。微软、沃尔玛、海尔等跨国名企，之所以能飞速膨胀，就是因为他们都将“追求卓越”奉为圭臬。瑞士的旅游业之所以能举世闻名，就是因为瑞士人精雕细琢山山水水，将它们整饬得如同一幅幅精美的山水画。

为此，我们一要勇于加压。在市场经济时代，机遇多，挑战也大，任务更重。只有干，才会有生机和活力，才能激发每个人的思维，才能有正能量。想到才能做到，站得高才能望得远。

工作业绩好的单位或个人，要通过自我加压，好上加好，快上加快，力求取得更大的进步和发展；工作暂时落后的，也不要气馁，鼓足干劲，化压力为动力，奋起直追。前几年，修理厂、工程中心因业务、行业、形势等原因，完成年度经营目标相对落后一些，通过自我加压、调整思路、加强管理、夯实基础等手段，奋力拼搏，这几年经营业绩有了新的提高，单位和员工的精神面貌也发生很大变化。

二要敢于担当。在竞争的时代，领导干部要多一些挑战自我的坚强决心，多一些超越自我的昂扬锐气，敢于担当，勇于

闯关；要高起点谋划工作、高要求推进工作、高质量完成任务；定下来的目标，认准了的事情，就要坚定不移，“咬定青山不放松”；同时，还要按照既定目标和工作职责，经常反思、检查和自省，哪些工作做了？做得如何？哪些工作没做好？如何补救？下一步如何做？等等；要以等不起、慢不得、坐不住的紧迫感，坚忍不拔地狠抓工作落实，善于把握工作重点和薄弱环节，要干一件成一件、干一件利索一件，绝不能产生后续问题和“尾巴工程”。对此干部员工要时刻做到“四不”：不让工作在我这里延误、不让差错在我这里发生、不让效益在我这里流失、不让单位形象在我这里受到影响。

三要善于闯关。“大石拦路，勇者视为前进的阶梯，弱者视为前进的障碍”，这是两种不同的态度，产生两种不同的效果。在困难面前，我们的干部员工就是以更高的站位、更远的眼光、更高的标准来要求自己，审视自己，事事做到位；以旺盛激情和斗志，从容应对当前经营和发展的困难，强化拼搏、进取，坚决破除等待观望、无所作为的思想，主动突击，在应对挑战中寻找机遇，在战胜困难中赢得发展主动，在控制风险中延续发展趋势，在攻坚克难中增创发展优势。

今年传统业务遭遇极大的挑战和困难，形势非常严峻；集团运用人力资源管理系统（ehr系统），工资薪酬管理实行“倒逼”机制，严格执行预算管理、定期阶段考核分配，即工资薪酬与绩效严格挂钩，没达到进度指标的，薪酬按比例扣减；企业减人同时减工资总额。在真正“狼来了”的时刻，要敢于“亮剑”，围绕经营，突破瓶颈。

一要树立“突破”的意识。不破就不立，敢于突破，才能创新思维、勇往直前、攻坚克难。邓小平南巡时曾说过：“没有一点闯的精神，没有一点‘冒’的精神，没有一股气呀、劲呀，就走不出一条好路，走不出一条新路，就干不出新的事业。”公司生产经营、改革发展已到了关键时期，要突破旧的理念、旧的思维，公司的经营模式、营销体制、激励机

制、用人思维等都要敢于突破！不突破，就不能攻难关，就不能走进矛盾，不愿面对困难，不能担负责任，企业发展的难题就不能一一解决，企业持续发展就是一句空话、海市蜃楼！

二要推行满负荷工作。日前，集团作出决定，今年冻结新进人员，这就意味着我们今年那怕退休人员再多，也不能招人，只能内部解决。为此，要推行以“人尽其力、物尽其用、时尽其效”为核心满负荷工作法，把企业内部人、财、物等诸要素进行新的整合，挖掘人、财、物的效能；喊破嗓子不如做出样子，机关和领导要带好头、起表率。

