

2023年天津金融局 金融系统储蓄员绿叶对根的情意演讲稿(通用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

天津金融局篇一

凌旺这个名字已深深刻在每个人的心里。在三杯竞赛初期，所长魏育红就已经一个月没有休息了，当我打电话到所里，本以为这两天大家吸存了200多万元的存款，听了会是一个惊喜，却没想到是一个惊讶，存款不但没上反而下降了，我还从电话里听见刘庆说，魏姐，你休两天吧！六一你带孩子玩两天，我替你上班！听到这里我的心一阵翻滚，泪水不在受控，夺眶而出。

为了一年任务半年完，这个号召性指标，在6月末冲刺的日子里，同志们都以最饱满的热情、最佳的服务态度争取每一分存款、争取每一位储户。最后一天，晨报打出来一看，存款还差180万元，这个数字就是无声的命令，大家都在想尽办法吸储。在这个紧急时刻储蓄员高萍给他父亲打了一个电话，说马上就来，能存50万元，不到半小时的功夫，高萍的父亲就送来了60万元存款，我们都被高萍的父亲给感动了，其实他一直支持我们所的工作，象这样的家长我想我们不会忘记的；还有林静，她为了吸储放弃了大学的课程，把刚刚从农行取来的10万元钱，亲自送过来；还有营销科的同志们，他们也在关键时刻助了我们一臂之力，这里更离不开行领导的帮助与支持，确切地说凌河是树，凌河的员工都是绿叶，没有什么能胜过绿叶对根的情意。

回首来时路，我们或许走得最快、最远，那是因为我们心中都有一种不变的信念、一种责任感和使命感，因为我们的名字叫凌旺、叫凌河、叫商行！用勤奋做桨，用智慧做帆，用商行做船，我想我们一定会到达胜利的彼岸。如果我是你的一片绿叶，我永远离不开根的营养，春风中告别了你，今天这方，明天那里，无论我在哪片云彩，我的心总是向着你，这就是绿叶对根的情意！

共2页，当前第2页12

天津金融局篇二

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

首先衷心的感谢领导提供这次公平竞争的机会，使我有幸站到这里参加竞聘。同时谢谢这三年来所有帮助、关心我的同事，也正是你们的鼓励与教导，使我从一个走出校园懵懵懂懂的大学生，成长为今天稍渐成熟、掌握一定实践工作技能与本领的银行职员。

三年的成长，使我积累了一定的工作经验，培养了良好的实干精神。为了更好的发挥自己的才干，为支行做出更多的贡献，我决定竞聘支行个人金融部经理。站到这个竞聘的舞台上，有一种成功的期待，但更多的是感到一份责任，对支行，对xx银行的一份责任。

下面我对自己的基本情况及工作思路作一介绍：

一、个人基本情况：

我于2019年7月毕业于财经学院外贸外语系国际经济与贸易专

业，本科学历，获经济学学士学位；2019年10月进入xx银行工作，先后在支行从事营业厅柜面综合业务工作与信贷工作，现为市场营销科一名信贷员。在谦虚谨慎、脚踏实地、戒骄戒躁的干好工作的同时，不断学习，充实自己，先后获得会计从业资格证、经济师中级职称、银行业从业资格证，将自己不断丰富的理论知识有效的与实践工作紧密结合起来，尽最大努力为支行贡献自己的力量。

二、工作思路及工作目标：

第一、受国际金融危机和全球经济下滑影响，作为银行业，我们不可避免的受到或深或浅的波及与撞击，这种不良影响会在2019年逐步漫延与显现出来。自2019年下半年几次存贷款基准利率下调后，每发放一笔贷款的利润空间在逐渐缩小，同时整体经济不景气导致的个人收入水平下降势必影响到个人贷款的偿还能力。在这种情况下，需有效的协调好利润增长与风险防范的关系，既要稳保利润增长，又要谨防个贷风险。

第二、目前我行开展的个人类金融业务主要涉及个人住房按揭贷款、个人非交易贷款、存单质押性质的贷款、个人消费贷款、个人信用贷款，就几个贷款品种而言，要齐抓共管，一则是创造更多的利润点，各项个贷业务平衡发展；其次是个贷业务的多样化经营也有利于分散和降低整体风险。

