

# 最新授权经销合同编号 产品授权经销合同 (精选5篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

## 潜能的演讲稿五分钟篇一

中国有句古话：“千人同心，则得千人之力；万人异心，则无一人之用，”意思是说，如果一千个人同心同德，就可以发挥超过一千人的力量，如果一万个人离心离德，恐怕连一个人的力量也比不上！这就是合作的力量，这就是团队的力量，这就是我们需要的团队精神。

我们的视频中，我们的皇帝企鹅在严酷的冰雪暴侵袭下，他们举步维艰地迈着步伐，在广阔的冰面迷宫上产蛋。在它们的周围，白茫茫一片，四处都是浮冰，但勇敢的企鹅们从不屈服，在如此恶劣的困境下傲然生存。在这片没有其他生物胆敢涉足的区域，皇帝企鹅仍旧持续它们浪漫的约会。随着冬季来临的群体迁徙，他们给我们讲述了一个传奇的族类，描绘了一个神奇、特别、而又富有感情的动物，展现给我们一个充满勇气、幽默和神秘的故事。唯有助人才能自助，才能生存；唯有合作，才能获得大家共同的追求。白色的荒漠中，他们显得那么的渺小，面对狂风，面对一切的恶劣条件，他们的坚韧却显得那么伟大。无论条件多么险恶，他们仍然坚守他们的承诺。

同学们，团结友爱，互相协作，不仅是人们生存和发展的条件，也是现代社会发展对人们的要求。随着科学技术的高速发展，仅靠一个人“闭门造车”式的创造已不可能，这就更

加需要人们学会与他人合作、共处。一次游戏，一次中队活动，一次打扫卫生，一次发明，一次创造，离不开你、我、他的共同协作。协作得好，完成的质量效率就越高，反之就不然。实际上，我们从小养成与人合作的意识和习惯，将来才能成为一个善于团结别人，善于理解别人，善于交往与合作的人才。同学们，让我们从现在做起吧！` ``我们任何人在这个世界上都不是孤立存在的，都要和周围的人发生各种各样的关系。你是学生，就要和同学一起学习，一起游戏，共同完成学业；你是工人，就要和同事一起做工，共同完成工厂的生产任务；你是军人，就要和战友一起生活，一起训练，共同保卫我们的祖国,,,总之，不论你从事什么职业，也不论你在何时何地，都离不开与别人的合作。

什么是合作呢？顾名思义，合作就是互相配合，共同把事情做好。世界上有许多事情，只有通过人与人之间的相互合作才能完成。一个人学会了与别人合作，也就获得了打开成功之门的钥匙。所以，人们常说：小合作有小成就，大合作有大成就，不合作就很难有什么成就。这是非常宝贵的人生道理，我们应该牢牢记住。

没有理它。等驴死了以后，马不仅背着货物，还背着驴的皮。如果马选择与驴合作的话，后果可能就不是这样了。从这篇小故事看来，我们就能很清楚的知道合作的重要性。在我们的日常生活中，也是这样。你用筷子吃饭，如果你不用筷子，那么就是你不和筷子合作，那么你就只能吃“手抓饭”了。俗话说的好：一个巴掌拍不响，两个巴掌响遍天。由此看来，合作是多么的重要呀！

如果你学会了合作，就是获得打开成功之门的金钥匙。如果你是独来独往，不好与人合作。可能是因为你的虚荣心太强。在生活中还有许多合作才能做出来的事。一个人盖不了房子，必须许多人合作才能盖。一场世界杯足球赛，一个人是踢不了的。所以说，个人是小，成功是金。只有掌握了合作，学会与人交往，你才能掌握成功，所以俗话说：小合作有小成

就，大合作有大成就。我想这句话的含义就是这篇作文所要代表的含义。

如果你的才华是成功的种子，那么你的合作就会是成功的土壤，浇灌的水。唯有合作，你的成功才能长成一棵参天大树。我们要明白：鲜花虽好看，可也需要点缀。所以我觉得，合作就是成功的秘诀！

