

总经理竞选演讲稿三分钟 总经理演讲稿(优秀10篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

总经理竞选演讲稿三分钟篇一

同学们都背诵过课文。有诗歌、有散文、有小说。背诵的目的是各有不同的。有的是因为老师要求必须背诵，而不得不背，以完成老师交给的学习任务；也有的是为了记忆下某个名诗、名句，以此来丰富自己的文学素养。而我们提倡的背诵，主要的目的是在于锻炼我们的口才。

我们要求的背诵，并不仅仅要求你把某篇演讲辞、散文背下来就算完成了任务，我们要求的背诵，一是要“背”，二还要求“诵”。这种训练的目的有两个：一是培养记忆能力，二是培养口头表达能力。

记忆是练口才必不可少的一种素质。没有好的记忆力，要想培养出口才是不可能的。只有大脑中充分地积累了知识，你才可能张口即出，滔滔不绝。如果你大脑中是一片空白，那么你再伶牙俐齿，也无济无事。记忆与口才一样，它并不是一种天赋的才能，后天的锻炼对它同样起着至关重要的作用，“背”正是对这种能力的培养。

“诵”是对表达能力的一种训练。这里的“诵”也就是我们常说的“朗诵”。它要求在准确把握文章内容的基础上进行声情并茂的表达。

背诵法，不同于我们前面讲的速读法。速读法的着眼点在“快”上，而背诵法的着眼点在“准”上。也就是你背的演讲辞或文章一定要准确，不能有遗漏或错误的地方，而且在吐字、发音上也一定要准确无误。

其方法是：第一步，先选一篇自己喜欢的演讲辞、散文、诗歌；第二步，对选定的材料进行分析、理解，体会作者的思想感情。这是要花点工夫的，需要我们逐句逐段地进行分析，推敲每一个词句，从中感受作者的思想感情，并激发自己的感情；第三步，对所选的演讲辞、散文、诗歌等进行一些艺术处理，比如找出重音、划分停顿等，这些都有利于准确表达内容；第四步，在以上几步工作的基础上进行背诵。在背诵的过程中，也可分步进行。首先，进行“背”的训练。也就是先将文章背下来。在这个阶段不要求声情并茂。只要能达到熟练记忆就行。并在背的过程中，自己进一步领会作品的格调、节奏，为准确把握作品打下更坚实的基础。第二，是在背熟文章的基础上进行大声朗诵。将你背熟的演讲辞、散文、诗歌等大声地背诵出来，并随时注意发声的正确与否，而且要带有一定的感情。第三，是这个训练的最后一步，用饱满的情感，准确的语言、语调进行背诵。

这里的要求是准确无误地记忆文章，准确地表达作品的思想感情。比如，我们要背诵高尔基的《海燕》，我们首先就应明白，这是篇散文诗。它是在预报风暴即将来临，讴歌的是海燕——无产阶级战士的形象。整篇散文诗都是热烈激亢的，表达了者不可遏止的憎爱分明。那么我们在朗诵《海燕》时就要抓住这个基调。当然仅仅抓住作品的基调还是不够的。我们还要对作品进行一些技巧上的处理，比如划分段落、确定重音、停顿等等。平平淡淡，没有波澜，没有起伏，一调到底的朗诵是不会成功的。有些人在背诵《海燕》时把握了它激昂奋进的基调，却没有注意朗诵技巧，开口就定在最高的音上，结果到了表达感情的最高点时，就只能是声嘶竭力。我们说这也是把握欠准确的缘故。如果对作者的思想感情发展的脉络有了准确的把握，那么就不会犯类似的错误了。

这个训练最好能有老师的指导，特别是在朗诵技巧上给些指导。如果没有这个条件，也可以找同学帮助，请同学听自己背诵，然后指出不足，使我们在改进时有所依据，这对练口才很有好处。

总经理竞选演讲稿三分钟篇二

大家好！

我叫马涵笑，今天我怀着一颗激动的心来竞选文体委员，虽然我知道和我竞争的都是班里的精英，但我想信自己，凭着我的实力和信心，一定能成功。

我竞选这个职位有着很大的优势，一是我声音大，二是我曾多次参加学校举行的活动。三是我开朗活泼并愿为同学们服务，我还有许多兴趣和爱好，比如唱歌了、跳舞了、羽毛球了，我样样在行，而且我平常和同学们相处的很融洽，也是老师得力的小助手。我相信凭我以上的优点，一定能胜任这个职务，不让同学们失望。

如果我竞选上了文体委员，我将尽心尽力地为大家服务，丰富大家的课余生活，让同学们的课余时间多姿多彩，做一些有意义的活动。

如果我竞选上了文体委员，我将严以律己、宽以待人，不怕困难，勇于尝试直至成功。我还会树立大家的团结意识，让那些不和谐的音符在班里消失，让五四班变成一个温馨的大家庭。

如果我竞选上了文体委员，我将努力学习，带动同学们的学习兴趣，让同学们爱上学习，感到学习其实是一件快乐的事，并帮助学习较差的同学，和他们共同进步。

假如我落选了，那说明我还有一些缺点，我不气馁不灰心，

我会努力改正缺点，争取下次竞选成功。

既然是花就要开放；既然是树就要长成栋梁；既然是石头就要铺出大路；既然是文体委员就要成为一名出色的领航员！同学们相信我，投我一票吧！

总经理竞选演讲稿三分钟篇三

你们好！

非常感激公司给予我参与竞聘的机会，我竞聘的岗位是县分公司总经理。此次竞聘我以锻炼、提高自己的目的走上演讲台，展现自我，接受评判。

首先我向各位领导简单的做一个自我介绍。我从xx年开始从事通信行业务市场营销工作，曾担任中国吉通贵州省分公司市场部经理、贵阳网通代理商中心主任、贵阳网通南明片区经理，目前任中国联通乌当分公司销售服务部主任。

