

一只小鸟教学设计 一只小鸟教学反思(通用5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

洗浴主管工作总结篇一

在过去的半年中，在学院分团委老师的指导和我们部门自身的努力下，实践部取得了一定的成绩，同时也面临着一些无法回避的问题，现将本学期实践部工作总结如下。

在20xx年xx月初，实践部与其它部门一起开展招新工作，从大一学生中选出了八名踏实能干，思想活跃的同学加入到我们的队伍中。对于招新我们作了充分的准备，认真设计问题，通过笔试，面试，私下走访寝室，询问其辅导员等方式全方位了解竞选学生的实际情况，保证招收到优秀的人才。

本学期学生会工作较多，实部各成员在做好自己工作的同时，积极协助其它部门组织和安排活动。

（一）运动会。在运动会前期准备工作中，实践部举办了“心灵手巧，变废为宝”活动，在全院学生的共同努力下，收集到了足够数量的塑料瓶，做成了四个造型独特，样式新颖的环保垃圾桶，在运动会上成了一道独特的风景，受到校报记者以及大学生记者团的特别关注。在运动会期间，实践部成员与其它各部门成员全力以赴协助体育部工作，最终，在大家的共同努力下，我院获得了团体总分第二的骄人成绩。

（二）达人秀。达人秀是我院第一次在一报举行的大型活动，所有人都非常重视，在前期的宣传活动中，实践部主要负责宣传视屏的制作以及在各寝室楼下播放投影仪，并且当有人询问时进行详细的解释，介绍。实践部各成员还全程参与了达人秀的初赛，复赛，决赛。最终，管院达人秀圆满落幕，并得到全校师生的一致好评。

（三）团校培训。十一月份，管理技术学院第七期团校培训如期开展。实践部全体干事积极参与，并参加了结业考试。

（四）读书工程。达人秀活动圆满结束的同时，由学习部牵头举办的读书工程系列活动也拉开了序幕。“颠峰之辩”辩论赛，百科知识竞赛等活动上都可以看到实践部各成员忙碌，活跃的身影。

对于一个部门的发展而言，实际上就是每一个个人的发展，而发展需要总结和激情，短期的激情维持需要欢快向上的气氛，而长期的激情维持则需要让每一个人在其中切实感觉到有所提高，付出后有收获。而大家在一起，本来就是一种珍贵的缘分，所以和部门人员的关系，不是简单的上下级关系，更是亲密的伙伴和战友。对干事要投入情感关注，走进他们的内心，了解他们的生活，学习，情感中的困难和问题。比如，向他们传授一些学习经验；讨论大学应该如何更精彩的度过；将大家聚集到一起，与往届干部交流获得经验；经常提醒大家记得吃饭好好照顾自己。天气有重大变化时，群fa短信提醒大家并相互转告一下等等。总之努力营造一种关爱和家的氛围，让他们真正感受到，我们是相亲相爱的一家人。

由于第五届老成员的部分离去和第六届新成员的加入，实践部人员变动较大，新老成员工作尚处于磨合期，一些工作没有做到位，主要有如下问题。

（一）成员自身的综合素质和组织管理能力还有待提高，工作积极主动性不够，不大清楚该如何开展活动。

（二）本学期，部门内部很少开展与其核心职能有直接联系的活动，下学期我们将会开展爱心拍卖这一院级精品活动，以及组织暑期社会实践活动。

（三）沟通欠缺，主要表现在与其它各院系实践部的联系和合作，还有与副主席的沟通上。

尽管还有诸多问题存在，但实践部会努力解决，努力创新，争取在下学期做得更好。

洗浴主管工作总结篇二

时光飞逝、日月如梭。眨眼间，几个月已经过去了，紧张而又忙碌的一学期又结束了。这一学期以来，我们社会实践部在学生会这个大家庭中，成长着，发展着，探索着，真的是有所进步、有所收获。有过成功的喜悦，也有过失败。虽然我们部门的工作做得不是很好，但我们已经努力了，但相信我们部门的成员将在下学期会更加的努力。

