

2023年社会课小手真能干教学反思中班 小班科学教案及教学反思能干的小手(优 质5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

烟草演讲稿立足岗位篇一

大家好！

感谢领导给我这次竞争演讲的机会。希望通过这次竞争，使大家对我有更深入的了解，对我个人给予更多的鞭策和支持。

参加工作xx年来，我得到了各位领导和同志们的亲切关怀和悉心帮助，也丝毫不敢辜负领导的殷切期望。勤勤恳恳，不断进取，在思想上和能力上都有了不少的进步。在本职岗位上能较好地完成领导交办的各项工作任务。

六是对电脑知识的学习有浓厚的兴趣，通过近两年的不断自学，初步具备了应用电脑开展 ze 常 ze 工作的能力。

这六个方面，是我能很快进入角色开展工作的优势条件，我也非常自信能够圆满完成这个岗位的工作任务。同时也希望能得到大家的认可。

虽然我还不能提出一套完整的生产技术科副科长的工作计划，但已经明确了今后努力的方向，希望能以工作实绩相报，不辜负各位领导和同志们的厚望。

第一，摆正位置，当好助手。我会尊重科长的领导，不越权，

不越位;积极思考，建言献策;团结生产科所有同志，共同做好生产科工作。

第二，加强学习，提高素质。生产科工作融政策性、技术性、服务性于一体，对工作人员的素质要求较高。今后一定加强各方面知识的学习，向书本学，向周围的行家里手学习，不断提高服务烟农的本领。

第三，与时俱进，开拓创新。协助科长把生产科建设成为公司领导抓好烤烟生产的“参谋部”和站点、烟农的“服务中心”。

当然，无论这次竞岗的结果成功与否，对我个人而言都是一次难得的锻炼和考验。即使落选我也将一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好本职工作。

假如我有幸能如愿以偿，我将充分发挥我的聪明才智，绝不辜负大家的期望，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，勤奋学习，努力工作，积极协助科长开展工作，认真按照局提出的工作目标，强化为烟农服务的意识，不断适应烤烟生产新形势的发展需要，努力搞好烤烟生产技术服务，切实满足烟农对烟草科技信息、政策信息日益迫切的需求。为全面提高我县烤烟生产种植水平，增加烟农收入，促进巧烟企业不断向前发展，尽自己的一份力量。

我的演讲完毕，谢谢大家！

烟草演讲稿立足岗位篇二

在中国我们都知道有这样一句古老的话，民无信不立，这个“信”说的就是信用，而我们讲的这个信用，是需要我们用诚心去赢得，而我们的诚心是需要我们用行动来证明的，所谓的金石所致，金石为开说的就是这个做事的道理，经商的道德。可是现在我们也看到一些人站在了这个诚心的对立

面，他们夸大其词、弄虚作假、移花接木，把稻草忽悠成金条，那就是骗你没商量。

韩红的一首歌曲——《天亮了》，在xx年的315晚会上感动了亿万观众。而这首歌的背景故事来源于建国来最严重的一起缆车事故。

1999年秋天，一组游客到贵州兴义的马岭河峡谷游玩，当他们乘坐缆车快要到达山顶的时候，缆车突然径直下落，在缆车坠地的瞬间，一对年轻的父母将三岁的儿子高高的举过头顶，阻挡了死神向儿子伸出的魔爪，儿子得救了，父母却永远的闭上了眼睛。谁能想到，在不足五平方米，原本只能承载十个人的缆车里，硬是挤进了36人；更让人想不到的是缆车的设计者根本没有设计缆车的资格证书，甚至连一辆真正的缆车都没见过；更令人气氛的是该省的建设厅风景管理处，没有经过任何调查和实地考察，就把这个缆车项目批复为临时设施来建设。就这样只能用来载物的卷扬机竟成了载游客的缆车。

我们不禁要问，消费者的利益在哪里？消费者的生命安全保障又在哪里？风景区把游客狠狠的忽悠了一把，他们偷偷的把金钱和游客的生命划了个“等号”。

从小父母和老师就告诉我们，做人要讲诚信。这句话听起来好像挺普通的，因为它是做人最基本的原则，就是说做事一定要对得起自己的良心。清代文学家吴显人曾写下这样的八个大字：货真价实，童叟无欺。说的是做买卖要公道，做人要诚实。古人尚能如此，我们现代的企业就更应该诚信自律，守护良心。

在众多的现代企业中，我们企业是具积极努力的，具有示范作用的。自曲烟成立以来，面对市场的不断变化，积极主动采取各种措施提高烟叶质量，并提出“打造中国特色优质烟叶产区，创建行业性标志性商业企业”的目标，努力缩小与

世界优质烟叶的差距。同时维护好国家利益、消费者利益和烟农利益。我认为这是一种荣誉，为什么这么说呢？因为大家的呕心沥血、谨慎细心，风里来、雨里去、不分白天黑夜、不分节假日、休息日兢兢业业的完成一项又一项生产任务，抓住了质量，赢得了市场、取得了效益和成绩！

为认真抓好竹基烟站xx年烤烟生产管理工作，为确实提高广大烤烟技术员科学种植k326的水平，确保xx年烤烟种植工作顺利地完成，1月7日下午，竹基烟站举办了竹基乡xx年烤烟生产技术员培训会，并请来了k326“土专家”给技术员们讲授种植k326的成功经验。

“土专家”名叫陈谷安，是界桥村矣腊寨的烟农，之所以称他为“土专家”，是因为多年来，他只钟情于种植k326并且种植效果显着，他每年种植k326烟株4000多棵，收获烟叶800至1000斤，上等烟比例占25%，中等烟比例占65%，次等烟比例占10%左右，每年卖烤烟的收入占全家全年收入的60%。在种植k326品种的过程中，陈谷安结出一套独特的种植k326的方法。

科技员和烟农们听得津津有味，站长这才笑了。

有一个词叫将心比心，有一句话叫真心换真情，有一首歌叫真心真意过一生，如果我们把真心比作春天里埋下的一粒种子，那么夏天我们就会收获热情，秋天我们就会收获真情，冬天我们就会收获温暖。真心需要手把手的传递，真心需要心与心的交流。

烟草演讲稿立足岗位篇三

大家好！

我今天要演讲的题目是《树立四要作风 力争一流业绩》。

刻保持健康平稳的发展。

那么，作为一名普通的员工，我们又该如何做呢？

我认为要做好本职工作，就要时刻牢记国家烟草专卖局局长姜成康提出的“节奏要快、标准要高、工作要实、状态要好”的要求，树立和弘扬“四要”良好作风，用心去体验去学习去工作，勤奋奉献，恢弘志气，才能使我们的企业更加繁华似锦、永葆青春。

