2023年烟草青年员工发言稿(优秀6篇)

无论是身处学校还是步入社会,大家都尝试过写作吧,借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?这里我整理了一些优秀的范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

烟草青年员工发言稿篇一

爱岗敬业,是对良知的尊重,是神圣在工作中的体现,是在 工作中流露的优秀品德和人格。下面就由本站小编为你带来 烟草爱岗敬业演讲稿,希望你喜欢。

尊敬的各位领导,各位同事:

大家下午好!

我自去年11月进入烟草公司到现在已经半年时间了,在这一百七十多个日子里,我深切感受到了公司勤奋务实、诚信求真的工作作风,内心非常庆幸。各级领导的谆谆教诲、周围同事的勤勉认真,都让刚刚踏入电力行业的我,更加深刻地理解了什么是责任,什么是厚重,什么是荣辱,什么是理想。近期公司团员都积极响应院团委号召,参与了"三个建设"和"十、百、千"活动,此项活动鼓励青年团员弘扬"五四"精神,发扬带头争先的模范作用。作为公司员工的我们,就是要从爱岗敬业做起,做到对工作敬业,对企业忠诚。

一支乐队,需要全体成员的齐心协力,否则难以演奏出余音绕梁的乐章;一枝玫瑰,需要根茎的无私奉献,否则难以散发出沁人心脾的芬芳;一座桥梁,需要桥墩的坚实支撑,否则难以确保那行人车辆的平安;而一个企业的蓬勃发展,同样需要每位员工的脚踏实地,真抓实干,需要每位员工的爱岗敬业,无私奉献。

爱岗敬业是一种精神。任何人都有追求荣誉的天性,都希望最大限度地实现自我价值。而要把这种理想变成现实,靠的是什么——靠的就是在平凡岗位上的爱岗敬业。歌德曾经说过:"你要欣赏自己的价值,就得给世界增加价值。"每一位了解电力行业现场工作的人都知道,现场作业流动性大、工作环境偏远艰苦。但是我们绝大部分员工仍然在环境艰苦、任务繁重的工作岗位上兢兢业业、默默无闻地付出,我们公司正因为有一支具有这种崇高敬业精神的员工队伍,才能在日益激烈的市场竞争中占得先机,取得业绩,赢得荣誉。身为青年的我们,既然选择了这份职业,无论工作环境多么艰苦恶劣,不管工作内容多么枯燥繁琐,无论自己内心曾感到些许的孤寂,我们都应当满腔激情地去面对、去担当,当每个人都把公司当成一个家的时候,你会发现自己所做的一切都会显出不同寻常的意义。

爱岗敬业也是一种态度。美国前总统肯尼迪在他的就职演讲时说: "不要问美国为我们做了什么,而要问我们为自己的国家做了什么。"是的,不要问企业为我们做了什么,而要问我们为自己的企业做了什么。当我们接到一份具有挑战性的任务的时候,是畏首畏尾推诿扯皮,还是无所畏惧勇敢面对?当我们在工作中遭遇挫折陷入困境的时候,是等待观望半途而废,还是一鼓作气攻坚克难?当我们晋级升迁心愿未达的时候,是牢骚满腹怨天尤人,还是躬身自省厚积薄发?答案往往是,当我们选择后者并付诸于行动之后,我们身上隐蔽存在的人生价值会渐渐凸显出来,就像经历严冬考验的树木日益青葱,也如深夜悄然盛开的夜来香暗香弥漫,尽管那一抹青葱来之不易,尽管那一份清香唯我独嗅,但是我们相信——这种价值的凸显,会让我们对生活的感触更加真实而快乐,会使我们对生命的领悟更加深刻而澄澈。

一个人只有深深地热爱他自己所从事的职业,才会为之不断奋斗。常常看到很多人尽管才华横溢,但总是怀疑环境、批评环境,殊不知他自身所持有的这种态度,恰恰对他的进步成长打了一个致命的折扣。如果因为看到缺点就大肆抱怨,

不顾大局,不讲团结,并在不知不觉中养成了抱怨环境、不 思改善的习惯,最大的受害者就是自己。集体肯定有自己的 缺点,但也会有优点,正因为优点大于缺点,所以才有很多 人选择留在集体。所以请大家永远记住:"成功的人一定爱 岗敬业,失败的人始终在寻找客观理由"。

