

赞美邮政演讲稿的句子 邮政竞聘演讲稿(精选9篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

赞美邮政演讲稿的句子篇一

大家好！

高尔基说过：一个人追求的目标越高，他的才力就发展的越快，对社会就越有益处。我很欣赏这句话，多年来一直受这句话的鼓舞和激励，不断的挑战，不断的追求，不断的超越。凭借多年的工作经验和对邮政事业的热爱以及对自己能力的自信，今天我走上台参加邮政科级预备干部的竞聘，相信自己能够担当这一重任。

我思想进步，立场坚定，严格遵守职业纪律，服从党的领导，听从单位安排，廉洁奉公、为人正直。以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习。其次，我出生于一个教师家庭，自幼受家庭氛围的熏陶和影响，培养了我为人正直、与人为善、与人合作、乐观等的优良品质。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，善于激励同事，团结大家一道完成工作任务。

工作以来，我先后从事过邮电储蓄及营业员、邮政股统计员、邮政局主办会计、财务部副主任、综合办主任等工作。这些都是我的经历，也是我的财富，还是快速进入新的工作角色的有力跳板。同时，经过这几年的工作和学习，我已积累了丰富营销经验，并对如何开发市场有自己独到的见解。

在20xx年跨年度邮储竞赛中，个人储蓄净增余额过300万；在20xx年的贺卡开发战役中，已与四家客户签定订制协议，可实现贺卡收入1.5万元，并已与另外三家单位达成定制意向。并与当地国税、地税部门领导多次接触，意欲开发邮政代收税费业务，并达成初步意向。

我性格平和，很容易与人相处，有较好的人际关系。自从参加工作以来，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以邮局的利益为重，得到了邮局领导及同事的肯定和信任，无论在哪个工作岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成。尤其是在从事财务和办公室工作六年多时间里，我的管理能力得到了较大提升，并具备了独当一面的能力。这些都为我以后较好的开展工作奠定了基础。

赞美邮政演讲稿的句子篇二

大家好！

我叫xx□xx年x月出生，四川xx人，中共党员，大专毕业，现任县局xx部主任。我于xx年8月xx邮电技校第一期邮政综合班毕业后，分配到xx县邮电局参加工作以来，一直从事邮政工作，曾担任过分拣封发员、替休员、质检员、汇检员、乡邮管理员。邮电分营后，于xx年7月调入xx县邮政局，担任经营服务部主任兼储汇管理、农村邮政检查员□xx年7月担任办公室主任兼县局出纳、邮政宾馆经理。这期间□xx年考入xx省邮电职工中专校邮政综合管理班，脱产学习两年半于xx年毕业□xx年考入四川广播电视大学xx邮政电大分部经济信息管理专业于xx年毕业□xx年7月调入xx县邮政局，通过竞聘上岗担任县局监督检查部主任，兼邮政检查、储汇稽查，负责党群纪检、精神文明建设等具体工作。

参加工作的二十多年，由于各级组织的培养教育，领导和同

志们的提携帮助，加之个人不懈努力虚心学习，我的政治觉悟、思想品德、工作能力、业务水平有了不断的提高，综合素质也有了长足的进步，使我今天充满信心的走上了这个竞聘的讲台。为此，我也借今天这个机会，向所有给予我关心、帮助和支持的领导和同志们表示衷心的感谢！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半天时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

我的演讲结束了，谢谢大家！

赞美邮政演讲稿的句子篇三

大家好！

首先，感谢局领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我竞聘的岗位是电子商务中心主任。

一是提升自身素质为突破口，不断加强自身业务知识的学习。电子商务业务作为一项新兴业务，正是不断推陈出新的时候，需要我去认识学习和研究，积极融入电子网络经济圈。在提高自己的接收能力和沟通能力同时，做好一线营销人员的培训工作，促进电子商务业务发展。

二是主动调整电子商务业务结构，在稳定短信业务发展的基础上，加强对票务、代收代付等业务的推广，使各项业务平稳发展。充分依靠邮政“三流合一”和通民、通商、通政的特点，做好“1+n”模式的规划建设，与分销便民店相结合，逐步完善电子商务服务功能，初步启动票务类的机票、彩票、汽车票、邮乐代购、代收费等业务，建设成熟的基础上可以独立运营。

三是继续加强电子商务业务的广告宣传策划与投入，提升其品牌知名度，特别是要重点宣传新兴开办业务的宣传营销。如：机票、彩票、邮乐卡等业务，做好电商专厅邮乐网实物体验店建设，电商专厅必须实现邮乐代购(含国际商品代购)功能。

