

2023年小学体育教案跳跃教学反思 地球运动教学反思(大全9篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

应聘演讲稿篇一

大家好！站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，我的心里充满感激和希望。感激组织上给我提供了这样一个难的机会，使我有机会实现自己的人生理想；希望通过我的演讲，使各位领导和同事们更多地了解我、支持我。

我今天竞聘的岗位是人力资源部**中心经理职务。

一是强化一个观念：就是强化发展的观念，用发展的思路想问题、用发展的眼光看问题、用发展的措施解问题，紧跟当今世界金融的发展潮流，不断学习新观点，注入新思维，创造新方法，实现新突破。

二是树立两种意识：一种是服务意识。服务是我们事业的基础，也是我们事业更快更好发展的前提。任何时候都要树立以客户为中心的经营理念，想客户之所想，急客户之所急，用优质的服务吸引、壮大客户群体，实现经营目的。另一种是管理意识。科学严密的管理是企业健康发展的保证，也是减少漏洞、规范经营的必由之路。只有通过科学先进管理手段，才能建立起廉洁高效、勤政务实、勇于进取的员工队伍，才能实现降低管理成本，向管理要效益的目标。

提升三个水平：第一个水平是理想信念水平。带头树立正确

的人生观和价值观，树立商行的发展就是个人的发展，商行的明天就是个人明天的新观念，把为商行奉献作为一种职责、一种骄傲、一种追求，不断激发员工的凝聚力和创造力。第二个水平是工作水平。作为一名领导者，任何工作都要思考在前，计划在前，既要立足当前，又要着眼长远，分清轻重缓急，有的放矢，努力以最小的投入获取最大的效益。第三个水平是业务水平。要紧跟时代的发展，应对日益激烈的市场竞争，就必须不断努力学习新知识，掌握新技能，适应新需求，以过硬的业务，为商行发展服务。

一、我具备担任人力资源部**中心经理的素质和能力。我是大学本科中文专业毕业，具有金融经济师职称和中教二级职称，具备了**中心经理所需的硬件条件；从开业至今，我一直在办公室从事文秘工作，大到工作报告的起草，小到电话通知开会，公文的起草和核稿，简报信息的撰写与编发，行报的编辑和供稿，对外宣传材料的撰写，无论大事小事我均认真对待，圆满完成，对商行的整体情况比较熟悉。多年的工作实践，使我对金融工作由陌生到熟悉、由熟悉到熟练，而且能够提出创新工作、促进发展的建议和主张，特别是在办公室综合工作岗位上作出了应有成绩。先后独立或参与制定公文处理办法等办公室工作等管理制度的制定，在行外刊物上发表15篇论文及通讯。经自身努力□xx年通过了经济师考试，并获得全行业务考试第11名，持证上岗考试第1名的好成绩。多年的秘书工作经验使我具备了较强的综合管理能力。我91年参加工作，有5年的教师工作经历，从96年起至今，又一直从事办公室工作，既有一定的文字能力，又有一定的人事管理经验。我还具有求实认真的工作态度。工作责任心强、适应能力强、肯钻研是我的一大特点，在做任何事情时，我都力求完美，碰到难题会想方设法解决。多年的办公室工作经验、秘书工作和曾担任团委书记的工作经历还培养了我一定的组织、管理、综合、协调能力，具备了所聘职位要求的素质和能力。

二、我有做好工作的具体思路和措施。商业银行在董事会的

正确决策和经营班子的正确领导下，经过全体员工的共同努力，取得了令人瞩目的成绩，不仅在经营上实现了跨越式的发展，而且在管理体制、经营模式、用人机制等方面都展示了勃勃生机。作为亲眼见证这些变化的一名老员工，我对商行的发展前景充满了信心。

三、我具备良好的思想品质和爱岗敬业、甘于奉献的精神。十多年的工作经历，无论是在哪个单位、哪个岗位，我都十分注重加强政治思想修养，思想上积极向党靠拢，行动上自觉服从党的利益，牢固树立正确的人生观、价值观。特别是进入商行以来，面对全新的业务和繁杂的工作，我没有退缩，积极抓住各种机会努力学习，不仅在最短的时间内适应了工作的需要，而且在工作中发挥了一名共产党员的先锋模范作用。