第三、在每笔贷款、票据业务受理中，严格按照金融业法律法规及我行的金融制度、政策执行，把握、控制风险于各个细微环节；同时深刻理解总行事业部制改革的经营理念，并将这种理念切实有效的贯彻于支行具体业务开办中，促进个人金融业务良好发展。

第四、我行目前的按揭工作主要开展万豪国际大酒店与金茂豪庭两部分。今年，由于房地产市场萧条，按揭贷款发放笔数较之前有大幅度减少，为了促进这项工作的持续发展，需

要与两个合作伙伴保持良好沟通，包括售楼人员，调动他们与我行共同营销个贷业务。个人非交易贷款，是风险小、但利润稳定可观的一项业务，要进一步对其做好宣传、推广，积极开拓市场，扩大客户群体。此外，总行零售业务部现在有规定允许以公务员工资60%的额度标准发放贷款，对我们而言这也是一个风险小很不错的市场，要积极拓展。

第五、今年要实现我行个人贷款业务的综合平稳发展，预计年末累计发放个人类贷款100笔，累放金额3000万元，不良贷款率控制在0；处理票据贴现业务260笔，贴现金额共计1亿元，实现贴息收入240万元。

以上为我的个人基本情况及工作思路、目标，如果这次竞聘成功，我将尽自己绵薄之力，积极有效开展个贷业务，推进支行个人金融工作新发展；如果没有竞聘成功，我也决不气馁，我将继续努力，不断充实完善自我，在实践工作中进一步提升自己的能力与水平。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家的支持！

天津金融局篇三

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！首先衷心的感谢领导提供这次公平竞争的机会，使我有幸站到这里参加竞聘。同时谢谢这三年来所有帮助、关心我的同事，也正是你们的鼓励与教导，使我从一个走出校园懵懵懂懂的大学生，成长为今天稍渐成熟、掌握一定实践工作技能与本领的银行职员。

三年的成长，使我积累了一定的工作经验，培养了良好的实干精神。为了更好的发挥自己的才干，为支行做出更多的贡

献，我决定竞聘支行个人金融部经理。站到这个竞聘的舞台上，有一种成功的期待，但更多的是感到一份责任，对支行，对xx银行的一份责任。

下面我对自己的基本情况及工作思路作一介绍：

我于20xx年7月毕业于财经学院外贸外语系国际经济与贸易专业，本科学历，获经济学学士学位；20xx年10月进入xx银行工作，先后在支行从事营业厅柜面综合业务工作与信贷工作，现为市场营销科一名信贷员。在谦虚谨慎、脚踏实地、戒骄戒躁的干好工作的同时，不断学习，充实自己，先后获得会计从业资格证、经济师中级职称、银行业从业资格证，将自己不断丰富的理论知识有效的与实践工作紧密结合起来，尽最大努力为支行贡献自己的力量。

第一、受国际金融危机和全球经济下滑影响，作为银行业，我们不可避免的受到或深或浅的波及与撞击，这种不良影响会在2019年逐步漫延与显现出来。自2019年下半年几次存贷款基准利率下调后，每发放一笔贷款的利润空间在逐渐缩小，同时整体经济不景气导致的个人收入水平下降势必影响到个人贷款的偿还能力。在这种情况下，需有效的协调好利润增长与风险防范的关系，既要稳保利润增长，又要谨防个贷风险。

第二、目前我行开展的个人类金融业务主要涉及个人住房按揭贷款、个人非交易贷款、个人消费贷款、个人信用贷款，就几个贷款品种而言，要齐抓并管，一则是创造更多的利润点，各项个贷业务平衡发展；其次是个贷业务的多样化经营也有利于分散和降低整体风险。

第三、在每笔贷款、票据业务受理中，严格按照金融业法律法规及我行的金融制度、政策执行，把握、控制风险于各个细微环节；同时深刻理解总行事业部制改革的经营理念，并将这种理念切实有效的贯彻于支行具体业务开办中，促进个人