岗敬业更是一种境界。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时,我们就会在工作上少一些计较,多一些奉献,少一些抱怨,多一些责任,少一些懒惰,多一些上进心;享受工作给自己带来的快乐和充实感,有了这种境界,我们就会倍加珍惜自己的工作,并抱着知足、感恩、努力的态度,把工作做得尽善尽美,从而赢得别人的尊重,取得岗位上的竞争优势。爱岗敬业还是一种美德,而美德不是一朝一夕的偶尔所成,它应水滴穿石潜移默化地贯穿于我们的日常生活中,体现在我们每一个平凡的工作日,体现在每一个普通的岗位上。如果我们人人都能成为一个爱岗敬业的人,把工作当成一种享受,把工作当成一种使命,那我们的生命会更有意义,我们的的公司会更加繁荣强大。

各位青年朋友们,爱岗敬业不只是随口说出的一句空话,也不是标榜自己的一个词语,它更应该是一种默默的奉献,一种高尚的理想,一种强劲的力量。爱岗敬业,誓言无声,让我们从现在做起,践行这份誓言,闪亮你的青春。

谢谢大家!

尊敬的各位领导、各位同事、大家好!

时间回到xx年年10月,9号台风"麦莎"疯狂肆虐。我们的一辆小汽车如同精灵,迎着黑云闪电和漫天风雨一路向南,从山东一直来到福建,连续两天两夜,驱车4500公里与时间赛跑。那是为了一起特大网络案件。凄风苦雨中我们没有一个人合过眼,没有一个人吃顿温暖的饱饭。但一想到那个危害国家和消费者利益的重大犯罪嫌人即将被绳之以法,欣喜就

驱走了饥寒。在押解犯罪嫌疑人归案的路上,当得知这是一个涉及到多个省份,涉案金额达到xx余万元,在全国有影响的特大型的网络案件时,几个专卖战士激动得手舞足蹈,像可爱的孩子。这,就是我们可爱的专卖战友们。

我还记得200×年12月15日,那一天,漫天大雪。凌晨时分,我们营销部的5辆送货车每辆车上载着两名专卖稽查员,带着铲雪工具,撵着雪路冰辙陆续出发了。不知不觉已是黄昏,气温骤降至零下二十几度,一辆送货车的油箱冻住了,车停在了半山腰,上面还剩下最后两件烟。不一会,只见车上跳下两个小伙子,脱下大衣,竟然用打火机点着放在了油箱上烤了起来……。车又开动了。当那辆标着"中国烟草"的依维客缓缓开进小山村,那两个小伙子已是嘴唇发紫浑身哆嗦。零售户李大爷又惊又喜地看着他们,说道:"孩子,雪这么大,你们怎么穿这么少呀,还以为你们今天不来了呢,快进屋烤烤火。"两个小伙子却开着玩笑说:"我们年轻人火力壮,想到您在等烟,我们就风雨无阻呀。"没有什么豪言壮语,更没有一句表白与抱怨,但当我听到这个故事的时候,不知为什么,我的眼眶湿润了。

在我的身边,还有太多类似这样平凡的烟草人,和那些平凡却感人的故事。经过漫长的岁月,这些故事,在我的心中已凝练成一种文化——一种任劳任怨、默默奉献、兢兢业业、脉脉关怀的精神,它由细流汇成甘泉,像一首歌一样在感染着我,滋润着我,让我自觉或不自觉地去学习与践行。我知道,这是一种强大的企业文化力量,是我们烟台烟草多年来蓬勃发展的力量源泉。感谢烟台烟草大家庭[]20xx年的教育与培养,给了我这样一笔无价的精神财富。于是,有一天,当我拿着报纸和文件,研读"两个至上"行业共同价值观的时候,我顿悟,我身边发生的如许之多的小事,不正是我们烟台烟草人自觉践行"国家利益至上,消费者利益至上"的表现吗?只不过我们所做的这一切,都是在桃李不言的奉献中进行,在企业文化的潜移默化中进行,在"润物细无声"的自觉中进行。我也终于清晰地明白了那个答案:烟草人的职责

不仅仅是查烟与卖烟,而是要自觉维护好国家的利益,维护好广大消费者的利益!超越单纯的利益追求,主动承担更多的社会责任——这是烟台烟草熏陶20xx年后,我切切实实体会到的真实答案。

