

一年级数学玩具课后反思 一年级数学教学反思(大全7篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。相信许多人会觉得总结很难写？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

专卖工作总结篇一

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

在沁园，我的主要职责是营销中心内勤，负责统计各区业务人员的工作汇报、每月费用报销的初步审核。同时，负责与各区经销商核对每月的帐务，资料 and 信息的传递。

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。就拿每月和经销商对帐来说吧，我要用心的做出近百家经销商的帐务，专心的做好每一家经销商的帐，细心的做好各经销商的每一笔帐，耐心的与各经销商对好每一项帐目。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”；二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问

题的方法;三是向实践学习,把所学的知识运用于实际工作中,在实践中检验所学知识,查找不足,提高自己,防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作,我认为最重要的是要有责任心,有了一份责任在身上,就会努力去完成它,并完成好,这样爱你的工作,你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到:认真做好自己的本职工作。这就是一种无形的责任,鞭策着我,朝着这个方向努力,不断改进,不断提升。

有首歌唱得好“看成败人生豪迈,只不过是从头再来。”我对它的理解就是:如果成功了,不要骄傲,继续努力,以便取得更大的成功;如果失败了也不要气馁,总结失败教训,争取下次成功.不论怎样,在工作和生活中要始终保持积极乐观的态度,才能工作的更好,生活的更精彩。

专卖工作总结篇二

我于__进入市场部,并于__x被任命市场部主管,和公司一起度过了两年的岁月,现在我将这期间的工作做个汇报,恳请大家对我的工作多提宝贵的意见和建议。

我市场部主要是以电话业务为主、网络为辅助开展工作。前期就是通过我们打出去的每一个电话,来寻找意向客户。

为建立信任的关系,与每个客户进行交流、沟通。让其从心底感觉到我们无论何时都是在为他们服务,是以帮助他们为主,本着“我们能做到的就一定去做,我们能协调的尽量去做”的原则来开展工作。

这样,在业务工作基本完成的情况下,不仅满足他们的需求,得到我们应得的利益。而且通过我们的产品,我们的服务赢得他们的信任。取得下次合作的机会。

就像春节前后，我部门员工将工作衔接的非常好，丝毫不受外界因素的干扰，就能做到处在某个特殊阶段就能做好这一阶段的事情，不管是客户追踪还是服务，依然能够坚持用心、用品质去做。20__年的工作及任务已经确定。所有的计划都已经落实，严格按照计划之内的事情去做这是必然的。相信即便是在以后的过程中遇到问题，我们也会选择用最快的速度 and 最好的方式来解决。

20__年，在懵懂中走过来。我自己也是深感压力重重，无所适从。但是我遇到了好的领导和一个属于我的团队。他们的帮助和包容是我个人现阶段成长的重要因素。也是我在参加工作的这段时间里对于做人和做事的理解中收获最多的一年。

过去的已经过去。每一年都是一个新的起点，一个新的开始。

在今年的工作中，以“勤于业务，专于专业”为中心，我和我组成员要做到充分利用业余时间，无论是在专业知识方面，还是在营销策略方面，采取多样化形式，多找书籍，多看，多学。开拓视野，丰富知识。让大家把学到的理论与客户交流相结合，多用在实践上，用不同的方式方法，让每个人找到适合自己的工作方式，然后相辅相成，让团队的力量在业绩的体现中发挥最大作用。为团队的合作和发展补充新鲜的血液和能量。同时在必须要提高自己的能力、素质、业绩的过程中。

以“带出优秀的团队”为己任，要站在前年、去年所取得的经验基础之上。创今年业绩的同时，让每个人的能力、素质都有提升，都要锻炼出自己独立、较强的业务工作能力。将来无论是做什么，都能做到让领导放心、满意。

走进这个竞争激烈的社会，我们每个人都要学会如何生存？不论做什么。拥有健康、乐观、积极向上的工作态度最主要。学做人，学做事。学会用自己的头脑去做事，学会用自己的智慧去解决问题。既然选择了这个职业，这份工作，那就要

