

# 最新年底规划演讲稿(优秀7篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

## 年底规划演讲稿篇一

尊敬的各位领导和评委，亲爱的同学们，大家晚上好！我是来自电信学院自动化系101班的xxx下面由我带大家一起来分享我的大学生职业生涯规划。

□

在我们已然成为了习惯的三更恋网，在我们疲于嘶哑的k厅疯狂，在我们乐于借酒消愁的深夜萧风，在我们痴人说梦般的永远消失于永远世界的泛泛空境，悄悄的，像朱自清的日子是从手缝之间溜走一般，早晨，便从我们盛极而衰的肢体里，慢慢的融进黑夜的身体。从此，我们逐渐的沉进萧条的文字，堕入无可奈何的哀叹，在凌晨开始温暖的床上，在别人朗朗的读书声里，自以为诗人般的感叹一声：早晨呵，你是别人的早晨，却是我的傍晚。堕落不是颓废的源泉，却是罪恶的开始。

此时此刻我不由自主地想起了这样一段歌词：用

与本专业就业领域相关联的行业在近年来借助市场经济的搞活和对外开放程度的加深，也获得了飞速发展。民航、铁路、金融、通信系统、税务、海关等部门的自动化程度越来越高，科研院所、高科技公司也借助强大的人才优势，发展迅猛。未来随着自动化技术应用领域的日益拓展，对这一专业人才

的需求将会不断增加，因此，我的职业目标就是进入大型高科技公司，从事自动化设计开发工作。

对自己的职业规划，我想应该把它分为三期规划，即：短期、中期、长期职业规划。

简洁的说：我的短期职业规划就是大学期间的规划，我会认真学习自己的专业知识；参加各项社会活动，锻炼自己；有选择地辅修其他专业的知识充实自己；并要根据个人兴趣与能力修订职业生涯规划。

大三之后参加和专业有关的暑期实践工作；学习写简历；去参加各种面试。积累经验，提高自己求职技巧。

从现在起我会一步步完成大学期间的目标。

中期职业规划是大学毕业10年内的规划，这是熟悉适应到稳步发展时期：我会利用3年左右的时间，初步找到合适自身发展的工作环境。

这时主要以就业为工作重心，找一个好的工作。3年后使自己在本单位上业务精湛，并小有成就，等事业开始转型，选择适合自己发展的职业，开始初步创业。

长期职业规划为职业生涯发展的黄金时期，开始尝试创业，开一家类似的高科技信息公司。

那么我这些规划有哪些风险呢？比如万一毕业后短时间内找不着工作怎么办？创业是个艰难的过程，存在许多问题。开什么样的公司？资金从哪来？不管怎样，我都永不言弃！在大学期间努力去考软件工程师！

毕业后先让自己就业之后再择业。再慢慢进行创业。

为了活得精彩，必须拥有知识和技能。知识是成功的基础，技能是实现成功的工具。人类步入二十一世纪，世界多极化，信息全球化，知识信息量在以百倍的速度递增。面对这样的现实，昔日象牙塔里轻松自在的场景早已不见，取而代之的是寻找精彩的一双双炽热的目光。社会将竞争的残酷带到了的身边，从而也造就了新一代青年的自强和向上。有一句话说“机遇留给有所准备的人”，那么，在座的朋友们，让我们早做准备，为实现自己的人生价值而努力奋斗。

谢谢！

## 年底规划演讲稿篇二

大家好，很高兴能在这里和大家分享一下我的职业规划。就从我的大学生活说起吧。我的大一用一句话可以这样概括：发现自我。

跟大家分享一下我的大学之前的想法吧。我大学之前有一件事是至始至终都可以让我可以感到自豪的。那是什么事呢。打篮球。我就不吹牛了啦，如果我有身高或者体形的话，我想我去cba还是可以混口饭吃的。但是很遗憾，我没有。所以打篮球不是我的出路。我爸爸曾经跟我讲过，你要在你那一行做no1的话，你的很精通你的那一行。那我问我自己，除了篮球我还可以干点什么出色的吗？说句心里话，那时候没有自己擅长的了除了篮球。