“节奏要快”，是烟草企业适应市场竞争形势的基本要求。它体现的是时间概念，强调的是速度和效率、勇气和信心、胆识和魄力，就是做任何事情都要快半拍。要善于抢抓机遇，早做准备。谁赢得了时间，谁就赢得了主动。

“节奏要快”，首先是反应要快。我们要做好工作，就必须勤于动脑，善于动脑，要有敏捷的思维、战略的眼光和科学判断形势的能力。必须努力做到见事早、行动快，主动适应变化，快速做出反应，化被动为主动，以此实现危中求机、化危为机。其次是应对要快。面临复杂多变的形势，我们必须做到积极主动应对。在准确把握行业和全系统工作总体思路和基本方向的基础上，结合自身实际，超前思考，尽早谋划，主动应对。绝不能消极应付，满足于过得去、一般化。再次是行动要快。早抓早主动，快抓更主动。工作部署完毕后，就必须争分夺秒，尽快行动。要着力解决作风拖拉、效率低下的问题，进一步强化时间观念和效率意识，把各项工作往前赶，高效率、快节奏地抓落实。

“标准要高”是国家局对全行业发展提出的要求，也是公司的努力方向。在工作中必须坚持高标准、高起点，有了高起点筹划，才能高标准推进。新形势下，我们要确立新的更高的标准，明确新的更高的目标，进一步夯实发展基础，努力提升整体竞争实力，推动工作再上新台阶。标准就是旗帜，目标就是方向，目标就是凝聚力和感召力。年年要有新标准，

年年要有新突破，这是我们应有的觉悟，应有的境界，应有的追求。因此，不论有多大困难，我们都不应放弃对高标准的追求。要与时俱进，牢固树立追求卓越、拒绝平庸的理念；要树立带头领跑、勇于突破的理念。每一个单位和部门都应把握好自己的坐标和位置，敢于把自身工作放到全省、全行业乃至全国的先进标准中去衡量和要求，不断超越自我，在转变增长方式、提升发展层次上努力走在全行业、全省前列。每一位领导干部和职工都应自觉向先进标准看齐，养成无论事大事小，都要高起点谋划、高标准要求、高效率运转、高质量落实的工作习惯，真正做到部署工作提出标准要求、督导工作依据标准推动、考核工作按照标准衡量，以标准提质量、以标准求效率、以标准促落实，努力将“标准要高”贯穿工作全过程。

“工作要实”就是要脚踏实地、实实在在地干事，干实实在在的事。不喊空洞的口号，不做华而不实的文章，要以更加求真务实的态度，扎实有效地开展工作。真正做到思考问题从实情出发，部署工作从实际出发，研究对策从实用出发，推进工作从实效出发。

“工作要实”，主要突出一个“真”字、一个“实”字和一个“干”字。所谓“真”就是要敢讲真话，实事求是。领导干部要具备把握全局的战略眼光、统筹兼顾的组织才能、科学决策的能力水平和勇于实践的工作作风。要深入实际，调查研究，了解情况，听取意见，科学决策。所谓“实”就是要作风踏实。只有踏踏实实，真抓实干，才能敏锐地发现和把握倾向性、苗头性问题；才能找到解决热点、难点的途径；才能激发灵感，运用智慧，科学决策。要放下架子，扑下身子，深入基层，研究新情况，解决新问题。要潜心做事，低调做人，不张扬、不浮躁、不飘浮。所谓“干”就是要真抓实干。“在其位，谋其政；行其权，尽其责。”领导干部要尽心尽力做好职责范围内的事，把思想统一到干事业上，把精力集中到做实事上来，把功夫下到抓落实上来；员工要有强烈的责任感和使命感，热爱本职工作，尽心尽责，恪尽

职守，不辱使命，努力完成上级交办的各项工作任务。

“状态要好”就是要有良好的精神状态。实践证明，有了良好的精神状态，前进就有动力，事业就充满希望；就能充分凝聚上上下下、方方面面的力量，形成无坚不摧的合力和无穷尽的创造力；就能敏锐地抓住机遇，有效解决前进中的困难；就能化压力为动力，化挑战为机遇。要敢打敢拼，敢做敢为，敢于创新，始终保持昂扬向上、奋发有为的精神状态。只要精神不滑坡，办法总比困难多。

“状态要好”就是要有强烈的事业心和责任感。要增强积极主动性，强化工作责任心。敢于负责就是能力，战胜困难就是业绩，发现问题就是水平，回避矛盾就是失职。要树立全局观念，把工作置于全局之中来谋划、来思考，齐心协力抓大事、攻难事、办实事。要增强团队凝聚力，识大体、顾大局，搞好团结，只有这样才能出凝聚力、出战斗力，才能出智慧、出成绩。

之行始于足下。我们要从树立“四要”良好作风入手，从点滴小事做起，一步一个脚印，扎扎实实，认认真真，使xx烟草在我们手里更加生机勃勃，更加兴旺发达，踏出坚实的足迹，迈向辉煌的征程。

最后，我想用一句话来结束今天的演讲：

“踌躇满志，朝气蓬勃，以搏击，证明自身的价值。

立足岗位，默默耕耘，用心灵，奏出时代最强音”。

谢谢大家！

烟草演讲稿立足岗位篇四

尊敬的各位领导, 各位同事:

大家下午好!

我自去年11月进入烟草公司到现在已经半年时间了, 在这一百七十多个日子里, 我深切感受到了公司勤奋务实、诚信求真的工作作风, 内心非常庆幸。各级领导的谆谆教诲、周围同事的勤勉认真, 都让刚刚踏入电力行业的我, 更加深刻地理解了什么是责任, 什么是厚重, 什么是荣辱, 什么是理想。近期公司团员都积极响应院团委号召, 参与了“三个建设”和“十、百、千”活动, 此项活动鼓励青年团员弘扬“五四”精神, 发扬带头争先的模范作用。作为公司员工的我们, 就是要从爱岗敬业做起, 做到对工作敬业, 对企业忠诚。

一支乐队, 需要全体成员的齐心协力, 否则难以演奏出余音绕梁的乐章; 一枝玫瑰, 需要根茎的无私奉献, 否则难以散发出沁人心脾的芬芳; 一座桥梁, 需要桥墩的坚实支撑, 否则难以确保那行人车辆的平安; 而一个企业的蓬勃发展, 同样需要每位员工的脚踏实地, 真抓实干, 需要每位员工的爱岗敬业, 无私奉献。