在担任中国网通贵阳营运中心代理商主任期间，规范了贵阳网通的代理商管理的各项工作，在业务发展及回款率（网通业务主要为后付费业务）两个关键考核指标都取得了很好的成绩。xx年因网通集团与电信集团签订竞合协议，在贵阳网通基本上没有对驻地网进行投资的情况下组织代理商及工作人员对存量市场进行挖掘，完成了代理商中心的年任务计划，而且代理商回款率达到了历史最高水平。为配合贵阳网通2012的贵阳市薄覆盖计划。xx年底亲自组织了贵阳市主城区（包括花溪，清镇）的市场调查，为贵阳网通2012年的驻地网建设提供了主要依据。2012年主要从事贵阳网通南明片区直销渠道的建设工作，在南明片区（包括小河区）建立了一支拥有11个社区，30余名社区工作人员的直销队伍。

在南明经营部从事数固业务管理期间，南明经营部数固业务各项指标在贵阳联通所有分公司中居第一位。

在担任乌当分公司销售服务部主任期间，乌当分公司各项业务收入完成率在全市所有分公司中均名列前茅。在20xx年9月的校园活动中，在贵州师范学院成功的组织了营销活动，在今年进校的新生中发展的有效用户总数占到新生总数的70%以上。

今天演讲的内容分为三个部分：一是我的竞聘优势；二是对县分总经理岗位的理解；三是对所竞聘岗位的工作设想。

1、工作经验丰富，营销基础扎实：

从省到市到县，本人多年在不同部门不同岗位上的磨练，积累了较丰富的管理经验与敏锐的市场意识，具备了与公司规模不断壮大相适应的工作能力。对渠道管理及组织渠道进行各类电信业务营销具有丰富的经验。具有较强电信业务大客户营销及大客户谈判能力，善于根据用户的不同需求为用户制定不同的业务方案。对在激烈的竞争环境中，如何根据本公司业务特点尽可能大的占领市场份额，具有丰富的工作经验。具有较强的工作组织协调能力、沟通能力及执行力。能够独立制作市场营销所需的各类方案，对市场的发展十分敏锐，能够很好的根据经营的产品的特点及市场情况组织市场营销工作。并具有较强的统计分析能力。

2、管理能力较成熟，工作开展有章法

多年在营销主管岗位的锤炼，具备了一定的管理能力，能够迅速抓住工作重点，工作开展有章法可循。个人认为一是能够有效的调动员工及合作伙伴的积极性，推动业务快速发展，促进公司规模不断扩大；二是能够抓住工作重点有效合理的安排工作，让员工心里有“底”；三是能够根据对竞争形势的判断采取有效手段积极应对，确保应有的市场份额。

3、勤奋务实、踏实肯干

在盛市、县工作期间为促进工作的有效实施，不断摸索操作

性办法，深入细致的调查研究，及时有效的监督、检查、通报、考核，确保了工作落实到位。

县分公司总经理的职责是全面抓好所在县（市）的基础管理、营销及服务等工作，扩大公司市场规模，确保完成公司下达的量、收、利目标。

假如有幸竞聘成功，我将做好以下几个方面的工作：

（一）夯实基础管理，完善激励机制：

只有夯实基础管理、完善激励机制，才有可能确保县分公司持续发展。若基础管理不扎实一旦竞争激烈，市公司职能部门下达的任务稍重稍多，问题就会立即显现出来，就会严重影响所在县的核心竞争力。

（1）明确职责、实现工作闭环管理：明确各中心的工作界面，确保各司其职各负其责，所有工作有序推进。

（2）做好周、月、季、年工作计划，加强目标考核：当前县分公司员工工作计划性及目标性普遍缺乏，因此按周或者旬安排员工的工作内容，及时做好检查与通报工作完成情况，及时奖惩提高执行能力。让员工日日有事干，月月有重点，季季有目标，年年能得奖励。

（3）清晰梳理工作，确保精神有效执行：

严格按照“总揽不独揽，宏观不主观，决断不武断，放手不撒手”的思路来开展好各项工作，县分公司的工作千头万绪，来自市尝客服、集团、建维等职能部门的文件较多，每一个都有一定的针对性，为确保文件精神有效执行，我将对各项工作进行清晰的梳理，合理分配工作，使每一个文件精神自始至终在新化分公司得以落实。

（二）抓好营销工作，促进业务快速发展：

1、渠道建设与激励方面：

第一是渠道补缺补强：仔细分析现有网点布局，补强补缺，确保渠道覆盖全面合理。

第三是有效激励：联合有一定经济实力的网点鼓励租赁场地建设卖场，重点扶持鼓励其扩张，做大做强。其次是对普通经销商充分利用现有资源（包括奖励佣金、星级评定、渠道积分、优质号源及宣传物料等）激励其全力投入业务拓展工作；再次是强化对二级网点的支撑服务，确保二级网点卡号充足，协助其解决售后服务问题，提高销量。