"捧着一颗心来,不带半根草去。"这是著名教育家陶行知先生的一句名言。当我明白了这个道理后,我再回首往事,更加觉得我身旁每一位烟草人的可敬可爱。我想,践行"两个至上",说到底就是要拿出一种奉献的精神,为了国家,为了人民。它在风雨兼程的路上,在迎风冒雪的送货车上,在每一个烟台烟草人的默默工作中。它告诉我,真正践行"两个至上",绝不是一种标语与口号,更不是一种摆设与表演,它是一种骨子里所崇尚的价值观,或是一种人生态度。它就像我们烟台的大海,或像朴实的烟台人,奉献着,付出着,却平静着,沉默着,"利万物而无声"。它是烟台烟草独特的企业文化,它告诉我们要爱国爱家,为国为民,要勇敢地承担起社会责任,要仁者爱人。最后,我把它理解成四个字,叫做"以人为本"!

我常想,近年来,我们烟台烟草为什么能够和谐发展、科学发展,年年实现大跨越,一直走在全省前列,今年更是有望实现利润突破6亿元大关?也许正是因为烟台烟草每一个员工,都把实现好、维护好、发展好国家和消费者的利益当成一种价值追求吧。正是有了行业共同价值观的指引,有了独特的企业文化的凝聚,烟台烟草才成为一个团结的队伍、和谐的队伍、迸发巨大能量的队伍。同志们,乘着"xx大"的东风,我们烟台烟草正站在新起点,向着全国前列迈进。抚今追昔,展望未来,在这个崭新的、广阔的、华美的舞台上,我们还有什么理由不肩负起烟草人的责任,在维护国家利益和消费者利益的过程中,去奋斗,去奉献,去拼搏,去实现属于我们烟台烟草人的人生价值;我们还有什么理由,不在这个华丽的舞台上,去燃烧青春,挥洒汗水,去谱写更加辉煌的篇章!

谢谢大家!

尊敬的各位领导、各位评委、朋友们:

大家好!

我今天演讲的题目是《超越自我奉献烟草》。

野马因为有超越自我,征服草原的信念,才会越跑越快;游鱼因为有超越河流,遨游于海洋的目光,它才会有那龙门的一跃;飞鹰因为有着超越于天际的梦想,它才会展翅飞翔。

可是,我们大都只是个平凡普通的人,当平凡的现实的将我们的梦想无情击碎时,我们迷茫过,我们失望过,我们变的失去了方向。

而在这时,远处回荡着沉着而又坚定的脚步声。是她,在黎明破晓前就踏上了送货的征程?是她,用她那坚毅的脚步,带给了我们榜样的力量。

她叫杨素英,是商丘睢阳区烟草分公司一名普通的送货员,一位普通的家庭主妇,一个普通的十二岁孩子的母亲,照常人看来,她不过是一个普通的不能再普通的烟草一员。

但正是这样一个普普通通的烟草一员,却让我们每一位同事都感受到了她如同家人般的关怀,是她让我们每一位商户感受到了如同亲人般的温暖!她在平凡中一步步超越,用自己的努力和毅力成就了不平凡的光辉!

20xx年6月5日,一场特大龙卷风夹杂着暴雨一路肆虐,把商丘,搅得,天上黑云翻滚,地上树倒路断;她的心里百感交集,她知道这像种天气即使不能把烟及时送到商户手中,也是理由充足,情有可原。但她的那种超越自我的责任感和使命感让她又一次做出了坚毅的选择。就这样,这辆标志着我们"中国烟草"的送货车,如同白色的精灵,又一次驰行在一条条风雨交加、泥水浑浊的送货路上。十几处低洼地带又

一次出现了她那坚毅的脚步和身影。路面由于积水过深,车 无法行驶到部分商户的家中,她用头顶着用手托着卷烟,趟 着没膝的积水,向一个个送货点艰难跋涉。她的速度很慢很 慢,可以说是在蠕动,她的心情又是很急很急,恨不能把烟 变成离弦的箭,射向每一位亲人的手中!她顶着、托着的,不 仅仅是100多件卷烟,更是现代物流末梢神经的责任,那更是 睢阳烟草在广大消费者中的信誉,那更是她超越自我,创造 满意的信念。

