

# 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结 (模板7篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况,并提供解决方案或建议。下面是小编为大家整理的报告范文,仅供参考,大家一起来看看吧。

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇一

转眼间20xx年将远去,迎来了崭新的一年。今年我在山西四建第二道桥公司榆次传媒大学项目部任施工员,先后在灵石森林公园桥梁工程任施工员、资料员。一年来从以下几点对今年的工作进行简单总结。

### 一、现场施工及安全方面

企业成于安全,败于事故。任何一起事故对企业都是一种不可挽回的损失,对家庭、个人更是造成无法弥补的伤痛。

开工前期,我配合项目经理与公司安全员作好三级安全教育工作,传媒大学道路施工与灵石森林桥梁工程环境大有不同在进行施工时必须因材施教,不同工种分开沟通使劳务人员能真正听进心里。使现场施工工作进行的更扎实。

今年的工程施工过程中积极面对问题按照图纸准确施工,确保不发生窝工和返工的情况!认真排查施工各个工序中潜在危险源。及时与施工现场施工人员及进行沟通,跟据施工计划安排作好安全工作及确保施工顺利完成,工作中做到腿勤、手勤、眼勤。

在施工期每天总是紧绷心弦□20xx年施工已结束,全年无一例

安全事故发生，紧绷心弦终于可以放下。

## 二、内业资料整理方面

仔细阅读施工组织设计编，提前对图纸进行详细的研读与熟悉，脑海中对施工的全过程及各种注意事项都有所了解。方才进行施工准备，编制的施工方案时贴近实际，在施工过程中形成的各种资料及数量确认资料要及时找监理工程师签认，以免影响到后期计量。

今年传媒大学道路施工时，是我职业生涯第一次参与市政道路施工，开始有些迷茫，前期我仔细翻阅了市政道路的规范资料等准备工作。以便能因对工作中遇到的问题和困难。

施工员的工作也是比较辛苦的，白天要在现场跑来跑去督促施工进度及审查按图施工避免差错，晚上要对当天的图纸及资料进行整理并对第二天的工作进行安排。在工作当中我向来是当天的工作当天完成，绝不拖到第二天。确保在后续工作实施时，不手忙脚乱，不缺东少西，不影响工期。

## 三、学习方面

繁忙的工作中，我仍坚持学习参加了20xx年二级建造的考试□20xx年函授本科也是第三年。在工作闲于时期也阅读和学习一些施工规范资料等。

## 四、主要经验和收获

经过一年的工作学习，初步了解与掌握了市政道路的施工方法与程序。学会了如何与工人进行沟通，如何指导施工人员进行施工作业。在工作上坚决服从公司及项目部领导的安排，自觉做好各项工作。学习各项施工方案，对图纸归纳整理，查阅施工规范。认真做好施工日志，对还未展开的工作进行提前准备，对已经完成的工作进行回顾审视。团结同事，发

扬团队合作精神，良好的沟通能更方便的展开工作，只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

## 五、存在的问题与不足

对理论知识学习不够，专业实践、阅历不够丰富，工作上往往凭感觉办事，凭自己的想法来处理问题，对没有掌握的工作不敢大胆地尝试。在工作时偶尔有懒惰情绪，施工资料未能及时整理。对突发性以及偶然性的施工状况措手不及，考虑事情不够全面。对于加强施工工人的执行力做的不好，在未来的职业生涯中避免发生及自我改变。

## 六、下一步的工作措施

继续学习新的知识，加强对图纸的熟悉程度，努力掌握各项施工方案。对不懂的问题及时向师父及老员工请教。提高自身素养，缓解工作情绪。加强与各个部门的沟通，做到施工资料及时整理。提高自己执行能力，尽快尽好的完成领导安排的工作任务。加强自身责任感，不畏惧新的工作安排。不怕吃苦，坚持“多做点，做好点”的工作原则。“逆水行舟，不进则退”，在日后的工作中里我要学会掌握更多的专业知识及施工方法，提高自身的工作能力，加强责任感，提升安全意识，保证工程质量，继续努力完成领导安排的每一项工作任务。我会继续努力，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷，在领导的带领下，在同事们的帮助下，我相信，我以后的工作会做的更好；为第二道桥分公司的明天贡献出自己的力量！

