

禁毒的体会心得体会 禁毒心得体会(精选9篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

公司演讲稿子篇一

各位领导，各位员工大家好：

今天是20xx年4月21日星期日，今天我公司在三楼会议室召开此次会议主要为了解决最近公司出现的一些问题。首先我在这里提出几个问题，说几点自己的看法和要求，希望各位领导和员工给予积极的建议和帮助。

首先，我公司在年初的几个月时间里取得了良好的成绩，这归功于领导的英明决策和各位员工的辛勤努力。生产是公司的生存之本，在这里谨以我代表公司向所有的员工表达谢意，你们辛苦了!!!

但是不可否认，在这几个月的时间里我们还遇到了很多的问题，面对着更大的压力。也许问题不大，但是足以影响到我公司的发展，防微杜渐，怎样及时有效的解决好这些问题关系我公司的下一步发展。

市场环境的改变，需求的减少，质量意识的提高，竞争的激烈都对我公司的生产提出了更高的要求。以往的粗放式生产已严重影响到了我公司的进一步发展，优胜劣汰是经济社会的法则。

所以我们更要注重生产质量，更要注意增加客户的满意度。客户是我们的上帝，怎样让客户第一时间想起我们的产品并且心甘情愿的使用我们的产品呢？只有质量。这就要求我们的员工在以后的生产当中做到“更少、更快、更好”生产废料少、生产速度快、生产质量好。

科学管理，严格要求才能出质量。但攘外必先安内，要想有一个更好的品牌信誉，除了做好质量之外，我们还要做好公司内部的管理，减少内部的失误，尤其是人为原因的失误。良好的管理决定正确的决策，没有良好的制度是绝对不行的。

尤其我公司正处在发展期间，新的生产车间马上动工，人员要增加，使得我们的制度要时刻发展，要在生产中完善。同时我们在生产过程中出现了很多问题，比如质量问题的频现、新员工的学习、生产计划不能及时的完成、私自改变计划时间、请假松懈等问题。质量的提高，内部的安定，是我们发展的保证。

对于面对的压力和出现的问题，在这里我提出几点我个人的意见或者要求，希望大家能够提出积极的建议，为我公司制度的完善献计献策。

对于制定的制度希望大家共同遵守，尤其是领导骨干要起到带头作用，树立良好的榜样。

首先：规范管理。在生产过程中各领导要合理分配任务，科学制定生产计划。对于员工要同一对待，不偏不倚，用制度说话，用制度办事。控制好整个生产过程，预防并及时解决好可能出现的各种问题。

拔、不按计划顺序拔，生产废料多、重量不平均、喷码错误、生产计划不能按时完成等等。严重影响了我公司在客户心中的形象。在以后的生产中我们一定要注意，要按时按量的完

成计划任务，车间主任更要负好生产责任。凡是出现了质量问题，要责任到人，根据情况进行处罚。

第四：严格请假制度。过来的一段时间我们的请假制度做的很不错，杜绝了矿工早退等现象。但是最近又有松懈的迹象，请假不认真，一个电话就算请假，请假嫌麻烦不上二楼写请假条等现象越来越多。以后任何人请假出门都要及时的由本人写具请假条，并由二楼财务室出具出门证才可出门。凡是不请假出门者每发现一次罚款50元。不写请假条直接离厂的罚款100元。

第五：生产车间工人不得聚众聊天，上班期间不准戴耳机玩手机。下班之前不得提前在门口等待。对于车间办公室电脑，任何与操作无关人员不得使用。车间原材料入库出库都要有准确无误的单据，任何人不得私自借出本公司用品。以上问题每发现一次罚款100元。

怎样做好生产和管理，不是哪一个人的任务，而是我们全部员工的共同努力。领导做好榜样，员工遵守制度，这才是一个良好的企业。我相信我们的员工都是遵守制度的。只要我们大家共同努力共同遵守。我相信我们的公司会更加辉煌。