四是妥善制定稳健的电商管理办法和可行的营销方案。在按上级规章制度规范各项业务管理的基础上，做好各项业务的营销方案，制定有效的激励机制，提高一线营销人员的业务发展积极性。因地制宜的开拓我县电商业务市场，如：尝试自行开网店体验、邮乐网招商、代售车票、县内重大活动门票等业务。采取积极的营销政策，建立健全电商大客户信息管理，制定出可行(本地区)邮政电子商务客户vip管理办法，并有效的组织实施。

以上是我一己之见，在领导面前有些班门弄斧。空谈误事，实干才能兴企，尊敬的各位领导、评委，请相信我，给我一个机会，我做的一定会比说的好。

谢谢大家。

赞美邮政演讲稿的句子篇四

大家好！

我叫xx□xx年x月出生，四川xx人，中共党员，大专毕业，现

任县局xx部主任。我于xx年8月xx邮电技校第一期邮政综合班毕业后，分配到xx县邮电局参加工作以来，一直从事邮政工作，曾担任过分拣封发员、替休员、质检员、汇检员、乡邮管理员。邮电分营后，于xx年7月调入xx县邮政局，担任经营服务部主任兼储汇管理、农村邮政检查员□xx年7月担任办公室主任兼县局出纳、邮政宾馆经理。这期间□xx年考入xx省邮电职工中专校邮政综合管理班，脱产学习两年半于xx年毕业□xx年考入四川广播电视大学xx邮政电大分部经济信息管理专业于xx年毕业□xx年7月调入xx县邮政局，通过竞聘上岗担任县局监督检查部主任，兼邮政检查、储汇稽查，负责党群纪检、精神文明建设等具体工作。

参加工作的二十多年，由于各级组织的培养教育，领导和同志们的提携帮助，加之个人不懈努力虚心学习，我的政治觉悟、思想品德、工作能力、业务水平有了不断的提高，综合素质也有了长足的进步，使我今天充满信心的走上了这个竞聘的讲台。为此，我也借今天这个机会，向所有给予我关心、帮助和支持的领导和同志们表示衷心的感谢！

这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书

本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《xx邮政信息》和《xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《xx邮政信息》和《xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

赞美邮政演讲稿的句子篇五

大家好！首先非常感谢省公司举办这种形式的会议，让领导

和员工之间推心至腹的交谈和沟通。

我是来自函件部的xxx□今天我要演讲的题目是《我与邮政共同发展》。

为加快发展中国特色邮政事业，省公司党组提出“社会认同，员工满意，企业可持续发展”的企业愿景。其理念使我解到，无论你从事哪个工作岗位都要认真真，始终如一，在自身岗位上发挥自己特长使工作做到尽善尽美，可能有时你的付出，并不一定会得到相应的回报，但是你的这种工作热情同样也感染着你身边的人。

就像一支乐队，需要全体成员的齐心协力，否则难以呈现出余音绕梁的华章；就像一枝玫瑰，需要根茎的无私奉献，否则难以散发出沁人心脾的芳香；就像一座桥梁，需要桥墩的支撑，否则难以负载千车万人的流通；而一个企业的蓬勃发展，同样需要每一位员工的脚踏实地，真抓实干，需要每个员工的爱岗敬业。

计。贺卡申报的流程是严格且复杂的，如授权书信息不准确、错填都会直接导致申报的成功与否，对于开展贺卡工作的进度，以及对后面贺卡后期维护工作都有严重的影响，所以不管有多复杂，我都会积极与客户、客户经理和设计人员进行沟通，清晰地、准确地告诉他们需要客户填写哪些信息，授权哪些资料，并解释为什么需要填写这些信息，授权这些资料，以确保信息的准确率。申报市局时，再与其沟通确保一次性申报成功，以提高我们局贺卡工作的效率，期间就算加班加点我也要完成当天的申报工作。每一次成功的申报就是为看到客户满意的笑容而感到满足和自豪。邮政是我成长中的一所学校，在邮政工作能丰富自己的经验，增长智慧，在工作中获得技能和财富。

我认为爱岗敬业是一种精神，是一种态度，更是一种境界。有句广告说得好：“思想有多远，我们就能走多远”。当我

们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；有这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。

工都发展，邮政就有更大的发展。

发言完毕，谢谢大家。

赞美邮政演讲稿的句子篇六

大家晚上好！

此时此刻，我有机会站在这里参加竞岗演讲，深感荣幸，无论大家对我作出怎样的评价，最终对我作出怎样的结论，我都将衷心感谢各位领导和各位同仁对我的厚爱，信任与支持。

xx年前我走进了这支绿色的队伍，从报刊发行员，邮政营业员，储汇营业员，市场营销员一路走来。自年02月起我在邮政支局长，函件分局长，发投分局长这些岗位上又整整磨爬滚打了8年。不同岗位的锻炼，多年从事基层领导的经历，使我学会了组织与协调，策划与营销，关爱与支持，倾尽全力与尽职尽责。

