

# 最新施工设备配置方案 配套施工合同(模板5篇)

方案在解决问题、实现目标、提高组织协调性和执行力以及提高决策的科学性和可行性等方面都发挥着重要的作用。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的方案吗？接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么去写，我们一起来了解一下吧。

## 2023年施工设备配置方案 配套施工合同实用篇一

乙方：\_\_\_\_\_

1. 发电机组型号：\_\_\_\_\_；冷却方式：\_\_\_\_\_；台数：\_\_\_\_\_。

### 2. 技术指标

噪声标准：白天\_\_\_\_\_db(a);晚上\_\_\_\_\_db(a)□

注：1. 如果背景噪声级超过此治理标准规定的指标时则以背景噪声为允许值。2. 根据gb3096-93规定，测量点选在受影响者的居住或工作建筑物外1米，传声器高于地面米以上的噪声影响敏感处(例如窗外1米处)。

1. 噪音治理措施应当经济、有效、可靠，外表整齐美观。
2. 噪音治理措施，不影响机组操作、维护、并应使得机房内有充足的新鲜空气进气量，以保证发电机正常运行。

采用机房全封闭，隔离噪声源方式。合理设计机房进风消音道和柴油机排气消音器。对机房内部作吸声处理以减小噪声扩散和减小室内混响声。具体治理项目见施工图和报价表。

乙方承接甲方柴油发电机的噪声治理技术工程服务，承包整个工程所需材料、设备及人工安装费用。

在合同签订，乙方收到第一期款五天内运料进场施工，整个噪音控制工程在\_\_\_\_\_天内完成交付验收使用。

\_\_\_\_\_□  
总工程费用为：\_\_\_\_\_

付款方式：合同签订时交付定金\_\_\_\_\_；主材料进场后付\_\_\_\_\_；工程完工后\_\_\_\_\_天内付清余款。

1. 若甲方无故不按时按额交付工程款，则乙方有权向甲方收取每天按工程总额\_\_\_\_\_%的滞纳金。

2. 在合同履行、工程施工过程中，如有异议，双方应本着保证工程质量，保证使用要求及施工过度的原则，协商解决。

3. 本合同一式两份，甲乙双方双方各执一份。一经签订，起法律效力。未尽事宜，双方友好协商解决，如遇双方未能解决则由乙方所在地法院仲裁。

## 2023年施工设备配置方案 配套施工合同实用篇二

受托方：（以下简称乙方）经费科目：

[第一条] 产品名称、规格、数量、单价、金额、原产地列下表：（单位：人民币）进口设备详细规格及技术配置见合同附件。

[第二条] 合同金额：进口设备(仪器)合同价款总额为人民币 ) [第三条] 付款方式：合同签订后五日内，甲方将合同价款总额的95%即人民币汇入乙方保证金帐户(保证专款专用，

不得挪作他用)，以便乙方及时到国家外汇管理局办理换汇手续和到银行开出信用证；余款5%即人民币 在设备安装调试验收合格后15天内支付。

[第四条]设备/仪器交货地点：由乙方负责送到内甲方指定的地点。

[第五条]设备/仪器交货日期：第一笔货款支付后( )天内交货。

[第六条]设备/仪器技术质量要求、人员培训及售后服务：详见技术协议。

[第七条]甲、乙方责任与义务：

(一)甲方的责任与义务：

1. 负责与国外供货商洽谈货物配置清单，并将与外商商谈确定后的货物配置清单及相关技术要求交乙方。
2. 如因人力不可抗拒的自然灾害而不能履行合同，应及时通知乙方并提供相应证明文件，以便乙方对外交涉。
3. 合同货物到达甲方后，如发现包装及货物残缺，品质不符合合同规定等情况，甲方应立即通知乙方，由乙方及时向当地进出口商检局提供检验，取得商检证书后，在对外索赔有效期内(90天)对外交涉索赔。
4. 负责将进出口机电产品申请表，免税申请表盖章后交乙方办理机电批文，并负责提供免税证明材料、申请免税报告。
5. 若海关要求现场查货，甲方应派技术人员陪同。

(二)乙方的责任与义务：

1. 负责对外签订外贸购货合同，并确保合同的有关条款符合

国际贸易惯例。

2. 负责办理对外购货合同的填单、开证，催货，审查单据，及时对外支付货款等相关手续。
3. 负责合同项目下进口货物进口机电批文，海关免税，商检和长沙报关手续，所有费用由乙方承担。
4. 负责办理对外索赔手续及解决执行合同过程中出现的其它问题。
5. 货物交甲方验收合格后，及时与甲方办理财务结算手续。

