

最新班导师年终工作总结 导师工作总结 结(精选10篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇一

定位：我们每一个教育工作者都应树立这样一种理念：每一个学生都是重要的，学校和教师要对每一个孩子的发展负责。即使这个孩子身上存在着这样那样的问题，作为学校和老师也不能轻易放弃他。学生是人，问题学生同样也是人，一个学生对于一个班级来说，或许只是1/39；对于一个学校来说，或许只是1/1000；但对于孩子的家庭来说，这个孩子就是100%。教育学生绝不只是班主任的事情，学校积极推行的导师制，就是要让教师人人做学生的成长导师，让学生人人受到应有的关爱。在全员参与育人过程中，我注重从以下几个方面加强对学生的引导，做了以下工作！

一、掌握学生思想状况：主要是培养学生自尊自爱的精神、自我约束的意识和良好的道德品质。在了解学生的性格特征、行为习惯、道德表现的基础上，通过与学生的思想交流，及时了解学生的思想动态，对学生的错误思想及时纠正，对学生存在的不良行为和坏习惯进行诊断分析，启发引导学生认识自身存在的问题，帮助学生培养良好的道德品质和行为习惯，确立远大的人生目标，通俗点就是点燃热情！

二、及时对学生心理疏导：高中学生正处于从心理不成熟逐步走向成熟的时期。在平时的工作中我不但关心学生的身体健康，更关注学生的心理健康，促进学生身心的和谐发

展。及时帮助学生消除和克服心理障碍，加强学生的耐挫折教育。我针对不同学生的心理特点，敞开心扉与学生进行心灵与心灵的对话，鼓励学生表露自己的心理困惑，对学生进行有针对性缓解学生的心理压力，消除学生的心理障碍，增强学生对失败、挫折的心理承受能力。搞好心理疏导，关键是教师要平等地与学生真诚沟通，要耐心的倾听学生的心理感受，要真正走进学生的内心世界。才能起到作用！

树立正确的世界观、人生观、价值观，学会独立生活，养成良好的生活习惯，提高生活质量，建立有利于身心健康、有利于提高学习效率的生活作息习惯。要引导学生自己的事情自己做，减少对父母的依赖，体谅父母的艰辛，学会有情有趣地学习、有滋有味地生活。快乐学习与生活！

四、学业上的辅导激发学生的

作为导师，我主要指导学生掌握学习方法，提高学习效率，指导学生学会安排时间，学会规划自己的学习安排，培养学生发现问题、分析问题、解决问题的能力，指导学生端正学习态度，激发学习兴趣，帮助学生确立终身学习的意识。及时发现学生的特长，挖掘学生的学习潜能，鼓励学生学有所长，通过分析学生的学习状况，强化学习动机、学习兴趣、学习方法、学习习惯的辅导，帮助学生激发学习动力，培养学习兴趣，掌握科学方法，养成良好习惯，增强学习信心，形成学习风格，最终使达到“想学、愿学、学会、会学”的目标。这一学期，我给每位学生都单独交流学习的得与失，及时了解学生状况，不断鼓励他们朝着自己的目标迈进，另外，在导师工作的实施过程中，还存在一些问题：与学生沟通少，没能做到有效辅导，另外跟家长的沟通少，没能很好地了解学生在家的学习和生活情况。需要在日后的教学过程中，多加强此方面的努力。

导师制是开展优质教育与管理、造就高层次人才的一种行之有效的制度。在新课程改革形势下，加强导师制的管理模式，

同时提高导师的人、个人素质和能力是必然趋势。希望新的学年，我在导师工作上能做到更好。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇二

学校严格而有序的骨干教师管理体制让我为之惊叹。同时也下决心做好我的分内工作。以身作则，深入教学研究。在本学年的教学工作中，我总是身先士卒，带头做好学校的教学研究工作。如果我们每个人对自己的学科多一份油然而生的痴迷，多一份纯粹忘我的投入，多一份理想主义的疯狂，多一份内心的沉静与高贵气质的沉淀，我们身上自然就会流淌一种精神之美、文化之美，由内而外、厚积薄发的人性之美、激情之美，这样才能征服我们的学生。

因此，我和徒弟时刻注意加强学习，提高自身素质。既要完成学校的教学工作，又要积极参加骨干教师培训。我比较好地处理了工作与培训的矛盾，坚持参加每一次培训学习。加强了课程标准和学科知识的学习。经过培训，我和徒弟的学科专业素养有了很大程度的提高，我还将继续努力，不断地提高自己，不辜负各级领导对我的期望。此外，我们还注意多读书、读好书，努力提高自身的业务水平和专业素养。骨干教师有义务丰富骨干教师网的内容。为了丰富骨干教师网，我经常浏览该网页，向其他骨干教师学习，并积极投稿。

