

最新大班建构区活动名称及目标 大班半日活动方案(大全6篇)

当在某些事情上我们有很深的体会时，就很有必要写一篇心得体会，通过写心得体会，可以帮助我们总结积累经验。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，通过总结和反思，我们可以更清楚地了解自己的优点和不足，找到自己的定位和方向。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得体会范文，我们一起来看看吧。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇一

2、监督检查。春秋两季开展种子市场监督检查，规范操作，及时上传赝品信息，圆满完成省站安排的种子质量监督检查任务，全年共抽检种子样品68个。

3、品种测试。做好水稻、玉米、小麦等主要农作物品种安全性测种植测试，全年累计测试新品种45个，总面积50亩。

4、市场监管。春秋两季对全市持证种子企业和种子经营门店开展全面检查，对发现的问题及时提出整改意见，涉嫌违法行为移交执法大队查处。

5、行业管理。包括种子法规宣传、种子知识培训和种子质量鉴定等。全年开展种子管理知识培训大会2次，培训人数500人次，发放种子法规宣传材料500份。

二、20xx年计划

1、继续实施农作物种子安全监管服务项目。

2、继续开展种子“双打”行动，确保农业用种安全。

3、做好委安排的其他工作。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇二

为深入贯彻落实全国安全生产工作视频会议、省市安委会关于切实做好20xx年元旦春节期间安全防范工作的通知精神，加强岁末年初安全防范工作，确保节日期间全市农业农村安全生产形势稳定，根据《四川省农业农村厅关于做好岁末年初农业农村系统安全生产工作和持续开展安全生产“排险除患”集中整治工作的通知》（川农函〔20xx〕991号）文件精神，结合我县农业生产实际，制定此工作方案。

牢固树立安全发展理念，进一步采取有力措施，扎实做好岁末年初安全生产工作，要强化风险意识，克服麻痹思想，切实担负起维护保障“三农”健康发展和全县社会平安稳定的工作责任，严防严控农业领域各类事故发生。要按照“党政同责、一岗双责、齐抓共管、失职追责”和“三个必须”的要求，层层压实责任、层层传导压力，有效落实安全监管工作举措，加强协作配合，排查风险隐患，加大整治力度，努力确保农业农村领域安全稳定。

结合农村安全专项整治三年行动和“排险除患”集中整治工作，针对节日期间社会活动、极端天气特点情况，针对农业安全生产薄弱环节、事故易发领域开展隐患大排查，突出重点领域，集中精力对重点地区、重点单位、重要场所进行全面排查隐患，深入开展安全专项整治，着力查风险、除隐患、防事故、保安全，做到工作措施再细化、再落实，努力确保农业生产安全。

1、农业机械。加强隐患排查力度，严把安全技术检验关，坚决杜绝农机带病作业。加强联合执法，严厉查处变型拖拉机各类违法行为，及时对达到报废注销条件的变型拖拉机开展牌证注销工作。加大“平安农机”宣传力度，开展安全警示教育，通过短信平台、微信群等媒介向机手发送安全生产提

醒短信、法律法规和安全操作知识，进一步在社会营造“平安农机”氛围，确保全县不发生重特大农机事故。

2、农村沼气。加强排查农村沼气安全生产等存在的隐患。全面开展在建、在用、未用农村沼气设施的隐患排查，及时整改存在问题。加强对沼气工程设施设备、消防安全设施的检查，切实排查整治储气、用气等环节的安全隐患，严防沼气工程火灾、爆炸、泄漏等安全事故。

3、渔业。加强今冬年春低温雨雪冰冻灾害对水产方面的影响，及时排查灾害隐患，及时指导易受灾地区做好水泵、增氧机等机械设施的安全使用与防护。

4、畜禽屠宰。集中开展畜禽养殖与屠宰加工安全隐患大排查。针对重大动物疫病集中强制免疫，畜禽饲养、屠宰环节动物检疫、“瘦肉精”检测、病死动物无害化处理等重点领域进行重点整治。对畜禽养殖场进行集中检查，建立隐患排查自查自报自改等安全制度，确保生产安全和畜产品质量安全。