[第八条] 违约责任：

(一) 乙方违约责任：乙方所交的设备品种、型号、规格、质量不符合合同规定，甲方有权退货及收回已付货款，并由乙方支付合同价款总值百分之五的违约金。无特殊原因乙方逾期未交付设备的，乙方向甲方每日偿付合同价款总值千分之一的违约金。

(二) 甲方违约责任：甲方无正当理由拒收设备，甲方向乙方偿付合同价款总值百分之五的违约金。甲方无故逾期支付设备款，甲方向乙方每日偿付合同价款总值千分之一的违约金。

(三) 甲方或乙方违约金最高限额不超过合同价款总值百分之十。

[第九条] 索赔：

1. 同意拒绝收货并且退还给甲方拒收货物的金额，同时承担所有直接的损失和费用，包括：利息、银行费用、运费、保险费、商检费、报关费、仓储费、对拒收货物的监管、保护费用等。

2. 根据货物不符合合同及技术协议的程度，损坏的程度，甲方损失的金额，降低货物的价格。

3. 替换新的与合同中所规定的规格质量一致的部件，承担所有的费用和对甲方所造成的损失。

4. 若乙方在收到索赔30天后没有回复，则将视为乙方已经默许接受了甲方所提出的索赔。

[第十条] 合同争议的解决方式：本合同在执行过程中发生的争议，由甲乙双方协商解决；也可由合同签订地工商行政部门调解；协商或调解不成的，按下列方式解决：提交长沙仲裁委员会仲裁。

[第十一条] 其他

(一) 本合同签订后，甲乙双方应按合同规定执行合同的各项工工作。

(二) 本合同自签字盖章后生效。

(三) 本合同的所有附件具有与合同同等法律效力。

(四) 本合同一式六分，甲方执四份，乙方执二份。

(五) 合同附件：

甲方： 乙方：

## 2023年施工设备配置方案 配套施工合同实用篇三

设备有通用设备、专用设备，通用设备包括机械设备、电气设备、特种设备、办公设备、运输车辆、仪器仪表、计算机及网络设备等，专用设备包括矿山专用设备、化工专用设备、

航空航天专用设备、公安消防专用设备。特种设备是指涉及生命安全、危险性较大的锅炉、压力容器(含气瓶)、压力管道、电梯、起重机械、客运索道、大型游乐设施、场(厂)内专用机动车辆。

甲方：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

第一条 承销代理内容?甲方确认乙方为\_\_\_\_\_ (包括家用型、商用型、工程型)设备地区代理商，销售区域为\_\_\_\_\_。乙方的承销代理资格及承销代理时限为本协议签之日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

## 第二条 双方职责

### (一) 甲方职责

1. 向乙方颁发相应的授权证书。
2. 向乙方提供相应的营销和技术培训，并提供关于空气源热泵中央热水器营销及技术资料，使乙方熟悉甲方的技术、管理及营销模式。组织培训的费用由甲方负责，但差旅费用和食宿费用由乙方自行承担。
3. 根据甲乙双方合同约定，向乙方按时、按量、按质提供货源。
4. 对于条款对产品提供免费保修。

5. 及时向乙方提供管理、营销产品宣传、技术、服务等全方位的支持。
6. 对产品组合、价格、技术、服务、传播等方面政策的调整时以书面形式向乙方通报。
7. 向乙方提供行销、服务类的作业指导手册及表格。
8. 不定期组织的承销代理商培训，相互交流销售经验和市场信息。
9. 对乙方的各种合理建议及时回复。
10. 将甲方掌握的有关乙方地区终端客户资料提供乙方，并提供公关及技术方面的支持。
11. 甲方确保乙方在指定区域及约定时间内享有的承销代理权，并将规范市场竞争秩序，及时查处各种违规现象，保证严守乙方商业机密。

## (二) 乙方职责

1. 乙方销售\_\_\_\_\_，不得以任何形式损害甲方和北京\_\_\_\_\_的声誉和利益。乙方不能在甲方供货的产品包装箱内外附加任何附加物。
2. 乙方安装专线传真机及可上网电脑用于外界之沟通。店面按照甲方提供的图纸统一广告和陈列空间的装修。
3. 至少配备\_\_\_\_\_名以上全职的工程技术人员负责产品的技术服务，至少配备\_\_\_\_\_名以上全职的销售人员负责产品的行销。
4. 不仿制甲方产品，不承销代理与甲方产品同类的空气源热泵产品。