三要与与时俱进。时代、环境变了，思想就要变，这样才能看得更远、更长、更广，行动才能更快、更实际。在今年的工作安排中，提出了一些新观点，如“经营创新与模式变革”、“加大奖励，激发活力”、“抓大放小、有所为有所不为”等等，这都是基于形势、环境变化而提出来。目前，公司已着手进行深化改革，广大干部员工尤其是领导干部要敢于啃硬骨头，越过思想观念的障碍，打破利益固化的藩篱，以共同愿望、共同担当、共同行动，打好这场攻关战，把深化改革、与时俱进、提升活动、促进发展思路变为现实。

同志们：目标已确定，任务已明确。我们要始终保持旺盛的斗志和进取的精神，全司上下树立信心、自我加压、突破瓶颈，以经营为主线，以改革为动力，做实“六个突出”，以更大智慧、力量、心血，创造新业绩，把xx建设得更加美好，员工得到更多、更大的实惠，生活得更更有幸福感！

再过八天，就是中华民族传统的新春佳节。在这里，我代表公司领导班子衷心祝愿大家身体健康，生活美满，家庭幸福，万事如意！

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇二

根据上级领导的安排和要求，现在我向大会就20xx年来的工作和20xx年计划安排作述职报告，如有不当之处，敬请各位领导、同志们批评指正。几年来，我在公司的正确领导下，深入学习实践科学发展观，牢记自己的使命，做到拼搏奋斗、实干创新、稳中求进，各项工作取得了很大成绩，为本公司的发展壮大作出了自己的努力，没有辜负各位领导、同志们对我的期望。我的述职报告分两个部分：一是20xx年工作回顾，二是20xx年工作安排。

我们规划建设部是一个电网规划及建设部门，在实际工作中它要求每一个人都要永无止境地更新知识和提高素质。因此，在工作中我也非常重视学习，坚持一边工作一边学习。一是积极投入到学习更新当中，进一步提高业务管理水平。深刻领会公司业务特点和方法，加强业务管理水平，保持与公司现行发展水平同步，用正确的世界观、人生观、价值观指导自己的学习、工作和业务实践。二是强化业务理论和专业知识，不断提高自身综合素质。认真学习业务知识，重点学习工程预结算知识。在学习方法上做到抓住重点，在重点中找重点，并结合自己在工作实践中学习到的如何处理和解决事物的能力，以及电脑知识方面存在的不足，有针对性地进行学习，不断提高自己的业务工作能力。同时，刻苦钻研与本职工作相关的知识，努力向“复合型”人才靠近。4月份参加电网公司举办的监理培训和9月份参加10kv及以下标准设计都取得了相关证书，6月份参加全国电力造价员考试并取得了相应资格证书。三是虚心向身边同仁学习，努力提高适应本职工作需要的本领。首先是向领导学。一年来，我亲身感受到领导风范和工作艺术，使我受益匪浅，收获甚丰。其次是向同仁学，作为一名中层干部，如不虚心学习，积极求教，实践经验的缺乏必将成为制约个人工作能力发展的瓶颈，因此，单位里的每位同仁都是我的老师，坚持向领导和同仁学习，取人之长，补己之短，努力丰富自己、充实自己、提高自己，培