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇二

加强自身学习，提高业务水平自己的学识，这样下来感觉自己一年来还是有了一定的进步。我从做好本职工作和日常工作入手，从我做起、从现在做起、从身边的小事做起并持之以恒，对工作的每一个细节进行检查核对，我不断提高自己

的业务本领，努力精通本职的业务知识，脚踏实地的做好本职工作。能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力等方面，经过一年的锻炼有了很大的提高，正确的态度对待各项工作任务，积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，努力提高工作效率和工作质量。

由于设备的日益更新，新产品、新技术层出不穷，只有不断的学习，掌握更多的新知识、新技术，才能掌握新设备。要想把这些设备管理好并且安全可靠的运行，就必须熟练掌握相应的专业知识和技能，不断的学习，认真的实践。

相应的发展。主要是得益于分公司领导和相关班组的大力支持、鼎力帮助；得益于同事之间团结共事，相互信任，互相支持，变电站之所以能够实现安全生产的长期稳定，是自觉遵守分公司的各项规章制度，不搞个人的表现主义，这样既损害分公司，也伤害了自己，共同维护分公司的团结和整体效能的发挥积极努力和拼搏奉献。

一年来的工作，还是存在一定的差距，一是工作经验欠缺，实际工作中存在漏洞，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高，二是工作创新不够，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位，三是自己的理论水平还不太适应分公司工作的要求，工作中有急躁情绪，有时急于求成。我将在下步工作中不断努力克服和改进。

以上是我的工作总结，在新的一年里，自己决心努力提高业务、工作水平，为公司的经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：第一，加强学习，拓宽知识面。努力学习变电专业知识和业务常识。第二，本着实事求是的原则，真正做好公司领导的助手；第三，注重变电站的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的工作氛围。维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

# 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇三

## 一、工作简介

\_\_年12月29日开钻在ccdc-16队担任钻井工程师以111天建井周期完成完成了土库曼斯坦阿姆河右岸项目历史上第一口水平井sam35-1h井井深3333米最大井斜92.04° 水平位移1210.60米填补了土库曼斯坦没有水平井的空白;接着调至ccdc-15队担任平台副经理兼钻井工程师完成了土库曼斯坦第一口大斜度井sam36-1d井该井吸取了sam35-1h井施工过程中的经验和不足完善了技术措施以106天安全快速优质的完成了该井3028米的井尺最大井斜83.16° 水平位移926.52米;然后借调到ccdc-12队参了土库曼斯坦第二口水平井sam3-1h井三开增斜段寻找b点的复杂施工,该井三开施工中井下出现脱压憋泵增斜率不够等复杂情况我迅速结合井下情况组织开会重新修改制定应对和处理复杂的技术措施并上报,在第一时间消除了井下复杂情况重新修复了井眼满足了水平井钻井的要求,该井水平位移长达1412.39米是一口难度很大的水平井。水平井施工结束后我回到ccdc-15队开始承钻met23井,该井是直井设计2760米,我回到队上后做了分段的技术措施并且多次召开技术会议,认真的落实技术措施。最终met23井以42天18小时的好成绩完成了2900米的井尺,该井最大井斜1.4° 井身质量100%固井质量100%安全快速优质的完成了该井的全井施工作业,刷新了土库曼斯坦最短钻完一口3000米左右天然气井的新纪录,为土库曼项目下一步提速施工奠定了基础。

## 二、安全管理

安全是保证生产的前提条件,我们从事的石油钻井又是高风险的户外行业。危险和隐患随时都有可能发生,为了降低安全风险、提高安全意识,我们必须从细节入手,通过设备的整改,环境的改变,属地化的推行,我们改变员工的工

