

# 2023年公司培训结束个人演讲稿 保险公司个人演讲稿(模板10篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 公司培训结束个人演讲稿篇一

大家下午好！我是来自综合部的马明慧，很高兴能够参加这次理财经理助理的竞聘，接下来简单介绍一下我的基本情况。本人毕业于辽宁工程技术大学信管专业。曾经在辽宁省医药实业有限公司销售部实习，在此期间接触过药品营销的一些方式及方法。

此后，曾在赤峰展翔有限公司实习，了解了一些钢材销售的相关情况。xx年7月进入中行后，在汇丰分理处做前台柜员兼大堂经理，去年五月回市行综合部任职至今。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。为我今后的工作打下了坚实的基础。

在自身优势方面，结合理财经理这一职业特点，我简单的总结了几点。

首先，我有丰富的管理大资金的经验。当然这个大是相对的，也都是自己家亲戚的一些钱都交给我打理，从前年至今，个人感觉，管理水平差强人意，有成功也有失败，但我觉得这些都是我的财富。毕竟面对中国这样一个不成熟的资本市场，没有人有十足的把握。正如前嘉实主题基金经理王贵文所说的：我的年龄大，经历过那么长时间的熊市，就是我的优势。

其次，在前台坐柜期间，我接触过并且也办理过众多理财产品。像外汇宝，汇聚宝，黄金宝，基金，理财型保险。对业务熟练掌握的同时，我感觉在前台一年的实习经验，最大的收获是短时间内接近客户并和客户形成默契。

我在xx年一季度，在全行保险业务持续低迷的时候，营销了汇丰当年第一笔也是最大一笔保险，保额20万。本着为投保人保密的原则，整个营销过程不便在这里详细说，但长期以来与客户形成的默契绝对是此次营销成功的关键所在。今天我能站在这里满怀希望的竞聘理财经理助理这一岗位，有很大的因素是受这次成功营销的鼓舞。

这份保单正式出来以后，我就对上面的条款进行了详细的研究，其中一些内容是保险客户经理向我们介绍时所说的不是完全一致的。这也激发了我对期缴产品的兴趣。于是为自己买了一份期缴。

也对里面的一些条款进行了研究。通过对两款保险产品的研究，我对保险有了更深的了解，对以后营销有非常大的帮助。

另外，我有广大优质的客户群。建平这几年经济发展很快，有钱人多了起来，但对于理财这一方面绝对是一个空白。如果我有幸胜任，我的亲戚，同学都将是我的优质客户。

对于部门的愿景，我感觉理财中心应该是一个创造财富的地方。为行里，为客户，也为我们个人。特别是资本市场竞争激烈的今天，能够抵消通胀压力的同时，让客户的资金持久升值，是一件很快乐的事。我们和客户快乐的沟通，帮客户快乐的赚钱，就是我的原景。

对未来工作，我觉得应该以把握大客户为基础，80的财富掌握在20人手里，抓住这些人，也就抓住了大部分财富。在分理处实习期间，我体验过去营销一些大客户，做为大客户，本身都是不在乎一些小利益的得失，最有效的营销办法就是

先让客户少买一点产品，过段时间体会一下收益状况，这点我觉得是营销大客户比较有效的办法。

在与大客户接触方面，我感觉，最初他们总是很挑剔，稍微的一点失礼都会计较，但相处时间长的话，你会发现大客户的心态更平和，更容易接近，毕竟这些人的素质普遍都很高。另外，大客户一般都有自己的事业，他们把绝大多数时间都用来打点自己的工作，放在理财上面的时间很少，很宝贵，所以我觉得和他们沟通，应该用最真诚，最简洁的话语让他们再最短的时间内让他们理解你所要表达的意思，绝对不能急躁，另外就是全方位的服务。

前段时间在网上看到广东那边银行的客户经理替自己的大客户接送小孩上下学，我当时感到很惊讶，但现在我理解了，朝阳行的理财中心也会发展到这种程度，我已经做好了这方面的准备。