养勤于思考的工作习惯，增强了工作和思维能力，基本适应了本职工作的需要。只有不断地虚心学习求教，自身的素质和能力才能得以不断提高。

(二) 扎实搞好本职工作，主动履行岗位职责，积极完成各项工作任务

一是扎实工作，全力培养敬业爱岗精神。在这一年时间里，我个人无论是在思想境界，还是在业务素质、工作能力上都有了不少的进步，这主要得益于公司领导的培养教育和同仁们的帮助指导，得益于公司内部的良好工作作风和昂扬的精神状态的影响。这些也促进了个人敬业精神的培养。作为一名中层干部和专业技经人员，能够参加电网公司的投资、管理工作，这是人生的一大转折点，而能够到这里工作是我非常荣幸的事情。我不但学到了以前没有学到的东西，而且没有理由不珍视这份工作，没有理由不干好本职工作。在努力钻研本职工作的同时，加强对其它工作的了解和掌握，尽快适应本职工作的需要。其次是加强爱岗精神的培养。“干一行，爱一行，专一行，精一行”这是我公司里的工作作风，在努力向合格靠近的同时，把珍惜自己的岗位，珍惜每一次工作学习的机会，作为提高自己的热爱本职工作岗位的关键环节，无论负责什么工作都能够竭尽全力的完成每一项具体工作，从而在实际工作中体现热爱本职、珍惜岗位的工作心态。另外是带动奉献精神的培养。一年来，公司同仁们舍小家顾大家，讲大局讲奉献，废寝忘食的奉献精神时刻在激励着我努力工作。尽最大努力，以饱满的热情和良好的状态，积极投入到各项工作中，同时以最大努力完成好领导交给的各项工作任务。

二是做好重点项目的前期工作。和分管领导、部门员工一起多次现场勘察，落实20xx年五期农网工程项目；认真对工程进行勘测，熟悉掌握工程规模，确定工程内容；参与了初步设计和方案设计审查等工作。

三是做好重点项目的建设工作的20xx年，我参与负责了工程的具体建设任务。作为建设单位代表，我主要负责工程施工管理、现场协调、项目进度、工程质量、社会协作、竣工结算、竣工验收等工程建设全过程的各项工作。首先加大监督检查力度，多次深入现场，掌握了解工程情况，从质量进度等环节认真检查，发现问题，及时要求施工单位做出整改和调整，明确工程进度质量责任，严格工程质量控制、进度控制、投资控制，保证了工程顺利实施；其次积极主动地进行了工程协调和服务工作。作为建设单位代表，在公司分管领导直接指挥和参与下，急工程所急，想工程所想，做好了相关的协调服务工作。一方面参与召开了相关的工程协调会，解决了部分问题；另一方面针对一些难点和重大问题，主动协调，努力解决。以积极主动、认真负责的态度，与相关单位多层次、多方位地开展协调工作，在多方共同努力下，解决了大部分问题。

四是全心做好服务保障工作。规划建设部处于施工现场和供电局承上启下、联系左右、协调各方的中枢地位，能否按照“服务现场”的标准做好各项工作，关键在于是否具有小心谨慎、如履薄冰责任意识，是否具有强烈的主人翁意识，是否具有良好的团队精神和高度的集体荣誉感。一年来，我注重从以下三个方面加强自身建设。一是重细节讲规矩。要做好工作必须具有严谨细致的工作作风，因此，在每一项工作当中，我始终坚持一丝不苟，严肃认真的工作作风，严格按照规章制度完成各项工作，尽最大努力把工作的完美，保证工作质量。二是重大局讲服务。我作为规划建设部的一分子，有责任维护公司的良好形象。所以，我始终把维护好公司的形象作为完成好本职工作的前提，通过为现场服务的思想，体现良好形象，从而为公司树立良好的形象。三是重团结讲协调。在公司的运作过程中，使我感受最深的就是公司的团队精神，我因到这个集体而感到自豪，因此我非常珍视在这里工作。在工作中用认真，积极主动的态度融入到这个集体当中。

五是配合2013年无电地区电力建设工程和农网建设工程审计工作□20xx年4月和6月接受审计组专家对2013年无电地区电力建设工程和农网建设工程的检查，得到审计组的认可和好评。

六是配合局规划部完成相关的工程估算、概算和结算工作□20xx年10月26日我被供电局规划建设部借用，主要完成了110kv输变电工程的可行性研究阶段投资估算的审查；完成20xx市电网工程(预安排)7个35kv输变电工程可行性研究阶段投资估算的审查和部分工程项目初设概算的编制。并对已完工程进行结算编制和审核。

