

最新肿瘤科组长竞聘演讲稿(精选8篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇一

你们好!感谢商城为我们提供了这次公平竞争的机会，也感谢各位评委为我的演讲进行评判。

我这次竞聘的岗位是物业部办公室柜组长。首先做一下自我介绍：我叫，今年x岁，x学历，之所以竞聘这个岗位，是基于对这个岗位的了解和对自身认识的情况下作出的选择。在这近一年的工作中，我对办公室文员的工作职责、职能、工作范围都非常的熟悉，自从到物业部我就严格要求自己，对自己所负责的工作尽心尽责，力求在自己所负责的工作范围内，不出任何差错，优质的完成任务。各位评委都知道，物业部所负责的都是与广大员工日常工作息息相关的事情，所处理的都是维系商城日常运行的基础保障工作，是商城重要的工作。竞聘这个岗位对我来说是一次挑战，所谓没有压力就没有动力，有了目标，才能去努力，只有通过努力才能成功。

假如我竞聘成功了，我将会从平时的工作态度及工作质量开始。俗话说的好，态度决定一切。没有好的工作态度，就没有好的工作质量。在工作中，严格要求自己，认真做好本职工作，当好领导的参谋和助手，协调好各部门之间的相互关系。对待工作有敬业精神，工作踏踏实实，时刻为企业着想，在平凡的工作中体现自己的价值。再就是自己要主动学习，加强自身的修养。一是业务方面，包括管理方面的知识及日

常业务的处理。二是个人素质方面，包括自己的工作态度、习惯、心态等方面。工作中遇到问题虚心向同事请教，只有不断的学习，才能适应不断变化的市场环境，才能更好的完成自己的工作。发现问题及时纠正、及时处理，提高工作质量，少说多做，用具体的行动和效果来说明能力，做到干一行，爱一行，专一行。

最后在平时工作和管理过程中，真正用行动实践：执行制度，从我做起。海尔总裁张瑞敏也曾经说过：“管理的本质不在于知而在于行。”管理的重点在于执行，这里的执行包括三个方面：一是指自己对制度的执行，在执行制度时，必须做到不折不扣，认真执行，二是指对领导安排工作的执行，我要求自己做到及时、认真的完成领导安排的工作，并对工作的完成情况及时向领导反馈，三是指自己安排员工的工作是否执行，要求员工必须及时反馈工作的进度，自己要及时跟进进行检查。要在管理工作中做到执行，必须强调沟通，包括上行沟通和下行沟通以及和其他相关部门之间的沟通。

其次，还要落实工作责任，将每项工作都具体化、明确化，工作做到日清日结。我来银座已经四年多了，到银座之后，接触到其先进的管理理念和经营理念，使自己的素质得到进一步的加强，我觉的能够参加这次竞聘活动，无论成功与否，对我都是一次锻炼，我坚信，无论面对何种工作，面对何种困难，只要有事业心、有责任心，老老实实做人，踏踏实实做实事，必定会走向成功。谢谢！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇二

一、个人工作情况

二、对岗位的认识

1. 金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用，首先要对公司的各种业务非常熟悉，特别是转型业务和增值业务。

懂得发展业务的相关知识和技术手段的关键,并能有效的指导客户经理把业务推广,提高行业组收入指标完成率。

2. 能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在,及时、准确、有策略的开展时常调研,确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。

3. 能够起到桥梁作用,成为部门之间的转换器,理顺部门间发生的管理、业务上各种关系,确保各种故障及时修复,以提高工作效率。

三、工作设想及目标

1. 做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作,并与客户建立深层客户关系,解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题,消除客户不满情绪,提高客户的忠诚度和满意度。

2. 了解客户的通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理,搜集竞争对手的信息和动态,提前采取应对措施,防止客户流失。

挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求,根据客户的通信情况和需求,配合策划组设计各种业务组合方案和整体通信解决方案。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

