

最新上半年生产工作总结(大全8篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。什么样的总结才是有效的呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

上半年生产工作总结篇一

转眼间20xx年就要挥手向我们告别了，在这寒冷的冬天，回想自己接近一年来所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态，以及应对能力。

在这段的时间里，有失败，也有成功，遗憾的是：稳定的客户还不多，稳定的客户也不多；欣慰的是：客户资源开始积累，处理订单的效率得到了提高，自身业务知识和能力有了提高。首先得感谢公司给我们提供了那么好的工作条件和生活环境，有经验的上级给我们指导，带着我们前进；他们的实战经验让我们终生受益，从他们身上学到的不仅是做事的方法，更重要的是做人的道理，做人是做事的前提和基础。在工作上，同事之间互相交流，汇聚每个人的智慧，把事情做到极致，把客户订单处理到位。

进入一个行业，每个人都要熟悉该行业产品的知识，熟悉公司的操作模式和建立客户关系群。在市场开发和实际工作中，我学到了如何定位市场方向和产品方向，抓重点客户和跟踪客户，懂得不同市场的不同需求，这样才知道主要产品主攻哪些国家，同事遇到不同地区和国家的客户，也知道推荐其所需，更好的把自己和产品推销出去。当然这点是远远不够的，应该不断的学习，积累，与时俱进，了解行业动态，价格浮动。关键之处是对公司和产品熟悉，就自然知道目标市

场在那，也可以很专业地回答客户的问题。

不仅是要对目标市场的了解，也对竞争对手的了解。绝对不能坐井观天，不知天下事。因为世界上唯一不变的`就是“变化”，所以要根据市场的变化而做出相应的策略，这样才能在激烈的竞争中制胜。知道竞争对手的产品以及价格信息，才能知道自己产品的优势。除了自己多观察了解意外，还需要和客户建立好良好的关系。因为同一个客户，可能会接到很多公司的报价，如果关系不错，客人会主动将竞争对手的报价信息，以及产品特点主动告诉。在这个过程中，要充分利用自己的产品优势，材料特点，分析对方报价，并强调我们产品的优势，更有利喜迎客户。

谈到业务技巧，首先想到的是如何取得订单。很多客户都喜欢跟专业的业务人员谈生意，因为业务人员专业，所以谈判中可以解决很多问题，客户也愿意把订单交给专业的业务员来负责。当然，业务技巧也是通过长时间的实践培养出来的，而在我自己这一年的外贸经验中，我所学会的是做客户的顾问，站在客户的角度，设身处地为客户着想，一切从客户的需求出发，在电话，在电邮，或客人来访中，我们要不断提问，从客户的回答中了解到客户的需求，这样做会事半功倍，例如，如果客户是想买高质量的产品，你便可以挑一种好质量的产品给他，价格贵一点也没关系，相反，如果客户只想买便宜的产品，在报价时就不要太高，否则就会吓跑客户。做业务，我们要学会“了解或激发需求，然后去满足要求”。

其次是，处理订单，处理订单的过程，说简单也简单，说难也难。简单就是，按照客户要求的产品，写到生产单上，下到生产部就完工。而难的地方在于，作为客户的顾问，我们有必要时时刻刻关心，产品的进展，生产过程中产品是否有问题。货物生产好，要检查各个部分，是否存在外观上明显缺陷，或者一些影响到功能的产品问题。如果有问题，要及时更正。要记住：产品在工厂，我们可以挽救一切；产品一

出去，一起都来不及了。到时候，只能听候客户发落。到交货期之前，要不断的提醒，不断催促生产部，确保能按时交货。

最后，要长期维护客户，我们要做好的是售后服务。经过几单处理之后，我明白：出现问题是很正常的事情，对于这方面一定要摆放好心态。由于产品本身的特点，很可能货到之后出现破损现象，安装或者实际操作，可能会出现一些问题，需要我们去解决。我经常倍感头痛，常常不知道怎么办，甚至抱怨。但是，问题出现了，总有解决的办法方法，各领导帮助，各部门配合，问题总会得到解决。