一是策划活动和组织活动的能力强、政治素质高。多次在单位全市性的各种大型活动或会议中担任主持人；无论是基层、支局、班组；还是机关，日常工作中我积极参与并组织单位组织的各项活动。始终注重自己政治理论知识的学习和意识的改造。能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性，并带头参加局机关举行的各项活动，并以优异成绩荣获全市邮政部门各类演讲比赛第一名、第二名、第三名和全省邮政部门演讲比赛一等奖。

二是有饱满的工作热情和不服输的敬业精神。组织的教养，培养了我“服从命令听指挥”，具有较强的执行力，为了把贺年卡拓展到乡镇，我采取“五加二”、“白加黑”的工作法。足迹不仅踏遍了团风县的每一个乡镇，而且还是乡镇长的家常客，就是以这种“流血流汗不流泪”和“特别能吃苦，特别能忍耐，特别能战斗”的品质，攻克了一个又一个难关，铸就了政府搭台我唱戏的贺年销售契机，这一年不仅刷新了团风贺卡销售量的历史，而且实现了翻番增长。并在全市邮政部门进行了交流，荣获了殊荣，受到了上级局充分肯定。

三是擅长各种营销活动特别是大客户、大项目的营销协调工作。xx年9月调入支行后，摆在我面前的是网点余额结构非常特殊和复杂，职工劝储高达84.8%，网点自然吸储能力严重不足，如何稳定好现有的余额并加速网点自身的发展，是我必须亟待破解的一个难题。一年多以来，在做好客户到期慰留工作和窗口服务的内功基础上，我重点开发市场。xx年我网点新增代发工资28家、公司业务帐户18家，目前累计代发工资49家，月均代发额750.90万元，沉淀资金500余万元；公司业务累计35家，月均余额400余万元；学校新生发卡2500张、中职学生资助卡1500余张、电费绿卡村建设签约850户，目前正在推进禹王电费绿卡村建设，理财业务287万、保险业务509万元，新增短信1353户，与xx年同期比都是翻番增长。

四是具有较强的团队协作精神、善于融合团队力量。劳动者中，认为企业的源泉。这个源泉的闸门是否能打开，关键是所做的一切能不能代表员工的意志，懂不懂员工的感情，会不会调动员工的积极性和创造性，基于这种认识，每到到一个岗位，每带领一个新的团队，都坚持以人为本，把员工的利益作为出发点，关心员工的生活，为员工说话办事，实践证明，只要我尊重人，关心人，爱护人，照顾好你顾客，照顾好你员工，那么市场就会对你备加照顾，同时团队的合力也会明显倍增。

赞美邮政演讲稿的句子篇七

大家好！

非常感谢局领导给我这个展示自己的机会。首先我自己介绍一下，我叫xxx，今年xx岁，大专毕业，xx年进入市邮政局工作，现任邮政所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到xx%，其中三项重点业务中，函件完成xx%，特快完成xx%，储蓄完成xx%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代的发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充

分调动职工的积极性、创造性。

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

赞美邮政演讲稿的句子篇八

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与支局长竞选展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作

为邮政系统的一分子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。

所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与邮政支局长竞聘演讲稿展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平竞争上岗的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

我的结束，谢谢大家！

尊敬的各位领导、员工同志们：

大家好！首先感谢上级领导对我的培养和关心，感谢员工同志们对我的支持和帮助，感谢局举办这次竞聘活动，使我能够参加邮政支局长竞聘演讲，有望实现自己的人生目标和人生理想。

我叫林树春，现年xx岁，大专文化，2015年11月进入邮政局工作，最初在交通路支局从事邮政营业员工作，2015年7月调入新下陆支局，今年4月轮岗到杭州路支局，一直从事储蓄营业员工作。自参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，具有良好职业道德和业务技能，以高度的责任心和强烈的事业感完成全部工作任务，取得了优异成绩，获得上级领导和同事

们的充分肯定与一致赞誉。

邮政支局长是个重要的工作岗位，要在邮政局的领导下，带领支局全体员工认真努力工作，完成各项工作任务，取得良好工作成绩。当邮政支局长，要有一颗感恩的心，感恩上级领导的关怀，感恩同事的帮助，感恩客户的支持；同时要有坚定的政治思想觉悟和扎实的业务工作技能，按照邮政局的工作精神与工作要求，刻苦勤奋、兢兢业业工作，完成各项工作任务，取得良好经营业绩，为邮政事业发展作贡献。