这一切看来，我过的很自信，很潇洒的。但很显然，我并不觉得这有什么特长，我会的别人也会，只是别人可能连这些都懒得参加，而我的特长就是积极了点。很显然，每个领导都喜欢积极的人，但不是每个积极的人都可以做领导的。

我仍然过着我的稍微与众不同的生活，突然有一天机会来了，我的人生可能要改变了。

我本来要去参加主持人大赛的选拔比赛的，但是我们班有两个胆小鬼要去xx级第一届的englishcorner[]他们胆子真的很小的，报名参加了又不敢去，两家伙同时找到我，要我出面和他们一起去，可是我还有比赛呢，去不了的。怎么办？这时候由不得我了，他们两硬是拽着我到了那里，而我有苦没有地方发，只有去了。我也是被逼的。

这一去，可是不得了，我又鬼使神差的被推到演讲台上讲几句。至于讲了什么真的不重要的，其实我自己也不知道讲英语讲了什么。但是我去幸运的成了第一届英语角之星。我就记得有人跟我照相啊，还有小孩和我合影呢。我呢还得发表获奖感言，至于说了什么，我也是稀里糊涂的不清楚。

后来呢就是我走到路上，就发现有很多的同学似乎认识我，有的还叫我的名，知道我叫那个什么的。我表面上很谦虚，说哪里哪里，其实心里甜的很厉害的。

甜归甜，但是我却逐渐的发现了不是几个人说我的英语口语很好的，是一片一片的同学都这么认为，我呢开始还不承认我的英语口语很好的，但后来也就不好意思的默认了。我还自己开导自己：既然大家都这么讲，估计也不会错到哪去，那我就认了吧。

我以前就讲过，我们只有做自己擅长的东西，和感兴趣的东西，我们才可以将自己的智慧发挥到极致。我也爱英文的，我呢有一点点擅长。就是这一点点擅长，你知道的，是远远不够的。那就开始奋斗吧。想当年，我擅长篮球，可惜身材不好。现在我发现了我的另一个未来，那就是英文了。

说干就干。我做什么事不喜欢拖拉的。第二天早上，我就起来读英文了。这一坚持到好，就坚持到了现在。不管刮风下雨，我都去读英文一个小时每天早上。

这一读就又读出个名堂来了啦。我同学估计也寂寞，想做个

家教挣点零花钱，估计一个人也有点怕怕，就叫上了我。我呢跟他是个好朋友，朋友有要求，我还是的帮的，没事我也做做，虽然觉得没有那个必要。毕竟咱也不缺啥，还是学习那个英文比较重要。但人家都找上门了。我还是得助他一臂之力的。所以我和他一起找了家教了。

刚开始的时候，还没有人找我，找他的还比较多的啦。我呢就替他高兴，自己也出去练练脸皮了啦。出去几圈，脸皮总会长长的啦。可是后来就不一样了。找我的越来越多。到目前为止，我已经有6份家教了。按小时算我一个月收入3000左右。

其实这又算的了什么呢。在我眼里真是不算什么的。为什么这么讲呢。我做家教的时候，有个出版社的老板要我出一本有关小孩记单词的书，因为他觉得我实在是太聪明了，他要把我打造成李阳俞敏洪这样的名人。可是我婉拒了。因为我现在并不觉得自己就怎么的，我还很嫩，我还要继续学习呢。至于那些事情等我两年后吧。我说我两年后和他打电话了。

