

# 烟草演讲题目(精选6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 烟草演讲题目篇一

大家好！

首先，我要感谢有这样一个公平竞争的机会，让我站在这样的舞台展示自己，表达自己。我竞聘的是高级农艺师岗位。我深知，要胜任高级农艺师的岗位，必须具备怎样的素质与德才。所以站在这里，一是表明我对竞争上岗机制的拥护和信任，另一方面，也通过竞争，检验自己，达到锻炼、提高的目的。

### 一、简历

我于20xx年6月毕业于云南农业大学园艺系本科班，获农学学士学位。同年7月分配到月望乡农科站工作□20xx年8月转正定职为助理农艺师□20xx年10月调到马龙县农业局工作□20xx年8月取得农艺师任职资格并履职至今□20xx年2月被国家农业部选派赴尼日利亚参加中尼南南合作项目□20xx年12回国□20xx年9月取得高级农艺师任职资格。

### 二、过去一年的工作

一年来，我和经作站的各位同事一道，紧紧围绕全县经作生产和产业化发展的要求，坚决服从和贯彻局、站对经作工作的具体安排，认真细致地开展各项工作。

一是参与完成了王家庄镇上坝村委会100亩优质红梨示范推广项目。主要工作是，新植苗定干、拉枝、刻芽等一系列工作的技术指导和示范操作；二是参与完成了马金田50亩优质红梨密植试验示范项目中测设定植等环节的技术指导工作。该项目的完成为今后果园0.5米株距密植丰产建园提供了可资借鉴的经验。

三是参与完成了通泉镇缪家田200亩低产果园改造示范项目，进行了包括修剪、扩塘施肥、病虫害防治等一系列技术措施的指导和示范操作，并结合果园实际，就关键环节和技术要点进行了现场讲解，增产效果明显，得到果农的广泛欢迎和好评。

四是参与完成了月望乡1.5万亩万寿菊推广项目，具体负责西海子、奎冲、松溪坡片区的工作。开展了从苗床整理、播种、苗期管理到大田移栽、培墒、病虫害防治、采收的全过程技术指导和服务工作。产量产值均超计划完成。对花农的入户调查为我县万寿菊产业的健康发展提供了宝贵的决策依据。

五是参与正在实施的20xx年度月望乡小海子3000亩农业综合开发项目建设工作。此外，还和同事们一起完成了雪莲果种植、油桃嫁接，万寿菊预备苗的培育供应和旧县示范基地红梨高接换种等工作。我个人还在全县计算机应用技能竞赛中取得了第二名的成绩。

总之，在过去的一年里，在领导和各位同事的关心和支持下，我认真履行了农艺师的岗位职责，与同事密切团结合作，结合实际、突出重点，在工作中脚踏实地，克服困难，圆满完成了既定和承担的各项工作任务。

### 三、竞聘理由

1、根据我履职农艺师以来的工作实际，经省高评委评定通过，我具有高级农艺师的任职资格，这既是对我工作能力和以往

工作成绩的充分肯定，也是对我今后继续立足本职，发挥优势，创造性地开展工作的鼓励和鞭策。

2、我的学历和工作实践为我进一步做好专业技术工作奠定了坚实的基础。学从实践中来，悟自行动中，在国内和国外的工作实践证明，我有能力胜任高级农艺师的岗位职责，具备作为一名高级农艺师应有的知识、业务水平和思想、行为素质。

3、我对高级农艺师的工作岗位有着充分的思想认识，深知做事先做人的道理。一个巴掌拍不响，众人拾柴火焰高。人是社会的人，是集体的一分子，只有将自己融入集体，与大家团结协作，才能最大限度地发挥自己的能力，促进工作的完成，实现自身的价值。我深知，一名合格的高级农艺师不仅要有过硬的专业知识技能，更要有积极向上、乐于奉献和开拓创新的精神；要有严谨细致的工作态度，更要有坦荡开阔的胸怀；要时刻把集体的利益放在首位，做到个人服从集体，局部服从大局，而不是我行我素，斤斤计较；要在工作中竭尽所能，发挥技术特长，多做实事，而不是夸夸其谈，敷衍了事；要身体力行，踏实务实的开展工作，带头从小事做起，从身边做起，而不是好高骛远，浮躁盲动。

4、“工欲善其事，必先利其器”。科学技术在高速发展，停滞就等于落后。多年来，我始终没有放松对专业技术知识和业务技能的学习，并在此基础上熟练掌握了计算机和网络应用的基本技能。我深知，知识和技能就是专业技术人员手中的利器，只有不断学习和总结，才能更好地适应现代农业发展和农业技术更新的需要，才能在纷繁复杂的工作中游刃有余，胜人一筹。

#### 四、今后的努力方向

我想，高级农艺师的岗位更多地是意味着责任、义务和奉献，无论竞聘结果如何，我都会一如既往地努力学习和工作，用

高级农艺师的标准来要求自己，把我的竞聘理由逐一落实到日常的工作和行动中，实现我“坦坦荡荡做人，踏踏实实做事”人生信条。各位领导、各位评委、各位同事，我的演讲实事求是地表达了真实的我，我决不会辜负你的肯定、信任和支持。有理由相信，在社会这个大舞台上，我们都在选择自己的角色，同时也是最有发言权的评判者。

谢谢大家！

谢俊华

二〇xx年十二月二十三日

## 烟草演讲题目篇二

下面是本站为你整理的团队演讲稿1000字，欢迎阅读。

团队演讲稿1000字(一)

尊敬的领导、同事们：

大家下午好！

我是生产部\*\*，很荣幸能够作为优秀团队代表在这里发言。作为优秀团队的一员，我深知这是一份沉甸甸的荣誉，更是公司对我们的激励与鞭策。透过这份荣誉，我们看到了公司对我们的认可，同时也看到了公司对我们的希望，对我们的重托，在这里，我们要感谢公司给我们的这份殊荣与激励，感谢各部门对我们的支持与配合，我们知道，这份荣誉仅仅是我们一次成功的表现，是我们前进路上的一块路碑，它见证了我们部门的成长与进步。