各位来宾、各位领导、朋友们大家好！

今天是xxxxxx有限公司隆重开业的好日子，在这里我携xxxx全体员工对大家的到来表示热烈的欢迎！

xxxx主要经营高清播放机，它可以通过连接电视，输出高清画面、杜比环绕音响等影音效果。可以在电视上通过遥控器操作，完成影视点播。

高清播放机是一个划时代的产品。

虽然现在家庭已经基本普及了大尺寸lcd[]led液晶电视机，但

是人们很难真正体会所谓的. 高清(比如目前我们的机顶盒也只是提供标清节目), 但是通过高清播放机, 可支持真正的1080p输出, 通过hdmi数字接口, 全高清的画质可立即呈现在大家的眼前。

xxxx立足于社区, 服务于大众, 我们的愿景是把3d高清电影享受带进千家万户, 同时为客户提供热情完善的售后服务。

在今天这个重要的日子里, 看着这么多亲朋好友, 让我回想起在北京生活的点点滴滴, 五年前我怀揣着自己的梦想, 不远千里来到北京, 是互联网这个行业让我认识到这么多朋友, 五年间我们从最初的相识相知到现在的无话不谈, 我们一起经历了很多很多。

亲爱的朋友是你们让我的人生有了更广阔的舞台, 也是你们让我知道朋友就是人生最大的财富和最重要的精神支柱!

正是在朋友们的帮衬下, 我走到了今天, 坚持到现在, 谢谢你们!

是你们让我面临困难更加坚强、坚韧;是你们让我对理想更加明晰、坚信;是你们让我对事业更加执着、坚定;在大家的帮助下xxxx公司成立了, 新公司的建立。她将成为连接各位朋友的纽带, 让我们友谊之花在共创共赢中开放的更加绚烂、美丽!

同时在今天这个特殊的日子, 我要感谢前来祝贺的前辈师长, 当年轻的游子们开启人生事业之旅时, 是你们关注的目光、慈爱的笑容、热情的拥抱, 给了我们无比的力量, 让我们披荆斩棘、逢山开路、遇水搭桥, 最终走向成功的彼岸。谢谢你们!

最后再次强烈感谢一直以来默默奉献的xxxx的员工们, 我亲爱的员工们, 为了公司的成立, 你们付出了太多、太多。

从公司的草拟到装修再到今天开张试营，一点一滴都渗透着你们辛勤的汗水，为了更快让公司开张，当华灯初上别人都回家了，我们员工还在工作，为了让公司更好的建立，多少个双休日，当别人去郊游、探亲，我们的员工还在努力。

今天公司成立，看到你们欣慰的眼神，发自内心的笑容，我亲爱的员工，我为拥有你们而自豪，谢谢你们！

作下，将会谱写出光辉灿烂的明天！谢谢大家!!!

1.公司演讲稿范文,公司庆典演讲稿

2.赞美公司演讲稿

3.公司周年演讲稿

4.公司演讲稿结尾

5.公司演讲稿范文

6.公司演讲稿大全

7.公司演讲稿怎么写

8.演讲稿结尾公司周年

公司演讲稿子篇二

首先感谢领导能给我机会，能够来到这里与大家见面，与大家一起开心的工作。来这里三个月了，学习到了很多，感触也很多。时间过得可真快，转眼间我在兴森已经待了近两个多月了，到了这个转正的时期。很高兴，自己在待得这两个月来所看到的，体会到的全过程。因为，在这期间我感受到

了公司的文化与精神所在。

自己来到公司，所感受到的是它的不一般。从我进入公司，期间的培训，都是以客户为中心。在来到p5厂，首先映入自己眼帘的是那两条长长的红色条幅；公司的愿景与公司的使命。公司愿景：成为世界一流的硬件外包设计提供商。公司使命：为电子科技的持续创新，提供最快的服务。看到它后，给人一种精神上的鼓舞，并且，能让自己天天看到，时时刻刻铭记于心。

我首先感受到了，本公司与他公司的区别。在这里，感受到了很强的学习气氛，公司定时给予的考试让人感觉我们还是需要学习的，确实在考试过程中，我们可以发现自己原来还有这么多不足的地方，有很多自己脑海中只有一个概念而已，但公司却让我们有机会使它们更清晰明了，公司给我们答卷给我们问题，让我们来应对，知道自己还有哪些地方没有完全掌握，使自己有方向、有针对性地学习探索，并加以巩固。大家都为公司的快捷而努力着，因为公司的精神就是快速~高效。就个人而言，我觉得都是积极的，向上的。公司的新气象使我成长，它的的确确给了我不少的帮助。公司的学习气氛是浓重的，它也为每个人提供了不少的学习机会，这种机会是难得的，这让我想到了学校的生活。只不过它比学校更加的生动有趣。