二、针对工作形式的迅速变化，我将在在新的一年里直面新的挑战。必须解放思想，锐意进取，求真务实，发扬与时俱进的工作作风。逆水行舟，不进则退，如果想在事业上有所发展，就必需加强自身的学习，来适应优胜劣汰的市场竞争环境。

各位领导、同志们，虽然我在公司的领导下，做了自己应做的一些工作，但是与公司领导的要求与同志们的期望还是有差距的，今后我要继续努力工作，为公司的发展贡献自己的力量。我的述职报告完了，谢谢大家。

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇三

- 1、协助上级领导建立健全有关收款政策与程序，督导收银员严格执行。
- 2、负责收银员零用备用金的管理，包括班前向收银员提供零用备用金，班后收回备用金，到银行兑换零用备用金等工作。
- 3、组织召开班前会，通报重要事件，对已发生的各项问题进行陈述、防范和规范。
- 4、检查各收银台收银员工作状况，随时抽查收银员的收款情

况，核对应收金额/实收现金，防止差错的发生，收银高峰期协助收款工作。

5、督促所有收银员下班及时做好交接班手续。

6、每周组织例会，解决收银员工作中存在的问题。

7、内部培训，及时培训收银员的业务知识及思想问题。

8、配合财务人员做好账务衔接和核对工作，记好有关往来账务。

9、全面负责收款系统的资金安全，包括收款、款项存行、银行账户资金等安全。

10、审核收款、退货、返款、代垫凭证录入是否正确，会计科目使用是否合理，凭证摘要是否准确，进账单是否齐全，签章、签字是否真实完整，各个相关作业的数据是否一致等。

11、负责编制次月收银员排班表。

12、负责各类卡券的管理，做好入库、出库领用、回收、销毁等监管工作。

13、负责与银行及银联协调沟通，处理收银工作中的突发事件，并将处理结果及时反馈给直属上级。

1、业务水平和职业技能还有待提高。

2、工作不够细致，需要提升判断能力和沟通能力。

1、督促收银员礼貌待客、优质服务，树立良好的企业形象

2、加强财产安全监管，适时检查监控系统是否能正常运转，将存在安全隐患的事项上报领导，并及时解决。

- 3、不断更新完善收银员培训教材，每季度开展一次培训，形式不限，以提升收银员业务技能和服务规范为目标。
- 4、每日至少巡查2次，做好巡查记录，及时纠正收银员的不当行为，并做好总结归纳工作。
- 5、充分利用班前会，总结日常工作中好的方面和不足之处，强调一线员工服务意识。
- 6、加强对收银员的督导、培训及评估考核。
- 7、做好员工的管理、指导工作，提高工作效率。
- 8、做好日常收银基础工作，确保商场经营工作正常运转。
- 9、加强团队配合，与各部门做好沟通、协调工作，有问题及时解决。
- 10、学习专业知识，增强自身专业能力。提高管理与沟通能力。

在今后的工作中，我将继续严格要求自己，不断提高自己的业务水平和职业技能，增强与公司各部门工作沟通，服从管理，虚心学习，认真完成领导布置的每一项工作，再接再厉，为公司的发展贡献自己的微薄之力。

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇四

20__年已经逐渐远去了，总结一下这一年的'药品销售状况，能更好的为明年的工作做好准备。

“学海无涯，学无止境”，只有不断充电，才能维持业务发展。所以，一向以来我都用心学习。一年来公司组织了有关电脑的培训和医药知识理论及各类学习讲座，我都认真参加。

透过学习知识让自己树立先进的工作理念，也明确了今后工作努力的方向。随着社会的发展，知识的更新，也催促着我不断学习。透过这些学习活动，不断充实了自己、丰富了自己的知识和见识、为自己更好的工作实践作好了预备。

