

2023年乡宁煤矿事故心得体会总结 乡宁 煤矿事故心得体会(通用9篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

商贸工作总结篇一

经摸底排查，我院尚未执结的涉民生案件共有25件，执行未结标的 元，其中刑事附带民事执行案件4件，涉案标的 元，机动车交通事故责任纠纷执行案件18件，涉案标的 元，劳务报酬纠纷案件1件，标的 元，抚养费执行案件2件，标的 元。未结案件中赣州中院指定执行案件3件，其他法院委托执行1件，未结案件执行期限全部超一年以上，未结标的少的几千元，最多的达63.5万元。

自20xx年12月23日最高法院召开涉民生案件专项集中执行活动动员部署电视电话会议以来，我院成立了专项开展活动领导小组，加强了领导，开展了为期二个月的春季集中执行活动，重点执行涉民生案件，对排查清理出来涉民生案件分解落实，任务到人，责任到人，从开展的情况来看，效果并不明显，离上级法院要求完成阶段性任务还有很大的差距，截至目前为止，实际执行到位结案的只有 件，结案率%。终结本次执行程序案件 件，已达成执行和解协议的案件 件，分文未执的案件 件，部分执行的案件 元。从采取的执行措施来看，对清查出来的民生案件都采取了财产调查措施，冻结被执行人的存款 元，查封被执行人的财产 ，拘留被执行人 人，限制高消费 人，并对生活困难的申请人发放执行救助资金 元。此外，我院加大了开展民生案件执行的宣传力度，有2篇宣传报道在赣州法院网采纳。

截至目前，我院涉民生案件的执结率仅 4% ，远未达到上级法院要求的3月份之前完成70%的阶段性目标要求，进度慢，任务重，离6月份完成全部执结的时间也不多了，困难较多，表现在：一是刑事附带民事执行案件涉执行标的额巨大，而且被执行人已判了重刑，有的被执行人尚未成家，但已经是成年人，没有固定收入来源，有的除了在审判阶段赔了部分受害人的经济损失外，执行阶段查无可供执行的财产，没有偿还能力，没有办法执行结案；二是大部分未结案件经四查措施后，被执行人确实无财产可供执行，申请人提供不了被执行人的财产线索，案件执行陷入僵局，只有终结本次执行程序；三是有的案件双方当事人已经达成了执行和解协议，被执行人能够按照协议内容履行，但分期分批履行的期限较长，申请人同意按协议执行，因为申请人知道被执行人只有部分偿还能力，要全部履行到位也不现实，但执行和解又不能作结案处理，是非常矛盾的事情。建议上级法院要从案件的实际出发，申请人已同意法院执行方案的应作问题解决妥当，不要搞“一刀切”处理；四部分案件被执行人长期下落不明，举家外出打工，难于查找被执行人确切的居住地址，造成案件难以执行或无法执行，调查其财产状况也没发现有财产可供执行；五是执行人员自身对该类型案件存在畏难情绪，方法措施不多，案件久拖未结。

体社会重大关切的一项重要举措。具体来说，主要做好以下几点：

（一）提高思想认识。

全体执行人员要充分认识开展涉民生案件活动的重要意义，牢牢把握“司法为民公正司法”工作主线，加强领导，高度重视，认真组织实施，增强执行人员责任感、紧迫感，改变目前工作落后不利局面，把开展活动作为当前一项重要工作来抓，严格落实领导责任制，加大对未结案件的督查力度，扎实推进，把开展活动做实做细，务求实效，进一步提升法院司法公信力，群众满意度明显提高。

（二）要切实加强对本次活动的组织领导。我院已成立领导小组，分管领导为第一责任人，各执行庭室负责人要切实负起责任，加强物质和经费保障，确保活动顺利进行，加强请示、报告，积极主动向当地党委政法委汇报，争取党委的领导和支持。

（三）依法采取强制措施，加大执行力度。要充分运用《民事诉讼法》规定的强制措施，重点运用强制执行人报告财产、限制出境、在征信系统记录、通过媒体公布不履行义务信息、罚款、拘留等威慑执行措施，促成其履行义务。对拒不履行生效裁判义务，抗拒执行等构成犯罪的，要适用《刑法》第三百一十三条及相关立法，司法解释及“两院一部”《关于依法严肃查处拒不执行判决、裁定和暴力抗拒法院执行犯罪行为有关问题的规定》（法发[20xx]29号），与公安机关积极配合，做到快捕、快判，形成对抗拒执行人的刑罚威慑。

（四）加强宣传，形成威慑声势。要充分利用电视、报刊、网络等媒体，通过发布敦促执行令、召开债务人大会等多种方式，加大对这次活动的宣传。对于《刑法》第三百一十三条规定的典型案例可以邀请新闻媒体跟踪报道，形成威慑执行的强大声势和良好的舆论氛围。

