

# 2023年室内游戏活动小班 室内运动游戏 心得体会小学(优质6篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 物流公司演讲稿篇一

大家好！

感谢公司给我这次发言机会，我在这里代表配送商谈谈我和蒙牛公司合作的感受。

首先，和蒙牛集团合作对于物流行业来说是我们的一种荣耀。因为做为乳业的龙头，这个地位不是轻易取得的，从公司的企业文化、管理机制、激励制度到运作流程、反应速度，都值得所有企业学习。和蒙牛公司的合作，我们企业也是学习到很多、受益颇多。

而对于我们同行来说，如何做好大企业的物流，我也谈谈自己的一些看法。

首先我们做到小而强。物流是个大行业，冷链物流是从这个大行业中细分出来的一个市场，如何在市场中占有一席之地，我们要建立自己的专业性，要弄明白目标市场是什么，优势是什么，客户的需求是什么。而作为傅瑞来说，首先定位于配送，那么做好配送，就要有好的设备，所以国内的车辆、保温箱厂、制冷机组，用什么样的，都值得我们研究。

其次，读懂厂商的企业文化，随客户而动。以客户需求为导

向，以服务客户为中心，确立我们的竞争优势。

所以在我们的公司提出做“嵌入式物流”，像计算机一样，我们小企业不可能做计算机的全部，但是我们可以作为一个模块，承担部分功能。就拿奥运来说，之前大家都担心奥运会北京市内配送的问题，如何解决这个问题，当时面临的是多大的困难，大家谁也不知道，但是蒙牛领导们当时说了，有什么困难大家一起来办，找关系，想办法。当时我和荣庆的张总就和北京的武处说：既然领导这样说了，就当我们是你们的一个部门看待，大家共同努力就能解决面对的所有问题。所以，为了解决黄标车的淘汰问题，让我们敢于投资，合同签三年，为了办理通行证，我们大家齐心协力，交通局、农委，商委，也不分你的我的关系，只要帮的上忙的，大家一起来办，就这样，通行证的问题解决了。奥运会出现的所有难题就在大家的共同努力下，一件一件的攻破了……当奥运会结束后做总结的时候，我们发现我们在已经建立了一种伙伴关系，我们企业之间的边界消失了，正因为这种嵌入式的物流模式，我们蒙牛在奥运期间的配送，比百胜物流和夏晖物流这样北京一流的物流企业解决的更好！

我们都知道：冷链是冰激淋企业的重要保障，作为厂家、商家、和第三方物流，都有很长的路要走，在前进的路上，为了我们走的更远，大家应该结伴而行！

## 物流公司演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同行、经销商朋友：

大家好！

感谢公司给我这次发言机会，我在这里代表配送商谈谈我和蒙牛公司合作的感受。

首先，和蒙牛集团合作对于物流行业来说是我们的一种荣耀。因为做为乳业的龙头，这个地位不是轻易取得的，从公司的企业文化、管理机制、激励制度到运作流程、反应速度，都值得所有企业学习。和蒙牛公司的合作，我们企业也是学习到很多、受益颇多。

而对于我们同行来说，如何做好大企业的物流，我也谈谈自己的一些看法。

首先我们做到小而强。物流是个大行业，冷链物流是从这个大行业中细分出来的一个市场，如何在市场中占有一席之地，我们要建立自己的专业性，要弄明白目标市场是什么，优势是什么，客户的需求是什么。而作为傅瑞来说，首先定位于配送，那么做好配送，就要有好的设备，所以国内的车辆、保温箱厂、制冷机组，用什么样的，都值得我们研究。

其次，读懂厂商的企业文化，随客户而动。以客户需求为导向，以服务客户为中心，确立我们的竞争优势。

所以在我们的公司提出做“嵌入式物流”，像计算机一样，我们小企业不可能做计算机的全部，但是我们可以作为一个模块，承担部分功能。就拿奥运来说，之前大家都担心奥运会北京市内配送的问题，如何解决这个问题，当时面临的是多大的困难，大家谁也不知道，但是蒙牛领导们当时说了，有什么困难大家一起来办，找关系，想办法。当时我和荣庆的张总就和北京的武处说：既然领导这样说了，就当我们是你们的一个部门看待，大家共同努力就能解决面对的所有问题。所以，为了解决黄标车的淘汰问题，让我们敢于投资，合同签三年，为了办理通行证，我们大家齐心协力，交通局、农委，商委，也不分你的我的关系，只要帮的上忙的，大家一起来办，就这样，通行证的问题解决了。奥运会出现的所有难题就在大家的共同努力下，一件一件的攻破了……当奥运会结束后做总结的时候，我们发现我们在已经建立了一种伙伴关系，我们企业之间的边界消失了，正因为这种嵌入式