2、狠抓营销基础管理工作：

首先是实现精确管理，完善各类数据。

其次紧盯数据，及时帮扶：盯紧营销数据并深入挖掘，对业务波动大的渠道及时沟通查找原因，并做好帮扶工作。

再次是让工作流程化，避免疏漏：对日常工作进行整合，明确各类人员日常工作，让工作流程化，模块化；解决各片区工作思路不清晰，工作迷茫或者遗忘某些重要工作问题。

3、积极开拓农村市场，严防城区塌陷：

首先是做好精细营销，确保有的放矢：

严格按照市公司农村圈地政策，做好基础数量调查与整理工作，为集团高攻、定点营销、现场促销等活动针对性开展提供依据。

其次是强化过程管控，夯实渠道基础：

加强对乡镇渠道的支撑与指导，让其按月度完成规定动作并强化过程管控，有计划、有步骤的提升渠道营销能力。对现有网点深入评估，对个别积极性缺乏的网点坚决淘汰，引入新的经销网点激活市常通过资源倾斜，促使经销商变坐商为行商，广泛在农村开展好“走村串户”营销活动。

再次是扎实做好集日促销工作：

贵阳郊县乡镇经济基础较好较多，赶集日较多，敦促渠道及片区人员针对赶集日开展现场促销，促进业务快速向前发展。

（3）推进3g业务发展

其次引导目前渠道由销售获利的经营模式向提供综合通信服务获利的模式转变。引导及培养渠道开展多种3g类应用服务，通过服务及应用的普及，营造3g业务销售氛围，推进3g业务发展。

（四）加强专业市场（学校，大型厂矿等）的渠道建设及营销组织，推进业务销售。

（五）利用融合业务优势，做好捆绑及固网发展：

1、其次在城区积极寻找新建项目和人脉资源比较丰富的单位和小区开展业务。

3、加快小区宽带建设

4、加快业务发展，防止代理商圈地

对进行小区宽带业务销售的代理商及市场人员加强考核，将市场占有率及端口利用率两个考核指标列入考核内容；并做到代理商可进可出，有效资源向有实力的代理商倾斜，防止代理商圈地及一家垄断的情况出现。

（六）做好集团拓展与维系

（3）乡镇竞争不充分，费用太高，从乡镇入手进行突破。

（4）开展商务楼宇及专业市场的扫楼及扫市场活动，拓宽客户接触面，提高成交率。摸清各片区集团单位数据，各类营销数据，针对市场占有率偏低的单位或者片区，申请特殊政策采用派单式营销，集中力量逐个击破。

一木成树、百木成林，我们的企业人才济济，他们都是非常优秀的，他们也有着为企业奉献的精神。假如我此次竞聘不成功，说明我和他们之间还有差距，我将继续学习，完善自我，争取更大的进步。

各位领导、同志们，站上今天的演讲台是一个年轻人追求进步的心声，也是一个忠诚而又充满自信的电信员工为企业奉献的必然选择，请相信，不论结局如何，我都将以更加饱满的热情、积极的工作态度和你们一道创造贵阳联通的美好的明天！

谢谢大家！

总经理竞选演讲稿三分钟篇四

各位领导、各位评委、同志们：大家好！

首先，感谢酒店和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我叫，年工程专业毕业。今天竞聘的岗位是副总经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘副总经理的优势；二是谈谈做好副总经理的工作思路。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

第一、尽职尽责为酒店的初期建设鞠躬尽瘁。

年酒店组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了酒店的基本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。在这一时期，重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道；二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更安全、更经济、更可靠。

第二、尽心尽力为酒店的发展做出了应有的贡献。

众所周知，酒店经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的工作符合要求外，还为主编了一套“发展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为酒店管理从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟，贡献了自己的光和热。

第三、全心全意为酒店的突破发挥自己的聪明才智。为了酒店有一个更好的未来，我已积累了各种资料约10多万字。

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。我从学校毕业后，从没间断过学习提高。参加过省首批汉语言文学专业自学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建设计及以后的安装、

调试、运行等繁重的工作而中断；为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语专业学习；在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训；随着进入酒店工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识；根据现代化物业管理和实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计；当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我基本做到了文理贯通、机电一体，既有广博的理论基础，又有实际工作经验，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯通、解决问题的快捷实效；我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。我想，虽然我不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作来说，非常重要。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。工作二十年来我思想活跃，爱好广泛，勇于实践、接受新事物快；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足。我分别参加了二个多万元投资的厂的空调除尘专业设计、施工、安装及调试，我还为多个工厂企业的水电专业设计、施工、安装及调试，又为多个软件、商贸企业装潢、电气、网络专业设计、施工、安装及调试，另为一物业设计了全套物业管理竞标方案，并多次为大物业、控股上等级及技术问题献计献策、排忧解难。

五是我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的分厂工作，既要维护分厂领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了工友们的爱戴；到酒店工作后，我在日

常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事的认同。

六是我有一定的管理能力。我在基层管理岗位，已达10几年之久，从事物业工程管理工作，也有6年了，所管设备从未出现过大的事故。

综上所述，我认为自己已具备担任物业副总经理的.素质和才能。

那么如何做好一个合格又称职的副总经理呢，我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权而不越权，到位而不越位，认真履行好本职工作，具体概括为“一个原则”、“二个中心”、“三个转变”、“四个做到”。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为住户服务，以管委会领导提出的“三个满意”为原则，作为全部工作的出发点和落脚点。

“二个中心”就是围绕服务与管理两个中心，突出服务意识，以服务促管理，以管理带服务，提高自身和部门的业务素质，搞好队伍思想政治工作建设。

“三个转变”就是实现由管理型工作向服务型工作的转变，由事务型工作向精品型工作的转变，由管家型思维向主人翁精神的转变。

“四个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、业绩上突出，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。第二、锐意进取、增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，与时俱进，全面推动各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做

到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用；对下级要多关心、多帮助，充分调动他们的积极性、主动性、创造性；对同级要多沟通、多交流，相互配合、紧密合作；第四、廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有名不自争、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往；进也可贺、退也不馁，一片丹心。我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也不足挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

