

最新银行防范风险演讲稿(实用5篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

银行防范风险演讲稿篇一

大家好！

今天我很荣幸站在这里，感谢农行过去对我的培养和帮助，感谢各位领导给我难得展示自我的机会，我参与竞争的岗位是：农行风险管理部门副经理一职。

一、自我介绍

我叫，现年岁，我于年毕业于学校。并于20xx年加入余姚农行担任城东支行柜员一职。在20xx年正式加入信贷管理部，成为一名信贷审查员。

1. 在余姚支行业务技能汉字输入比赛中获得了第一名；
3. 在市支行举行的游泳比赛，获得了女子组50米第二名。

二、面对竞聘农行风险管理部门副经理这个岗位，我想自身有如下优势：

(一)有丰富的工作经历

20xx年从事银行信贷管理工作，三年来对银行的信贷各个流程有了深刻的了解，在信贷管理部领导的精心指导下，在同志们的通力合作下，我以国家宏观经济、金融政策和信贷法

律、法规、行政规章为准则，努力提高自身素质，认真履行岗位职责，切实注重调研分析，大胆尝试创新举措，取得了一定的工作成效。

(二) 出色的工作能力

从事信贷工作时，面对客户坚持“三心”要细心听客户的要要求;细心办理客户业务;耐心听取客户意见。从事信贷工作时，坚持一丝不苟的审查每一笔贷款，配合完成上级行内控检查，配合完成地方政府融资平台信息补录工作，配合完成德勤审计工作，配合完成金融机构质押贷款融资情况调研等工作。

(三) 发挥的带头作用

在工作中团结同志，遵纪守法，廉洁勤政，起到表率作用。坚决执行领导的安排，不遗余力地支持领导的工作，维护领导班子的权威形象和核心地位。在工作中能够起带头作用，在需要同事配合开展工作时，我尽量避免用生硬的、命令式的口吻布置任务，争取他们的支持，让他们能愉快地参与到工作中。

三、如果竞选成功以后的工作打算

(一) 如何做好农业银行风险管理部门副经理一职

首先，应该在挖掘优质客户、优质贷款种类服务上狠下功夫，通过开通绿色通道以及实施优质客户发展战略等措施，为客户提供具有差异化的贷款服务。严把贷款的原则和标准，提高我行的服务水平，优化贷款的工作环节，提高我行员工的工作水平，从源头上加强对风险的控制，促进农行的信贷业务持续、快速、健康发展。

其次，加强各项基础管理工作，对信贷的结构进行合理的调

节，将整个工作的重心放在信贷管理工作上，并提高对贷后管理工作。与此同时建立目标客户动态档案跟踪管理制度以加强对贷款资产质量的实时监控，并将获得的情况及时上报。要及时退出那些质量差、信誉差的企业。

最后，营造我行良好的内部和外部环境，在内应该建立和谐、高效的人际关系；在外应取得市委、市政府、人民银行和有关部门的大力支持，有效遏制企业逃避我行贷款行为，保障我行各项贷款工作正常进行。

(二) 提高三种能力

一是提高学习的能力。为了更好做好银行风险管理部门副经理这一职，在以后工作找那个我将不断学习社会新知识和新观念，通过积极参加“后备干部培训班”等途径，多形式、多层次的加强自身学习，有为各项工作的全面开展打下了牢固的基础。

二是提高研究的能力。为了增强防风险的意识，我将把自己的工作经验行为都纳入研究的范畴；注重书本知识的学习，并向银行风险管理方面的专家咨询。

三是提高管理能力。我在管理中严格按照“管理就是服务人，管理就是帮助人”思想执行。在管理中强调参与的价值，把管理和被管理这对矛盾统一到相互理解、相互支持和共同进步中。

最后，我向在座的各位领导庄严承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我的本职工作，为农行健康、持续发展而不懈努力。