爱岗敬业是一种精神。任何人都有追求荣誉的天性, 都希望最大限度地实现自我价值。而要把这种理想变成现实, 靠的是什么呢——靠的就是在平凡岗位上的爱岗敬业。歌德曾经说过: “你要欣赏自己的价值, 就得给世界增加价值。” 每一位了解电力行业现场工作的人都知道, 现场作业流动性大、工作环境偏远艰苦。但是我们绝大部分员工仍然在环境艰苦、任务繁重的工作岗位上兢兢业业、默默无闻地付出, 我们公司正因为有一支具有这种崇高敬业精神的员工队伍, 才能在日益激烈的市场竞争中占得先机, 取得业绩, 赢得荣誉。身为青年的我们, 既然选择了这份职业, 无论工作环境多么艰苦恶劣, 不管工作内容多么枯燥繁琐, 无论自己内心曾感到些许的孤寂, 我们都应当满腔激情地去面对、去担当, 当每个人都把公司当成一个家的时候, 你会发现自己所做的一切

都会显出不同寻常的意义。

我们晋级升迁心愿未达的时候，是牢骚满腹怨天尤人，还是躬身自省厚积薄发？答案往往是，当我们选择后者并付诸于行动之后，我们身上隐蔽存在的人生价值会渐渐凸显出来，就像经历严冬考验的树木日益青葱，也如深夜悄然盛开的夜来香暗香弥漫，尽管那一抹青葱来之不易，尽管那一份清香唯我独嗅，但是我们相信——这种价值的凸显，会让我们的生活更加真实而快乐，会使我们对生命的领悟更加深刻而澄澈。一个人只有深深地热爱他自己所从事的职业，才会为之不断奋斗。常常看到很多人尽管才华横溢，但总是怀疑环境、批评环境，殊不知他自身所持有的这种态度，恰恰对他的进步成长打了一个致命的折扣。如果因为看到缺点就大肆抱怨，不顾大局，不讲团结，并在不知不觉中养成了抱怨环境、不思改善的习惯，最大的受害者就是自己。集体肯定有自己的缺点，但也会有优点，正因为优点大于缺点，所以才有很多人选择留在集体。所以请大家永远记住：“成功的人一定爱岗敬业，失败的人始终在寻找客观理由”。

爱岗敬业更是一种境界。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；享受工作给自己带来的快乐和充实感，有了这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。爱岗敬业还是一种美德，而美德不是一朝一夕的偶尔所成，它应水滴穿石潜移默化地贯穿于我们的日常生活中，体现在我们每一个平凡的工作日，体现在每一个普通的岗位上。如果我们人人都能成为一个爱岗敬业的人，把工作当成一种享受，把工作当成一种使命，那我们的生命会更有意义，我们的公司会更加繁荣强大。

各位青年朋友们，爱岗敬业不只是随口说出的一句空话，也不是标榜自己的一个词语，它更应该是一种默默的奉献，一

种高尚的理想，一种强劲的力量。爱岗敬业，誓言无声，让我们从现在做起，践行这份誓言，闪亮你的青春。

谢谢大家！

各位领导、各位同仁：

我今天讲的题目是《金戈铁马护金叶》。

烟草，是国家税收重要来源之一。烟草专卖，是利国利民的重要工程。

烟草卫士，头顶国徽，肩负重任，是国家和人民利益的守护神；是不法烟贩的克星。

却风餐于陋巷僻壤，为的是不让违法份子有机可乘；夜阑时，万物安寝，而我们还露宿于狭路歧途，为的是不让国家税收白白流失。

尊敬的领导！同志们！让我们用事实说话，让大家亲身感受一下我们的同志在专卖稽查这条艰难的路途上所遇到的既朴实又感人的故事吧！

胡某的家人也对我们无端辱骂，在正义与邪恶较量的时刻，我们的队员们正气轩昂，一边与其讲解政策，一边与胡某正面交锋，队员×××机警的绕到其身后，迅速抱住胡某的双臂，其他几个队员一涌而上，夺下了胡某手中的菜刀，这时公安民警赶到，控制了事态的发展，并在胡某家中查获假烟43条，胡某被移交公安机关处理。我们用查获假烟的事实，教育了不明真相的围观群众，烟草卫士临危不惧的场面，受到广大消费者的好评。

4月6日凌晨时，我们巡逻在城关××市场时，看见有一辆××牌号的富康小车停在路旁像是等人的样子，我们上前询问司

机，司机神色慌张，正准备开车逃跑，我们的队员马上将其控制，这时天门烟贩张某进巷子里面与城关烟贩向某进行秘密交易后来取货，突然看见我们烟草稽查人员在场抬腿就跑，我们一边派人控制住车主，一边追赶烟贩，不多时，将两烟贩抓住，经审查，天门烟贩张某与××烟贩向某订好货后，利用半夜时间送至××，哪知××的烟草专卖稽查人员白天上门检查，夜晚巡逻侦察，插翅难飞，还是逃不出烟草稽查的天罗地网。从车内查缴红梅、塔山400条，两烟贩依法受到处理。

通过两件事例说明，一名真正的金叶卫士，除了敢于同违法行为作斗争外，还要有一种不怕流血流汗的献身精神。除了同违法烟贩面对面的较量外，还要善于斗智斗勇。因此，我们的队员们无论是春夏秋冬，还是严寒酷暑；无论是刮风下雨，还是烈日当头；我们都坚守在烟草专卖管理这块最前沿的阵地上。

××紧邻××、××、××地形复杂是××的后花园，是××的前沿哨。

我们不仅要守土有责，还要眼观六路，耳听八方。××、××、××的烟贩，看中××市场，盯住我们的市场管理，他们相互勾结，明来暗往，同我们捉迷藏。

5月30日，我们通过××的“线人”举报，有烟贩订货运往××，具体时间不详，案情就是命令，我们迅速向上级汇报案情，很快组织5个中队40余人布控，实施拦截。白天队员不能暴露目标，在路口的草棚里、田沟里隐蔽，口渴饥饿，只能忍着；深夜，闷热无风，蚊虫叮咬，大家顾不上这些，聚精会神的注视着可能出现的目标，时间一分一秒地过去，目标还没有出现，真是难熬，有的同志病倒了不下火线，坚决要把烟贩捉拿归案，绳之以法，大约等了14个小时，到了第二天的凌时4时50分，目标终于出现，当两辆面的车进入我们的包围圈后，执法车前拦后堵，当场查获烟贩邓某、万某红

河牌香烟2500条，涉案价值10万余元，两烟贩后被公安机关刑事拘留。

8月13日，我们会同公安机关抓获4名××烟贩以假烟套换真烟的犯罪团伙，4名烟贩被公安机关依法行政拘留。

通过以上的事例，如果说没有大家共同的协作精神，顽强的拼搏精神，吃苦耐劳的敬业精神，就没有我们烟草事业的今天。

干好稽查，无怨无悔。

作为一名烟草专卖稽查队员，深知烟草执法工作的艰辛与艰难，时刻冒着生命危险。但是我们更明白，国家的利益高于一切，国家的法律重于一切，金叶卫士的职责是保护消费者的合法权益，维护烟草法的尊严，保证国家财政收入不流失。

