

钥匙保管书 钥匙瓜心得体会(模板5篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇一

一、主要工作成效

紧抓“三送”工作，全面服务群众。一是坚持上门走访，化解矛盾纠纷。9月份以来，坚持每周下村3-5次，多次上门走访所包农户，协助村民化解矛盾纠纷3起。二是协助开展了村第二、三、四批土坯房改造验收工作，总计19户，全部做好了“一户一档”，并及时更新了土坯房改造系统平台信息。三是协助做好了柑橘黄龙病普查防控工作，总计普查出病株200余株，涉及50余户农户，目前大多数已喷洒农药，并砍除了病株。四是协助做好了合作医疗收费、扶贫及经济普查等有关工作。

紧抓维稳工作，确保和谐平安。一是制定印发了《乡信访问题和矛盾纠纷领导干部包案工作方案》，将全乡信访问题和矛盾纠纷一一分解包案，确保案件及时化解销号。二是制定印发了《乡重点人员稳控责任分解表》，对全乡重点人员明确了责任领导和具体责任人。三是做好了每月矛盾纠纷排查报表的汇总报送工作。四是在国庆□xx届三中全会及省委巡视组在巡视期间，参与了办公室应急值班，做到在岗在位，并按时向县委政法委及县信访局进行“零报告”。

紧抓安全生产及火灾防控工作，确保长治久安。一是协助召开了全乡安全生产、火灾防控工作会议，制定了《乡安全生

产大检查工作方案》、《乡今冬明春火灾防控工作方案》等。二是积极参与了安全生产及火灾防控大检查活动，与各村、乡直单位、重点企业商户签订了安全生产、消防管理责任书。同时，对全乡企业、商店、学校、人员密集场所、重要公共基础设施等进行了全面排查，对部分企业商户非法生产经营行为进行了教育，下发了《整改通知书》共38份，目前大多数已整改到位。

紧抓办公室工作，帮领导分忧解难。根据领导安排，我作为办公室副主任协助主任开展有关工作。9月份以来，收发文件30余次，协助召开会议10余次，接待相关客人40余批，发送有关信息30余次，有效做好了领导的副手。

紧抓信息报送，强化责任意识。一是紧急信息随时报。通过不断强化责任意识，一旦发生紧急信访维稳信息，我都第一时间向乡领导报告，并根据指示及时向县委政法委、县信访局报送相关信息。9月份以来，共向上报送各类信息32条，如华山村彭屋组及横龙组村民与华山电站发生纠纷、石下村村民罗斌发生交通事故一事等都第一时间上报了县里相关部门。二是一般信息按时报。按照工作要求，我紧抓日常信息报送，主要涉及相关业务工作、土坯房改造及柑橘黄龙病防控等工作。9月份以来，我向《手机报》报送信息8条，已采用4条。

二、存在问题及下一步工作打算

一是对工作的思想认识不够，态度没有端正，等待观望思想严重，仗着有几年机关工作经验，有时做事不积极主动，老想观望等，时有推脱不前情绪。

二是执行力严重不够，一点小事都没第一时间处理，时常被动工作、延后工作，导致一些情况领导“一问三不知”或明确的工作没有及时落实到位。

三是抱怨思想不断滋生，有时会抱怨凭什么老是安排我四五项

工作,而别人才一二项,却没有分清主次、想方设法去推工作。

四是工作的方式方法有待改进与创新,比如完成领导交办的工作或与群众沟通交流,都有改进与创新的空间。

一是强化思想认识,端正工作态度。态度决定一切,没有良好的工作态度,何谈认真工作。今后领导交办的工作,我将尽全力做好,不畏难不推脱。

二是积极主动工作、靠前工作。强化执行力,在领导布置完工作后,今后我将第一时间主动靠前,不拖拉不畏缩,按时甚至提前完成工作,并形成自己的日志,每日看、每日催、每日做。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇二

乙方:

乙方将在乐治镇嘎泥坝、高枳村流转土地1000亩,种植反季节无公害蔬菜的核心示范基地,根据《_合同法》规定,经双方协商,在公证合理的基础上,共同达成如下条款,供双方严格执行。