金融业务良好发展。

第四、我行目前的按揭工作主要开展万豪国际大酒店与金茂豪庭两部分。今年，由于房地产市场萧条，按揭贷款发放笔数较之前有大幅度减少，为了促进这项工作的持续发展，需要与两个合作伙伴保持良好沟通，包括售楼人员，调动他们与我行共同营销个贷业务。个人非交易贷款，是风险小、但利润稳定可观的一项业务，要进一步对其做好宣传、推广，积极开拓市场，扩大客户群体。此外，总行零售业务部现在有规定允许以公务员工资60%的额度标准发放贷款，对我们而言这也是一个风险小很不错的市场，要积极拓展。

第五、今年要实现我行个人贷款业务的综合平稳发展，预计年末累计发放个人类贷款100笔，累放金额3000万元，不良贷款率控制在0；办理好票据贴现业务260笔，贴现金额共计1亿元，实现贴息收入240万元。

以上为我的个人基本情况及工作思路、目标，如果这次竞聘成功，我将尽自己绵薄之力，积极有效开展个贷业务，推进支行个人金融工作新发展；如果没有竞聘成功，我也决不气馁，我将继续努力，不断充实完善自我，在实践工作中进一步提升自己的能力与水平。

谢谢大家的支持！

天津金融局篇四

在这秋风飒爽、万物丰收的季节，很荣幸能够参加这次演讲比赛，我这次的演讲题目是《青春献集体无怨无悔真英雄》。

很多人会羡慕我们高速公路收费员，他们认为我们的工作既轻松，收入也不低，我们只能一笑而过。因为我们能够理解他们的想法，毕竟不从其业、不知其苦，所以这其中的味道

我们只能自己品尝，我们要以一颗平常心和饱满的工作状态去化解收费中的乏味和枯燥，仍然坚信最平凡的岗位同样能够创造不平凡的业绩来。收费工作需要的苦干加巧干，最终才能达到安全优质、快捷畅通的目的。要具备吃苦精神自己探索总结获得的经验，并运用到实际工作当中去。

青春是我们的资本，奉献是我们崇高的追求，如果你是一滴水，你是否滋润了一寸土地，如果你是一缕阳光，你照亮了没一片黑暗，如果你是一粒粮食，你是否抚育了你的生命，如果你是一颗螺丝钉，你是否坚守在自己的岗位上。这曾是雷锋同志写在日记本上的一句话，今天，我重新理解这段话的含义，发现它抚育了深刻的内涵，那就是爱岗敬业，无私奉献，今天，我们有这么一群人，他们用无私奉献贡献为高速公路收费站。

从我踏上这片工作岗位，就无时不刻被这些平凡的人和事所牵挂着，虽然我年纪还很小，没有什么工作经验，但当我来到一个个透明的办理业务的窗口，看到我们的工作人员以路为家，以所为家，用自己的青春和激情，默默为高速公里贡献着，当人们还沉醉于甜美的梦乡时我们已与星辰为伍，守护这这条几百公里的巨龙时，我被感动了，相信我也能够成为他们的一员。

有人说，人生可以平凡，但不可以平庸，人生可以不伟大，但一定要崇高，我们年轻人在平凡的岗位上，任劳任怨，勤勤恳恳，以贡献之心干工作，以诚信之心迎过客。当面对每位驾乘人员都做到“您字当先，请字当前，微笑不断”，面对歧视和辱骂的时候，我们能够忍耐，能够面对挫折和困难，委屈服务做到忍，微笑服务做到甜，文明用语做到响，热情服务做到诚，这些一言一举，无不体现着我们国门高速的良好风貌。

我们在努力提高优质文明服务水平过程中深刻体会到，仅有饱满的工作热情是远远不够的，还要有过硬的服务技能和

宽泛的社会知识面，特别是掌握交通地理知识尤为重要，因为在收费服务中，最频繁的是驾驶员经常会问，请问某某地方怎么走，对于那些陌生的地名，我们常常会被问得目瞪口呆，不知如何回答。每当司机用渴望的眼神望着我们，却带着失望离开，我们看在眼里，急在心里，总觉得心里有说不出的歉意，心里总时不时想，难道这就是我们的优质文明服务吗。为了克服这个难题，我们利用业余时间，学习中国地理知识，拿来地图，弄懂东西南北的大致地理路线，使用自己能够再遇到司机纹路的时候能对答如流。