尊敬的领导，烟草专卖是前沿，每天都在同经营户打交道，酸甜苦辣只有我们最清楚。

6月18日晚，大队长兼中队长×××忙完了一天的工作在回家的途中，这时从巷子里面冲出两个年轻人，其中一人问了一声：“你是烟草的×队长吗？”，×队长说：“是的，有什么事？”两青年突然从地上拾起一块砖头拍向段华安同志的头部，顿时血流满面，晕倒在地。两青年还边打边说：“老子们打的就是你，看你还敢不敢查我们的烟。”这时过路的群众实在看不下去了，马上打电话报警，两青年看情况不妙，拔腿就跑。这时家中的人也赶到了，马上将他送往医院。

第二天，家中亲人都埋怨的说：“你为了烟草稽查，连命都不要了，我们成天为你提心吊胆，小孩才刚刚一岁，你不为我们着想，也该为孩子想象吧，我明天和你们单位领导说一声，你不搞稽查算了。”×××听后，摇着头说道：“这怎么行呢？哪个稽查队员没有老没有小，他们每天都坚守在一线，

我作为大队长如果都临阵脱逃，那其他的队员会怎么想？这稽查工作还有谁愿意再干？我坚决不同意。”事后，家里人也始终没有到单位找领导。后来公安机关将凶手捉拿归案，经审查，原来是城关某烟贩指使的社会无业“混混”进行报复。

类似这样的事情发生在专卖稽查人员身上如同家常便饭一样，我们不仅在稽查执法过程中要忍受无情的谩骂，人身的攻击，而且还要舍弃亲情、友情甚至爱情。9月18日中午，队长×××正在家中吃饭，妻子娘家的一位亲戚来上门找他，原来是前几天市场整顿时收了他12条红梅香烟，要他帮忙能不能把烟退给他。

雄心赤胆铸烟魂，金戈铁马护金叶。在专卖稽查这条没有硝烟的战场上，艰苦的战斗仍将继续下去。尊敬的领导，同志们，只要我们头顶国徽，就会义无反顾地战斗下去。路慢慢其修远兮，吾将上下而求索。

我们有决心，有能力在今后的工作中用满腔热情乃至热血生命去实践人身的价值。

各位领导、各位来宾：

大家好！

后来我才明白，那是一种自卑心里的表现，主要因为，在我认识的朋友当中，有些人当了老板，有的人做起了营销，收入都是不菲，交际也很广。而我呢，我觉得我的工作很平淡，每天重复一样的工作内容，我觉得自己有点自卑，总感觉创业、创新定然从此无缘。然而，就在我们集团提出了“两创”的思想后，面对这个大家都争相讨论的话题，我又仿佛意识到一些什么东西。再回过头来看看身边那些与我同样“平凡”的同事们，我看到了一些创业英雄，我意识到自己原来一直生活在一批创新先锋们的中间！

你可又曾想到，为了这个伟大的理想，不管外面的天气多么恶劣，只要客户有需要，我们的客户经理、烟技人员都会第一时间奔赴他们的身边，哪怕自己还没来得及吃一口饭，喝一口水，哪怕家里孩子正发着高烧……这一时间，我的脑海里充满了无数回忆，那是一些一幕幕感人的故事在我的脑海里出现，这些年工作时间里，我曾有多少回被这样场景所感动，我想到了很多很多，突然之间，我意识到了，正是这种创业创新的力量，才织就了中国烟草事业如此绚丽的锦缎啊！

如果说工作的辛苦和劳累在我的同事来说还不算什么的话，那么，由于烟草专卖的特殊性，我们常常因为不被理解而遭受冷淡、白眼、甚至辱骂，这些犹如一柄柄钢刀刺入我们的心房！但是，我们只有一个信念，用微笑直面困难，用耐心化解僵局，用真诚换取满意！面对误解，我们不仅打不还手、骂不还口，不仅晓之以理，动之以情，更是用心开展创新服务。由于全行业电话订货的开展，刚开始，不少客户因为不习惯而漏订，却冲客户经理发火，这让我们的客户经理觉得很委屈，但是，他们虽然觉得委屈，却从来没有任何的抱怨，总是在自身做起，他们想到了将注意事项提早写在他们当天的日历上，这样就总能在正确的时间提醒他们。由于卷烟盗抢调包事件增多，不少客户蒙受损失，我们的专卖人员将多起案件进行研究，写了一封如何防抢防骗的公开信，发给每位客户。对残疾人客户，我们经常主动上门，为他们整理货柜，打扫卫生，送上一份亲情……这样突破正常工作内容，创新服务的场景，我在每一位同事身上都有目睹。也许很多人都认为，平凡的工作只能做平凡的事情，每天干好自己分内的工作就可以了，可是，今天，想到了这些往事，我想说的是，平凡的工作也可以创业，平凡的工作也需要创新。我的同事们就是用自己的行动证明了这些，他们付出了许许多多的心血，创新地服务着社会，他们齐心协力，默默的为创中国烟草大业奉献自己的力量，这就是创业，这就是创新。

尊敬的各位位领导, 各位评委:

大家好!

自我参加烟草工作以来，便深深爱上了爱上了这个行业和我们这个生机勃勃，充满温暖的集体。在这个集体里我所领略的是领导的超前意识，创新的管理模式以及对市场的准确把握，奠定了我们工作成功的基础，引导了我们事业的发展；同志们的爱岗敬业，无私奉献更催开了今天的胜利之花。在这样的集体里，我有的只是对工作的热情，对事业的追求。

烟草行业的工作性质是很特殊的，它有张有弛，闲时求秩，忙时求序；闲时练兵，忙时拼杀。今年的作风纪律建设活动，使每一位职工在认真对待自己工作的同时，都有一种危急感，压力感，紧迫感，在不断进步的同时，来准确定位自己，发展自己，充实自己，营造出了素质更高形象更好的职工队伍。充满了凝聚力与战斗力。

我们烟叶科担负着全县烟叶的仓贮管理、等级纯化、、对外调拨以及货款的回拢工作，我们都始终抱着一种认认真真，扎扎实实的态度来对待自己的本职工作。保管员个个吃苦耐劳，从第一车烟进厂他们就开始了每个货位之间的度量，有的烟站小，贮量少，如果不及时调运就会影响正常收购，为了协调十七个烟站的顺利收购，他们在货位有限，仓贮条件差的现实面前，较尽脑汁，想尽一切办法来增大贮存量，有时白天验收，晚上加班外调，来解决仓贮的燃眉之急。早叫早到，晚叫晚起，已成了他们的工作准则，甚至有时要放下正在吃着的饭碗，丢下熟睡的孩子，可他们从来没有因为私事而影响烟叶的调运，几个月下来，十几万担烟叶在他们那儿进进了出，他们的工作量我们是可想而知的，可他们总是忙而有序，心细入微，对此他们从来不叫苦，不喊累。生产骨干更是以身作则，每天穿梭在两个生产车间，不时地进行着等级指导，生怕利益受到损失，谁也说不清他们每天要跑上多少路程，可他们总是任劳任怨，尽自己最大努力地使烟叶等级纯度达到更高；后勤人员为了能使烟叶顺利调出，总是夜里加班加点，后期，也就进入了天寒地冻的季节，只要一个调烟的电话过