3. 做本小组工作计划的制订和实施,监督客户经理工作计划的执行,指导完成本部门的派单任务。做好月/年度总结工作,配合部门做好本组的培训工作。

4. 在it系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入,核对每月帐期并做好欠费催缴工作,确保回收率。

5. 执行晨会制度,及时了解营销活动中存在问题或成功经验,

必要时总结上报，及时提供各种报表所需的资料和信息快报相关内容。

6. 努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户提供集语音、语音增值、互联网接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从网关数据库和it系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户切身体会到电信的网络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望领导能够考虑。

最后感谢领导给了我这次展现自我的机会！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇三

大家好！

我叫xxx[]参加工作于20xx年8月3日至今，中技文化，高级工，参加工作以来，一直从事镗床加工。很快乐今天能来参加一年一度的班组长竞聘，我多年的工作中累积了丰富的理论和理论加工经历，也看到些小组管理和用人方面的弊端。我如今和大家一起来分享下，经过多年来细致的分析而终结出一些经历，于小组各机台加工消费中过程，出现的各种问题，和今后的改进方案。

在加工和用人方面；我将合理的调配小组人员，根据小组人员的技术技能合理的分配加工任务，充分调动小组成员的积

极性，创造性，做到人尽其用。增强小组成员的主人翁意识感，同时也能防止出现产品质量假设干问题。

在质量措施方面；我将在小组开展讨论活动，分析机台加工性能并落实加工方案，做到集思广益。狠抓提质降耗，节损挖潜，争取在今后消费加工中产品做到零缺陷。展合理化建议，加工革新，技术改进，推动小组各成员技术技能以及产品质量更上一层楼。

在现场管理方面；我将全面贯彻公司推进的tpm（代表全面、全员、全系统）6s（代表消费过程）m（代表改善、保全、维护、维修）好5s（整顿、清洁、清扫、素养）活动为类容，场内的人流、物流、信息进展有效的中和控制，营造高效、有序、舒适的工作和消费环境。

各位指导，各位评审，各位同事。工作严谨，诚恳待人，忠诚正派是我为人态度。团结协作，顾全大局，勤奋务实，敢于创新是我的工作态度。

假设我可以在这次竞聘有幸中胜出，我将不负指导和各位同事厚望。充分发挥个人长处，贯彻落实并圆满的完成分厂交给我小组每项任务。以昂扬的工作热情和高度责任心投身到工作中，以使小组在今后各方面有所打破更上一个台阶，争取做到分厂前茅不在垫底。

特此申请；望各位指导予以批示！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇四

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着20xx年的书店工作经验，今天我满怀信心和激情的走

到演讲台上参加金融行业组组长岗位竞聘书，自信有能力挑起这份重担。

第一，我工作扎实认真，具有较强的责任心和耐心。

柜组的工作虽然事小，但非常繁杂、千头万绪，需要多一份细心、耐心和专心，更需要一份责任心。工作中，我养成了办事扎实认真，工作严谨细致一丝不苟的工作作风。在我眼里，柜组工作无小事。所以，无论做什么事情，我都能够认真对待，尽最大的努力把事情做到最好。

第二，我熟悉书店业务，具有丰富的柜组工作经验。

我1990年来到新华书店工作，至今已经有20xx年了。在这十年里，我从事过很多工作岗位，对新华书店的营销业务，特别是柜组营销业务非常熟悉，工作中积累了丰富的工作经验。此外，我对音像产品，特别是学生复读机具有足够的工作经验，懂得一般的使用及维修；我对各种电子词典有足够的了解，能给客户免费在网上下载各种所需资料。所有这些使我坚信，作为音像组和文化用品组柜长，我是完全能够胜任的。

第三，我有较强的沟通、组织、协调能力。

我性格外向，希望和人沟通，具有较强的沟通、组织和协调能力。在新华书店工作十多年来，无论从事什么工作，作为单位的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中层干部，在工作配合与交往过程中，我想如果大家降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，从沟通、组织、协调能力而言，如果作为柜组长，我可能还算是一块可造之材。