最后我要说，在我多年的工作经历中，属于我的舞台不多，今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

谢谢大家！

总经理竞选演讲稿三分钟篇五

大家好！

今日我十分荣幸的站在那里竞选班长，古人云：“群龙不能无首。”我的目标就是成为这个班的首席。

是大树的，就要长得茂盛；是花儿的，就要开得鲜艳；是班长的，就要起好带头作用。

我竞选班长，是因为我从小管理本事就不错。从一年级开始，我就明白自我要整理房间，把各种各样的东西都摆放地井井有条。当爸爸妈妈的店里很忙的时候，我就会去帮忙。有时还会像个大人一样给大家分配工作，生意一个都没落下，大人们都夸我厉害。

并且我的脑子动得很快，只要一出现什么难题，脑子一咕噜一转，立刻，答案就清晰可见。然后把它安排好。

同时，我也当过很多年的班长，是“老手”了，很有经验。能够更好地维持班级的秩序，更好地带领班级，管理班级。

如果我有幸当上了班长，我会让大家看到一个崭新的我，一个尽职尽责的我，一个在奋进向上的我，一个在勇往直前的我。我会以的态度管理班级，并以精神饱满的状态应对同学，帮忙同学们，更会提升自我的学习情景。让我们在学习中寻找乐趣，在团体中互帮互助。

当然，我也会在教师的带领下展开各种各样丰富多彩的班队活动，让班队活动成为我们最能展现自我的舞台。并且，我会当好教师的小助手，为同学们排忧解难，进取的参加各项活动与活动的策划。我也已经回更好地完成教师教给我的任务，这是我的职责。

若是落选了，我也不会气馁，这就说明我还有一些不足之处，我将会继续完善自我。

我相信，在我们的努力之下，必须能够让班级拥有更好的辉煌历史，让班级拥有更完美的小学生活，能够让自我自豪的小学生活。期望大家能为我投上神圣而又宝贵的一票。

多谢大家！

总经理竞选演讲稿三分钟篇六

大家好！

我很荣幸站在这里参加食品学院第八届团总支学生会的竞选，接受组织上的考验和大家的选择，我现任信息资源部副部长，我参加的是学生会主席一职的竞选。

我自信在同学们的帮助下，在领导、老师的支持下我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。

开朗、沉稳的我积极参加并组织开展多项活动，在活动中尽情施展自己的主持、朗诵以及写作等方面的才能，从大一入学顺利加入校广播站，参与校广成立一周年晚会开始，我参与了院里及校里的多项活动，例如担当了演讲赛、辩论赛、相声小品大赛、以及食品节闭幕式的主持，并且连续两年参加了送大四毕业生晚会的配乐朗诵工作。我不仅担当这些活动的主持人并且还亲身投入其中，参与了它们的筹备工作，我认为是学院给我提供了这些机会，使我如鱼得水，不断锻炼、充实着自己。

也正是这些活动培养了我较强的办事能力和组织协调能力，以及驾驭复杂局面和把握大局的应变能力，同时，勤学苦干，适宜性强的个性与广大同学间的友好关系，也正是我的优势所在，而所有这些正是造就一个出色的学生会主席所需要的，我深信，一切真知的产生都是。

总经理竞选演讲稿三分钟篇七

各位老师、各位同学：大家好！能站在这里参加学生会的竞选，我很高兴也很激动，更要感谢大家对我的支持和信任，谢谢大家。我首先作一下自我介绍，我叫陈然，来自高一(1)班，是(1)班班长、体育委员及治安部高一负责人之一。

泰戈尔有句话：“天空中没有鸟的痕迹，但我已飞过。”而我想说：“天空中没有鸟的痕迹，但我正在飞翔”。我这次竞选的是学生会主席，作为同学们推荐的候选人，我自信我能胜任学生会主席一职，在同学们的协助下，我相信我可以把学生会的工作做得更好、更出色。我是一个十分有上进心人的，任何事不做则已，做则一定做好。俗话说：“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”。作为我自己，我需要一个更广阔的空间来展示自己的能力。“欲穷千里目，更上一层楼”，只有站得更高才会看得更远，我希望在更高的位置发挥更大的作用，去带领学生会，把我们麻城一中的各项工作搞得更好。我的话并不是空话，我认为我有能力实现我的诺言，无论在工作上，还是学习上，我都有我的`优势。在治安部工作了近一学年，一路走来，不是鲜花满地，也不是荆棘密布，有的只是波澜不惊，缓坡小溪。从以前只会按上级要求办事到现在能独立策划、组织各种活动，我经历了一个由不会到会，同不好到好的过程，现在工作起来总觉得游刃有余，得心应手。在处理各种问题的时候我总会放开自己的思路，大胆的去想，由于突破了常规，竟常常得到一些意想不到的效果。作为一名干部，各个方面都要起到表率作用，当然也包括学习。所以在学习上，我对自己的要求十分严格，我学习的时间比其他同学少，常常要在别人复习功课的时候为工作而奔波，但我合理的安排时间，在规定的时间内保质保量地完成各科作业，并充分利用课余时间来进行竞赛，这样一来，我的成绩不但没有掉，还提高了办事效率，正是由于这些原因我的成绩一直排在年级前列，而且去年数学竞赛我拿了国家三等奖、英语拿了二等奖。当然了，“人非圣贤，孰能无过”我在工作中也出现过一些错误，但我敢于面对。通过老师、同学的批评、帮助及自己的努力来改正，决不允许自己在同样的地方跌倒两次。正是由于在胜利面前不骄傲，在失败面前不低头，我才会奋斗中迅速的成长和提高。2003届的学生会为我校做出了重大的贡献，为我校赢得“省级示范学校”奉献了许多，他们的成绩人人皆知。当然在成功的背后仍然隐藏了一些问题。现在接力棒马上要传到我们手中了，他们未竟的事业要由我们来完成，俗话说“长江后浪推前浪，