去，他们马上会离开热乎乎的被窝，迅速赶到自己的岗位。业务员们更是没有说的，舍小家顾大家已成为他们的家长便饭，特别是黄小林同志，去年父亲重病住院，家里还有年少的孩子，当时他正在新郑出差，一个电话打去，他心急如焚，理应回家照看，可晚上正是他和烟厂谈判的最好时机，如果这一走可能会影响几万担烟叶的调拨计划，面对公司的利益，他硬是带着对父亲的愧疚，含着热泪一句“真的回不去”就把所有责任甩给了妻子，同志们，我们可以想象当时妻子的那种期盼、那种渴望是多么需要他能在身边帮上一把呀。做为儿子，作为人夫，作为人父的他或许是不称职的，但做为一名烟草人，他是无愧于心的。还有张朋朋同志，近临过年了，别人都在家准备年货，可他却为了让烟叶及时上站，身患心脏病的他，仍然奔波在火车站的货运市场，几个昼夜下来，眼睛红了，身体累了，在昏昏沉沉中他的头上撞了个大包，可他却说：“只要货能按时起运，这个大包瞓的也值了。

。。。。。。

雷锋同志曾经说过：“如果你是一滴水，你是否滋润了一片土地，如果你是一缕阳光，你是否照亮了一片黑暗”。他们就是这样的一滴水，这样的一缕阳光，在烟草行业中演绎着自己的人生，在平凡的岗位上成就了非凡的业绩，这样的集体，这样的人，这样的精神，每天都在净化着我的灵魂，陶冶着我的情操，激励着我的斗志，从他们身上我看到了烟草行业的希望，我为自己能够工作在这样的集体里而自豪，为自己是一名烟草人而骄傲!!!

爱岗，是人类社会最为普通的精神，他看似平凡，实则伟大。

一份职业，一个工作岗位，都是一个人赖以生存和发展的基础保障。同时，一个工作岗位的存在，往往也是人类社会存在和发展的需要。

大力倡导爱岗敬业的职业道德，是当前公民道德建设的一项十分重要的任务，要做到敬业，就必须做到：乐业，勤业，

精业。

乐业是敬业的基础，如果从业人员对自己的职业没有正确的态度，没有认识到自己职业的意义，就不会有献身精神和忠实于本职的敬业意识，更谈不上干一行，爱一行的爱岗敬业精神。简单的说，我们要有强烈的责任心，责任心来自对企业的爱，对岗位职责的专门理解，对自我人格尊严的珍惜。所以，我们要树立职业理想，高度的职业责任感，高度的事业心和建功立业的人生标志。

勤业是敬业的本质，他要求从业人员要脚踏实地，勤勤恳恳，尽心尽职的做好本职工作，具体来说：(1)要有旺盛的创新力，创新是企业发展的引擎，对于烟草企业来说，网建是创新，客户动态分析是创新。所有这些，都为企业的发展起了积极的推动作用。原创文秘材料，网。(2)全身心的投入工作，俗话说：爱情需要忘我的投入，但工作也需要，只有全心全意的投入，才能发挥出人的潜能，才能把工作做好。无论是作销售，作服务，还是技术研发，心猿意马，混混日子是做不好工作的，只有投入，才会有成功。从《红河卷烟厂管理经验》中学什么？既要学其“有效激励，注重效率，信息管理，团队精神。”等方面的具体经验。更要学习“红烟精神”。“红烟精神”是创新。概括的说一是做到位，二是坚持做。做到位，就是不流行于形式，不停留在表面上，红河卷烟厂有句话：“不涉及人的利益的改革不叫改革。”坚持做，经营企业是一项长期的系统工程，有些事情需要坚持不懈的抓下去，才能见到成效。所以，每位员工都在各自的岗位上，保持一种旺盛的创新状态，不断进取，才会有丰硕的成果。

精业是敬业的表现，要求从业人员要精通业务，具备扎实的岗位基本功，现代社会的每一个职业都是一项专门的活动，都具有较强的专业性。一般来说：要奋发进取，我们讲求付出与回报对等，但在实际工作中，尤其在某人，某事，某个时间，付出与回报会失重。这时候就需要当事者有一种大度，

不斤斤计较，奋发向上，努力学习的高姿态。再则，个人利益服从整体利益，处理好个人与全局的关系，对每位员工都是至关重要的，以前我们讲：“锅里有了，少不了碗里”。对个人来说：“没有企业这个大舞台，无论你有怎样的才能，都是英雄无用武之地。省局党组织对今年的机关建设提出了新的要求：机关全体同志要在“定位，服务，效率，团队，创新，学习”12个字上下功夫，把自己的岗位看作是为社会创造财富，为企业增加效益，为自己增加才干的平台和机会，努力提高服务和水平，提高工作效率，团对意识，创新和学习能力。

所以，只有爱岗敬业的人，才不会在自己的工作岗位上勤勤恳恳，不断的钻研学习，一丝不苟，精益求精，才会有可能为社会，为国家做出崇高而伟大的奉献。

尊敬的各位领导、各位评委、朋友们：

大家好！

我今天演讲的题目是《超越自我奉献烟草》。

野马因为有超越自我，征服草原的信念，才会越跑越快；游鱼因为有超越河流，遨游于海洋的目光，它才会有那龙门的一跃；飞鹰因为有着超越于天际的梦想，它才会展翅飞翔。

可是，我们大都只是个平凡普通的人，当平凡的现实的将我们的梦想无情击碎时，我们迷茫过，我们失望过，我们变的失去了方向。

而在这时，远处回荡着沉着而又坚定的脚步声。是她，在黎明破晓前就踏上了送货的征程？是她，用她那坚毅的脚步，带给了我们榜样的力量。

她叫杨素英，是商丘睢阳区烟草分公司一名普通的送货员，

一位普通的家庭主妇，一个普通的十二岁孩子的母亲，照常人看来，她不过是一个普通的不能再普通的烟草一员。

但正是这样一个普普通通的烟草一员，却让我们每一位同事都感受到了她如同家人般的关怀，是她让我们每一位商户感受到了如同亲人般的温暖！她在平凡中一步步超越，用自己的努力和毅力成就了不平凡的光辉！