公司的人性化很突出，我觉得很到位。每月的问卷调查就是一个好的例子，在上面可以清清楚楚的问到你的关于工作上和生活上的各项事宜，员工可以在上面写出自己的满意还是不满意。自己的感受要是能够好好的阐述出来，那么对于员工本人还是公司都是一种好的沟通。在学过的管理学上来讲，什么是沟通？沟通就是两渠间如果有淤泥给堵着了，那水就没办法流通，但是如果把泥给它除去了，那水就可以畅快的流通了。也就不会形成因河道堵塞造就的水患。同样的员工也能好好的去工作，上下级易形成互动，办起事来很便捷。

当然了，还有的就是公司的团队精神。都说了，一个篱笆三个桩，一个好汉三人帮。这句话在这里得到了好的体现。身为p5厂smt技术员来说，要看一条线别，一条线是包括了印刷机，贴片机，回流焊。对于一些物料比较多的程式来说，一个人调机要花费很常一段时间。那么，一条线的生产效率也就下滑了。如果多一个人来帮你的话，情形就大不一样了；不仅节约了时间，也提升了效率。公司就是这样为快而努力奋斗着。

目前我的工作，是对smt印刷机、贴片机、回流炉设备程式的调试，保养，监督，优化效率，产品不良率的管控，保证pcba半成品正常生产。对于juki机，目前已有把握解决所有程式问题，新程式调试也可保证效率进行生产，对于设备硬件的优化也小有心得，能够对贴片机多个部件进行有效、准确地校正，对机器故障及异常有一定判断及处理经验，熟悉smt从印刷锡膏板到dip插件所有流程，能对生产岗位工作内容进行合理调配，本着化生产效率、化品质观念、最小化人工处理的原则，来进行自己的工作。

公司演讲稿子篇三

对于幸福，不同的人有不同的认识和理解，我想在大家的心目中，幸福是各种各样的，她可以是少女嘴角甜甜的微笑，也可以是老人手中的一杯清茶，是初为父母的紧张与喜悦，是涉世之初的羞涩与憧憬……总之她是一个“温暖”的词汇，是爱的付出与收获，你必须用心去感受她的存在。

对我而言，幸福是因为我属于信合这个大家庭中的一员，幸福就来自于我的身边，我身边的信合人，来自于对工作的热爱，对岗位的热爱，对信合事业的热爱。并且，因为热爱所以勤奋钻研、因为热爱所以勇于进娶因为热爱所以乐于奉献。幸福是今天我能够站在这里，没有什么豪言壮语，也没有什么长篇大论，只是同大家一起分享我的感悟，更希望能带给

大家一些收获！

光阴荏苒，岁月从指间悄然流逝，我依然清晰的记得第一次踏进信合的大门，是陌生，是茫然。虽然从父亲的身上，我对这份工作已经有了些许的了解，但当听到师傅们说他们已经在自己的岗位上工作了几十年的时候，青春年少的心依然充满了不解和疑惑。一个人怎么可以面对同一份工作几十年，不枯燥不厌倦？当时的我对于在信合的未来没有过多的希望，因为我更期望自己有一个多姿多彩充满挑战的未来。

如今在信合这个大家庭里我已经走过了13年，有了在不同岗位工作的经历。我深深的理解了师傅们可以几十年如一日热爱这个大家庭的原因，也为自己能够成为其中的一员而感到自豪。我常想，假如不曾走进这个大家庭，那我将错过的是怎样的一种美丽人生。因为13年来我不仅得到了领导、同事们在工作和生活上无微不至的关心和呵护，更是看到了信合事业在不断的改变、创新和发展。从一代代信合人和大家身上，我看到了一个勇于创新、锐意进取的领导层，一支团结奋进、奋发向上的员工队伍，我坚信一代代信合人可以开创一个充满希望的明天，这个大家庭会有一个辉煌的未来。

回首参加工作以来走过的每一步，我发现自己是如此的幸运。入社之初，钱不会数，算盘不会打，师傅们一遍又一遍手把手的交会我，从网点到机关，角色的转变让我短时间难以适应，师傅们用他们积累的经验告诉我该从哪做起、该怎样去做。自己工作失误时领导没有指责没有埋怨，有的只是语重心长的指正和叮咛，帮我分析原因，教我看问题、想问题的全局观念，点点滴滴让我逐渐提高自己。今天，我的工作之所以能够取得一些小成绩，自己的努力是占了一部分，但更多的是领导、朋友、同事在我成长的道路上给与我的无私关心和真诚呵护，从业务到待人接物到为人处事，无论是在工作上还是在生活上，这种关爱无处不在。这个集体、朝夕相处的同事让我收获了很多，在我的心中集体的和一谐环境、人文管理、企业文化让我有了归属感和认同感。领导、同事