尽心尽力地做好。这也是对自己的一个责任。

通过这两年的工作，我感同身受。我看到了公司所发生的变化。也感觉到了公司必然要向前发展的一种决心。我相信：“公司的战略是清晰的，定位是准确的，决策是正确的”因此，在今后的工作中，我会带领市场一部全体员工随着公司的发展适时的调整自己，及时正确的找到自己的角色和位置。为公司在蓬勃发展的过程中尽我们个人的微薄之力。

回首过去，我们热情洋溢；展望未来，我们斗志昂扬。新的一年，新的祝福，新的期待：今天，市场一部因为在此工作而骄傲；明天，市场一部会让公司因为我们的工作而自豪！

专卖工作总结篇三

一、保持高压态势，终端监管扎实开展

围绕提升市场净化率这一中心任务，切实加强基础管理，保持高压监管态势，维护卷烟市场持续向好，全年共计查获终端案件xxx起。一是专项治理、高压监管。通过开展清扫行动、利剑行动和大户专项治理，区局与公安、市监、综治等职能部门强化协作，切实提高市场检查力度，全区覆盖、重点突出，采取“白+黑”“x+x”的工作方式，定期组织夜查和针对性监控，通过反复查、错时查、晨检夜查等方式保持辖区市场的高压管理态势，提高监管成效。二是打造标杆、示范引领。以“打造区域标杆市场，带动全区市场净化”为思路，区局开展“严管管区”试点，为提高市场净化率，打造区域管理标杆，上半年启动“严管区域”试点，在两个市场中队中分别选择“严管管区”和“严管街道”，制定检查标准、基础管理标准，投入大队、中队和一线力量通过重点严管，大力提升区域市场的管控水平。今年实施的龙桥、斑竹园、三河管区的市场净化率连续多月排居各线前列，起到了标杆示范作用。三是消化无证、逐步解决。全面清理辖区无证户

经营情况并逐户建档，通过调研、分析，采取分批入网、强制取缔等方式逐步解决辖区无证经营多、反弹大的问题。充分利用快处方式，加大对无证户的查扣力度，对特别难管理的无证户，采取约谈的方式劝其退出转型，使辖区内无证公开摆卖的现象得到明显改善。

二、着眼三烟查缉，坚定不移打假破网

坚持把三烟查缉和打假打私摆在突出位置，针对物流运输“外部分卸”、“私车运送”的越发增多、查处难度日益加大的难题，主动调整查案方式，切实转变工作思维，实现有效监管，区局三烟查缉排名全市前三。一是内部调控。以任务分解的形式，调动稽查员发现线索、主动查办的积极性；对物流发案现状进行分析，根据变化的运输特点来调整机动上下午分检、周末分控的作战方式，以有限的资源实现案件查处最大化。二是外部借力。切实加强和公检法、交通、邮政等部门的沟通合作，进一步提升大要案件查处效能。尤其是借助特巡警的优势力量，启动烟警协作新模式。通过召开联席座谈会、经验分享、联合路检的方式来增强特殊时段私车违法运输方面的监管力量。三是重点打击。与公安、市监与交通局三方联合，共同开展邮政寄递领域涉烟违法犯罪活动专项整治行动，通过宣传造势、联合办案，进一步提升辖区物流快递领域的规范运输。

三、规范行政执法，夯实专卖管理基础

一方面规范开展行政许可。按照国家局、省市局关于强化行政许可工作要求，按照“依申请受理、限期考查、及时回复”的模式，通过提高服务、优化流程、宽进严管来依法依规开展行政许可工作，积极开展校园周边零售户整顿和僵尸户清理。另一方面规范开展行政执法。从外部形象上要求统一着装，从内部技能上要求应知应会。从现场办案到文书制作，从内部流转到层级审核，区局通过重组案件处理组，提高案件处理的专业性和工作效率。