的物流模式，我们蒙牛在奥运期间的配送，比百胜物流和夏晖物流这样北京一流的物流企业解决的更好！

我们都知道：冷链是冰激淋企业的重要保障，作为厂家、商家、和第三方物流，都有很长的路要走，在前进的路上，为了我们走的更远，大家应该结伴而行！

各位领导、各位评委、各位同志：

晚上好！我演讲的题目是：让青春在奉献中燃烧。

有一个问题是我们人类始终在思索的，那就是生命的意义是什么？不同的时代、不同的国家、不同的民族有着不同的回答。对生命意义的认识决定着人们的价值取向和行动方向。

我的回答是：是后者，通过个人奋斗，实现自我价值。

我有幸来到空港物流，作为一名出纳，我感到肩上的担子和责任的重大，在这个岗位我的工作就是与钱和数字打交道，我必须随时保持高度的责任心和警惕性。出纳工作虽然平凡，但却是公司财务工作必不可少的重要岗位。作为一名财务人员，我始终坚信应该有所作为，有所不为。公司付出的每一笔钱一定在手续齐全才应给予报销，我作为出纳就要为公司负责，为付出的每一笔资金负责。我每天在收款、付款、登帐、对帐等工作中周而复始地进行着，看着经过我的努力公司资金正常运转，我的心里别提多踏实了。但是，面对枯燥泛味的数字，有时对帐差了几角钱竟会找上一两天都不止，晚上做梦都还在对帐。我体会到了出纳工作的酸、辣、苦、甜。我深信：一分耕耘，一分收获，从点点滴滴的工作中，我的业务技能得到了提高，为以后的工作奠定了坚实的基础。

时代在前进，社会在发展。知识经济时代正向我们走来，我们的国家还不够富强，我们的企业正面临日益严峻的挑战，我们青年是祖国的希望，是企业的未来，肩负着建设社会主

义强国和现代化航空运输企业的重任。时代和企业给了我们青年无限的舞台，这正是我们施展才华，奉献青春的时机。我们应该响应时代和企业的召唤，去追求，去探索，去创造，去奉献。

当然，消极颓废的思想永远不可能成为时代的主流。否则，社会就不会进步，国家就不可能富强，我们空港物流就不可能有今天。回首看看我们伟大祖国走过的几十年光辉历程，几代建设者用他们的青春热血筑就了祖国的辉煌。我们熟知的“铁人”王进喜，凭着“宁可少活二十年，拼命也要拿下大油田”的顽强意志和冲天的干劲，打出了大庆第一口喷油井；“杂交水稻之父”袁隆平毕生从事水稻杂交事业，为我国粮食增产发挥了巨大作用。他们用青春完成着共和国赋予他们的神圣使命，他们的青春之火熊熊燃烧，放射出了绚烂的光华。

作为空港物流事业的建设者。我们不能把自己仅仅放在“小我”的狭隘圈子里，我们要以建设现代化的空港物流公司为己任，要有强烈的责任感和使命感，要让我们火热的青春为空港物流燃烧起来。

大家都熟悉奥斯特洛夫斯基的那句话吧，“人的生命只有一次。当我离开人世的时候，我不因虚度年华而懊悔，也不因碌碌无为而后悔”。

### **物流公司演讲稿篇三**

晚上好！我演讲的题目是：让青春在奉献中燃烧。

有一个问题是我们人类始终在思索的，那就是生命的意义是什么？不同的时代、不同的国家、不同的民族有着不同的回答。对生命意义的认识决定着人们的价值取向和行动方向。

我的回答是：是后者，通过个人奋斗，实现自我价值。

我有幸来到空港物流，作为一名出纳，我感到肩上的担子和责任的重大，在这个岗位我的工作就是与钱和数字打交道，我必须随时保持高度的责任心和警惕性。出纳工作虽然平凡，但却是公司财务工作必不可少的重要岗位。作为一名财务人员，我始终坚信应该有所作为，有所不为。公司付出的每一笔钱一定在手续齐全才应给予报销，我作为出纳就要为公司负责，为付出的每一笔资金负责。我每天在收款、付款、登帐、对帐等工作中周而复始地进行着，看着经过我的努力公司资金正常运转，我的心里别提多踏实了。但是，面对枯燥泛味的数字，有时对帐差了几角钱竟会找上一两天都不止，晚上做梦都还在对帐。我体会到了出纳工作的酸、辣、苦、甜。我深信：一分耕耘，一分收获，从点点滴滴的工作中，我的业务技能得到了提高，为以后的工作奠定了坚实的基础。