5、农产品质量安全。加强农产品质量监控和安全追溯体系，建立农产品市场准入和产地准出制度，规范标准化生产基地的建设，制定农产品质量安全监测计划。定期对辖区内的种养殖户、合作社、家庭农场的产品进行质量安全监测，对重大质量安全隐患及时发布预警通报，确保农产品质量安全。

6、农业投入品。督促农药、肥料、兽药、渔药销售企业建立和完善销售台账，落实好仓储、销售等重点环节安全防范措施，加强隐患排查治理，强化应急处置能力建设。针对冬季寒冷天气、易引发安全生产事故的情况，严密防范自然灾害引发安全生产事故。

7、办公场所。全力做好局机关安全、消防安全等工作，落实应急值班值守制度。重点整治办公区域消防设施老化、工作人员乱扔烟头、乱拉电线、超负荷用电等问题和隐患，确保

局机关大楼各项设施运行正常。

各股室要认真落实节假日和重要活动期间值班制度，保障联络信息通畅，做好突发事件的防控应对准备，对突发事件做到快速反应、及时上报、正确引导、准确处置、有效应对，坚决防止事态的扩大和蔓延。要加强安全生产预测预警和应急协调联动，密切关注雨雪冰冻、大风、大雾等灾害性天气变化和地质灾害情况，及时发布预警信息。要结合春节、“两会”等重点时段，充分利用各类媒体，采取多种形式，加强冬季农业农村安全生产知识宣传，提醒广大农户和农业设施单位增强安全生产意识、落实安全防范措施，积极营造良好的安全生产氛围。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇三

保险公司的讲师队伍，是一支很和谐的团队，大家会把自己的有效的工作经验无条件的传递给别人，让大家可以快速的掌握别人成功的经验。

业务发展是公司的生存之本。我们一直把如何提高业务平台，扩大市场占比作为工作中的重点。全面贯彻落实“稳健经营、以效益为中心”的指导思想，积极推进业务结构的战略性调整。按照省公司的统一部署，中支公司总经理室带领广大员工迅速转变观念，提高强烈的市场竞争和危机意识。严抓基础管理，拓宽业务渠道，以纯传统险和意外险作为两大业务发展重点。牢固树立“诚信天下、稳健一生”的经营理念，不断优化业务机构，提升业务质量，在业务结构、质量、规模、效益等方面都实现了新的突破，得到了全面的发展。

在肯定成绩和进步的同时，我们还清醒地看到我们工作中仍然存在的一些不足和一些薄弱环节。

一是县区和部门及业务渠道之间发展还不平衡，有些单位和部门的领导对市场的研究还不深入、不主动、不准确，把握

市尝应对市场的能力还有欠缺，对市场的敏感度、对全局的掌控能力、综合素质还有待提高。二是部分单位还存在执行不到位的问题，个别领导同志的危机意识、忧患意识、责任意识还不够强。三是进一步提高全员敬业精神，要在明年作为一项系统工程来认真对待。四是县区机构建设还很薄弱，必须得到全面加强等等。这些问题，都应引起我们的高度重视，并在今后的工作中认真加以对待、解决。

1、个险方面□20xx年是“标准化团队建设年”，以《基本法》为发展内在动力，以标团建设为外在发展标准，全力推动业务发展。加大市直营业部队伍建设，建好县区个险管理架构，建好讲师队伍，全力发展个险业务。

2、团险方面。以公司县区架构建设为依托，建立、健全团险队伍，以优质服务为宗旨，全力打造×太保团险新形象，以意外险为基础创建保费新平台。

3、中介代理业务。理顺市直与县区中介业务管理架构，进一步加强队伍建设，最大限度的提高业务产出能力和业务管理水平。进一步加强银行保险渠道建设，维护现有渠道，开拓新的业务，开源节流，实现规模产品与效益产品双丰收。加强团队建设，增强凝聚力，努力开创‘团结、奉献、拼搏、进券的中介部精神。