一代新人胜旧人”，我相信只要我们在吸收他们长处的基础上，与时俱进、大胆创新、锐意进取、全心全意为大家提供优质服务，学生会的各项工作将会干得更好、更出色。在这里我不想向各位保证我以后将怎样工作，与其在这里说大话，倒不如全心全意地投入到实际工作和学习中，把我们该做的事都做好，该处理的问题处理妥当。我会以成绩证明给你们看，你们的选择是正确的。我校的百年校庆在即，又面临申请国家级示范学校的重任，学生会需要一位有创新意识、有能力的人来带领。同学们，我相信你们都能理解我现在的心情，为了我的雄心壮志，为了麻城一中辉煌的明天，投上你们神圣的一票吧！我的演讲完毕，谢谢大家！

总经理竞选演讲稿三分钟篇八

尊敬的各位村民，各位朋友：

大家好！

首先感谢大家对我三年来的工作给予的帮助和支持，表示衷心的感谢，今天大家在百忙之中，亲临会场听取我的竞聘演讲，也是对我的关心，对我们xx村的关心。作为一名xx人大家都在关心着我们xx的发展□xx的变化。村主任一职对xx村的发展起着至关重要的作用。我作为xx村第十届村委会的候选人，再一次在这表达我的观念和建设家乡的思路，我感到心潮澎湃，感慨万分，同时感到责任重大。在这样一个神圣的时刻，我只想把我的心里话说出来，把我三年来的工作向大家做一个汇报，把建设美好xx的决心和思路讲出来，希望能够得到大家更多的理解和支持。

今天的演讲我将用分三个部分进行阐述，

1：回顾三年来的工作。剖析存在的问题。

2: 建设家乡的思路和理念,

3: 就是建设美好家乡的决心。

今天 我也带来了2011年我竞选时的演讲竞选诺言, 我将此作一对比, 向大家做一个汇报, 做一个总结。2011年我怀着对家乡的热爱和改变家乡的激情, 荣幸的被当选为xx村第九届村委主任。上任后, 首先对我们村的情况进行了充分分析, 从治理环境入手, 组织村内四轮车, 通过十多天的努力, 对全村积存多年的垃圾进行彻底的清运。2012年在全体村民的拥护下, 对村里残墙断壁进行维修, 我们修花墙按护栏, 维修大门楼, 维修东庙围墙, 修公厕, 安路灯等, 使等村内环境有了改变。2013年启动旧村改造, 我们通过多方努力, 得到了北院人的理解和支持, 得到了全体xx人的支持, 在镇政府和相关部门的帮助下, 我们严谨设计, 精心施工。以高质量高标准快进度, 当年开工当年顺利竣工。将一处破房烂屋的废墟之地彻底改造, 美化了我村环境, 为xx增添一处标志性建筑, 为xx的旧村改造迈出了坚定步伐。2014年, 我们整理乡村文化, 修缮村中水池。

1、没有经济收入, 做什么事情都拿不出钱来。

2、工作动力不强, 党员和干部的积极性还没有调动起来, 没有形成力度, 缺少战斗力, 不能充分发挥作用。老百姓建设家乡的热情没有充分调动起来。

3、乡村面貌差, 村里建筑不规整, 到处是煤堆, 小地地。烂茅烂猪圈。乱修乱建没有禁止。谁占是谁的, 集体地方被个人非法抢占, 集体资产流失, 集体利益得不到保护。

4、缺少正努力, 乡村形象滞后, 没有知名度,

5、村庄道路损毁, 坑洼不平, 制约影响着xx的形象。

6、土地分散，不利于机械化耕作，土地投入成本大，土地收入效益低。

针对我们xx的现实情况和问题，最近我就我的个人意见，和我们的李晋龙书记进行了商讨交谈，可以说我们是一谈同思路，一弹同曲。xx要健康发展就需要解决好这些问题，现就我的思路想法和做好村干部的决心向大家承诺阐述。请大家聆听并提出合理意见，促使xx的工作更加健康。我要用我赤诚情怀，展示我的坚强，“天行健，君子以自强不息；地势坤，君子以厚德载物”。我要在以后的工作中总结经验吸取教训，深刻反思，蓄积力量，为xx的发展规划一条可行之路，播下希望的种子。不能为那些嫉妒我和反对我的人而痛苦、失落；更不能沉浸在过去一点成绩的之中，傲视他人。昨天的已经过去，xx的明天需要我们更加努力，要站得更高，飞得更远？才能不断提升自己，才能领略人生美丽风景！人生就是这样，看准的路就要认真的走下去，就是要在艰苦的环境下，磨炼自己坚强的性格与良好的心态，从容面对xx的现实，有一首歌唱得好，不经风雨怎能见彩虹。为了我xx村，我的努力就是要让xx有好的变化，我的所做所为就是要对得起xx的后人，对得起xx的祖先，不能因为个人的一点小利损害xx集体利益，“一颗鸡蛋吃不饱，一身臭名背到老”，作为xx人，生在xx活在xx死也要在xx。当xx的干部就要为xx的长远发展着想，在自己的家乡实现自身价值，做xx村敢作敢为敢奉献的人，为xx的发展一如既往地坚持走下去，我希望选举给我村注入新活力，增填新能量，我愿与大家与xx人携手并肩为家乡的变化毫不气馁地追求下去。