已经不是单纯的领导和同事，是兄长、是姐妹、是朋友，是值得我一生珍惜的人。

13年来我亲眼目睹我们的营业厅变得宽敞明亮，员工队伍不断扩大，人员素质逐年提高，业务种类不断增加，制度更加完善，管理日趋细化……亲身体会到信合事业蒸蒸日上。从原来使用农行的名称到有了自己的徽标，从手工操作到单机处理业务再到综合业务网络系统，今日我们也有了属于自己的银联卡“富秦卡”。信合人正在用自己不懈的努力改变着，虽然每一次他迈出的步伐与其他金融机构比起来是小了点，可一步一步走来，历经改革的阵痛和创新，每天我们都可以感受到新的不同。站在一个全新的起点，我和我的父辈、师傅们一样，愿意用自己的青春岁月伴随着信合事业的发展，和他一起成长，共同经历发展道路上的风雨，和他一起迎接风雨之后的彩虹。

今天我能够站在这里，我要深深感谢我的家人。是母亲给了我生命，哺育我长大；是父亲让我走进了这个温暖的大家庭，我对信合工作的热爱也源自于从小他对我谆谆教诲。虽然他的工作生涯没有什么值得赞扬的大业绩，但几十年来他在工作岗位上严格要求自己，兢兢业业、尽职尽责，用自己的一言一行默默的影响着我，为我树起一个学习的榜样。

公司演讲稿子篇四

大家好！

记得有人说过：人的不足不在于看不到自身的不足，而在于看不到自身巨大的潜能，80%的人只发挥了个人能力的20%，很早的时候我就知道这句话。这么多年来，无论从事什么工作，无论遇到怎样的挑战，我都深深的相信自己。今天我站在这里参加公司经理的竞聘，也是凭借着这个信念。我自信我有能力承担这一重任。

一、自我介绍

我叫，来自xx县邮政局□20xx年2月成立代理保险团队，本人作为第一个专柜员加盟邮政代理保险公司，伴随着团队的日益发展壮大，个人业绩也越来越好，每季均获得保费冠军王的荣誉称号□xx年曾被省局评为：的荣誉称号。在此，我特别感谢邮政局给我这个难得的机会和平台。

年1月，代理保险团队逐渐发展壮大，也日益完善。凭着扎实的业务基础、独有的管理能力和各方面的综合素质，在专柜员中脱颖而出，开始担任栾川团队经理至今□20xx年12月获得邮政局：先进工作者的荣誉称号。再次感谢邮政局带给我新的挑战 and 更高的平台，并使我个人的各项能力得以充分的见证。

二、工作成就

年组建团队至今保费规模一直呈井喷状态高速发展□xx年代理保费仅仅只有xx万元□xx年11月22日累计代理保费8300万元；完成年计划的103.54%，截止10月底完成收入431万元；团队人数从刚开始的3--6人发展到现在的23人团队，只有3人没有取得代理人资格证，关键是人员替换速度比较快，新进人员还未来得及考证，营销团队业务营销技能也在不断的提升。

三、以往工作方法

组建团队至今，我们团队一直执行省市专业公司的相关文件精神，一直以业绩加品德为主导思想，执行能者上、平者下、庸者让的营销策略，不断的优化团队，实行优胜劣汰的专柜竞争机制，不断地更新新人，培育新人，提升团队的竞争力，打造充满活力的营销团队。坚持周周开例会，次次有培训，不断充实一线营销人员的营销技能和相关金融知识，把握好整个团队人员思想动态，积极参与村邮站工作建设，从5月份至今先后3次集中组织村邮站70位负责人进行代理保险叠加业

务培训学习，召开小型村邮站产品说明会50余场次，随局召开大型推介会2次，现场签单147余万元，主要来源于较大规模的村邮站负责人自己率先做业务，借此拉近与客户沟通的距离，便于更好的宣传业务；村邮站负责人寻找村、乡负责人及时有效的宣传邮政在农村的地位。

四、发展目标及措施

局目标：每年收入按40%的比例增长，到末完成专业收入1300万元□xx年定为代理保险业务由网点逐步转型到网点、职工加村邮站的营销模式，逐步依托村邮站建立健全并完善发展村级营销体系，并逐步扩大代理保险在农村市场的影响力；到规划中期真正实现网点、职工、村邮站齐头并进的代理营销模式，使职工、村邮站代理保险在整体保费规模中所占比例逐渐扩大，力争达到6%。