积极听课，辅导青年教师。在备课、上课、作业辅导等各个环节加强对杜老师的培养和帮助。我多次深入课堂听课，针对教学中的每一个细节给予指导。在带徒弟方面，我不仅多次走进徒弟的课堂听课辅导，并且针对徒弟们课堂上所存在的问题做出精细的`指导。在徒弟做研究课之前及时地发去鼓励的信息，增强她的自信心。课后为她点评，并提出我的建议。除了带徒弟，我还认真做好本校教师刘老师，沈老师的教学指导工作。

勇于创新，搞好教学工作。本学年，我坚持做好教育科研工

作，此外，在其他工作方面，我也积极发挥骨干教师的作用，与学校其他教师密切合作，付出了辛勤的汗水，也收到了很好的成绩。

勤勤恳恳任劳任怨是我一贯的工作作风，同时也取得了一些可喜的成绩。学校的支持更加激励着我不断学习，不断前进，不断创新，以期取得更大的进步。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇三

首先，作为班导师在本学期的工作和思想上严格自律，各方面争取做到学生表率，在加强个人教育理论与专业技能学习之余，坚持学习《高等教育学》和《心理学》，并一直阅读《新青年》一类杂志，进一步加强对高校学生心理状态，思想进展等各方面的认知。

第二，积极参与各项与班导师相关的会议，并密切关注大一新生年级组织的大型活动，诸如这学期在博学堂开展的“新生经验交流活动”和该班学生的国家助学金申请及选定班会等。这些会议能从更多的'角度展现学生各方面的情况和在校表现，特别是大型的新生经验交流会更加让我从一个宏观的角度把握了我校英语专业的培养模式和发展规划，这对我与学生进行进一步的沟通具有指导性意义，另外也从另一个角度让我知道了学生对专业的期待和诉求。

第三，最重要的工作当然是与小组成员几乎每两周一次的面对面谈心，主要涉及到的议题包括第一次见面的相互介绍增进了解，对大学的生活适应情况，生活或者学习中出现的困惑或者有什么可以通过我的帮助得到解决的问题，学校开展的两创两访活动，助学金的评定，自主创业的基本内容，期末复习的开展以及对下学期甚至整个低年级的规划。

本组的每一个学生都特色鲜明，有在班级活动中表现尤为出色的领军人物，也有单亲家庭相对比较内秀需要更多引导的

学生，更有来自遥远城市或是不同民族不太适应武汉气候和生活的孩子。每一次见面，我都考虑到各人学习状态，性格特点等的不同一一的面对面心对心的交流，细心询问，耐心引导，尽量用自身的一些例子来启迪感染这些才刚刚走进大学校园，面临着生活中许多未知数的学生们。在这些交流中我发现了在他们这个年纪普遍的心态，那就是凡事太急于求成，对未来有着憧憬但是却只是模糊的认知，所以在短暂的付出看不到回报时会怀疑自己，甚至畏惧未来放弃自己。关于这点，我耐心劝导，仰望星空的同时更需要脚踏实地，特别是在大一大二正是全面打基础的阶段，调整好心态，对于困难一一突破，保持一颗平和上进的内心。

与学生的交流也是自我审视的一个过程，在讨论问题中迸发出的火花也让我深受启发，可谓教学相长。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇四

1. 对大学生活没有完全适应。结束中学学习阶段进入大学校园，一切都新鲜，有些同学们甚至还没有从高考后的休息期转变过来，感觉上了大学管自己的人少了，很自由，但同时又感到很失落，不知如何适应大学生生活和安排大量课余时间。
- 2、学习目标不够明确。学生有求知欲望，但由于缺乏正确引导，致使学习目标无法明确定位。很多同学们甚至还停留在，上了大学，只要考试及格就行了的状态。
3. 缺乏正确的学习方法。大学教师的授课方法和方式与中学教师完全不同，大学讲授的课程门数较多；每堂课讲授的内容和知识点也比较多；有些课程有作业，有些课程没有作业，平时又没有考试，学生们无法适应，不知道如何学习，等第一学期考试时，才发现自己稀里糊涂，没有正确的学习方法。
4. 对专业目标和专业知识感到非常茫然。由于进校后，这一