回想过去， we 有过艰辛、有过欢笑，在这一年里，我们部

门始终把提高产品质量作为员工们的第一要任，鼓励员工们认真学习和贯彻公司的各项会议精神。正因为通过不断的努力，才有今天这种接纳与认可，才有这份“优秀团队”的荣誉称号，这份荣誉是我部全体人员共同努力的结果，也是我们生产部每一位员工的骄傲。此次获奖，是我们部门的集体观念，也营造更加良好的工作作风。但成绩永远代表着过去，它是我们的阶梯，而不是绊脚石，我们应踩着它一级一级地向上攀登。

通过这次荣誉，让我们看到了，尽管我们在各方面认真努力做出了良好的成绩，但是，还有许多存在的不足。一是在车间生产安全方面虽有过学习与加强，但还没有深度与广度；二是车间工作定位，没有让员工们进一步提高自己的工作能力；三是工作中不够大胆，总是在不断学习中改变工作方法，而不能在创新中去实践，去推广。为此，为了让这份荣誉永存，让员工们更加努力、勇往直前，特做出以下几点作为今后工作的目标。

### 一、认真学习，提高工作效率

我们要认真学习和贯彻公司的会议精神，牢记公司要做中国食用菌产业链第一品牌的愿景，积极调动员工的主观能动性，提高工作效率。

### 二、提高工作能力，做好本部门工作

我们要针对生产部的各工序特点，挤出时间学习相关知识，培训相关技能，提高专业水平，在实际工作中把理论知识与工作经验结合起来，努力做好本部门各职工作。

### 三、积极进取，部门相通

我们要认真做好本部门工作，在努力完成公司下达的各项任务的同时，协助各部所需要的援助，争取做到与各个部门上

下沟通，事事相融。

“没有完美的个人，只有完美的团队”，只有优秀的集体，才会有优秀的个人，只有个人的不断提高，才有集体的巨大进步。或许，我们还不够优秀，但我们努力向着优秀看齐，尽管我们很平庸，但我们踏实的走着每一步，用心珍惜着每一天。

在坐的同事们，只要我们把集体当成自己的家去营造，去付出，就会有这份幸福的荣誉收获和丰厚的自我满足。在此，我以集体为荣，集体以我为傲！就让我们不负公司的厚望，不负领导的关心，不负全体同仁的配合与支持，共同努力、共同营造保捷更美好的明天！

团队演讲稿1000字(二)各位领导，各位同仁：

201\*年即将结束，新的一年即将来临，值此辞旧迎新之际，我谨代表湖南供销电子商务有限公司技术部向公司全体人员在各自岗位上所付出的辛勤劳动，以及在工作中所表现出来的敬业精神，表示衷心的感谢，我们今天所取得的成绩少不了各位的帮助。谢谢！

很荣幸，201\*年我们湖南供销电子商务有限公司技术部被评为了优秀团队，这是领导对我们的信任，对我们工作的肯定。即将过去的一年，对我们来说是不平凡的一年，在这一年里我们面临了四次大的平台调整，面临了省社信息化的全面启动，面临各个业务系统erp上线的严峻挑战，经过一年的努力，我们克服种种困难，不仅圆满的完成了总公司的各种预计指标，也在大家的共同努力下，团队素质，管理模式也有了相当大的提升。

相信在座的各位应该也明白，无论是开发还是销售首当其冲的就是团队精神，在这里请允许我将这几年来关于团队建设中的重点给大家做个汇报。

对于团队这个词相信大家并不陌生，我个人认为团队就是有同一目标的一群人，这群人包括你，我，他。而团队的建设就需要今天我们在座各位的凝聚力和信任感。而要做好这一点我归结于以下几个字“比，学，赶，帮，超”。

## 一、比一比

每个月我们都会召开一次比较深刻的讨论会议，会将每个项目开发情况进行详细的汇总分析，对各项业务的发展做出预期计划，不仅要和上个月的成绩进行比较，各个开发组之间也会进行比较，当然好的进步的会给与鼓励，表现比较欠缺的会给予批评，正所谓知耻而后勇，这样才会看到自己的不足和应该改进的地方。

## 二、学，不断充实自己

活到老学到老，中国这句古话还是有一定科学道理的，我们技术部的`开发人员资历都是不均的，在要想让新的业务员快速的成长起来，学是最直接的路径，要学习一些业务知识，产品知识，还要向老同事学习，不断充实自己，从而来得到提升。

## 三、赶，赶做优秀的业务员

业务知识上的一点进步，工作中一点成绩的取得；并不是一个人骄傲的资本。不断的使自己提高，不断的使自己进步，让自己从初级开发人员迅速的成长为一名高级开发人员这是每个人的目标。

## 四、帮，帮助新人

其实在工作中指出最差并不残忍，真正残忍的是对成员存在问题视而不见。团队的建设就需要你我他之间相互的帮扶，查找不足，改正错误；从而使整个团队能力得到提升。每当有

新的开发人员实施人员，我都会安排老开发实施人员对其实行帮助，帮助他快速的掌握业务知识和技巧，帮助他快速上手，从而快速提高团队的实力。团队的提升自身的各方面也会得到提升，从而促进自己更大的进步迈向新的台阶。

## 五、超，超越过去，未来再创辉煌

新的一年来临了，成就只属于过去，在过去的一年里我们也认识到自己的不足，也看到了彼此之间的差距，但是我们要有一种超越精神，一个团队如果没有超越的精神，那么在我认为停滞其实就是一种落后，一个团队的停滞，对一个行业来说那是致命，不断超越、不断进步、不断提升，我想在我们大家的努力下，这个团队会给大家带来一个新的奇迹。

最后，衷心祝愿在座各位在新的一年里身体健康，心想事成，工作再接再厉，再创佳绩。

谢谢大家！

## 烟草演讲题目篇三

尊敬的各位领导, 各位同事:

大家下午好!

