

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作(通用5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作 篇一

1、做好基础业务，加强客户付息催收工作，保持与渠道的沟通，保障我司新增贷款稳健增长。

2、保持与有贷款逾期的存量客户沟通，跟进客户经营和收入情况，遇到有经营和付息困难的客户，及时联系客户转单，控制我司风险。

3、避免工作中时常遇到的错误，学会每一次出错后的反思，避免以后再犯。

2020年槐荫分中心为寻求新的客户资源制订了详细的外拓营销计划，加大外拓推广的频率和广度，提高客户经理外拓营销能力和获客的成功率。同时，中心支行在前期制定了小微企业贷款推动方案，充分发挥各个部门的职能优势，促进小微企业的稳健发展。

3、。分中心成立以来，就把平台批量业务作为一项重要工作来抓。今年分中心对已有项目的济南陕汽、联兴汽车工贸继续加强沟通联系；实现了与济宁金乡大蒜经销商合作的1000万元授信业务落地；继续与济南市财金农担积极合作营销惠农贷业务，截止到11月29日，放款72笔，金额1409万元；加强与槐荫区人社局联系，积极开展创业担保贷业务，截止

到11月29日，放款324笔，金额3213万元□20xx年分中心积极开展各种新的渠道对接,分别与济南市中小企业公共服务中心、山东省宝玉石协会、济南市茶叶协会、济南食品协会、山东汽配协会等机构进行业务对接。

1. 没有任何形式的担保和财产抵押，完全建立在个人信用基础上；
2. 信贷金额相对较小，主要用于个人日常消费，因此需要规模化经营；
3. 信用额度一次授信，可以在不确定的时间内一次性或部分使用，在按约定归还贷款之后，信用额度自动恢复即可再用，又称“循环信用”。

由于信用卡从业务性质上来看，在被持卡人使用后，如果没有遵守协议，到期或逾期未能归还贷款款项，从而形成不良贷款，它与公司机构信贷业务、一般个人消费信贷业务所形成的不良贷款一样，均属于商业银行风险资产管理的范畴。因此无论是针对因经济原因造成无法正常归还的贷款款项，还是针对企图恶意拖欠银行贷款款项而形成的不良贷款的催收工作就显得极为重要。

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作 篇二

通过培训，我了解了公司的各种产品，如、以及等，同时也了解各产品所适用的人群以及所需的申请条件。公司的产品主要面向的客户群体主要为：中小型企业、个体户、上班族等。分公司作为公司在开始的一家新分公司，在目前而言，产品皆属于信贷产品，即客户申请借款皆无需抵押及担保。作为一名刚刚进入岗位的客户经理实习生，熟悉业务的每一步操作流程是必须要过的关卡，经过公司培训，我也学到了很多。其业务流程主要分为三大步：客户咨询(或是客户经

理电销)、客户提交资料、客户经理提交申请, 每一个过程都是环环相扣的, 同时在这里面又有很多营销技巧以及需要把握的地方。

在应对客户咨询的过程中, 不仅需要客户经理对公司各种产品非常了解, 同时还需要具有随机应变的能力以应对客户突如其来并且较为刁钻的问题。在客户提交资料这一过程也要求客户经理了解透彻公司每一款产品, 客户属于何种产品的客户以及所需要准备的资料, 客户在同时满足几种产品的申请条件的前提下更适合申请哪一种产品, 客户做准备的材料是否已经齐全, 这些都是客户经理在这一过程所必须注意的问题。客户经理提交申请是业务流程中最重要的一环, 在这一过程中, 客户经理需要审核客户资料的真实性, 不可有虚假信息出现, 否则即便申请提交上去了也无法通过, 或者即便通过了申请那么将会为公司带来客户还款逾期的风险。

2、风险控制

对于小额贷款公司而言, 其风险种类繁多, 而实际中我们主要面临的风险是信用风险和操作风险。公司控制信用风险的主要手段具体体现在要求客户必须提供个人信用或由客户授权公司代为查询客户信用报告, 若客户信用记录出现了超过3个月及3个月以上的逾期记录则不能申请借款。另外, 如果客户此前曾在申请借款但因虚假信息而拒贷的则以后都不能再向公司申请借款。

