

# 财务处长竞聘演讲稿(汇总6篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

## 财务处长竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委：大家好！

我叫\*\*\*，现任县邮政局副局长。我要竞聘的是省邮政速递局副局长岗位。首先感谢组织上为我提供这个机遇，让我能够展示自己、挑战自己、提升自己！我记得拿破仑曾说过这样一句话：成功是努力加上机遇。今天，机遇已经摆在我面前，我要让大家看到我的努力！

为了让各位更全面的了解我，我将做简要的自我介绍。

我今年\*\*岁；本科学历□20xx年6月获得高级工商管理mba证书。我于xx年6月加入中国共产党；\*\*年\*\*月进入武警部队服役。\*\*年\*月进入邮政部门，历任县邮政局保卫干事、后勤主任、办公室主任、副局长等职务。多年来，我在工作中兢兢业业、克尽职守，取得了丰硕的成绩，曾多次被评为市邮政局优秀共产党员和先进生产工作者□20xx年被评为省邮政系统岗位成才能手和安全先进个人。

各位领导，各位评委，我深知，如果没有领导的扶持与同事们的帮助，我头上很难戴上这些荣誉的桂冠，更不会取得今天的成功。在此，请允许我向我的领导和同事们表示感谢。

第一、我思想具有前瞻性，具有良好的综合素质。我是军人，

接受过良好的训练和教育，因而勤于思考、勇于创新，敢于吃苦、勇于挑战，能够接受新思想、新观念，能够前瞻性地开展工作；工作中能保持清正廉洁的工作作风，和胸怀全局、谦虚谨慎的处世态度。尤其在部队的锻炼，更加完善了我的个人修为，使我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，与同志们能和睦团结，相互关爱，这一切不仅为我奠定了良好的群众基础，也使我在政治品德和综合素质上经得起考验。

第二、我了解邮政快递市场，工作中能以客户为中心，以集体利益为重。进入邮政部门多年，本着干一行、爱一行、钻一行的原则，我的视角从未离开过市场行情，俗话说知己知彼，正因为我把握市场脉搏，了解行情变化，工作中能以客户为中心，以集体利益为重，所以我才连续多年被省邮政系统岗位成才能手和先进生产工作者。我相信，这在今后的工作也将是不可或缺的优势。

第三、我善于学习，谙熟相关法律法规和最新管理理念，曾撰写多篇管理营销论文。大诗人歌德曾说过：人，不是生来就拥有一切，而是靠从学习中所得的一切来造就自己。多年来，我从未停止过自己的学习步伐。从xx年至今，我先后参加了法律函授专科学习，工商企业管理本科班、高级工商管理mba研修班、产品及市场营销管理培训、职业经理人营销管理及创建优秀团队培训，这一系列的学习和培训，使我谙熟相关法律法规，掌握了最新的管理理念，对市场经济体制下的企业经营管理有了更深的认识。正是基于理论和认识的不断提高，我撰写出《现代邮政与现代营销》、《区、县邮政局三级营销管理办法》、《邮政客户营销管理策略》、《邮政企业员工管理的方法与艺术》等多篇论文。

第四，我具有较强的沟通能力、管理能力和组织协调能力。我从最基层做起，一步步走上了领导岗位，20年的工作经历不仅丰富了我的阅历，更增强了我的交际沟通能力、管理能力和组织协调能力。同时，多年的管理工作使我在体制机制创新、经营模式探索、管理方式提升方面总结出一套行之有

效的方法，能在促进企业利益最大化的同时，重视员工价值利益的实现，进而提升本局的双重效益。

尊敬的领导、评委，省邮政速递局副局长对我来说不仅仅是一个追求的目标，更是我上进的动力。

第一、协调局长积极开发高端客户市场，寻找业务增长点，促进竞争能力全面升级。上任后我将摆正自身位置，做好局长的参谋助手，深入市场做好调查工作，分析市场状态，积极推进单证、票据专递业务开发；以寄递及高端客户市场为主，努力开掘新的业务增长点。我还将转变经营机制，不断推出新的营销策略，做好城区重点用户特快邮件的收投服务工作，促进本局竞争能力全面升级。

第二、抓服务、搞培训、培养大客户，创品牌形象，实现经济效益最大化。对邮政业而言，服务是工作的重点，服务的好坏直接决定着我们的工作效益。上任后我将努力搞好服务建设，加强对员工的技能培训，着力培养一批牢固的大客户群体，用个性化、差异化优质服务换回客户的信赖与支持，从而塑造并提升我省邮政速递的品牌形象，争取实现经济效益最大化。

第三、我将加强内部组织与管理，完善各项制度，健全售后服务制度和措施。我上任后将着力于内部机构的整合管理，明确工作任务、岗位职责、工作目标，完善工作机制，健全工作计划、售后服务制度和措施，抓作业组织流程实施规范，保证封发关系顺利运转，最大限度减少用户损失，维护邮政信誉。