20xx年6月5日，一场特大龙卷风夹杂着暴雨一路肆虐，把商丘，搅得，天上黑云翻滚，地上树倒路断；她的心里百感交集，她知道这像种天气即使不能把烟及时送到商户手中，也是理由充足，情有可原。但她的那种超越自我的责任感和使命感让她又一次做出了坚毅的选择。就这样，这辆标志着我们“中国烟草”的送货车，如同白色的精灵，又一次驰行在一条条风雨交加、泥水浑浊的送货路上。十几处低洼地带又一次出现了她那坚毅的脚步和身影。路面由于积水过深，车无法行驶到部分商户的家中，她用头顶着用手托着卷烟，趟着没膝的积水，向一个个送货点艰难跋涉。她的速度很慢很慢，可以说是在蠕动，她的心情又是很急很急，恨不能把烟变成离弦的箭，射向每一位亲人的手中！她顶着、托着的，不仅仅是100多件卷烟，更是现代物流末梢神经的责任，那更是睢阳烟草在广大消费者中的信誉，那更是她超越自我，创造满意的信念。

商户们的视线模糊了，语言哽咽了，纷纷接过烟，递毛巾，端茶水，象是见到了久违的亲人。就是那些经常对人挑剔、颐指气使的商户，也变得客气了，彬彬有礼了，情意绵绵了。“素素，你先坐，我去给你点烧点姜汤，暖暖身子……。”世上还有什么语言，能比这话更令人舒心？人生能有几次置身于这样的场景，让别人震撼，也让自己震撼？

也许，我们不该奢望都成为命运的宠儿，但为什么命运总是给好人制造磨难。

20xx年9月2日星期三，一场突如其来的车祸让这个幸福美满的家庭如同从天堂坠入地狱。也许是平日工作的劳累，她感到欠家里人的太多太多；也许是平日工作的忙碌，她感到欠儿子的太深太深，弥补的就只有在晚饭后，陪着丈夫和儿子到家门口走走，然而，就在此时，突然一辆疾驰的小货车如同发疯般的朝他们驶去，悲剧就这样发生了……，一个十二岁的孩子就这样离开了我们，素英头部也受到重创，颅骨骨折，颅内出血，在医院里，她时而清醒时而昏迷，更令人痛心的是，她在昏迷中还在用手比划着，口中还在支支吾吾的念叨着，“陈德立红旗渠15，帝豪20，你看着车，我去扛。”在昏迷了12个小时后，她渐渐有了意识，开口的第一句话不是问自己的伤势，不是问自己的丈夫，不是问自己的儿子，而是问“我躺在这儿，今天的烟怎么送啊？谁去送了？王大爷家的烟要给他多点几遍，他年龄大了记不清……多么平凡一个人，多么平凡的一句话，却让每一位都潸然泪下，痛彻心扉。

超越是什么？超越不是超越他人，而是超越自己，也许我们没有鸿鹄之志。但，只要我们都拥有一个向她一样的不断超越自我、挑战自我、突破自我用心工作的思想境界。我们又怎能不永远伫立在最高峰，演绎一段亮丽的人生；我们商丘烟草又怎能不再一次”实现跨越式发展’而走向更加辉煌灿烂的明天。

尊敬的各位领导、各位同事，亲爱的朋友：

大家好！我是来自烟叶生产经营分部的姚策耀，今天我演讲的题目是“青春奉献烟草，你准备好了吗？”。首先我想问问大家，在你们看来，我们烟草行业什么职位最辛苦？是客户经理？是专卖稽查？还是烟叶技术员呢？有位同事的总结让我印象深刻。他说：客服是最累的，稽查是最危险的，而我们烟叶技术员，则是最寂寞的。

我们以青春奉献烟草，需要准备好心理状态。作为烟叶战线

的成员，我们用心对待每一件事，把细节做到最好，努力的贴近烟农，更好的服务于烟农。我们需要守在基层烟站最偏远的地方，遥远的路途，让我们以烟站为家；无数个宁静的夜晚，我们都伴着虫鸣入睡。少了城市的喧哗，我们需要沉下心来，以良好的心态面对工作挑战。

青春奉献烟草，我们需要准备好工作状态。刚参加工作的我们已身兼数职，报表统计、文秘接待、信息宣传、烟用物资管理等等，这些工作就像家里的家务事儿一样，很琐碎，总也做不完。面对这些琐碎，我们像对待雕塑一样，精心雕琢：每一份报表，每一个数据我们都反复核对；每一项政策，每一分精神我们都耐心解释宣传。没有细心负责的工作态度，没有精神饱满的工作状态，要完成一项工作可不容易。

青春奉献烟草，我们需要准备好自己的专业技能。烟草离不开烟叶，我们烟叶技术员伴随着烟叶的生长与她共同成长。从烤烟育苗、移栽、大田管理，到病虫害的综合防治，从成熟采收、三段式烘烤，到烟叶的分级储存，我们用最实用的技术方案来解决烟农所面对的实际难题，用专业的技术和贴心的服务，为烟农的利益护航。

在自然界中，有一种生命力十分旺盛，名为木槿的花，它不需要人们浇水、施肥和养护，即使生长在贫瘠的沙土中，即使是久旱无雨的盛夏时节，依然枝繁叶茂，它以自己的根和枝叶养育着坚强翠绿的身躯。我们，就像绽放在衡南烟草线上的一朵朵木槿花，把自己的青春融进了自己热爱的烟草事业，处处以一名合格的共产党员的标准，严格要求自己，在自己平凡的岗位上，默默地奉献着自己的青春和智慧，为衡南烟草的腾飞贡献着自己微薄的力量。

为烟草奉献的当然不只是烟叶经营部，每位烟草同事都在自己的岗位上以青春奉献烟草，以热血回报企业。因为，我们都是烟草人！

在我们的心中，衡南烟草不是一个发祥之地，而是实现人生理想、甘愿为之奉献青春和热血的一方热土。我们的心中都飘扬着一面旗帜，坚持“国家利益至上，消费者利益至上”。这是我们共同的行业价值观。我们与烟草同呼吸，共命运，每个员工都是企业的一分子，我们用青春的奉献来践行行业两个至上。

民族复兴，指日可待；中华腾飞，势不可挡。为此，我们应当珍惜在衡南烟草的工作机会，不断完善自我，挑战自我，超越自我，争做用青春奉献来践行两个至上的优秀员工。机遇和成功总是留给有准备的人，朋友们，来吧！快快加入我们的行列吧！我们将自信的说，青春奉献烟草，我们时刻准备着！我们一定会交上一份让烟草人满意的答卷！

让我们为自己，为衡南烟草，为我们的祖国谱写一首无悔的青春之歌！我们坚信，我们的加入一定会让烟草事业更加辉煌！我们衡南烟草的形象一定会成为全国烟草业一道亮丽的风景线！让我们共同期待！践行两个至上，青春奉献烟草！