## 公司培训结束个人演讲稿篇二

作为一名质量管理人员，个人的从业道德与思想素质是十分重要的。质量管理人员是否有高度的责任心，是否有正确的价值观，是否有吃苦上进的精神，对做好质量管理工作是十分必要的。通过培训学习，使我增强了大局意识与责任意识，明白了要将公司利益放在第一位。应遵循局部服从整体、大局服从小局的原则，并始终保持积极向上、开拓进取的实干精神，做好本职工作。

### （二）学会沟通协调，提升管理水平

作为一名管理人员，要掌握一定的沟通技巧，才能做好组织协调工作。在运营转型培训中，我学习了很多管理方面的知识及沟通技巧。我认为无论是对待领导、员工还是客户，首先要放下架子，尊重他们，真诚地沟通，不利于团结的话不说，不利于团结的事不做。当好领导的参谋助手，围绕公司

的工作目标，在本职岗位上认真开展工作。同时，要经常反思、总结个人工作中的不足，完善管理的方式方法，才能进一步提高管理水平。

### （三）学以致用，业务能力有很大的提升

公司组织的这三次培训都和我们的日常工作密切相关。通过系统的学习，我也深刻认识到管理是一门深厚的学问，要想做好质量管理工作，我还需要加倍的努力。因此，在培训过程中，我喜欢理论联系实际，学以致用。运用所学的知识来解决工作中存在的问题。通过一段时间的摸索，使我的业务水平有了极大的提升。一是熟悉了方差的相关理论知识，能灵活加以运用。二是管理的精细化，实现运营的转型升级。在日常生产经营管理中，我们还有很多工作要做，还有不少潜力可挖。精细化管理也是提升企业核心竞争力的重要途径。因此，我更注重精细化管理，通过相关知识的运用来提高管理质量。三是进一步提高了自身的综合能力，包括思维、判断、决策、问题驾驭、应变、组织、创新等能力。克服了过去目光短浅、犯经验错误等缺点，根据最优化的要求，强化创新理念，主动去发现新问题，提出新看法。另外，要像培训老师所讲的那样，要形成科学、完整的管理机制，环环抓落实，级级抓执行，才能产生更多的运营效益。

## 公司培训结束个人演讲稿篇三

按照公司要求，我分场成立了以分场主任为组长，党支部书记为副组长，各专工和班组长为成员的冬季安全培训领导小组。领导小组成立后，专门召开会议，制定培训计划，选定培训内容。在现场工作任务繁忙的情况下，千方百计安排培训时间，抽调授课老师，领导小组的成立及正确的组织领导为此次培训工作的圆满成功打下了良好基础。

此次培训的时间为□20xx年12月1日至20xx年3月31日，共四

个月。12月3日，在分场会议室召开了分场全体人员及各分场各管理人员参加的冬季安全培训动员大会，会议由分场安全员主持。会上，分场主任做动员讲话，号召员工们珍惜此次学习机会，各班组要周密组织，精心安排，要真正做到全员、全过程学习，把此次培训当作一次提高自我保护能力、完善自我业务技能的机会。

这次培训的主要内容有：《中华人民共和国安全生产法》、《中国华电集团公司电力生产安全工作规定（a版）》、《中国华电集团公司电力生产安全工作奖惩管理办法（a版）》、《发电企业生产安全事故及典型障碍案例汇编》、《火力发电厂生产典型事故预防措施》、《中国华电集团工作票和操作票使用规定》及《哈热公司工作票、操作票管理标准》、《火力发电生产典型作业潜在风险与预控措施》、《发电机组检修全过程安全管理规定》、《集团动火作业安全管理规定（试行）》及《哈热公司动火管理标准》、《哈热电公司突发事件总体应急预案》、《哈热电公司大面积供热中断事故应急预案》、《火力发电企业生产安全设施配置标准》以及新版《电力安全工作规程》有关章节等。

为使此次培训工作做好、做细、做严、做出成绩，达到预期的目的，培训考核小组积极工作，各参与培训班组在领导小组的领导下相互配合协作。几位专工和分场安全员几次磋商研究，共同制定了详细的培训计划，提出了此次培训的目的、要求及实施方法等。