银行防范风险演讲稿篇二

1. 在基层银行，做得差的支行，是这也差，那也差。业绩，

做不起来；合规，老出问题。

2. 我确定这一生，愿意等她直到白发，无怨无悔。

3. 改革是中国的第二次革命。这是一件很重要的必须做的事，尽管是有风险的事。

4. 你是你梦想路上唯一的高墙，越过去，全世界都能看见你的光亮。

5. 填写各种工作表格不认真、漏填者；

6. 我不知道什么是浪漫，什么是誓言，我只知道爱你的心永远不变！亲爱的，请记得保护好自己！

7. 顾客是重要的创新来源。管理学家汤姆、彼得斯

8. 法律规避是国际私法中的一个重要问题，理论界及各国立法对其持不同态度。

9. 个人信息很重要，密码帐号保管好。

10. 当一个人有了想飞的理想，哪怕爬着，也没有不站起来的理由；设立目标，然后把目标细化为每一步的实际行动；每一个闪闪发光的人都在背后熬过了一个又一个不为人知的黑夜；始终不必为失败找借口，而是要为成功找办法。

11. 本文在分析并购过程中的风险之后，提出了规避的建议。

12. 合规摆第一，先从我做起。

13. 拒接陌生来电，避免上当受骗。

14. 你要的爱和感动我会用一辈子来给你

15. 一个希望成功的人敢于冒很大的风险。
16. 坐姿：应保持上身挺直，把双腿平行放好，不得傲慢地把腿向前伸或后伸。正式场合或有位尊者在座时，不应坐满座位，大体占据其三分之二的位子即可。交谈时，不可身靠座位背部。要移动椅子的位置时，应先把椅子放在应放的地方，然后再坐，离开坐席时应把椅子放回原来的位置，并摆放整齐。
17. 合规风险[compliance risks]根据新巴塞尔协议的定义，“合规风险”指的是：银行因未能遵循法律法规、监管要求、规则、自律性组织制定的有关准则、已经适用于银行自身业务活动的行为准则，而可能遭受法律制裁或监管处罚、重大财务损失或声誉损失的风险。
18. 情深意切鱼水情，合规发展一家亲。
19. 你连自律都做不到，还说什么不甘于平庸！间歇性踌躇满志，持续性心灰意冷。看着别人一天天变得优秀，自己却在无所事事中虚度人生。停止浑浑噩噩，别让不自律毁掉你的人生。
20. 所有的交易都可以从价格的上涨来规避风险。
21. 我不是广场上算卦的，唠不出那么多你爱听的嗑。
22. 担当扛在肩，疫情防控来检验。
23. 我们都是这样做的。
24. 要用我们的耐心、诚心、热情为您服务。
25. 把准“脉”，开准“方”，用准“药”。

26. 合作是一切团队繁荣的根本。美国自由党领袖大卫、史提尔

27. 如履薄冰、如临深渊的高度警觉，见微知著、见叶知秋的极端敏锐，夙兴夜寐、朝乾夕惕的工作态度，万无一失、一失万无的负责态度。

30. 股市通常是不可信赖的，因而，如果在华东街地区你跟曾别人赶时髦，那么，你的股票经营注定是十分惨淡的。

31. 天上馅饼含陷阱，要小心。

32. 努力将自己变成更美好的人，不必心急，耐心等待，总会遇到那个值得你温柔以待的人。

33. 互换名片。客户经理应首先用双手递名片给客户，递名片时，眼睛要看着手，名片字体正面朝客户，手不要压住字体。用双手接到客户名片后，应呈阅读状，以示尊重。

34. 发扬团队精神，维护企业整体形象，部门之间、上下级之间、员工之间相互尊重，密切配合，团结协作。

35. 着装整洁、仪表大方

36. 在风险市场的投资活动中，规避和防范风险是第一要务，也是取得长期成功的保障，顺应价格运动趋势从而顺势而为是第二要务，也是市场生存的不二法则，牢牢把握这二点是走向投资成功之路的必备前提。