时代在前进，社会在发展。知识经济时代正向我们走来，我们的国家还不够富强，我们的企业正面临日益严峻的挑战，我们青年是祖国的希望，是企业的未来，肩负着建设社会主义强国和现代化航空运输企业的重任。时代和企业给了我们青年无限的舞台，这正是我们施展才华，奉献青春的时机。我们应该响应时代和企业的召唤，去追求，去探索，去创造，去奉献。

当然，消极颓废的思想永远不可能成为时代的主流。否则，社会就不会进步，国家就不可能富强，我们空港物流就不可能有今天。回首看看我们伟大祖国走过的几十年光辉历程，几代建设者用他们的青春热血筑就了祖国的辉煌。我们熟知的“铁人”王进喜，凭着“宁可少活二十年，拼命也要拿下大油田”的顽强意志和冲天的干劲，打出了大庆第一口喷油井；“杂交水稻之父”袁隆平毕生从事水稻杂交事业，为我国粮食增产发挥了巨大作用。他们用青春完成着共和国赋予他们的神圣使命，他们的青春之火熊熊燃烧，放射出了绚烂的光华。

作为空港物流事业的建设者。我们不能把自己仅仅放在“小我”的狭隘圈子里，我们要以建设现代化的空港物流公司为己任，要有强烈的责任感和使命感，要让我们火热的青春为空港物流燃烧起来。

大家都熟悉奥斯特洛夫斯基的那句话吧，“人的生命只有一次。当我离开人世的时候，我不因虚度年华而懊悔，也不因碌碌无为而后悔”。

## 物流公司演讲稿篇四

尊敬的各位评委、领导、同志们：

这次我竞聘物流公司经理职务，主要是具有三个优势条件：

一是我文化较高，具有一定的物流工作经验。我读书时学的是法律专业与物流专业，这都是对物流工作有用的知识，能使我搞好物流工作。我到总公司工作，从事过销售和采购工作，现在是物流公司临时负责人，具有一定的物流工作经验，能够熟悉地开展物流工作，取得事半功倍的效果。这是我竞聘物流公司经理的第一个优势条件。

二是我年富力强能够适应物流公司经理工作。物流公司经理的岗位职责是重要的，承担货物管理、货物运输、财务往来的方方面面工作，可以说包罗万象、非常繁杂的，要做好物流公司经理工作很不容易。我年富力强，精力充沛，不怕辛苦，不怕困难，具有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，这些都是保证我做好物流公司经理工作的基础条件。这是我竞聘物流公司经理的第二个优势条件。

三是我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、雷厉风行、敢于碰硬的工作作风。我在工作中始终能够自觉做到服从总公司领导、顾全大局，对工作认真负责，

勤于思考，兢兢业业，有较强的事业心和责任感，出色地完成了总公司领导交办的各项工作任务。我竞聘物流公司经理，会在物流公司经理工作的'挑战中求发展，在物流公司经理工作的实践中求超越，紧密结合物流公司经理的岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。这是我竞聘物流公司经理的第三个优势条件。

假如我这次物流公司经理职务成功，我将围绕以下三方面开展工作：

一、抓好队伍建设。搞好物流公司经理工作，队伍建设是根本。首先，我要在总公司的领导下开展工作，担负起自己的责任，做到严以律己，宽以待人，牢固确立“以人为本”的思想，以自己的模范表率作用去影响带动职工，提高职工的综合素质，充分调动每个职工的工作积极性，使大家团结一致，齐心协力，攻坚克难，干事创业，把各项工作搞好，坚决完成总公司下达的年利润50万元的目标工作任务。

二、做好服务工作。在物流公司经理岗位上，做好服务工作的关键。我上任后，把自己看作是物流公司里的普通一兵，把自己的全部精力与时间都毫无保留地投入到做好服务工作上，要开动脑筋，想方设法，搞好服务，既服务好公司内部职工，又服务好客户，在工作上做出新成绩，出现新面貌，获得总公司领导与职工的满意，全面提升工作效率、工作质量和经济效益。