一、甲方的权力和义务

1、甲方无偿负责土地的丈量,按乙方使用种植蔬菜的土地数量交给乙方使用,土地租金费由乙方支付;关于土地连片内种得有农作物的土地和不适应蔬菜生产的土地纠纷由甲方负责调解。

2、甲方提供基地钢架大棚、基地工房、浇灌工程等现有基础设施给乙方使用,负责协调灌溉所需用水。

4、甲方负责蔬菜基地交通运输道路的修整。甲方负责蔬菜基

地育苗中心所占用土地的纠纷。土地费用一年一亩450元由乙方支付，乙方使用一年付一年的费用。

5、甲方负责调解有关治安方面矛盾纠纷和地方民事纠纷，保护乙方合法权利。

6、甲方按照乙方建设规模从蔬菜项目中借给乙方滚动发展资金，作为黑心示范基地的产前投入经费。

7、甲方负责协调乙方冷库修建的的场地及电力实施，冷库修建资金由乙方负责，产权属于乙方。

二、乙方义务和责任及权利

1、乙方负责嘎泥坝、高枳村1000亩蔬菜基地的征用土地费用，每亩一年按450元现金赔偿给农户，由甲方协调付款方式，乙方核实后，认可甲方提供的农户名单对应的土地面积数量和领款金额。

2、土地租用年限为20_年3月15日起到20_年3月15日止，到期后交还给农户，如继续要种，另外协调，如不继续种，乙方种在地内未收获的农作物应与土地出租农户协调处理。如不到合同规定期限，农户无理收回。乙方有权按合同规定的时间，追究甲方赔偿种在地内农作物的经济损失。

3、乙方负责反季节无公害蔬菜基地高标准、高质量、高科技种植技术，抓好1000亩核心基地蔬菜的生产。

4、乙方帮甲方带动发展周边农户，种植出来的蔬菜，按保护价收购和销售。

5、乙方自负盈亏，不论受任何风险，乙方无权追究甲方任何责任。关于乙方向甲方借蔬菜项目款的滚动发展资金归还时间：从借款之日起，到乙方不在甲方所在地发展之日止，一

次性返还甲方所有借款。

三、本合同一式三份，甲乙双方各持一份，乙方所在村委会一份。

四、本合同自签字之日起生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇三

我县自20xx年引种西兰花□20xx年引种无籽西瓜、礼品瓜□20xx年引种韩国白玉春萝卜、日本铁杆巨葱□20xx年引种大蒜、胡萝卜□20xx年引种大蒜、荷兰芸豆以来，经过科技引导、典型示范、市场销售等环节。逐渐形成规模连片种植、栽培技术更加科学规范，许多外地客商纷至沓来，产品供不应求，我们利用青花菜、礼品瓜销售的大好形式，不失时机地顺利与客商、企业签定了一些市场行情好，价格稳定及适合鲜销、加工的其它类蔬菜品种订单生产回收合同，为我县发展无公害绿色有机食品蔬菜生产奠定了良好的基础。

利辛菜办上半年主要工作重点是以产业结构调整为重点，以经济效益为核心，大力推进农业产业化经营，加强扶持农业产业化集群的发展，坚持无公害标准化生产，进一步搞好绿色食品认证工作。

1. 对我县王人，汝集，中疃，望疃，江集，孙集，双桥，张村等八个乡镇的科技示范园区进行调查研究，摸清部分示范园区由盛到衰的原因，然后菜办通过科技帮扶，寻求订单，项目支持等措施来帮助这些由国家投资兴建的园区恢复生产，重振示范园区优势，提高整体辐射带动能力。