但是我却发现了这个大学还是有商机的。就是有关家教这一块。至于运作的细节，不好意思这里面有商业秘密，我不能透露细节。

我将来的目标就是办幼儿园。为什么会有这个想法呢？这个可以跟你分享一下。首先我想大家都知道中国人都有个优点就是钱存起来一来买房，二来就是投资教育。中国有句古话就是再穷不能穷孩子，再穷不能穷教育。所以你可以看到中国父母不会让他们的孩子输在起跑线上的。那我选幼儿教育还有另一个原因就是大学托福考试，其他英文考试都有俞敏洪了，高中的有个李阳，我就不要硬要撞墙上撞了，我就搞幼儿教育。你悄悄你听说过有知名的幼儿园的吗。没有。都是各自为战。我要做全国名牌全国连锁。那么我会有什么特色呢？一个就是英文了啦。另一个就是我将来要学的心理学。我学的心理学主要孩子的智力开发的不是搞什么心机的。

而现在呢，我正在做家教这一行。我打算在常青做个试点。其实我已经开始了，在我做这篇演讲之前我就开始了。

那为什么要常青做试点呢。一个原因是我住在常青。当然这也不叫什么好的原因。我想最重要的是常青这个地区学校特别的多。从小学到幼儿园。你瞧瞧真是太多了。另一个原因呢就是常青这个地方很有钱。人家都特别的愿意投资教育。

所以我在我老师通知我明年参加湖北省的口语大赛之前我就说过这样一句话，就是我要是在cctv获奖。只要是前十名，那个奖在常青地区至少值300万。为什么这样讲呢。

给你算个帐吧。教英文的美国老外一个小时是150元。要是一天工作6小时就是900元。一个月就是27000元再乘以10个月就是27万。也即是说老外只要努力工作一个年头就有30万的收入。而有职称的中级讲师年薪是10万。黑人老外20万。你想想我要是本事大点。通吃常青地区的家教产业。我可以一个年头挣300万不。显然可以，只要我拿到那个奖，名气自然摆在那里，找你的人自然很多的啦。

我还只是讲我的家教事业。还有我的幼儿园呢。那是个梦想。我会成功的。

我说的还只是在常青地区，一旦成功就推向全国了啦。

### 年底规划演讲稿篇三

首先，衷心感谢组织上为我们提供了这样一个展示自我、锻炼提高的机会。今天，我竞聘的岗位是土地规划城建办副主任。在此，恳请各位评委和各位领导给予指导。

自从3月份到镇创建办工作以来，工作主要内容为城管和环卫两个方面。办公室的工作简单概括起来就是两句话：首先在主任的带领下积极参与办公室各项工作。其次组织协调好环

卫所职工的各项工作安排。当然，这两句话说起来容易，做起来难，要想做好就更难。

根据本职位的要求，我觉得自身具有一定的优势，愿意竞争这个岗位。主要理由是：其一；我有在办公室工作的体验和经历，有一定的实践经验，熟悉办公室的工作情况，对顺利开展工作有利。其二；我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，但我有充分的思想准备，有投身这项工作的良好愿望和热情。其三；更主要的是，有领导的关心、爱护和鼓励，有同事的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

如果这次竞聘成功，我将从以下3个方面进一步完善和提高：

一是加强学习，提升修养。虚心向领导学、向同事学，不断提高自己的理论素养、服务水平和工作能力。不断在认认真真学习上有新成效，在踏踏实实做事上有新进步。

二是当好助手，完善工作。摆正位置、找准定位，明确职责、掌握分寸。牢固树立大局意识，服从领导的部署要求，服从主任的指挥调度，高标准完成好各项工作任务。

三是优化作风，增进团结。工作上多向同事学习请教，做到兢兢业业；生活上多对同事增强了解，做到朴朴实实；待人上多与同事沟通交流，做到诚诚恳恳，增进感情、促进团结，齐心协力干好工作。

如果这次没有选上，就说明自己离这个岗位的要求还有一定的距离，我将正视结果、分析原因、查找差距，并在今后的工作和生活中认真对待、及时改进，以更加努力的工作，回馈组织的培养、领导的关心和同事的信任。