烟草演讲稿立足岗位篇五

大家好！

我今天演讲的题目是《超越自我奉献烟草》。

野马因为有超越自我，征服草原的信念，才会越跑越快；游鱼因为有超越河流，遨游于海洋的目光，它才会有那龙门的一跃；飞鹰因为有着超越于天际的梦想，它才会展翅飞翔。

可是，我们大都只是个平凡普通的人，当平凡的现实的将我们的梦想无情击碎时，我们迷茫过，我们失望过，我们变的失去了方向。

而在这时，远处回荡着沉着而又坚定的脚步声。是她，在黎明破晓前就踏上了送货的征程？是她，用她那坚毅的脚步，带给了我们榜样的力量。

她叫杨素英，是商丘睢阳区烟草分公司一名普通的送货员，一位普通的家庭主妇，一个普通的十二岁孩子的母亲，照常人看来，她不过是一个普通的不能再普通的烟草一员。

但正是这样一个普普通通的烟草一员，却让我们每一位同事都感受到了她如同家人般的关怀，是她让我们每一位商户感受到了如同亲人般的温暖！她在平凡中一步步超越，用自己的努力和毅力成就了不平凡的光辉！

20xx年6月5日，一场特大龙卷风夹杂着暴雨一路肆虐，把商丘，搅得，天上黑云翻滚，地上树倒路断；她的心里百感交集，她知道这像种天气即使不能把烟及时送到商户手中，也是理由充足，情有可原。但她的那种超越自我的责任感和使命感让她又一次做出了坚毅的选择。就这样，这辆标志着我们“中国烟草”的送货车，如同白色的精灵，又一次驰行在一条条风雨交加、泥水浑浊的送货路上。十几处低洼地带又一次出现了她那坚毅的脚步和身影。路面由于积水过深，车无法行驶到部分商户的家中，她用头顶着用手托着卷烟，趟着没膝的积水，向一个个送货点艰难跋涉。她的速度很慢很慢，可以说是在蠕动，她的心情又是很急很急，恨不能把烟变成离弦的箭，射向每一位亲人的手中！她顶着、托着的，不仅仅是100多件卷烟，更是现代物流末梢神经的责任，那更是睢阳烟草在广大消费者中的信誉，那更是她超越自我，创造满意的信念。

商户们的视线模糊了，语言哽咽了，纷纷接过烟，递毛巾，端茶水，象是见到了久违的亲人。就是那些经常对人挑剔、颐指气使的商户，也变得客气了，彬彬有礼了，情意绵绵了。“素素，你先坐，我去给你点烧点姜汤，暖暖身子……。”世上还有什么语言，能比这话更令人舒心？人生能有几次置身

于这样的场景，让别人震撼，也让自己震撼？。

也许，我们不该奢望都成为命运的宠儿，但为什么命运总是给好人制造磨难。

20xx年9月2日星期三，一场突如其来的车祸让这个幸福美满的家庭如同从天堂坠入地狱。也许是平日工作的劳累，她感到欠家里人的太多太多；也许是平日工作的忙碌，她感到欠儿子的太深太深，弥补的就只有在晚饭后，陪着丈夫和儿子到家门口走走，然而，就在此时，突然一辆疾驰的小货车如同发疯般的朝他们驶去，悲剧就这样发生了……，一个十二岁的孩子就这样离开了我们，素英头部也受到重创，颅骨骨折，颅内出血，在医院里，她时而清醒时而昏迷，更令人痛心的是，她在昏迷中还在用手比划着，口中还在支支吾吾的念叨着，“陈德立红旗渠15，帝豪20，你看着车，我去扛。”在昏迷了12个小时后，她渐渐有了意识，开口的第一句话不是问自己的伤势，不是问自己的丈夫，不是问自己的儿子，而是问“我躺在这儿，今天的烟怎么送啊？谁去送了？王大爷家的烟要给他多点几遍，他年龄大了记不清……多么平凡一个人，多么平凡的一句话，却让每一位都潸然泪下，痛彻心扉。

超越是什么？超越不是超越他人，而是超越自己，也许我们没有鸿鹄之志。但，只要我们都拥有一个向她一样的不断超越自我、挑战自我、突破自我用心工作的思想境界。我们又怎能不永远伫立在最高峰，演绎一段亮丽的人生；我们商丘烟草又怎能不再一次”实现跨越式发展’而走向更加辉煌灿烂的明天。

烟草演讲稿立足岗位篇六

各位领导，尊敬的各位父老乡亲们：您们好！

妇联是妇女的娘家，妇联是党联系广大妇女群众的桥梁和纽

带。我之所以有信念竞聘村妇联主任这个岗位，是基于以下斟酌的。通过多年的工作和生涯阅历，锻炼了我必定的组织才能跟和谐能力。依照党的干军队伍革命化、年青化、常识化和专业化的方针，我以为本人存在年纪的上风、擅长学习的优势以及奇特的亲和力。此外，我身材健康，更妇联主席竞职演讲稿有一颗服务村民的仁慈恳切之心！首先我要感谢镇党委领导给我这次和各位父老乡亲交流谈心的机会。

我认为做好妇女工作，主要从以下四个方面做起：

一、提高法律意识，切实维护妇女合法权益

妇女工作是党的群众工作的重要组成部分，始终与党的中心工作紧密相联。妇女占全村人口的一半，妇女是否参与社会经济建设，对当地的经济起到了一定的决定性作用。作为一名妇女工作者，要始终围绕中心，服务大局，充分发挥妇女半边天的作用，掌握广大妇女群众的所思、所盼、所想，充分调动广大妇女的积极性，在思想上鼓励她们、在行动上支持她们。

二、提高政治理论水平

我深深体会到，当前是信息和经济发展的新时代，只有掌握新的理论和新的知识，才能更好地适应时代发展的需要，才能提高驾驭工作的能力，我不仅把学习作为掌握知识，增强本领的重要手段，更重要的是把学习作为一种责任和精神追求妇联主席竞职演讲稿。所以我要牢固树立终身学习的理念，力做学习型干部。不断丰富自己的理论水平，提高自己的工作能力。

三、提高自身工作水平

作为一名妇女工作者，在进一步解放思想、更新观念的同时，牢固树立时时处处为妇女着想、为妇女服务的理念，时刻注

重向书本学习、向老同志学习、向他人学习、向比自己强的同志学习，努力提高自身修养，提高自身工作能力，使自己能够独立自主、创造性的开展工作。做到“有妇女的地方，就有妇女工作，就有妇女工作者”。

第一，坚决贯彻党对妇女工作的方针政策，经常上门走访，了解妇女的呼声，及时向组织和有关部门反映情况，提出合理化建议。积极探索新的妇女就业渠道，提高其文化技能，帮助解决就业困难，提高她们创业能力，争做自尊、自信、自立、自强的新时代女性。