年里学的主要是基础课，无法接触到与本专业有关的知识，很茫然，非常想知道本专业的一些情况。

5. 学生学习基础参差不齐。我所指导的这个班级，36名同学们均为大庆学籍，而且入学成绩相对于其他班级也是存在差距的。所以，学生的基础不同。

在了解学生实际情况的基础上，在与同学们交流的时候，就对同学们说过，学业是大学生立身之本，是大学生应当集中精力努力掌握的知识、能力、素质体系。

具备和拥有好的学业，才会有好的就业、好的职业。

1. 要求同学们对自己大学四年的学习进行总体规划。站在大学校园门口，同学们必须思考自己的学业。进入大学后，我们究竟应该干什么？还是那句老话：大学生的天职是学习，大学是学习的天堂。人生也许很长，但只有大学这几年是可以让人充分、自由学习的时期，过了这个阶段就再也难找了。参加工作后，要么有心情没时间，要么有时间没心情。因此，决不可以为学的东西暂时没有发挥作用，或者自己不喜欢这个专业而不去学习。同学们要根据社会需要、社会发展趋势和个人的兴趣、特长及所学专业等确立自己大学期间努力的目标。并根据确立的目标，做好切实可行的生涯规划。然后根据制定的规划，及早准备，付诸行动。为此，我要求全班同学们每人都要对自己的学业进行规划，并上交学业规划。从学生上交的学业规划来看，有些同学们给自己制定了每学年的计划，有些同学们甚至制定了每天的学业计划，不管同学们是如何规划自己的学业，最起码让同学们知道了在大学应该学什么、怎么学、什么时候学等问题，目的是确保自身顺利完成学业，为成功实现就业或开辟事业打好基础，提高素质优势，才有可能在将来激烈的竞争中把握住机会，获得成功。

2. 对学生分类指导。针对学生的学习计划和目标，将学生分

为两类，一类是准备考研究生，一类是准备毕业后马上找工作。针对不同的学生进行分类指导，对考研的学生要求他们在大一和大二必须学好基础课程，例如数学、英语、无机化学，有机化学等，在大三和在大四，必须学好专业课程；同时在大学期间必须通过国家英语四级考试；对准备找工作的学生，要求他们在学习基础课程和专业课程的同时还要培养自己为人处事、待人接物等方面的能力，要求至少考到英语四级、计算机二级等，为以后找工作做好充分准备。

3、结合自己的学习和教学经历，传授专业基础课的学习方法。针对学生们对数学、英语、基础化学的学习普遍感到困难这一现象，传授一些学习方法，同时鼓励他们与高年级的同学们接触，从他们那里了解一些学习方法。

4、指导学生如何选报选修课程。将学院列出来可以选修的课程一一进行介绍，分析每门课主要讲述的内容和特点，结合已经学习过的课程，让同学们们根据自己的喜好来选。

刚刚步入大学一年级的学生，对大学校园的一切都很陌生，在学习和生活上都不同程度地存在着一些困难和茫然。在与学生第一次见面时，首先和同学们们说的是，我们之间既是师生更重要的是朋友的关系。同时，以我多年的学习、教学和生活经历去告诉学生应该如何学习和生活；作为朋友，我们可以互相交流和学习。

由于所知道班级同学们都来自大庆，家庭条件相对比较优越，但个别学生上了大学就觉得轻松了，拿着父母的钱，开始娱乐并陶醉于网络游戏，请同学们吃饭，攀比穿用，每天想着吃喝玩乐，对学习一点儿也不上心。面对这些现象，我就和同学们们讲，父母的钱是他们辛苦赚来的，要懂得珍惜，懂得感恩，学会生活，人生要有追求，将来要靠自己的能力去赚钱。上大学不是目的，这只是人生万里长征的起点，怎样掌握好专业知识，最终成为一个对国家有用的人，这才是我们应该做的。讲了这些之后，对一部分同学们还是很有用的。

对于学生的学习情况，经常和学生干部及学生辅导员沟通，随时掌握，对于有进步的学生给予表扬，对于落后的学生，分析并找出落后原因，多鼓励。

由于低年级学生还没有进入到专业课的学习，对专业认识了解得还很少。针对这种情况，向学生讲明本专业将要学习哪些知识，这些知识之间有什么关系，对于今后走向社会起到什么样的作用等，以便同学们有目标地学习每门课程。对于立志考研的学生，帮助他们认清哪些课程在考研及今后参加科研工作的重要性。从而帮助学生树立专业思想，让学生所学知所用，目的明确。只有这样，学生的学习态度才能端正，学习才有方向，才能更好地学习。