此次培训工作是分场成立以来内容比较全面、人员比较多、时间比较长的一次培训，为了使此次培训工作起到真正的效果，领导小组着眼于实际，从各个班组抽调骨干人员，成立了一支由分场专工、安全员及各班组长组成的业务精干的授课队伍。在培训前各授课人员都进行了认真的备课，做到了给别人讲的自己得先懂、先会、先精，在领导小组的正确领导和授课人员的努力下，此次培训工作受到了全分场员工的好评。

提高广大员工的安全意识和业务技能，培养职工的创新能力和反应能力、学习能力是此次培训工作的目的。为了达到此目的，并实现全员、全过程学习，培训小组没有局限于一种培训方式，而是采用比较灵活且有效的培训方式。灰场检修班因为季节原因现场设备比较稳定，故培时间确定于每周一、三、五进行培训，除灰检修班考虑到脱硫电除尘现场设备缺陷较多，因此采用了上午工作、下午培训的方式，这样既没有影响正常工作，又没有影响培训，起到了事半功倍的效果。脱硫运行利用每次下前夜的“冬训学习班”进行培训等。通过这些新颖的学习方式，充分调动了广大员工的学习热情。培训结束后，各班组采取闭卷和现场实际相结合的方法，进行一次系统的考试。教培部、安监部、生技部将对冬训工作进行抽查和考问。全分场八个班组共计64人参加了考试且及格率达到100%。这是近年来培训考试成绩较好的一次。

- 1、个别职工对培训认识程度不够，存在应付现象。
- 2、培训组织上虽然经过努力达到了预期的效果，但还存在如时间安排不妥等不利的地方。

## 公司培训结束个人演讲稿篇四

大家晚上好！

很荣幸能作为本年度优秀员工的代表站在这里发言，感谢各位领导对我们一年来工作的认可，给了我们这份荣誉，同时也感谢我们的同事在这一年来给我们的支持与帮助！

这次我被评选为优秀员工，深感荣幸，动力倍增。其实酒店的每一个部门都很优秀，每一个岗位的员工也都是最棒的，大家都在为我们共同的事业奉献着自己的智慧和汗水，这个荣誉应该属于我们在坐的每一位！

虽然我从事的是\_工作，但我从来不觉得它很普通、很枯燥，

因为我每天都在帮助别人，客人从我这里得到满意的服务，我也从客人那里看到了她们对我工作的认可。

从工作中寻找快乐、热爱工作是我对自己的要求。我始终牢记两点：一是真诚微笑，二是用心做事。微笑服务是从事酒店行业最起码的职业要求，它主要是在感情上把客人当作亲人朋友，与他们同欢喜、共忧伤，成为客人的知心人；从对海景酒店的学习中，我深刻体会到“认真只能把事情作对，用心才能把事情做好”。我们不但要让客人满意、惊喜，更要让客人感动。站在客人的角度，替客人着想，微笑对待每一位客人，用心做好每一件事情，给每位客人留下美好印象和值得传颂的故事。

\_\_大酒店是我们\_\_人共同智慧和汗水的结晶，它的诞生和发展，倾注了我们\_\_人所有的心血。正是因为有了我们这样优秀的团队，我们酒店才有了更长远发展的基础；正是因为有了我们所依托的这个发展平台，我们每个员工才有了目标，有了奋斗的动力，有了学习和锻炼的机会。

“黄牛虽去精神在，猛虎初来气象新”。在新的一年里，让我们戒骄戒躁，找出不足和差距，努力提高业务技能，在\_×和\_×总经理的带领下，以“\_\_，\_\_”为文化理念，以“用亲情的服务去感动每一位宾客”为服务宗旨，为打造“\_\_×”服务品牌而贡献自己的力量！

