

最新投标管理岗位竞聘演讲稿 岗位竞聘 演讲稿(精选9篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

投标管理岗位竞聘演讲稿篇一

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫xx，今年32岁，来自省xx公司，我于xx年毕业于xx大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到xx市电信局做维护工作，xxxx月，我竞聘到省xx公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了xx大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20xx年xx月毕业。

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能“掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场营销部的骨干之一，并于xx年6月19日光荣地

加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场经营部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场经营分析体系。拟订并下发了《xx电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场经营分析工作更详劲更具体，制作了多期《xx通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关xx电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的`长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场x力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大

连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建议的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获取。要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了x在市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基矗经营

分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合xx管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是—次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为xx通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

投标管理岗位竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位同事：大家好！

我是车**，是信息技术部的员工，我今天竞聘的岗位是信息技术工程师岗。

这是我工作十多年来，第一次站在竞聘台上。几度风雨，几度春秋，此时此刻，我的内心百感交集。从台下到台上短短十几步的距离，我仿佛走了十几年，这个过程是一个从幕后走向台前的过程，是一个经历了无数次内心斗争的思想者转化为行动者的过程。我衷心地感谢分行领导提供的这个机会，它就象前进路上的一盏明灯，点燃了我对成功的渴望！

我是一个积极向上的开拓者[]20xx年从郑州纺织工学院计算机专业毕业，在××专业支行电脑科工作，后因工作需要调入分行信息技术部至今。我多次参与省行组织的会计软件开发，是省行财会报表软件的核心开发人员。由于表现突出[]20xx年被任命为×××支行电脑科副科长，全面负责电脑工作，用实际行动赢得了领导和同事们的一致认可。

我是一个勇攀高峰的挑战者[]20xx年我调到分行信息技术部，

从事城综网后台维护工作。在后台数据向省行集中时，时间紧，任务重，我深感肩上的责任重大，我连续加班三天三夜，终于提前10天，完成了××和××信用卡数据拆分程序的开发，顺利清除了××数据上线的障碍，我本人也成功“减肥”2斤。

我是一个顾全大局的担当者。数据上线后，我挑起了信贷管理系统和企业网维护的双重重担□20xx年在同组其他两人都被借调的情况下，虽然工作量翻番，但认真负责的工作态度不变，在部门领导大力支持下，我积极开展工作，在年底机关服务考评中，我所负责维护的分行机关给信息部的打分名列第一。

我是一个孜孜不倦的求索者。由于建行电脑应用水平发展很快，作为科技人员需要不断学习□20xx年我参加省行组织的信息技术中级职称考试，××分行只通过了2人，我是其中之一；04年我以优异的成绩通过国家人事部和信息产业部组织的网络工程师考试，××全市仅通过了8人，我总分名列第一。

因为如此，我充满自信地走上讲台；因为如此，我以必胜之心接受挑战；

我从基层中来，能够理论联系实际，能够深刻理解基层员工对优质技术服务的渴望，能够深刻体会各位行长希望全身心地投入到业务拓展的心情；我从风雨中来，能够识大体、顾大局，我既可以独当一面，又具有良好的合作精神。我不仅是一个工作经验丰富的人，而且是一个具备工作思路、讲究工作方法的人。这就是我竞聘这个岗位的优势。

总结自身条件，我认为我能胜任这个岗位，如果我能当选，将从以下几个方面开展工作。

一、协助部门领导做好制度建设，做好领导的参谋。常言道：没有规矩，不成方圆。信息技术部作为科技服务部门，应该

向以服务见长的海尔公司学习，以合理的制度保障科技人员有好的服务态度和好的技术能力，奖优罚劣，奖勤罚懒，量化考核科技人员的工作。具体的说就是一个窗口对外和派单制，即以专人负责接听故障电话，并填写派遣单，科技人员在完成派遣的工作后，由网点在派遣单上填写反馈意见，每季度根据派遣单的数量，和服务质量及技术难度分配效益工资，形成每个科技人员都努力提高技术水平，改善服务质量，工作上人人争先的良好氛围。