大学学习知识内容的领域广泛决定了大学学习具有较大的挑战性。如何合理地计划好四年的学习生活，对于将来达到一个什么样的层次具有至关重要的作用。鉴于一年级新生刚从高中艰苦的学习状态走出，又踏进了一个令人神往而又一无所知的新环境，在具体的指导过程中，遵循渐进式的指导原则，引导学生们对于学习中所遇到的一系列问题各个击破，达到全面发展的最终目的。

如在这一年学年的第一学期的工作中，我的指导计划是这样安排的。

第一次，在简单地相互认识之后，就让学生们分组讨论大学的目标和计划，然后共同探讨这些论题；第二次，向学生们讲解丰富多采的大学生活，并将之与高中的学习生活相区别；第三次，与学生们共同探讨如何学好经济学基础专业课和公共课，并陈述各自的利弊；第四次，向学生们简单介绍英语、计算机和数学的学习经验，并告诉他们这些科目的学习对于将来的继续深造和就业都具有重要影响；第五次，讲解如何进行期末考试复习等。

总之，在一年多的学业导师工作中，自己学到了许多的新东

西，也深感该项工作的重要性和教师认真履行职责的必要性。在本学年里根据学生的具体情况和要求开展了一些活动并进行了一些必要的指导，但由于教学工作和科研工作比较繁重，我的工作还存在诸多不足，如 20xx-20xx学年第二学期期末考试中，我所带班级的同学们，有19人次《大学外语》不及格，16人次《马克思主义基本原理》不及格，有22人次《有机化学》不及格；很多同学们对学习不感兴趣，上课听课效果差；上自习期间，学习效果差等。这些问题我在以后的指导过程中将逐渐改进和完善。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇五

x年x月，我初来公司，至今将有一年之久。对于毕业不久的我来说，这小一年里，从xx公司学到的不仅仅是专业上的知识，更是对行业的加强了解，以及待人处事。在进入美容导师这一行列之前，我虽然已取得美容高级证书，并且也在美容院内进行过实习，但对导师这一未知的职业仍然心存疑虑。很担忧自己会做不到、做不好，害怕自己的专业不过硬。然而，经历了这么几个月，在前辈老师的指导和带领下，虽然自身能力还有待提高，但是对于工作，渐渐变得得心应手，做事也越发自信心起来。这些都离不开公司公司和前辈们的培养。

20xx年的下店工作中，我主要去了以下店家。

xx的新店：因为初来乍到，对xx品牌还不十分了解，在这一艰巨的情况之下，我来到了xx试营业的新店。好在她们也是新接触美容这个行当，相比较而言我的专业知识还是足够教给她们的，同时结合xx品牌的一些理念。在这次出差任务中，我感觉到，在店家的停留应该根据店家的情况而适当机动，特别是对新的美导老来说是来说，否则在教授方面会变得很被动，并且在出发前应做好相应的规划，把重要的事情列在前面，以免下店之后乱了方寸。因为是进入公司后的第一家下店，

所以总感觉有很多做的不周到的地方，希望在以后的正式营业中，可以给予她们更好的帮助。虽然觉得自己和加盟老板之前有年龄和性格的悬殊，但是在经历了那么多之后，我开始学会了克服和争取征服，从而让她们信服我。这是我最终的目标！

xxx□这是在上海郊区的一家小型美容院。美容院分上下两层，但不是街面店。即使这样，并不影响店里的销售业绩。老板是一个很温柔的女人，她的客户大多是以好友的形式介绍来或者，做名气做出来的。她不是一个喜欢销售型的老板，很热爱美容，自身很会保养。从她身上我学到了，凡事都要先通的过自己这关，要真诚的待自己和别人，才可以赢得别人的信任。虽然店里现在只是使用很小一部分xx的产品，但我希望通过自己的努力，让这家店发展更多xx的客户。

xxx□这家是质量店，开的年数已久，并且老板是一个很有经商头脑的女性。起初以为会很难开展工作，但是下店之后，我发现那里的美容师都是很好的同事，和她们聊天我很高兴，虽然她们有些在这个行业已经从业很久，我也不需要过多的教导，但是我可以从和她们的交谈中取得对彼此的信赖和好感，这有助于以后的开展工作，也许这就是侧面进攻吧。我很高兴认识了那里的美容师同事，有些年纪比我还小，我很喜欢他们。

xxx□会选择再年前去这家店，是因为店里的进货迟钝，以为可能会有网络进货之类的情况。但在去过之后了解到，店里的生意并不乐观。美容院的地理位置和内部装潢也不很理想。毕竟新店也是要靠养的，好在她们有一个对xx产品很有经验的美容师。老板本人因为需要顾及的层面较多，并且美容师的年纪也比较小，因此，这是一家需要很多关爱的店。希望在我们导师的扶植下，店里的情况可以像这个寒冷的冬季一样渐渐转暖。