三、抓好自身建设。物流公司经理岗位对我来说是一个新的工作，责任重大，我要认真学习，努力实践，以新时期“政治强、业务精、善管理”的干部标准严格要求自己，做到爱岗敬业、履行职责，无私奉献，要求职工做到的自己首先要做到，努力争当一名优秀的物流公司经理，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

各位评委、各位领导、同志们，今天的演讲，向大家展示

了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，争创一流业绩，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，因为作为总公司的一名干部，就是要为总公司奋斗，为总公司拼搏，把自己的一切奉献给总公司，创造出卓越的价值。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 物流公司演讲稿篇五

乙方：\_\_\_\_\_

### 1、合作期限：

自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。有效期\_\_\_\_\_年。

### 2、快递范围及价格

#### (1) 范围及价格表

单位：\_\_\_\_\_元

序号、始开地、到达地、市场价、合作价、备注

#### (2) 价格

当市场价格下调时，乙方给予甲方的合作价也应相应的下调。乙方应承诺给甲方的合作价应低于同范围的市场价或给其他公司的价格。否则，一经发现，乙方应退还给甲方当次运费的差价，并赔偿当次运费的50%给甲方作为违约金。

### 3、甲乙双方权利与义务

(1) 甲方需发送快递时，乙方应按甲方提出的时间，准确、快速地送达目的地。

(2) 甲方交付给乙方快递后，乙方有义务在运送期间保管好甲方的物品，如出现损坏、丢失等情况，乙方应赔偿相应经济损失。

(3) 甲方应按照与乙方约定的结算方式，按时予以结算。

### 4、附件

(1) 甲乙双方应共同遵守本协议中规定的条款，甲乙双方若发现对方的行为严重违反本协议条款，严重违背商业道德或损害对方利益，违约方应承担给另一方所带来的一切损失。

(2) 甲乙双方对本协议有关事宜发生争执，应协商解决，协商不成应通过当地仲裁委员会仲裁或诉讼解决。

(3) 本协议期满后自行终止，如双方继续合作可以续签。

(4) 本协议一式两份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力，自双方签字之日起生效。

乙方：\_\_\_\_\_

各自公司代表(签字)：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_

## 物流公司演讲稿篇六

演讲稿以发表意见，表达观点为主，是为演讲而事先准备好

的文稿。在不断进步的社会中，我们都可能会用到演讲稿，在写之前，可以先参考范文，下面是小编为大家收集的物流公司经理竞聘演讲稿范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

尊敬的各位评委、领导、同志们：

大家好！首先要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里进行竞聘演讲。今天我演讲的内容是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的物流公司经理。在总公司蓬勃发展的喜人形势中，面对充满生机和活力、挑战和希望并存的物流工作，我觉得作为一名总公司干部，忠诚、奉献、务实和向上是我的人生目标，实现自我、超越自我、实现人生价值是我的毕生追求。我的座右铭是：明明白白做人，老老实实做事。

这次我竞聘物流公司经理职务，主要是具有三个优势条件：

我读书时学的是法律专业与物流专业，这都是对物流工作有用的知识，能使我搞好物流工作。我到总公司工作，从事过销售和采购工作，现在是物流公司临时负责人，具有一定的物流工作经验，能够熟悉地开展物流工作，取得事半功倍的效果。这是我竞聘物流公司经理的第一个优势条件。

物流公司经理的岗位职责是重要的，承担货物管理、货物运输、财务往来的方方面面工作，可以说包罗万象、非常繁杂的，要做好物流公司经理工作很不容易。我年富力强，精力充沛，不怕辛苦，不怕困难，具有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，这些都是保证我做好物流公司经理工作的基础条件。这是我竞聘物流公司经理的第二个优势条件。

我在工作中始终能够自觉做到服从总公司领导、顾全大局，对工作认真负责，勤于思考，兢兢业业，有较强的事业心和

责任感，出色地完成了总公司领导交办的各项工作任务。我竞聘物流公司经理，会在物流公司经理工作的挑战中求发展，在物流公司经理工作的实践中求超越，紧密结合物流公司经理的岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。这是我竞聘物流公司经理的第三个优势条件。