谢谢大家！

## 年底规划演讲稿篇四

大家好！我是10号选手——xx□

首先我要感谢xx学院给了我登台演讲的机会，让我离我的梦想更近了一步。

梦想是什么？梦想是你在梦里才想的事情么？梦想是你连做梦都在想的事情！虽然只是几个字的差别，但是意义可就差远了。

我叫xx□身处于xx学院，我想做一名宠物医师。然而我该怎么走下去？

对于我而言，梦想不仅指单一的人生目标的确立，也不仅仅是单一的生活事件，而是面临着许多生涯角色、生活目标的选择与建立，面临着一系列认知活动与行动的历程。我要做的就是做好眼前的每一件事。“本乎天者亲上，本乎地者亲下，则各从其类也”，像飞龙一样飞在高高的天上，更易于接触到德高望重的人。所以在今后的在校学习生活中我会注重培养自己的野心，锻炼自己的魄力，也就是说在对待事物上一定要敢想、敢做，这样才能为以后的人生道路做最完美的铺垫。

我们现在面临的普遍问题是就业难，甚至有的人提出了“毕业等于失业”的悲观言论，但是我对于本专业的未来充满了信心。当今世界高速前进，动物医学不再只局限于畜牧业，而是发展到了公共卫生事业、社会预防医学、伴侣动物及观赏动物医疗保健及食品卫生、环境保护、医药业等诸多领域，我们动物医学专业的道路注定是一条越来越宽的阳光大道。

确定了目标，选择了方向，便要风雨兼程。我要积极地去了解这个领域的一切知识。在我国北方宠物行业还不是特别发达，我如果想要全面了解宠物行业就必须利用一切可以利用

的资源去了解我国其他地区宠物行业的情况。单纯的文献资料根本不能满足我的需要，我更需要利用网络去结识天南海北的人，无论是本专业的还是其他专业的，无论是喜欢宠物的还是不喜欢宠物的我都需要去接触。这样我才能更全面的了解他们所在地区宠物行业的发展情况。所以我给自己定下了“结天下益友”的短期目标。

读万卷书，行万里路。“游大江两岸”就是我的长远目标。我会尽可能的通过各种机会去全国各地进行实地调查。当然，不一定非要拿出整段的时间进行全面调查，我可以通过求职、出差、旅游等等的途径去了解各地的情况。

我曾经迷茫过，一年的时间浑浑噩噩，对周围的同学漠不关心，对身边的大事小情充耳不闻。我一度失去了自己的梦想，认为我的一生是被规划的人生，永远活在别人的条条框框中，无论如何挣扎也不能在自由的天空下翱翔。但是如今我的梦想回来了，纵使现实和梦想存在距离，我也无所畏惧。不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。我相信通过勤奋和努力我一定能缩短现实和梦想之间的距离，走向人生的辉煌。君子如龙，当纵横天下！

## 年底规划演讲稿篇五

首先要感谢各位同事和院领导对我的信任，感谢我们规划所的全体同仁对我的支持，让我有机会站在这里向各位汇报我们在过年的两年中的工作情况和对未来两年的设想，竞聘建设规划院经济规划处处长演讲稿。

第一年，作为规划院的老同志，我应该带个头，希望下一次有更多的人站出来，那个时候我便能跟大多数人一样坐在下面来当裁判了。

下面我先汇报一下过去两年的工作情况。

首先，实现了业务的快速增长。

20xx年虽然只增长了20%左右，但我们都很努力，因为，这一年，傅总调到院里任全职副总，对处里的影响是很大的，高级职称人员一下子下降了一半，到年底才破格恢复到两人。今年的业务增长更快，达到了50%左右，可以说是实现了跨越式的发展。

第二，业务结构进一步优化，主导产业得到加强。

在工程咨询和城市规划业务额稳步上升的同时，经济规划的比例大幅增长，从20xx年的不到10%上升到去年的20%，今年达到39%，两年翻了两番。业务领域的演变一定程度上反映了规划院的发展趋势。