商户们的视线模糊了,语言哽咽了,纷纷接过烟,递毛巾,端茶水,象是见到了久违的亲人。就是那些经常对人挑剔、颐指气使的商户,也变得客气了,彬彬有礼了,情意绵绵了。"素素,你先坐,我去给你点烧点姜汤,暖暖身子……。"世上还有什么语言,能比这话更令人舒心?人生能有几次置身于这样的场景,让别人震撼,也让自己震撼?。

也许,我们不该奢望都成为命运的宠儿,但为什么命运总是给好人制造磨难。

20xx年9月2日星期三,一场突如其来的车祸让这个幸福美满的家庭如同从天堂坠入地狱。也许是平日工作的劳累,她感到欠家里人的太多太多;也许是平日工作的忙碌,她感到欠儿子的太深太深,弥补的就只有在晚饭后,陪着丈夫和儿子到家门口走走,然而,就在此时,突然一辆疾驰的小货车如同发疯般的朝他们驶去,悲剧就这样发生了……,一个十二岁的孩子就这样离开了我们,素英头部也受到重创,颅骨骨折,颅内出血,在医院里,她时而清醒时而昏迷,更令人痛心的是,她在昏迷中还在用手比划着,口中还在支支吾吾的心是,她在昏迷中还在用手比划着,口中还在支克吾的心。"在昏迷了12个小时后,她渐渐有了意识,开口的第一句话不是问自己的伤势,不是问自己的大夫,不是问自己的儿子,而是问"我躺在这儿,今天的烟怎么送啊?谁去送了?王大爷家的烟要给他多点几遍,他年龄大了记不清……多么平凡的一个人,多么平凡的一句话,却让每一位都潸然泪下,痛彻心

扉。

超越是什么?超越不是超越他人,而是超越自己,也许我们没有鸿鹄之志。但,只要我们都拥有一个向她一样的不断超越自我、挑战自我、突破自我用心工作的思想境界。我们又怎能不永远伫立在最高峰,演绎一段亮丽的人生;我们商丘烟草又怎能不再一次"实现跨越式发展'而走向更加辉煌灿烂的明天。

烟草青年员工发言稿篇二

大家好! 今天我心情非常激动。很高兴能够参加这次烟草客户经理竞聘稿。

说起我们客户经理,平时做的都是些小事,从事的也都是些具体工作。一位哲学家说过:"一件平凡的事做一千遍就是伟大"。其实,维护国家利益和消费者利益这样的大道理往往是通过一件件小事体现的,并不一定都是轰轰烈烈的壮举。更多的烟草人像我们客户经理一样都是平凡人,做的都是简单事。我想,只要持之以恒,把平凡人做好了就不平凡,把简单事做好了就不简单。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员,又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等,国家利益要靠我们的工作来实现,消费者需求要靠我们的汗水来满足,面对着我辖区的71位客户,自己的心理素质、语言表达能力、沟通能力和协调能力都得到了考验,让自己从中收获很多,这是我在大学三年里没学到过的,给我的人生划上了最精彩的一笔。

在周而复始的工作环境中,最容易产生的便是厌倦心理,如

何才能让自己每天都充满激情,保持最佳的工作状态,我觉得应该把与客户交流作为一件愉快的事,把客户的事当成是自己的事。

但是要想把每一件简单的事做好是不简单的,但我相大家好!今天能有机会参与烟草竞聘报告,我心情非常激动。

- 1、我曾经先后在瓢井、核桃、百纳、长石、马场担任过不同的工作岗位。
- 2、我只有近六年营销工作经验。
- 3、我营销员四级证书于xx年就获得,有担任客户经理的理论基础。
- 4、多次参加过省、地、县局公司举办的学习。
- 5、我有过硬的计算机操作知识,懂得计算机各种表册的制作, 更加熟悉卷烟营销系统。
- 6、我正年轻,"俗话说年轻就是资本"我有足够的经力和时间去做好自己的烟草专卖竞聘稿工作。
- 7、我爱岗敬业,对工作负责,工作近六年以来,每从事一个岗位,我都兢兢业业、认认真真地做,特别是在物流分库工作以来,我只要是接到办公室或各级领导的电话,我不分时间和地点都能往办公室赶,完成领导交给的工作任务。
- 1、根据客户经理工作质责,完善客户信息资料。
- 2、按照客户分类及服务标准为零售客户提供服务。
- 4、在服务时间上争取差异,每天走访市场,能够为零售客户提供及时地、周到的服务。