学生会作为一个团体，身在其中的我们，让我们明白了团队的合作的重要性。不管部门内部还是部门与部门之间的。懂得了一座大厦不可能由一根柱子建成，而一个团体不可能靠单方面的努力去完成各项任务，所以在工作中，我们学会了与别人合作，相互配合去完成各项工作，在社会实践部我们学到了很多的东西这对我们来说这也是一个很大的收获。

在此将本学期工作的收获与不足总结如下：

- 1、沙滩排球志愿者(为了确保本次活动的圆满成功，所有志愿者在团市委的组织下到咸宁学院进行了前期培训工作，提前做好“热身”。在比赛前一天，本院所有志愿者在学校领导的，老师乐于的组织下到达赛场为期一天的前期培训工作，提前为赛事工作做好“热身”。沙滩排球组委会按照工作分组分别对志愿者进行培训，所有志愿者在领导、组委会的组织

下迅速的进入工作状态，认真地接受培训，志愿者虽有参加过去年的志愿者活动，也有我们这些当选的新志愿者，大家都认真地接受培训，有“资历”的学长，学姐们也很热情地帮助我们这些什么都不懂得的。面对即将开赛的亚洲赛事，志愿者们都难掩激动之情，他们都以最灿烂的微笑、最热情的服务为赛事提供最优质的服务，同时借此平台，让自己得到锻炼。所有志愿者统一着装，每天提前到达现场做准备工作，比赛期间，虽下着蒙蒙细雨，冷风直吹，但同学们的热情依然高涨，同学们服务的精神依然饱满，都各司其职，认真开展各自的工作。

3、校运动会(校运会期间，为了使活动胜利召开，同学们积极配合各组老师的工作，认真做好每项工作，从不抱怨，从不喊苦喊累争取以最好的态度去为运动员们服务，让他们在比赛场上感受到体育部同学们的热情。)

4、福利院志愿活动(我们社会实践部在团支书学生会的带领下在系举行了一次以“心连心”弘扬中华敬老爱老的传统美德，我们和老人们心连心为主题的活动。12月18日，我们前往龙潭浮山福利院为各位老人送爱心，送温暖。在了解各位老人们的情况之后，由于老人们的行动不便，在学生会主席的明确分工下，有的同学帮助老人们打扫房间，有的帮助老人们清洗一些脏东西，有的帮老人们修剪指甲等，有的房间卫生不是很好，有的还有一股味道，但同学们都无所畏惧，甚至有的同学趴到床底下为老人们清理的卫生，同学们都很热情的为老人们做一些自己力所能及的事情。在清理之后同学们和老人们聊天拉家常，甚至有的还要老爷爷吹口琴给他们听感受老爷爷的当年的技长，有的还要老奶奶为她们扎辫子等等。同学们与老人们都陶醉在欢乐之中。让老人们感受到子女的温暖，让同学们感受到实践的意义。

一切准备就绪后，同学们又把他们小心翼翼的把他们搀扶到院子里，还搬来板凳让老人们坐好。让老人们观看我们的同学们为他们带来了一个又一个精彩的节目，有唱的、跳的，

虽然有的节目排练的有些许瑕疵，但从老人们的脸上还是可以看出他们喜悦的心情。小演员们唱了怀旧的歌曲，老人们一边认真的听着一边为我们鼓掌说好，有的小演员还跳了我们年轻人活力的健美操，有的小演员们还表演了相声等，融洽的氛围让我们都陶醉其中，老人的脸上慢慢洋溢着幸福的笑容，快乐的感觉在心中荡漾开来。大家的即兴表演不仅提高了老人的兴致，也使此次之行变得更加完美。

在以上的活动中我们不断的进步着，不断地学习着，虽然我们的处事不是那么的丰富，考虑事情不是那么的周全，但我们相信随着时间的积累与不断地学习，对于今后的工作与学习我们充满信心，我们也会怀着积极向上的良好态度与精神一直努力着。

通过这几次的活动也提高了我们部门的办事效率，在那些大型活动中让我们部门的成员们学会了很多、也体会了很多、对社会实践部有更进一步的了解，在工作中也有进一步的提高，同时也提高了我们部门成员们得与人交流能力与工作方面的经验。