做生意，最怕“奸商”，所以客户都喜欢跟诚实的人做朋友，做生意。在与人交流的过程中，要体现自己的诚意。在客户交流的过程中，只有诚实，才能取得信任。

只要对自己的职业有热情，才能全神贯注地把自己的精力投下去，外贸更加是如此，因为外贸是一个很长的过程。

外贸行业中，开发一个新客户的周期一般在半年到一年之间，或者更长，所以，在这个漫长的过程中，在自己没有订单而同事有订单的时候，一定有耐心，暴风雨后便是彩虹。从我自身经历来说，接到第一单，只是一个几百美金的样品，确实60个日日夜夜，当然不排除其中的运气成分。我现在和这个客人聊天的时候还说“you are important to me” your sample order gave me self—confidence and perseverance in my international trade career”

这一点最重要，在工作中，不管是自己在网上搜索开发的客户，还是从公司平台上接到的询盘客户，算起来估计有几百个，但真正下订单的，可能就那么几个。所以，业务员可能很多时间都是在做“无用功”。但是一定要有自信心，有很多潜在的客户，都是要在很长的时间里才转变为真正的客户，所以必须持有坚定的自信，才会把业务做得更出色。只要有

音讯的客户，就要厚着脸皮把他抓住不放，总有一天会有意想不到的收获。对于下过单的客户，不用说肯定是重中之重，需要时不时的问候一下有没有需要帮助的，到了一定的时候要主动询问next order的时间。

在工作中，我可以这样说，我没有虚度，浪费上班时间，对工作我是认真负责的。经过时间的洗礼，我相信我们会更好，俗话说：只有经历才能成长。世界没有完美的事情，每个人都有其优缺点，一旦遇到工作比较多的时候，容易急噪，或者不会花时间去检查，也会粗心。工作多的时候，想得多的是自己把他搞定，每个环节都自己去跑，却忽视了团队的作用，所以要改正这种心态，相信别人，相信团队的力量，再发挥自身的优势：贸易知识，学习接受能力较好。不断总结和改进，提高素质。

自我剖析：以目前的行为状况来看，我还不是一个业务员，或者只是一个刚入门的业务员，本身谈吐，口才还不行，表达能力不够突出。根源：没有突破自身的缺点，脸皮还不够厚，心理素质不过关，这根本不象是我自己，还远没有发掘自身的潜力，个性的飞跃。在我的内心中，我一直相信自己能成为一个优秀的业务员，这股动力；这份信念一直储藏在胸中，随时准备着爆发，内心一直渴望成功。

挥别旧岁，迎接新春，我们信心百倍，满怀希望！

上半年生产工作总结篇二

第一段：引言（150字）

在工作中，总结和反思是不可或缺的环节。而当我们传阅工作总结后，也要从中汲取经验和教训，并且提炼出自己的心得体会。本文将围绕传阅工作总结后的心得体会展开讨论，通过分析和总结，分享我个人对于这一过程的感悟和体验。

第二段：传阅前的准备工作（250字）

在进行传阅工作之前，合理的准备工作是十分重要的。首先，必须明确整个传阅的目标、范围和流程，确保信息能够顺利传达。其次，准备好传阅材料，要清晰地界定内容、事项和责任人，并将信息进行分类整理，以便查阅和回顾。此外，还需组织好相关会议或培训，确保传阅人员对相关内容有充分的理解。

第三段：心得体会一——重视沟通与交流（250字）

传阅工作的一个重要目标就是加强沟通与交流。然而，在实际操作中，我深感沟通的重要性。及时有效的沟通与交流可以缩短工作时间，提高效率。通过与相关人员的沟通，可以解除疑虑，减少误解，协调各方利益。因此，我认为，传阅工作后的心得体会之一就是要重视沟通与交流，促进信息的传递和共享。

第四段：心得体会二——培养专业素养（250字）

在传阅工作中，个人的专业素养起着至关重要的作用。首先，要熟悉和掌握自己所负责的领域知识，对所传阅的内容有足够的了解和理解。其次，要具备良好的文书写作能力，以保证传阅材料的清晰、准确和简洁。同时，还要注意处理好时效性和权威性的平衡，避免错误信息的传递。通过这些工作，可以提升自己的专业素养水平，更好地胜任传阅工作。

第五段：心得体会三——持续改进与创新（300字）

传阅工作总结后的另一个重要体会是要持续改进与创新。传阅工作不能止步于原有流程和方式，而应不断寻求改进和创新的机会。例如，可以研究并应用新的传阅软件，提高信息的共享效率；也可以探索新的传阅形式，如组织在线讨论或知识分享会，以激发员工的参与度和创造力。通过持续改进