1、优化团队，调动积极性、提升团队能力。

运用好省局的各项激励政策，特别是省局214号文件，激励并优化现有团队，制定营销人员的职业生涯规划，培育培养一批高、中级营销经理，不断补充新人，实施能上、平下、庸让的团队管理新模式，增强责任感和使命感。对xx年度底收入达不到20万元的营销人员一律给与淘汰□xx年设定季度目标，结合省局文件精神，对跟不上形象进度的营销人员，每季度予以调整一次，调整人员直接列入淘汰对象，按从业人员10-20%的比例，补充新生力量。同时，对于违规人员不留丝毫情面，一律辞退，加强专业自身培训能力，提高培训的实用性及针对性，全面增强团队的凝聚力和向心力，将现有团队培育成保险和理财兼并的创新型代理团队。

2、加大宣传力度，坚持外拓宣传、深挖保险市场，快速提升保费规模。

(1)做好上门客户的宣传服务工作。首先是营业厅内外宣传板

报的醒目摆放，内容要做到简明扼要、通俗易懂和及时更新，县局代理保险专业将根据业务开展情况，每月至少一次对代理产品的亮点进行归纳总结，供各支局村邮站结合自身情况参考使用。变坐等客户为主动热情相迎，要给客户留下良好的第一印象，在服务的过程中，适时的、灵活的根据客户的需求推介业务，提高促成率。要做到保险业务与储蓄、物流等业务相结合的综合宣传工作。

(2) 县局专业每周至少督促、指导一次。代理保险专业制定综合宣传计划，支局长每周组织至少一次的宣传活动，做好已达到效果、不足之处、需解决的问题、下步发展规划和措施等相关记录，不断总结经验，提高自身业务。

(3) 根据营业台帐对客户信息认真分析，列出重点客户，有组织、有计划的实施拜访，注重日常的沟通和维护，由老客户带来新的客户资源。在做好网点自身宣传工作的同时，各网点认真制定保险专业月、周宣传计划。在农村采取张贴海报、悬挂横幅、联系老客户、市场调研、召开小型推介会等方式宣传造势；逐村入户现场进行保险知识讲解，充分利用节假日销售旺季、人员较为集中的时机，有针对性的召开推介会，全力提升保费业绩。

(4) 实施以网点加外拓的新营销模式，依托网点，辐射四周，以村邮站为依托辐射全村的新营销策略。发挥客户服务岗位作用，做好大客户维护及二次开发。一方面是做好售后服务工作，及时提醒客户实现期缴续期缴费的成功划转；另一方面是按月筛选有效客户信息，使团队有目标的进行电话营销或上门拜访，努力实现二次开发，并通过老客户带来新的客户。

(5) 及时通报和追踪业务发展情况，全力督促全区业务齐头并进发展，代理保险专业每天做好业绩通报工作，并将典型案例及时总结，做到全区资源共享。每日对总保费完成情况、期缴进度、完成比例位次、当日业绩、网点形象进度等内容适时地进行飞信通报。通过业务宣传确实的实现市场培育、

持续发展的最终目的。

3、趸缴上量，重视期缴，趸期两手抓；对外加强、对内结合，内外共赢化。

趸缴业务一直是我们代理保险的传统业务，是提升邮政代理保险社会知名度的高效业务，支柱业务，但是期缴业务也是一项收入较高，培育优质客户的新兴产业，因此，需要调整思路齐头并进，促进代理保险又好又快发展。

对外加强同各家保险公司的合作，利用专业公司的营销技巧，丰富我们团队，对内结合我们的各个专业，实现专业互动，资源共享。

好风凭借力，送我上青云。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，一如既往，干好本职工作，对于我所衷心热爱的银行事业，千磨万击终无悔，献身何惜人憔悴！

公司演讲稿子篇五

大家现在好！

光阴似箭，岁月如梭，奋斗的20xx即将过去，在过去的一年里，我们挥洒汗水，付出辛劳，迎来进步，收获硕果。20xx元旦钟声即将敲响，在这辞旧迎新的时刻，我们欢聚一堂，欢声笑语，畅想美好未来！