假如我这次物流公司经理职务成功，我将围绕以下三方面开展工作：

搞好物流公司经理工作，队伍建设是根本。首先，我要在总公司的领导下开展工作，担负起自己的责任，做到严以律己，宽以待人，牢固确立“以人为本”的思想，以自己的模范表率作用去影响带动职工，提高职工的综合素质，充分调动每个职工的工作积极性，使大家团结一致，齐心协力，攻坚克难，干事创业，把各项工作搞好，坚决完成总公司下达的年利润50万元的目标工作任务。

在物流公司经理岗位上，做好服务工作的关键。我上任后，把自己看作是物流公司里的普通一兵，把自己的全部精力与时间都毫无保留地投入到做好服务工作上，要开动脑筋，想方设法，搞好服务，既服务好公司内部职工，又服务好客户，在工作上做出新成绩，出现新面貌，获得总公司领导与职工的满意，全面提升工作效率、工作质量和经济效益。

物流公司经理岗位对我来说是一个新的工作，责任重大，我要认真学习，努力实践，以新时期的“政治强、业务精、善管理”的干部标准严格要求自己，做到爱岗敬业、履行职责，无私奉献，要求职工做到的自己首先要做到，努力争当一名优秀的物流公司经理，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

各位评委、各位领导、同志们，今天的演讲，向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己

的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，争创一流业绩，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，因为作为总公司的一名干部，就是要为总公司奋斗，为总公司拼搏，把自己的一切奉献给总公司，创造出卓越的价值。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 物流公司演讲稿篇七

大家好！

对莅临年会现场的嘉宾、各位合作伙伴和全体新邦人表示最热烈的欢迎！真挚的感谢！

过去的一年、三个字：不容易！挺住经济环境变化不容易、顶住持续扩张的成本不容易、忍住内部结构调整阵痛不容易！赢得如此多的支持者与合作伙伴更不容易！在这样一个“不容易”的时代里，我们新邦人依靠改革简政做实、结算体系做稳、产品定位做准、营销政策做活、文化建设托底，进行整体融合推进公司健康有序发展。

经济环境趋缓我们要用全新的视角去看待、去理解、去判断、去决策。新常态下的经济环境：市场与技术动摇格局、边界被打破、创造比预测更显重要的大势所趋，形势使然迎来了互联网、互联网的新业态。大众创业、万众创新体现的是共创、共享、共赢，更开放、更开发、更进取的平台战略。互联网正在改变我们的经营模式，物流服务的延伸依然是用户需求的“风口”，我们要以全新的姿态去拥抱。新邦物流将以打造极致终端、构建全国运输网路、免费客户终端自助系统、开放式的网络信息平台为战略导向迎合市场需求。

作为企业，销售的体量体现企业的竞争力，销售的增量体现企业的活力，销售的质量体现企业的生命力。企业存在的本质，就是在市场定价与自我资源组织的成本中寻找差价，也就是利润。在销售、利润的结果上，长期无法成为公司正资源而是负债的，坚决清理。外部异议大多来自对内部结构调整，末尾淘汰结果运用的不理解，当然也不乏转型过程中一些利益深水区矛盾的迸发。我们要敢于“直面这些矛盾，正视问题，担当责任”。各级管理者务必要把这项要求，层层解码相互传达，才能上下传承，才能形成团队战斗力！

事物在矛盾中发展，问题在运动中产生，面对情感上的抱怨、沟通上的傲慢、部分网点的不达标、新产品的低回报、发车上的蛮干、新模式运行上的初浅认知……包容不代表纵容，坐视不代表漠视。时间这么长、问题这么多，改革是阵痛的，但也值得。常言道：不痛不通。历经内部结构调整的阵痛后，迎来的是上下全员薪酬上调的欣喜与公司营收利润双增的共赢。

16年是新邦“提效益，补短板”之年，从顶层设计到层层剖解的制度支撑，再到引进新竹物流咨询团队，做到内循环的最优，各重点项目均做足了全链条的部署。新邦物流将以更开放的姿态释放市场、货源、车辆等资源于社会及员工，并接纳社会友人，做大“朋友圈”。

物流服务的延伸依然以用户需求的“风口”为出发点、新邦物流将以高效的品质来承接。品质是企业的核心竞争力、品质是开放创客联接的基本保障、品质是平台共享的后盾、品质是驱动销售增长的利器。新邦人要以运营品质41为改善方向，内外实现协同大整合，效益最大化。新邦全员参与品质建设，视品质为生命，以标准作业、准点发车、准确交接、准确送达为反应机制，实现0差错0货差0延误；视品质为人品，提升货、车、人的“颜值”为基础，实现0破损0投诉。服务延伸、平台联接，运力顺畅既要绵绵用力、久久用功的韧劲，也要立说力行、立竿见影的狠劲。伙伴们，让我们拿出一往