作环境，使每位员工都能在安全的工作环境里面安全的工作；通过职工培训，九项文件的学习，杜邦公司九项体系化推进，我们的员工从思想上改变了自己以前很多不安全行为和习惯性违章，使操作正规化，安全化，大大降低了隐患的发生杜绝了事故；通过每周的安全例会，每月的安全总结我们大力推行‘反违章树规范’的小型安全竞赛活动，大大鼓舞了员工的积极性，提高了职工的整体素质为安全营造了和谐发展的有效空间，使我们的安全工作走向了良性循环。

### 三、技术管理

技术是生产的推动力，只有不断的完善技术管理，创新技术，发展技术，科学的运用技术于实践才能优质高效低耗的完成每口井的施工任务，在土库曼斯坦的三口定向井水平井施工过程中我们坚持每天下午4点开一次技术交流会，总结前一天施工过程中的不足和下一步施工中需要注意的事项，特别是sam35-1h井的施工过程中，由于该井是土库曼斯坦的第一口水平井，没有可参考的施工经验，我们只能结合国内水平井施工和塔指钻遇岩膏层施工的成功经验，再不断的尝试和摸索过程中我们和各专业公司紧密配合最终以111天完成sam35-1h井的全井施工任务，填补了土库曼斯坦没有水平井的空白。随后承钻的sam36-1d井我们就成功的借鉴了sam35-1h井的施工经验特别是在滑动导向钻进方面运用的比较成熟井眼轨迹控制的非常好得到了甲方和分公司领导的高度好评[sam3-1h井的施工过程中就遇到了前两口井从未遇到的问题在三开寻找b点的时候出现了井下复杂，我们根据现场情况重新制定了相应的技术措施，破坏了井下出现的小台阶和砂床以及修复了欠井斜井段，使施工中的各项指标均达到了水平井施工的要求，克服了地质原因、工具原因、泥浆原因等多方面的外来不利因素，最终再我们和各专业公司的不懈努力下完成了这口特殊的水平井。水平井施工结束后我认真总结了施工过程中的优缺点，汇编出了土库曼斯坦萨曼杰佩区块定向井水平井施工技术报告，并在met23井的施工

过程中将钻遇岩膏层技术措施运用于实践，该井最终仅仅用了42天就钻完了2900米进尺，又一次刷新了土库曼斯坦的钻进新指标。

#### 四、职工培训

人是第一生产力，只有不断提高人的素质技能才能更好的完成生产任务，每一次取得的成绩都和我们辛勤的培训是分不开的，在土库曼工作的这一年我深深的体会到了这一点，我们面对的不仅仅是中国员工还有大部分是当地员工，当地石油工业发展很慢大部分工人都是放下羊鞭参加工作的，由于语言的不通给我们的工作带来了很多的困难。

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇四

### 销售业务工作总结

一、切实落实岗位职责，认真履行本职工作。

作为一名销售业务员，自己的岗位职责是：1、千方百计完成区域销售任务并及时催回货款；2、努力完成销售管理办法中的各项要求；3、负责严格执行产品的出库手续；4、积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导；5、严格遵守厂规厂纪及各项规章制度；6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；7、完成领导交办的其它工作。

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇五

一、稽查工作目的为强化公司系统营销工作的监督和检查，堵塞漏洞，强化约束机制，维护企业正当利益，保护用户用电的合法权益，减少营销过程中的各种不规范行为，防止企业经营效益流失，规范营销稽查行为。