今天能有机会站在这个舞台上，首先要感谢我们公司的刘总，是您创建了意旺，为我们提供优越的工作和生活环境，我们把最发财的掌声送给刘总，也要感谢黄经理，各部门所有人员的大力配合，正因为有大家的积极参与配合，才有我们今天的精彩，更要感谢的是在场的每一位嘉宾的到来。请把我

们20xx最发财、最给力、雷鸣般的掌声送给在座的嘉宾朋友，带去我们最温馨的祝福—祝大家元旦快乐!今天我给大家带来的《感恩意旺》希望我们在20xx年以爱心做人，用感恩的心做事，预祝20xx我们意旺公司再创新的辉煌!感恩父母，是他们给予我们生命，感恩师长，是他们用知识丰富了我们的头脑，给我们飞向蓝天的力量!感恩朋友，茫茫人海、相遇便是最大的缘分。

感恩是一种生活态度，一种智慧，是员工忠诚企业的基础。一个有着感恩之心的员工，会执着而无私，博爱而善良，敬业而忠诚，一个有着感恩之心的员工，会对企业充满感激，转化为勤奋工作。感恩是一种美德，是一种态度，是一种信念，是一种情怀，同时也是人生的一种使命!

如果你是属于以下的瓶颈：

上班族：想找一份兼职提高收入，并不影响本职工作。大学生：坐在宿舍就能赚钱的兼职，毕业就业领先一步。家庭主妇：即可在家照顾小孩，又可赚取收入。

失业人士：享受自由自在在家赚钱，做全国生意，让你结识更多朋友。

网络创业：通过网络充分开发自身潜力，展示才华，实现抱负和理想。

一台电脑、一根网线、穿着睡衣、品着咖啡.....谈笑间轻松成交生意!

1. 有大量的人脉资源可供沟通(网上开发)
2. 在家创业不需要额外的开支(网上交流)
3. 每天大型网络聚会凝聚团队(网上培训)

4. 没有任何业绩压力有钱有闲(网上交易)

详情qq□

曾经常看到这样一句格言：“今天工作不努力，明天努力找工作！”这句格言，让我深深体会到了没有企业，哪有员工的道理！企业的命运也就是我们每一个员工的命运，企业的发展与富强要靠我们每一名员工的奉献与奋斗。对我们赖以生存的企业，只有有了感恩的心态和意识，才能有感恩的行动，我们的企业也才能因此而绽放和谐之花！

感谢天地，感谢命运，天地宽阔，道路坎坷！但只要心中有爱，心存感恩，无论多大的风雨，我们都可以勇敢的面对！永不放弃□20xx让我们与我们公司一起腾飞！谢谢大家！

公司演讲稿子篇六

大家好

首先做下自我介绍，我叫___，是__届刚入职的新人，我很珍惜有这样一个机会站在这里跟大家交流我的心得，能够加入__这个大家庭是我的荣幸，从入职到现在三个多月的时间里，作为一名刚入职场的我，真切地感受到来自领导的温暖关怀和__同仁们的热切的关心及诚挚的帮助，让我更快的适应后学生时代的生活，在此我想说句：感谢在座的每一位，感谢我们的__，是你们给了我成长的土壤，让我有了前进的动力，在此，我深深感谢，谢谢大家！

其实说起跟__的渊源要追溯到去年11月份，当时正值毕业之际，找工作的事情把自己搞的焦头烂额，跑过大大小小多场招聘会及校园宣讲会，投了好多份简历都杳无音信，正逢此时，__到学校来开校园宣讲会，说实话当时只抱着打酱油的心态投了份简历，当收到初试的电话通知，那时的心情可以说掺杂的激动与紧张，激动是因为有了一次进入大公司的机

会，而紧张则是不懂面试的时候会遇到什么样的难题。两轮面试结束后，就回去等通知，在此期间，仍然奔走在各种宣讲及招聘会中，当接到__录用通知时，心情非常激动，好像有种如释重负的感觉，人瞬间轻松了许多，对于能够进入__这样的企业感觉无比的兴奋和激动。