二、勇于创新，积极配合支行开展技术营销。随着计算机在各行各业的普及，有越来越多的技术性需求出现，为客户提供优质的技术服务也能成为营销的重要手段，信息部在为一线做好技术服务的同时，把我行的客户也作为服务对象，密切与客户的沟通，及时开发出易用好用的软件来，满足一线开拓业务的需求。提高建行在科技上的比较优势，做到“人无我有，人有我精”。

三、由于数据上收，现在的信息工作是全国一盘棋。信息技术部一定要密切和上级行技术部门的沟通，经常总结在工作中遇到的普遍性问题，以文字形式向上级行汇报。

四、防患于未然。这要求我们不仅要做好日常维护登记，搞好专项检查，强化备份措施，还要从技术角度做好各项应急预案，并落实好设备需求，任何时候都要做最坏的打算，不能报侥幸心理，一旦出现严重故障，都有快速解决方案和备用设备，最大限度减少技术故障对业务的影响，保障各项新旧业务顺利开展。

五、高度重视培训和宣传工作。信息部要积极配合有关部门搞好技术培训，发掘网点中的有一定技术能力的员工潜力，最低目标是：让网点员工知道出现的故障点在哪里。最高目标是：网点员工能在科技人员指导下处理简单问题，缩短故障响应时间，提高设备使用寿命。同时宣传意识应该植根在每个科技人员的脑海中，多用通俗易懂的语言和文字讲解技

术工作的特点，不仅能普及电脑基础知识，还能架好相互沟通的桥梁，这样，各位尊敬的领导和同事们才能充分理解信息技术部的工作。

以上是我这次竞聘的几点想法，我把它当做一次对评委的思想汇报。我渴望成功，我更希望能为行里做出更大的贡献。阿基米德曾经说过：“给我一个支点，我将会撬动整个地球。”我想说：给我一次机会，我会让您感到由衷的欣慰！请相信我，支持我！！！如果最终，没有得到大家的认可，我也不会气馁，始终以一种平和的心态找好自己的定位，积极工作，为建行科技事业贡献一份力量。

谢谢大家！

投标管理岗位竞聘演讲稿篇三

大家好！

首先感谢学校给予我这个竞聘机会，对我来说，这是一次难得的梳理与反思。从教十年，我既品尝到了教育工作的酸甜苦辣，也学会了理性的思考。为了做好今后的工作，我对个人的语文教学进行了一些反思与总结，诚恳期待大家的指导！

我参加竞聘的是语文教学岗位。对于这一岗位，我谈两方面的思考：

其实，作为一名语文教师是快乐的，有收获的。快乐是在以语文的名义挖掘母语所具有的文化底蕴；收获在学生的进步里，以及与他们一起分享母语的精华和内涵。“教学相长”说的就是这个真谛。在我眼中，教师不是蜡烛，而是长明灯。因为我们奉献出的是知识，收获的却是个性迥异的智慧。“我的还是我的，他的有可能是我的。”有人视教师为一项职业，我却视之为事业，因为工作之中我寻求到了人生的乐趣。

做一名成功的语文教师是我最坚定的追求。

语文新课标，一直强调语文教学的两大特点：一是工具性；一是人文性，强调语文教学要努力培养学生的语文能力和语文素养、人文精神和人文素养。在实际教学中，我一直秉承这样一种思想，除培养学生听说读写的理解表达能力，我更注意渗透培养学生人文精神和人文素养。

长期以来，我们语文教学，一直在想怎样教怎样教好，却很少有人想：我们到底应该教些什么？我们到底为什么教？曾经某位总理告诉我们：既要仰望星空，又要脚踏实地。是的，我们教语文的，的确需要“引领学生仰望天空，学会做人、学会思考、学会知识和技能、做一个关心世界和国家命运的人”的大视野啊！

语文，作为一门功课的设立目的，在于让学生

通过语文的学习，提高我们的理解能力和表达能力。我个人将其总结为：七关：读准字音、认清字形、理解字义，朗读关，阅读理解关、写作关和演讲关。七大习惯，是指观察、思考、查字典、读书、写日记、讲故事、讨论演讲。平时如果能有意去练习、训练，那么他的理解表达能力，就一定会越来越好。