37. 正装穿着：

39. 陌生电话勿轻信，以害人又害己；

40. 陌生电话莫接听，谨防骗子设陷阱。

41. 品质
42. 航海者虽然要比观望者冒风险，但是却有希望达到彼岸。
43. 发展是高楼，合规是基础。
44. 铭记，生活充满了起伏，而且若没有了人生。
45. 只有勇于承担责任。
46. 安排任务未及时完成者；
47. 难过于我而言，只是心情而不是表情，心情不是表情，表情不是心情，不是所有的感心情都需要用表情表示出来。
48. 你长的很爱国很敬业很有骨气，你从来都不会在背后说别人坏话，不会陷害别人，你是全世界最不龌龊的人，你品德高尚，你从不会倒打别人一耙，你诚实善良美丽多姿。原谅我刚才说了违心的话啊。
49. 飞来大奖莫惊喜，让你掏钱洞无底。
50. 制定正确的战略固然重要，但更重要的是战略的执行。——杨元庆
51. 大成功靠团队，小成功靠个人。比尔、盖茨
52. 鼓励尝试风险。——英特尔公司的六条基本原则之一
53. 建设合规文化，树立农行形象。
54. 合规就是防火墙，发展才能响当当。
55. 加强纪律性；安全有保证。

56. 露天矿场运输道，车辆往来特繁忙。
57. 抓合规、控风险、促转型、稳发展。
58. 营业时间内聚众聊天、看小说、吃零食、打瞌睡、抄写非公事文件者。
59. 让别人过得舒服些，自己没有幸福不要紧，看见别人得到幸福生活也是舒服的。
60. 卓有成效的管理者善于用人之长。管理学家彼得、杜拉克
61. 天上包馅饼含陷阱，要留心。
62. 人的生命是很宝贵的，可是，要有生命，就必须把安全放在第一位，时时刻刻都想着安全，这样才能拥有生命。
63. 在行进中与客户交谈或答复其提问时，应将头部、上身转向客户。
64. 注重合规建设，实现稳健发展。
65. 提高应急反应能力，增强公共安全意识。
66. 这么不要脸，这么没心没肺，你的体重应该会很轻吧？
67. 清廉金融，固若金汤；清廉金融，金石不渝。
68. 很难说什么是办不到的事情，正因昨日的梦想，能够是这天的期望，并且还能够在成为明天的现实。
69. 违规红线踩不得，合规操作忘不得。
70. 相对安静的凌晨，一个人待在房间专心发呆/独处着。只

属于自己的时间，这种感觉一辈子都依然喜欢。

71. 承担风险，无可指责，但同时记住千万不能孤注一掷！当有机会获利时，千万不要畏缩不前。

72. 合规创造价值，管理必须从严。

73. 要重返生活就须有所奉献。

74. 节约资金, 节俭费用, 事突出；

75. 社会可以冷漠，但要懂得相互尊重；家庭难免不和睦，却依然相互照顾！

76. 但股份回购利弊兼具，正确认识其利弊所在，进而能从制度层面规范行为和规避风险，是利用股份回购这一资本运作手段兴利除弊的有效切入点。

78. 我们必须奉献于生命，才能获得生命。

79. 不愿冒风险的人，通常只能选择别人剩下来的东西。

80. 只要我能拥抱世界，那拥抱得笨拙又有什么关系。

81. 但技术措施不是万能的，再高明的技术措施也可能被规避。

82. 有充分的心理准备，有灵活的解决方案，有必胜的执着信念。

83. 当你要吹牛时，想想自己如何厌恶别人吹牛，那你就不会做这种蠢事了。

84. 以后你的瓶盖都是我来拧。

86. 不得在公务时间和禁烟场所吸烟。

87. 对不知名的电话，自己不能处理时，可坦白告诉对方，并马上将电话交给能够处理的人，在转交前，应先把对方所谈内容简明扼要告诉接收人。

银行防范风险演讲稿篇三

很多人在社会、时间、距离面前不停的改变,让我陌生,让我心痛,他们一点点撕碎着美好,而我却更加执著的追寻一种永恒!如果你的出现是我生命里的意外,希望你能够守着对我的承诺,给我所追寻的一生一世不变的爱和永恒!我会停驻为追梦匆匆而行的脚步,让自己成为你生命里永恒的风景!