- 5、在零售客户心中要树立深刻的印象。
- 6、和客户沟通的烟草办公室主任竞聘演讲稿及时性。
- 7、学会双赢思考。
- 8、把零售客户当作我的亲戚、我的朋友一样的对待,为客户提供"温暖般"的服务。
- 9、对客户采用个性化服务,提高客户满意度。

如果我能竞聘到客户经理这一工作岗位,我将努力学习,认 真执行各级领导的相关精神,按照我竞聘客户经理的工作思 路去开展工作;如果我竞聘失败了也不气妥,服从领导的安 排,将在自己的岗位工作上发挥自己的特长,将工作做得更 好、更实。

烟草青年员工发言稿篇三

烟草竞聘上岗演讲稿

尊敬的各位领导,各位同仁:

大家好!

一、感谢烟草,我有尽职尽责的工作热情。

自2001年7月,我在丰县局(营销部)从事会计工作,在领导和同事们的关心、支持和帮助下,我从一个初出茅庐的学生逐步成长为一个有较强的专业技能和强烈责任心的会计人员,在这近五年的工作当中,我时时刻刻感受到了烟草公司这个大家庭的温暖,正是因为自己进了烟草,才有我施展才华的天地,因此我决心和烟草公司同呼吸共命运,把振兴和发展烟草事业作为我应尽的责任。今天,我来竞聘财务委派室副

主任这个岗位,就是希望通过自己的专业技能和平时积攒的工作经验,来为我市烟草事业的发展贡献自己的一份力量。

二、日积月累,我有较为丰富的工作经验。

最近几年,我市烟草系统发生了翻天覆地的变化,尤其 是2004年年底取消县级公司法人资格后,烟草商业系统财务 工作也随之产生了较大改变,我经历了这场变革,更适应了 这场变革。在工作中,我严格执行《徐州烟草商业系统<u>关于</u> 加强财务管理的暂行规定》,在费用报销、现金管理、商品 销售以及缴纳各种税费上能做到有条不紊、及时准确。经历 了我公司近五年的各项变革,我能从容应对工作中出现的突 发事件,能较好地协助财务委派室主任做好预算与执行工作。

三、虚心好学,我有开拓进取的创新意识。

我热爱财务工作,业余时间,我学习了《企业会计制度》、《企业会计准则》、《中级会计实务》、《财务管理》、《经济法》等专业性较强的知识。在提高自己专业技能的同时,努力把自己培养成为"一专多能"的人才,我先后参加了丰县统计局组织的统计知识培训,市局组织的用友财务软件培训,国家局组织的会计人员培训,均取得了较好的成绩。同时我更加注重政治理论知识的学习和思想意识的改造,能够始终保持坚定的政治立场和较高的`政治敏锐性,2005年6月我荣幸地成为一名中共预备党员。通过学习,我掌握了大量新的知识,使我在工作中更加自信,在实际工作当中我勇于突破创新,提出了许多有益于财务管理的方法。

四、严于律己,我有诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人,严于律己的处世之道。在日常<u>生活</u>和工作中,不断加强个人修养和业务锻炼,以"老老实实做人,勤勤恳恳做事"为信条,严格要求自己,尊敬领导,团结同志,得到了领导和同事们的肯定。

五、雷厉风行,我有求真务实的工作作风。

近五年的财务工作经历,培养了我雷厉风行,求真务实的工作作风,养成了我遇事不含糊,办事不拖拉的工作习惯,造就了我求真务实的工作态度。不管做<u>什么</u>事都要做到"三个负责",即对国家负责、对领导负责、对自己负责。

六、任劳任怨,我有吃苦耐劳的敬业精神。

工作以来,我严格遵守公司考勤制度,只有在结婚时请了两天假。寒来暑往,无数次往返于公司与银行、税务局之间,风雨兼程,一路走来,圆满完成领导交办的各项工作,一份耕耘,一份收获,由于工作出色,我每年都被评为"先进个人",尤其是最近三年连续被评为市局(公司)"先进个人"。