“牛奋千程荣盛世，虎驮五福贺新春”。最后，祝愿大家春节快乐，祝愿我们的酒店明天会更美好！

谢谢大家！

## 公司培训结束个人演讲稿篇五

大家早上好！

在这辞旧迎新的日子里，我满怀着无比激动与喜悦的心情走上这舞台。与大家共享盛世繁荣，共铸事业巅峰！

作为公司的新人，作为公司的血液，我有说不完的感想与感悟，但愿能和大家一起把这万丈豪情与英雄气概血洒战场，共同抒写20xx年新的辉煌！

xx公司，特别是像我们这样的以优质服务为基准，以家文化为核心的会销公司，突出的是培养每一位员工的专业知识以及情商的突破性的提高与升级。我们卫康做到了，并且做得很好，在这个集体里，我真的能感受到浓浓的家的氛围。感恩、忠诚、专业、友爱、平等是我的收获和感悟。

走上社会，走上工作岗位，每个人都免不了面对以战绩论英雄的职场规则，我总结起来就是：注重细节、保持平衡的心态、制定好切实可行的目标并努力去实现它、用热情激情做事、坚持不懈，不到最后誓不放弃、处处学习处处成长、专业知识常挂嘴边、踏踏实实做事，实实在在做人。

回顾20xx[]展望20xx[]魏总说我们20xx是跨越的一年[]20xx是超越的一年，为我们指明了阳关大道，那我们还有什么理由懈怠、退缩呢！我还是始终坚信一句话：只要你想，全世界都会为你让路的！

我倡议：让我们xx所有同仁一道，背负梦想，勇往直前，用视死如归的态度超越梦想，超越20xx!!!在路上，我们都在路上！让我们一路唱响斗志昂扬的赞歌！为自己的青春拼搏！为自己的未来！

## 公司培训结束个人演讲稿篇六

大家好！

一、团结、团结、再团结。

“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。”集体的力量是无限的，只有把每个人的力量结合起来才是明知之举。耐心训练期间，教官安排我们分小组赛跑、扛木头负重跑等等，都是在潜移默化地培养大家团队合作的意识，让每个人都能体会到自己不足可以通过团队来弥补。同时也让每个人都能兼顾大局、为他人着想。只有团队中的每个人充分发挥力量，集体才会进步。工作中更是如此，服从领导，团结同事，团结一切可以团结的力量。遇到问题应保持冷静，正确地分析、判断和思考问题，自己无法解决时就寻求同事的帮助。同样，当别人有困难时，我会主动伸出援助之手，热心帮助同事。只要每个人全力以赴，团队就会坚不可摧。

## 二、坚持、坚持、再坚持。

“坚持到底就是胜利”这句话的真正含义在耐心训练中得到了升华。坚持下去需要心中那股热情，需要毅力与坚持下去的勇气，更需要的是阳光般的心态。从前的我遇到困难要么回避，要么退缩。耐心训练期间，每天早晚安排的长跑就是件困难的事情。对于很少跑步的我的确是一个挑战。当时跑在队伍后边，真的想放弃。然而看着别人也一瘸一拐地跑，碍于面子，怕说出“放弃”后会被人看不起。就这样硬扛两天后，奇迹居然出现了：本来酸痛的双腿有一天开始跑得快起来。这件事之后，从前的观念彻底改变了，我相信坚持下去一定会迎来黎明。另一方面，一定要有面对挫折良好的心态，应做好随时应战的准备，这样才能在心理上打倒对方，从气势上压倒对方，从战术上彻底击败对方。感谢给我这次机会，我认识到：再坚持一下就会成功，困难其实并非想象的那样可怕。坚定信念，一定会有奇迹。

## 三、发展、发展、再发展。

“发展、发展、再发展”是公司的发展目标，发展战略是，坚持以人为本，科学健康发展。以人为本就是尊重员工的主体地位，发挥员工的首创精神，促进员工的全面发展。我很幸

运成为一员，因为公司非常人性化，它重视员工的发展，重视人才的培养，为全民健康负责。作为公司普通的一份子，我必须以公司的利益为出发点，严格遵守各项规章制度，把公司的事当成自己的事，个人的言行与公司保持高度一致，自己的发展速度要赶超公司的发展规模。在日常工作中，不断为自己充电、为公司添砖加瓦，不断实现自己的理想目标、增强企业可持续发展的动力，达到双赢的目的。