4、客服续收。强化续期业务管理，从抓管理入手，加强对客服工作的管理力度，加强县区内勤管理体现服务品质。客户服务工作要全面宣导“以客户为中心”的理念，扎扎实实抓基础，全力以赴抓服务，从我做起，从小事做起，从本部门做起，用诚信、主动、求实、创新的精神打造太平洋寿险优质服务的品牌。

个险标保任务xx万元。意外险要力争600万元。团寿险要保证3300万。中介业务8100万元。续收业务4500万。

一、认真搞好县区机构建设，强化县区机构职能，使工作重心下移。通过县区机构建设，提高县区业务产能，让县区机构在各个业务方面得到全面发展。并结合分公司下发的《县区机构管理办法》，理顺、规范县区框架，使各县区实现个、团、中介的全面发展。

二、大力加强干部队伍建设，不断强化各级班子建设。市场的竞争，归根结底是人才的竞争。企业要想让自己立于不败之地，必须坚持以人为本，实施人才战略。我们要通过内部培养、外部引进、社会招聘等各种渠道，选拔人才，真正做到人才兴司、人才强司。今年的工作重点主要是抓好县区班子建设，使县区班子发挥出应有的作用。同时搞好人才储备，也就是搞好后备干部的建设。

三、切实抓好员工队伍建设。经过近四年的发展，我们逐渐在员工队伍建设方面取得了一定成效。中介业务、团险业务、续期业务都走在了全省前面。今年，要加强四支队伍的建设：个险队伍建设、团险队伍建设、中介队伍建设、收展员队伍建设。要在队伍规模不断壮大的基础上，走精兵之路，大力培养高产能业务员。并对四支队伍的各级、各类业务员实行分类指导，锤炼好能打硬仗的四个方面的队伍。

四、继续加强系统和集团业务运作。根据东营的特点，系统业务和集团业务是我们公司发展的优势。要在原来抓系统业务的基础上，维护和巩固好各个业务渠道。同时对油田的重点单位实施重点公关，继续扩大集团业务，为公司的发展造成影响、树形象。

五、抓好各方面的管理。通过管理，更好的促进业务发展，使公司向精品公司的方向不断迈进。

六、加强思想政治工作和企业文化建设。全方位提升企业文化层次，真正做到创品牌、树形象、占市场，把×太保寿险做大做强。

新的一年即将开始，让我们放眼过去，展望未来，以高昂的斗志，必胜的信心，团结拼搏，乘胜而进，打造钢铁团队，创建精品公司，不断开创×太保寿险的新局面。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇四

一、对全体党员、入党积极分子开展了一次新的学教活动。经村两委研究决定，在村会议室召开了全村党员、群众代表的会议。要求以党支部为核心在庆祝建党xx周年活动期间，统一发放资料到组织学习，党支部书记储国庆同志作了《党员有觉悟、有本领、有作用争做优秀^v^员》专题讲课，并向大家介绍了县重点工程项目建设，就如何促进我村的经济发展发表了自己的看法。

二、同心村地属城乡结合处，有多个县镇重点项目落户本村，矛盾纠纷相对较多。在本次“七一”活动期间，村党支部要求各党员要起先锋模范作用，工作上要践认真干事，作风上要养浩然正气。每个党员及入党积极分子要为自己建立起扎实的群众基础，要做一名组织上得力，群众信得过的^v^员，同时积极参与村内事务，切实加快本村经济发展以及缓解农村社会矛盾纠纷。

三、走访慰问特困党员。在纪念党的xx周年活动期间，我村党支部研究决定，我们不忘记在过去艰苦岁月为我村建设立过汗马功劳、年老体弱、重病缠身、有些因天灾人祸、子女就学负担重生活困难的党员同志，党支部组织慰问和给予生活上的帮助。

四、组织党员作思想交流。开展新老党员重温入党誓词活动。我村今年有一名预备党员转正，两名入党积极分子转预备，发展入党积极分子两名。我们将继续积极发展我村党员队伍建设，从而改变我村党员发展较慢，党员队伍老龄化的问题。各党员就当前党员发展相互探讨，提出了一些好的建议和意