招商工作是招商部的首要任务工作。20__年的招商工作虽无突飞猛进的发展，但我们还是在现实中谋得小小的创新。我们公司的代理商比较零散，大部分是做终端销售的客户，这样治理起来也很麻烦，价格也会很乱，影响到业务经理的销售，因此我们就将部分散户转给当地的业务经理来治理，相应的减少了很多浪费和不足；选取部分产品让业务经理在当地进行招商，业务经理对代理商的状况很了解，既能够招到满足的代理商，又能够更广泛的扩展招商工作，提高公司的总体销量。

本年度招商工作虽没有较大的起伏，但是其中之工作也是很为烦琐，其中包括了客户资料的邮寄，客户售前售后的电话回访，代理商的调研，以及客户日常的琐事，如查货、传真资料、市场销售协调工作等等一系列的工作，都需要工作人员认真的完成。对于公司交待下来的每一项任务，我都以我最大的热情把它完成好，基本上能够做到“任劳任怨、优质高效”。

- 1、对于药品招商工作的学习还不够深入，在招商的实践中思考得还不够多，不能及时将一些药品招商想法和问题记录下来，进行反思。
- 2、药品招商工作方面本年加大了招商工作学习的力度，认真研读了一些有关药品招商方面的理论书籍，但在工作实践中的应用还不到位，研究做得不够细和实，没到达自己心中的目标。
- 3、招商工作中没有自己的理念，今后还要努力找出一些药品招商的路子，为开创公司药品招商的新天地做出微薄之力。

4、工作观念陈旧，没有先进的工作思想，对工作的用心性不高，达不到百分百的投入，融入不到紧张无松弛的工作中。“转变观念”做的很不到位，工作拘泥习惯，平日的不良的工作习惯、作风难以改掉。在21世纪的这天，作为公司新的补充力量，“转变观念”对于我们来说也是重中之首。

总结20__年，总体工作有所提高，其他的有些工作也有待于精益求精，以后工作应更加兢兢业业，完满的完成公司交给的任务。

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇五

20xx年，在县委、县政府的正确领导下，本人认真依照岗位目标责任要求，团结和依靠全镇广大干部群众，齐心协力、奋力拚搏，扎实抓好各项工作任务为贯彻落实，年度***镇党委书记个人述职报告。

有效促进了全镇经济社会、党的建设、精神文明建设新的发展。

现述职报告如下：

坚持党的政治纪律，是基层党委的最基本要求，为保证党在农村的方针政策和上级党委、政府重大决策的贯彻和落实。

作为乡镇党委书记，我能始终坚持党的基本理论、基本路线、基本纲领、基本经验不动摇始终保持政治上的清醒和坚定，始终做到在指导思想和路线方针政策以及重大原则问题上与党中央保持高度一致，与县委、县政府的重大决策保持一致。

对中央和上级党委、政府和各项工作部署，我能及时讨论研究、周密布置并抓好组织实施。

一是始终把发展作为执政兴镇的第一要务，树立和坚持全面、协调、可持续发展的科学发展观，以“迎通车”活动为抓手，紧紧围绕县委、县政府“农民增收工程、工业强县工程、旅游开发工程、基础设施建设工程”“四大工程”建设的总体经济战略思路，不断深化项目竞赛活动，有效提升产业规模和社会经济总量。

认真落实中央1号文件精神，大力调整农业和农村经济结构，促进农民增收，不断提高人民群众生活水平；二是坚持三个文明建设协调发展。

不断强化民主法制建设，强化农村精神文明建设，强化党风廉政建设，强化思想政治工作，有力促进了全镇三个文明建设健康发展；三是围绕改革发展稳定的大局，不折不扣地贯彻执行党在农村各项方针政策，积极推进各项改革，维护社会安定稳定，牢牢把握农村各项事业发展方向。