#### 四、学习、学习、再学习。

“学如逆水行舟，不进则退。”不仅要学30%的理论知识，更应该学的是70%的隐形知识，因为它存在于生活中的点点滴滴。培训学到的只是理论基础，上岗后学到的才是真正需要去体会、去领悟、去反省、去总结的实践内容：学习别人良好的职业操守，学习别人规范有修养的行为准则，学习相应的专业知识，学习灵活的工作技巧，学习成功后应该保持不骄不躁的作风，更要学习失败后能勇敢站起来阳光心态。在工作中学习，在学习中工作，从而不断总结经验，不断摸索判断，为自己量身定做一套为人处事、待人接物的方法。

#### 五、努力、努力、再努力。

“革命尚未成功，同志仍需努力。”短短两个多月的培训即将结束，回想起过去的一幕一幕，既辛酸又幸福，既痛苦又喜悦。今天能和15期所有学员一起参加结业典礼，终于可以负责任地告诉自己：我迈出了成功的第一步。然而，终点又是另外一个起点，在前进的路上不能有丝毫的懈怠。失败与挫折在所难免，我会用阳光心态，辩证地去面对困难、分析原因，从而解决问题并总结经验。对公司下达的工作任务我会雷厉风行、执行到位，做到忠诚公司，严格要求自己，工作有条不紊、井然有序。有量的积累才能有质的飞跃，通过自己的艰苦奋斗，一定会挖到人生的第一桶金。

#### 六、阳光、阳光、再阳光。

心态决定一切。公司的心态培训让我懂得了一个成功的人应该具备这样的心态：全面地理解公平与诚信、分享与宽容、感恩与赞美、舍得与自私、攀比与抱怨、价值与择业、成功与失败、事业与命运等之间的辩证关系。也让我知晓了成功人士与失败人士之间的差别就在于：失败者的人生总是受到过去种种失败与疑虑的引导和支配；而成功人士始终用最积极的思考、最乐观的精神和最现实的经验支配和控制自己的人生。始终保持阳光心态，每天都有一份好心情，用阳光思维来考虑问题，直面困难，挑战自我，以此来指导我们以后的人生之路！

最后，感谢公司给我这次改变人生态度的机会，感谢领导们的悉心关怀，感谢所有老师们的谆谆教诲，感谢同事们的热心帮助。让我们携起手来共同创造美好的明天，祝愿我们的前程似锦！

## 公司培训结束个人演讲稿篇七

1 组织实施新员工入职培训：严格按照新员工入职培训流程，7月至11月，新员工入职培训共组织实施了40期，受教育员工668人，平均均每期参加17人，入职培训规章制度、质量管理、安全环保教育三门课程覆盖率为100%。

2 关于公司级及单位培训：7月至11月公司级培训共实施15场，培训人数为436人，重点落在机动部组织的点检技能与案例分析、设备维护及检修操作规程培训，安环部组织的生产安全事故综合应急预案、煤气防护相关知识培训以及能源管理中心组织的节能技术培训；7月至11月各单位培训实施107场，培训人数为4688人，各单位的培训重点落在安全环保、工艺质量、技能操作等方面。

3 特种作业人员培训考证情况：在领导的指导下，7月组织炼钢厂锅炉培训考证，人数为10人；9月组织动力厂报考锅炉三级考证，人数为20人，报名完毕，等待对方培训考证通

知；10月组织炼铁、烧结行车人员考证，人数为10人。与此同时，在领导的指导下，组织实施了在7月接收的平沙锅炉班学员20人来公司实操，待实操考试结束后优先录取了16人；8月接收了平沙行车班学员29人来公司实操，待实操考试结束后优先录取了21人，及时填补了锅炉工、行车工离职给公司带来的较大人员的缺口。

1 培训设施管理情况：所有培训南水培训教室7月-11月使用83场，培训设施依旧保持原样，教室每次培训结束之后都有要求单位进行清扫卫生，并且每星期都有去检查实施情况，教室在使用期间，通过对各单位的协调沟通，没有发生一起在时间上有冲突的情况；409培训教室的使用，除了每周二、周五定期的新员工入职培训外，还用于了其余单位的培训、考试及会议，教室卫生每星期都有让阿姨进行打扫；关于电脑和投影仪的借用，由于培训设备欠缺，在十分必要的情况下，有单位需要借用培训设备，每次单位借用都有要求其单位领导签字的申请单，至今没有发生培训设备异常现象。