第四，十年多的工作实践，使我养成了严谨细致、扎实高效的工作作风。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则

已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，有很强的吃苦耐劳的精神，为了完成工作任务，经常废寝忘食、加班加点。十年多的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为搞好柜组长的工作奠定了坚实的基础。

一是真诚讲团结，带领该组员工，做好销售，成完上级下达的任务。

工作中，我将摆正自己位置，正确认识和看待自己，胸怀全局，服从书店领导的安排，积极做好所分管柜组的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

二是加强信息收集工作。

信息工作是各级领导的“耳目”，只有及时掌握了当前的市场动态，让竞争处在知己知彼的环境中，方能百战百胜。柜组是一个信息传递的重要窗口，在经营中我将不断观察市场信息，了解市场动态，及时根据客户所需调整销售策略，同时积极向领导汇报销售情况和消费者的心理状况。

三是抓好微笑服务，提高营销水平。

客户的微笑就是对我们的肯定，客户的满意就是对我们的奖励，我将时刻铭记着这样的服务格言，我将力求用五星级的服务换得客户的微笑，赢得客户的满意。我将带领我的属下提高服务意识，让每一位客户从中体会到客户就是上帝的感觉。

尊敬的各位领导，各位评委，记得香港首富李嘉诚说过，他

在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好柜组的工作！

新的一年就要来了，在此，我祝愿在座的各位新年快乐，合家幸福，万事如意！谢谢大家！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇五

我叫王恩权，生于1982年7月□20xx年07月毕业于中央广播电视大学，1999年12月参加工作，现为大专学历，中国***党员，现担任永宁采油厂保卫科巡查组代组长一职。

本人从事xxx工作xx年，有担任xx站站长xx年的工作经历，熟悉站内工作流程，精通站内业务，能独立处理站内事务，有良好的群众基础，参加工作至今先后被评为xx公司20xx年度优秀共青团员□xx年度xx公司双文明先进个人，并荣获xx年xx公司首届、二届“xxxx”□xx年度中国石油化工集团公司“青年岗位能手”，获得过xx职工技术比武xxx组第一名□xx公司首届、二届职工技术比武采气专业组技术状元和技术能手等荣誉称号。现已通过xxx学院专接本考试并完成全部课程。

下面，我借这次机会，把我担任xxx站站长以来在班组管理方面的一些经验和心得向各位领导和评委作一次汇报，并同各位班组长进行交流，有不对的地方起批评指正。

(1) 有良好的群众基础、协调能力和沟通能力。（理由）

(3) 懂得资源分享。我这里所说的资源是指工作经验和技术分享。

所以，我在日常工作中充分注意以上三点，使得站内工作得到顺利开展。

2、班组安全管理方面□xx站作为xx开发公司计量窗口，安全的保证是确保生产顺利进行的第一要素，是确保公司经济利益不受损害的前提保证，抓好班组安全管理是配气站日常管理工作的重点内容。所以，在班组安全管理中，我明确自身责权，树立安全“第一责任人”的形象，严格遵守各项年级组长竞聘稿安全规章制度，并结合站内实际情况制定了班规，进一步加强对安全（班内巡回检查，安全学习）、生产（资料审核）、设备的管理（计量设备检查和调试），在班组实际安全教育工作中，着重突出安全教育有“实效”（比如灭火器材器材和空气呼吸器的使用方法和维护保养），技术培训有“实用”（如工作经验的交流），制度管理有“落实”（制定班规），认真抓好“三违”控制，及时制止不安全行为，确保了站内生产安全。