四、强化队伍建设，基础管理再上水平

以“各司其职、提升效率”为思路，重组专卖队伍，出台管理规范，完善考核细则，不断促进专卖内管工作的改进提升。

一是从内部发力，以人才选拔注新风。通过组建案件处理小组，进行人才选拔和力量储备，实现案件处理的专业化和精细化。同时完成中队长竞聘和小组长选拔，为机动中队和市场管理中队精选人才骨干。

二是以制度管理，增强执行提效率。区局调整了xx%的走访线路，并进一步优化案件处理流程和市场走访与检查配置，配套完善案件处理规范管理办法和终端市场净化率提升措施，通过部门内部“换血”，强身“造血”，激活员工动力，增强工作执行力。

三是以作风建设为契机，提升内在竞争力。按照市局作风建设要求，在交心谈心、自查自纠、内部整顿、会议传达、业务培训等方面大力开展队伍整风，并坚持开展卷烟真伪识别培训以及辖区熟悉度测试、应知应会测试与办案辅助系统的使用测评。评选出x名专卖业务能手，鼓励先进，激活动力。

五、认真开展内部经营监督管理。

为深入推进内管工作，进一步规范经营秩序，按照《x省烟草行业内部专卖管理监督实施细则》和市局相关文件的要求，区局认真落实定期检查、定期报告、责任追究、工作考核和信息交流等制度，严格执行了内部专卖监督管理工作的各项规定，对卷烟销量异常排查、订单采集分析、市场走访、价格采集、促销监管等方面开展监督检查，特别是以真品卷烟外流为监管工作之重。

六、存在问题

（一）行政许可面临较大压力。随着放管服工作的深入推进，烟草专卖行政许可工作在管理难度方面都面临着较大压力。另外在办理过程中，也遇到垂直空间布局、特殊业态办证依据不足等情况。

（二）查案双量有所下降。受城市区域调整的大环境影响，全省卷烟调控以及造假源头打击和媒体宣传造势提升，辖区物流陆续搬迁，导致今年大要案件数量和质量下降，普遍特点为数量少、金额小。

（三）市场净化率提升不稳定、不明显。%，%；%，%；%，%，原因为市场管理基础工作不扎实，严管管区、严管街道对市场的推动作用还不够，无证户未得到有效控制。

七、明年工作打算

（一）规范许可、畅通管理。按照放管服工作要求，通过“转变思想、放低门槛、及时考查、限时办理、调整规划”的方式来逐步减轻办证压力。针对新办证考查这一专项工作，将由专卖科、中队长、证件管理员和稽查员共同及时完成考查，尽可能地提速增效，使大众对烟草专卖零售许可证的办理与管理留下“规范便捷、合法使用”的良好印象。通过“定人定责，规范程序”使新办、退出双向畅通，从而引导、梳理无证户趋于“合理、少量”。

（二）重抓三基、不断提升。按照省局关于深入推进“三基”工作通知，在市场基础、管理基础和素质基础上常抓不懈，持续提升。一方面继续强化市场管理。深入推进严管管区工作方式，保持定期夜查、高频检查和联合检查力度，强化线索分析与深挖调查，全力打击假私非卷烟的流通，特别是要遏制违规大户扰乱市场的行径，同时开展家带店的专项整治，进一步治理无证经营，维持新都卷烟市场的稳定向好。另一方面坚持开展队伍整风。将政策法规、行业禁令、规章制度以会议形式、座谈方式、培训教育等方式有效传达、入

脑入心，并以业务测试、比武练兵的方式提升专卖、法规、内管的执行力和工作效率，将各项工作推上一个新的台阶。

（三）集中精力、打造精品。针对重大案件侦破能力不足、证据固定困难等具体问题，区局将以“内外兼修”来突破瓶颈、以量变换质变。一是强化与公检法的深入联系。提高询问的延展性、调查的深入性和执行的果断性，缩短重大案件和网案的调查周期，提高成效。二是切实提升内部办案的能力水平。通过做精做细、个案突破为切入点，进一步研究法律规定，学习兄弟单位的先进经验并转化为适合新都区局的操作流程，提高发现线索的敏锐性和整合力，培养经营案件的耐心与方向，提升固定证据的技巧与实力，从而培训一支能以“自主办案、有效借力、深入打击”的高素质办案队伍。