都说美导这个职业最锻炼人，确实，在接受负责的店家之后，形形色色的人都有。每个人背后都有着不同的经历和故事。和每个人打交道都需要做出不同的准备，但这让我很兴奋，因为我可以从她们身上学到很多。一个人只能有一个思想，但是和不同的人交换思想，那么就会有更多想法了，我相信这在工作中也是很重要的。

在此期间，我还去了xx总部进行考察和学习。在那里看到了总部老师们的工作状态。很多地方，我们需要向她们学习。她们的团结，她们的刻苦，她们的勇往直前！希望以后可以有更多的机会学习技术上的知识，以及针灸技术。让我们的专业技术提高并且和公司一同进步！

班导师年终工作总结 导师工作总结篇六

时间飞逝，如白驹过隙。转眼间到2018年年底，在即将过去的这一年里，从总体上看，我对自己的工作还是比较满意的。首先，我清楚的明白自己的工作职责所在，按照店里的相关规定按时上下班，没有迟到或早退。其次，在上班时间尽心尽力，做好本职工作，表现良好。再次，与同事相处和睦，关系融洽。另外，与顾客的关系也处理得当，既没有怠慢顾客，又把自己的工作做的得心应手。

作为一名美容倒是师，我总结一下这一年来掌握到工作经验：

(1) 微笑服务：它可以给对方良好的第一印象。通过微笑，你可以展示出你的个人魅力和亲和力，从而影响顾客的心情，给顾客创造一种轻松愉快的心情。

(2) 亲情服务：美容师要时刻站在顾客的立场上，想顾客所想，尽可能的为她们排除内心的顾虑和疑问，给顾客一种宾至如归的感觉。

(3) 超值服务：尽量提供给顾客超值的服服务，让其真正有物

超所值的感觉。

(1) 具有了良好的工作习惯，顾客就会很容易很快的接受你，认同你，继而她就会认同你的产品，接受你的服务。

(2) 要具有正确的审美观，要懂得如何欣赏顾客，赞美顾客，让顾客满意、高兴地接受你和你的产品及服务。

(3) 在工作时，要向顾客充分展现你良好的精神面貌。把情绪带到工作中是最大的忌讳。干净、端庄、大方的打扮也是体现你良好精神面貌的一方面。

要了解与本职工作有关的基础生理知识、营养学、化妆品常识和心理学知识；关注当今美容行业的发展新动向，以便准确无误的开展咨询服务，实事求是的回答顾客提出的各种问题，不断提高自己的鉴赏能力，以便高水平地为顾客服务。

美容护肤是一门技术，也是一门艺术。美丽无暇的肌肤实际上是美容师进行构思，精心绘制的图画。因此，美容师不仅要有较深的艺术修养、正确的审美观，而且要掌握高超的美容、皮肤护理的技巧和数量准确的手法。这样，才能在美容服务中取得主动权。

美容师的个人仪表必须与职业需要相符合。个人仪表可以让顾客对你有良好的第一印象，从而能够帮助你和顾客更好的沟通。

(1) 端庄的仪表：无论坐、立、行、走，上下楼梯时，都要随时提醒自己，保持体态直立。这样可以给顾客以精神，向上的良好感觉。同时，女性拥有均衡挺直，灵活优雅的举止，往往会成为被羡慕的对象。

(2) 大方的仪容：总结、素雅、大方的妆扮，能给人清新，自然的感觉，使顾客能用轻松的心情享受美容师带给她的服

务。同时，也体现出了美容师独有的女性美。

(3) 开朗的形象：此处所指的开朗，是指处事态度诚恳、乐观、充满自信，而不是随意的，不分场合的喧闹，哗众取宠。

我将继续从以下几个方面去着手学习和强化：

(1) 基本常识：皮肤的结构、女性的生理周期、人体器官等。

(2) 产品知识：产品结构，产品种类，产品的成分，产品的功效，产品的卖点，产品的文化。

(3) 美容技能：基本的按摩、护理、手法、使用各种仪器、各个部位的护理流程、产品的调配。

(4) 销售技能：礼仪接待、心理沟通、发现需求、判断顾客类型、回答顾客疑问、成交技巧等。

(5) 美容院工作制度：晨会流程、考勤、职责、薪酬待遇、接打电话、派卡、收款。

2018年即将结束，我们将迎来2019年，希望下一年工作顺利，财源滚滚，也同时希望公司能够越做越好。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇七