的工作中去，绝对不辜负领导对我们的信任，同事对我们的支持，我们会更快、更好的成长。

有句歌词唱的好，‘感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气做我自己。父母的养育之恩、老师的教育之恩、领导的知遇之恩、公司的待遇之恩、社会的关爱之恩。看到的想到的，我们没有理由不去做一个感恩的人。因此，我们要以一颗感恩的心去回报给予我们恩惠的人。当前，__正处于一个十年战略规划大发展的时期，从__年改制以来，__正处于产业的腾飞和产业多元化、跨地域开发，承上启下的重要时期。俗话说的好，知遇之恩必当涌泉相报，古人总结的道理我们后人应该有更深的体会，__对于我们来说有知遇之恩，我们必须努力回报，__未来的发展需要我们员工们的共同努力，无数的水滴汇集成一起能够成就浩瀚的大海，企业是我们幸福生存的家园，我们每个人在为企业奉献着青春和智慧的同时，企业也在为我们提供自我发展的空间和实现自我价值的平台。在这个平台上，我们在增长着阅历，丰富着自我，实现着人生的价值；在这个平台上，我们用激情点燃着理想，用薪酬支配着生活。因此，我们应该感谢企业，感谢企业培养我们，感谢企业让我们成长，感谢企业给予我们一片展示自我的天地。用感恩之情转化为忠诚企业的具体行动。

让我们珍惜现在的岗位，珍惜自己的工作机会，踏踏实实，从小事做起，从点滴做起，充分用好自己在岗位上的每一天，刻苦钻研，奋发图强，来回报养育我的父母、回报信任我关心我的领导，回报支持我帮助我的同事。感谢__给了我工作的机会，让我能够在这里创造价值、服务他人、快乐自己。

谢谢大家！

公司演讲稿子篇七

重复着一样的生活，那就是挣钱。苦了，一样得干；累了，一样要扛。每年的九月都使我难以忘怀，姐弟三个手里拿着厚厚的人民币，数了又数，生怕多一张，又害怕少一张，看到爸妈额头的皱纹，两鬓的白发，手上的老茧，当时我就暗下决心，等我赚钱了，一定要让爸妈过上好日子。

期盼的这一天终于来了，如今我成了一名真正的九冶人，在公司培训了四天，了解了一些公司的发展历程，听得我是满心的震撼。培训完后，就赶紧给爸妈打电话：“爸，你放心，女儿没有选错，县城有1/6的地方都是汉中九冶的，而且这块地方都是汉中九冶一手建造的，还有一个好消息就是公司考虑到我们新入职的员工没带多少生活费，就提前发了半个月的工资，怎么样，公司不错吧？”爸爸说“恩，好，那你就好好干，在外多注意安全”！爸爸的几句简单的话语，更加肯定了我在这努力奋斗的决心。滴水之恩，定当涌泉相报。我一定要通过自己的努力来为公司贡献自己的微薄之力。

我很荣幸能进入到这样一个温馨的大家庭中，有悠久的历史企业文化熏陶着我们，使我们能更快更健康的成长。当前经济的飞速发展，人才的竞争愈来愈激烈，作为刚刚毕业的大学生，我们的实践能力欠缺的太多太多，可塑性很强，有很大的发展空间，因此要时刻去学习，将自己学校所学的理论知识与现场相结合，尽快提升自己的能力，这样才能在竞争激烈的社会中不至于被淘汰。面对困难，我们才更要有百折不挠的激情，中流击水的魄力和不到长城非好汉的气概。

从古至今，上至帝皇，下至乞丐，没有任何人能享受特权，能在一年里比别人多上一天、一小时、一分钟甚至是一秒，没有，那都是不可能的事。因为，时间是公平的。但是我想，只要自己肯苦学多思，多去承担工作与责任，那么我们就能够

在相同的时间内比别人创造更多的财富，那么在不久的将来，我们将会登上成功的顶峰！

优胜劣汰、适者生存是一个亘古不变的自然规律，不管你是羚羊，还是狮子，当太阳升起时，我们就要毫不迟疑的向前奔去，为了那年事已高的父母；为了汉中九冶辉煌的明天，更为了那憧憬在心中的中国梦，还在等什么，此时此刻，我们应该奋起拼搏，努力创造那属于自己的美好明天！

公司演讲稿子篇八

大家好！

今天，我们欢聚在亚洲最具异国风情的国度，在芭堤雅美丽的阳光、碧海、沙滩之间，隆重举行“中国平安保险团体20xx年明星高峰会议”，热烈庆祝平安一年一度的盛大节日。

首先，我谨代表大会向来自全国各地的高峰英雄致以热情的欢迎和衷心的祝贺，你们是平安最璀璨的明星，平安因你们而骄傲！今天，这里是你们挥洒胜利喜悦的舞台！明天，平安依然是你们壮志凌云的家园！