我自去年11月进入烟草公司到现在已经半年时间了，在这一百七十多个日子里，我深切感受到了公司勤奋务实、诚信求真的工作作风，内心非常庆幸。各级领导的谆谆教诲、周围同事的勤勉认真，都让刚刚踏入电力行业的我，更加深刻地理解了什么是责任，什么是厚重，什么是荣辱，什么是理想。近期公司团员都积极响应院团委号召，参与了“三个建设”和“十、百、千”活动，此项活动鼓励青年团员弘扬“五四”



精神，发扬带头争先的模范作用。作为公司员工的我们，就是要从爱岗敬业做起，做到对工作敬业，对企业忠诚。

一支乐队，需要全体成员的齐心协力，否则难以演奏出余音绕梁的乐章；一枝玫瑰，需要根茎的无私奉献，否则难以散发出沁人心脾的芬芳；一座桥梁，需要桥墩的坚实支撑，否则难以确保那行人车辆的平安；而一个企业的蓬勃发展，同样需要每位员工的脚踏实地，真抓实干，需要每位员工的爱岗敬业，无私奉献。

爱岗敬业是一种精神。任何人都有追求荣誉的天性，都希望最大限度地实现自我价值。而要把这种理想变成现实，靠的是什么——靠的就是在平凡岗位上的爱岗敬业。歌德曾经说过：“你要欣赏自己的价值，就得给世界增加价值。”每一位了解电力行业现场工作的人都知道，现场作业流动性大、工作环境偏远艰苦。但是我们绝大部分员工仍然在环境艰苦、任务繁重的工作岗位上兢兢业业、默默无闻地付出，我们公司正因为有一支具有这种崇高敬业精神的员工队伍，才能在日益激烈的市场竞争中占得先机，取得业绩，赢得荣誉。身为青年的我们，既然选择了这份职业，无论工作环境多么艰苦恶劣，不管工作内容多么枯燥繁琐，无论自己内心曾感到些许的孤寂，我们都应当满腔激情地去面对、去担当，当每个人都把公司当成一个家的时候，你会发现自己所做的一切都会显出不同寻常的意义。

我们晋级升迁心愿未达的时候，是牢骚满腹怨天尤人，还是躬身自省厚积薄发？答案往往是，当我们选择后者并付诸于行动之后，我们身上隐蔽存在的人生价值会渐渐凸显出来，就像经历严冬考验的树木日益青葱，也如深夜悄然盛开的夜来香暗香弥漫，尽管那一抹青葱来之不易，尽管那一份清香唯我独嗅，但是我们相信——这种价值的凸显，会让我们的生活更加真实而快乐，会使我们对生命的领悟更加深刻而澄澈。一个人只有深深地热爱他自己所从事的职业，才会为之不断奋斗。常常看到很多人尽管才华横溢，但总是怀

疑环境、批评环境，殊不知他自身所持有的这种态度，恰恰对他的进步成长打了一个致命的折扣。如果因为看到缺点就大肆抱怨，不顾大局，不讲团结，并在不知不觉中养成了抱怨环境、不思改善的习惯，最大的受害者就是自己。集体肯定有自己的缺点，但也会有优点，正因为优点大于缺点，所以才有很多人选择留在集体。所以请大家永远记住：“成功的人一定爱岗敬业，失败的人始终在寻找客观理由”。

爱岗敬业更是一种境界。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；享受工作给自己带来的快乐和充实感，有了这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。爱岗敬业还是一种美德，而美德不是一朝一夕的偶尔所成，它应水滴穿石潜移默化地贯穿于我们的日常生活中，体现在我们每一个平凡的工作日，体现在每一个普通的岗位上。如果我们人人都能成为一个爱岗敬业的人，把工作当成一种享受，把工作当成一种使命，那我们的生命会更有意义，我们的公司会更加繁荣强大。

各位青年朋友们，爱岗敬业不只是随口说出的一句空话，也不是标榜自己的一个词语，它更应该是一种默默的奉献，一种高尚的理想，一种强劲的力量。爱岗敬业，誓言无声，让我们从现在做起，践行这份誓言，闪亮你的青春。

谢谢大家！

各位领导、各位同仁：

我今天讲的题目是《金戈铁马护金叶》。

烟草，是国家税收重要来源之一。烟草专卖，是利国利民的重要工程。

烟草卫士，头顶国徽，肩负重任，是国家和人民利益的守护神；是不法烟贩的克星。

却风餐于陋巷僻壤，为的是不让违法份子有机可乘；夜阑时，万物安寝，而我们还露宿于狭路歧途，为的是不让国家税收白白流失。

尊敬的领导！同志们！让我们用事实说话，让大家亲身感受一下我们的同志在专卖稽查这条艰难的路途上所遇到的既朴实又感人的故事吧！

胡某的家人也对我们无端辱骂，在正义与邪-恶较量的时刻，我们的队员们正气轩昂，一边与其讲解政策，一边与胡某正面交锋，队员×××机警的绕到其身后，迅速抱住胡某的双臂，其他几个队员一涌而上，夺下了胡某手中的菜刀，这时公安民警赶到，控制了事态的发展，并在胡某家中查获假烟43条，胡某被移交公安机关处理。我们用查获假烟的事实，教育了不明真-相的围观群众，烟草卫士临危不惧的场面，受到广大消费者的好评。

4月6日凌晨时，我们巡逻在城关××市场时，看见有一辆××牌号的富康小车停在路旁像是等人的样子，我们上前询问司机，司机神色慌张，正准备开车逃跑，我们的队员马上将其控制，这时天门烟贩张某进巷子里面与城关烟贩向某进行秘密交易后来取货，突然看见我们烟草稽查人员在场抬腿就跑，我们一边派人控制住车主，一边追赶烟贩，不多时，将两烟贩抓住，经审查，天门烟贩张某与××烟贩向某订好货后，利用半夜时间送至××，哪知××的烟草专卖稽查人员白天上门检查，夜晚巡逻侦察，插翅难飞，还是逃不出烟草稽查的天罗地网。从车内查缴红梅、塔山400条，两烟贩依法受到处理。

通过两件事例说明，一名真正的金叶卫士，除了敢于同违法行为作斗争外，还要有一种不怕流血流汗的献身精神。除了

同违法烟贩面对面的较量外，还要善于斗智斗勇。因此，我们的队员们无论是春夏秋冬，还是严寒酷暑；无论是刮风下雨，还是烈日当头；我们都坚守在烟草专卖管理这块最前沿的阵地上。

××紧邻××、××、××地形复杂是××的后花园，是××的前沿哨。

我们不仅要守土有责，还要眼观六路，耳听八方。××、××、××的烟贩，看中××市场，盯住我们的市场管理，他们相互勾结，明来暗往，同我们捉迷藏。

5月30日，我们通过××的“线人”举报，有烟贩订货运往××，具体时间不详，案情就是命令，我们迅速向上级汇报案情，很快组织5个中队40余人布控，实施拦截。白天队员不能暴露目标，在路口的草棚里、田沟里隐蔽，口渴饥饿，只能忍着；深夜，闷热无风，蚊虫叮咬，大家顾不上这些，聚精会神的注视着可能出现的目标，时间一分一秒地过去，目标还没有出现，真是难熬，有的同志病倒了不下火线，坚决要把烟贩捉拿归案，绳之以法，大约等了14个小时，到了第二天的凌时4时50分，目标终于出现，当两辆面的车进入我们的包围圈后，执法车前拦后堵，当场查获烟贩邓某、万某红河牌香烟2500条，涉案价值10万余元，两烟贩后被公安机关刑事拘留。