刚进入书院时，学生是有些抵触的，因为他们觉得又多了一个管他们的人，为了消除这种低促情绪，开始时我没有给学生提任何要求，只是建立联系群，给他们介绍了自己和正蒙的含义。正好当时处于换季时节，我走进每一个宿舍，了解他们的家庭情况，鉴于女孩子多爱干净的行为，主动提出为家在外地的学生清洗冬季学生难手洗的衣物，使学生一下对我有了好感，随后多次进入宿舍关心学生的生活，在每次节假日时会发出问候短语，提醒学生注意安全，做学生生活上

的知心人，逐步走进了学生。

进入书院后，如何让学生热爱中国传统文化，做好学生的德育教育一直是我的一个困扰。在清明节前，学生一句“老师快过节了，我们可以休息了”的话提醒了我，我可以利用学生爱过节的喜好，加强我们优秀传统文化的学习，在清明节前我在建立的联系群里，发出来清明节诗词接龙的游戏，同学们积极回应，不一会儿，学生们接龙了近40首关于清明的古诗，还有同学在群里给大家介绍他们家乡清明节有那些习俗，是同学们全面的了解清明节。此后我还利用母亲节提出给母亲打一个问候电话的倡议，对学生进行感恩教育；利用端午节开展屈原故事知多少、屈原诗词朗诵的活动，对学生进行爱国教育，学生反映较好。节日所承载的文化对于一个民族的精神记忆有着一份独特的价值。节日尤其是中国的传统节日形式多样、内容丰富，是弘扬中华民族优秀传统文化和传承中华传统美德的重要载体，在当今社会多元文化并存，中西方文化交融的环境下，我们利用好传统节日揭示传统文化的内在价值，弘扬民族精神，对加强学生的优秀传统文化教育具有很重要的意义。

在学校下发了《德育教育和行为养成十项规定》等文件后，及时在学生中组织了学习，使学生及时了解学校相关规定，同时将《德育教育和行为养成十项规定》放大张贴到每个宿舍门后，不定期还将学校推荐的微文、微视频推荐给学生学习，学期末还让每个学生重温《德育教育和行为养成十项规定》，制作《德育教育和行为养成十项规定》打分表，让学生对自己的行为对照《德育教育和行为养成十项规定》给自己打分，以此不断强化制度学习，使学生们将制度入脑入心，进而培养自己良好行为习惯。

你给学生一碗水，自己先要有一桶水。10月份进入正蒙四院后，响应学院要求，积极学习书院推荐的十九大的精神、全国教育大会精神、《德育教育和行为养成十项规定》、《德育教育学分制管理办法（试行）》等十个方面的文件精神，

用科学的理论和相关知识武装自己，提升自己的政治素养和文化素养，和学生的交谈中，让自己言之有物、言之有理，言之有序，推动了工作取得新成效。

本学期，学院安排我们综合办每天进行查课，结合自身的工作实际，每次查课对自己所负责宿舍的学生特别关注，了解他们的到课情况，对于未到课的学生及时了解情况，和辅导员一起做好后续思想工作，配合学院抓好学院的学风建设。

进入正蒙四院后，我们办公室有5位老师负责10号公寓楼3层的35个宿舍的正蒙工作，我们发挥我们各自在教学、管理上的工作优势，发扬团队协作的精神，结合大一学生对学校各方面情况不了解的实际，有针对性的为学生做“学院办事流程”、“专升本情况”专题答疑会，解决学生实际需要。

在以上工作的之外，我还承担正蒙四院办公室的部分工作，例如制作正蒙四院导师工作手册，正蒙四院宣传工作等，圆满的完成了书院领导布置的各项工作。

xx年即将过去，在xx年我将在书院领导的带领下，以十九大精神和全国教育大会精神为指引，爱岗敬业、感恩奉献，不断提高正蒙工作的科学化，立足新起点、实现新跨越，大胆开创正蒙工作的新局面。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇八

三月二十五晚上八点我在办公室跟她聊了差不多一个小时，我放下“师道尊严”的架子，心平气和地以朋友的身份与其交谈，开始她有点畏缩，慢慢关系开始融洽起来。随着交谈的深入，她与我的距离开始拉近，也愿意和我说心里话了，其实她还是很有想法的一个孩子，自己在学习方面不会有所造诣，也不愿意来班里上课，就在外面打工，自己很辛苦但没有跟妈妈说太多，在这一点上看出她并不是那么冷漠，在