培训资料收集时，并不是所有的资料都完全按照了资料提交要求进行的，这是提交资料的不足之处；同时，各单位提交资料时，没有要求其提供电子版，这是今后一定要进行改善的地方。

3 关于特种作业台账的管理：自从8月份特种作业人员信息台账出来之后，依据台账的信息，都及时通知了单位需要复审的人员进行复审，没有因为一人由于通知不及时导致证书失效的情况发生。由于公司离职和入职的人员每天都处在变动之中，因此要求各单位将部门台账每两个月将更新的信息发来汇总，等到20xx年，即将由两个月提交一次新台账改为一个月提交一次，以便更及时的掌握公司特种作业人员信息。

# 公司培训结束个人演讲稿篇八

大家好！

从异常繁忙的工作中，来到今日的公司年会，顾不上去注意新的春天的脚步渐近，可是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。

此时此刻，与各位一齐共同总结过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，或许对外人来讲不算什么，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们所有人都感到欢乐的年终大会。

十分感激公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。我想以“一个成熟员工的心态”为主题，来谈谈我的想法。

作为团队的一份子，我见证了公司这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心境，百般滋味揉一体，万千感慨。不一样于几年前，今日公司已经成长为一个较大的公司，公司的规模与实力都在快速增长。我的心境如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

回望刚刚过去的一年，我们的产业，得到快速发展，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折。

回望过去的一年，在我们身上有着成功的喜悦也有创业的艰苦，这一年，我深深感激公司的成长，让我在公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的一年，由于经济的下滑，我们承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之所不及，只是在靠一种职责心在支撑，那种累，愿睡它三千

年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自我需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行？这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

## 公司培训结束个人演讲稿篇九

同志们，大家好！调动和凝聚全员合力，全面促进企业团队执行力的提升，确保各项工作在新的一年稳步推进，今天，我公司员工培训全面启动。

我们知道，一个人可以没文凭，但不可以没知识，一个人可以不进大学殿堂，但不可以不学习。特别是在企业当前复杂的内外环境中，我们作为党员领导干部，作为企业业务骨干，作为团队一员，只有不断增强自身本领，不断凝聚团队合力，才能把握正确的工作方向，才能积极面对纷繁复杂的内外环境，才能在实践中掌握科学的工作方法，去努力化解各种矛盾和问题。

今天开始的培训，主要有两项内容：一个是孟志强老师的《用结果说话》讲座，一个是赵振华老师的《深入学习十八大精神》（精选）。通过这两个讲座，就是要让我们的管理人员进一步懂得：企业的结果是利润，员工的结果是业绩，团队的结果是客户满意。我们只有紧跟形势，通过切实加强团队的合作与坚决的执行，为客户提供满意和超值的结果，客户才会给我们回报，我们才有财富与成就感，没有结果，一切无从谈起。

一、端正求学上进的学习态度，做“凝心聚力保稳定”的模范。我们要树立力掌握先进理论，树立正确的工作观、生活观、价值观和人生观，不断提高理论修养，做一名到哪里都让人信得过的优秀人才；吃苦耐劳，爱岗敬业，做一名经得

起艰苦环境考验的能人；遵纪守法，严于律己，做一名品德高尚的好人。

二、坚持知行合一的学习方法，做“攻坚克难谋发展”的模范。我们要发扬“老兴隆”的光荣传统，努力学习掌握各种先进文化知识，打牢理论基础，锤炼服务技能，积极参加工作实践，注重在实践中学习，在学习中提升，做到理论与实践相结合，知行合一、学用相长，为企业转型发展攻坚克难，付出我们超常的努力。

三、养成好学深思的学习习惯，做“以人为本促和谐”的模范。学习是一项坚苦的事情，我们只有全身心的投入，才能学进去，切忌心情浮躁、浅尝辄止；学习要成为一种常态，切忌三天打鱼、两天晒网；学习要养成思考的习惯，切忌囫圇吞枣、生搬硬套。因此，我们在培训中要服从安排，尊敬师长，团结同事，协调好日常工作，为企业发展能贡献出自己辛勤的劳动。