8月13日，我们会同公安机关抓获4名××烟贩以假烟套换真烟的犯罪团伙，4名烟贩被公安机关依法行政拘留。

通过以上的事例，如果说没有大家共同的协作精神，顽强的拼搏精神，吃苦耐劳的敬业精神，就没有我们烟草事业的今天。

干好稽查，无怨无悔。

作为一名烟草专卖稽查队员，深知烟草执法工作的艰辛与艰难，时刻冒着生命危险。但是我们更明白，国家的利益高于一切，国家的法律重于一切，金叶卫士的职责是保护消费者的合法权益，维护烟草法的尊严，保证国家财政收入不流失。

尊敬的领导，烟草专卖是前沿，每天都在同经营户打交道，酸甜苦辣只有我们最清楚。

6月18日晚，大队长兼中队长×××忙完了一天的工作在回家的途中，这时从巷子里面冲出两个年轻人，其中一人问了一声：“你是烟草的×队长吗？”，×队长说：“是的，有什么事？”两青年突然从地上拾起一块砖头拍向段华安同志的头部，顿时血流满面，晕倒在地。两青年还边打边说：“老子们打的就是你，看你还敢不敢查我们的烟。”这时过路的群众实在看不下去了，马上打电话报警，两青年看情况不妙，拔腿就跑。这时家中的人也赶到了，马上将他送往医院。

第二天，家中亲人都埋怨的说：“你为了烟草稽查，连命都不要了，我们成天为你提心吊胆，小孩才刚刚一岁，你不为我们着想，也该为孩子想象吧，我明天和你们单位领导说一声，你不搞稽查算了。”×××听后，摇着头说道：“这怎么行呢？哪个稽查队员没有老没有小，他们每天都坚守在一线，我作为大队长如果都临阵脱逃，那其他的队员会怎么想？这稽查工作还有谁愿意再干？我坚决不同意。”事后，家里人也始终没有到单位找领导。后来公安机关将凶手捉拿归案，经审查，原来是城关某烟贩指使的社会无业“混混”进行报复。

类似这样的事情发生在专卖稽查人员身上如同家常便饭一样，我们不仅在稽查执法过程中要忍受无情的谩骂，人身的攻击，而且还要舍弃亲情、友情甚至爱情。9月18日中午，队长×××正在家中吃饭，妻子娘家的一位亲戚来上门找他，原来是前几天市场整顿时收了他12条红梅香烟，要他帮忙能不能把烟退给他。

雄心赤胆铸烟魂，金戈铁马护金叶。在专卖稽查这条没有硝烟的战场上，艰苦的战斗仍将继续下去。尊敬的领导，同志们，只要我们头顶国徽，就会义无反顾地战斗下去。路慢慢其修远兮，吾将上下而求索。

我们有决心，有能力在今后的工作中用满腔热情乃至热血生命去实践人身的价值。

各位领导、各位来宾：

大家好！

后来我才明白，那是一种自卑心里的表现，主要因为，在我认识的朋友当中，有些人当了老板，有的人做起了营销，收入都是不菲，交际也很广。而我呢，我觉得我的工作很平淡，每天重复一样的工作内容，我觉得自己有点自卑，总感觉创业、创新定然从此无缘。然而，就在我们集团提出了“两创”的思想后，面对这个大家都争相讨论的话题，我又仿佛意识到一些什么东西。再回过头来看看身边那些与我同样“平凡”的同事们，我看到了一些创业英雄，我意识到自己原来一直生活在一批创新先锋们的中间！

你可又曾想到，为了这个伟大的理想，不管外面的天气多么恶劣，只要客户有需要，我们的客户经理、烟技人员都会第一时间奔赴他们的身边，哪怕自己还没来得及吃一口饭，喝一口水，哪怕家里孩子正发着高烧……这一时间，我的脑海里充满了无数回忆，那是一些一幕幕感人的故事在我的脑海里出现，这些年工作时间里，我曾有多少回被这样场景所感动，我想到了很多很多，突然之间，我意识到了，正是这种创业创新的力量，才织就了中国烟草事业如此绚丽的锦缎啊！

如果说工作的辛苦和劳累在我的同事来说还不算什么的话，那么，由于烟草专卖的特殊性，我们常常因为不被理解而遭受冷淡、白眼、甚至辱骂，这些犹如一柄柄钢刀刺入我们的

心房!但是,我们只有一个信念,用微笑直面困难,用耐心化解僵局,用真诚换取满意!面对误解,我们不仅打不还手、骂不还口,不仅晓之以理,动之以情,更是用心开展创新服务。由于全行业电话订货的开展,刚开始,不少客户因为不习惯而漏订,却冲客户经理发火,让我们的客户经理觉得很委屈,但是,他们虽然觉得委屈,却从来没有任何的抱怨,总是在自身做起,他们想到了将注意事项提早写在他们当天的日历上,这样就总能在正确的时间提醒他们。由于卷烟盗抢调包事件增多,不少客户蒙受损失,我们的专卖人员将多起案件进行研究,写了一封如何防抢防骗的公开信,发给每位客户。对残疾人客户,我们经常主动上门,为他们整理货柜,打扫卫生,送上一份亲情……这样突破正常工作内容,创新服务的场景,我在每一位同事身上都有目睹。也许很多人都认为,平凡的工作只能做平凡的事情,每天干好自己分内的工作就可以了,可是,今天,想到了这些往事,我想说的是,平凡的工作也可以创业,平凡的工作也需要创新。我的同事们就是用自己的行动证明了这些,他们付出了许许多多的心血,创新地服务着社会,他们齐心协力,默默的为创中国烟草大业奉献自己的力量,这就是创业,这就是创新。

尊敬的各位位领导,各位评委:

大家好!