二、稽查工作依据

《中华人民共和国电力法》、《中华人民共和国合同法》、《供电营业规则》、《用电检查管理办法》、《供用电监督管理办法》、《\*\*\*\*》和电力行业有关规章制度。

稽查领导小组办公室设在市场营销部，\*\*兼任办公室主任，\*\*\*为办公室副主任，\*\*、\*\*为成员。

领导小组负责稽查工作的组织安排、监督检查工作。领导小组办公室负责协调联系、具体实施稽查工作。

### 三、稽查工作职责

市供电分公司市场营销部管理所属县级公司的稽查工作，其主要职责：

- （一）贯彻落实集团公司稽查有关制度和文件。
- （二）制定稽查工作实施细则。
- （三）按照集团公司稽查工作要求，制定稽查工作计划。
- （四）组织开展定期稽查和专项稽查。
- （五）按期完成集团公司规定的稽查目标任务。
- （六）指导、监督所属各县分公司开展稽查工作。
- （七）监督被稽查单位整改落实情况，并形成书面材料，再规定时限内上报集团公司审计稽查部。
- （八）完成上级交办的其他稽查任务。 各县级供电分公司稽查工作职责：
  - （一）贯彻落实集团公司及市供电分公司稽查有关制度和文件。



（二）制定本单位稽查工作实施细则。

（三）按照上级要求，制定稽查工作计划，并按时组织实施日常稽查工作。

（四）按期完成市供电分公司规定的稽查目标任务，并形成书面材料按时上报市公司市场营销部。

（五）完成上级交办的其他稽查任务。

#### 四、稽查工作内容

（一）电费稽查：电费的抄、核、收及上解情况。监督落实电费回收管理责任制，重点跟踪大宗工业用户电费回收，季节性、临时性用户电费回收情况，以及电费回收过程中的弄虚作假等行为。

（二）电价稽查：对电价分类是否准确；基本电费和力调电费收取情况；维管费提取情况；各种基金及附加费征收情况；小水电、伴生气发电上网电价和过网费的收取标准情况；趸售电价、协议电价、差别电价、优待电价的执行情况；自用电电价执行情况等。

（三）线损稽查：线损资料的完整性和准确性；线损统计的准确性和真实性。

（四）计量管理稽查：关口电能表计量情况，售电关口电能计量装置的安装、周期检定、轮换和故障处理，电能表周检计划及其完成情况，计量装置封表率是否达到100%等。

（五）合同稽查：供用电合同的签订、合同形式与条款、签订程序、履行、变更及档案管理情况的稽查。

（六）客户管理稽查。客户经理负责制的实施情况；整套服

务和其他增值服务开展情况；授牌客户档案建立管理情况。

（七）客户服务稽查：营销服务流程和整套服务方案的建立实施完善情况；营业窗口环境、营销服务流程各环节人员的服务行为，服务时限、96789客户服务系统的稽查；有偿服务收费项目落实及超标准收费现象的稽查。

（八）电力市场管理有关指标稽查。检查市场占有率、报装接电率、人均用电量、客户满意率及客户丢失率等。

（九）对电监局转办、领导交办、集团公司委托、客户投诉事项进行稽查。

## 五、稽查工作形式与要求

（一）稽查主要分为日常稽查、专项稽查。以日常稽查为主，专项稽查为辅。

（二）日常稽查实行计划管理，采取定期稽查方式，随机抽查的方法进行。每年年初，按照集团公司稽查工作的计划要求，制定实施计划；各县级供电分公司的稽查年度计划中明确县级定期稽查的供电所名单（要求对未被省、市两级稽查的所有供电所进行稽查）。

（三）专项稽查根据营销重点工作需要或日常稽查中发现的薄弱环节不定期组织开展。每年至少组织一次专项稽查。专项稽查结束后，应及时统计、分析、总结、对存在的问题提出整改建议，形成专项稽查报告。

（四）稽查结果的使用。稽查结果要体现在如何为领导决策提供有价值的建议上，做到稽查建议的提出充分考虑实际情况，具有可操作性和借鉴性，保证稽查发现的问题和形成的成果性报告能切实推动相关单位完善制度、规范管理、规避风险、提高效益。

（五）各县分公司根据稽查开展情况，每月月底前将本月稽查月度报表上报市分公司市场营销部，每年6月10日，12月1日前将半年、全年稽查工作总结上报市分公司市场营销部。