投标管理岗位竞聘演讲稿篇四

大家好！

首先感谢各位领导、老师能给我这样一次竞选的机会。同时，能够与各位同学在此共同参加竞选，我感到非常荣幸。

我是五（3）班的中队长，今天我竞选的是学校大队委宣传委员。我相信我能胜任这个职务。

首先，我非常乐于为大家服务。作为一名少先队员和班干部，我深深感到：一人红只能红一点，大家红才能红一片。我渴望成为校大队辅导员的得力助手，通过自己的努力，为和大家共同进步而贡献自己的一份力量。

其次，我有着担任班干部和中队长的工作经验。我能积极主动地做好老师安排的各项任务。踏实认真、一丝不苟地完成。曾经多次获得“班级优秀干部”荣誉。

第四，我有着不错的口才。在班里这是大家一致公认的；其次，我有着出色的文笔。在我们班，我素有“小文豪”之美誉；再次，我有着还能拿出手的书法。我是我们班黑板报的主笔，最后，我有着满腔的热情与干劲。

请大家相信，我会是一名优秀的宣传委员，上配合领导老师，下组织同学把少先队工作做得细密周到、有条不紊，担我职、负我责，与其它各部委员密切配合，使学校少先队工作成为我们国际学校又一道亮丽的风景线。我会用自已的努力为自已赢得尊严、威望，赢得信誉！

当然了，我也知道，此次竞选，不会一帆风顺，因为在座的参赛选手都很优秀，我已经做好了准备：面对得失——消极不如积极；面对自己——有梦想才有作为；面对理想——有追求才有希望；面对机会——经历比名次更重要！我的演讲完毕，希望大家能够支持我，谢谢！

投标管理岗位竞聘演讲稿篇五

假如我真的当选班长，我会同其他班干部一起，搞好班级的纪律、卫生和学习成绩，维护好班级的荣誉，在学习之余开展更多的活动，让同学们学生之余更加学会去劳逸结合。同时，我还会会动员、组织成绩好的同学，主动去帮助成绩不是非常理想的同学，让大家的成绩共同提高，把我们班建设成年级第一。

假如我当选了班长，我会成为老师和同学们沟通的桥梁。如果有同学有任何想法都可以和我说。我来为你们做传话筒，让师生关系更加融洽。同时，我也会及时把同学们的意见反馈给老师，也会及时把老师的设想跟同学们沟通，这样，我们班级就会变成一个和谐的大家庭。

假如我落选了，说明我还有许多缺点，我将不断自我纠正，争取进步，决不气馁，下届再选。

谢谢大家！

投标管理岗位竞聘演讲稿篇六

大家好！感谢行里给我锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。从2012年4月18日至今，我在光明支行已经工作1年了，1年间，通过不断地学习和实践，我的理论水平、业务技能得到了明显提高。我这次报名参加营业厅主任岗位的竞争，主要理由是：第一，我热爱这份工作，愿意为这项工作付出本人最大的努力；第二，我认为自己充分具备担当这一职务的能力与水平，并愿意通过担任这一职务使自身的作用得到更充分的发挥；第三，我认为这次参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不管能否受聘，对自己都是一个提高。

下面我先介绍一下我竞聘此岗位的优势及工作经历：

一、具备较丰富的工作经验。虽然工作时间较短，我先后在2号柜、一号柜vip柜工作过，期间也担任过大堂经理一职，具备较强的工作能力和接受新事物能力。在工作中我始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用于实际工作中去。并且通过长期与顾客打交道，我掌握了许多单纯依靠学习而得不到的工作方法和技巧，使我能够针对不同顾客，采取不同的工作方法，保证以最有效的方式开展工作。

二、具备良好的工作作风。我始终坚定不移地认为，良好的

工作作风和出色的业务能力同等重要，尤其对于我们金融服务行业，更是如此。所以我在工作中一直坚持“以顾客为本”的思想，认真解决顾客遇到的困难和问题。我认为只有具备良好的工作作风，才能树立良好的形象，赢得顾客的青睞。

在认清自己所具备的上述优势的同时，我也清醒认识到自身存在的一些不足，如在把理论工作更深入、更紧密地与实际工作相结合，推动本职工作开展方面做得还不够；工作的方式方法上也有待进一步创新；业务熟练程度虽然较高，但深度不够等等，这些都有待于在今后的工作中加以改进和完善，争取使自己的综合素质和业务技能得到进一步提高。