5. 设立非直属分销机构或招募分销商时需向甲方备案。产品出现质量问题甲方将根据本协议第七条质量保证及保险。
6. 遵守甲方颁布的营销政策和价格政策。
7. 按照甲方要求为终端用户提供优质、周到的咨询及售后服务。
8. 每季度按时向甲方提供销售总结报告及计划书，并保持同甲方持续的沟通，及时反馈各种销售信息。
9. 乙方印制的各种宣传资料须提前呈甲方审阅，在批准后方可发布。
10. 规范使用标示、商标等产品识别系统，在营销活动中保持甲方及北京\_\_\_\_\_完整统一形象，以及甲方确定的统一装修店面形象。
11. 积极支持甲方组织的各种市场推广活动。

### (三) 市场代理秩序?

1. 甲方不得通过其他渠道直接或间接地向乙方独家代理区域销售所约定的产品，甲方如有违反，乙方有权向甲方提出经济索赔。其中家用型机(水箱容量在\_\_\_\_升以下)每台罚款\_\_\_\_元，商用型、工程型热泵热水机组按进货价的\_\_\_\_%处罚。
2. 乙方不得在甲方向第三方授权的区域内销售约定产品，如有违反，处罚内容同上。
3. 乙方如果在本协议有效期内独家代理的区域内发现甲方的其他代理商串货，乙方应通报甲方，甲方将对串货的第三方处以相同的处罚，甲方在收取罚款后\_\_\_\_天内，奖励乙方

罚款额一半的奖金。

4. 在甲方尚未向第三方授权销售产品的区域，乙方可以销售甲方产品，一旦甲方向第三方授权，乙方在接到甲方通知后，应立即停止在该区域销售。

5. 热水工程(工程型机组)如乙方在甲方已授权的第三方区域内有业务洽谈需及时向甲方通报备案，由甲方告知第三方。取得工程后需向第三方支付主机机组进货价(代理价)的\_\_\_\_\_%。如遇第三方就同一工程对象已先于乙方开始洽谈，则乙方不得再接洽。如遇特殊情形，可由乙方与第三方协商解决或由甲方协调。

6. 上述串货行为发生后的维修仍由串货方负责，如拒不提供相应的售后服务及维修，可由所在地区代理商进行，费用由串货方承担。串货方不履行该义务，甲方有权解除代理协议。

#### 第四条 价格

1. 空气源热泵中央热水器价格制定权、发布权在甲方，甲乙双方均有保守价格机密的责任。

2. 乙方在授权期内采购产品价格按照甲方统一制订的《空气源热泵热水器市场承销代理结算价》执行。工程施工由乙方按国家的有关规定和甲方的技术要求下自行组织施工，有必要时可由甲方派出技术人员予以指导，如需甲方负责安装，则工程安装收入(费)由甲方享有。

3. 乙方应严格按照《空气源热泵中央热水器市场销售指导价》进行销售。遇销售价格因市场需要进行调整，上浮或下浮要求控制在\_\_\_\_\_%范围内。

#### 第五条 奖励政策

1. 年度返利。即以年度为结算单位，根据乙方该年度可以计算返利的采购额而给予乙方的相应销售奖励。年度指签订合同之日起的十二个月。

2. 返利金额如下计算方法：超额累进，例如……

## 第六条 广告宣传

1. 甲方向乙方提供完整的产品宣传资料。乙方承担在当地进行的营销宣传费用。

2. 甲乙双方在对外宣传中有义务维护对方的形象，不能以任何形式损害对方的利益。

3. 甲方及清华索兰承诺创造各种条件进行产品的宣传、推广。

## 第七条 质量保证

1. 由甲方提供的空气源热泵中央热水器质量由甲方负责，压缩机保用\_\_\_\_年，除压缩机外的其他部件保用\_\_\_\_年(以产品质量保证书为准)。

2. 保用期内若出现产品自身的质量问题(人为及其他非正常因素对产品造成的损害除外)由甲方负责更换部件的费用，由乙方进行维修。日常维护、保养、客户回访及超出保用期之产品的更换(含部件、压缩机)费用由乙方承担。保修期过后，乙方可收取工本费。

## 第八条 服务

1. 乙方应按甲方服务规范对客户营销和技术服务。

2. 乙方对所售产品客户必须建立完整的客户服务档案，并在10天内及时将其知会甲方。

3. 乙方在销售过程中必须注意维护本产品的商誉，客户购买付款后开具发票，提供保修卡并填写客户联系卡，并须按约定时间上门安装。乙方须提供优良的售后服务，甲方接到乙方所在地用户有关对乙方所销本产品的服务投诉，有权责成乙方及时予以改正。当乙方经营因严重不负责任，对甲方提供的产品声誉和市场形象严重受损时，甲方有权终止本代理协议。（统一的服务条款另附）。