心灵深处有柔软的一面。她还跟我主动说了跟室友们的相处状况，从她的叙述中，我感觉到她还是很渴望朋友的，所以作为德育导师兼班主任，我应该常常关心她，让她感觉到爱的存在。

作品，有不懂得地方有时候问我，有时候问其他同学，可以很明显的看出，他很喜欢这门课，从自己的兴趣出发，才会真正享受这门课，在学期末他拿到了91分的好成绩，这在其他科目是从未有过的，我也及时的对他进行了表扬。

这几次找他谈话，他也主动跟我说最近的上课状况，哪门课能听懂，哪门课听不懂，为什么听不懂，自己都找出了原因，他是一个对自己负责的同学，我们的谈话很和谐，我相信他会对自己的学业有一个整体的规划。

在担任德育导师的这段时间我深切体会到，只有“亲其师”，才能“信其道”。于是我调整心态，对每个同学正确定位，多一些理解和体谅，少一些要求和奢望，多一些耐心和表扬，少一些生气和批评。没有爱生的意识，就不会对学生产生极大的热情，就不会去了解学生，更谈不上什么理解，也就无所谓德育。只有装着一颗爱心，你才会去发现、寻找学生的闪光点，去鼓励他上进，去指导他克服困难，迎接挑战，才会拉近师生之间的距离，才会达到教学、生活中师生之间的和谐与沟通。才会产生最佳的教学意境与教学效果。也才会发现他们是如此可爱，并不难教，给一点阳光就灿烂，就这么简单。

良好的学习习惯的养成，不是一朝一夕的，这是一个循序渐进的过程，要一步一步来，不能操之过急。而且如果对学生提出过高的要求，反而会让他们的自尊心受到打击，到时候老师再想进行帮助就真的难上加难了。所以作为老师，要有足够的耐心，根据他自身的特点，在不同的阶段，提出不同的要求，使他们“跳一跳，摸得着”，经过努力能逐步达到，一步一个脚印的前进，慢慢恢复他们的自信心。

作中有苦也有甜，每一个学生都是一个世界，要想成为每一个学生的朋友，要想得到每一个学生的信任，需要付出很多的心血。教育需要爱心，学生渴望关爱，让我们用“海纳百川”的宽广胸怀，去接纳孩子。让我们怀着一颗爱心，滋润每个学生的心田。伴他们健康成长。我希望在我的授导过程中他们能得到很大的进步，不久的将来，他会更加的出色。

能够帮助学生们在全面健康的状态下快乐的成长，使得他们更好的提高能力水平，是我——作为一名德育导师的最大的心愿。做好德育工作是一件艰巨的任务，需要我们坚持不懈的关注和耐心的关怀，让爱心在帮扶中传递到最后，德育工作会一直继续，我会一如既往的关注他们。在今后的工作中，我要进一步结合工作中的新情况、新问题，一如既往地继续下去，使得德育导师工作更具针对性和实效性。

班导师年终工作总结 导师工作总结篇九

x年x月，我初来公司，至今将有一年之久。对于毕业不久的我来说，这小一年里，从__公司学到的不仅仅是专业上的知识，更是对行业的加强了解，以及待人处事。在进入美容导师这一行列之前，我虽然已取得美容高级证书，并且也在美容院内进行过实习，但对导师这一未知的职业仍然心存疑虑。很担忧自己会做不到、做不好，害怕自己的专业不过硬。然而，经历了这么几个月，在前辈老师的指导和带领下，虽然自身能力还有待提高，但是对于工作，渐渐变得得心应手，做事也越发自信起来。这些都离不开公司公司和前辈们的培养。

20__年的下店工作中，我主要去了以下店家。

__的新店：因为初来乍到，对__品牌还不十分了解，在这一艰巨的情况之下，我来到了__试营业的新店。好在她们也是新接触美容这个行当，相比较而言我的专业知识还是足够教给她们的，同时结合__品牌的一些理念。在这次出差任务中，

我感觉到，在店家的停留应该根据店家的情况而适当机动，特别是对新的美导老来说是，否则在教授方面会变得很被动，并且在出发前应做好相应的规划，把重要的事情列在前面，以免下店之后乱了方寸。因为是进入公司后的第一家下店，所以总感觉有很多做的不周到的地方，希望在以后的正式营业中，可以给予她们更好的帮助。虽然觉得自己和加盟老板之前有年龄和性格的悬殊，但是在经历了那么多之后，我开始学会了克服和争取征服，从而让她们信服我。这是我最终的目标！