（1）、继续加强学习，积极进取，不断提高自己的综合素质和创新能力，不断改进工作中的薄弱环节，提高工作质量。

（2）、明确自身责权，在班组管理中不墨守成规，不断提出新的设想和办法，努力提高安全管理水平。

（3）、提高产品质量、生产效率、降低生产成本，严格进行班组考核，充分调动全班组人员的生产积极性，用真挚的情感团结配气站全体员工。

竞争出人才，竞争出效益，我将以这次竞争上岗为自银行柜组长竞聘已工作的新起点，与大家一起积极努力，为共创新业绩而勤奋工作。

（一）继续加强学习，积极进取，不断提高自己的综合素质和创新能力，不断改进工作中的薄弱环节，提高工作质量。明确自身责权，在班组管理中不墨守成规，不断提出新的设

想和办法，努力提高安全管理水平。

（二）当好参谋助手，为领导决策提供科学依据。及时准确地掌握各方面的工作动态，及时地向领导反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为领导献计献策，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。

（三）搞好综合协调，妥善处理方方面面关系。及时传达贯彻公司领导的决策，加强检查督导和指导，促进各项决策的落实。团结保卫科人员，调动大家的积极性，认真、科学地搞好员工之间的沟通协调工作，避免出现工作空档，防止互相扯皮、推诿现象发生，力争在实际工作中证明自己的能力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在协调中凝聚合力。

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇六

一、个人工作情况

二、对岗位的认识

1. 金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用，首先要对公司的各种业务非常熟悉，特别是转型业务和增值业务。懂得发展业务的相关知识和技术手段的关键，并能有效的指导客户经理把业务推广，提高行业组收入指标完成率。
2. 能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在，及时、准确、有策略的开展时常调研，确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。
3. 能够起到桥梁作用，成为部门之间的转换器，理顺部门间发生的管理、业务上各种关系，确保各种故障及时修复，以提高工作效率。

三、工作设想及目标

1. 做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作，并与客户建立深层客户关系，解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题，消除客户不满情绪，提高客户的忠诚度和满意度。

2. 了解客户的通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理，搜集竞争对手的信息和动态，提前采取应对措施，防止客户流失。

挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求，根据客户的通信情况和需求，配合策划组设计各种业务组合方案和整体通信解决方案。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

3. 做本小组工作计划的制订和实施，监督客户经理工作计划的执行，指导完成本部门的派单任务。做好月/年度总结工作，配合部门做好本组的培训工作。

4. 在it系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入，核对每月帐期并做好欠费催缴工作，确保回收率。

5. 执行晨会制度，及时了解营销活动中存在问题或成功经验，必要时总结上报，及时提供各种报表所需的资料和信息快报相关内容。

6. 努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户提供集语音、语音增值、互联网接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从网关数据库和it系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户切身体会到电信的网络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望领导能够考虑。

最后感谢领导给了我这次展现自我的机会！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇七

大家下午好！

我叫某某某，现就职于肿瘤化疗二病区。首先感谢领导为我们提供了这样一个公平竞争的机会来展现自己，下面向各位领导和同事汇报一下我的情况和对这个岗位的认识。

我现年36岁，本科学历，1998年参加工作，16年的护理工作，我始终兢兢业业，努力学习，不断拓展自己的业务水平，不断完善自己的护理服务理念。如今我已成长为一名具有扎实的基础理论及专科技能的护士，也有足够的勇气和信心走上这个演讲台，参加竞聘，为配合我院护理工作，提高优质护理质量及患者的满意度贡献自己的力量。

1998年参加工作以来，我先后在输液室、神经内科、血液科、肿瘤化疗科从事临床护理一线工作。曾获江苏省临床护理操作技能竞赛优秀奖、院“天使杯”演讲比赛二等奖、“天使的感动瞬间”摄影比赛三等奖、院护理教学人才试讲竞赛三等奖、院护理技术能手、“一麟杯”百日优质服务竞赛先进个人、院优秀共产党员。20__年在医院的推荐下参加了由省卫生厅举办的省级肿瘤专科护士的学习，并顺利获得培训证书。现任省肿瘤护理委员会委员、市肿瘤护理委员会委员。