对自觉履行法律文书确定义务的被执行人和积极配合人民法院执行的协助执行人，及时予以宣传报道。

商贸工作总结篇二

在这辞旧迎新之际，我谨代表商贸公司对20xx年全年工作做一个全面的总结，并对20xx年的工作思路做简要的阐述。回顾20xx年我公司虽遭受我市房地产领域以及其它领域经济发展低迷的影响下，使得各项工作开展困难，但在集团公司的坚强领导下，以及我公司各位同事齐心协力的努力工作下，

顺利完成了集团公司分配下的各项任务。

一、20xx年度基本工作完成情况

根据集团公司我们先后完成了：如21#22#28#楼二次结构砌体工作、湾和泽项目的开工和基础工作、公路的全段维修、公路的进一步完善、沙圪堵底商装修的材料购买、安地下车库设施安装、安底商装修等项目的物资采购任务，同时完成了集团公司各部门用品的采购和临时安排的工作任务。累计完成大型物资采购申请30单，签订合同30份。

二、20xx年度工作中存在的问题及对今后工作的建议：

20xx年工作中存在的问题：

1、各部门对物资申请采买的计划不完善

对各种材料及产品的购买基本没有明确填写总的数量规格型号和进场时间及产品的质量要求，造成我们在采买过程中很难去把握采买时间和进场时间，导致成本增加，最后因实地运用而有质量因素出现互推责任。因此我建议在今后工作中要提前计划所需产品和规范填写物资采购申请单。

2、物资采买过程中审批环节重复、申请材料时间滞后

3、供应市场的范围还不够广

目前我们的供应商大量为本地客户，没有很好的形成所需物资产地优先选择的机制，在一定程度上影响了控制最低成本。所以我们建议在今后工作中不断收集物资产地价格信息，同时外出实地考察，进一步控制节约成本。

三、20xx年的工作规划和主要思路

20xx年我们将按照“行为规范、运作协调、公开透明、廉洁高效”的指导思想，不断细化采购管理流程、控制采购成本、拓展供应商的选择、完善供应商档案管理、抓规范、重效益，确保全年工作任务顺利完成，在更规范合理的采购前提下，进一步降低采购成本。总结上一年得失，指导下一年的工作思路。在20xx年的工作中，要进一步强化敬业精神，加强责任感，同时我部门将不断搞好阶段性总结；开展批评与自我批评，找差距。尽力量的去降低成本，提高效率。为集团公司在新的一年发展创更大的效益，贡献更大力量。同时祝愿我集团在20xx年取得更辉煌的成就。谢谢！

商贸工作总结篇三

我镇镇党委、政府成立了由纪检监查、财政、农业、金融及相关人员参与的自查整改工作领导小组（名单附后）。认真安排、布置自查整改工作要求。落实自查整改工作目标任务。

为了更好地开展自查整改工作，镇政府分管领导，积极组织相关部门和具体经办人员认真组织学习“财企”〔〕28号文件《关于开展粮食直补和农资综合补贴自查整改工作的通知》、“财企”〔〕12号文件关于《县粮食直补、农资综合补贴工作实施方案》以及国家一系列惠农政策。认真排查我镇粮食直补、综合直补发放工作存在的实际问题，制定自查自纠程序及方法。

从2月10日起，按《实施方案》工作日程安排，进行了面积核实、公示、农户签字（盖章）确认一系列程序后，3月7日将加密文件移交信用社，3月9日信用社已将粮食直补、综合直补资金全部转存农户“一折通”存折。虽然按上级规定的程序和时间要求，圆满完成了粮食直补、综合直补资金的兑付工作，但是在录入“中国农民补贴网”系统信息过程中，由于时间紧，系统数据指标多，软件功能强大，涉及工作量大，政策性强，要求严格。在录入、修改过程中，存在指标录入

遗漏，如，农户电话号码；农户身份证指标录入、修改错误；个别外出打工农户，银行帐号无法核对（堂兄、父母、亲属之间）委托代领，出现农户身份证、帐号重复，系统审核不能通过等错误现象。

1、召开由村文书参加的粮食直补和农资综合补贴自查整改工作会议，通报粮食直补、农资综合直补资金的兑付工作中存在的问题，总结经验教训。

2、由村文书负责做好个别委托代领农户的转付清算，工作过程全程跟踪，收集好个别错误的农户身份证、及更改后的新帐号信息，保持与自查整改工作领导小组的信息畅通。

3、由具体负责粮食直补和农资综合补贴的工作人员，按上级规定，在要求的时间内，完善“中国农民补贴网”系统信息数据的收集、核查准确无误，接受上级检查验收。

4、认真跟踪、及时处理在发放过程中出现的错误和违规、违纪问题。

商贸工作总结篇四

按照上级纪律作风整顿有关文件精神 and 学校实施方案的安排，我校开展了教师工作纪律作风集中整顿活动，全方位的进行自我剖析，发现问题找出不足，从小处着眼，制定相应的有效整改措施。