重构和优化信贷风险控制系统的核心理念是，风险管理应当贯穿于整个贷款周期，在贷前调查、贷时审查、贷后检查管理的全过程形成相应的风险防范理念和风险监控机制。

（一）、制定标准化的贷款“三查”系统。开发针对借款人的行业、财务状况、经营行为以及管理方面的风险警示信号，制定贷前调查、贷时审查、贷后检查的具体要求和操作标准。

（二）、建立直观科学的风险预警指征体系。一是建立企业的承贷能力分析指标体系，通过对企业最大限度所能承担负债的能力分析，控制企业的贷款规模，可以有效抑制借款人投资膨胀欲望，减少信贷资金被其直接或间接移位现象的发生，降低贷款风险度。二是充分运用企业的现金流量指标，搞好企业偿债能力分析。三是加强对企业的盈利能力分析，预测企业发展前景和趋势。企业的盈利能力从长远看，是决定贷款安全性的根本。四是加强贷款客户的综合贡献度测评分析，根据客户依据其信用和贡献状况而作出的授信先后顺序及满足程度的差异，对贷款客户评定授信等级，并据以进行贷款投放和管理决策。

评判客户授信等级由两个方面因素决定，一是客户信用等级；二是客户对银行的贡献等级。从商业银行角度讲，客户对贷款风险的影响表现为三个方面：一是客户的财务风险；二是客户的经营风险；三是客户的道德风险。因此，用作商业银行贷款选择和决策的重要依据的客户信用等级，在评判上应当综合考虑客户守信程度、客户财务风险程度、客户经营风险程度三个层次因素，最大限度地揭示出信贷客户的财务风险程度、经营风险程度和道德风险程度，并综合反映出信贷客户的贷款安全性态类别。而信贷客户对商业银行的贡献等级，应当从信贷资源回报率、经营成果依存度两个方面进行综合考察、分析和评判。在现实经济金融生活中，经营成果依存度较大而单位资源回报率不高的信贷客户屡见不鲜，单位资源回报率较高而经营成果依存度不大的信贷客户也为数不少。然而，商业银行为了实现风险可承受条件下的盈利最大化，必须紧紧抓住经营成果依存度较大的客户，并努力提升单位资源回报率。因此，我们考察、分析和评判信贷客户的贡献度时，既要重视信贷客户为商业银行的盈利额（营业收入额）占该行盈利总额（营业收入总额）的比重大小，也要注重商业银行所取得的信贷客户营业收入（盈利）与投入该信贷客户的信贷资源、成本资源之间的比率大些。建构客户授信等级的综合评判方法的基本思路是：对经过综合评价确定的客户信用等级、客户对银行的贡献等级分别确定系数；运用加权平均法对客户的授信等级进行定量综合评估；根据定量综合评估结果和有关评判标准，作出客户授信等级判断。

要将客户授信等级作为贷款经营决策的根本性的重要依据，按照客户授信等级的好差序列，排出客户贷款的先后序列，决定贷与不贷、先贷后贷、贷多贷少、期限长短、利率高低。运用授信等级管理技术，可以克服盲目性，提高组合管理和资源配置的效率。将有限的信贷资源在各个层面、各类客户、各种产品之间进行优选配置，对银行的总体风险和各类风险进行总量控制。依据对客户授信等级的动态监测，对客户授信等级或有明显不利趋势的信贷资产及时采取措施，通过调整信贷资产结构，力求银行总体上在可承受的风险范围内实

现收益的最大化。三是信贷员要在客户授信等级评判和识别的基础上，要对客户财务风险对贷款风险的影响程度趋势进行分析，并研究提出防范客户财务风险向贷款风险转移的对策与措施。

（三）、建立有效的审批流程策略。风险识别主要受制于审查部门对每个风险资产关键潜在风险的预测、监视、识别的能力，因此现代商业银行信贷风险防范必须建立一套合理标准的审批流程以提高风险的识别。针对目前我国商业银行大部分信贷人员（客户经理）的风险识别、测量的一般技能有限的实际情况，控制贷款风险最可行的办法是建立一套标准化的. 贷款审批的流程体系，实现信贷审批过程在一定程度上的硬控制。这个标准化的审批流程由定量和定性两部分组成：定量分析通过对客户财务资源的评估得出风险评分结果；定性部分以银行内部最好的信贷员根据个人经验进行贷款风险决策的方法为基础，系统通过进一步研究信贷员的判断以及判断得出的过程，归纳整理制定出可供其他信贷员效仿的确切定性标准。