2. 做好全县夏季瓜果蔬菜的田间管理工作，在电视台《淝河农苑》农业节目中继续具体介绍农业实用技术，并在孙集镇

刘郢村建立西瓜（礼品瓜）无公害标准化生产试验示范基地。

3. 加大与正规科研院校，单位合作力度，把农业科学技术及时转化为生产力。

4. 宣传和做好我县无公害农产品和绿色食品认证工作。

5. 继续商讨如何开展农副产品检测工作，农委将写报告向政府争取一部分资金购买农产品检测仪器设备，并安装运行，开展日常农副产品检测工作，让全县人民吃上放心菜。

6. 健全信息网络，为农民随时提供信息。

7. 进行全县种菜大户调查，建立菜农生产档案。

8. 积极开展订单农业生产，为农产品寻求更广阔的市场。

9. 菜办将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合，把我县蔬菜产业稳步向前推进。

1, 农民土地持有率下降（土地的合理与不合理开发），土地对于农民来说是农民的命根子，农民拥有土地是进可攻退可守。

2, 单产提高的空间有限。农产品价格上升的空间有限。市场价格不稳，销路不畅。面对小生产与大市场的矛盾，挫伤菜农的积极性。生产资料上涨，成本提高。

3, 设施落后，品种老化，技术欠缺。

4, 菜农到城里卖菜时，车辆管理部门要行车证、驾驶证、养路费。由于农民的车辆平时不用，只有到城里卖菜时才到路上跑，所以大多数都没有相关的手续。

- 5, 政策支持的空间有限
- 6, 自然因素。气候的不确定因素, 影响蔬菜的生产
- 7, 非农产业的收入影响农村经济的发展
- 8, 生产成本加大, 农业效率增长缓慢

我县有些乡镇蔬菜生产落后、温室大棚闲置、农业科技园区关闭或转型、农副产品找不到销路、科学技术得不到推广、蔬菜面积不能稳定。为此利辛县蔬菜办公室根据省蔬菜办公室和我市农副产品管理办公室有关文件指示, 我县以抓好书记的米袋子、健全县长的菜蓝子的工作任务为重点, 我们通过农业招商引资、寻求订单、科技帮扶等措施, 加大菜办的工作力度, 结合我县实际情况, 因地制宜, 我们将扎扎实实的开展工作, 不搞形式主义, 以理论与实际相结合, 生产与市场相结合, 调整与行情相结合等方法进一步做好我县蔬菜产业化工作。

1. 协调农业生产的三大关系即: 市场---技术---管理

(一) 产品要有市场和订单, 既农业生产要把农产品通过订单的形式销售出去, 把产品变成货币。

(二) 要把农业科学技术转化为生产力, 科学技术是第一生产力, 必须把农业科学技术及时运用到农业生产上。

(三) 生产操作要按照科学的方法操作管理, 要把农民的一般经验管理水平上升为科学管理水平。

2, 大力推进农业产业化经营

所谓农业产业化经营是指以市场为导向、以效益为核心、以科教为手段、以农民家庭生产经营为基础、以龙头企业为纽

带，通过社会化服务、专业化生产、农科教结合，把农业的产加销、贸工农诸环节有机结合为一体的现代农业经营方式和组织形式的农业产业化经营之路。

3. 加大产业结构调整 and 进行无公害绿色食品的安全生产

总结先进经验，完善规章制度，创造性地开展工作，不断提高服务水平和工作能力。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇四

大学犹如一个小社会，踏入大学就等于步入半个社会。鉴于我们是即将踏入社会面临就业的大二学生。学校在这学期给我们安排了一次为期一个月的实训虽然只有短短的一个月，但让我感受颇深，也学到了很多。

我们实训的地点是光华校区旁的苏果超市，所以同学按学号被分配到了不同部门，而我很荣幸的被分到了酒水科。每两位同学由一位师傅带领，跟着师傅学习工作。我们的工作就是盘点仓库、楼面的商品以及缺货时及时上货。但也许因为我们是学生，酒水部的阿姨和师傅都对我们特别照顾，什么脏活累活都自己干，尽量不找我们，除非是忙不过来的时候。所以，总体来说，我们还是很舒服的。一般我们都只要看着牌面，偶尔被派去下货。但也正是因为这样，我们开始变得懒散，工作经常觉得无聊还会走神，做不到认真和细致。最后是工作热情明显不够。但是我知道我们不应该屈服于这种问题的压迫，而是在这种缺乏中找到自己的缺点不足，在以后的实践或学习中加强对相应知识的理解和运用。这就要求我们怎么在学习时灵活运用我们所学的知识了。

整个实训期间，最忙的就是每周的星期二了，要集体换挡，但在我看来，也是最开心的时候。因为我们全体工作人员一起合作，尽管苦也感到满足，毕竟团结就是力量。而且在工作的过程中，与同学之间的关系也变得更加融洽，也结识了