无前的冲劲，一鼓作气达成16年品质目标与效益目标，成就自我“获得感”。

十二载奔跑，不忘初心。全体新邦人，要认清当前竞争形势，注重训练，夯实基础；要比干劲，比拜访，比服务；学技能，学正气，学标杆；赶时间，赶节奏，赶步伐；帮后进，帮思想，帮团队；超进度，超优秀，超自我；内练一口气，外练筋骨皮，比、学、赶、帮、超，氛围打造，要一山更比一山高！16年新邦物流将迎来一个新纪元，全体同仁，同参与、共见证，强品质、增客户、提效益、补短板谱写新邦新华章。

最后，祝愿大家，新春愉快！身体健康！

## 物流公司演讲稿八

根据《中华人民共和国合同法》及有关法律法规的规定，经甲、乙双方充分协商特订立本合同，以便双方共同遵守。

乙方在合同期限内承担甲方的货物运输任务。运输货物的路线和目的地等具体的事宜由双方在每次货物发运时再行约定。

甲方向乙方支付运费，按甲乙双方代表每批次签订在货物托运单上注明的运费为准，每月月底对帐，15天内付款，付款方式：电汇或银行汇票。乙方在收取甲方运费的同时须直接向甲方开出可抵税的合法运输发票，否则甲方有权拒绝付款。

1、乙方必须具备货物运输资格，在中国境内注册的储运公司。在签订合同时应出示工商营业执照、税务登记证、公路运输许可证、法人代码证的原件给甲方审查并提供上述证件的复印件给甲方存档。

乙方装卸货物前应认真检查货物的质量和数量，货物的风险自装载到乙方安排的车辆时转移，乙方将货物交付甲方指定交货点和收货人时货物的质量、数量与装货时双方确认的质

量、数量不相符的，责任由乙方承担(交接时如外包装完好无损的，乙方不负质量赔偿责任。)

1、运输质量及安全要求：乙方应提供安全合格的运输工具及有资质和责任心强的驾驶员运送甲方的货物，保证货物无短缺，无损坏，无人为造成变质，确保货物安全、准时送达目的地。运输过程中(从货物装车始到货物安全卸车止)所发生的一切经济损失，由乙方独立承担，甲方不承担任何责任。

2、乙方按照甲方提供的电话号码为准送货，如遇特殊情况甲方需要变更送货地址或电话号码的，甲方必须以书面传真方式通知乙方，否则由此造成的一切经济损失，乙方不负赔偿责任。

3、乙方将货物运到目的地后，由于甲方自身原因不能卸货给客户的需要乙方提供仓储保管的，乙方有权向甲方收取由此造成的一切费用，收费标准临时协商。

4、没有甲方的书面授权，乙方及乙方委派的代表、司机不得私自与甲方的客户、业务员对有关交、运货和货款结算做出确认，否则造成甲方损失乙方应予赔偿。

1、托运货物的保险由乙方负责在每次货物出运前购买，保险费由乙方承担，保险受益人为甲方。

2、运输过程中发生事故但又不在于保险公司理赔范围内，由此造成甲方损失的，乙方须按承运货物的市场售价计算该批货物的总价值扣除残值后赔偿给甲方。

1、乙方不按合同规定的时间和要求配车、发运，因此造成甲方损失的(如另行请车、客户索赔等)，乙方应予赔偿。

2、运输过程中货物灭失、短少、变质、污染、损坏，乙方应按货物的实际损失(包括包装费、运杂费)赔偿给甲方。

3、乙方如将货物运错目的地或交错货物给收货人，应无偿负责运至合同规定的到货地点并交给收货人，造成甲方损失的，乙方负责赔偿。如果货物逾期到达，乙方应偿付逾期交货的违约金。

4、甲乙双方每批次签署的出仓单或回单查询有效期120天，过期查询未收到货物的，乙方不负任何赔偿责任。

5、甲方必须严格按照合同规定的付款时间向乙方支付运输费用，如甲方自身原因不能按时向乙方支付运输费用，乙方有权扣押甲方货物，并向人民法院起诉要求甲方按时支付运输费用，并且按照国家合同法规定向乙方缴纳违约滞纳金。

十、本合同正本一式二份，合同双方各执一份，合同自双方签名盖章时生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