《商业银行如何防范信贷风险》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

银行防范风险演讲稿篇四

1. 为民务实，不忘初心；廉洁勤政，牢记使命。
2. 合规头脑铸，做事不糊涂。
3. 外向是生活所需，孤独是自我享受。
4. 请相信等战胜了疫情，我们都会团聚。
5. 不恋尘世浮华，不写红尘纷扰，不叹世道苍凉，不惹情思

哀怨，闲看花开，静待花落，冷暖自知，干净如始。

6. 重大问题研究好，敏感问题处理好，棘手问题解决好。

7. 冯楠没帮他圆谎，但也没把他戳破，而是规避了这个问题，仰面朝天看着楼顶，好像是自言自语地说：“怎么还不跳啊，按说也该下来了吧。”

8. 这同样可以解释，为何在阿拉伯之春运动的余波中，持风险规避态度的中东国家裹足不前，停止进一步采取私有化或简化手续的措施。

9. 网络赌博手一抖，车子房子全输走。

10. 凡是无法衡量的，就无法控制。

11. 陌生来电要提防，多方确认莫上当。

13. 遵纪守法，掌握与本职业务相关的法律知识，严格执行国家的各项法律、法规。

14. 如开始就成功，就不要另觅他途。

15. 风险不离口，规章不离手。

16. 爱你爱的很甜蜜，很舒服，很开心，很愉快，很幸福。

17. 举杯邀明月，出行不驾车。

18. 产品通过哪些技术规避同类产品的副作用或者说依靠什么来确保产品的效果。

19. 防范诈骗，只有起点，没有终点。

20. 倡导安全文明风尚，提高全民安全意识。

22. 个人信息顶重要，密码账号保管好。
23. 勤能补拙，勤俭立业！
24. 一个希望成功的人首先要回避风险。
25. 不听不信不转账，多想多问多商量
26. 在市场竞争的条件下，首先是员工素质的竞争。比尔、盖茨
27. 服务就是我们的使命。
28. 无数怀着喜悦心情观看烟花的人，都不知道，那个小小的孩童，喜欢的不是燃烧的炽热，而是烟花散尽的薄凉。
29. 形象规范
30. 这个问题我们规避不了，只好甘心受罚。
31. 打造金融品牌，提升行业文明，服务百姓民生。
32. 内控优先，共筑平安。
33. 对不起, 电脑正在结帐, 请稍候片刻.
34. 合规一条路，违规一个坑。
35. 窜货一直是渠道管理中让企业非常头疼的问题，第五章则详细的论述了如何有效规避和处理这种渠道的冲突。
36. 在营业场所、重要会议场所严禁吸烟。
37. 打压诈骗空间，警务合作控发案。

38. 物防技防人人防，行骗路上堵死墙。
40. 不要把浪费当成潇洒，不要把节俭看成尴尬。
41. 对前二项之检查、鉴定及命令，不得规避、妨碍或拒绝。
42. 什么事情都做的人，是风险最高的人，要懂得利用各种方式把业绩做进来。
45. 通话时声音应以保证对方听清楚而不影响周围人办公为宜。
47. 其他对公司作出贡献, 董事会或总经理变为应当给予奖励的。
48. 我所有自以为是的骄傲，都是你投射到我心里，再反射回来的光。
49. 劳保护具穿戴好，操作规程记心间。
50. 为什么人总会为家庭的琐碎之事而烦恼，真是烦，能不能消停点。
52. 无法拥抱，只能隔着玻璃亲吻，疫情隔开了他们的距离，但隔不开爱。
53. 接待来访或领导时，不要双手抱胸，尽量减少不必要的手势动作。
54. 一心一意是这世上最温暖的力量。
55. 顾客是重要的创新来源。——汤姆·彼得斯
56. 青春是一道明媚的忧伤，我没哭，可是眼泪流下来了。

57. 团结带领广大人民群众 坚决打赢疫情防控阻击战 。
58. 在生活的路上，一起菜鸟互啄吧。
59. x先生，以后的日子，合作愉快。
60. 觉得自己做得到和做不到，只在一念之间。
61. 96110来电一定要接！反诈劝阻专线，错过一次追悔莫及！
62. 返现、中奖、搞投资，不是馅饼是陷阱。
63. 别轻易转行。转行的风险很林，若无大决心，大魄力，最好不要轻率为之。
64. 莫贪小财失大财，黄粱美梦终成空。
65. 合法同居，持证上岗
66. 一个只顾自己的人不足以成大器。
67. 防火防盗防诈骗，不理不睬不给钱。
68. 你今天微笑了吗？