自我参加烟草工作以来,便深深爱上了爱上了这个行业和我们这个生机勃勃,充满温暖的集体。在这个集体里我所领略的是领导的超前意识,创新的管理模式以及对市场的准确把握,奠定了我们工作成功的基础,引导了我们事业的发展;同志们的爱岗敬业,无私奉献更催开了今天的胜利之花.在这样的集体里,我有的只是对工作的热情,对事业的追求。

烟草行业的工作性质是很特殊的,它有张有弛,闲时求秩,忙时求序;闲时练兵,忙时拼杀。今年的作风纪律建设活动,使每一位职工在认真对待自己工作的同时,都有一种危急感,

压力感，紧迫感，在不断进取的同时，来准确定位自己，发展自己，充实自己，营造出了素质更高形象更好的职工队伍。充满了凝聚力与战斗力。

我们烟叶科担负着全县烟叶的仓贮管理、等级纯化、、对外调拨以及货款的回拢工作，我们都始终抱着一种认认真真，扎扎实实的态度来对待自己的本职工作。保管员个个吃苦耐劳，从第一车烟进厂他们就开始了每个货位之间的度量，有的烟站小，贮量少，如果不及时调运就会影响正常收购，为了协调十七个烟站的顺利收购，他们在货位有限，仓贮条件差的现实面前，较尽脑汁，想尽一切办法来增大贮存量，有时白天验收，晚上加班外调，来解决仓贮的燃眉之急。早叫早到，晚叫晚起，已成了他们的工作准则，甚至有时要放下正在吃着的饭碗，丢下熟睡的孩子，可他们从来没有因为私事而影响烟叶的调运，几个月下来，十几万担烟叶在他们那儿进进了出，他们的工作量我们是可想而知的，可他们总是忙而有序，心细入微，对此他们从来不叫苦，不喊累。生产骨干更是以身作则，每天穿梭在两个生产车间，不时地进行着等级指导，生怕利益受到损失，谁也说不清他们每天要跑上多少路程，可他们总是任劳任怨，尽自己最大努力地使烟叶等级纯度达到更高；后勤人员为了能使烟叶顺利调出，总是夜里加班加点，后期，也就进入了天寒地冻的季节，只要一个调烟的电话过去，他们马上会离开热乎乎的被窝，迅速赶到自己的岗位。业务员们更是没有说的，舍小家顾大家已成为他们的的家长便饭，特别是黄小林同志，去年父亲重病住院，家里还有年少的孩子，当时他正在新郑出差，一个电话打去，他心急如焚，理应回家照看，可晚上正是他和烟厂谈判的最好时机，如果这一走可能会影响几万担烟叶的调拨计划，面对公司的利益，他硬是带着对父亲的愧疚，含着热泪一句“真的回不去”就把所有责任甩给了妻子，同志们，我们可以想象当时妻子的那种期盼、那种渴望是多么需要他能在身边帮上一把呀。做为儿子，作为人夫，作为人父的他或许是不称职的，但做为一名烟草人，他是无愧于心的。还有张朋朋同志，近临过年了，别人都在家准备年货，可他却为了让烟叶及时上站，身



患心脏病的他，仍然奔波在火车站的货运市场，几个昼夜下来，眼睛红了，身体累了，在昏昏沉沉中他的头上撞了个大包，可他却说：“只要货能按时起运，这个大包瞓的也值了。  
。 。 。 。 。 。 。

雷锋同志曾经说过：“如果你是一滴水，你是否滋润了一片土地，如果你是一缕阳光，你是否照亮了一片黑暗”。他们就是这样的一滴水，这样的一缕阳光，在烟草行业中演绎着自己的人生，在平凡的岗位上成就了非凡的业绩，这样的集体，这样的人，这样的精神，每天都在净化着我的灵魂，陶冶着我的情操，激励着我的斗志，从他们身上我看到了烟草行业的希望，我为自己能够工作在这样的集体里而自豪，为自己是一名烟草人而骄傲!!!

爱岗，是人类社会最为普通的精神，他看似平凡，实则伟大。

一份职业，一个工作岗位，都是一个人赖以生存和发展的基础保障。同时，一个工作岗位的存在，往往也是人类社会存在和发展的需要。

大力倡导爱岗敬业的职业道德，是当前公民道德建设的一项十分重要的任务，要做到敬业，就必须做到：乐业，勤业，精业。

乐业是敬业的基础，如果从业人员对自己的职业没有正确的态度，没有认识到自己职业的意义，就不会有献身精神和忠实于本职的敬业意识，更谈不上干一行，爱一行的爱岗敬业精神。简单的说，我们要有强烈的责任心，责任心来自对企业的爱，对岗位职责的专门理解，对自我人格尊严的珍惜。所以，我们要树立职业理想，高度的职业责任感，高度的事业心和建功立业的人生标志。

勤业是敬业的本质，他要求从业人员要脚踏实地，勤勤恳恳，尽心尽职的做好本职工作，具体来说：(1)要有旺盛的创新力，

创新是企业发展的引擎，对于烟草企业来说，网建是创新，客户动态分析是创新。所有这些，都为企业的发展起了积极的推动作用。原创文秘材料，网。(2)全身心的投入工作，俗话说：爱情需要忘我的投入，但工作也需要，只有全心全意的投入，才能发挥出人的潜能，才能把工作做好。无论是作销售，作服务，还是技术研发，心猿意马，混混日子是做不好工作的，只有投入，才会有成功。从《红河卷烟厂管理经验》中学什么？既要学其“有效激励，注重效率，信息管理，团队精神。”等方面的具体经验。更要学习“红烟精神”。“红烟精神”是创新。概括的说一是做到位，二是坚持做。做到位，就是不流行于形式，不停留在表面上，红河卷烟厂有句话：“不涉及人的利益的改革不叫改革。”坚持做，经营企业是一项长期的系统工程，有些事情需要坚持不懈的抓下去，才能见到成效。所以，每位员工都在各自的岗位上，保持一种旺盛的创新状态，不断进取，才会有丰硕的成果。