我的演讲完毕，谢谢大家。

应聘演讲稿篇二

大家下午好。

我是***，来自衡南支行□20xx年校园招聘进入衡阳建行，我已经工作三年有余，三年期间，一年半的储蓄柜台，一年半的对公柜台。一年半的黄白路支行，一年半的衡南支行。首先，非常感谢两位行长犹如师长般的教育和指导，感谢！三年里，我都是全勤，每一天精神抖擞地出现柜面上，用心耕耘自己的一亩三分地。这三年里，我每一天都在用心，用智，用情服务着我的客户，建设银行的经营理念是，以市场为导向，以客户为中心，我们衡阳分行的李行长提出了“三贴近，四落实”的理念，。贴近市场，贴近客户，站在第一线。我来自最中心的第一线，所以，如果这次我能竞聘成功，我将是一个了解客户，了解市场，了解员工需求，务实不务虚的干部。

我现在做的是对公柜，即便是在柜台，我总是希望我能做得别具一格的好。20xx年度的考核为优秀，并积极参加各项考试，不断以专业知识技能武装自己，培养自己的综合素质，在11年柜员等级考试中，考取2级柜员资格，在支行工作中，除了会计业务学习，还积极参加理财团队的活动，并成为骨干，在工作细节上，我把所有单位的财务会计，法定代表人的电话收录在手机里面，现在电话本里已经有260位客户的号码，我总是详细去记录每个单位的实际需求，再一个个去落实，落实不了就汇报给领导，每一位客户的微小需要，我总是尽力去满足和达成，我希望，我的柜台是客户的最后一站，那就是一站式服务。每次的逢年过节，我会用自己的手机发短信，并每次以衡南支行邓洁落款，这200多位客户大部分已经把我的号码存储，并且当朋友看待。即便是一亩三分地的柜台，但我那儿是一个信息中间站，客户不经意间的的一个讯息，我就能马上捕捉到，反馈，跟踪，很多次，都得到了非常好的效果。我想这得益于性别优势，女性更加的敏感和专注。

三年的工作之余，最大的爱好就是写文章，文字是我生命中不可缺少的一部分，我有两个厚厚的笔记本，上面非常工整地记录着每一天的新业务，每一天的新故事，这些都是我写文章的素材，每一篇文章都是在一些现象背后，保留自己的思考和建议，我希望我能竞聘成功，在管理岗位上，把自己的一些好的建议得到很好的实践和执行。

这次如果竞聘成功，我向市分行保证，为衡阳建行的发展贡献自己的所有的力量，不断地去学习，创造，以法律法规为准绳，以行为规范，合规经营为标尺，学长为师，身正为范，勤奋严谨求真务实。希望在座所有的领导能够投我一票。为谢谢各位的聆听。

应聘演讲稿篇三

大家好：

今天我怀着无比激动的心情，参加这此岗位竞聘，不管是否成功，我觉得都是我最大的幸运和机遇，这充分表明了公司及各位领导对我的期望、支持和关心，这种机会对我来说是第一次也许是最后一次，我会通过我的努力为公司创造更高的价值。

一、我的基本情况

本人叫黄敏□20xx年毕业于贵州贸易经济学校，今年21岁，中专文化程度□20xx年7月通过应聘来到极美度公司销售部，我想我是幸运的，通过我的努力和公司的大力支持。

二、我的竞聘优势

1、自身综合素质的优势。我对销售事业怀有激情的心态，鼓舞着我始终保持奋发有为的精神状态，参加工作以来我一直从事着团队管理，无论是在任何地方，我都严格要求自己，本分做人，踏实做事，服从于工作、服从于全局，在不同的工作岗位上做出自己应有的贡献。

2、学习能力的优势。我在工作后积极参加各类学习和培训不断提高自己的管理水平。长期养成自学能力，并能灵活运用所学的东西，将它用在日常管理工作之中。

3、有丰富的工作经历。长期工作于销售一线工作有较深的了解和管理经验，并能处理好各种实际问题，公司还制定了一系列规章制度。

4、具有一定的协调能力。能够运用公关协调能力来强化与其他部门和卖场之间的关系密切。

三、竞聘后的设想

如果这次我未能竞聘成功，说明我在某些方面还达不到公司

和领导的要求，但我将继续为公司发展做自己应有的贡献。如果我竞聘成功，不仅是我人身追求、自我提高的体现，也是我有机会进一步为公司销售事业做出贡献，为员工提供各方面需求。