和创新，可以提高传阅工作的效能，推动组织的发展。

结尾（200字）

通过总结和反思传阅工作，我体会到重视沟通与交流、培养专业素养以及持续改进与创新的重要性。这些体会对于促进传阅工作的顺利开展和提高工作效率起到了积极的作用。然而，我们不能局限于这些方面，还需根据具体情况和工作需求，不断总结经验，完善工作方法。相信通过不断的努力和实践，我们的传阅工作将会越来越优秀，为组织的发展和创新发展提供强有力的支持。

上半年生产工作总结篇三

一年来，我始终以勤勤恳恳、踏踏实实的态度来对待我的工作。现在又到年末，现对一年来的工作进行总结。

在一年的教育教学工作中，热爱教育事业，始终不忘人民教师职责，爱学校、爱学生。作为一名教师，我从自身严格要求自己，使自己在教育行业中不断成长，为社会培养出优秀的人才，打下坚实的基础。

一年来我担任高年级的数学学科，在工作中严格要求自己，刻苦钻研业务，不断提高业务水平，不断学习新知识，探索教育教学规律，改进教育教学方法。

第一，能认真把握教材。把课标、教参与课本有机结合，以提高学生分析问题和解决问题能力为目标，切实落实培养学生的创新思维和创造能力，并且能利用课堂时间不断地以新型热点材料为背景创设提问角度，帮助学生拓展思路，从而使学生们分析、解决问题的能力不断提高。

第二，能把握学生的认知水平和能力。重视对已学知识的巩固和新、旧知识的联系，达到帮助学生学会求知、不断发展

的目的。第三，尊重学生。重视与学生之间的情感交流和培养，在严格管理的同时能尊重学生的学习热情和认知能力，提出与学生自身水平相当的问题，鼓励他们大胆探索，共同提高。

本人严格遵守学校的各项规章制度，不迟到、不早退、有事主动请假。在工作中，尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系。平时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、热爱学生、人际关系和谐融洽，从不闹无原则的纠纷，处处以一名人民教师的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。

随着新课程改革对教师业务能力要求的提高，本人在教学之余，还挤时间自学教育教学理论并积极进行各类现代教育技术培训，掌握了多媒体课件制作的一些方法：最后，我还深知我有很多不足之处，如：教学中有很多细小的灵感式的闪光点，也有整体布局的不完备的弱点，在今后的教育教学中再努力克服。

上半年生产工作总结篇四

随着社会的发展，人们对工作的要求也越来越高。在工作中，我们经常需要通过总结心得体会来反思自己的工作表现，查找不足之处，并积累经验教训，以便在今后的工作中更加出色。下面，就让我们来探讨一下关于“工作总结心得体会的思路”。

第一段：介绍工作总结的意义

工作总结是我们在工作结束后对自己的一种反思和梳理，通过对过去工作的回顾和总结，我们可以发现自己的不足之处，并及时进行改进。总结工作还可以帮助我们提高工作效率，为今后的工作提供一定的借鉴和指导。因此，工作总结是非常重要的。

第二段：总结工作目标的实现情况

在工作总结中，第一步是回顾分析自己的工作目标是否达到。我们可以对自己的工作目标进行具体的评估，看看自己达到了多少，还有哪些需要努力去实现。例如，在销售工作中，我们可以回顾每一个目标是否达到，销售额是否达到预期，以及销售方法的有效性等。通过对工作目标的回顾，我们可以找到自己在工作中的优势和不足，为接下来的工作提供指导。

第三段：分析工作中的问题和不足之处

工作总结中的关键就是要发现自己工作中的问题和不足之处。我们可以对过去的工作进行回顾，找出不足，并分析原因。例如，我们可能发现在团队合作中的沟通不够及时，导致工作进展不顺利；或者是发现自己在某些方面的技能没有得到充分的锻炼。通过分析问题，我们可以提出改进的方案，并在今后的工作中予以改正。

在工作总结中，我们不仅要关注问题和不足之处，还应该总结工作中的亮点和收获。无论我们的工作结果如何，总会有一些亮点和收获。例如，在销售工作中，我们可能成功推销了一款产品，或者是与客户建立了良好的合作关系。这些都是我们工作中的亮点和收获，可以带给我们一定的成就感和自豪感。