如果我竞争到这一岗位，我将在以下方面做出努力：

一、负责营业厅人员的管理工作及合理组织柜员日常工作，努力学习新知识，掌握新技能、加强知识储备，为未来发展奠定坚实基础。

1、对顾客面带笑容，

提供微笑服务，服务中要有笑脸，态度要亲和；

4、及时了解顾客反馈意见，对照意见改进服务。

四、明确大堂经理的. 职责。

1. 流动管理。在服务台、客户等候区和柜面流动管理，提供业务咨询服务，指导客户填写相关单证、申请、协议，推荐和指导客户使用自助设备等；当客户有理财需求时，主动将客户衔接到理财室，发现潜在客户时，应主动向客户推荐、营销我行先进金融产品和交易方式。

2、当有突发事件时，主动将客户进行隔离，安抚客户情绪、

充分道歉、并征求客户意见，同时给出解决措施，情况较严重时，要进行客户回访。

4、协助网点负责人对本网点的优质服务情况进行管理和督导，及时纠正违反规范化服务标准的现象。可以拦截刚办完业务的客户，进行问卷调研，主要内容是对客户在刚刚办理业务过程中的各项服务是否满意进行评价，以此提升我支行规范服务水平。

我始终坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，

就一定会获得成功！以上是我聘任后拟采取的部分工作措施，我希望在以后的工作中，我的信条在实际中得到证实！谋事在我、成事在大家！希望大家可以支持我！

谢谢大家！

201x年4月18日

投标管理岗位竞聘演讲稿篇七

你们好！首先感谢局领导给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争办公室副主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

我的汇报分为三个部分。

一、个人工作经历

本人xx年毕业于长安大学经济管理学院统计学专业。从学校毕业后，公路局是我唯一的工作单位，在座的各位也是最亲密的同事、朋友。在我工作的3年中，各位领导和同志们给了我莫大的关心和帮助，使我从一个对公路实践工作所知甚

少的青年，到现在成长为一个可以独挡一面的养护职工。我深深地感到，个人的每一点成长、进步，都得益于单位的良好氛围和环境；体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在公路局这个大家庭里工作，感觉踏实，也很温暖。是对公路局这个大家庭的热爱，激发了我竞争办公室副主任的勇气；是因为有了你们——在座各位的支持，才树立了我竞争办公室副主任的信心。特别是现在的公路局，政通人和、心齐气顺。在这样的一种氛围里工作，有这么好的工作环境，没有理由不好好工作，没有理由不积极开拓，力求上进。

二、竞聘办公室副主任具备的条件

竞争办公室主任我有以下优势：

(一)三年养护基层工作的锻炼，使我养成了做好办公室工作必备的政治意识、大局意识、纪律意识和扎实的工作作风，并基本具备了一定的组织协调能力，综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力，这些都是作为办公室副主任做需要的。

(二)本人作为局兼职档案员、信息员和安全员，在亲身参与各项工作的同时，并参加了多种培训活动，对办公室的信息报道工作，档案管理工作以及安全生产较为熟悉，这为较快适应办公室的。各项工作奠定了坚实的基础，也为今后能够较快较早融入工作赢得了时间。

(三)写作方面，在我局开展的“四个一”工程中，本人参与编写了反映我局十年发展变化的《大路朝阳》一书，体现出了较强的文字功底，并被评为xx年度局“四个一”工程先进个人。在我局建局十周年征文大赛中，我的一篇反映养护工作十年发展状况的文章《细小之处见沧桑》获得了一等奖。

调查研究方面，本人在在校期间在辅导员老师的带领下，曾参加过各种类型的调查研究活动，培养锻炼了个人这方面的能

力。工作后在领导的安排下，曾先后进行了红金路开发可行性调研，以及养护职工生活状况调研工作，并写出了相应的调研报告，得到了各级领导的肯定和认可。

信息写作报道方面，局办公室主编的《历城公路信息》上，多次采用了我的文稿材料。在我局开展保持共产党员先进性教育活动期间，作为局领导小组办公室的成员，本人负责“保先”教育活动简报的编辑，文字整理工作，做到了报导及时，导向正确，从而使活动简报成为我局“保先”教育活动的主要宣传载体。本人的文字编辑及材料整理能力也得到了较好的锻炼与提高。此外，本人在养护科一直负责内业资料的归档整理工作，在档案管理方面也积累了一定的工作经验。