我的具体工作设想是：

- 1、认真学习，努力工作，快速适应新的岗位。提高工作的准确性，减少盲目性。
- 2、积极推进观念创新和机制创新。与员工经常谈心，促进他们全身心的投入工作。
- 3、公司当前在不断推进观念创新和机制创新的管理思想的同时，要“以市场为导向，以客户为中心”提高经营理念，同时作为来自销售一线的负责人，要充分认识到人才的重要性。
- 4、关注员工，严格要求自己。

以上是我的竞聘演讲，不当之处，请批评指正。

谢谢

应聘演讲稿篇四

大家好！

我要竞聘的岗位是信贷催收岗。我是第一次登上这个竞聘演讲台，对于我来说，既是一种压力，同时又是一种动力。因为，我知道竞争上岗是人事制度改革的大势所趋，形势所至，要想赢得自己的岗位，就必须接受挑战，必须练就真正的本领。今天，我能够勇敢地站在这里，也正是说明了这一点。内心不仅充满了舍我其谁的信心，同时也做好了勇挑重担的准备。

我现年40岁，大专文化程度，助理经济师职称。

我的竞聘优势是：

具备良好的思想品质和政治修养。我十分注重加强自身的政治思想修养，思想上向党靠拢。经过几年信贷工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高。我深知信贷岗工作十分重要，这主要体现在摆正位置，当好配角；胸怀全局，当好参谋；服从领导，当好助手。我也深知，信贷岗工作非常辛苦，正如前一段社会流传的那样：在信贷岗工作的同志就像忠诚的狗，老实的羊，受气的猪，吃草的牛，忙碌的马。可是他们像蜡一样，燃烧自己，照亮别人；他们像竹一样，掏空自己，甘为人梯。如果我竞聘成功，我的工作是：以“三个服从”要求自己，以“三个一点”找准工作切入点，以“三个适度”为原则与人相处。“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。“三个一点”是当上级要求与我社信贷实际工作相符时，我会尽最大努力去找结合点；当信贷客户之间发生利益冲突时，我会从政策法规与工作职责上去找平衡点。

不苟的责任心，并能够充分发挥主观能动性，开拓创新，注重实效。任信贷催收工作以来，取得了较好的成绩。

竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合部室领导，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，不断提高业务质量和工作能力。

应聘演讲稿篇五

大家好！首先我要感谢行领导给我这样一个锻炼的机会，不论这次成功与否，我都将获益非浅，对我今后做好本职有很大帮助。我之所以竞聘支行会计经理，是因为我相信自己已经具备担任这项职务的基本条件。我从94年大学毕业后，一直从事银行会计工作，一步步从基层做起，储蓄、出纳、会计、交换、联行直到会计主管，积累了丰富的会计工作经验和会计管理知识，熟悉各种相关的法律、制度、规定。在工作中始终严格自律，兢兢业业。在我行工作的一年多时间里，经过不断的培训和学习，已经熟悉和掌握了我行的各项会计规章制度，能够熟练使用会计操作系统办理各类业务，参加完成了以下工作：营业部筹建，本、汇票业务及电子联行系统的申办与开通运行，帐户管理系统的建立，年终结算，新系统上线等。在做好本职工作的同时，协助领导对营业部的会计工作进行了组织和协调。这些都为我今后做好会计经理的工作打好了基础。如果行领导任命我为支行的会计经理，我将充分运用我的会计工作经验和会计管理知识，组织、协调和辅导柜员做好支行的会计工作，在工作中坚持原则、诚实正直、廉洁奉公，防范和控制好业务中的各类风险，做好营销服务工作，协助行领导和外勤人员进行业务开拓工作，争取早日使支行成为我行发展的重要支柱。下面我简单介绍一下我对支行会计经理工作的一些设想。