很多热情的叔叔阿姨。

回顾实习生活中的点点滴滴，我终于对自己有了一定认识。虽然有了一定的工作经验，但因为我还在学习的阶段，还没能真正地接触事业，没能真正地了解到工作的难处和辛苦。所谓的万事开头难，什么事都要有尝试，都要有开始，都要有经过，都要有失败。在经历了在超市的工作之后，明白了很多事情看起来简单，但实际上与我们的想象是有很大的差距的。一个小小的超市的经营也不容忽视，不但要有细心，还要有策略，谋划。总之，任何事情都要考虑周全。

实际上,实习只是接触社会的一个过程,,大学生实习的目的应该是为了自己以后的发展,,而不仅仅是为了累计工作经验,找到薪水高的工作而已。所以,我们不应该再做象牙塔里不能经受风吹雨打的花朵,要努力学习,不断提升理论涵养;努力实践,自觉进行角色转换;提高工作积极性和主动性,要不断强化自己的综合能力才能立了不被淘汰的地位。

通过这次磨练,我深深地认识到社会实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学,只有正确的引导我们深入社会,了解社会,服务于社会,投身到社会实践中去,才能使得我们发现自身的不足,为今后走出校门,融入社会打下良好的基础。

岗位实习建议

1. 没有具体处理一些工作,所以实际学到的东西不是很多,希望多安排一些能锻炼提升学生能力的工作。
2. 主管与学生之间的交流沟通不是很多,学生不能及时知道自身存在的问题,望上级与学生多交流并指出错误。
3. 人员分配不合理,有的科人员太多,浪费劳动力,而有的科明显人手不足。

4. 工作内容太乏味，死板，不能带动学生工作的积极性。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇五

（一）蔬菜产量、外销量同比下降，综合价格稳中有升。

据农业生产部门统计，xx年1-6月全市蔬菜播种面积60.55万亩，同比增2%，生产总量95.73万吨减5.7%，生产产值13.05亿元增15.6%，外销量70.01万吨占总量73.1%。播种面积、生产总量、外销量分别占年计划的55.1%、43.5%、44%。今年以来蔬菜总体产销顺畅，价格稳中有升，综合平均价达1.41元/千克，增11.1%。由于3月13-14日突如其来的霜冻，部分蔬菜如豌豆、小瓜、甜椒、番茄等因受灾价影响较大，绝收面积近2万亩，上市总量同比减少5.1%。受灾蔬菜主要是外销品种，因此外销同比减少4.6%。

（二）花卉产销势头良好，产业增效明显。

去冬今春以来，花卉价格高，持续时间长，元旦、春节、情人节等节假日集中，鲜花需求量增大，全市花卉园艺种植面积13.1万亩，总产值21.8亿元，占年计划的93.6%，同比增加136.8%，其中鲜切花面积7.74万亩，占年计划的91%，鲜切花上市量22.33亿枝，占年计划的55.8%，同比增加12.7%，产值8.32亿元，同比增加20.4%，出口额1888.79万美元。出口亚洲市场呈上升趋势，出口国排序日本、新加坡、泰国、马来西亚，直接出口香港有所下降。出口主打品种是玫瑰，外销占总产量的90%。

（三）滇池流域蔬菜花卉基地逐步退减，新增基地向**东北部转移

一是xx年以来，滇池流域呈贡、官渡、晋宁、西山、盘龙、嵩明等县区实施“四退三还”工作，退出耕地面积24609亩，其中蔬菜退出面积16287亩，花卉退出面积6039.3亩。滇池流

域的蔬菜、花卉生产退出的土地主要以建设湿地公园、发展园林绿化和经济林木。蔬菜花卉基地主要转移到滇池流域核心区外的**东部和北部地区的宜良、石林、寻甸、东川、富民等县区，这些县区目前新增蔬菜面积15500亩，新增花卉面积5524亩。二是通过项目促进标准化建设，以项目带动基地转移□xx年中央财政扶持现代化农业产业发展的蔬菜项目安排在晋宁、宜良、富民等蔬菜花卉生产区实施，花卉项目安排在石林县实施，蔬菜项目从xx年底开始建设，目前已经完成标准化蔬菜基地及配套设施建设、科技入户培训、技术集成示范等工作，并已开始进行生产，通过项目的实施，带动三个县区的蔬菜生产面积近万亩蔬菜生产。花卉项目，目前实施进展顺利。