## 六、稽查工作纪律

（一）稽查人员必须实行持证上岗制度。在实施现场稽查时，稽查人员应出示《稽查证》和相关稽查文件资料。

（二）稽查中发现的问题，稽查人员不得直接进行纠正。

（三）遵守被稽查单位保卫、保密规定。

（四）不得直接代替他人操作电气设备，不得干预被查单位的正常生产经营工作。

（五）必须遵纪守法，依法办事，廉洁奉公，不徇私舞弊，不以权谋私。

（六）稽查人员不得接受被查单位的宴请。

（七）被查单位及有关人员应积极配合，并根据稽查人员要求，如实提供相关资料，回答有关询问，协助稽查人员工作。

（八）被稽查单位负责安排好稽查人员的食宿，费用由稽查单位承担。

## 七、监督及考核

（一）各单位要加强对稽查工作的监督和考核，并制定相关制度。

（二）各单位要建立和完善本单位稽查统计和报表制度，每季度再本单位内通报稽查工作开展情况和问题整改情况。

（三）各单位可建立相应的激励机制，对发现和防止重大营业差错，防止违章用电中有突出贡献的个人给予一定奖励，提高稽查人员工作积极性。

二〇一一年六月二十一日

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇六

### 一、深入学习政治理论，不断提高政治素养

一年多来，我认真学习方略、和公司工作会精神[]xx省xx公司关于节能减排的规定等文件资料、董事长和总经理在公司抗险救灾抢修复电总结表彰大会上的讲话。进深刻体会了“众志成城、顽强拼搏、不胜不休”的抗灾精神，理解了“办法总比困难多、不屈不挠、艰苦奋斗”的精神，这将是以后工作的强大动力和克服困难的有力武器。

除此之外，我还利用网络、电视、报纸等媒体来了解和学习政治时事，关注社会政治生活，对政治学习的自觉性和积极性都有了很大的提高。

### 二、不断努力学习，提高专业知识

在业务知识方面，我参加了网公司组织的营销工作创新培训和公司组织的营销相关技能培训。除了参加公司组织的各种培训，我也虚心向同方公司和各供电局专业技术人员请教营销信息化、自动化相关知识，并结合工作需要，自主学习信息化、自动化的专业知识。此外，利用周末时间，攻读xx大学信息与自动化学院控制理论与控制工程专业工程硕士，在这一年多的时间里，已基本完成了工程硕士阶段的课程学习，使自己的理论知识得到了很大的提高。学习过程中注意总结收获，并在《电业》发表文章。

### 三、认真做好本职工作，提升工作能力

## (一) 营销监控中心建设

营销监控中心是通过对客户服务系统、95598系统、负控管理系统、需求侧管理系统、调度mis□营销现场监控设备等资源的整合，建立了新的营销工作流程监控管理体系，真正实现端到端的管理，全面提高营销服务水平和层次。从年初建设开始，我参与了《云南电网公司营销服务中心系统建设方案》编写完善，建设过程中全程参与协调相关参建单位工作，并承担了监控中心的软硬件设备的日常管理和维护。系统投入试运行后，通过征求各部门意见，编写《营销服务中心系统需完善的内容》，年底组织监控中心验收，参与《司监控中心后期建设思路》、《营销监控中心运行管理制度□□□xx公司营销监控中心岗位职责》等的编写完善。至今营销监控中心已累计完成功能开发累计73项，其中业务功能63项，数据填报功能10项。在业务功能中，发供电模块23项、需求侧管理15项、营销经营13项、优质服务10项、其它2项。

## (二) 县级公司“一体化”工作

作为今年营销“三大工程”的全省营销信息“一体化”建设，我参与了《一体化客服系统推广实施方案及业务》、《电网公司县级供电企业营销信息“一体化”业务流程规范(试行)□□□xx公司县级供电企业营销信息“一体化”电费核算细则(试行)》编写完善。针对“一体化”实施过程中暴露出来的网络问题，参与《云南电网营销一体化网络系统建设项目书》编写完善，并参与组织实施。与现场技术人员一道参与“一体化”客服系统交流会，收集整理各单位对系统的意见和使用过程中的问题，编写完成《一体化客服系统常见问题解答》。目前“一体化”已完成66个县公司689个供电所抄、核、收三大核心模块的实施。