本学期通过开展的活动，我们社会实践部也得到了锻炼与提高，当然也有不足之处：开展的活动较少，没有真正的做到活动的大众化，没有太多的创新性活动，互动性不强。下一步我们将不断总结，争取在学生会的工作，积极主动的工作态度对我们来说很重要，态度胜过一切。

总之，切实提高大学生的社会实践能力，打造“校际合作，共同实践”的特色活动。加强“对口专业对口企业”的挂钩式联系基础建设，以“成长，友情”主题部门文化建设，加强干事的培养与监督，是社会实践部门下学期的主要工作思路。

洗浴主管工作总结篇三

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自

我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益匪浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。我的促销工作主要是促销电器。

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

一、要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及

厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

四、要有吃苦耐劳的精神，要坚持不懈。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。只要你有一个

服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过社会实践切身的了解自己的专业，而不是一味的抱怨。要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己让自己成为社会优秀的人才为社会服务。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

洗浴主管工作总结篇四

长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。斗转星移，时间飞逝，不觉中在河北建筑工程学院学生会实践部已经过去一年了，在院党委的亲切关怀和正确指导下，学生会全体成员全力配合，秉承优良传统，务实创新，锐意进取的精神，圆满地完成了团委交予的工作和任务。

本学期实践部的工作重点是培养部员工作能力，调整部长和部员各自的工作状态。努力在这个学期把实践部建设成比较成熟的团队，为下学期工作做好充分准备。相比部员最初进入学生会时候的状态，现在已经有明显的进步，已经慢慢融入到学生会这个集体中，从开始的完全被动到现在的自由主动，对部门工作已经有了基本认识，与其它部门的合作交流也为往后的活动开展打下了良好的基础。

为了更好地管理学生会，经过主席团长时间的研究，结合学生会实际情况，严格制定了学生会各项规章制度，使我们的管理能够健康有序地进行。为了培养学生会干部的综合素质，

提高理论学习水平，学生会定期开展了团校学习，使大家能够从全局观念上去把握工作，了解工作，并在正确的思想指导下开展工作。

以前，学生会各部间存在脱节现象，整体成绩进展缓慢，为扭转局面，加强交流与合作，加强联系，真正实现各部横向沟通，最终迎来了相互借鉴，相互交流，共同提高的良好工作氛围，为切实提高校园文化品位打下了坚实的基础。今年的校园歌手大赛、女生节系列活动等就是经过大家的努力圆满的完成了各项任务。成绩显著，得到领导的首肯。

今年，我们部的同学在母亲节时纷纷献上对母亲的美好祝福的美好祝愿文章。

暑假，我们深入到张家口的县市及各村去开展暑期实践活动，以增强我们的实践能力，和发扬为人民志愿服务的传统美德。对社会广泛关注的弱势群体进行了慰问演出，将大学生的一片爱心献给人民。通过广泛的社会实践，丰富了广大同学的课外文化生活，增强了同学们的社会责任感。

我部与计算机协会联合成功举办了第二届计算机平面设计大赛，这是我部综合实力的体现，对我们而言这是一次机遇同时也是挑战，事实也雄辩的证明了我们的综合能力显著提高，可以组织开展各项活动。当时虽然工作繁多，任务较重，但是我们能够深刻领会本次活动的重大意义，所以能够全力的、积极地尽善尽美的完成大赛在筹备召开及善后的各项工作，给我校同学一个演绎才华的舞台。

因此衷心希望实践部能够完善各项规章制度，以广大同学切身利益为出发点开展各项工作。学生会工作推上新台阶。我们是新世纪的开拓者，让我们用聪明和智慧勾画出祖国美好的未来！