## 第九条 产品交付及付款

1. 乙方向甲方订货时须填写，《空气源热泵中央热水器订货单》，该订货单必须由乙方法定代表人或其委托人签字并加盖乙方公章，以传真或快递等形式向甲方下订单。
2. 甲方收到订单后通知工厂方备货，甲方收到乙方全额货款后3天内发货。如乙方订货有特殊要求，应在下订单同时付\_\_\_\_\_%货款。运费及保险费由乙方承担，货物运到乙方，乙方应仔细检查有无损坏，若有损坏，请运输公司签字认可后，甲方协助办理理赔。工程型机组下订单时先支付\_\_\_\_\_%货款作为定金，甲方接到定金后十日内备妥货，乙方接到备妥货通知后\_\_\_\_日内付清余款，收到货款后甲方即组织发货。

## 第十条 协议的续签和终止

本协议到期后，甲方根据其所取得的授权期限和范围，与乙方经书面确认即可视为协议继续有效；在双方履行协议过程中出现下列情况，一方有权终止合同。

1. 甲、乙双方任何一方违反了本协议第三条、第四条以及违反了第八条第三款且被客户投诉三次以上查证属实的。
3. 如果乙方没有在经营中违反本协议的行为，在每一代理期终了时，乙方愿意继续代理甲方产品，甲方应在同等条件下优先选择乙方继续代理产品。

协议终止应提前\_\_\_\_\_日通知对方。但如因为乙方未及时支付保证金的，甲方可随时通知对方解除本协议。并按约定保证金的一半承担违约责任。

第十一条 履行协议过程中，因一方的违约或过错给对方造成损失的，按实际损失额予以赔偿或家用机(\_\_\_\_\_升以下水箱)可按每台热水器\_\_\_\_\_元的范围承担违约责任。

第十二条 本合同附件与本合同具有同等法律效力。

1. 乙方需交纳\_\_\_\_\_作为履行本协议的保证金。
2. 如双方同意解除本协议，保证金如数退回(不计利息)。

第十三条 履行协议中如有争议，应协商解决。协商不成，由主张方所在地的仲裁机构仲裁。如该地仲裁机构，由北京市仲裁机构仲裁。

甲方： \_\_\_\_\_

法定代表人： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

开户银行： \_\_\_\_\_

银行帐号： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

法定代表人： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_

银行帐号：\_\_\_\_\_

## 2023年施工设备配置方案 配套施工合同实用篇四

设备租赁合同第一章甲方(承租人)：\_\_\_\_\_。

身份证号码：\_\_\_\_\_。

第一服务地点

乙方应向甲方提供\_\_\_\_\_的演出设备租赁服务。

第二条服务内容

详见乙方提供的附件《项目及价格清单》(略)。

第三条服务模式

乙方应根据项目和价格清单(略)提供设备安装、调试、使用和其他服务。

第四条服务期限

从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_。

第五条合同价格

租赁项目总费用为人民币(大写)。如果设备或产量有任何增加或减少，将以实际发生的金额为准进行结算。

## 第六条支付条款

甲方应在合同签订后向乙方支付预付款\_\_\_\_%(人民币\_\_\_\_), 剩余款项应在服务结束后\_\_\_\_天内支付给乙方。

## 第七条甲方的义务

2. 在合同约定的期限内支付工程款;
3. 确保现场设备的安全。

## 第八条乙方的义务

2. 提供技术人员进行现场协调和支持;
3. 在规定时间内完成安装和拆卸。

## 第九条维护方法

1. 未经乙方人员授权, 甲方人员擅自操作造成的设备损坏;
2. 环境恶劣导致的设备故障, 如输入电压过高。

## 第十条违约责任

1. 如乙方提供的设备与本合同设备及器材的项目及价格表(略)不符或不符合质量要求, 乙方应免费更换, 给甲方造成的损失由乙方负责赔偿。
2. 如果甲方因客户原因需要更改本次活动的时间和地点, 必须至少提前\_\_\_\_小时通知乙方。如因甲方原因取消活动, 甲方应向乙方支付总金额的\_\_\_\_%的经济补偿金;如因不可抗力或非人为因素导致本活动无法进行, 甲乙双方均不承担责任, 甲方应向乙方支付由此产生的费用。