- 一是要摆正位置,搞好服务。在工作中,我将尊重领导的核心地位,维护领导的威信,遇事多请示,多汇报,同时与同志们搞好团结,做好服务。扬长避短,团结协作,力求做到:服务到位不越位,工作补台不拆台。
- 二是要完善会计内部控制制度。下一步,我准备从遵循合法性、约束性、全面性、内部牵制性及成本效益性等几个方面进一步落实、细化内部控制制度。主要有日常费用报销、固定资产、办公用品、合同管理、预算管理等会计制度,切实提高财务管理水平。
- 三是要加强预算的执行和监督,形成以负责人、分管领导、 部门负责人为一条线的预算保证体系。以单位负责人为预算 第一负责人,以分管领导为预算监督人,部门负责人为预算 落实、执行人,各司其职,各负其则,确保预算目标的完成。

四是要建立会计人员考核细则,以此来有效提高会计人员的业务素养,确保各项业务的正常开展和全年业务**作<u>安全</u>无事故,促进各项财务管理制度的全面落实。

五是要以高度责任感,加强自身的勤政、廉政建设。具体讲就是,在廉政上要做到"三有三只",即:有权不滥用,只求搞好工作;有钱不乱花,只讲自觉奉献;有成绩不骄傲,只想如何开创新局面。

六是要加强财务人员的政治和理论学习,提高政治思想、职业道德和业务技能水平,进一步解放思想,端正态度,提高服务质量,适应烟草系统管理的新形势。

尊敬的各位领导、各位同仁,无论这次竞岗结果<u>怎样</u>,我都能欣然接受!因为失败孕育着成功,成功则面临着更大的挑战。失败也好,成功也罢,都是人生的一次经历,我会在一次次的经历中慢慢成长。如果失败了,说明我还有很大的差距,我向成功者表示由衷的祝贺!同时我将继续努力,完善自我。在今后的工作当中,一如既往,兢兢业业地工作。如果成功了,我绝不会沾沾自喜,因为我深知这个岗位任重而道远,我将不辜负大家的期望,以昂扬的工作热情和高度的工作责任心,加倍努力的工作,使财务委派室的工作扎实有力的进行,上升到一个新的台阶。请相信我会以百倍的努力来回报组织和同志们的。

谢谢大家!

烟草青年员工发言稿篇四

大家好!

我竞聘的岗位是城区烟草专卖局副局长。

首先自我介绍一下,我叫某某,今年26岁,大学本科文化,现任城区烟草专卖局局长助理。我于20xx年大学毕业后进入烟草工作,在这四年多的工作当中,通过自己不断的学习和实践,在领导的支持和同事的帮助下,我从基层做起,担任

过专卖管理所所长、批发部主任,渐渐成长为一名年轻的中层干部一一城区烟草专卖局局长助理。因此,有了这些坚实地基础和条件,我更坚定信心要竞聘城区烟草专卖局副局长这个岗位。

竞聘这个岗位我有以下几方面的优势:

- 一、我有扎实地基层工作经验。进入烟草工作四年以来,我 从事过访销配送、专卖员、督察考核员工作,在每个岗位上 我都认认真真、扎扎实实地开展工作,自己也得到了充分的 锻炼和能力的提高,从而对烟草的工作流程和市场的分析有 了深刻的认识。
- 二、我熟悉和了解城区局的情况。城区局管辖1万人口,4个乡镇,2个居委会,3个村委,4个自然村,卷烟零售户为5户(裁减前的数字),裁减后是4户,成立自管自律小组2个,加入自管自律小组成员6户。自从去年12月份任城区局局长助理以来,我对城区的市场进行了深入地调查和了解,走完了辖区的乡镇所在地,了解到制约我们专卖管理工作开展的重点和难点,如烟丝重点区域,非烟冲击重点区域是市区的宾馆酒楼、娱乐场所和一些带有批发性质的大户,诚信等级管理开展落后、星级户没有评定等方面。这些也为我下一步的专卖管理工作当中有了明确的工作思路。
- 三、组织和开展了这次年审、换证和裁减经营户工作。证件管理是今年城区局乃至市局专卖管理工作的一个重点。按照市局的要求和城区局的实际情况,今年需要裁减900多户的经营户,力度和难度可想而知。虽然我是第一次接触这项工作,但我有一种初生牛犊不怕虎的精神,对完成这项具有挑战性的工作充满了信心。在市局的正确领导和全体员工的共同努力以及有关部门的大力支持、配合下,从3月11日开始到3月底结束,共裁减经营户961户,按照时间段顺利地完成了这项光荣的任务。在这次年审、换证和裁减经营户的工作中,我本人得到了一次很好的锻炼机会,增强了各方面的综合能力,