回看我三年了的工作，虽然艰辛，虽然取得了来之不易的成绩你们的合理意见。但决不能骄傲，我将在以后的工作中做到以下几点。

一、加强财务管理；接受群众监督：

落实财务监督制度，健全民主理财体系，过好穷日子，也就是穷儿月穷过，不贪一分钱，节约一分钱，用好一分钱，支出一定要合理公开。树立勤俭节约伟大品格，烟酒接待的开支决不下账，在村党支部的领导监督下，在全体村民的监督下，制定合情合理的村规民约，真正的落实好以财务村务公开制度，用干部自身的清白，给百姓一个明白。公平、公正、公开地处理问题，做到心底无私，平等地对待所有村民；真正的让村民听得明白，看得清楚。

二、取消福利工资制，建立绩效激励制度：

取消干部工资福利待遇，强化绩效激励制度，避免以前那样开会不参加，义务劳动缺少人的不良现象，就是要让有绩效能工作有作为的名利双收，让滥竽充数者难以自容。让有思想有作为愿奉献的名利双收，让当干部是党员不作为的稍齐靠边站。我们将记工评功，发扬民主，多劳多得。就是要不唯学历，不唯资历，不论党员干部，只看行动看绩效，就是要注重德才，注重业绩。能者上，平者让，劣者汰。

三、承建村民健身休闲广场，彻底改变村容村貌，逐步改变村民的生活习惯，提高村民生活水平，为村民提供休闲、健身、娱乐的好场所。为xx再次增添靓丽景观。

四、文化兴村。文化是一个民族的精神和灵魂，是社会发展和民族振兴的强大力量，深深熔铸着民族的创造力和凝聚力。文化作为一种独特的精神财富，在现今物质文明高度发展的时代，更显现出其独特的魅力。我们xx村的过去曾经也是闻名辉煌的。担任村长以来，我对我们xx的过去进行了研究，收集了很多有价值的东西，对xx更加热爱，我们xx村地理独特，人杰地灵，不但有富商巨贾李东山，大学士李照林，戏王李崎崎，戏剧泰斗李阔囤，还有布局神奇合理的古庙古院落，很多地方都体现了我村人与自然完美结合。我们xx村有着很多真实的历史典故。我们xx可以说历史沧桑而辉煌，很

多东西需要我们去整理挖掘，历史文化就是先人留给我们的宝贵财富，是先人勤劳智慧，顽强质朴，艰苦奋斗，的精神写照。

我们xx村过去的面积包括xx□xx□xx□xx□xx和xx□xx都在内，七十岁的老年人可能都对这些村庄的村界牌还能想起，都是大石块上雕刻的“xx界”，历史上我们xx是很有名村，有着深厚的文化根脉，浑厚的历史底蕴，但由于各种原因，如丽质深闺，隐而不显，很多辉煌的历史被人遗忘，村人亦有所不知者多矣，似有“不识庐山真面目，只缘身在此山中”之感。

我们村的南北院是富商巨甲李东山所修的 南七北六十三院。象征着“南七北六十三省”，（明朝政府除南、北直隶以外，分设十三个布政使司，俗称“省”）。寓意“生意兴隆通四海，财源茂盛达三江”。

xx戏，xx戏以李崎崎最为出名。李崎崎善唱大花脸，为铜锤花脸和架子花脸的典型人物，他扮演的人物活灵活现，生动感人，人称“戏把势”“演什么像什么”；尤其是唱腔表情声音洪亮，高亢清纯，声情并茂。在唱花脸时，“哇呀呀”的吼叫，气势震撼，声压四方。被当时戏曲界称作“戏王”，深受观众喜爱，同行敬佩。他的名气很大，观众都以一睹为快。他的表演天赋做到完美的境界。可以说李崎崎是xx戏的代表人物，知名度极高。他的徒弟很多，最出名的要数李发囤，李发囤原籍xx细窑，他拜李崎崎为师认李崎崎为父，大号凤岐。媳妇系黄河娘家□xx人称她“黄河嫂”。李发囤的戏无人能比，被公认为“戏剧泰斗”闻名晋东南。为xx“三乐班”的掌班人□xx许多戏班都请他教戏指导，1949年在太原教戏期间，因病送回xx村，于9月27日病故，享年63岁。他影响有五：一是他爱好文学，精通历史，不但会唱戏，而且会编戏，集编剧、导演、演员及剧团负责人于一身，创作编写了很多剧本都广为流传，现在流传的很多剧目都是他功劳都是他编制的。二是在xx村教戏带徒弟，人称“窝徒班”，“xx戏”，培养出了

很多唱戏的好把势，象申银洞、赵玉水，徐执忠、李子清、原东河等一批好演员，都很有名气成为戏剧大师。三是演上党皮簧驰名，无人能比；四是掌管xx三乐班，一任十多年老掌班，并为xx鸣凤班等戏班教戏指导，五：懂医术，会看病，为人治病，受人尊重称“大能人”。最近几年大家都喜欢看：“戏剧上党梆子”大家都知道张爱珍，吴国华，张保平，唱得好，是国家一级演员，但他们的师父是谁？师爷是谁？他们的师爷都是在我们xx学戏，从我们xx的“窝徒班”走出去的。可以说我们“xx戏”是上党的文化积淀与传承文化符号。

随着当前经济文化的发展，时代的进步，文化建设愈来愈受到人们的重视，“认识乡村”“挖掘保护乡村的文化元素”，丰富农村文化，也就是丰富xx提升xx形象，全面发展的重要内涵。