洗浴主管工作总结篇五

2021年暑假，接待中心各实体部门的经理及员工努力提高执行力，战高温，不畏辛苦，共同奋斗，尽职尽责。确保了学校八月底开学有一个良好的教学环境。

商贸部：暑假期间，学生的留校率比较高，为了保障在校的师生员工能够方便、快捷地买到称心如意的商品，员工们在近40度高温下依然每天坚持在自己的工作岗位上。高温下，冷饮是不可缺少的必备品之一，及时补充冰柜里面的饮品是每天的工作重心，员工们虽然汗流浹背，仍然是面带微笑的服务。她们用辛勤的劳动，亲情化的服务，做好假期各项服务保障工作及开学前的各项准备工作。珠宝城：暑期，天地珠宝城每天正常营业，经营秩序正常，投诉处理及时妥善，零星维修及时高效，并大力加强防火防盗宣传，规范营业员日常行为，账目做到日清日结，登记清晰准确及时，确保资金安全。暑假期间，天地珠宝城销售额较平日稳中有升，实现了淡季不淡的良好业绩。

采购部：暑期积极配合餐饮部、房务部和超市的装修、进货工作，加班加点，尤其在房务部装修招标工作中，严格遵守学校的制度流程进行，保障了实体部门的正常运转。

房务部、餐饮部：暑假期间部门管理人员顶着烈日，装修维护，坚守岗位。房务部的员工克服装修工程管理人员少，时间紧迫，技术质量要求高的困难，充分发挥主观能动性，发扬攻坚克难，打硬仗的顽强作风和通力协作的团队精神，通过加强组织协调，统筹实施项目，科学抓进度，精细抓质量，严格抓安全，紧紧抓住制约工程进度的节点，盯住细节和易出问题的部位，管住竣工时间不变的目标。采取项目责任到人的办法，在明确各自工作职责的基础上，深入现场梳理流程，组织协调，抓质量、抓进度。为了确保学校开学迎新有一个新的面貌、好的环境，坚守在第一线。

运输部、驾校：全体驾驶员、教练员们不惧高温，坚持站好自己的每一班岗，有效的保障了学校的实习基地教学用车。

为了做好新学期的准备工作，更好的为学生提供热情周到、仔细快捷的服务。本中心在暑假期间会同有关部门精心准备，提前安排，从大处着眼，小处入手，全方位、多层次的落实迎新工作：超市准备、班车安排、现场咨询，力求每项工作井然有序。

接待中心的领导员工们在今年暑假里团结奋进、努力工作，出色地完成了学校交给的各项工作任务。在以后的工作中继续努力，牢固树立后勤工作的服务意识，努力提高服务技能，保证服务质量，规范后勤管理，为学校的教学、科研、实践工作提供有力的后勤保障。同时，接待中心全体员工将用实际行动告诉师生：扎扎实实、勤勤恳恳、以干代讲的工作作风是我们要实现的工作目标。

洗浴主管工作总结篇六

对教师来说，综合实践活动课最好不用“上课”或“教”这样的字眼，而是用“做”“实施”或“开展”更合适。因为综合实践活动课不是“上出来”的，也不是“教出来”的，而是“做出来的”。

在活动期间，让学生尽情地观赏一切，分析一切，这一切原本对他们来说，确实是陌生的，但正因为陌生，恰恰给了他们以新奇的感觉，学生透过疑云看本质，积极主动地进行探索活动，开展广泛的交流，并对获得的种种信息和现象进行充分的，毫无拘束的争辩，在争论中认识，在争辩中深化。这对于我们也提出了一个严厉的挑战，因为综合实践活动可体现学生学习的主体性、主动性和探究性，学生带着问题来研究，带着准备来探索，一切也都是新的，这样一来，学生解决问题的综合能力可得到提高，也有利于拓展文化结构和自身素质。

本学期综合实践活动在具体的实施中，将它分为三个阶段，即准备阶段、实施阶段、总结交流阶段。对于设计的这些活动内容，一节课完成是不现实的，为此两周围绕一个内容展开，让学生有足够时间、空间，深度参与实践过程，获得丰富体验。

在准备阶段，在学生身边的社会、自然现象有了初步观察的基础上，在教室里讨论，指导学生提出问题，确定主题，做出活动方案。突出学生的主体性，引导孩子将模糊的问题有效合理地表述出来，并帮助与指导学生准备工具与材料。

在实施阶段，让学生自己动手去做，去经历与体验。因为学生的能力有限，还有安全问题，活动是以小组的方式进行。在实施过程中进行一些指导，对一些必要的专题讲解和方法的介绍，并对学生活动的整个过程进行观察，善于发现学生的特点，对学生做出恰当的评价。