__：这是在上海郊区的一家小型美容院。美容院分上下两层，但不是街面店。即使这样，并不影响店里的销售业绩。老板是一个很温柔的女人，她的客户大多是以好友的形式介绍来或者，做名气做出来的。她不是一个喜欢销售型的老板，很热爱美容，自身很会保养。从她身上我学到了，凡事都要先通的过自己这关，要真诚的待自己和别人，才可以赢得别人的信任。虽然店里现在只是使用很小一部分__的产品，但我希望通过自己的努力，让这家店发展更多__的客户。

__：这家是质量店，开的年数已久，并且老板是一个很有经商头脑的女性。起初以为会很难开展工作，但是下店之后，我发现那里的美容师都是很好的同事，和她们聊天我很高兴，虽然她们有些在这个行业已经从业很久，我也不需要过多的教导，但是我可以从和她们的交谈中取得对彼此的信赖和好感，这有助于以后的开展工作，也许这就是侧面进攻吧。我很高兴认识了那里的美容师同事，有些年纪比我还小，我很喜欢他们。

__：会选择再年前去这家店，是因为店里的进货迟钝，以为可能会有网络进货之类的情况。但在去过之后了解到，店里的生意并不乐观。美容院的地理位置和内部装潢也不很理想。毕竟新店也是要靠养的，好在她们有一个对__产品很有经验的美容师。老板本人因为需要顾及的层面较多，并且美容师的年纪也比较小，因此，这是一家需要很多关爱的店。希望

在我们导师的扶植下，店里的情况可以像这个寒冷的冬季一样渐渐转暖。

都说美导这个职业最锻炼人，确实，在接受负责的店家之后，形形色色的人都有。每个人背后都有着不同的经历和故事。和每个人打交道都需要做出不同的准备，但这让我很兴奋，因为我可以从她们身上学到很多。一个人只能有一个思想，但是和不同的人交换思想，那么就会有想法了，我相信这在工作中也是很重要的。

在此期间，我还去了__总部进行考察和学习。在那里看到了总部老师们的工作状态。很多地方，我们需要向她们学习。她们的团结，她们的刻苦，她们的勇往直前！希望以后可以有更多的机会学习技术上的知识，以及针灸技术。让我们的专业技术提高并且和公司一同进步！

班导师年终工作总结 导师工作总结篇十

20xx年在紧张而有序，忙碌而充实中的工作中结束了。在学期中期，学院为进一步加强学生的学业规划和专业指导，正确指导学生合理安排学习进程和提高学习质量，全面提升学生的综合素质和就业竞争力，配合学分制、辅导员制全面实施，实行了导师制。通过各系推荐，我有幸成为网络技术专业1312班、1316班的导师，现对这段时间的工作做如下总结。

很多学生反应自己有很多不良的习惯，想改又不知从何入手，究其原因是因为他们对学习和生活的认识存在不足，没有远大的目标。对于这样的同学我们要让学生充分的了解社会，不要随波逐流，分清是非。做个有理想的青年。经常给学生分享我大学时遇到的困惑，遇到这些问题又该怎样去面对。

、在与学生的首次见面会上，介绍了计算机网络专业的培养目标、课程体系等与专业相关的知识，并对于专业的就业方

向做了详细的介绍。学生对于未来能够进什么单位、从事什么工作非常感兴趣，并形象的描绘了将来工作环境。很多学生都非常感兴趣，特别是一些中职学生已经对专业有一定了解的基础上，提的'问题更具有针对性。通过对专业的介绍，让学生了解了本专业的发展趋势、就业前景，更加让学生知道在大学自己需要学习的专业课程以及需要掌握的技能。

比如，加入自行车协会，相约登山等等。让同学们有很多时间去享受大学，享受大自然，充分展示自己的兴趣爱好和特长。让同学们的生活里不只是游戏，电影，聊天。为了方便联系我们都建立了聊天群，在qq群上学生可以咨询一些与学习相关的问题，方便我们来讨论。因此对于导师的话，最好能够担任所带班级的教学工作，这样能更好的发挥导师制的优点。

通过一学期的指导工作，我对学生有很深刻的了解。其实每个学生都很可爱，聪明，就看给他提供什么样的环境，让他接受什么样的教育。学生很好接近，只要我们用心跟他们交流。从他们身上，看到了曾经年轻过的我们，很多时候我也会被他们感染。其实，每个学生都像小树苗一样，需要我们培养，灌溉，更需要去经历雨雪风霜，希望通过我有限的精力能给他们的成长带来帮助。

本学期和学生接触的时间就短短2个多月，希望在下学期能够和学生讨论更多专业上的问题，让学生在大学掌握好专业技能。