精业是敬业的表现，要求从业人员要精通业务，具备扎实的岗位基本功，现代社会的每一个职业都是一项专门的活动，都具有较强的专业性。一般来说：要奋发进取，我们讲求付出与回报对等，但在实际工作中，尤其在某人，某事，某个时间，付出与回报会失重。这时候就需要当事者有一种大度，不斤斤计较，奋发向上，努力学习的高姿态。再则，个人利益服从整体利益，处理好个人与全局的关系，对每位员工都是至关重要的，以前我们讲：“锅里有了，少不了碗里”。对个人来说：“没有企业这个大舞台，无论你有怎样的才能，都是英雄无用武之地。省局党组织对今年的机关建设提出了新的要求：机关全体同志要在“定位，服务，效率，团队，创新，学习”12个字上下功夫，把自己的岗位看作是为社会创造财富，为企业增加效益，为自己增加才干的平台和机会，努力提高服务和水平，提高工作效率，团对意识，创新和学习能力。

所以，只有爱岗敬业的人，才不会在自己的工作岗位上勤勤

恳恳，不断的钻研学习，一丝不苟，精益求精，才会有可能为社会，为国家做出崇高而伟大的奉献。

尊敬的各位领导、各位评委、朋友们：

大家好！

我今天演讲的题目是《超越自我奉献烟草》。

野马因为有超越自我，征服草原的信念，才会越跑越快；游鱼因为有超越河流，遨游于海洋的目光，它才会有那龙门的一跃；飞鹰因为有着超越于天际的梦想，它才会展翅飞翔。

可是，我们大都只是个平凡普通的人，当平凡的现实的将我们的梦想无情击碎时，我们迷茫过，我们失望过，我们变的失去了方向。

而在这时，远处回荡着沉着而又坚定的脚步声。是她，在黎明破晓前就踏上了送货的征程？是她，用她那坚毅的脚步，带给了我们榜样的力量。

她叫杨素英，是商丘睢阳区烟草分公司一名普通的送货员，一位普通的家庭主妇，一个普通的十二岁孩子的母亲，照常人看来，她不过是一个普通的不能再普通的烟草一员。

但正是这样一个普普通通的烟草一员，却让我们每一位同事都感受到了她如同家人般的关怀，是她让我们每一位商户感受到了如同亲人般的温暖！她在平凡中一步步超越，用自己的努力和毅力成就了不平凡的光辉！

20xx年6月5日，一场特大龙卷风夹杂着暴雨一路肆虐，把商丘，搅得，天上黑云翻滚，地上树倒路断；她的心里百感交集，她知道这像种天气即使不能把烟及时送到商户手中，也是理由充足，情有可原。但她的那种超越自我的责任感和使命感

让她又一次做出了坚毅的选择。就这样，这辆标志着我们“中国烟草”的送货车，如同白色的精灵，又一次驰行在一条条风雨交加、泥水浑浊的送货路上。十几处低洼地带又一次出现了她那坚毅的脚步和身影。路面由于积水过深，车无法行驶到部分商户的家中，她用头顶着用手托着卷烟，趟着没膝的积水，向一个个送货点艰难跋涉。她的速度很慢很慢，可以说是在蠕动，她的心情又是很急很急，恨不能把烟变成离弦的箭，射向每一位亲人的手中！她顶着、托着的，不仅仅是100多件卷烟，更是现代物流末梢神经的责任，那更是睢阳烟草在广大消费者中的信誉，那更是她超越自我，创造满意的信念。

商户们的视线模糊了，语言哽咽了，纷纷接过烟，递毛巾，端茶水，象是见到了久违的亲人。就是那些经常对人挑剔、颐指气使的商户，也变得客气了，彬彬有礼了，情意绵绵了。“素素，你先坐，我去给你点烧点姜汤，暖暖身子……。”世上还有什么语言，能比这话更令人舒心？人生能有几次置身于这样的场景，让别人震撼，也让自己震撼？

也许，我们不该奢望都成为命运的宠儿，但为什么命运总是给好人制造磨难。

20xx年9月2日星期三，一场突如其来的车祸让这个幸福美满的家庭如同从天堂坠入地狱。也许是平日工作的劳累，她感到欠家里人的太多太多；也许是平日工作的忙碌，她感到欠儿子的太深太深，弥补的就只有在晚饭后，陪着丈夫和儿子到家门口走走，然而，就在此时，突然一辆疾驰的小货车如同发疯般的朝他们驶去，悲剧就这样发生了……，一个十二岁的孩子就这样离开了我们，素英头部也受到重创，颅骨骨折，颅内出血，在医院里，她时而清醒时而昏迷，更令人痛心的是，她在昏迷中还在用手比划着，口中还在支支吾吾的念叨着，“陈德立红旗渠15，帝豪20，你看着车，我去扛。”在昏迷了12个小时后，她渐渐有了意识，开口的第一句话不是问自己的伤势，不是问自己的丈夫，不是问自己的儿子，而

是问“我躺在这儿，今天的烟怎么送啊？谁去送了？王大爷家的烟要给他多点几遍，他年龄大了记不清……多么平凡一个人，多么平凡的一句话，却让每一位都潸然泪下，痛彻心扉。

超越是什么？超越不是超越他人，而是超越自己，也许我们没有鸿鹄之志。但，只要我们都拥有一个向她一样的不断超越自我、挑战自我、突破自我用心工作的思想境界。我们又怎能不永远伫立在最高峰，演绎一段亮丽的人生；我们商丘烟草又怎能不再一次”实现跨越式发展’而走向更加辉煌灿烂的明天。

尊敬的各位领导、各位同事，亲爱的朋友：

大家好！我是来自烟叶生产经营分部的姚策耀，今天我演讲的题目是“青春奉献烟草，你准备好了吗？”。首先我想问问大家，在你们看来，我们烟草行业什么职位最辛苦？是客户经理？是专卖稽查？还是烟叶技术员呢？有位同事的总结让我印象深刻。他说：客服是最累的，稽查是最危险的，而我们烟叶技术员，则是最寂寞的。

我们以青春奉献烟草，需要准备好心理状态。作为烟叶战线的成员，我们用心对待每一件事，把细节做到最好，努力的贴近烟农，更好的服务于烟农。我们需要守在基层烟站最偏远的地方，遥远的路途，让我们以烟站为家；无数个宁静的夜晚，我们都伴着虫鸣入睡。少了城市的喧哗，我们需要沉下心来，以良好的心态面对工作挑战。

青春奉献烟草，我们需要准备好工作状态。刚参加工作的我们已身兼数职，报表统计、文秘接待、信息宣传、烟用物资管理等等，这些工作就像家里的家务事儿一样，很琐碎，总也做不完。面对这些琐碎，我们像对待雕塑一样，精心雕琢：每一份报表，每一个数据我们都反复核对；每一项政策，每一分精神我们都耐心解释宣传。没有细心负责的工作态度，没