第五段：制定改进计划和展望未来

在工作总结的最后一步，我们需要制定改进计划，并展望未来。通过对过去工作的总结，我们可以发现自己的不足之处，并提出改进的方案。例如，在沟通不够及时的问题上，我们可以制定一个与团队成员定期开会的计划，以便及时沟通工作进展。展望未来，我们可以设立新的工作目标，并为实现这些目标制定详细的计划。通过这样的方式，我们可以更好

地规划自己的工作，并在今后的工作中更上一层楼。

总而言之，关于“工作总结心得体会的思路”，我们需要通过回顾和总结自己的工作来发现问题和不足之处，同时也要重视工作中的亮点和收获。通过制定改进计划和展望未来，我们可以在工作中不断提高自己，取得更大的成就。工作总结不仅仅是一种记录，更是一种反思和提高的过程。

上半年生产工作总结篇五

转眼间我来到中国电信宽带维护部工作已经一年的时间了。在这一年的时间里，自己学习到了很多有关宽带的知识。为了更好地完成工作，总结经验，扬长避短，提高自己的业务技能，现将工作情况总结如下：

自200*年12月26日工作以来，我认真完成工作，努力学习，积极思考，工作能力逐步提高。刚进入新的工作岗位时，为了配合adsl与端口的绑定工作，和百路达公司的工作人员一起到用户端摸排用户机器的网卡mac地址。为了确保端口的正确无误，摸排资料的准确，为将来端口的顺利绑定打下了坚实的基础。

紧接着又做了一部分资源上线的工作。包括模块局的建立和dslam设备的内连接及外连接。这些工作使自己更加熟练的操作使用客服系统。而且对机房设备有了一定的了解，使自己对上层设备有了更加感官上的认识。

当分公司搬到新的`办公场所后，公司的内部办公网络交由我们维护。在为开通每一个信息点时，使自己学习到了更多的网络知识，更加提高了自己的实际动手能力。同时，为了确保每一个信息点的及时正常使用，使公司的各位领导及每一

位同志尽快的在新的办公环境中投入到工作中，我和班上的几位同事加班加点的完成了这项艰苦的任务。

在投入到新的办公环境后，我也开始了新的工作——故障预处理。这项工作使自己掌握了基本的adsl技术。可以处理大部分的用户端故障。为了解决一些外线班处理不了的问题，自己和外线人员一起机房和用户端处理。在用户家，每一句话都代表着公司形象。所以，我在实际工作中，时时严格要求自己，做到谨小慎微。

此外，火车跑的快还靠车头带，由于刚参加工作，无论从业务能力，还是从思想上都存在许多的不足。在这些方面我都得到了部门领导及本部门的老员工的正确引导和帮助，使我在工作能力提高，方向明确，态度端正。从而，对我的发展打下了良好的基础。

踏入新的工作岗位后，经过一年的锻炼，使自己对这份工作有了更多更深的认识。对于工作或者说事业，每个人都有不同的认识和感受，我也一样。对我而言，我通常会从两个角度去把握自己的思想脉络。

首先是心态，套用米卢的一句话“态度决定一切”。有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是选择自己喜爱的，然后为自己的所爱尽自己最大的努力。我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的爱上它，你才能充分的体会到其中的快乐。我相信我会在对这一业务的努力探索和发现中找到我工作的乐趣，也才能毫无保留的为它尽我最大的力量。可以说，懂得享受工作，你才懂得如何成功，期间来不得半点勉强。

其次，是能力问题，又可以分成专业能力和基本能力。对这一问题的认识我可以用一个简单的例子说明：以一只骆驼来讲，专业能力决定了它能够在沙漠的环境里生存，而基本能力，包括适应度、坚忍度、天性的警觉等，决定了它能在沙漠的环境里生存多久。具体到人，专业能力决定了你适合于某种工作，基本能力，包括自信力，协作能力，承担责任的能力，冒险精神，以及发展潜力等，将直接决定工作的生命力。一个在事业上成功的人，必是两种能力能够很好地协调发展和运作的人。

，我会加倍的努力学习专业知识，掌握更多的业务技能，为将来的工作打好坚实的基础。

在作风上，能遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事，勤劳简朴的生活，时刻牢记自己的责任和义务，严格要求自己，在任何时候都要努力完成领导交给的任务。

随着端口绑定工作的深入，新工作内容的展开，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高更广。为此，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，做出应有的贡献。