我是一颗螺丝钉，牢牢坚守岗位，永不松懈，高速公路才能正常运转。我是钢铁，规范管理是磨具，将每个人锻造成合格的员工。不急溪流无以成江海，不积跬步无以至千里。只要每个人能够规范管理，做到优质文明服务，从自身做起，我们的企业必将欣欣向荣。

我的演讲结束，谢谢大家！

天津金融局篇五

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我决定竞聘支行个人金融部经理。站到这个竞聘的舞台上，有一种成功的期待，但更多的是感到一份责任，对支行，对xx银行的一份责任。

首先衷心的感谢领导提供这次公平竞争的机会，使我有幸站到这里参加竞聘。同时谢谢这三年来所有帮助、关心我的同事，也正是你们的鼓励与教导，使我从一个走出校园懵懵懂懂的大学生，成长为今天稍渐成熟、掌握一定实践工作技能与本领的银行职员。

下面我对自己的基本情况及工作思路作一介绍：

一、个人基本情况：

我于x年7月毕业于财经学院外贸外语系国际经济与贸易专业，本科学历，获经济学学士学位；x年10月进入xx银行工作，先后在支行从事营业厅柜面综合业务工作与信贷工作，现为市场营销科一名信贷员。在谦虚谨慎、脚踏实地、戒骄戒躁的干好工作的同时，不断学习，充实自己，先后获得会计从业资格证、经济师中级职称、银行业从业资格证，将自己不断丰富理论知识有效的与实践工作紧密结合起来，尽最大努力为支行贡献自己的力量。

二、工作思路及工作目标：

第一、受国际金融危机和全球经济下滑影响，作为银行业，我们不可避免的受到或深或浅的波及与撞击，这种不良影响会在20xx年逐步漫延与显现出来。自20xx年下半年几次存贷款基准利率下调后，每发放一笔贷款的利润空间在逐渐缩小，同时整体经济不景气导致的个人收入水平下降势必影响到个人贷款的偿还能力。在这种情况下，需有效的协调好利润增长与风险防范的关系，既要稳保利润增长，又要谨防个贷风险。

第二、目前我行开展的个人类金融业务主要涉及个人住房按揭贷款、个人非交易贷款、存单质押性质贷款、个人消费贷款、个人信用贷款，就几个贷款品种而言，要齐抓共管，一则是创造更多的利润点，各项个贷业务平衡发展；其次是个贷业务的多样化经营也有利于分散和降低整体风险。

第三、在每笔贷款、票据业务受理中，严格按照金融业法律法规及我行的金融制度、政策执行，把握、控制风险于各个细微环节；同时深刻理解总行事业部制改革的经营理念，并将这种理念切实有效的贯彻于支行具体业务开办中，促进个人

金融业务良好发展。

第四、我行目前的按揭工作主要开展万豪国际大酒店与金茂豪庭两部分。今年，由于房地产市场萧条，按揭贷款发放笔数较之前有大幅度减少，为了促进这项工作的持续发展，需要与两个合作伙伴保持良好沟通，包括售楼人员，调动他们与我行共同营销个贷业务。个人非交易贷款，是风险小、但利润稳定可观的一项业务，要进一步对其做好宣传、推广，积极开拓市场，扩大客户群体。此外，总行零售业务部现在有规定允许以公务员工资60%的额度标准发放贷款，对我们而言这也是一个风险小很不错的市场，要积极拓展。

第五、今年要实现我行个人贷款业务的综合平稳发展，预计年末累计发放个人类贷款100笔，累放金额3000万元，不良贷款率控制在0；处理票据贴现业务260笔，贴现金额共计1亿元，实现贴息收入240万元。

以上为我的个人基本情况及工作思路、目标，如果这次竞聘成功，我将尽自己绵薄之力，积极有效开展个贷业务，推进支行个人金融工作新发展；如果没有竞聘成功，我也决不气馁，我将继续努力，不断充实完善自我，在实践工作中进一步提升自己的能力与水平。

谢谢大家的支持！