(四)本人性格开朗，爱好广泛，喜欢各类文体活动，有一定的摄影、摄像、编辑技术，这些综合素质将我的办公室工作起到了推进作用。

三、竞聘成功后的工作打算

假如本次竞聘我能荣幸担任办公室副主任一职，我将把以下工作做到最好：

一个目标把办公室建设成为精干、高效、协调有序、团结奋进的办事机构，充分发挥办公室的参谋作用，助手作用，协调作用，枢纽作用和保障作用。

1、强化新闻宣传报道工作，加大宣传报道力度，认真做好《历城公路信息》的编写工作，注重信息的准确性与时效性。并保证在省、市、区各级报刊杂志上的发稿数量。同时，密切与新闻单位的联系，做到沟通及时。

2、扎扎实实地抓好督查督办工作。督办是决策、执行、监督过程中的重要一环。是保证政策、决策准确及时执行的关键，

是政策调整 and 进行再决策的主要依据。因此需要及时准确收集和反馈各项决策执行和工作任务进展的动态情况。做到督查督办的程序化、经常化、制度化，加大督办工作力度，制定具体措施。督查督办情况形成文字，并适时公开督查督办结果。

3、做好调查研究工作。重大决策的会前，办公室及时提交有关情况的书面调查报告，做好相关方面的意见汇总收集。对有关公路改革发展形势的资料、重要政务信息及时收集、反馈，以提高领导掌握工作动态和决策的前瞻性、预见性。

4、突出做好全局招商引资的服务工作。积极协助能够引进项目的职工完成招商引资工作，严格把好项目引进的审核关，为职工提供政策、信息和其他资源上的服务。

5、加强档案管理工作。确保档案管理水平。作为办公室副主任，实际上是办公室具体事务的操作者和执行者，必须严格要求自己，以身作则，作为副主任，是主任的得力干将，是联系上下的纽带，也是办公室领导班子的重要一员，必须明确自己所处的特殊位置。既要注意收集大家的意见和建议，协助主任从办公室整体利益出发，制定有利于办公室发展的政策和举措。又要做好宣传思想工作，维护主任在办公室的形象和地位。作为办公室副主任，应该是一个多面手，对办公室的各项工作都应精通，懂管理、会管理、能管理。要求别人做到的，自己不仅要做到，而且要做好，这样才能发现问题并及时地指导。

我的演讲完毕，谢谢大家！

投标管理岗位竞聘演讲稿篇八

大家好！

非常感谢各位领导给我这次机会，参加这次学校交流中心的

总经理职位竞聘。对我来说，这不仅是一次机会，更是一次对自我的挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的机会，以积极的状态和精神面貌，来陈述我的竞聘演讲，勇敢地接受大家对我的评判。

迄今为止，我已经在行政、服务、酒店、旅行社工作了27年。在这27年中，我的大部分工作都与xxx大学有着密切的关系，是xxx大学良好的工作氛围熏陶了我，是xxx大学的校风校训陶冶了我。

假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

首先，注重酒店与学校沟通和协调。交流中心是学校的一部分，是学校的后勤工作，交流中心必须与学校的工作相互协调一致。同时，还要协调好酒店与学校各部门之间的横向联系，以及酒店内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

其次，要做好交流中心的管理工作。交流中心是一个集体，在这个集体中需要大家协调和合作。一个良好的运行中的酒店，需要良好的规范和秩序，有一定的突发事件处理能力和应变能力，这些，都需要高素质高水平的员工进行高效率的工作。