深刻认识在新的历史时期加强政治理论、业务知识、党纪政纪条规学习的重要性和紧迫性。

学习中着重抓好四个方面：一是学习政治理论。

认真学习马列主义、毛xx思想、邓xx理论和“三个代表”重要思想 and 党的方针政策。

保持与时俱进的思想精神状态，做到在思想政治上同党中央保持高度一致，同上级党委、政府的重大决策保持高度一致；二是学习先模人物典型事迹。

以任长霞、郑忠华等先模人物为榜样，学习他们立党为公、无私奉献、执政为民的精神，牢固树立正确的人生观、价值观、权力观，进一步坚定信念和加强党性修养，不断增强责任感、使命感；三是注重加强知识更新。

当今世界经济社会形势日新月异，本人在思想上努力做到与时俱进，认真学习市场经济、经济管理、法律法规、科技文化等新等知识，不断使自身思想素质和业务水平跟上新形势发展的客观要求；四是认真组织党委中心组理论学习。

学习中，能带头做好干部读书笔记，带头宣讲理论、撰写调研文章和党课辅导材料。

乡镇党委是党密切联系群众的桥梁。

肩负着贯彻落实党的路线、方针、政策的责任，是带领群众促进经济社会发展、提高人民生活水平的领导者，是抓好农村基层党组织建设、民主法制和精神文明建设的直接责任者。

作为一名党员领导干部，我始终做到努力适应经济社会发展的新形势、新特点、新要求，牢固树立中心意识，与时俱进、创新求实，有效促进了我镇三个文明建设全面协调发展。

经济社会发展方面：一是农业和农村工作取得新成效。

农业和农村经济健康发展。

2004年实现工农业总产值24728万元，比增5.8%。

农业总产值实现9992万元，比增7.6%；财政预算外收入126.3万元，完成年计划194.7%；农民人均收入完成4090元，比增285元。

村财收入468.25万元；完成粮食产量8563吨，比增0.6%；种植烤烟441烤，收购烟叶9577.6担，实现产值507万元；完成木材生产7431立方米，占计划的118%；完成造林1220亩，占计划的102%；清理非规范转让集体林1350亩，收补偿金29.71万元；3个农村公路建设项目全面完成铺设；以积善村为主要试点的农村新村建设扎实推进；95口沼气池任务建设完工92口；7户，

32人的三峡库区移民安置工作顺利完成等等;二是项目工作取得较大突破。

2004年,在开展”迎通车”活动中,确定重点在建项目18项,当年总投资6793万元;确立了17项总投资9592万元的重点前期项目和20项的贮备项目,实行了项目滚动管理。

投入项目前期经费10万元;18个重点在建项目开工17项,未动工1项,完成投资6666.71万元,占年计划的98.14%;内引外联取得成效。

到位资金820万元,占计划的102.5%。

完成固定资产投资3334万元,比增3.5%;此外,顺利完成”日照东门”开发、县旋窑水泥厂和梅花村玉华洞停车场项目的用地征迁工作,为全县经济社会发展作出了贡献;三是林业和企业改革稳步推进。

全镇应施行林改村12个,应改集体林面积133529亩。

已完善和签订合同659份,面积133529亩。

已打证43505亩,占应发证24.5%;二建企业改制稳步推进。

新公司已顺利组建,实现了集体企业向民营企业的转变;四是社会事业协调发展。

实现了计划生育多项指标明显进步。

全年政策生育符合率98.11%,较去年同期上升1.4%;晚婚率为66.54%。

计生合格村与基本合格村率达100%。

投入计生专项经费8.7万元,修整了镇计生服务所并通过省级

先进计生服务所验收;投资86万元的洋坊、桃村闭路电视和积善、梅花、新路、胜利村的自来水改造等农民文化生活设施工程全部竣工;投资万元的城关小学教学综合楼新建及改造工程于月交付使用;社会保障福利方面。