## 物流公司演讲稿篇九

委托方：(以下简称甲方) 承运方：(以下简称乙方)

### 第一条：运输费用

1、1甲乙双方建立战略商业伙伴关系，乙方给甲方最优惠的价格。

1、2运输费用以甲乙双方签章确认的乙方报价单为准，该报价单作为本合同的不可分割的一部分。

1、3如果乙方需变更价格，须提前1个月书面通知甲方。

经甲方书面确认后，方可执行，否则，甲乙双方按变更前的价格结算。

## 第二条：甲方责任

2、1运输时间年月日起至年月日，甲方预报当月运输计划，货柜数量根据甲方所提供的数量而订，以便乙方提前调配车辆，确保运力。

2、2甲方需调用车辆前，应提前一至两天向乙方传真书面的《托运单》并注明装柜地点和时间、货物名称、箱型、重量及卸货地点，联系人及电话，落重日期等。并对所提供托运资料的真实性负责。

2、3特殊原因需临时增加拖柜量，提前24小时通知乙方，经双方协商同意后，由乙方安排拖柜来厂装货。

2、4厂方正常装柜时间为每天24小时。甲方按协议约定及时与乙方结清各项费用。

## 第三条：乙方责任

3、1乙方所提供的车辆必须是技术性能良好，证照齐全、合法、有效，并购买了交强险、商业险、物流责任险。

货物启运前，乙方须向甲方提供承运车辆及驾驶员的基本资料复印件(行驶证、营运证、保险卡、驾驶证、身份证)

3、2乙方需按甲方《托运单》准时安排货柜到工厂装货，如遇特殊原因不能准时到厂，需提前6小时书面通知甲方，并经甲方同意后方可延迟。否则，所产生的费用由乙方承担。

3、3货物运输过程中若发生意外交通事故，无论是否导致货物损坏，乙方在启动交通事故救急预案的同时，还应及时通知甲方，并随时通报事故处理情况。

3、4本协议为甲方商业机密，乙方不得向任何第三方泄露，

否则，由此所产生的后果由乙方负责。

3、5乙方在运输过程中对甲方的货物造成损坏、丢失的风险责任由乙方承担，对造成经济损失的，由乙方负责。

#### 第四条：费用及结算方式：

4、1乙方车辆按计划时间正常到达甲方指定工厂或仓库，如厂方无法即时装货，所产生的压夜费用为元/天，由甲方支付。

4、2运输费用以月结方式结算，乙方需在次月5日前将上月的月结对账单传给甲方，甲方须在10天内核对完后回传给乙方确认，经双方确认无误后，提交给甲方财务部，于10个工作日内将该费用按以下约定的方式支付给乙方。

4、3乙方同意采用以下方式收款：由甲方将款项付至乙方如下账号：账户名：物流有限公司开户行：建行支行账号：以上信息如有变更，乙方应书面通知(需加盖公章)。

#### 第五条：合同的终止

5、1如因不可抗力(仅指战争四级以上地震)无法履行本合同的，本合同自动终止，甲乙双方承担各自的损失，互不追究责任。

5、2乙方在一个月内延迟到柜10次，六个月内累计延迟到柜60次，甲方有权终止本合同并追究乙方的违约责任。

5、3除上述外，甲、乙任何一方终止合同，需提前二个月以书面报告形式告知对方。

#### 第六条：违约责任

6、1乙方需按甲方的装柜时间表安排到柜，在未经甲方同意而延迟到柜，每延迟6小时按该柜的运输费用10%向甲方支付

违约金。

6、2 甲乙双方任何一方违反诚信商业、有贿赂行为的，守约方有权不再向违约方支付所有应付但未付的款项。

第七条：其它

7、1 凡因执行本合同或与本合同有关的任何争议，双方友好协商解决，协商不成，则提交人民法院管辖，诉讼解决。

7、2 本合同自签订之日起生效，有效期至年月日止。

合同期满前二个月，

双方可商议续约，协商一致，另行签订续约合同。

本合同一式四份，甲乙双方各执二份，具有同等的法律效力。

甲方签章：公司 乙方签章：授权代表：授权代表：

签署日期：年月日 签署日期：年月日

## 物流公司演讲稿篇十

“华侨团聚迎新春，辰龙起舞传福音”。当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20xx年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

回首往事，点滴精彩，20xx年，是公司稳步发展的一年，也是

各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以□20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

新的20xx年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。