怎样才能卓有成效地合作呢？你一定在音乐厅或电视里看到过交响乐团的演奏吧，这可算得上是人与人合作的典范了。你瞧，指挥家轻轻一扬手里的指挥棒，悠扬的乐曲便从乐师的嘴唇边、指缝里倾泻出来，流向天宇，也流进人们的心田。是什么力量使上百位乐师，数十种不同的乐器合作得这样完美和谐？我想，这主要依靠高度统一的团体目标和为了实现这个目标每个人必须具有的协作精神。

可见，成功的合作不仅要有统一的目标，要尽力做好份内的事情，而且还要心中想着别人，心中想着集体，有自我牺牲的精神。

同学们，现代社会是一充满竞争的社会，但同时也是一个更加需要合作的社会。作为一个现代人，只有学会与别人合作，才能取得更大的成功。

苦难的洗礼铸就了当之无愧的皇帝企鹅，全体的合作与坚守，成就了这南极冰面上的伟大主群。苦难与挫折将在我们人生中同样存在，只有我们齐心协力，携手并进的共同为我们的目标和承诺共同努力，才能度过我们生命中的每一个寒冬，收获自己的美好春天。

我们将在春暖花开的季节里拥抱美好的未来!!!

## 潜能的演讲稿五分钟篇二

大家好！

从一开始，我所在的小队就面临着很多困难：平均年龄偏大，身体素质不好，队员人心不齐，团队如一盘散沙……因此，我们自嘲地把自己的团队命名为“夕阳红”。尽管如此，我们还是全心投入和参与进去，逐渐发现团队的弱点，克服种种困难，加强沟通和配合，在勇敢地挑战自我的同时，齐心协力完成了每一个项目。

在大脚霸游戏中，我们的脚连在一起，形成了相互牵制，队员走路的速度不一，掌握不好节奏，我们走得很艰难。任何一个队员出错，整个队伍就无法前进一步。我们从最初的相互埋怨猜疑，到后来意识到完成这个项目，心要往一处想，劲要往一处使。我们试着挽起手臂，形成一个整体，大家大声喊着节奏，慢慢有了默契，尽量做到步伐一致，尽管艰难，却坚持走到了终点。在我们的理解里，拓展训练不求第一，只要这个小队的每个人能够全心投入，完成每一个项目，就已经是莫大的成功！

而逃生墙项目的完成，让我看到了团队中每个人潜能的激发和一个集体工作中需要的默契和牺牲。最初，对于70个人要在不能说话的情况下全部爬过4米2高的逃生墙，我是持怀疑态度的，我甚至觉得，一个人要翻越这面墙都是不可能的。当时抱有我这样的想法的人可能不在少数。在迟疑中，我们按照教练教的方法开始行动，但是因为队伍中有人违反了规则，不但被教练叫停重来，还让总队长代我们受罚。天下着细雨，我们的心情变得很沉重，不由自主地流出了眼泪。第二次，大家仿佛都有了默契，搭人梯、拉人的，还有做防护墙的，大家牢牢记住了规则，不再说话、鼓掌、嬉笑，全神贯注于我们要共同完成的事情上，迅速行动起来。最初上去的10个人倾尽全力拉下面的同事，搭人梯的同事忍受着肩膀和腿的疼痛，大家心里只有一个想法：我们乘坐的船要沉了，

必须在规定时间内帮助全部队员翻越逃生墙！

这个过程中，折射出来的就是牺牲和配合。一个团队中，必然有人在默默地牺牲，但这份付出全体队员都看在眼里，记在心里。个体的成功不是团队的成功，只有全体顺利翻越才是真正的胜利，所以我们必须集思广益，用最有效率、最恰当的方式，让最后一位同事也翻过去，为了这个目标，每个人都付出了自己的努力。项目完成后，教练宣布我们只用了预计时间的四分之一，在那一刻，大家终于品尝到了胜利的喜悦。

从拓展训练中，我也意识到，每个人从出生以来无时无刻不是在团队中成长，自己是这个集体中的一员，首先要充分发挥潜能，尽力做好自己的工作，加强配合，发挥自己的创新能力。第二，团队的发展才是真正的发展。遇到一个问题时，必须集中整个团队的智慧，形成一个统一的计划，然后按照计划去实施，及时调整方法和策略，去做到最好。第三，决不轻言放弃，增强勇气和毅力，相信自己能做到。第四是学会换位思考，站在对方的角度，替他人着想，换一个角度思考，多一份理解，多一份关爱。