今后我将以崭新的精神状态投入到工作当中，努力学习，提高工作效率，熟练业务能力。积极响应公司加强管理的措施，遵守公司的规章制度，做好本职工作。

上半年生产工作总结篇六

第一段：工作总结的重要性及目的（150字）

工作总结是一种对自己在工作中的表现进行归纳和总结的过

程，目的是为了更好地了解自己的优缺点，发现问题并改进自己的工作方式。对于大学生来说，工作总结是锻炼自我意识和自我管理能力的的一种方式，也是为自己的职业生涯和未来发展奠定基础的重要一步。通过总结工作的经验和收获，我们可以更好地认识自己，提升自我，实现个人成长与进步。

第二段：工作总结的技巧与方法（250字）

要进行有效的工作总结，我们首先需要明确总结的对象，即对哪个项目或工作进行总结。然后，我们需要详细回顾自己在这个项目或工作中的表现，分析自己的优势和不足。接着，我们需要明确工作中遇到的问题和困难，思考出现问题的原因，并寻找解决问题的方法和思路。在总结过程中，不仅仅关注自身，还可以参考他人的意见和建议，借鉴他人的经验和做法。最后，总结需要有一个明确的行动计划，即在后续的工作中如何改进自己的表现和应对困难。

第三段：工作总结的益处与价值（300字）

工作总结不仅仅是对个人工作经验的总结，更重要的是通过总结能够不断提高自身的工作能力和职业发展的前景。首先，工作总结可以帮助我们更好地发现和改进自己的不足之处，提高自身的专业水平和能力，从而在职场中脱颖而出。其次，通过总结工作，我们可以不断积累经验，反思自己的职业选择和发展方向，为将来的职业规划提供参考和指引。此外，工作总结还可以帮助我们建立自己的工作风格和方法论，形成自己独特的职业品牌，提升个人在职场中的竞争力。

第四段：我个人的工作总结与体会（300字）

在我个人的工作总结中，我发现自己在与他人沟通协调方面存在一些不足之处。在与团队成员合作的过程中，我经常会表达不清晰，导致他人理解错误或意见不一致。因此，我反思自己的沟通方式，学习了一些沟通技巧，并在实践中逐渐

改进自己的表达能力。另外，我还发现自己在工作计划和时间管理方面存在欠缺，经常容易被琐事和紧急任务打断，导致工作效率较低。因此，我学习了一些时间管理的方法和工具，如番茄工作法等，更好地规划和安排自己的工作时间，提高工作效率。

第五段：总结与展望（200字）

通过工作总结，我意识到自己的不足之处，也找到了改进自己的方法。在以后的工作中，我将更加重视与他人的沟通协调，努力提高自己的表达能力和理解能力。同时，我也将更加注重工作计划和时间管理，合理安排自己的工作时间，提高工作效率。通过不断总结自己的工作经验和收获，我相信自己的职业发展将会更加顺利和有成果。我期待着未来职场中的挑战和机遇，相信自己能够不断成长和进步，实现更好的自己。

（字数：1200字）

上半年生产工作总结篇七

网格管理是新时代城市治理的一种重要方式，旨在实现城市管理的精细化、精准化。本段主要介绍网格工作的概念及其重要性，引起读者对该话题的兴趣。

第二段：网格工作的具体内容及展开

网格工作是指将城市划分成若干个网格，并由网格专职人员进行管理、服务与维护。本段主要描述网格工作的具体内容，例如：巡查、信息收集、协调解决问题等。同时介绍网格工作的展开，例如：城市管理网格化覆盖、建立工作档案、科技手段的应用等。

第三段：网格工作的成果与问题

网格工作在实践中取得了诸多成果，例如：社会治安得到了改善、居民生活水平提升等。但也面临着一些问题，例如：网格管理人员多重任务负担重、网格信息化建设仍有待加强等。本段通过实例说明了网格工作的成果和问题，并探讨了背后的原因与解决方法。

第四段：我在网格工作中的体会

作为网格工作的参与者之一，个人所感所悟是独一无二的。本段主要介绍我在网格工作中的体会、感想以及从中获得的心得。例如：网格工作需要高度的责任心和细致入微的观察力、网格管理人员需具备高超的协调能力等。

第五段：对未来网格工作的展望

网格工作仍处于不断发展的阶段，未来仍有许多改进和创新空间。本段主要阐述对未来网格工作的展望，例如：进一步加强网格信息化建设、强化人民群众的参与意识以及不断提高网格管理人员的素质。同时，提出在未来网格工作中面临的挑战与机遇。