同时也体现了我不畏艰难、迎难而上的敬业爱岗精神。因此,有了这一次的做法和经验,我对下一阶段做好零售户合理布局、清理无证户和诚信等级管理工作充满了信心。

一、加强队伍建设和员工的培训力度,建立一支高素质的专卖队伍。

目前,城区局专卖队伍的素质还是良莠不齐,既有文化高的大学生,也有文化较低的员工,一位伟人说过"一支没有知识的军队是愚蠢的军队",如何提高他们的知识、能力、素质是首要问题,特别是第一管理所,是城区局的一个窗口,他们面对的是一批法律意识强、智商高的社会群体,只有不断地对他们加强培训,在理论中充实自己,在实践中锻炼自己,才能适应目前的岗位。

二、与各部门联合起来,开展清理无证户的专项行动。

现在城区局虽然完成了裁减户的工作,但只是走出了第一步,4、5、6这三个月最关键,我们要做好许可证的长效管理,联合各部门严厉查处无证经营行为,创造一个良好的卷烟市场环境,为下一步的合理布局开展打下坚实地基础。

- 三、持续深入推进诚信等级管理工作。
- 1、树立一批诚信户典型,发挥典型的示范带头作用。
- 2、制定方案,推行卷烟统一零售价。
- 3、加强对自管自律小组长的培训,充分发挥他们的积极作用,对一些不具备基本知识和管理能力的要进行改选,提高自管自律小组的活力。

竞争上岗演讲稿有上有下、有进有退,上也好、下也好,一如既往;进也好、退也好,一片青心。

最后我用这么一句话结束我的演讲, "你选择了我,我选择了你,让我们一起风雨同舟,为了钦州烟草美好的明天而努力奋斗吧。

烟草青年员工发言稿篇五

各位领导,可敬的各位父老乡亲们: 您们好!

妇联是妇女的娘家,妇联是党联系广大妇女群众的桥梁和纽带。我之所以有信念竞聘村妇联主任这个岗位,是基于以下斟酌的。通过多年的工作和生涯阅历,锻练了我必定的组织才能跟和谐能力。依照党的干军队伍革命化、年青化、常识化和专业化的方针,我以为本人存在年纪的上风、擅长学习的优势以及奇特的亲和力。此外,我身材健康,更妇联主席竞职演讲稿有一颗服务村民的仁慈恳切之心!首先我要感谢镇委领导给我这次和各位父老乡亲交流谈心的机会。

我认为做好妇女工作,主要从以下四个方面做起:

一、提高法律意识, 切实维护妇女合法权益

妇女工作是党的群众工作的重要组成部分,始终与党的中心 工作紧密相联。妇女占全村人口的一半,妇女是否参与社会 经济建设,对当地的经济起到了一定的决定性作用。作为一 名妇女工作者,要始终围绕中心,服务大局,充分发挥妇女 半边天的作用,掌握广大妇女群众的所思、所盼、所想,充 分调动广大妇女的积极性,在思想上鼓励她们、在行动上支 持她们。

二、提高政治理论水平

我深深体会到,当前是信息和经济发展的新时代,只有掌握新的理论和新的知识,才能更好地适应时代发展的需要,才能提高驾驭工作的能力,我不仅把学习作为掌握知识,增强

本领的重要手段,更重要的是把学习作为一种责任和精神追求妇联主席竞职演讲稿。所以我要牢固树立终身学习的理念,力做学习型干部。不断丰富自己的理论水平,提高自己的工作能力。

三、提高自身工作水平

作为一名妇女工作者,在进一步解放思想、更新观念的同时, 牢固树立时时处处为妇女着想、为妇女服务的理念,时刻注 重向书本学习、向老同志学习、向他人学习、向比自己强的 同志学习,努力提高自身修养,提高自身工作能力,使自己 能够独立自主、创造性的开展工作。做到"有妇女的地方, 就有妇女工作,就有妇女工作者"。

