

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结 (汇总10篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结篇一

随着工作的深入，我接触到了许多新的事物，也遇到了许多新的问题，而这些新的经历对于我来说都是一段新的磨练历程。其中，我学会了很多：在遇见困难时，我学会了从容不迫地去面对；在遇到挫折的时候，我学会了去坚强地抬头；在重复而又单调的工作背后，我学会了思考和总结；在公司形象受到破坏的时候，我学会了如何去维护；在被客户误解的时候，我学会了如何去沟通与交流。以上是我在工作方面取得略微突破的地方，但这种突破并不意味着我就能够做好工作，在接下来的工作中我会继续完善自己，在失败中不断总结经验和吸取教训；在和同事配合工作过程中学习他们先进的工作方法和理念；在沟通和交流过程中学会谅解他人。

现将工作总结作如下汇报：

一、工作方面

4. 维护老客户，保持经常与老客户联系，了解客户对产品需求的最新动向。另外要向客户推出公司最新产品，确定客户是否有需要。

二、工作中存在的问题

1、货期协调能力不够强，一些货期比较急的货经常不能很好地满足客户的需求，货期一退再推，有些产品甚至要二十多天才能完成。这种情况导致了部分客户的抱怨。工作的条理性不够，在工作中经常会出现一些错误；对时间的分配和利用不够合理，使工作的效率大大地降低；不能很好地区分工作内容的主次性，从而影响了工作的整体进程。

2、由于自身产品知识的缺乏和业务水平的局限，在与客户的沟通交流过程中不能很好地说服客户。这一方面我还需要继续学习去完善自身的 product 知识和提高业务水平。

3、产品质量问题在大货生产中是很难避免的，但是所有人都希望降低产品质量问题的发生率。据统计，上个月客户投诉我司产品存在质量问题的案例达十几起。这使我们和客户的沟通出现空前的尴尬场面。客户对我们的产品质量表示怀疑，也对我们的态度表示怀疑。他们觉得我们没有一点诚意。后来我们工厂采取了相应的措施解决了此次质量问题。但是之前糟糕的质量问题给客户带去了非常不好的影象对我们的信任度和满意度都大幅度降低。

服装销售月工作总结对于产品质量问题我觉得它是客观存在的，如果要求工厂生产的大货不发生质量问题，那时不现实的也是一种幼稚的想法。容忍一定限度的质量问题是每个业务员所必须做到的，如果一味地去埋怨工厂，只会让事情变得更加糟糕。如果说有什么可以弥补质量问题，那就是我们的态度。一旦发生质量问题我们就应该及时有效地去挽回损失和客户对我们的信任，拿出我们的诚意寻找并承认自己的过失之处，这才是首先要做的事情。

三、自我剖析

在心态方面，我存在两个问题：一是急躁心理、二是责任分散。我还需要进一步去调整 and 改变。

在紧张的工作中会经常产生急躁的心理状态，我曾尝试着去缓解这种状态，但是效果并不好。心理学解释导致急躁的心理有许多因素：工作环境、自身素质、生活习惯、工作方法等等，而我认为调整急躁的心理状态还需要从自己的生活习惯和工作方法做起，因为工作环境是客观的，而提高自身素质特别是心理方面的素质更不是一朝一夕的事情，现在我能把握的就是调整自己的工作方法和自己的生活习惯。

责任分散是为了提高工作效率的一种重要手段，但是工作分散心理却有着它消极的一面，当一件事情的责任被多个人分担后，没有人认为这件事是自己的事情，久而久之便没有人会去刻意关注这件事，在我身边我能感受到它是存在的。我想克服这种心理的最佳方法就是培养和加强自身的团队合作精神。时刻都要把自己摆在一个团体的位置里，因为这里没有我只有我们。

四、下月规划

- 1、维护老客户：主要是订单跟踪，确保_的大货能够准时出厂。做好_秋季打样工作。
- 2、做好货款回笼，上个月我在这一方面做地不好，被人敷衍的感受实在不好受，从现在开始要多长一个心眼，俗话说：口说无凭，什么事情都要确认才行。
- 3、对于新客户，一定要完全按照合同上的规范行事。尽快地获得新客户对我们的信任和支持。
- 4、坚持学习产品知识和提高自身的业务水平，事物都是在时刻变化的，我需要不断补充新的知识来充实自己。坚持多出去走走，保持经常与客户的有效沟通与交流，真正了解客户需要什么产品。

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结篇二

___县___镇红枣协会成立于20xx年6月，是经___县民政局批准并注册登记，具有社团法人资格的行业性社会团体。协会成立四年来，在市、县、镇领导的关怀、支持、帮助、指导下，恪守协会宗旨，全面履行协会的基本职能，在实际运作过程中，不断探索和创新协会运行机制、运作方式，本着诚信服务、致富农户、做活产业、实现“双赢”的宗旨，对外设立窗口，开拓市场，对内建立基地，联系农户，解决枣农的技术难题和销售困难，既规范了红枣销售市场，保护了___小枣品牌，又扩展了基地规模，增加了枣农的收入，使协会成为为枣农服务的核心，生产基地的依托，产品质量的保证，枣农(企业)效益的载体。为规范___小枣品牌和市场做了大量积极的工作，取得了一定的成效。