近年来，随着城市化进程的快速推进，网格管理作为一种新兴的城市治理方式被广泛采用。网格管理通过将城市划分成小区小块，由专职人员负责管理、服务和维护，为居民提供更精细化、精准化的服务。网格工作的有效开展对于改善城市治理水平，提升居民的生活品质具有重要意义。

第二段：网格工作的具体内容及展开

网格工作包括巡查、信息收集、协调解决问题等多项内容。通过巡查，网格人员可以及时发现小区内的的问题并协调相应的部门进行处理；通过信息收集，网格人员可以了解居民的需求和诉求，及时向相关部门反映；通过协调解决问题，网格人员可以促使各个部门之间的有效沟通与合作。此外，网

格工作还需要建立网格化覆盖，以确保每个小块都有专职人员进行管理。同时，科技手段的应用也是网格工作的关键，通过建立工作档案、使用人工智能技术等，可以提高工作效率和智能化水平。

第三段：网格工作的成果与问题

在实践中，网格工作取得了一系列的成果。社会治安得到有效的改善，居民对生活环境的满意度明显提升，社区团结度进一步加强。然而，网格工作也面临一些问题，例如，网格管理人员的工作任务繁重、信息化建设水平不高等。这些问题在一定程度上影响了网格工作的质量和效率。背后的原因是多方面的，如工作任务的层层叠加、网格管理人员专业素养的不足等。要解决这些问题，需要加强网格管理人员的培训和学习，提高他们的综合素质和工作能力；同时，加强部门之间的协调合作，形成联动机制，实现资源共享。

第四段：我在网格工作中的体会

作为网格工作的参与者之一，我从中受益匪浅。首先，网格工作需要高度的责任心和细致入微的观察力，通过巡查工作，我能够及时发现并处理小区内的问题，帮助居民解决实际困难。其次，网格管理人员需要具备高超的协调能力，能够与多个部门及时沟通、协作，为居民提供更加便捷的服务。最后，网格工作还加深了我对社区和居民需求的认识，以及对城市治理的理解和关注。

第五段：对未来网格工作的展望

展望未来，网格工作仍有进一步发展和完善的空间。首先，加强网格信息化建设，利用大数据和人工智能等技术手段，提高工作的智能化水平。其次，加强对人民群众的参与意识，鼓励居民积极参与社区公共事务，推动形成共建共治共享的社区发展格局。最后，不断提高网格管理人员的素质与能力，

加强他们的培训和学习，让他们成为城市管理的中坚力量。尽管未来仍将面临一些挑战，但希望通过不断创新和改进，网格工作能够更好地为城市治理和社区建设做出贡献。

上半年生产工作总结篇八

1、认真研读教材，尤其是一年级《道德与法治》教材，组织教师针对新课程标准各阶段目标和各学段现行教材进行深入、细致的专题性研究。

2、认真研读课程标准，组织教师认真学习课程标准，使每位教师理解和掌握课程的基本理念、性质、特点等。

由于教研组的老师既要上语文课、做班主任，又要承担本学科的教学，任务繁重，因此，我们依靠集体的力量开展工作，利用教研活动时间进行集体备课。在深入钻研教材的过程中，注重挖掘教材中所蕴含的育人因素，充分发挥学科本身的德育功能。

课堂教学是老师和学生交流、教师开展教育教学工作的主要途径之一，我们品德组一直把提高课堂教学的有效性作为一个目标。课前带领学生搜集资料，把更多的社会生活引入课堂，结合品德学科的特点，我们品德组的老师及其重视学生良好学习习惯的培养，把良好的学习习惯培养纳入到日常的教学活动中，渗透到具体的教学行为中。

这学期，我们品德组申报了区级课题“德善品格视阈中“xx少年”校本评价体系构建与实践的研究”。每位教师选定各自的研究课题，切实推动教育科研持续开展，全员参与，群策群力，使教研活动向高层次发展。

回顾过去，有成功的喜悦，也有深深的遗憾，因为我们思想品德教研组成员都是兼职人员，活动次数相对较少。在今后的教学中，我们要进一步加强研讨活动，将学科知识与班队活动、

综合实践有机结合起来，对学生起到更好的教育，使品德教育充满生机和活力！