银行防范风险演讲稿篇五

今天在这里，我以自己的实际行动，积极参加岗位竞聘，拥护xxx支行的改革与发展。

我是xx年从xxx学校毕业后，参加到了xxx支行这个火热的集体当中，至今有15个年头。其中六年的会计工作，我从同事身上学会了银行的“三铁”，知道了做个好会计首先要做个诚实守信的人。4年的信贷工作使我懂得了放贷款是责任不是权

利。5年的基层负责人的工作使我懂得了怎样爱护、尊重、理解你的员工。

20xx年，xxx支行实行竞聘上岗，我怀着对基层工作的一腔热情，又一次站在了演讲台上。带着全体员工对我的信任，走上了xx分理处主任的岗位。基层网点的辛苦，干过基层工作的同事们都知道，但是基层工作的快乐，每个人的感触是不一样的，我和分理处的同事们，最大的快乐就是完成任务后的喜悦，还有同事之间朝夕相处的关心与爱护。随后由于分行政策的原因，分理处在一片叫好声中被撤消了。但当时分理处提供给当地人民的优质服务和对电厂项目的支持是谁都不能抹杀的。每位员工对分理处幸福的回忆是谁都不能抹去的。

在随后的日子里，我个人的主要工作也变成了为稳定存款疲于奔命。工作的结果大家能知道：出师未捷身先死，常使英雄泪满襟。

今年5月，行里安排我到风险管理部工作，我深深的知道，这是行领导对我极大的信任，又给了我一次从头再来的机会。以前的信贷工作中学到的信贷业务知识，在实际工作中已显得力不从心。在同事的帮助下，经过6个月的努力工作，对xx银行的风险管理工作有了一个基本的了解。能保质保量的完成行领导以及部门领导交办的工作。能做好日常风险管理工作，仔细审查信贷材料，发表和记录对审批项目的意见。

宋代范仲淹有句名言：“不以物喜，不以己悲。居庙堂之高而忧其民，居江湖之远而忧其君”□xx行就是我赖以生存的土壤□xx行事业就是我的君，就是我的民。为xx行事业奉献自己，是我时刻不能忘记的责任。这种责任促使我又走上了竞聘演讲台。

如果我能得到大家的支持，竞聘成功，我将按照以下想法开展工作：

1、严格要求自己，加强品德修养的学习，做一个干干净净的xx行风险管理人员。

银行风险管理岗位之所以重要，是因为放松管理就会给xx行带来损失，给钻空子的人带来好处。还因为时时刻刻都面临着各种诱惑，这些诱惑有别人摆给你的，也有自己思想上产生的。加强自身的品德修养学习，加强对xx行铁的规章制度的学习，就能够过好金钱关、亲朋关。在以后的工作中，我将严格要求自己，加强业务学习，对风险管理工作认真负责，把控制、降低风险做为工作的首要目标。在生活方面遵章守法，不参与黄，赌，毒。争取做到生活上堂堂正正，工作中干干净净。

2，积极主动完成行领导、部门负责人安排的各项工 作，干好自己职责内的工作。具体讲就是：严密关注我行的各项工作中的风险点，积极预警。加强风险管理检查，严格审查信贷资料的合规合法性、谨慎进行信贷审批工作。改掉平时在工作中出现的对风险点不敏感、对审批项目不能发表自己观点的不足。

3、配合部门正职及行内其他同事，为提高我行经营管理水平，降低风险努力工作。

以上是我竞聘风险管理部副经理这个岗位的几点工作想法。说真心话，我想得到大家的支持。我想把自己在风险管理岗位上的不足，继续加以改正；想把自己工作中好的方法，得以推广，更想把自己的努力留在风险管理这个岗位上。如果竞聘不成功，我也会拍拍身上跌到的尘土，和全体同事一起，昂首挺胸的走向xx行辉煌的大路上。

我衷心祝愿，我为之努力的，深爱着的xx行，事业蒸蒸日上。

谢谢大家。