协会现有会员108人，其中个人会员105名，企业会员3家，协会根据协会的性质、任务、职能下设产品营销组、技术服务组、新产品开发组，市场管理组、产品品质监测组、信息发布组、财务管理组等7个小组，为精简机构、减少协会运作经费开支，采取业余职务与专职人员相结合，协会会员及工作人员均由企业和个人会员兼任。

协会使用财政扶持资金9万元，严格按照资金使用用途开支，用于技术培训2.1475万元，建设协会信息平台1.5万元，制做宣传牌0.4816万元，用于新品种引进4.8708万元。

协会成立四年来，积极发挥协会组织优势，紧紧围绕协会宗旨和牢牢把握服务方向，在全体理事、会员的共同努力下，开展了大量的工作，充分发挥了协会的“桥梁”和“纽带”作用。引导农户依靠科技，科学种植管理枣园，形成协会基地农户的`运行模式，使全镇枣农对红枣生产意识由单纯追求高产转向优质高产高效，绿色无公害、标准化生产转化，使红枣生产规模、档次不断得到提高。

1、抓宣传，提高___小枣的知名度。协会利用各种宣传等形式，大力宣传新科技、新品种、新成果，用电视等枣农喜闻乐见的形式及产品对群众进行现场教育，转变了群众的观念，提高了认识，同时科技三下乡活动和协会会员分头到村发放宣传品等形式，加强对群众的宣传教育。四年来，协会共举办培训班29场(次)，培训骨干332人(次)，发放信息资料2.13万册。为增强___红枣的知名度，协会每年九月底组织枣农进行一次红枣产品鉴评展示会，并对品质上等的枣产品栽植户进行奖励。

2、抓培训，提高枣农的栽培种植水平。新技术新品种的引进是否成功，群众参与是前提，技术是保证，协会紧紧抓住培训这个环节不放松，帮助群众真正掌握科技栽培技术和管理技术，进行科学化、标准化生产。协会采取定期举办培训班，组织种植户及协会会员到外地参观、学习；同时聘请专家传授红枣嫁接、栽培新技术讲座，组织群众到示范基地现场观摩，传授枣树管理及嫁接等技术18余次，培训人数达3500多人(次)，并深入到村、社为枣农解决疑难问题，对枣农进行技术指导。

3、抓服务，加大对枣农的技术服务。结合红枣长廊建设，针对不同地域，先后引导、示范、推广经济复合林网、庭院栽植、枣粮间作等立体种植示范，推广枣树开甲、花期喷水示范、乱老翘皮，应用性诱剂等丰产技术，使枣农加强对枣树的管理，有力的推动了全镇枣产业的发展。止目前，全镇红枣面积达29964亩，年产鲜枣413.76万公斤，枣农仅红枣一项人均收入245元。

4、形成产、供、销一条龙服务体系。做到产前、产中、产后全程服务，枣农所担心的丰收后的销售问题，由协会协调负责销售，三家企业会员年销售、加工红枣300多万公斤，以红枣为原料生产产品5个系列，70多个品种，个人会员张建孝、汪明等年销售红枣70多万公斤。

5、加大新品种的引进力度。在重点保护、改良原有___小枣品质的基础上，协会先后引导农户引进、推广梨枣、骏枣、雪枣、金丝小枣、珍珠枣等新品种10个，并在本镇新民村、兰堡村建立红枣展示园二处，以“大行距、小株距”模式栽植红枣5881亩。

6、开展行业自律，规范行业行为。协会是教育、监督会员依法经营、规范服务，利用协会宣传阵地和各种场合，反复教育会员单位依法经营，主动调查枣民反映的投诉问题，纠正个别会员单位的违规行为。二00四年，针对个别会员以外地宁夏红枣冒充___小枣的行为，协会及时与工商行政管理部门联系，进行了清理查处，制止了以次充好，毁坏___小枣品质的行为。

7、积极办理___小枣证明商标。协会建立以来，积极争取“___小枣”地域保护，及时向省商标事务所和国家商标局申请注册“___小枣”证明商标，制定了“___小枣”证明商标使用管理规则和会员管理办法，申请工作得到省工商局的肯定并报国家商标局受理，从而进一步推进协会工作，保护___小枣地域品牌奠定了坚实的基础。

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结篇三

- 1、狠抓安全不放松，重视环保求发展。
- 2、整合“两大体系”，提升企业形象。
- 3、坚持技改不停步，扩大生产创效益。
- 4、强化内部管理，夯实发展基矗

(1) 节能减耗降成本，狠抓质量上台阶。

(2) 完善制度建设，加大执行力度。

(3) 加强财务监督，保障资金需求。

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结篇四

一、排查的基本情况

3月5日至3月20日，货运股及相关站队共检查危运企业1家，排查危运车辆53台，检查普货企业15家，下发整改通知书10份，查看车辆档案300余份。检查中发现：大部分运输企业的运行状况、管理情况、安全措施落实情况都较好，并制定有相应的安全生产规章制度、突发事件应急救援预案。危运车辆全部安装有gps并正常运行。20日后对存在安全隐患的企业整改情况进行了复查，企业都能按时对存在的隐患积极整改到位。各运输货运企业、危货企业抓安全的意识较以往有了很大提高，企业安全主体责任得到了进一步落实。