1、以护理安全为重，协助护士长督促落实各项规章制度和技术操作规程，确保护理安全的前提下提高护理质量。

2、协助护士长加强病房管理，挖掘护士潜能，调动科室人员

的主观能动性，提出、采纳建设性意见，完成护理工作计划。

3、协助护士长抓好护理团队教育管理，从各个方面学习新知识、拓宽视野，不断提高业务能力。

4、不断提高团队的责任心，树立主人翁精神，坚持“以病人为中心”，不断为患者提供优质护理服务。

5、加强团队之间的沟通，妥善处理各种关系，营造和谐的氛围。

我有以下的优点：

1、组织管理能力：自肿瘤化疗二病区成立以来我担任科室的护理责任组长，能协助护士长进行病房管理；经常积极主持科室护理查房、业务学习及三基考核工作；能做好新同志的带教，做好危重病人、抢救药品、基础护理质控。

2、协调组织交流沟通能力：待人热情，乐于助人，为人诚恳，亲和力强，在姐妹科室合作上，具有较好的协调沟通能力，多次受到同事们的赞扬，与同事之间能相互团结紧密合作，具有良好的交流沟通技巧，而且多次获得病人及同事们的好评。

3、乐于奉献：热爱护理专业，乐于奉献。

假如我有幸竞聘成功，我将有以下工作展望和目标：

2、加强临床护理质量控制；

3、做好病区管理；

4、提升科室人员水平；

5、注重团队精神；

6、落实医院感染控制。

相信通过自身的不懈努力和科室同仁的积极协助，我有信心可以胜任责任组长这一工作，衷心希望大家给我一份鼓励和支持。不过无论这次竞聘成功与否，我都一样热爱自己的护理事业，愿意和大家一起奉献自己最大的热情和力量，共同为我院的发展而不断努力。谢谢大家！

肿瘤科组长竞聘演讲稿篇八

大家好！

我叫，参加工作于20xx年8月3日至今，中技文化，高级工，参加工作以来，一直从事镗床加工。很高兴今天能来参加一年一度的班组长竞聘，我多年的工作中累积了丰富的理论和实践加工经验，也看到些小组管理和用人方面的弊端。我现在和大家一起来分享下，经过多年来细致的分析而终结出一些经验，于小组各机台加工生产中过程，出现的各种问题，和今后的改进方案。

在加工和用人方面；我将合理的调配小组人员，根据小组人员的技术技能合理的分配加工任务，充分调动小组成员的积极性，创造性，做到人尽其用。增强小组成员的主人翁意识感，同时也能避免出现产品质量若干问题。

在质量措施方面；我将在小组开展讨论活动，分析机台加工性能并落实加工方案，做到集思广益。狠抓提质降耗，节损挖潜，争取在今后生产加工中产品做到零缺陷。

在工作创新方面；我将以严、细、实的工作态度，学习运用先进技术，总结经验，并在同类产品推广高效加工方法和经验。并开展合理化建议，加工革新，技术改进，推动小组各成员技术技能以及产品质量更上一层楼。

在现场管理方面；我将全面贯彻公司推进的tpm（代表全面、全员、全系统）6s（代表生产过程）m（代表改善、保全、维护、维修）好5s（整顿、整理、清洁、清扫、素养）活动为类容，场内的人流、物流、信息进行有效的中和控制，营造高效、有序、舒适的工作和生产环境。

各位领导，各位评审，各位同事。工作严谨，诚恳待人，忠诚正派是我为人态度。团结协作，顾全大局，勤奋务实，敢于创新是我的工作态度。

如果我能够在这次竞聘有幸中胜出，我将不负领导和各位同事厚望。充分发挥个人长处，贯彻落实并圆满的完成分厂交给我小组每项任务。以昂扬的工作热情和高度责任心投身到工作中，以使小组在今后各方面有所突破更上一个台阶，争取做到分厂前茅不在垫底。