第二，在村里，会经常出现如家庭暴力等侵犯妇女儿童的现象，严重损害了妇女儿童的身心健康，影响到社会的和谐稳定。我将为权益受侵害的妇女仗义直言，并引导广大妇女运用法律武器维护自己的合法权益。第三，一位著名的社会科学家说：中国的落后是中国母亲的落后。这充分说明了家庭教育对于孩子成长的重要性，而对于广大家庭来说，妇女将承担起家庭教育这一重担。因此我将积极开展各类活动，培养渗透她们科学的家庭教育观。同时，注意引导农村妇女少生优生，不歧视女童，使每个儿童的身心都能够健康发展。

第四，对于广大妇女来说，妇科病常常严重困扰着她们的生活。由于长期从事体力劳动及经济原因，常使她们得不到及时地治疗，严重地伤害了她们的身心健康。我将配合妇幼医生，经常传授相关防治知识，提高广大妇女的生活质量。

烟草演讲稿立足岗位篇七

大家上午好！我叫xx是市区专卖办（客服部）一名普通的客户经理，很荣幸今天有机会参与市场经理的竞聘。首先，感谢局（公司）领导为我们提供了一个锻炼并检验自己的机会。同时，也感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的各位领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我走上这个竞选

的讲台。在日常工作中，市场经理承担着教育、培训、指导客户经理的重任，市场经理的综合素质直接决定了他带领的客户经理队伍的整体水平。这是一份富于挑战性的职业，我喜欢挑战，喜欢去面对未知领域，我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值，勇敢地去接受未来职业生涯中的每一次挑战。

我从事客户经理工作已经有三个年头了，一路走来，并不是一帆风顺。面对压力，我始终保持积极向上的阳光心态，迎难而上，不怨天尤人，不寻找借口，从一名送货驾驶员，逐步成长为一名业务优、责任强的营销人员，这离不开我自身不懈地努力，更离不开在座的各位领导和同事们的关心和帮助。

业余时间，我刻苦学习各项专业知识，不断提高自身的专业素质和职业技能。经过几年的理论学习和工作实践，我已能够熟练的运用烟草商业销售系统□crm系统和客户经理135工作法系统，并于20xx年9月以较好成绩通过了中级营销员的资格考试。

从事客户经理的3年时间里，每天都要面对不同的客户，处理不同的问题，解答不同的疑问。每处理完一件事之后，我都会分析得失，积累经验。今天，我来竞聘市场经理这个岗位，就是希望通过自己的业务技能和平时积累的工作经验，为我们喀什烟草事业的发展贡献自己的一份力量。

金无足赤，人无完人。我也有缺点，主要是缺乏管理经验和我不拘小节的性格。我只是想通过一次次的挑战，发现、改进我的不足，只是想通过一名普通得不能再普通的烟草员工的经历向大家证明：喀什烟草的员工是开拓进取的员工，是敢于发起挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！

首先，在对区域营销部终端建设、品牌培育、团队建设进行充分调研的基础上，分析和查找前期工作中的不足与短板，

在营销部主任的带领下与同事们共同协商，科学、合理的制定符合本区域实际的卷烟营销工作计划和目标。通过明确而清晰的“目标管理”来引导我们“做正确的事”，统一我们的思想和行动，解决我们应该做什么、谁来做、什么时候做的问题。

其次，通过有效的“过程管理”来督促和验证我们是否能够“正确的做事”。例如：销售报表的查询，市场走访和跟班作业，一是可以充分了解区域市场总体情况，及时掌握各项工作计划的实施进度，提高自己把握市场、预测需求的能力，同时也可以监督和验证营销人员是否按照规定流程实施工作计划，发现存在的问题并及时予以指正。再次，加强“绩效管理”，提高员工的工作积极性和创新能力，提升企业的竞争力，从而不断推进企业整体目标的实现。例如，在员工绩效考核指标的设置方面，立足实际，注重实效，切实起到考核指标奖勤罚懒、奖优罚劣的功能，激励先进，鞭策后进，调动员工的工作热情，从“要我做”转变为“我要做”，促进各项工作有序开展。

在做好以上几项工作的同时，加强团队建设，努力打造一支“业务精、作风正、协作好、业绩佳”的客户经理队伍。通过组织开展团队创优、技能竞赛、学习交流、明星客户经理评比等活动，激发团队活力，提高团队凝聚力，提升团队素质。另外，帮助和指导营销人员设计职业规划道路，使他们能准确把握自己的责任，并产生自信心，激发更高的工作热情，同时也为我们企业人才梯队的培养尽一份力。

尊敬的各位领导、各位评委，我可能不是最优秀的，但我会是最努力的，请大家信任我、支持我、考验我！我相信，今天的竞聘将是我的一次正确选择，更是对自己人生的又一次历练！如果这次竞岗成功，这是大家对我的厚爱和鼓励，我一定以实际行动履行自己的诺言。如果竞岗失败，说明我还有一定的差距，但我决不气馁。我将一如既往，在局（公司）党组的正确领导下，与各位同仁一道，同心同德，努力拼搏，

共同谱写我们xx烟草事业的新篇章。

烟草演讲稿立足岗位篇八

大家好，我叫某某，今年36岁，现任烟草专卖局副局长，感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会和锻炼自我的机会！今天，按照竞聘方案，我参加临沧市烟草专卖局综合服务部副主任职位的竞聘。

下面，首先简要介绍一下我的个人经历和工作情况。

今天在此参加临沧市烟草专卖局综合服务部副主任这一岗位竞聘，心情既激动，又有些矛盾。因我既感底气不足，心中又信心百倍。我相信十四年的工作磨练了我的毅力，提升了我的能力、强化了我的业务素质并帮我积累了丰富的经验。同时我也相信，再微弱的灯火只要置身高处，它也能最大限度地照亮远处。敝帚自珍，自己竞聘临沧市烟草专卖局综合服务部副主任这一岗位，还是有一定的有利条件。

第一、我拥护党的领导，政治立场坚定，工作勤奋认真，具有较强的事业心。

第二、我注重加强学习，具有较强的业务能力和组织协调能力。

第三、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。

第四、团结同志，对人谦虚，具有正确处理与领导和其他同志的关系的素养。

第五、丰富的工作阅历，让我学到不少的业务知识。

假如我能竞聘成功，我将努力做好以下四点：

第一、服从局党委的领导，认真加强党性修养，认真执行党的方针政策，处处维护大局，与党委保持高度一致。

第二、认真履行岗位职责，综合服务部是一个新成立的部门，在工作中，我会配合部门经理一起根据局党委的要求，严格制定部门职责，并按职责要求抓好工作落实，确保完成职责目标。

第三、摆正位置，做好配角，当好参谋。

第四、团结同志，发挥团队的力量，形成一股合力。

第五、不贪不占，做清正廉洁的楷模。

各位评委，如果我能竞聘成功，将加倍珍惜机会，不忘承诺，努力干好工作。如果竞聘不成功，说明我的能力还尚未达到要求，我将一如既往在本职岗位上尽心工作，努力进步。

谢谢大家！