第一,坚决贯彻党对妇女工作的方针政策,经常上门走访,了解妇女的呼声,及时向组织和有关部门反映情况,提出合理化建议。积极探索新的妇女就业渠道,提高其文化技能,帮助解决就业困难,提高她们创业能力,争做自尊、自信、自立、自强的新时代女性。

第二,在村里,会经常出现如家庭暴力等侵犯妇女儿童的现象,严重损害了妇女儿童的身心健康,影响到社会的和谐稳妇联演讲稿竞聘范文定。我将为权益受侵害的妇女仗义直言,并引导广大妇女运用法律武器维护自己的合法权益。第三,一位著名的社会科学家说:中国的落后是中国母亲的落后。这充分说明了家庭教育对于孩子成长的重要性,而对于广大家庭来说,妇女将承担起家庭教育这一重担。因此我将积极开展各类活动,培养渗透她们科学的家庭教育观。同时,注意引导农村妇女少生优生,不歧视女童,使每个儿童的身心都能够健康发展。

第四,对于广大妇女来说,妇科病常常严重困扰着她们的生活。由于长期从事体力劳动及经济原因,常使她们得不到及时地治疗,严重地伤害了她们的身心健康。我将配合妇幼医

生,经常传授相关防治知识,提高广大妇女的生活质量。

烟草青年员工发言稿篇六

自xx年7月,我在丰县局(营销部)从事会计工作,在领导和同事们的关心、支持和帮助下,我从一个初出茅庐的学生逐步成长为一个有较强的专业技能和强烈责任心的会计人员,在这近五年的工作当中,我时时刻刻感受到了烟草公司这个大家庭的温暖。

在工作中,我严格执行《徐州烟草商业系统关于加强财务管理的暂行规定》,在费用报销、现金管理、商品销售以及缴纳各种税费上能做到有条不紊、及时准确。经历了我公司近五年的各项变革,我能从容应对工作中出现的突发事件,能较好地协助财务委派室主任做好预算与执行工作。

在提高自己专业技能的同时,努力把自己培养成为一专多能的人才,我先后参加了丰县统计局组织的统计知识培训,市局组织的用友财务软件培训,国家局组织的会计人员培训,均取得了较好的成绩。

我信奉诚实待人,严于律己的处世之道。在日常生活和工作中,不断加强个人修养和业务锻炼,以老老实实做人,勤勤恳恳做事为信条,严格要求自己,尊敬领导,团结同志,得到了领导和同事们的肯定。

近五年的财务工作经历,培养了我雷厉风行,求真务实的工作作风,养成了我遇事不含糊,办事不拖拉的工作习惯,造就了我求真务实的工作态度。不管做什么事都要做到三个负责,即对国家负责、对领导负责、对自己负责。

工作以来,我严格遵守公司考勤制度,只有在结婚时请了两天假。寒来暑往,无数次往返于公司与银行、税务局之间,风雨兼程,一路走来,圆满完成领导交办的各项工作,一份

耕耘,一份收获,由于工作出色,我每年都被评为先进个人,尤其是最近三年连续被评为市局(公司)先进个人。

- 一是要摆正位置, 搞好服务。
- 二是要完善会计内部烟草专卖科长竞聘稿控制制度。
- 三是要加强预算的执行和监督,形成以负责人、分管领导、部门负责人为一条线的预算保证体系。

四是要建立会计人员考核细则。

五是要以高度责任感,加强自身的勤政、廉政建设。

六是要加强财务人员的政治和理论学习。

尊敬的各位领导、各位同仁,无论这次烟草专卖竞聘稿结果怎样,我都能欣然接受!因为失败孕育着成功,成功则面临着更大的挑战。失败也好,成功也罢,都是人生的一次经历,我会在一次次的经历中慢慢成长。如果失败了,说明我还有很大的差距,我向成功者表示由衷的祝贺!同时我将继续努力,完善自我。在今后的工作当中,一如既往,兢兢业业地工作。如果成功了,我绝不会沾沾自喜,因为我深知这个岗位任重而道远,我将不辜负大家的期望,以昂扬的工作热情和高度的工作责任心,加倍努力的工作,使财务委派室的工作扎实有力的进行,上升到一个新的台阶。请相信我会以百倍的努力来回报组织和同志们的。

谢谢大家!