在我们成功挑战每一个项目的背后，自始至终都是我们所有队员共同努力的结果。我们是一个整体，只有相互信赖、互相支持，做好自己应该做好的每一步，才能将我们的集体打造成富有战斗力、执行力的团队。

通过这次拓展训练活动，让我对团队的个人意识和个人在团队中的作用感悟至深。如果将从活动中感悟到的道理运用在今后的`工作中，相信我们的明天会更美好，我们的团队会越发强大和完美！

## 潜能的演讲稿五分钟篇三

大家好！我是初二.八班的于志文。

感谢老师为我提供这样一个展示自我风采的机会。

我要竞选的是团队合作形象代言人。

我有为同学们服务的热情，长时间以来的学习，积累了我丰富的经验，而且在同学们心目中也树立了良好的威信。我性格活泼，爱好广泛，乐于助人。心中有集体，心中有他人。

我来竞选团队合作代言人的理由很简单；展现自我，挑战自我，超越自我。

如果这次竞选能够成功，我将怀着：‘乐于奉献，善于创造’的思想，本着‘维护团队利益，维护集体形象’的原则，积极主动的参与到集体的合作中去。以实际行动证明自己的能力：‘公平对待团队中每一个人，互相团结，共同进步。同时互相指导并改进学习中的错误。提高同学们的集体意识。

泰戈尔有句话：‘天空中没有鸟的痕迹，但我已飞过。’而我想说：‘天空中没有鸟的痕迹，但我正在飞翔。’我认为任何事不做则已，做则一定做好。

我认为我有能力实现我的诺言，无论在工作上，还是在学习上，我都有我的优势。在团队中我总会放开自己的思想，大胆的想法，由于突破了常规，有时常常得到一些意想不到的效果。同时我也很喜欢激励同学发现他们的优点，并在恰当的时机给予鼓励和肯定。特别是同学们消极或信心不足时，更要帮助他们发现自己的优势。并用学习中的实例给予他们肯定。同时帮助他们找到努力的方向。

班级是个大的团体，而我不是只属于自己，更属于这个大的团体，然而我也离不开这个团体，这使我精神振奋，因此，让我发挥自我的大家吧！

## 潜能的演讲稿五分钟篇四

大家好！

在许多集体、团队、公司中，都有着各自的规章制度。有的集体可以取得较大的成功，有的却一直没有进步，因为他们的制度不同。有的是要个人适应集体，而有的是要集体适应个人，这就导致了团队之间的差异。

如果要个人适应集体，那一些团队也会有弊端的，如果团队人比较多，那么这种制度就会让这个团队杂乱无章。毕竟每个人是不同的个体，要想大家都一样几乎是不可能的，难免会出错。比如：一个舞蹈团队不可能要求每个人头发长短、身高、高矮胖瘦都一样，但却可以根据大家不同的身体特征编排舞蹈；驾驶舱是按照飞行员身体特征的平均值设计的，可飞行员不是按平均值生长的，所以当他们必须在少于半秒钟的时间内做出判断和行动时，平均值系统和操作员之间的矛盾容易导致一系列事故。后来改变设计以后，事故率也就降低了。

要求每个人都适应集体，未免有点太严格了。说明这个团队的领导人一定太急于求成。就拿身边的例子说：一个公司对员工严格要求，要求每天必须穿同样服装，上班不得迟到早退等，这都给与员工很大的压力。然而让他们每周穿一次自己风格的衣服，或者在他们有事情或者生病的时候偶尔迟到那么一两次，或是适当给员工放放假，发发福利、奖金什么的，员工的积极性一定会大大增加，他们会为自己的公司带来更大的利益。

集体适应个人那是有一定的好处的。根据大家不同的情况设计出相应的规章制度，给大家以轻松的工作环境。俗话说：“得民心者得天下。”有了民心，有了动力，还怕一个集体取不到好成绩吗？当然，不管怎样，无论是个人适应集体还是集体适应个人，都是有利有弊的。凡是皆有好坏两面