有精神饱满的工作状态，要完成一项工作可不容易。

青春奉献烟草，我们需要准备好自己的专业技能。烟草离不开烟叶，我们烟叶技术员伴随着烟叶的生长与她共同成长。从烤烟育苗、移栽、大田管理，到病虫害的综合防治，从成熟采收、三段式烘烤，到烟叶的分级储存，我们用最实用的技术方案来解决烟农所面对的实际难题，用专业的技术和贴心的服务，为烟农的利益护航。

在自然界中，有一种生命力十分旺盛，名为木槿的花，它不需要人们浇水、施肥和养护，即使生长在贫瘠的沙土中，即使是久旱无雨的盛夏时节，依然枝繁叶茂，它以自己的根和枝叶养育着坚强翠绿的身躯。我们，就像绽放在衡南烟草线上的一朵朵木槿花，把自己的青春融进了自己热爱的烟草事业，处处以一名合格的共产党员的标准，严格要求自己，在自己平凡的岗位上，默默地奉献着自己的青春和智慧，为衡南烟草的腾飞贡献着自己微薄的力量。

为烟草奉献的当然不只是烟叶经营部，每位烟草同事都在自己的岗位上以青春奉献烟草，以热血回报企业。因为，我们都是烟草人！

在我们的心中，衡南烟草不是一个发祥之地，而是实现人生理想、甘愿为之奉献青春和热血的一方热土。我们的心中都飘扬着一面旗帜，坚持“国家利益至上，消费者利益至上”。这是我们共同的行业价值观。我们与烟草同呼吸，共命运，每个员工都是企业的一份子，我们用青春的奉献来践行行业两个至上。

民族复兴，指日可待；中华腾飞，势不可挡。为此，我们应当珍惜在衡南烟草的工作机会，不断完善自我，挑战自我，超越自我，争做用青春奉献来践行两个至上的优秀员工。机遇和成功总是留给有准备的人，朋友们，来吧！快快加入我们的行列吧！我们将自信的说，青春奉献烟草，我们时刻准备着！

我们一定会交上一份让烟草人满意的答卷!

让我们为自己，为衡南烟草，为我们的祖国谱写一首无悔的青春之歌!我们坚信，我们的加入一定会让烟草事业更加辉煌!我们衡南烟草的形象一定会成为全国烟草业一道亮丽的风景线!让我们共同期待!践行两个至上，青春奉献烟草!

## 烟草演讲题目篇四

尊敬的各位领导、评委、同事：大家好!

今天我怀着一种不平静的心情，登上了这个特殊的舞台。首先感谢组织、领导给我提供了一次难得的学习锻炼和参与竞争的机会，我将以良好的心态，积极参与秘书职务的竞聘，勇于接受挑战。

我叫□x岁，x年xx月考入xx大学□xx年xx月加入中国共产党，\*\*年\*月到工作。

首先，我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，付出很多却难以看出成绩和成效，但我有充分的思想准备，有投身这项工作的良好愿望和热情。

其次，我深知光有愿望和热情是远远不够的，还要有一定的业务能力。在大学期间，我一直在团委宣传部工作，这培养了我良好的组织协调能力，我还选修了经济学和企业战略管理之类的学科来弥补自己学工科的不足，参加工作后多次在厂简报发表文章，通过这些提高了我语言表达和文字能力，为我竞争秘书岗位奠定了基础。而且，我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，钻一行。思想比较活跃，接受新事物快，爱学习，爱思考，工作中能发挥主观能动性，开拓工作新局面。工作中我注重稳妥的办事作风，处事严谨，信奉诚实守信、正派的做人宗旨，

能够与人团结共事。

一、树立学习意识。着力提高自己的思想政治素质和业务知识能力，做到刻苦钻研，业务熟练，成为本职工作的行家里手。

二、树立全局意识。只有着眼全局，顾全大局，树立全局“一盘棋”的思想，正确处理好个人与集体、局部与整体的利益关系，做好服务才能完成好组织和领导交办的各项工作。

三、树立奉献意识。要有勇挑重任，无私奉献的境界和胸怀，从小事做起，从自身做起。

四、树立团结意识，只有讲团结，求人和，才能凝聚人心，集中智慧，才能提高工作效率，发挥整体作用。

各位领导、评委、同事，古人说的好：“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自堕其志”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以此句话自勉，一如既往的勤奋学习，努力工作。因为能够勇于参与竞争，对我来说就是一次自我挑战和磨砺意志的考验，一次难得的学习和锻炼，一次重新认识自我和展示自我的检验。从中找出不足和差距，今后的进步和提高才能更快，我会努力锻炼成一名让组织和领导信任、让群众满意的人，谢谢！

## 烟草演讲题目篇五

我今天讲的题目是《金戈铁马护金叶》。

烟草，是国家税收重要来源之一。烟草专卖，是利国利民的重要工程。烟草卫士，头顶国徽，肩负重任，是国家和人民利益的守护神；是不法烟贩的克星。



在烈日炎炎的夏日，我们冒酷暑挨家寻访；在朔风呼啸的冬天，我们顶严寒逐户查探。假日里，家人团聚，而我们却风餐于陋巷僻壤，为的是不让违法份子有机可乘；夜阑时，万物安寝，而我们还露宿于狭路歧途，为的是不让国家税收白白流失。

尊敬的领导！同志们！让我们用事实说话，让大家亲身感受一下我们的同志在专卖稽查这条艰难的路途上所遇到的既朴实又感人的故事吧！

××年×月×日上午9时左右，中队的值班电话响起，消费者投诉，有一卷烟经营户销售假烟，案情就是命令，我们按举报的地址，迅速赶到××卷烟市场胡某商店进行检查，胡某看见有很多围观群众起哄，非常嚣张，拿起一把菜刀挡在门口叫嚷：“谁敢进门，老子就与谁拼命，就敢放谁的血。”胡某的家人也对我们无端辱骂，在正义与邪恶较量的时刻，我们的队员们正气轩昂，一边与其讲解政策，一边与胡某正面交锋，队员×××机警的绕到其身后，迅速抱住胡某的双臂，其他几个队员一涌而上，夺下了胡某手中的菜刀，这时公安民警赶到，控制了事态的发展，并在胡某家中查获假烟43条，胡某被移交公安机关处理。我们用查获假烟的事实，教育了不明真相的围观群众，烟草卫士临危不惧的场面，受到广大消费者的好评。