2004年调查确认城镇低保户486户，1256人，发放补助金额78.192万元。

确认农村低保户137户，322人，全年发放低保金14.0724万元，基本实现应保尽保目标;城乡精神文明创建有效开展，殡葬改革城乡同步进行并取得显著成效;民主法制建设得到加强。

扎实开展”平安古铺”创建活动，贯彻落实综治工作三级责任制。

认真抓好矛盾纠纷排查调处。

突出”严打”重点，确保了我镇社会安定稳定。

党的建设方面。

一是健全和完善民主集中制。

完善了镇党委议事和决策机制，提高了民主决策的科学性;二是认真开展”三级联创”活动。

基层组织建设和队伍建设得到强化。

有4个村支部达到了”五个好”的目标;”双培”活动继续深化。

确定新华、积善、新路、玉华4个”双培”示范村，培养大户105户，在非党大户中培养入党积极分子25名;三是村部规范化建设全面推进。

确定了解放、新华、积善、龙池社区为规范化建设示范点，8月份，在我镇迎来了全县创新农村工作机制现场会的召开。

积善村于7月份迎接了全市县委书记座谈会的调研指导，得到较好的肯定。

投资40万元新建玉华村村部，施工进展顺利；四是社区党建工作得到进一步加强；五是工作方法不断创新。

扎实推进了村务公开民主管理。

确定解放村、积善村、龙池社区为民主听证试点村，对土地征用补偿费分配方案、新村建设方案等群众热点敏感问题进行了听证，广泛听取意见建议，自觉接受群众监督；强化了村财使用监督。

04年6月，13个村的帐务全部实行电算化管理；六是党风廉政建设取得新进展。

落实”两个务必”和”八个坚持、八个反对”要求，认真贯彻党内监督条例，落实反腐倡廉”六个机制”。

加大了从源头预防和治理贪腐力度，主要加强对各项工程、山场采伐招标、集体资产转让和出租、完善”村财镇管、零户统管”等工作执法监察力度，有力地预防和遏制了贪腐现象的发生。

切实加大力度，认真查处违法违纪案件，2004年查处违纪案件2件3人。

四、贯彻民主集中制，极力维护班子团结。

做为“班长”，在民主决策中，我坚持和贯彻民主集中制原则，坚决执行县委、镇党委的各项决议、决定，坚持集体领

导和个人分工负责制，无论是议事、谋事、做事，都能做到与其他领导通气、交换意见。

在牵涉全局重大问题的决策上，能广泛征求干部群众意见，发挥集体智慧优势，重大问题都提交班子集体研究决定，不擅自主张，努力做到决策的民主化、科学化并自觉维护班子团结和威信。

对分管领导的工作，积极支持和鼓励他们在分工的范围内独立行使职权，在其位，谋其政，做到分工不分家。

对集体研究的决策，自己带头履行，并充分依靠和发挥班子成员作用，依靠人大、政府支持，依靠全镇广大干群配合，抓好贯彻落实。

在班子内部政治生活中，能带头开展批评与自我批评，遇事多商量、多通气，出现工作分歧和矛盾及时沟通化解。

善于听取各方面的意见和建议，不计较个人的利益得失，大事讲原则，小事讲风格，做到与班子成员相互之间推心置腹、坦诚相见。

在班子中形成了互相尊重、互相信任、互相支持、互相谅解的良好氛围，增强了班子凝聚力、向心力和战斗力。

两年来，班子成员中没有出现不团结现象，批评与自我批评能正常开展。

五、强化自律意识，恪守勤政廉政。

一年来，我坚持以自律为本，以廉洁从政为起点，正确处理“自律”与“他律”的关系。

日常工作和生活中，对自己从严要求，时时保持清醒头脑，

不断强化自律意识，努力做到“自重、自盛自警、自励”，积极起好表率作用。

自重，就是珍重自己的言行、人格和名誉，不说不做自轻自贱、与领导干部要求不相符合的言行。

作为党委书记，我能时刻牢记肩负的职责，不在大款面前低三下四，不出没灯红酒绿场所，不在人际交往中低级庸俗，不在处理个人和他人利益时只考虑个人，时刻珍惜党员干部的名誉，不忘人民的重托；自省，就是时常反省自己思想行为是否符合党和人民的利益。