同志们，学习是机遇，学习是挑战，学习是使命！早在俄国十月胜利不久，伟大的导师列宁就告诫共产党人：学习，学习，再学习。恩格斯也说过：有所作为是人生的最高境界。对我们而言，打铁先得自身硬。接受新的教育培训，就是我们人生新的攀登，在人生新的起点上，只要我们勤奋学习，完善自我，就能不辜负公司的重托，不辜负父母妻子的希望，为更好地投身公司的健康发展，迎接美好的明天而努力奋斗。谢谢！

## 公司培训结束个人演讲稿篇十

大家好！

首先要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里发表演讲。在庆祝中华联合财产保险鞍山中心支公司成立4周年的日子里，面对充满生机和活力，挑战和希望并存的伟大时

代，我觉得作为一名中华保险系统的成员，忠诚、奉献、务实和向上是我的人生目标，发展中华保险事业，做大做强中华保险产业是我的毕生追求和人生价值所在。我的座右铭是：顽强不息，努力拼搏；不达目的，决不罢休。为此，今天我演讲的题目是“我为中华献力量”。

我们中华联合财产保险股份有限公司是中国大地上财产保险业的一颗奇葩，短短的20来年时间，年实现保费收入已达200亿元，近几年保费年均增长率超过100%，创造了中国产险业的奇迹，公司业务的快速发展被业界称为“中华现象”。中华联合财产保险股份有限公司下属的我们鞍山中心支公司成立4周年，业绩举世瞩目，年实现保费收入已达亿元，保费年均增长率超过%。我们为中华鞍山中心支公司取得的成就凯歌，为自己是中华鞍山中心支公司的一员自傲。短短的4年，历史长河的一瞬间，浩荡江流的一浪花，为什么有这样的业绩，为什么有这样的成就？是无数中华鞍山中心支公司的职工为它努力，为她拼搏，为她奉献，与中华公司共成长。我们先听听几位巾帼英雄的感人故事。

张女士，一看就知道是一名知识女性，说话清楚简洁，富含哲理。她是从一名有稳定工作的会计，到成为全职太太，再到成为一名成功的保险代理人。她笑着说：“辞职在家当全职太太，别人眼里是清闲享福，可我觉得作为一个女人，没有事业是不行的。可是要兼顾小孩和家庭，一个30多岁的女人能干什么事业呢？我选择了保险行业，起初还是尝试一下，想不到竟成功了，我这辈子离不开保险了。”张女士进入营销服务部后，她知识女性的潜力很快得到了发挥，第一个月就成为了保费“新人王”，随后每个月保费均位居营销服务部前三位，成为了一颗冉冉升起的新星。

有这么多的人为中华保险献力量，才使中华保险从嫩绿小苗成为参天大树，以它的浓荫遮蔽了大地，给每个人带来清凉和幸福。

要为中华保险献力量，作为中华鞍山中心支公司的每一名职工，必须具有三种素质、三种能力，三种素质是敬业精神、团队精神和奉献精神；三种能力是学习能力、创新能力和协调能力。敬业精神是热爱自己的工作，认真努力完成工作任务；团队精神是善于把自己融入团队，共同完成工作目标；奉献精神是不计个人得失，为事业奋斗终身。学习能力是能学习新知识并运用到实践中；创新能力是不因循守旧，勇于创新，追求卓越；协调能力是具有决策过程中的协调指挥才能。

我们中华鞍山中心支公司的每一名职工要提高自己的素质与能力

一是要勤奋学习，

二是要注重实践锻炼。

勤奋学习必须首先学好公司的发展理念与工作措施，吃透其精神实质，以便更好地把握、理解公司的大政方针及保险业发展的新思路、新战略。勤奋学习是贯彻落实公司精神，提高觉悟，增强本领，做好工作的前提。要牢固树立终身学习的理念，把学习作为一种政治责任，一种精神追求，一种思想境界，带头学习先进理论和科学知识，弘扬良好学风，提高思维层次，以此提高自身素质。注重实践锻炼要敢于接受重任务、重担子，到基层去，到工作艰苦的地方去。