性。当个人适应集体的时候，会导致大家不能够完全一致，工作死板，急于求成；当集体适应个人的时候，会导致个人过于放松，变得懒散。不管是何种制度，都应该有一种积极向上和团结互助的心态，这样才能为集体争光，取得成功。

总的来说，集体适应个人还是不错的，一个集体如果为它的成员考虑，根据成员不同的特征修改制度，取得比较大的效益，那也是好的。

## 潜能的演讲稿五分钟篇五

下面是本站为你整理的团队演讲稿1000字，欢迎阅读。

### 团队演讲稿1000字(一)

尊敬的领导、同事们：

大家下午好！

我是生产部\*\*，很荣幸能够作为优秀团队代表在这里发言。作为优秀团队的一员，我深知这是一份沉甸甸的荣誉，更是公司对我们的激励与鞭策。透过这份荣誉，我们看到了公司对我们的认可，同时也看到了公司对我们的希望，对我们的重托，在这里，我们要感谢公司给我们的这份殊荣与激励，感谢各部门对我们的支持与配合，我们知道，这份荣誉仅仅是我们一次成功的表现，是我们前进路上的一块路碑，它见证了我们部门的成长与进步。

回想过去，我们有过艰辛、有过欢笑，在这一年里，我们部门始终把提高产品质量作为员工们的第一要任，鼓励员工们认真学习和贯彻公司的各项会议精神。正因为通过不断的努力，才有今天这种接纳与认可，才有这份“优秀团队”的荣誉称号，这份荣誉是我部全体人员共同努力的结果，也是我

们生产部每一位员工的骄傲。此次获奖，是我们部门的集体观念，也营造更加良好的工作作风。但成绩永远代表着过去，它是我们的阶梯，而不是绊脚石，我们应踩着它一级一级地向上攀登。

通过这次荣誉，让我们看到了，尽管我们在各方面认真努力做出了良好的成绩，但是，还有许多存在的不足。一是在车间生产安全方面虽有过学习与加强，但还没有深度与广度；二是车间工作定位，没有让员工们进一步提高自己的工作能力；三是工作中不够大胆，总是在不断学习中改变工作方法，而不能在创新中去实践，去推广。为此，为了让这份荣誉永存，让员工们更加努力、勇往直前，特做出以下几点作为今后工作的目标。

### 一、认真学习，提高工作效率

我们要认真学习和贯彻公司的会议精神，牢记公司要做中国食用菌产业链第一品牌的愿景，积极调动员工的主观能动性，提高工作效率。

### 二、提高工作能力，做好本部门工作

我们要针对生产部的各工序特点，挤出时间学习相关知识，培训相关技能，提高专业水平，在实际工作中把理论知识与工作经验结合起来，努力做好本部门各职工作。

### 三、积极进取，部门相通

我们要认真做好本部门工作，在努力完成公司下达的各项任务的同时，协助各部所需要的援助，争取做到与各个部门上下沟通，事事相融。

“没有完美的个人，只有完美的团队”，只有优秀的集体，才会有优秀的个人，只有个人的不断提高，才有集体的巨大

进步。或许，我们还不够优秀，但我们努力向着优秀看齐，尽管我们很平庸，但我们踏实的走着每一步，用心珍惜着每一天。

在坐的同事们，只要我们把集体当成自己的家去营造，去付出，就会有这份幸福的荣誉收获和丰厚的自我满足。在此，我以集体为荣，集体以我为傲！就让我们不负公司的厚望，不负领导的关心，不负全体同仁的配合与支持，共同努力、共同营造保捷更美好的明天！

团队演讲稿1000字(二)各位领导，各位同仁：

201\*年即将结束，新的一年即将来临，值此辞旧迎新之际，我谨代表湖南供销电子商务有限公司技术部向公司全体人员在各自岗位上所付出的辛勤劳动，以及在工作中所表现出来的敬业精神，表示衷心的感谢，我们今天所取得的成绩少不了各位的帮助。谢谢！