经常提醒自己和教育家属以及身边工作人员，在公务接待往来、待人接物方面时时保持清醒的头脑和恪守严格的界限，做到防微杜渐，防范于未然；自警，就是用党的纪律和国家的法律法规约束自己，警告自己不要有任何越轨的行为。

作为一名国家公务员不仅要知法懂法，还要时时对照违纪违法案件中的反面典型，从中吸取教训，警告自己时刻以党的利益为重，不用公款为自己赢取私利，不为利、权、色所诱惑；自励，就是始终保持旺盛的斗志和振奋的精神状态。

始终做到成绩面前不满足，失败面前不气馁；工作上高标准，生活上低要求。

并正确认识和处理奉献精神与利益原则的关系、党的事业与个人价值的关系、全局利益与局部利益的关系，为此，我时时自励，始终以新的精神状态投入到工作中来。

一年来，本人尽了自己的努力，取得了一些工作成绩，但也清醒地认识到自己存在的差距，表现在政治理论素质和业务水平不高，理论学习不够系统深入，业务知识学习不够；在新形势下对如何增加经济总量、解决财政收入趋缓的办法还不多，新经济增长点还显不足；在如何扶持和指导集体经济相对

薄弱的农村方面，成效不够明显；在工作方法上，有时过于急躁，无意伤害了一些同志的感情等等。

今后，我要发扬优点，克服不足，从学习和实践好“三个代表”重要思想入手，立足整改，努力使自己在思想上、政治上、作风上、纪律上有明显的改进和提高，强化理论学习，提高自身素质，改进工作作风和工作方法，提高工作能力，尽心尽职履行好工作职责，振奋精神，开拓创新，为实现我镇经济社会事业更快更好的发展作出应有的贡献！

药房领导年终工作总结 领导年终工作总结篇六

一、积极参加医院组织的业务学习，结合本科专业特点，抓好专业学习，努力提高业务素质，提升业务水平。

二、进药做到有计划，有安排，坚持每日一进，专人负责，保障临床用药供应。

三、加强工作责任心，做到药品分类定位存放，发药时做到“四查十对”，杜绝差错事故的发生。

四、借一甲评审东风，完善执行药事管理制度，加强毒、麻、精及拆零药品管理，做到工作常态化。

五、做好药品效期管理，坚持先进先出原则，每月上报近效期药品目录，及时与临床科室沟通，努力减少过期现象发生，减少医院流动资产损失。

六、做为窗口科室，服务态度显得尤为重要，做为沂源县第二人民医院的一份子，我们深知个人形象很大程度上即代表医院整体形象，所以我们必须时刻注意个人形象，廉洁自律，注意工作作风、服务态度，提升服务水平，争取做到病人满意、领导满意及自己满意。

七、提高安全管理意识，药房是医院流动资产集散地，我们要时刻做好科室内安全隐患排查，做好防火、防盗、防电，确保安全无事故。

八、最后，向领导申请增设住院药房。基于目前我院发展现状，西药房在使用面积和结构合理性上显得不协调、不配套，在上午十一点显现门诊取药、新入院病人取药、出院带药与长期医嘱取药瞬间集中现象，做不到分时合理服务，提升不了服务质量，请领导决策。

总之，相较于临床纷繁复杂的诊疗工作，我们药房工作显得单一，但我曾经听过这样一句话：“所谓成功，就是简单的事情重复做，重复的事情用心做！”在此，请领导和同事们相信，对于西药房这样既单一、重复又琐碎、繁重的工作，我们一定会坚持、努力、用心做好！谢谢大家！