第四、我将做好监督检查、推进指导工作，扩大我局的影响力和知名度。上任后，我将利用自身的人际沟通协调优势，加强与地方党委、政府有关部门的沟通协调力度，并做好宣传解释工作，努力扩大我局业务的影响力和知名度，争取社会各界更大的支持。同时，我将尽全力完善监督检查以及奖

惩考核、统筹工作，对业务存在区域发展不平衡的情况，我将配合局长加强业务指导，制定科学合理的考核办法，推进业务协调发展。

各位领导、各位评委，我是个执著的人，只要确定的目标，就会持之以恒地走下去。如果今天能竞聘成功，我将如无须扬鞭自奋蹄的拓荒牛，积极投身速递行业，为千家万户搭建一座快捷的邮政通道，为全省\*\*\*父老乡亲交上一份满意的答卷。

谢谢大家！

## 财务处长竞聘演讲稿篇二

假如我真的当选班长，我会同其他班干部一起，搞好班级的纪律、卫生和学习成绩，维护好班级的荣誉，在学习之余开展更多的活动，让同学们学生之余更加学会去劳逸结合。同时，我还会会动员、组织成绩好的同学，主动去帮助成绩不是非常理想的同学，让大家的成绩共同提高，把我们班建设成年级第一。

假如我当选了班长，我会成为老师和同学们沟通的桥梁。如果有同学有任何想法都可以和我说。我来为你们做传话筒，让师生关系更加融洽。同时，我也会及时把同学们的意见反馈给老师，也会及时把老师的设想跟同学们沟通，这样，我们班级就会变成一个和谐的大家庭。

假如我落选了，说明我还有许多缺点，我将不断自我纠正，争取进步，决不气馁，下届再选。

谢谢大家！

# 财务处长竞聘演讲稿篇三

大家好!

我是xx□我竞争的岗位是市场经理。我是上年正式走上客户经理工作岗位的，在一年零六个月的工作过程中，我一直牢记公司领导的警示，坚持“清清白白做人，认认真真做事”的宗旨，以公司的利益为出发点，全身心地投入到工作之中，经过坚持不懈地探索和调整，不辞辛劳地奔走和努力，走出了一条适合区域销售习惯的新路子，取得了一定的成绩。卷烟销售总量和促销品牌销售量屡创新高，在各条线路中名列前茅；销售层面控制也基本定型，今年1月至6月销售排名前10%的客户占区域销售总量的百分比均控制在35%以下，超前性地达到了公司的要求。

1、市场经理必须具备良好的的人格素质和管理能力。人格素质包括积极敬业、善于沟通、技能突出、知识广泛、心理健康。管理能力则主要体现在预见能力、计划能力、诊断能力、赞扬能力以及合作能力等方面。

2、市场经理的工作职责。依据公司的整体规划和营销目标，正确分析市场机会，确定目标市场；合理设定销售目标，制订销售计划和销售策略；管理和指导一线营销人员市场经理最主要的工作职责和任务就是在营销团队中起着教练员和指挥棒的作用，他必须教会和带领一线营销人员通过一系列的营销活动来实现公司的营销目标。

1、在营销团队中采用说服式、参与式的工作风格，而不是简单粗暴的命令式和不负责任的授权式。公平、公正、公开地开展指标考核、分配卷烟、查错纠错等各项工作，以理服人，以健全的规章制度管理人。

2、完善每天的工作例会制度，加强横向与纵向沟通。鉴于线路分散，所有客户经理无法每天集中的实际情况，计划在电

脑平台上设置一个工作例会平台，通过这个平台将当天的各项工作进行指导与安排，对上个工作日的工作统一点评，表扬先进，鞭策后进。客户经理与访销员每个月至少集中一次进行沟通交流，提高工作质量和效率。

3、加强市场信息的收集和分析工作。在以往的工作中，客户经理最基础和最重要的工作——市场信息的收集和分析流于形式，收集到的信息散、乱，有的信息甚至毫无价值，最主要的原因在于客户经理在信息收集和分析方面缺乏指向性，想当然地乱收一通，如此分析出来的结果可想而知。

4、在工作过程中将自己和其他优秀的客户经理在卷烟营销一线积累的一些经验毫无保留地、开诚布公地与团队成员进行交流，取长补短，采取“传、帮、带”的形式提高团队整体的能力、脑力、挑战力、执行力和凝聚力，着力打造一支“招之即来，来之能战，战之能胜”的优秀团队。

如果竞聘成功，我绝不会骄傲，我会勤勤恳恳、兢兢业业地面对人生的新一轮挑战，力求在新的工作岗位上干出成绩，干出精彩！

如果竞聘失败，我更不会气馁，我会积极努力地寻找差距，缩小差距，超越差距，回到原来的工作岗位从头再来。我相信，我仍然是一名优秀的客户经理！

谢谢大家！

## 财务处长竞聘演讲稿篇四

大家下午好！

很高兴站在这里向大家介绍我自己。我叫王凯，是河北大学护理学院20xx级普通本科班的一名学生，于20xx年9月进入河北大学医学部学习，在三年的校园生活中，我一直努力学