1、敬业精神方面。教师整体敬业精神是不错的，但也存在着如下问题：个别教师工作作风漂浮，工作拖拉散漫，被动应付，只求过得去，不求过得硬，缺乏奋发有为，积极向上的精神状态，工作态度上粗枝大叶，敷衍塞责，缺乏埋头苦干、钻研业务、创新的精神。

2、思想作风方面。个别教师缺乏全局观念和中心意识，安于

现状，不思进取，协调配合不够，有时存在着有令不行，有禁不止的问题。

3、工作纪律方面。存在着不能提前侯课，上课时间坐着讲课，接打电话等自由散漫问题，教育学生过程中存在着方法简单、缺乏足够的耐心细心的思想教育，教育效果低等问题。

1、忽视了对其世界观、人生观、价值观、教育观、人才观的改造，导致其思想上对现代教育理念认识不够。

2、制度落实不严，没有从根本上严格贯彻教育法规、教育规章制度，碍于面子问题，对教师表现出不合适的行为没有予以坚决制止和纠正。

3、督导不够，没有做到随时随地对教师进行全面的检查，对教师遵守工作纪律、完成工作任务缺乏全程监督机制。

4、缺乏有效的激励竞争机制，由于学校经费困难，没有形成一整套的促进教师争先创优的激励竞争机制，不能有效调动教师的积极性。

1、进一步完善学校的规章制度，努力形成行之有效的管理体制，捋顺管理关系，优化管理手段，提高管理效率和效能。

2、严格落实规章制度，坚持唯实不唯情，唯才不唯人，以规章制度为准绳，衡量教师的政治思想、政治作风、工作纪律、原则立场、工作成效，形成良性循环的激励竞争机制。

3、加强督导检查。注重平时，注重经常，随时检查与阶段检查相结合，对教师的各个方面进行督导检查，发现问题及时处理，消除教师的不规范行为。

4、加强教育，严格落实行风评议、教师教育，持之以恒的开展政治学习，提高教师的思想认识和政治觉悟，改造教师的

人生观、世界观、价值观、教育观、人才观，使其适应时代和教育发展需要，自觉与组织保持一致，自觉抵制不良风气和思潮。

商贸工作总结篇五

为确保xx县“义务教育有保障”达标认定工作扎实开展，做到无一遗漏、全部认定，保障xx县20xx年13个贫困村减贫，675名贫困人口的减贫任务的完成。按照[]xx市教育局关于做好“义务教育有保障”达标认定工作的紧急通知》（雅市教函[]20xx[]208号文件）要求[]xx县教育局积极行动起来，全面完成了20xx年减贫人口子女义务教育有保障自查认定工作，保障了全县脱贫攻坚工作的全面开展。

为确保认定工作的顺利完成[]xx县教育局成立了“义务教育有保障”达标认定领导小组和5个工作组，制定工作方案，明确了工作人员职责。采取局长负总责、各组组长包片负责，相关联系股室负责人为认定具体责任人，校长为直接责任人的方式打桩定位，责任到人。

9月25日，召开了xx县教育局教育脱贫攻坚专题培训会，传达贯彻市相关工作要求，对全体参会人员就此工作进行专业培训，规范了达标认定工作操作流程，细化了工作措施，要求认定中遵守工作纪律、扎实开展工作、认真完成认定工作任务，确保学生在校就读。特别强调对个别在外就读没有掌握到动向的学生，及时想办法联系并掌握学生就学情况，按规定出具相关证明。

我县20xx年减贫人口共有675人，其中在义务教育阶段就读的学生有94人，这些义务教育阶段的学生分布在我县19个乡镇（镇），35个行政村。9月27日—28日，由22名教育局机关干部组成的各组成员在组长的带领下，带上需要认定的减贫人口家庭子女名册和统一印制的“义务教育有保障”达标认定

书，深入负责包片的学校，到各乡镇现场督促指导，对我县20xx年减贫人口家庭子女读书状况进行现场认定。随后，发动各中心校教师通过包村、包社深入贫困户家庭进行签字确认。同时，积极做好与乡村的联系，共同做好确认工作。