很荣幸，201\*年我们湖南供销电子商务有限公司技术部被评为了优秀团队，这是领导对我们的信任，对我们工作的肯定。即将过去的一年，对我们来说是不平凡的一年，在这一年里我们面临了四次大的平台调整，面临了省社信息化的全面启动，面临各个业务系统erp上线的严峻挑战，经过一年的努力，我们克服种种困难，不仅圆满的完成了总公司的各种预计指标，也在大家的共同努力下，团队素质，管理模式也有了相当大的提升。

相信在座的各位应该也明白，无论是开发还是销售首当其冲的就是团队精神，在这里请允许我将这几年来关于团队建设中的重点给大家做个汇报。

对于团队这个词相信大家并不陌生，我个人认为团队就是有同一目标的一群人，这群人包括你，我，他。而团队的建设就需要今天我们在座各位的凝聚力和信任感。而要做好这一

点我归结于以下几个字“比，学，赶，帮，超”。

## 一、比一比

每个月我们都会召开一次比较深刻的讨论会议，会将每个项目开发情况进行详细的汇总分析，对各项业务的发展做出预期计划，不仅要和上个月的成绩进行比较，各个开发组之间也会进行比较，当然好的进步的会给与鼓励，表现比较欠缺的会给予批评，正所谓知耻而后勇，这样才会看到自己的不足和应该改进的地方。

## 二、学，不断充实自己

活到老学到老，中国这句古话还是有一定科学道理的，我们技术部的`开发人员资历都是不均的，在要想让新的业务员快速的成长起来，学是最直接的路径，要学习一些业务知识，产品知识，还要向老同事学习，不断充实自己，从而来得到提升。

## 三、赶，赶做优秀的业务员

业务知识上的一点进步，工作中一点成绩的取得;并不是一个人骄傲的资本。不断的使自己提高，不断的使自己进步，让自己从初级开发人员迅速的成长为一名高级开发人员这是每个人的目标。

## 四、帮，帮助新人

其实在工作中指出最差并不残忍，真正残忍的是对成员存在问题视而不见。团队的建设就需要你我他之间相互的帮扶，查找不足，改正错误;从而使整个团队能力得到提升。每当有新的开发人员实施人员，我都会安排老开发实施人员对其实行帮助，帮助他快速的掌握业务知识和技巧，帮助他快速上手，从而快速提高团队的实力。团队的提升自身的各方面也

会得到提升，从而促进自己更大的进步迈向新的台阶。

## 五、超，超越过去，未来再创辉煌

新的一年来临了，成就只属于过去，在过去的一年里我们也认识到自己的不足，也看到了彼此之间的差距，但是我们要有一种超越精神，一个团队如果没有超越的精神，那么在我认为停滞其实就是一种落后，一个团队的停滞，对一个行业来说那是致命，不断超越、不断进步、不断提升，我想在我们大家的努力下，这个团队会给大家一个新的奇迹。

最后，衷心祝愿在座各位在新的一年里身体健康，心想事成，工作再接再厉，再创佳绩。

谢谢大家！

## 潜能的演讲稿五分钟篇六

常感谢各位如此激动人心的掌声把我请到台上来。

非常感谢各位给我一个施展才华的机会及平台，才能使我今天能与你们一起心与心的交流及智慧上的分享。为了使我们在以后的生活当中，工作当中能成为好朋友，好伙伴。我将我极力的推荐见于各位认识，我叫刘国伟，文刀刘，中国的国，伟大的伟，愿我这个平凡的名字及这个不平凡的身躯陪同各位一起携手共进，共创辉煌！（掌声）

谢谢！非常感谢！言归正转我们进入今天我演讲的正题。今天我跟各位分享的内容主题是：如何打开你沉封已久的三把锁。

我先各位分享第一点也就是不能使你走出困境的第一把锁：

### (1) 烦恼之锁

远水解不了近火，有些朋友在跟你聊天，跟你学习，或是上课进修，他三心二意在想其它一些无关紧要，与沟通交流，上课进修无关的事情。比如想家里的老公有没有背着你在外面有女人，想你的儿子今天在学校里会不会听老师话；想自己的孩子考上理想大学，没钱供他上大学怎么办？想你的爱人，你的太太这几天看你的眼神不对，这不何常理啊！是不是她红杏出墙，是不是她对自己不够忠诚；想这个月没有赚多少钱，我是不是该节衣素食，省吃俭用呢……等等一些乱七八糟，无关紧要的事情都来了，你想那么多有用吗？在这个世界上凡是用钱能解决的问题那都不是问题，如果你所考虑的，所想的都是生活所迫，缺吃少穿，口袋空空，囊中羞涩，都跟钱沾边的话题，我想你应该静下心来，认真思考，安心学习。你不必杞人忧天，不必烦恼重重。