1、综合素质良好。我政治素质好，有强烈的事业心和责任感，牢记自己的工作职责，做到忠诚于邮政局，时刻维护邮政局的利益，为邮政局刻苦勤奋工作。我业务素质好，在过去几年的工作中取得了储蓄中级、营业初级证书、反假-币上岗证书、代理保险销售资格证书、基金销售资格证书和银行从业资格证书，能够全面做好工作，促进经营业务发展。我当上储蓄营业员以来，兢兢业业工作，每年都取得良好成绩，特别是在2015年跨年度竞赛中取得完成储蓄余额2700万元的优异成绩。

2、工作经验丰富。我从事储蓄营业员工作已有xx年，在每个支局工作中，我服从领导，积极承担艰苦工作，积累了较为丰富的工作经验。我平时认真学习，刻苦钻研，虚心向同事、领导请教，重视经验积累和总结，注重理论和实践相结合，牢固掌握国家法律法规和银行金融知识，具有扎实的业务知识和工作技能，能够熟练开展工作，按时准确完成各项工作任务。

3、组织协调能力强。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，促进支局各项工作又好又快发展，取得良好的经营效益。我能够热心积极服务客户，帮助客户解决各种困难和问题，为支局打造一大批忠诚的客户，为业务发展奠定客户基础。我能够做好客户投诉工作，积极为客户解疑释

惑，取得客户的谅解和支持，促进和谐支局建设。

如果我竞聘邮政支局长成功，着重做好以下三方面工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我要增强工作责任心和使命感，做到自强自立，具有担当精神，充分履行职责，按照邮政局的工作精神和决策部署积极开展工作，积极争创佳绩；我要以身作则、率先垂范，带领支局全体员工尽心尽职、认真努力工作，促进经营业务发展，全面完成各项工作任务，取得良好经济效益。

2、刻苦勤奋工作，全面完成任务。我要结合邮政支局长的工作职责和分管范围，不怕工作辛苦、不畏工作艰难，全力以赴、攻坚克难，全面做好工作，坚决完成工作任务，取得优异成绩。一是加强存款营销力度。要加强与本地存款大户的联系和沟通，发动员工积极跑客户，在稳固现有储源的基础上，扩大资金来源，争取存款有较大幅度增长；要创新存款营销方式，采用信息技术，积极发展手机银行等业务，扩大支局的客户群体，促进存款业务持续增长。二是提高优质服务水平。要求每个员工坚持以人为本，以客为尊，用心服务，为客户排忧解难，真诚把客户视为朋友，为不同客户提供增值服务与贴心关怀，提高客户的忠诚度。三是强化合规守纪管理。要求每个员工提高内控意识，深化合规认识，增强执行制度的能力和自觉性，形成事事都符合合规守纪的工作标准，实现“无案件、无事故、无差错、无违纪”的目标，切实维护支局资金安全□

3、做好服务工作，奉献自己力量。我上任后，把自己看作是邮政支局的普通一兵，要开动脑筋，想方设法，搞好服务。要服务好支局各个网点和全体员工，增强邮政支局的凝聚力，让每个员工放心发展业务，促进各项工作上台阶。要服务好广大客户，为客户创造良好的业务办理环境，为客户提供“方便、快捷、高效”的金融服务，不断增强邮政支局的市场竞争力。我要加强廉政建设，遵守廉政准则和工作纪律，

做到勤勉工作、廉洁从业，确保遵纪守法，无违纪违规事件，争当一名“务实、高效、廉洁”的邮政支局长。

各位领导、员工同志们，今天的演讲，向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，献给我所热爱的邮政事业，决不辜负大家对我的厚望。最后，向大家庄严承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，为邮政事业健康持续发展，作出自己应有的努力和贡献！

我的演讲完了，谢谢大家！

1.邮政竞聘演讲稿

2.邮政竞聘上岗演讲稿

3.邮政管理岗竞聘演讲稿

4.邮政竞聘演讲稿范文

5.邮政岗位竞聘演讲稿范文

6.邮政局业务主管优秀竞聘演讲稿

7.邮政储蓄竞聘演讲稿

8.邮政业务竞聘演讲稿

赞美邮政演讲稿的句子篇九

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷

心地说一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

本人，现年35岁，大专，年参加工作。年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评。年被评为市优秀支局长，年，年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

1、忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

2、具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

3、有良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

4、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

5、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位。