×月6日凌晨时，我们巡逻在城关××市场时，看见有一辆××牌号的富康小车停在路旁像是等人的样子，我们上前询问司机，司机神色慌张，正准备开车逃跑，我们的队员马上将其控制，这时天门烟贩张某进巷子里面与城关烟贩向某进行秘密交易后来取货，突然看见我们烟草稽查人员在场抬腿就跑，我们一边派人控制住车主，一边追赶烟贩，不多时，将两烟贩抓住，经审查，天门烟贩张某与××烟贩向某订好货后，利用半夜时间送至××，哪知××的烟草专卖稽查人员白天上门检查，夜晚巡逻侦察，插翅难飞，还是逃不出烟草稽查的天罗地网。从车内查缴红梅、塔山400条，两烟贩依法受到

处理。

通过两件事例说明，一名真正的金叶卫士，除了敢于同违法行为作斗争外，还要有一种不怕流血流汗的献身精神。除了同违法烟贩面对面的较量外，还要善于斗智斗勇。因此，我们的队员们无论是春夏秋冬，还是严寒酷暑；无论是刮风下雨，还是烈日当头；我们都坚守在烟草专卖管理这块最前沿的阵地上。××紧邻××、××、××地形复杂是××的后花园，是××的前沿哨。我们不仅要守土有责，还要眼观六路，耳听八方。××、××、××的烟贩，看中××市场，盯住我们的市场管理，他们相互勾结，明来暗往，同我们捉迷藏。

x月30日，我们通过××的“线人”举报，有烟贩订货运往××，具体时间不详，案情就是命令，我们迅速向上级汇报案情，很快组织5个中队40余人布控，实施拦截。白天队员不能暴露目标，在路口的草棚里、田沟里隐蔽，口渴饥饿，只能忍着；深夜，闷热无风，蚊虫叮咬，大家顾不上这些，聚精会神的注视着可能出现的目标，时间一分一秒地过去，目标还没有出现，真是难熬，有的同志病倒了不下火线，坚决要把烟贩捉拿归案，绳之以法，大约等了14个小时，到了第二天的凌时4时50分，目标终于出现，当两辆面的车进入我们的包围圈后，执法车前拦后堵，当场查获烟贩邓某、万某红河牌香烟2500条，涉案价值10万余元，两烟贩后被公安机关刑事拘留。

x月13日，我们会同公安机关抓获4名××烟贩以假烟套换真烟的犯罪团伙，4名烟贩被公安机关依法行政拘留。

通过以上的事例，如果说没有大家共同的协作精神，顽强的拼搏精神，吃苦耐劳的敬业精神，就没有我们烟草事业的今天。干好稽查，无怨无悔。

作为一名烟草专卖稽查队员，深知烟草执法工作的艰辛与艰

难，时刻冒着生命危险。但是我们更明白，国家的利益高于一切，国家的法律重于一切，金叶卫士的职责是保护消费者的合法权益，维护烟草法的尊严，保证国家财政收入不流失。

## 烟草演讲题目篇六

大家好！今天我心情非常激动。很高兴能够参加这次烟草客户经理竞聘稿。

说起我们客户经理，平时做的都是些小事，从事的也都是些具体工作。一位哲学家说过：“一件平凡的事做一千遍就是伟大”。其实，维护国家利益和消费者利益这样的大道理往往是通过一件件小事体现的，并不一定都是轰轰烈烈的壮举。更多的烟草人像我们客户经理一样都是平凡人，做的都是简单事。我想，只要持之以恒，把平凡人做好了就不平凡，把简单事做好了就不简单。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员，又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等，国家利益要靠我们的工作来实现，消费者需求要靠我们的汗水来满足，面对着我辖区的71位客户，自己的心理素质、语言表达能力、沟通能力和协调能力都得到了考验，让自己从中收获很多，这是我在大学三年里没学到过的，给我的人生划上了最精彩的一笔。

在周而复始的工作环境中，最容易产生的便是厌倦心理，如何才能让自己每天都充满激情，保持最佳的工作状态，我觉得应该把与客户交流作为一件愉快的事，把客户的事当成是自己的事。

但是要想把每一件简单的事做好是不简单的，但我相 大家好！今天能有机会参与烟草竞聘报告，我心情非常激动。

## 一、工作回顾

### 二、竞聘客户经理的先决条件

- 1、我曾经先后在瓢井、核桃、百纳、长石、马场担任过不同的工作岗位。
- 2、我只有近六年营销工作经验。
- 3、我营销员四级证书于\_\_年就获得，有担任客户经理的理论基础。
- 4、多次参加过省、地、县局公司举办的学习。
- 5、我有过硬的计算机操作知识，懂得计算机各种表册的制作，更加熟悉卷烟营销系统。
- 6、我正年轻，“俗话说年轻就是资本”我有足够的经力和时间去做好自己的烟草专卖竞聘稿工作。
- 7、我爱岗敬业，对工作负责，工作近六年以来，每从事一个岗位，我都兢兢业业、认认真真地做，特别是在物流分库工作以来，我只要是接到办公室或各级领导的电话，我不分时间和地点都能往办公室赶，完成领导交给的工作任务。

### 三、竞聘客户经理上岗后的工作打算及思路

- 1、根据客户经理工作质责，完善客户信息资料。
- 2、按照客户分类及服务标准为零售客户提供服务。
- 4、在服务时间上争取差异，每天走访市场，能够为零售客户提供及时地、周到的服务。
- 5、在零售客户心中要树立深刻的印象。

6、和客户沟通的烟草办公室主任竞聘演讲稿及时性。

7、学会双赢思考。

8、把零售客户当作我的亲戚、我的朋友一样的对待，为客户提供“温暖般”的服务。

9、对客户采用个性化服务，提高客户满意度。

如果我能竞聘到客户经理这一工作岗位，我将努力学习，认真执行各级领导的相关精神，按照我竞聘客户经理的工作思路去开展工作；如果我竞聘失败了也不气妥，服从领导的安排，将在自己的岗位工作上发挥自己的特长，将工作做得更好、更实。