作为这次竞聘的参与者，我希望成功，站在一个新的台阶上进行更好的工作。但是，我也不会回避失败，不管结果如何，我都会继续诚信做人，诚信做事！

谢谢大家！

投标管理岗位竞聘演讲稿篇九

大家好！德国诗人歌德说：“人生重要的事情就是确定一个伟大的目标，并决心实现它！”作为一个有理想、有抱负的银行

人，我给自己的人生设定了一个伟大的目标，那就是用我的智慧和努力创造我们省行的辉煌！正是这一人生目标，敦促我站到这三尺讲台上，参加省行建行会计主管竞聘演讲稿。

下面，我做一下自我介绍，好让大家对我有一个更加全面的了解：我叫，今年42岁，中共党员，本科学历。我于84年至87年在*市医学院财务科工作；87至92年在市建行会计科工作；93年至99年担任建行省分行会计处副主任科员；94年至20xx年担任支行副行长；20xx年至今在会计处工作，现为出纳科业务经理。

经综合权衡，我认为我具有以下三点竞聘优势：农业银行会计主管竞聘推荐材料。

一是具有娴熟的工作经验。在银行系统工作二十年来，我先后从事很多工作，对我行的诸多业务都有了较为深入的了解。应该说，基层的工作经历，使我对行里的情况了如指掌，不管是在做报表管理、综合、基层管理检查督导工作，还是在担任担任一般领导，我总是努力工作，不断提高自己。与此同时，这些年来来的实践锻炼，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在会计管理能力、工作实践经验等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。

二是具有较强的组织管理能力。经过二十年的学习和锻炼，我的组织协调能力、领导部署能力等都有了很大提高，具备了独挡一面的能力。尤其是一年的*基层副行长的工作经历，锻炼了我较强的组织管理能力，使我对基层工作有了更深入的认识，对如何做好省行四级会计师工作有自己独特的见解，这为我下一步的工作打下了基础。

三是具有扎实的专业知识。我毕业于*学校，*年的学习使我掌握了扎实的专业知识，参加工作以来我也没有放弃对专业知识的学习。在工作中，我总是不断的学习，不断的提高，

并经常利用业余时间参加各类培训班。由于我专业知识比较扎实，总行让我，参与了统一会计制度改革；牵头制定了综合柜员制；开发了后台直联现代化支付系统、帐户管理信息系统等系统；编写了全省培训教材进行前台人员业务培训。这些都是我的经历，也是我的优势，更是我做好其他工作的有力跳板。

如果承蒙领导厚爱，我将牢记使命、不负重托，做到以下三点：

一是扮好三个角色。竞聘银行会计结算科科长演讲稿。一是当好领导的助手。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，善上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合；思想上尊重领导，帮助领导排忧解难。二是与下级多沟通，熟悉分管部门的工作情况，找准工作重点和难点，制定出有效的工作计划和目标，有的放矢地开展好工作。三是当好下级的朋友，在工作中和生活上多关心他们，急他们之所急，想他们之所想。

二是加强管理力度，健全各项管理制度。我将积极不断寻找工作的新思路、新方法，完善各项管理程序，进一步做好四级执行会计师的工作。同时，我将不折不扣的贯彻执行银行整体管理计划和积极完善银行各项管理方案，制定一系列内部管理制度，做好本部门的各项管理工作。另外，在人员管理方面，我将做到合理分工，人人有事做、事事有人做，奖勤罚懒。在工作中，坚持“能者上，平者让，庸者下”，力争做到想干事的给机会、能干事的给岗位、做好事的给地位，并建立健全各种规章制度。不以规矩，不成方圆。做到以制度管人、以制度管事，而不是人管人，人管事。

三是是廉洁自律，正确使用权力。四级执行会计师在履行职务过程中具有一定的决策权，但权力是组织和领导赋予的，是全体职员给予的，是为更好地履行职责服务的。我将严格遵守我们银行的各项廉洁自律规章，正确使用手中的权利，

主动接受银行领导和员工的监督，做到廉洁从业，绝不以权谋私，让自己的一举一动经得起各位领导和同事们的监督和检查。

四是我仍将一如既往加强自身素质的培养。为了更好的开展工作，我将通过加强业务学习和思想建设，提高自身综合素质。同时，我还要积极钻研最新的财务管理方向和手段，认真学习会计师知识。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我应聘成功，我将用我的思想和激情、胆识和韧劲来回报各位的期待和信任，以百倍的信心和努力，为我行的发展开拓出新局面。古希腊哲学家阿基米德曾说过：给我一个支点，我会撬起地球！而我要说的是：给我这个职位，我会做得更精彩！

谢谢大家！