（一）加大标准化生产推广力度

xx年是农产品质量安全整治暨农产品质量安全执法年，为进一步巩固和提高我市蔬菜质量安全水平，今年加大了标准化生产推广力度，大力推行“5+3”工程的实施。目前已安排标准化生产示范点40个，标准化示范面积10.8万亩，主要品种有：生菜、荷兰豆、浅水藕、甜椒等十余个品种。举办标准化技术培训36795人次，推广黄板3.4万亩、性诱剂920亩、生物肥料8.9万亩、生物农药7.4万亩、引试新品种139个。推广无公害蔬菜45.3万亩，产量83.7万吨，分别占年计划的58.8%和52%。

花卉上提倡无公害生产，控制施用量，增加生物有机肥施用量，保护环境。

（二）狠抓项目的实施

切实抓好xx年中央财政现代农业支持蔬菜、花卉项目的落实。为作好我省xx年现代农业生产发展项目申报工作，积极组织东川、嵩明、石林等县区进行项目实施方案的编写和论证，项目实施方案已于3月10日上报国家农业部和财政厅。

（三）抓好产销调研分析工作,促进产销对接与顺畅

及时召开全市蔬菜产销分析会,收集汇总当月十三大类近80个品种播种面积及下月预上市量、分析产销存在问题、当前主抓工作,以简报、市农业网、新闻媒体形式向各届发布相关信息,有力促进我市蔬菜产销对接与顺畅。

为进一步发挥《**蔬菜花卉信息》专刊在促进我市农业现代化建设中的引导、宣传、服务作用,在人少工作多的情况下,挤时间按计划如期编辑发送,1-6月完成了六期3000份《**蔬菜花卉信息》专刊,受到越来越多的领导、从业者、新闻单位的欢迎和好评。

（四）积极开展招商引资工作

按照发展是第一要务,招商引资是第一要事的要求,努力营造蔬菜花卉招商引资的优质软环境,积极开展招商引资工作。

（一）蔬菜、花卉涉及面广,滇池流域综合治理“四退三还”的实施,滇池周边蔬菜花卉面积逐步外移,新区的基础设施和栽培设施薄弱,部份地区栽培水平不高,科技意识不强,加大了蔬菜花卉生产工作的管理难度。

（二）蔬菜、花卉生产周期短,市场需求变化快,生产与市场营销有待进一步加强品种结构调整和市场分析。

（三）原来每个月召开一次全市蔬菜产销分析会,及时将产销动态进行分析,便于加强结构调整和播种指导,蔬菜供求趋势分析,由于今年经费支持较少,不能按期进行培训和分

析,希望局里考虑加大对蔬菜花卉科技推广经费的补助。

（一）加强无公害蔬菜认证基地的管理,加大蔬菜标准化推广力度,进一步搞好技术培训,大力推行“5+3”工程的实施,加大黄板、生物肥料、生物农约的推广力度,各县（市）区

根据当地生产实际，制定出生产过程中的产品质量监控制度，生产过程登记制度，基地产品认证制度，确保质量安全。

（二）加强蔬菜花卉生产的管理，各县(市)区加强田间水肥管理，促进植株生长，加强目标任务的检查、督促和落实，确保全年各项目标任务的完成。提前做好预防洪涝灾害工作，雨季即将来临，加强引导，疏通沟渠，防患于未然。

（三）加强市场调研与信息服务指导工作，促进外销。

（四）积极争取各方面的支持，加大对蔬菜花卉科技推广经费的补助。

（五）加大招商引资力度，加强与客商、公司、企业的合作，促进加工业的发展和订单生产，扩大蔬菜的外销。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇六

来到人人乐超市上班，这里虽然上班比较辛苦，但是在这里，不仅我的个人能力得到了很大的锻炼，而且享受到了团体的力量。我觉得过的很充实，也很快乐。在实习的一个月，我们蔬果组在总部董事会和总经理的正确领导下，店长对生鲜实行了主抓主管的方针，经过各部门经理的互相协调、帮助，加之地区营运和采购的大力支持、监管，使得蔬果组在稳步中求得了发展，在逆境中取得了成绩，生鲜部自经理到员工，形成了“拼搏、务实、协力、共进”的团队精神。