不管是规章、制度的执行和业务的操作，还是服务质量的提高，都有离不开人，离不开人的主观能动性。

如果我是支行的会计经理，我首先要做的是从内部管理工作入手，制定切实可行的岗位责任制，确定每个柜员的工作任务和岗位职责，做好岗位责任制的细分与量化。细分就是把每项工作进行最大限度地拆解，每个步骤都要有固定经办人员，并形成固定工作模式，对每个柜员负责的工作部分，以签定责任书的形式作出明确规定，不许越权操作，办理业务，发挥相互监督机制的作用，以严格的内部控制防范风险的发

生。量化就是工作成绩数量化，建立工作积分考核制，工作做得好、表现突出的人员奖励工作积分，不能完成工作任务甚至出现差错的`人员要扣分，以积分的多少体现每个人工作质量的好坏。随时公布积分情况，做到公平、公正、公开。定期按积分情况进行考核，实现良性竞争，调动起人员的工作积极性。其次要做好人员的培训和学习工作。主要采取两种学习方式，基础会计制度和技能的学习以自学为主，重要会计制度和新业务的学习以集中培训为主，定期对学习情况进行考核，考核成绩会影响工作积分，努力创造良好的学习风气。采取轮岗等方式，为柜员学习综合业务知识创造条件，从而提高柜台人员的整体素质，为做好工作打好人员基础。最后要注意在工作中一定要按制度办事，杜绝违规操作业务，利用支行会计工作从零开始的有利条件，按规范做好帐务组织和帐务处理，从开业之初就搭建好高新支行会计工作的良好框架，为支行会计工作的达标创优创造有利条件。

如果说做好会计管理是会计经理的责任，那积极营销就是会计经理的义务。

第一、在宣传上，我认为要组织好柜台宣传工作，使柜台成为我行对外宣传的桥头堡，在宣传中要有针对性，如针对该区企业科技含量高的特点，大力宣传网上银行，积极推荐客户使用网上银行办理业务。为增强宣传效果，争取在营业厅设置网上银行宣传台，安装一台电脑模拟网上银行操作，使客户在办理柜台业务时，能够亲身体会我行网上银行方便快捷的优势，同时这个布置也有利于树立我行高科技银行的品牌形象。另外宣传工作要走出柜台。该区的电脑城经常举办一些大型活动，要结合这些活动，组织现场开卡，现场办理网上银行等，相信一定会取得良好的效果。

第二、在日常服务方面，要严格按规范化服务和限时服务的标准进行考核，提高服务效率，在一般情况下每个柜台前等待办理业务的客户不能超过两名。每个柜员在工作中都要做到微笑服务，热情服务，不能仅仅满足做一个办理业务的机

器，而要变被动服务为主动服务，努力为客户排忧解难，为不同客户提供个性化服务。支行会计柜台的服务宗旨是后台为前台服务，所有人为客户服务，力争在客户心目中树立我行精品银行的形象。

第三、支持和鼓励会计人员走出柜台找客户，挖掘所有潜在的客户资源，对吸存工作做得好的人员予以奖励，增加工作积分，做到全员面向市场。

第四、要充分利用新系统大前置、大集中的特点，努力收集各种会计信息，做好分析工作，寻找我行的市场定位，研究切实可行的市场开发策略，为行领导的决策提供参考，为支行的业务开拓提供帮助，扩大会计服务的深度。

总之我的会计经理工作宗旨就是时刻牢记四个立行的经营方针，团结全体工作人员，做好内部管理与控制，安全规范地处理业务，防范风险，控制风险，为支行的业务发展保驾护航，积极开展营销工作，不断提高服务质量，推行会计人员客户经理化，使支行的柜台成为管理严格、业务规范、营销有力的星级柜台。谢谢大家！

应聘演讲稿篇六

大家好！

感谢学校领导和老师给我这次展示自我的机会，我应聘的事小一十一级的岗位。

小时候就非常的崇拜老师，所以自小就立志要成为一名教师，并做一名合格的老师。长大后我更是为能成为一名合格的教师而努力着。三年前我如愿以偿的走进了锦华的大门，成为了一名人民教师。