在综合实践活动中，学生可以自由自在的组织活动小组，确定好自己研究的主题及内容，确定研究的目标体系。根据学生的认知情况，精心设计过程，并对学生的学习活动及学习过程进行严格的调控。在综合实践中，研究方式的选择，学习小组的组成，活动过程中的计划、活动成果的构想，都完全在学生自己手上。

综合实践活动这一门课程以“实践”为主，为了更好地对学生的活动成果进行评价和反思。指导学生要注意收集、整理各种相关的活动资料，如照片、日记、采访和调查记录等，并在每次活动结束后，让学生撰写活动日记和心得体会，将活动的一刻永远记录下来，并与同学、家长老师分享活动的成果。

总之，综合实践活动是一种探索过程，是一种实践过程，也是一种开放性思维过程，在实践活动中，最重要的是不重结果，而重过程，只要学生在活动中得到了锻炼，成长起来了，

这就是成功的。

洗浴主管工作总结篇七

大学的最后一个暑假，我有幸到江苏电信扬州分公司实践，在将近十天的实践期里，我初步接触大电信公司的一些运作，积累了一定的社会经验。

我被安排在现场服务小组实习，负责指导我的是一名姓汪的老师，而实习内容主要是电信网上营业厅的推广。经过老师的悉心教导，很快我就熟悉了网上营业厅的各项业务，实际操作能力也有所提高，以下就是我的一些实习体会。

第一、真诚待人。我刚来报到时，遇到很多新的面孔，由于和他们未熟悉，所以不敢和他们说太多的话，而且对工作未曾了解，开始觉得不太适应。后来我慢慢发现，只要真诚待人，虚心请教同事，他们也很乐意和我交往。还教会我一些技术，由此我深感真诚的重要性，在公司里不但要学会如何做事，而且要学会如何做人。正确处理同事之间的关系是非常重要的，它会关系到你能否开展工作。

第二、不要偷懒。我曾问老师：什么样的员工在企业里会受欢迎？她的回答是不偷懒的员工。

我觉得很有道理，试问有哪个老板会喜欢懒惰的下属的？于是我时刻提醒自己要多干活，尽力把本份工作做好。还记得我曾在超市做兼职时，主管很讨厌在工作时几个人围在一起聊天的事，所以在工作的时候，就算是生意很淡的时候也不要聊天。由于我时刻牢记这一点，最终努力没有白费，我以良好的表现完成了实践。

第三、勤学好问。刚来到单位时，我对很多方面都未熟悉，这就需要我勤学好问。因为经验是很重要的，我发现查询话费业务的用户有很多，如果没经验就很难处理问题。经验不

足的我更需多请教他们。但必须注意的是：在问人之前要分清哪些问题可以问，哪些问题不该问。还要注意在什么时候问会好一点。对于新人来说，能学到东西才是最重要的。

第四、讲究条理。年轻人刚到工作单位时往往会表现急躁，这是正常的，但最好不要急功近利，急于表现自己可能会使自己处于不利地位。我们要抱着踏实的态度来做事，虚心点往往能得到别人的认同。其实我发觉前辈做事有一点很值得学习的，就是他们做事很讲究条理，他们遇到问题会一步步去解决，而不是惊慌失措。例如他们在对待用户的时候，首先会根据用户的需求来分析情况，然后问清楚用户所要解决的问题或办理哪方面的业务，这种做事方式就很有条理，不会做一些无用功，工作效率也得到提高。受他们的影响我也慢慢变得做事不那么急躁了，这真是很难得的工作经验啊！

这次的暑期实践带给我不仅仅是一种社会经验，更是我人生的一笔财富。更可喜的是我在实践期间还结识了一些好朋友，他们给予我不少的帮助。俗语说：纸上得来终觉浅。没有把理论用于实践是学得不深刻的。当今大学教育是以理论为主，能有机会走进电信公司去实践，对我来说是受益不浅的。我就快毕业走向社会了，相信这次实践对我日后参加工作有帮助。感谢在这期间所有帮助过我的人！