一、严把蔬菜质量关。降低蔬菜损耗。要降低蔬菜的. 损耗，必须从源头来抓，我们每天会根据天气、周末、节假日等外部环境因素的影响，根据顾客对于每个蔬菜单品的需求，做出尽量合理的订货量。在收货的时候，对于每一个蔬菜单品，我们都要亲自查看蔬菜的质量和新鲜度，严格把好蔬菜进入卖场的第一个关口。在扎菜和打包的时候，要求员工将破损和腐烂的叶子去掉，切掉长出的根、叶，做到蔬菜的美观和

新鲜，但同时要注意不能随意的浪费。在每天中午和晚间我们都会对冷冻储藏室进行整理，既保证订货量的准确性，又要保障蔬菜因踩踏而造成的损耗。

分歧，针对这种现象，在原有的分配基础上，通过灵活的调整，进行一岗一员责任制和协同工作制，既要求责任到人，不互相依赖，又不自私自利，各扫门前雪，形成打包员与理货员、扎菜员与理货员、打包员与扎菜员之间的互相协作。大大提高了工作的效率和成效。

在言论上，我们提倡有言就发，有话说在当面，不背后议论长短，帮助同事之间解开疙瘩，化解员工和领导之间的矛盾，从员工的口中能够发现问题并解决问题。在开会的时候，向员工做思想工作，让他们懂得团结才能发展，团结都能受益的例子，通过长时间的接触，我反而觉得在这个组里呆着，能享受到快乐，虽然前面还有一段路要走，但是我有信心。

三、准确掌握市场信息，灵活调节商品结构。对于蔬果组来说，市场的动态千变万化，能否准确的掌握市场的蔬果的价格以及畅销品对于我们来说是最为关键的，目前，我们采用的是每日对竞争店东方红新百店和南桥早市进行市调，合理调整我们的蔬果价格。争取做到我们的商品物美价廉。对于抢购的商品除了快讯上规定之外，我们还会根据顾客的需求，根据市场的变化，和供应商沟通，及时调整。争取把抢购商品做到价格惊爆，品项合理。在超市实习期间，我们组的促销员在市场的调查、快讯的发放、抢购商品的装袋等方面给我们很大的帮助，我非常感谢他们。

对于这个月的工作，总的来说，是有进步也有缺憾，有成绩也有瑕疵，对于我们的不足，主要还是存在以下几个方面：首先，从销售额来讲，总体来说是在保持稳定的基础上有所上升，但和上个月相比上升的幅度不是太大，蔬菜最差的时候卖7000元左右，遇上周末节假日能卖11000元左右，五谷类每天的销售在10000元左右，水果在18000元左右，南北干货

的销售在8000元左右，这样看来，蔬果组每日的总销售平均在60000到70000之间，和去年同期来比，销售额上升缓慢。同时，来客人数基本和去年的来客持平，每天平均来客人数1500人，变化不大。这除了受外部的竞争环境的影响外，我觉得更大的的是我们的工作在很大程度上都是在循规蹈矩，墨守成规，很难在体制和管理上有很大的创新。我想在稳定的前提之下，进行改革性的创新是我们目前的问题；其次，员工的对于公司的认同感不强，这种认同感包括员工的集体意识、企业文化意识、薪资待遇三个方面，这种认同感的淡漠使得他们对待自己的工作认真态度、负责程度很少，工作出现迟滞的重要原因。我想在明年的工作计划中是一个重点；再次工作的细节性还是不到位，在大的方面我们做了几次的整改和努力，取得了一定的成绩，但是对于卖场的细节注意还是有欠缺，这包括我们的卖场卫生、商品的陈列、扎菜、打包的美观、仪容仪表的规范、价签价格牌的对应，商品的保质期、员工和促销员的管控、和采购及供应商之间的沟通、收验货的把关、损耗的管控都存在着细节性的问题，这都是在以后工作中要注意的方面；最后，我想说的是我们整个卖场对于蔬果组的影响，从门头的设计、楼梯的便捷、迎宾人员的仪容仪表、卖场的布局、以及整体服务体系的建立都不同程度存在着问题。