作为一名班主任，我的班务工作主旨是：让每一位学生都快

乐的度过在学校的每一天，既教书又育人！用心关爱每一个孩子，使他们因我而快乐充实，让我的孩子在学得书本知识的同时学会做人，这也是我作为教师一生的重点。

对于后进生，我采取多鼓励少批评的方法，以宽容的心态去对待他们的每一次过失；用期待的心态去等待他们的每一点进步；用欣赏的目光去关注他们的每一个闪光点；用喜悦的心情去赞许他们的每一份成功。正是这样，去年我们班的几个“丁剑飞、于风华、韩永凯等”几个一年级老师口中的“小小木头人”的成绩都跟了上去。直到现在振林的妈妈还经常打电话问我怎样辅导他。我不是说我做的很好，只是觉得作为一名老师，我应该用一种平等的心态，欣赏的目光去关注孩子，特别是后进生，他们更加需要我们的关注。

在教学上，我贯彻“以学生为主体，以教师为指导”的教学原则，积极参加教育教学改革实践，不断更新教育教学观念，认真备课、上课、听课、及时批改作业、讲评作业，做好课后辅导工作，广泛涉猎各种知识，形成比较完整的知识结构，严格要求学生，尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高，从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，并顺利完成教育教学任务。由于我不断努力，所教语文科成绩a等生人数不断上升，学生的学习进步明显。

静心回想这几年的工作，有成绩也有遗憾。由于自己年轻，工作经验不足，在班级管理工作中出现了一些不好的地方，但是学校领导都能像父母一样的对我包容和照顾，我的同事对我关心和指导。在此对各位领导和老师表示感谢。

谢谢大家，我的演讲到此结束。

应聘演讲稿篇七

大家好！

我，衣着无华，住房狭小，但我是世界上最富有的人，因为我是一名光荣的小学一级教师，一名预备党员。我拥有人世间最纯洁的灵魂，有着24岁的黄金年龄；我懂得奉献，在三尺讲台上，我已经辛勤耕耘了5个春秋。5年，弹指一挥间，我把我生命中最美好的时光和最美丽的韶华，都献给了祖国的教育事业。然而，我无悔无怨，因为教师是我这一生——无悔的选择！

岗位设置管理是深化人事制度改革的重要举措，也是教育改革与发展的必然要求。对一名教师而言，这既是一次机遇又是一场挑战，也是对自我位置的界定我自我价值的一次评判。

今天，我满怀信心地来竞聘小学一级教师一级岗位，我相信我能行！因为我有明显的优势。

首先，我热爱教育事业，有高尚的师德灵魂。当我踏入吕河校园时，我心中顿时涌起一种强烈的责任感，决心将毕生精力奉献于人民的教育事业。我一直秉承“学高为师，身正为范”的理念，时刻以教师职业道德为准绳，严格要求自己，用自己真挚博大的爱去关心、爱护每一位学生，踏踏实实干好自己的本职工作。在三尺讲台上，我感受到了高尚圣洁，体验到了真诚友善，体会到了淡泊宁静；在这里我踏实、坦然，舒畅愉悦；在这里我的灵魂得到了升华。其次，我具有扎实的基本功和较强的专业技术水平。5年来，我一直坚持读书、写作、学习、交流，练就了较扎实的基本功。在工作中，我勤于学习，勤于钻研，勤于总结，坚持以课堂教学为中心，大力探索，开展课题研究，自身专业技术水平不断提高。第三，5年班主任工作，我以“勤”字当先，用爱心、耐心、细心导航，积累了丰富的经验，能够胜任班务工作。第四，我年轻健康，有着充沛的精力做好教育教学的各项工作，为教育事业做出更久更多的贡献。

一路走来，清晰地留下了我成长中的一串串足迹：参加省市县各级各类培训10余次；多次成功主持了学校、教研组教研

活动，撰写的教学论文曾在县级论文大赛中获奖，被评为2006年度教研先进个人；多次参加公开课讲、研活动，课堂教学水平不断提高，学科质量屡列前茅；所代班级班风良好，成功组织中队活动多次，与家长关系密切和谐，德育、安全工作细致高效，曾被评为市级优秀班主任；坚持文学创作，曾在各类报刊、杂志上发表作品近20篇。当然，我的成绩离不开领导的关怀和同事们的帮助，在此，请容许我对你们表示深深的谢意！

如果我竞聘上了小学一级教师一级岗位，我一定不负大家的厚望，不断加强个人师德修养，锤炼教学底功，想领导所想，急教师所急，忧学生所忧，勇挑工作重担，在课堂教学、课程改革、校本教研、班级管理、艺术队训练及教学管理等工作中狠下决心，勤下苦功，开拓创新，力争上游，为吕河教育事业的发展贡献毕生精力。