## (三) 昆明局五华分局试点建设7x24小时数字化营业厅

参与□7x24小时数字化营业厅建设方案》的编写完善，协调昆

明局、云电同方等相关单位在建设过程中出现的问题。目前7x24小时数字化营业厅土建部分已经完成，软件开发也已过半，很快将投入使用，届时用户可以24小时通过全自助方式，以现金或其他方式缴纳电费和办理查询、报装等业务，让用户更加快捷的完成业务办理，省时灵活，同时也节约了供电成本。

## 电力现货工作总结报告 电力年度工作总结篇七

正文：透视过去一年，工作的风风雨雨时时在眼前隐现，但我却必须面对现实，不仅仅要能工作时埋下头去忘我地工作，还要能在回过头的時候，对工作的每一个细节进行检查核对，对工作的经验进行总结分析，从怎样节约时间，如何提高效率，尽量使工作程序化、系统化、条理化、流水化！从而在百尺杆头，更进一步，达到新层次，进入新境界，开创新篇章为了更好地做好今后的工作，总结经验、吸取教训。

本人一九九五年九月考取万县水利电力技工学校，一九九八年七月万县水利电力技工学校毕业。一九九九年四月进入巫山县供电公司工作，分配在大昌变电站工作任变电运行工。20xx年九月考取河南省华北水利电力学院电力系统及其自动化专业（函授）20xx年七月毕业。原创：推荐20xx年被巫山县水利局评为先进工作者，同年被巫山县供电公司评为先进生产者。

一、思想工作方面；工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获。思想上，积极参加政治学习，关心国家大事，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守各项法律法规及各项规章制度。

二、工作上；能吃苦耐劳、认真、负责、在同事的热心指导下很快了解到电力系统的工作重点，明白到变电运行的重要性。变电运行的正常和千千万万人们的正常生活工作紧密联

系在一起。不管遇到什么问题，不管出现了什么问题，都需要虚心诚恳的请教随时笔记随时总结随时反省，绝对不允许出现自欺欺人，让师傅以为你是一个很聪明的人，电力行业是不需要这样的聪明，在这个行业对自己不认真就是对生命不负责。工作在不同的时间段要有不同的侧重点，这是必然的也是必需的。我不但要了解而且要积极的配合。我要抛弃个人的利益，把我的聪明运用到学习技术上，把我的能力以团队的形式发挥出来，不搞个人的表现主义，这样既损害公司，也伤害了自己。为了工作的顺利进行，我们的分工也明确了，不是意味着埋头苦干，恰是因为这样我们更加要互相帮助互相检查。原创：推荐公司需要有干劲的人，但一个人的力量永远是不够的。只要有能力，大家是有目共睹的，不但要发挥自己的特长，还要知道别人的特长。用行动证明自己，用成绩征服大家。俗话说：“活到老，学到老”，本人一直在各方面严格要求自己，努力地提高自己，以便使自己更快地适应社会发展的形势。通过阅读大量的道德修养书籍，勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身素质为能保质保量地完成工作任务，我在过去的基础上对电力系统的相关知识进行重学习，加深认识。使之更加系统化，从而融会贯通，使电力系统专业水准提到了一个新的起跑线。

经过这样紧张有序的煅练，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底！基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了过去只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。

总结一年来的工作，之所以能够实现安全生产的长期稳定，主要是得益于局领导和职能部室大力支持、鼎立帮助；得益于公司干部职工之间团结共事，相互信任，互相支持，共同维护班子的团结和整体效能的发挥积极努力和拼搏奉献。就这样，我从无限繁忙中走进这一年，又从无限轻松中走出这一年，尽管我做了大量的工作，取得了一定的成绩，但与上级的要求和先进单位相比，仍存在一定的差距，我将在今后

的工作中不断努力克服和改进。