在操作风险的控制方面, 公司的主要控制手段主要放在了客户提出贷款申请到公司放款再到客户还款的流程上。客户申请借款首先需要根据公司要求提供相应的材料并填写借款申请表, 然后交由客户经理对客户资料进行审核, 审核手段则是由客户经理联系客户在借款申请表上所填写的家庭联系人、其他联系人(朋友或亲属)以及工作联系人3位联系人, 从侧面审核客户所提供资料的真实性。在客户经理审核之后还需要团队经理复核, 最后的审核是由客服经理进行, 这是借款申

请的三重审核。而在放款之前，公司还会进行一次审核，如果出现与之前有不同之处则拒绝放款。如果批款额度较高，则还需团队经理进行实地征信后才能放款。最后在客户还款的风险控制上，小额借款公司的做法应该类似，即采取每月等额本息的还款方式，若出现客户逾期请款则进行催收。

通过这一个半月的实习工作我确实学到了很多。

3、发展业务

在展业过程中虽然会遇到各种各样或者我能独立应对或者需要团队经理以及同事帮助的问题，但是解决问题的过程无疑就是一个学习并且得以锻炼自己能力的过程，从事任何工作都是如此。

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作篇三

调任以来，针对全县信用社不良贷款数额大、清降空间小、反弹形势严峻的问题，要求全辖员工以做好不良贷款清收为突破口，全力以赴打好清收“攻坚战”。

一是强化宣传，营造浓厚的清收氛围。积极在全辖开展不良贷款攻坚宣传，强化诚信建设，营造浓厚攻坚氛围。同时，对清收工作中好的经验和做法，要求各社认真总结，积极推广，以推动清收活动扎实有效开展。

二是摸清底子，对辖内贷款进行摸底调查，摸清存量不良贷款成因、难易程度，分类排队，细分任务，落实责任，强化措施，为开展不良贷款清收攻坚活动打好基础。

三是认真学习省联社关于不良资产处置的相关指导性意见，积极探索寻求不良资产清收途径，采用依法清收，实行对象

锁定、措施锁定、目标锁定的办法，攻坚克难，加快不良贷款清收进程。

四是加大考核力度，积极推行全员激励清收，创新工作方式，用足用活政策，动员一切力量实施攻坚清收。五是严控贷款出口关，对存量及隐形不良逐笔逐户进行核对清收，全力压降，从而进一步扼制不良风险的产生，同时严肃信贷纪律，严格推行省联社关于信贷领域十个严禁，发现一笔严肃处理一笔，对于存在违法犯罪的，一律移交司法机关。

六是加大责任追究力度，积极设法从源头上遏制不良贷款前清后增的被动局面。调任以来，我积极设法加大不良贷款责任清收力度，从思想上要求职工树立“不良贷款上去，工作岗位下来”的思想；同时加大责任不良贷款清降力度，严格问责。

银行不良贷款清收岗岗位职责

清收不良贷款心得体会

清收不良贷款先进事迹

不良贷款清收工作汇报

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作篇四

我们薄弱的就是我需要加强的；

跟其他银行比，与我们不同的就是我需要探索的。

只有不断开发优质客户，扩展业务，增加存款，才能提高效率。充分利用自己现有的的社会关系。然后逐个登门拜访，

拒绝、冷眼甚至辱骂不可避免，但是值得庆幸的是，通过这种方式，我在原有的营销和维护个人客户的基础上，还挖掘了不少新客户，相信明年的储蓄情况会有提升。

行工作人员也并不是一件非常容易的事情，必然需要不断地学习、持续的磨练。说实话，最初的我很懵懂，但是经过接近一年的工作和了解，我发现我渐渐的喜欢上了这份工作，这是我最初始料未及的，而且我也一定会继续努力下去。

初到岗位，我学习了信贷业务，个人住房按揭贷款，刚开始接触感觉很吃力，因为大部分的东西都不懂，但是经过领导们和同事们的帮助，渐渐的，我摸到了一些门路，大概的业务流程和与客户沟通，到最后的录入系统与组卷，已经有了一些了解，我相信我还会继续提高我的个人水平，争取早日成手。

银行绿色金融工作总结 银行工作总结贷款方面工作篇五

【总体概述】近年来我行逐步加大对绿色信贷的重视。重点关注三农以及高新技术企业，积极推行“阳光信贷”、“科技贷”业务的发展；严控对“两高一剩”企业信贷投入，对于“两高一剩”行业坚决实行退出机制，逐步强化对节能环保企业信贷支持；自身方面推广绿色办公，提高精细化管理，为国家绿色信贷事业做出应有的贡献。

图1 绿色信贷关键评价指标自评价结果