10月23日—30日，根据县脱贫攻坚领导小组的安排，我局抽调了4名工作人员协同其它部门的同志组成的4个检查验收组，分4个片区到全县各乡镇检查了20xx年减贫的贫困村、贫困户情况，通过5天的时间，走村入户，再次深入到每一户建档立卡贫困家庭，再次核实了义务教育阶段学生就读情况。通过4个检查组5天的走村入户核实，我县今年减贫人口中，所有义务教育阶段的学生全部在学校就读，没有1名学生因贫辍学，也没有因上学而举债的情况。通过各方努力，协同配合□xx县的20xx年减贫人口家庭子女“义务教育有保障”达标认定工作圆满完成。

商贸工作总结篇六

弹指之间时间已进入xx年，我在xx商贸有限公司工作已经接近两个年头了。在这快两年里我参与并见证了公司的整个发展历程。公司的发展也带动了 my 成长，并让我时刻感觉到我与公司是一个不可分割的整体。借着新年即将到来之际我想对过去的一年多的工作经历给予自己一个完整细腻的总结。

回望过去

在和上一个工作人员工作交接的过程中，我全心的听好她交代的每一个事项并认真做好笔记，害怕遇到这样的问题，因为她的不在我的不懂而无法正确的完成工作。在交接的过程中我总有一种如饥似渴的状态想要和她一起去完成以后我将面临的每一个事物，就害怕遗漏那一项。在知道自己所需要做的每项事物后，我浑身都充满无穷的力量。努力想象着那些没有发生而后再需要我去处理的工作，我将怎么着去安排

这个事物的顺序，在最短的时间做到最xxx的结果。

首先是和会计见面。会计人很漂亮也很温和，让人感觉很容易接近。在彼此见面之后她交代公司的那些账目是需要做给她，而那些票据是需要我自己做留存。那些事物是我每个月需要在那些特定的时间去完成。而后还交代有什么不懂的随时给她打电话。

（这句话在以后的很长时间里都得到了印证，我经常麻烦她。）在很多我不确定的时候我都会电话请示一下她，避免不必要的错误。她总是很温和的给我解答所有问题。在此我也得特意感谢一下我们的美女会计。

而后就是我们国税的专管员。她也是一个温和的中年女人。在面对我这个一窍不通的税盲，她总是先耐心的告诉我先应该怎么样而后怎么样。她说这些的时候我都是一手拿笔一手飞快的记录着。然后再重复一遍她交代的事项生怕有所错误或者遗漏。而她耐心听完之后笑着说：恩！没错。人还是蛮聪明滴。就是什么都不懂啊！赶快回去多学习哈啊！听到这些勉励的话我也是踌躇满志啊。

最后面对的就是客户和库存的管理以及物流这方面的协调和沟通。其实工作的大部分都在这里。我需要及时的做好库存的管理以便郭总及时的了解我们目前的一个状况。而后就是物流这方面，因为会涉及到多个地方的客户，物流也不是一家就能全部搞定。当然还有物流费这方面的问题，我得权衡那家的物流时间短价格便宜，品质也能得到保证。

短短一个月的交接工作完成之后，我将面临着一个人独自面对整个工作流程。这个时候我内心有着莫名的兴奋和不安。终于可以自己独挡一面去迎接所有的事项，却也害怕自己经验不足，把原本简单的事物变得很复杂。但我很虔诚，相信只要不懂就问，笨鸟先飞，别人一次可以完成的事物我多跑几次也照样可以完成。只是需要比别人付出更多的时间和精力。

力。

那个时候公司挂职的主要人员就是郭总、会计和我。我们各自分工，郭总一个人负责外埠市场的开拓，带回订单。我负责后勤，处理好税务和工商并做好账目给会计以及货物的进出流程。会计则会把我整理的数据做成税务那边账目。

公司刚开始订单不是很多，郭总总是一个人长期奔走在不同的城市搜寻形形色色的人，把我们的产品理念灌输给那些需要投资的商人们。让他们对我们的产品从陌生到认识再到深入的了解，然后让他们相信我们的产品会给他们带来很大的利润空间。由陌生到信任，订单由此而生。这些订单的背后都含有郭总的汗水，其中的艰辛估计只有每一个创业初期的人才能体会到。订单回来了而后就是我负责区域了，查库存找物流、搬运、发货和收款，最后整理数据做成电脑账本。

这期间面对陌生的物流流程和空白的人际，我也是打着电话一家一家的咨询，而后就是在偌大的物流市场一家一家的询问。

第一次发货我打了无数个电话之后都没有找到合适的物流公司，没有办法我只有自己徒步走到物流市场在哪里去寻找，问好了价格别人闲货少不上门提货，我又得自己去寻找车子拉货。在面对陌生的环境和陌生的事物我很迷茫但也很坚定。虽然费了一定的周折最后完成工作的那一刻，我心里还是有着一一定的自豪感。这是我在这方面迈出的第一步。心里告诉自己：加油！以后会做得更好的。