3. 如因乙方原因导致清单所列设备未及时安装调试，导致甲方活动失败，给甲方造成损失的，乙方应根据甲方的损失程度支付相应的经济赔偿。如因甲方原因未能提供正常的安装条件，如电源、时间、场地等，经乙方提出后仍未改善，导致效果不佳或运行异常，甲方应负责赔偿损失。

## 第11条陈述和保证

1. 甲方向乙方陈述并保证如下：

(2) 本协议自签署之日起构成对其具有约束力的义务。

2. 乙方向甲方陈述并保证如下：

(2) 本协议自签署之日起构成对其具有约束力的义务。

## 第十二条合同的终止

符合下列条件的，本合同可以解除：

1. 双方协商一致；

2. 因不可抗力导致本合同无法履行或无需履行；

3. 一方违反本合同，守约方根据本合同提出终止本合同。

## 第十三条权利保留

任何一方未能行使其权利或对另一方的违约行为采取任何行动不应被视为放弃权利或放弃违约责任。任何一方放弃对另一方的任何权利或另一方的任何责任不应被视为放弃另一方的任何其他权利或责任。所有弃权应以书面形式做出。

## 第十四条法律适用和争议解决

1. 本合同受\_相关法律管辖。

2. 在本合同执行过程中，如因不可抗力导致本合同无法履行，双方应根据相关法律法规及时协商。

(一)将争议提交仲裁委员会仲裁；

(2)依法向人民法院提起诉讼。

### 第十五条补充规定

1. 本合同自双方签字盖章之日起生效。本合同签订于\_\_\_\_\_。

2. 双方应以书面形式变更或补充合同内容，并由双方签字盖章作为合同附件，附件与本合同具有同等法律效力。

3. 乙方单方制定的规章制度也是本合同的附件。规章制度的内容与本合同有抵触的，以本合同为准，国家法律和政策另有规定的除外。

甲方(盖章):\_\_\_\_\_乙方(盖章):\_\_\_\_\_。

授权代理人:(签名)\_\_\_\_\_ (签名)

地址:\_\_\_\_\_。

邮政编码:\_\_\_\_\_。

传真:\_\_\_\_\_。

电子邮件地址：\_\_\_\_\_。

开户行：\_\_\_\_\_。

设备租赁合同第二章甲方：

乙方：

租赁期限：

签署日期：

签署地点：市区至(日期)

## 2023年施工设备配置方案 配套施工合同实用篇五

乙方：

一、乙方负责代理项目及价格：

1. 代理项目：

甲方正式授予乙方代理\_\_\_\_\_技术有限公司项目设备销售的代理权，负责该项目的销售工作。

2. 乙方代理的设备型号为\_\_\_\_\_设备价格(大写)：\_\_\_\_\_配置见附件。

二、设备销售货款支付方式：

1. 设备销售货款支付方式：

(1) 付款时间：合同签订后的三个工作日内支付合同总金额的 60 %，货到交货地点三个工作日内支付合同总金额的 30 %，设备安装调试完毕三个工作日内付清合同总金额的 10 %。

(2)付款方式：最终用户需将设备销售款直接打入甲方指定账户。当甲方收到货款90%后，甲方在一周内按约定价格支付乙方的佣金，乙方提供代理佣金发票。

(3)甲方开户行：中国建设银行 北京前门支行，账号： 。

### 三、甲、乙双方权利与责任

2、按公司提供的价格出售的设备，项目代理有40%的利益，在公司提供的价格上打折后出售的设备，打折部分由代理商自行承担。

3、如甲方没有按时、足额收到设备销售款，甲方有权延缓支付乙方相应佣金，乙方有义务负责对购买设备方的销售款进行追缴。

5、乙方在负责甲方授权项目销售过程中，不得有做出不利于正当市场竞争的行为，不得做出不利于甲方对外形象及甲方利益的行为，否则，甲方有权随时终止协议约定内容。

6、乙方必须遵守总公司的《技术保密协定》、《知识产权保护合同》及《项目代理协议》等相应协议的所有条款。

7、本协议所签内容未经甲方同意，乙方不得转让他方；

### 四、签署相关协议

甲、乙双方必须签署

### 五、协议期限及签署地点

2、本协议的签订地点：北京市建内大街7号光华长安大厦2座11层。

### 六、协议的中止

3、乙方没有履行本代理协议时，甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议。

## 七、协议纠纷的解决

在本协议执行期间，甲乙双方如发生争议，双方可以协商解决，协商解决未果时，可以向甲方所在地人民法院提请经济诉讼解决。

## 八、协议文本及附件

本协议一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力，影印无效