习，在班中成绩优秀，并且通过了大学英语四级考试和计算机一级考试，在掌握了专业知识的基础上，利用课余时间选修了推拿、营养学等课程。除了努力学习外，还积极参加学校组织的各种文化娱乐活动，曾经担任20xx—20xx学年河北大学护理学院团总支办公室部长一职，并在任期内获得“优秀团干部”称号。因为本人酷爱相声，曾加入河北大学医学部相声社，并担任社长一职，多次参加学校组织的各种文化活动，受到相关老师及同学的认可和好评。

在结束了三年的校园生活后，我于去年7月份进入河北大学附属医院实习，先后在消化内分泌科、呼吸内科、泌尿外科、肿瘤外科、重症监护室、儿科等共计十余个科室工作学习，在各科带教老师的精心关怀和教导下，我由一名初出校园的大学生一步步成长为一名真正的医务工作者。近十个月的实习生活是艰辛和劳苦的，但我坚定信心做一名护理人员，因为这份工作也是伟大而光荣的，正是因为我们的存在，才让生病的机体得以康复，脆弱的心灵得以慰藉，宝贵的生命得以延续。

我希望能进入河北大学附属医院工作，一旦加入这个大家庭，我定将努力学习，踏踏实实工作。将自己的心血奉献给医疗卫生事业，我会让自己变得更加优秀，为了我自己，也为了医院长远的建设和发展，更为了能见到患者康复时脸上浮现出的开心和幸福的笑容。

我的演讲完毕！

谢谢大家！

## 财务处长竞聘演讲稿篇五

大家好。

非常感谢院领导给我这个机会参加今天的护士长竞聘。

我叫xxx今年33岁，护理本科学历，现任主管护师。20xx年，我从卫生学校毕业后就来到医院，至今已在一线护理岗位上工作了16年。

护士长作为病房的管理者，既是病人利益的保护者，又是护士的代言人。因此，在护患关系中起着不可替代的作用。首先，我将通过定时召开护患座谈会，征求病人的意见和建议，及时向科领导和医生反馈，争取得到支持，使科室服务设施和休养条件更适合病人的需求；其次，搞好与各位医生的关系，理解、配合他们的工作，做到真诚相待，相互支持与合作。第三，用心评估病人的需求，征求患者对护理工作的意见，做到尊重每一位患者和家属，把道理让给患者和家属，使病人获得心理上的满足，使相互之间的沟通交流顺畅。第四，讲究交流方法，化解护患矛盾。我将主动诚恳地做深入细致的思想工作，作好沟通协调，解决病人的具体问题，理解护士因工作疲劳产生的怨气，为病人和护士创造和谐轻松的环境。对护士既严格要求，又同她们加强感情交流，结成知心朋友，让护士与自己在一起时感到轻松、愉快、自然，培养大家的集体荣誉感，融洽集体感情，构建一支和谐的团队。

谢谢。

## 财务处长竞聘演讲稿篇六

大家好：

今天我参加竞聘的是郑州未来和谐物业开封分公司未来美好家园监控中心。

首先我介绍一下自己，我叫高博，现年20岁，中专文化，20年9月毕业于市高级技工学院。20年9月担任市未来美好家园和谐物业管理有限公司监控中心监控员至今，参与这次竞聘，我愿在求真务实中全面认识自己，在拼搏奉献中实现人生价值。

本人遵守国家法律法规，遵守社会公德和职业道德，在监控设备的运行维护中积极肯干，20年从事监控工作后，更加努力学习业务技术知识，提高业务技能，积极完成上级领导布置的各项工作任务。同时得到了上级领导和大家的认可，先后多次被上级领导表扬。

1、我热爱监控中心监控工作，熟悉监控中心监控管理规程。

2、具有较强的.责任心和敬业精神。

3、正值人生拼搏的黄金时段，在骨子里有一股压抑不住的冲劲，有面对挑战的勇气和信心。

(1、严格遵守各项规章制度和上级领导关于监控工作的要求，努力和其他监控员一起搞好监控室各项工作。在思想上时刻警醒自己，严于律己，宽以待人。

(2、全面推行标准化和规范化管理，不断改进服务手段和管理方式。在监控工作正常开展的同时对小区内的各个情况了解，督促安管人员在工作中出现的特殊情况和重大事件进行监督。对安管人员工作中出现的违章、违规、违纪等情况，及时收集资料，向上级汇报。

(3、是对各类设备的运行情况、各类设备故障情况及维修记录经常进行检查，通过检查发现工作中的不足及时整改，全面提高监控工作水平。

以上就是我竞聘此岗位的工作思路，尽请大家提出意见和建议，谢谢大家。