二、安全生产隐患排查治理工作的主要做法

(一) 加强领导，层层落实责任制

患排查治理工作，并根据‘管理必须管安全’和‘谁主管、谁负责’的要求，严格执行‘逐级负责、分层管理、岗位落实、实施考核’的安全管理体制，制定了具体的排查方案，明确了各股、室、站队的职责，召开了专门的安全生产管理工作会议，印发了林运管【2012】5号《关于做好道路运输安全生产管理工作的通知》文件，全面落实安全生产责任制。同时，对各企业有关负责人进行了安全教育培训，切实履行安全生产主体责任，落实安全生产规章制度，强化安全防范措施。一是要求各道路货物运输企业要充分认识当前安全工作的形势，切实加强领导，落实安全生产主体责任，制定好安全生产工作方案。二是要求各企业要成立安全生产领导组织，有专职

安全员，职责明确，认真抓好此项工作。三是要求各企业要结合实际，召开从业人员安全培训例会，悬挂安全标语，群发安全警示短信，全面排查安全隐患，认真解决存在的突出问题，努力做到防患于未然。

（二）认真检查，不留隐患

全操作规程等制度落实情况；企业安全教育培训和安全例会情况；车辆档案是否健全，内容是否符合要求，车辆是否进行定期保养维护，综合性能检测；从业人员档案是否齐全；老、旧报废停运车辆的管理、注销情况；对存在的安全隐患，下发了整改通知书，并对整改情况进行了复查。严格实行‘谁检查、谁签字、谁负责’的检查措施，确保了安全隐患排查不留死角，全面彻底。

（三）注重宣传，提高意识

结合安全大排查工作，督导各企业认真开展了《安全生产法》、《道路交通安全法》、《安全生产违法行为行政处罚办法》等法律法规学习，企业采取多种教育方式，多种宣传载体，大力开展安全生产意识教育活动。通过发放安全宣传手册、制作安全宣传版面、张贴安全宣传标语、开展安全生产知识讲座，群发安全警示短信，做到警钟长鸣，营造良好的安全生产氛围。

三、下步工作打算

1、通过安全生产大检查工作，进一步加大对各道路运输企业的力度，狠抓落实，从源头杜绝重大危险源的产生，确保不发生重特大事故。

2、抓重点、抓危险性较大的企业。督促企业加大安全投入，加强安全技术改造，提高企业的安全生产管理水平，增强事故防范能力。特别加强对危运车辆和驾驶员的监管。

（三）要进一步加大对安全工作的宣传力度，提高企业的安全意识，增强企业对安全工作的重视程度。把事故隐患消灭在萌芽状态，真正把安全工作落到实处。

农药协会会长 三个月农药销售员工作总结篇五

回顾__公司的会计业务处理工作锻炼下来，我掌握了公司的会计科目及会计处理，同时对会计的工作也有了具体的了解。我努力将自己在学校所学的知识向实践方面转化，能够认真完成领导交办的工作。通过对原始凭证的审核、记账凭证的编制、登账到会计报表的填制，熟练掌握了正当而标准的施工企业会计流程，细致的了解了企业单位会计工作的全过程，认真学习了各类日常经济业务的会计处理。

一、完成的工作

期间，我具体完成以下几项工作：

- 1、每月日常各类业务的会计处理及相应凭证的填写及审核，其中完成凭证编制x笔，审核x笔。
- 2、附件包括发票的处理审核及各公司费用报销的处理，其中完成费用报销审核x笔。
- 3、工程结算的会计处理及流程，分包结算完成x笔。
- 6、大致掌握了月财务报表报及季度财务报表的编制方法，编制报表x张，不过这点还要继续加强学习。
- 7、安全文明措施费资料打印，独立完成__的发票复印。
- 8、协助__组长完成__的面膜材料盘点

二、目前存在的问题

1、对_的使用，特别是查账的能力还有待提高

3、对会计核算的思考不够深，又是不能系统的考虑问题，对事情的理解和看法不够深刻。

三、将来的工作计划

1、全力做好本职工作争取尽早胜任一个分公司的全盘会计核算。

2、提升工作能力，多与同事领导交流沟通，听取前辈的经验看法

3、要加强专业相关知识的积累，利用空余时间学习专业书籍，考取会计职称。

4、积极参与公司部门的活动，热心帮助同事。

这一年中所有的成绩和不足都已经成为过去，所有的教训和不足我都会牢记在心，努力改进。实际工作中的事务是细而杂的，只有多加练习才能牢牢掌握。在以后的日子里，我坚信我会在各位领导的教导下能更好、更快的完全胜任岗位工作，争取零失误，并多为公司考虑，拼搏创新，以老板的心态完成工作。