蔬菜工作总结超市 年末工作总结篇七

一，上半年蔬菜产销总体形势

我县自2000年引种西兰花；2001年引种无籽西瓜、礼品瓜；2002年引种韩国白玉春萝卜、日本铁杆巨葱；2003年引种大蒜、胡萝卜；2022年引种大蒜、荷兰芸豆以来，经过科技引导、典型示范、市场销售等环节。逐渐形成规模连片种植、栽培技术更加科学规范，许多外地客商纷至沓来，产品供不应求，我们利用青花菜、礼品瓜销售的大好形式，不失时机地顺利与客商、企业签定了一些市场行情好，价格稳定及适合鲜销、加工的其它类蔬菜品种订单生产回收合同，为

我县发展无公害绿色有机食品蔬菜生产奠定了良好的基础。

二，上半年所抓重点工作及取得的成效

利辛菜办上半年主要工作重点是以产业结构调整为重点，以经济效益为核心，大力推进农业产业化经营，加强扶持农业产业集群的发展，坚持无公害标准化生产，进一步搞好绿色食品认证工作。

1. 对我县王人，汝集，中疃，望疃，江集，孙集，双桥，张村等八个乡镇的科技示范园区进行调查研究，摸清部分示范园区由盛到衰的原因，然后菜办通过科技帮扶，寻求订单，项目支持等措施来帮助这些由国家投资兴建的园区恢复生产，重振示范园区优势，提高整体辐射带动能力。
2. 做好全县夏季瓜果蔬菜的田间管理工作，在电视台《淝河农苑》农业节目中继续具体介绍农业实用技术，并在孙集镇刘郢村建立西瓜（礼品瓜）无公害标准化生产试验示范基地。
3. 加大与正规科研院校，单位合作力度，把农业科学技术及时转化为生产力。
4. 宣传和做好我县无公害农产品和绿色食品认证工作。
5. 继续商讨如何开展农副产品检测工作，农委将写报告向政府争取一部分资金购买农产品检测仪器设备，并安装运行，开展日常农副产品检测工作，让全县人民吃上放心菜。
7. 进行全县种菜大户调查，建立菜农生产档案。
8. 积极开展订单农业生产，为农产品寻求更广阔的市场。
9. 菜办将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合，把我县

蔬菜产业稳步向前推进。

三，存在问题

- 1，农民土地持有率下降（土地的合理与不合理开发），土地对于农民来说是农民的命根子，农民拥有土地是进可攻退可守。
- 2，单产提高的空间有限。农产品价格上升的空间有限。·市场价格不稳，销路不畅。面对小生产与大市场的矛盾，挫伤菜农的积极性。生产资料上涨，成本提高。
- 3，设施落后，品种老化，技术欠缺。
- 4，菜农到城里卖菜时，车辆管理部门要行车证、驾驶证、养路费。由于农民的车辆平时不用，只有到城里卖菜时才到路上跑，所以大多数都没有相关的手续。
- 5，政策支持的空间有限
- 6，自然因素。气候的不确定因素，影响蔬菜的生产
- 7，非农产业的收入影响农村经济的发展
- 8，生产成本加大，农业效率增长缓慢

四，下半年工作思路和要点

我县有些乡镇蔬菜生产落后、温室大棚闲置、农业科技园区关闭或转型、农副产品找不到销路、科学技术得不到推广、蔬菜面积不能稳定。为此利辛县蔬菜办公室根据省蔬菜办公室和我市农副产品管理办公室有关文件指示，我县以抓好书记的米袋子、健全县长的菜蓝子的工作任务为重点，我们通过农业招商引资、寻求订单、科技帮扶等措施，加大菜办的工作力度，结合我县实际情况，因地制宜，我们将扎扎实实

的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合等方法进一步做好我县蔬菜产业化工作。

1. 协调农业生产的三大关系即：市场-技术-管理

（一）产品要有市场和订单，既农业生产要把农产品通过订单的形式销售出去，把产品变成货币。

（二）要把农业科学技术转化为生产力，科学技术是第一生产力，必须把农业科学技术及时运用到农业生产上。

（三）生产操作要按照科学的方法