经济规划类项目的影响也在逐年增大。从规划对象看，以前不少是小镇的规划，现在有很多是区域性的和地市级的；从合同额看□20xx年时经济规划的平均单项收费为6万元，今年上升到18万元，增加了200%，公众演说《竞聘建设规划院经济规划处处长演讲稿》。可以看出，正在走向“有影响、有地位”，正在接近“谋划全省”。

第三、职工队伍建设得到加强，人员结构不断优化 总量扩张——人员从20xx年的11位发展到今年的14位。

结构优化——专业结构上增加了经济类的人员，学历结构上，平均学历有所上升，高级职称人员从1人增加到3人。

学习气氛浓郁——鼓励岗位学习，三人次通过学习在学历上比以前上了一个台阶，有二位正在进行研究生课程学习。

以上取得的成绩首先要归功于处里年轻的处员们，在这里要向他们表示感谢，特别要感谢周世锋同志，他不仅承担了大量的管理工作，也具体承担了大量的项目工作，没有他的配

合和帮助，我们处的工作是不可想象的。也要感谢其他处室的大力配合和支持，包括办公室、综合处、开发处和各业务处室，我们与一处、二处、研究所都有很好的项目合作。也要感谢院领导，特别要感谢傅总，他任规划处长多年，给我们创造了一个非常好的基础，即使是在离开规划处以后，还是在各个方面给我们以帮助，我想我们的处员们都是能感受到的。

第四、存在问题 城市规划业务没有大的起色（跨行业经营，受行业歧视；机制不够灵活；努力不够）内部管理和对同事的关心上做得很不够。

这是对前两年处室工作的简单回顾，下面谈一下今后两年工作的设想。总体上可以以“一个中心，两个基本点”来概括，就是以发展为中心，以事业和效益为基本点。

首先，是以院的定位为指导，实行一体两翼发展，以经济和社会发展规划为主体，以城市规划和工程咨询为两翼，做大、做强、做优主体，丰满两翼。

经济规划：要做出几个在省内影响的精品。国家正在进行规划体制改革，十一五规划改革的一个方向就是在原有规划的基础上增加空间规划的内容，我们处可以在这方面有所作为。

## 年底规划演讲稿篇六

大家好！

我是化工学院11级食品科学与工程专业1班的张亚轩。职业规划给我们迷茫的大学生生活指引了一条通向远方的路。在这条路上，我庆幸，我已经出发。并且非常荣幸能与大家分享我的职业规划。我的职业规划目标是做一名营养师。

下面我将从五个方面来介绍我的职业规划。自我认知，职业认知，职业生涯规划设计，评估反馈以及结束语。

1. 首先是自我认知，在这里我将从兴趣、能力、性格、价值观四个方面一一给大家介绍。

能力：在本部分结合自己从20xx年入学以来一直担任班长一职并且在去年成功竞选学习部部长一职，通过2年来的锻炼与学习，有过成就也有过失误，使我的能力得到了很大的提高。

营养师的职业要求是专心专业服务于健康，而我的价值观是属于服务型的，并且与我所学专业食品科学与工程专业息息相关，完全符合我的职业目标。

3. 并且，我还针对职业需求进一步做了swot分析、360评估。既然我的职业目标是营养师，我给自己制定了具体的规划目标，包括进入职业的三条主要途径：短中长期规划目标。

为了积累足够知识技能，我决定考研。但考虑到各种因素，我制定了备选方案：若考研通过，则继续学习与积累，为理想职业奋斗；若不幸，我没考上研究生，我将选择考取选调生或公务员，继续准备考研，最终有所建树。

在这过程中，我将时时调整自己，积极在工作和学习上有所成绩。

4. 读“评估反馈”

5. 制定了这份职业生涯规划，我将以此为新的起点，不断充实自己。做好迎接新的挑战准备。梦想，从这里开始！

最后，谢谢大家！