你要明白：人生十之八九都不会如你所望，很多事情都很困难，没有办法心想事成。但是如果你坚信：没有得到你想要的，你即将得到什么？更好的！凡事的发生必有其目的，必有助于我。这个时候呢，你就有希望了。

我跟各位分享的第二点也就是困扰你不能安心学习的第二把锁。各位，仔细听着。

(2) 挑剔之锁 顾名思义，就是从鸡蛋里挑骨头之意，当你与别人交流，沟通或者学习当中，你认为对方又没什么学历，你又觉得他长相不大好，眼睛太小，眉毛太重，看他也能有多少知识，看他如何才能说服我，如何才能让我才能下决定跟他交朋友。你开始挑三拣四，说对方这里不对，那里不好；指责对方这里错了，那里错了，把别人说的是一无是处，一文不值，自己却在那装清高。

各位，在这个世界上在笨的人，你只要用心去找，他有好的一面，有属于他自己优势的光环。在这个世界上在完美优秀的人，你也能鸡蛋里挑出骨头来。

我们要知道，当你用手指责别人的同时，别忘了还有三个手指在指向你自己。各位，你们看，我示范一下我这是往上指，你们看，是也不是。所以你应该深刻的检讨一下，自己的经验、能力，各方面是否比别人强，比别人优秀。你也不能以貌取人，觉得这人太年轻了，就认为：嘴上\*\*，办事不劳。他到底有没有经验，我过的桥比他走的路都多，他能有什么可学的，你抱着这样一个心理态度，我想你就学不到任何知识。每个人都有优点都有缺点，有必要我们去借鉴，去学习，再说每个人的经历也不一样。也许从中我们也可以获得成长。

挑剔之锁是阻碍你成功路上的绊脚石，是你迈向成功，丰富自我，示展自我的障碍。所以你必须打开这把沉封已久的心底之锁。

### (3). 自满之锁

自满，理解为自以为是，自以为别人强，比别人优秀，所以当他在学习当中，他都没有用心去听，用心去记，一节课下来，什么也没学到，这种人总把自己放的很高，把别人看得很渺小，他孤心自傲，自以为是，所以这类人往往过的都比较单一，比较凄惨。

比如，我今天在这里跟大家一起学习，探讨。也许有朋友就说了，刘国伟，你只是一个无名的小卒，你还给我们讲课，你还让我们跟你学习，你也不看看你自己，一无所有，一穷二白，在说你只是一个学历不高的业余讲师，你有多少知识，你有多少经验能感染我，激励我，我看你不用教，你先回家休养三个月再说吧。也许有些朋友他们会这样去想，我感觉这很正常，因为他们不了解我，如果他们了解我，也就不会这样去想。所以我可以理解，可以接受。的确，我现在还没达到我想要的结果，但我从未放弃过我的理想，我无时无刻的都在努力。目前我们都是在学习，共同成长的阶段，如果你用自满的心态来听我讲课的话，我感觉我在努力，在卖命的给你输送观念，建立信心，也是没有用的，也是没有

效果的。因为你不知道什么叫做：空杯归零。只要你放下自满，虚心请教，细心聆听，全心全意的用真心、真诚、真意去面对，我相信，下一个成功的人一定就是你！（掌声）

今天感谢各位给我这样一个机会，感谢有这么多优秀的朋友的支持，鼓励。

希望我的演讲能够帮助你人生更上一层楼，愿天下所有最美好的事情都发生在你和你家人的身上。

谢谢！谢谢各位！

## 潜能的演讲稿五分钟篇七

我们任何人在这个世界上都不是孤立存在的，都要和周围的人发生各种各样的关系。不论你从事什么职业，也不论你在何时何地，都离不开与别人的合作。尤其是在现代社会里，如果你想获得成功，就必须学会合作。