见，通过大家的探讨，大家统一了思想，增进了班子的团结，为共同更好的服务同心打下了坚实的基础。

总之，通过此次庆祝中国^v^成立xx周年活动的开展，我村全体党员和积极分子受到教育，鼓舞了勇气，找出了差距，明确了责任，进一步加深了对科学发展观的认识，增强了开展创先争优活动的重要性、必要性的认识。今后我们将在上级党委的正确领导下锐意进取，开拓创新，扎实工作，把我村党支部的各项工作抓好，成为新农村建设的主力军。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇五

1、加强种子法律法规的宣传

种子法律法规在我县已连续宣传了几年，起到了一定效果□xx年上半年，为了更广泛宣传种子法律法规，让广大人民群众掌握并运用种子法律法规来维护自己的合法权益，我们对种子法律法规加大了宣传力度，提高了社会各界对种子法律法规的认识和理解，营造了依法治种的社会环境，为加强种子生产、经营管理，促进种子产业健康发展打下了坚实的基础。

2、加强种子质量监督管理

xx年上半年，我站对全县种子市场的种子质量进行了抽检，对有质量问题的种子及时上报处理，确保了我县农业生产顺利进行。

xx年，我站争取到重庆市备荒救灾种子贴息项目和国家备荒救灾种子贴息项目，贴息资金15万元，并认真组织实施。

1、加强领导，精心组织实施，成立了项目实施小组。

2、积极筹集资金，调进合格种子入库。

3、加大投入，更新了储备设备，改善了种子越夏条件。

4、制定严格种子越夏储备方案，确保种子安全越夏。

xx年，我站承担了《重庆市小麦区域试验和生产试验》并圆满完成了试验任务，对我市培育（引进）的小麦新品系（组合）进行丰产性、抗逆性和适应性鉴定，为实现我市小麦新品种区域优化布局，促进我市小麦生产持续稳定增长和小麦新品种的审定、推广和利用提供科学可靠的依据。

1、加强站内建设和管理，强化职工思想政治素质，创造出依法管理、各尽其力、节约出效益的新局面。

2、加强种子管理特别是种子质量监督管理，我站将在xx年下半年，对全县种子市场，特别是批发市场进行种子质量抽检，对检验结果及时上报市种子管理站和县农业局，对种子有质量问题的交农业局行政综合执法大队处理，切实保护农户利益，促进农业增产，农户增收。

3、继续搞好农作物新品种试验示范工作。

4、力争更多上级财政资金扶持项目并确保项目的完成，从而完善自身基础设施，加速自身发展。

种子教师培训心得体会 销售种子工作总结篇六

一、服务农业，打好生产物资储备战

为组织好全县春季、秋冬季农业生产资料供应工作，千方百计筹措资金和引进化肥资源，积极组织储备，充实库存。20xx年计划调进各种化肥7000吨，其中：氮肥3000吨，磷肥1000吨、复合肥2000吨；农药1000公斤，农膜2000公斤。有力地支持和服务了全县“三农”工作，为全县粮食增产、农业增效、农民增收和农村经济发展作出贡献。

二、抓好信访，确保企业改制稳步推进

农资公司企业改制职工安置方案计划在7月前完成，清产核资、资产评估、财务审计、企业规划、土地报批等工作在3月前完成。把维稳工作放到十分重要议事日程上来抓，认真做好职工来访和化解矛盾工作。把问题解决在基层和萌芽状态。

农资公司片区综合楼、商住楼建设10月前完成并投入使用，农资公司百事乐购物广场和购物中心5月要投入运营，农资配送中心和日用消费品配送中心项目3月动工。

四、完成工业园区建设一个农资配送中心建设任务。

五、完成农资综合楼建设任务。

六、完成三个以上的企业的改制工作。

现在，我代表农资公司向供销社作如下承诺：

以上各项工作将在年底前全面完成，如我工作不力，影响全县工作大局有序有效推进的，愿意接受供销社的问责，接受供销社的责任处理，因此，我一定要加强学习，不断提高自身工作水平和解决实际问题的能力，与时俱进，开拓创新。切实强化效能，与本部门实际相结合，卓有成效地开展工作，讲实话、办实事、求实效，努力完成以上工作任务。