我不想发出“给我一个支点，我来撬动整个地球”之类的豪言壮语，但我要表达一个愿望：给我一个舞台，让我为学校的发展尽一份责任；给我一次机会，还您一个放心；给我一份信任，还您一个满意！

谢谢大家。

应聘演讲稿篇八

大家好！

公开、公平、竞争、择优的人事制度改革给我们每个人都创造了一个公平竞争、展现自我的机会；不断前进的社会、不断发展的体制给我们带来了压力，也带来了动力。“正确理解、积极参与、抓住机遇、挑战自我”是我参加这次演讲的目的。

首先，我有强烈的责任心和事业心。做为一个管理者首先需

要的就是敬业精神，而这种精神就是责任心和事业心。我热爱职业，因为它可以为我提供发挥才干、施展才华的空间，为我提供更多的锻炼机会，让我有机会实现自己的人生价值。有句话说得好：兴趣是最好的老师，没有对从事职业的热爱，就不会产生充足的动力，没有工作热忱，就不可能创造最佳的工作业绩。我希望自己能够在这个岗位上为公司创造价值，同时也实现自身的价值。

其次，我认为我具备担任此职位的工作能力和综合素质。我在日常生活和工作中，以“实实在在做人，踏踏实实做事”做为人生的信条。言行一致，脚踏实地，诚实待人。

经过几年的实践和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、管理能力都有了很大提高，而沟通和协调办能力则是我引以自豪的长项。

我认为，无论是服务行业还是其它行业，团队精神和沟通能力都至关重要，做为一个管理者要学会沟通、善于沟通，与领导沟通，与员工沟通，与顾客沟通！我要用自己的热情把快乐传播到每一个员工的心里面，给员工创造零距离的沟通，让员工在一个和谐、积极的环境中工作，充分发挥员工的积极性。努力做好与顾客的沟通，及时了解顾客的需求和感受，适时做好调整，让顾客享受到热情周到的服务和尽善尽美的服务。因为我们服务行业一直提倡顾客就是上帝，也就是说，服务是企业发展的核心，其实服务是相互的，用主动、周到、热情的服务换来客人的愉悦和灿烂的笑容，也就是自己最大的快乐。同时，我还会做好与公司领导的沟通，努力当好总经理的参谋助手，起到承上启下的作用，起到桥梁和纽带的作用。

再次，我在大学期间已具备三年的服务行业工作经验，而经验是最好的老师。

如果我竞聘成功，我将以高度的责任心和工作热忱投入到工

作中来，努力使自己成为一个优秀的管理员，成为一个务实的执行官，成为一个微笑的服务员。

我会虚心接受别人的意见，虚心学习别人的长处和先进的管理经验，用发展的眼光看问题，严格要求自己，不断提高自身业务素质，在思想、观念和行动上打造超前意识，因为，成功的关键在于观念领先半步。只有先进的理念，才能创造卓越的经济和社会价值。为了使企业能在竞争日益激烈的大市场环境中立于不败之地，我们不仅需要服务技能过硬的员工，还需要懂业务、善经营的管理者。先进的管理理念、卓越的团队队伍才是公司可持续发展的永恒动力。

如果我竞聘成功，我会和大家一道，精诚团结，务实合作，做好本职，当好班长，以身作则，率先垂范，为公司的发展壮大出计献力。

我今天的演讲虽然是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自夸。我只是想向各位领导展示一个真实的我。我相信，凭着我的个人素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的精神，我的工作热情，我的管理经验，我一定能把工作做好。

管理水平。

在众多的应聘者中，我未必是最优秀的，但我相信，我一定是最适合这个岗位的。成功对我来说，争来的是一份信任，一副重担。在以后的日子里，我会增添一份拼搏向上的信心，不辜负大家对我的希望，戒骄戒躁、努力工作；如果落聘，说明我与本岗位的要求还有一定差距，我也会积累一份经验，找出差距与不足，在今后的工作中，加倍努力，迎头赶上，通过学习不断完善自己。请给我一个机会，我会在这个岗位上努力工作，为公司、为会馆奉献自己的一份力量，相信我，我能行！

谢谢大家！（鞠躬）。