而现在我们是\_x里的一员，这里是一个团队，就更须要合作了。那么我们大家就要懂得合作，理解合作，从而学会合作。

什么是合作呢？顾名思义，合作就是互相配合，共同把事情做好。世界上有许多事情，只有通过人与人之间的相互合作才能完成。一个人学会了与别人合作，也就获得了打开成功之门的钥匙。所以，人们常说：小合作有小成就，大合作有大成就，不合作就很难有什么成就。这是非常宝贵的人生道理，我们应该牢牢记住。

怎样才能卓有成效地合作呢？我们一定在音乐厅或电视里看到过交响乐团的演奏吧，这可算得上是人与人合作的典范了。是什么力量使上百位乐师，数十种不同的乐器合作得这样完美和谐？我想，这主要依靠高度统一的团体目标和为了实现这个目标每个人必须具有的协作精神。

在回答这个问题之前，先跟大家讲个故事。

可见，成功的合作要有统一的目标，大家始终要把那个目标放在心里，为了一个共同的目标而奋斗。

当然光有目标是不行的，还要尽力做好份内的事情，而且还要心中想着别人，心中想着集体。

合作中，肯定有很多之前没有预料到事，那么我们就要有自我牺牲的精神，认真把这些事情做好。

即然是在一个团队里打交道，肯定大家有不同的观点，在面对同事的不解，质疑，或者是反对时。我们首先要学会的是宽容，进而用缓和的语气和大家商量。

有合作才能优势互补、取长补短、收拢五指、攥紧拳头、形成合力。发挥出集体的力量，体现集体的价值。

这些道理，大家可能都知道了，但真有付于行动的可能不多，望在以后的我们的团体活动中，今天讲的对我们各位都有所帮助。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## **潜能的演讲稿五分钟篇八**

新的一年即将到来，时光的车轮又留下了一道深深的印痕，今天我们相聚在这里，新一轮的太阳已然冉冉升起，让我们用心感受真情，释放你的激情！各位优秀的伙伴们，大家早上好！

你们昨天睡的好吗？吃早餐了吗？刷牙了吗？洗脸了吗？开个玩笑，新的一天，祝大家旗开得胜，保单大开，保费越做越超爽。现在开始报数！

销售一部……营业三部, 谢谢。

好, 真是精神抖擞士气高, 看到大家, 我们对未来充满信心。今天团队中的每一个伙伴都是我们最亲密的战友, 我们每天一起拼搏在展业的第一线, 我们是不可分割的一个整体。此刻, 我想请大家静心的听一个小故事。

是啊, 一条小小的蓝丝带为什么会有这么大的魔力呢?因为它是一个信念的力量: 我们看到自己的价值, 我们接受自己, 关爱自己, 其实, 我们不仅要关爱自己, 更要关爱他人, 关爱我们的伙伴, 关爱我们的客户, 现在, 就让我们把爱的蓝丝带传递出去, 请给你的伙伴带上这条蓝丝带, 让我们彼此的关爱永恒。

从今往后, 让我们相信彼此的爱, 相信自己, 相信美好的明天, 现在请伙伴们呈体操队形散开。销售团队早会主持词。一起跳《相信自己》。

好, 一曲《相信自己》让我们越跳越精神, 现在我们一起看一下最近又发生了哪些焦点新闻。

以上是今天的新闻资讯, 下面让我们聚焦一下我部的焦点话题——业绩通报。

这是截止到昨日为止的团队保费业绩, 大家请看, 从这张业绩表中我们发现做的最好的是哪个团队?对, 销售一部, 他们的累计保费是, 昨日业绩, 我们给他们热烈的掌声表示祝贺。这支团队都是清一色的娘子军, 她们不仅提供了优秀的后勤保障服务, 还成为本周展业的冠军团队, 确实非常不容易, 别看她们平时都窝在家里不出门, 可保费照样做的样样红, 这里面不仅仅有她们付出的努力, 更是她们智慧的结晶, 让我们再给这支出色的内勤团队以热烈的掌声。