同时，感谢国华人寿业务精英们和各位嘉宾的光临，在此与我们共享活动人心的时刻。一直以来，我们之间有着友好的合作和交流，感谢你们对平安一贯的支持和关爱！

现在，这里热血沸腾的盛会使芭堤雅的美更锦上添花！让我们一起品尝胜利的果实，回味成功的欢快！20xx年，平安寿险实现了一次奔腾，勇创历史新高，寿险总保费突破400亿，平安寿险的营业净利润达到18亿，寿险总体市场占有率由20xx年的22.5%上升到28.7%！此时此刻，我们不能不为胜利而欢呼，我们不能不为在座的英雄们而喝彩，我们不能不为平安人的付出而骄傲，我们不能不为家人们的支持而感谢！

“光荣与梦想，挺进500强；前瞻与革新，迈向400优”，前进的嘹亮号角已经吹响，平安正一步步的朝目标全力迈进！我们的销售雄师是平安腾飞的双翼，各位高峰英雄是平安最棒的业务员，然而面对新的机遇和挑战，我们要树立更高的目标——“做行业中最好的业务员”！最好的业务员就是拥有高尚品德、极富诚心、爱心和责任心，具备优秀的职业素养和领先职业技能的业务精英！这就要求我们坚持承诺是金，坚持勤劳进取，坚持学习创新。我们知道一花独放不是春，百花齐放春满园。在座的英雄们都是平安业务雄师中的领跑者，因此更要肩负起引领和培养更多优秀业务员的重担，我们团队中每人都优秀，在马总“创造差异化”精神的号召下，致力建立一支“行业中最好的业务队伍”，以更先进的营销理念、更专业的营销技能、更完善的服务不断增强平安竞争力，只有这样，平安才能在强手如林的市场上稳定、健康、持久的发展壮大，为社会、保险业、为股东、为员工创造财富和价值。

我深信，平安将以科学的治理机制、优秀的企业文化、领先的产品、全新的服务来勇敢自信地面对今后的挑战！我们的业务队伍也将以最专业、最高效、最真诚的服务面对平安千千万万的客户！我们上我们共同努力，与平安同呼吸共命运，携手共筑平安“永葆青春百年店”！

我公布：中国平安保险团体20xx年明星高峰会寿险分会现在开幕！并预祝大会圆满成功！

公司演讲稿子篇九

大家现在好！光阴似箭，岁月如梭，奋斗的20xx已经过去，在过去的一年里，我们挥洒汗水，付出辛劳，迎来进步，收获硕果。值此佳节之际，向全体员工致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意！

今天能有机会站在这个舞台上，首先要感谢我们公司的缪总，

是您创建了唯丝，为我们提供优越的工作和生活环境，我们把最发财的掌声送给缪总，各部门所有人员的大力配合，正因为有大家的积极参与配合，才有我们今天的精彩，也要感谢的在场的每一位员工。

在过去的20xx年，我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，和不怕苦，不服输的工作作风，在各位领导尤其是的吴总的英明领导下，还是取得了一个丰收的20xx□相比往年，后道我们做到了少请临时工，且顺利完成了年度任务，我为全体员工感到自豪。在皮球和王冠的到来，希望各位员工极力配合他们的工作，在新的生产模式带领下，让20xx年我们的质量及产值最大化。

今天我给大家带来的《感恩唯丝》希望我们在20xx年以爱心做人，用感恩的心做事，预祝20xx我们唯丝公司再创新的辉煌！感恩父母，是他们给予我们生命，感恩师长，是他们用知识丰富了我们的头脑，给我们飞向蓝天的力量！感恩朋友，茫茫人海、相遇便是最大的缘分。

感恩是一种生活态度，一种智慧，是员工忠诚企业的基础。一个有着感恩之心的员工，会执着而无私，博爱而善良，敬业而忠诚，一个有着感恩之心的员工，会对企业充满感激，转化为勤奋工作。感恩是一种美德，是一种态度，是一种信念，是一种情怀，同时也是人生的一种使命！

曾经常看到这样一句格言：“今天工作不努力，明天努力找工作！”这句格言，让我深深体会到了没有企业，哪有员工的道理！企业的命运也就是我们每一个员工的命运，企业的发展与富强要靠我们每一名员工的奉献与奋斗。对我们赖以生存的企业，只有有了感恩的心态和意识，才能有感恩的行动，我们的企业也才能因此而绽放和谐之花！

永不放弃□20xx让我们与唯丝公司一起腾飞！谢谢大家！