所以我们xx以什么样的文化，什么样的形象，什么样的品味，展示自己，对xx的发展起着至关重要方向，我们村的发展一定要着力长远，整体规划，营造鲜明、浓厚的文化氛围，在保护的基础上因地制宜，发展我们xx村，把xx打造成文化底蕴深厚、乡风民风淳朴、自然风光优美，百姓生活富裕的美丽乡村、从而提升群众幸福感，对xx传统文化的继承和挖掘，责任重大，意义深远，刻不容缓。发展乡村文化需要资料收集、归档、梳理、研究，提炼、汇编。需要我们高度重视，认真对待。不仅要创造文化特色、塑造文化品牌，还有让文化丰富xx的内涵，提升xx的形象，还要和xx的发展相映得章。我们要经过不懈的努力把我们xx村打造成太行山上的一颗明珠xx大地的一面旗帜。增加我们村知名度。以挖掘传统文化，历史文化重塑xx的灵魂。

五、村庄规划，修路先行

大家知道‘晋韩一级路’要通过我们的村旁，这个对我们村是很有利的大好事，如果我们将一级连通我们的村子，我们

村的交通就彻底改变了;这对我们村的形象是很好的事情,‘路宽财广’没有好的感观,就没有好的情趣,也就缺少了前进的动力。这个是很敏感的事情。

六、抓机遇、迎挑战,促发展。

大家都知道,这几年国家的政策不断的倾斜向农村,给农村带来了很多的机遇。我们就必须抓住国家建设新农村这一大好机遇,树立“站在新起点,抓住新机遇,建设新xx”的思想理念,携手并进,奋起直追。

1、要改变我们的家乡面貌,就必须对村庄进行统一的科学规划,做到远期规划与近期目标并重,面对现实,因地制宜,做到外力促动与内因催动并施。协同全体村民,本着严谨的态度,对我们村作出合理长远的科学规划,禁止乱修乱建,任何人新建房屋都要经过集体审核和监督(不的随意乱修乱建,抬高房基),如果我们村面貌彻底变化了,我们就能得到难以想象的结果,大家都知道过去种地是交公粮给国家纳税,现在农民种地是国家补贴给发钱;前几年人们向往城市,都想有一份工作一个城市户口,那时候一个城市户口让入门羡慕,现在是把城市户口转回农村都很难。随着中国不断的发展变化,农村得到的实惠会越来越多,将来的农村必将是人们向往的乐园,(城市高楼大厦平视不见天,脚下不见土,难接地气),还有房价和消费,大城市的房子一套2百多万(xx房子50多万),一年消费3—4万,我们农村的房子也就十几万,而消费只有几千元。大城市的一套房子可以买我们一栋楼;如果房子价值,城市房子必掉价,因为涨的太高了;农村房子必升值,因为它只是个成本价。再随着农村的不断发展和变化,农村人的幸福指数也将不断提高。我讲这个话,主要是希望大家热爱农村,热爱我们的家园,对我们xx的发展变化充满信心。

七、以身作则,做好表率

首先从我做起,带好头,跨好帅,以身作则,做好表率,要

求别人做到的，自己首先要做到；努力建设一支凝聚人心，务实求真，团结坚强的好班子。在思想上，语言上行动上保持高度一致，当好广大村民的代言人和带头人，要把全村干部，党员，群众都团结起来。思想认识上形成共识，行动上形成一致；就是要让干部群众心往一处想，劲往一处使。就是要让干部一定要觉悟’一定要团结。真正做到权为民用，利为民谋；就是要以踏实的工作作风、求真的工作态度、进取的工作精神，以高度的责任感，引领村民提高思想觉悟，提高道德素质，营造良好和谐的农村新气氛；践行“爱村诚信为荣，损公利己为耻”的朴实真理。统一思想，充分发挥村民主人翁的精神风貌，树立爱村敬业人人有责的思想理念。

思路决定出路，观念决定方向，方向需要思想的统一，思想需要觉悟的提高；心态决定看世界的眼光，行动决定了我们明天的生活状态；决定明天的不是明天，而是今天的努力和态度，我们的今天由过去决定，我们的明天由今天决定。三年来的工作使我得到了很好的磨练，我对xx更加热爱，培养了我克服困难，挑战命运，永不服输的坚强毅力，也培养了我对经济发展的敏锐性，我们一定要抓住国家建设新农村的大好形势，统一思想，摆正态度，提高觉悟，为我们xx美好的明天，齐心协力，开拓进取。

我竞选村委会主任，当一名村干部，不同的人有不同的看法，也存在一些议论。有人会猜测我当这个村长的动机到底是什么？也有一些好心人劝我不要揽这份出力不讨好的差事，当然了，更多的是村民是鼓励和期待……；在面临这样复杂异样的时刻，我想了很多很多。如果从我个人事业和利益的考虑，我有自己的事业，也有继续发展壮大设想和打算。我完全可以选择放弃村长的竞选。但是，过去的三年我们村在艰苦的困境中刚刚迈出一步，如果我退缩了，那就是我的失败，我不能半途而废，我爱我的家乡，有改变家乡面貌的勇气和思路，我不能退缩，一种强烈愿望驱使着我，使我竞选的信念更加坚强。我想：现在很多地方都有天翻地覆的变化，而我们xx村的环境面貌还很差，很多村民还没有摆脱贫困。这

几天我走访群众，看到几多家庭生活还是很拮据，有的群众有病不肯住院，有的在为孩子上学的费用发愁，有的群众为孩子结婚缺钱而无奈，很多家庭十多年家里没有增添一样家居，面对这些，让我感到惊叹忧虑。xx是生我养我的地方，而现在我回报以xx村的，至今还很少很轻。人生在世，就得要有一种精神，要懂得感恩，懂得奉献，要充分体现自身的价值。因此，我毅然走上竞选的舞台，把我的想法思路和决心向大家阐述，希望大家理解我支持我，给我力量。不为别的，就是为了改变家乡面目，这就是我的一份感情，一份责任，一份觉悟。我要用最大的努力回报养育我的这块土地。