在工作中敢于直面现实，碰到矛盾、困难，不回避不绕道，以自己的智慧，以自己的勇气，按照公司的要求，努力解决，办好事，以此提高自身能力。

我们中华鞍山中心支公司的每一名职工具备良好的素质和较强的能力，要做好工作，完成公司赋予的工作重任，关键是要承担责任。干工作不在于干什么，而在于怎么干。一个人做任何工作，只有勇于承担责任，才能做好工作。我们中华

鞍山中心支公司的每一名职工，不管自己的能力如何，工作环境如何，关键不能忘了自己的责任，要勇于承担责任。承担责任，最基本的要求是熟悉自己的工作岗位职责，明白自己的工作范围。对自己工作责任内的任何事情，都要主动地去做，千万不要等领导来安排。同时岗位责任心体现在政治强、作风硬、讲诚信、勤于钻研，团结合作，敢打硬仗，不计得失。只要人在岗位，事情就要做足到最后一分钟。我们中华鞍山中心支公司的每一名职工要具备良好的职业理念，讲求诚信，珍惜岗位，严守岗位纪律，能够立足本职，以远大的职业理想认真对待工作中的每一个细节。在工作实践中，敢于承担工作风险和工作压力，具有长远眼光和吃苦耐劳精神。

要承担责任必须抓好自身建设。我们中华鞍山中心支公司的每一名职工一定要按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，要求别人做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己。承担责任就是做好服务工作，我们中华鞍山中心支公司的每一名职工要把自己的全部精力与时间都毫无保留地投入到做好服务工作上，要开动脑筋，想方设法，搞好服务，获得客户的满意，把工作搞好，全面提升工作质量，为公司保险事业发展和提高经济效益进一步发挥自己的作用。

要为中华保险献力量，作为中华鞍山中心支公司的每一名职工，做好新时期的保险工作中，忠实地履行自己的职责，拓展保险业务，创造良好经济效益，达到保险收入的稳定增长。要实现这一崇高、宏伟的目标，让自己的人生在火热的保险事业中闪光，必须做到爱岗敬业，廉洁奉公。

爱岗敬业是我们中华民族的传统美德，是现代社会发展的要求，是我们每个中华鞍山中心支公司职工的最基本的职业道德规范，是对我们工作态度的一种普遍要求。我们爱岗就是要热爱自己的保险工作岗位，热爱自己的保险本职工作，我们敬业就是要用恭敬严肃的态度对待自己的保险工作，就是

要认认真真、一丝不苟地把保险工作做好。

我们要把爱岗敬业当成自己生命的最重要部分。爱岗敬业是衡量我工作好坏的首要标准，因为它关系到公司的建设与发展，关系到每个职工的切身利益。我们有责任、有义务去做好每一项工作，应该为公司尽一份心、出一份力，时刻牢记：爱岗敬业不仅是一种美德，是对公司的忠诚，更是自己尊敬自己的一种表现。

爱岗敬业必须做到廉洁奉公。我们要深刻认识到廉洁奉公不仅事关公司工作的健康发展，而且关系到民心向背，影响着公司各项工作的落实。做到廉洁奉公既是公司的要求，客户的希望，也是我们每个职工的起码道德要求。我们要十分重视廉洁奉公，始终把它当作一项重要工作来抓，每时每刻都要做到廉洁奉公，决不跟腐x风气沾边，注意从日常小事上维护自己的形象，铭记“千里之堤，溃于蚁穴”的古训，不忘“人生是施与不是索取”的哲言，做一名客户满意的保险职工。

各位评委、领导、同志们，在为中华献力量的征途中，我甘愿做一棵草一棵树，当我是一棵青草的时候，就把绿色和生机带给大地，当我是一棵树的时候，就把浓荫和清凉带给世界，把自己的每一滴汗水，都融入公司的万里春色，把自己的每一分光热，都注入公司保险事业的灿烂辉煌！

我的演讲完了，谢谢大家！