以上是我经过慎重考虑后的想法和承诺，我保证怎样说怎样做，决不辜负广大村民的期望，在国家惠农政策大好形势下，用心、用情、用智慧；以高度责任感，以身作则，廉洁律己，义无反顾，脚踏实地的担起这份责任，希望村民都要投好你神圣的一票，更希望大家相信我支持我，并提出你合理的宝贵意见。既然我选择了为全村人服务和奉献，那么，开弓没有回头箭，我就要拿出百分之百的信心和勇气，在镇党委、政府的正确领导下，和村党支部、村委会班子成员团结一致，协同全体村民，齐心协力，克服重重困难，在建设规划我们新xx新思路的进程中，努力为村子的发展打基础，依法治村、文化兴村、环境美村、。最后，我不想做许多不切合实际的承诺，我只想努力的去做好每件事，只希望用实际行动把自己的愿望变为现实，我将珍惜这个机会，用良心去努力工作。

假如把xx村比喻成一棵生机勃勃的大树，那么我就是这颗大树上的一片新叶，无论何时何地、何种环境我都会尽吐绿意，无私地奉献绿叶对大树的忠诚。希望大家支持我，我将以更加优异的成绩来回报大家的信任，实现今天的承诺！

总经理竞选演讲稿三分钟篇九

大家好。首先，我要感谢大家多年来对我工作的信任和支持，

今天我以良好的心态参加竞选村委会副主任职位，也感谢大家百忙中亲临全场听取我的竞选演说。

一、我的优势是什么？

我是一个土生土长的岭头人，我对岭头村有着深厚的感情，是岭头的山水养育了我，是岭头的父老乡亲给了我极大的信任和支持，我是一个好强的人，由于我的个性，我敢于去尝试，去拼搏事业，在工作上我敢于攻难关，在我村乡亲们热情和善良接待下，我用自己工作上的大胆、细心、较好地完成了乡政府交给我的各种任务，乡亲们都亲切地说我是女儿身男儿心，是岭头街的女强人。

二、在工作上的思路。

我们大家知道，计生工作很重要，有一票否决权，我从不不懂什么“婚育进万家”到家喻户晓，人人皆知的工作局面和构成一流村计生协会的工作网，虽然工作辛苦，但在工作中我也成了她们的知心大姐。做计生工作有欢乐也有委屈，但是目标只有一个，用我的优质服务换来三查四术中育龄妇女的健康，换来党的计生政策落到实处。

三、我的工作成果。

这几年来，在上级领导、上级妇联和村两委的领导下，协助两委落实人口计生工作目标，而且准确收集、反馈人口和计生工作的信息，以及流动人口管理工作。（成绩略）。如果上级领导信任我，乡亲们支持我，让我当选副主任，我将在原有的工作基础上再结合我村的实际情况，以更加饱满的工作热情和高度的责任感开展好全村的计生工作和妇女工作。

1、协调关系获得大家的支持，俗话说得好，天时地利，不如人和，妇女工作需要各方面的支持和配合才能做得更好。

2、我将发挥女性善于沟通、协调的优势在原有良好的工作基础上与上级领导、村两委密切配合，在计生管理工作中，多走访妇女姐妹们，征求她们的意见和建议，听听她们的想法，尽全力为她们排忧解难，融洽干群关系，为顺利开展计生工作创造良好的环境。

3、维护乡亲们的权益，服务好妇女姐妹们，作为一名副主任兼计生管理员，首先要提高自身思想素质，要做好带头人，全村的领军人，带领全村群众学科学、学技术、勤劳致富，还要倡导文明新婚进万家活动。积极维护妇女和儿童的合法权益，关心她们的身心健康，免费为全村的妇女姐妹们做一次妇女病体检。做好村民的计生工作和各种疾病的`预防工作，为创建文明和谐的新型农村做出自己最大的努力。

父老乡亲们，全面实现小康是一项伟大的事业，伟大的事业需要忠诚的奉献，假如把岭头村比喻成一棵勃勃生机的大树，那么我就是大树上的一片新叶，无论何时何地，何种环境都会尽吐绿意，无私地奉献着绿叶对大树的忠诚，希望各位支持我，将以更加优异的成绩来回报大家的信任，实现今天的承诺，谢谢大家。

总经理竞选演讲稿三分钟篇十

大家好！

愉快的寒假已经结束，新的学期已经到来，大家要做的第一件事就是竞选班干部。站在讲台上，我心涌澎湃。

伟大的军事家拿破仑说过：“不想当将军的士兵不是好士兵。”我想说：“不想当班干部的学生不是好学生。”所以说到不如做到，做到不如做的更好。同学们请让我当上学习委员，因为我有五颗红心。他们分别是热心，责任心，恒心，爱心和进取心。我的热心和爱心可以使我不求回报的帮助别人；责任心可以使我尽心尽力的干好这个职位；恒心可以使我详

细讲解题目时不烦躁；进取心可以使我“百尺竿头更进一步”。但是，谁都不会天衣无缝，我也不可能是十全十美的，可我却听说过“成功在于目标的坚定。”所以我一定能改正自身很多缺点。

是呀，既然是鲜花，就要开放；既然是金子，就要发光。既然是树，就要长成栋梁；既然是石头就要铺出道路。既然是学习委员，就要在无涯的学海中成为出色的领航人！

所以，同学们请相信我，如果我成为学习委员，你们将会看到一个崭新的我。

今天，我是成功的参与者；明天，我将是参与的成功者。我知道学习委员不仅仅是一种荣誉，更多的是责任。或许，我不是最好的，但我会成为最努力的。同学们，请相信我！支持我！选择我！

谢谢大家。