（四）优化流程、调整考核。为更好地激励各岗位工作人员，明年，区局将进一步优化各岗位工作流程并调整三四级方针目标考核方式。一是充分发挥案处组作用，通过专人办案来为市场监管腾空间，通过法制培训来降低监管和查案风险，同时提高案处效率，通过优化各部门协作流程来推进码段上报、数据统计等基础工作的准确性与及时性。二是提高奖励项目与分值，将连月工作无差错和单项工作领先的作为主要奖励项，激励各岗位工作精益求精、更上层楼，形成积极向上、勇往直前的良好风气。三是以前进度考核取代数量考核，增强各中队的紧迫感和荣誉感，督促各部门赶超进度、展示能力、发挥潜力，圆满完成明年的各项工作任务。

专卖工作总结篇四

结

烟草专卖局上半年专卖管理工作总结

一、加强队伍建设，整体素质得到提高

高，并提升了执法人员的整体素质，树立了烟草专卖执法队伍良好的社会形象。

二、开展春节前卷烟市场清理整治工作

春节临近之际，为了确保春节期间卷烟市场的规范有序，稳定卷烟零售市场，切实维护国家利益、消费者利益。县烟草专卖局会同县公安、工商部分，充分发挥联合打假打私长效机制作用，在全县范围内集中开展整治春节前卷烟市场秩序专项行动。此次行动以打击各种非法销售“假、私、非”烟等非法经营活动及无证、照经营卷烟为打击重点，以各大宾馆、酒店、超市、托运部等为重点整治对象。在此次联合行动中，共出动执法人员33人次，出动执法车辆9车次，共检查卷烟零售户538户，取缔无证户1户；共查获案件1起，查获涉嫌非法生产的翻盖白“555”牌卷烟250条。通过采取大范围全面检查和重点检查相结合的办法，查处各种违法经营行为，打击非法经营大户，切实提高广大卷烟零售户的诚信守法、规范经营意识，确保在春节期间有一个良好的卷烟市场环境，为广大零售户、消费者创造公平竞争、放心消费的节日市场环境。

三、积极参与“3·15”国际消费者权益日活动

知》规定计算，该批卷烟标值万元人民币。这次活动标志着县打击假冒卷烟又取得新的成效，有力地震慑了违法犯罪分子非法制售“假、私、非”烟的嚣张气焰。

四、延续换发烟草专卖零售许可证工作

障县卷烟零售户的合法权益，依法、有序、稳妥实施换证工作。四是对摸底情况进行梳理，严格按照此次延续换发《烟草专卖零售许可证》的实施方案中延续条件和不予延续的17种情形，筛选出延续人员名单和不予延续人员名单并进行公示，将延续公告、延续许可、新办许可等格式文本张贴在办

证大厅，告之延续、新办许可证的有关规定、时间、地点和应携带的相关资料等。五是加强对专卖人员办证前的培训工
作，为开展换证工作做好充分准备。六是使用新版许可证编
号统一行业标准，专管员整理好相关的许可证换发材料报专
卖办公室主任审核后，统一集中打印、送达，减少重复工作，
提高工作效率。

章和烟草行业相关规定10天，发放《换证通知》840余份，共
延续换发烟草专卖零售许可证841份。

五、开展“风暴十号”专项行动

为加大对非法运输烟草专卖品行为的打击力度，有效切断贩
假走私和非法经营的输送通道，按照《州“两烟”打假打私
领导小组办公室关于开展“风暴十号”专项行动的通知》精
神，县烟草专卖局积极协调县公安、工商等“两烟”打假打
私有关成员单位，于3月10日至5月20日在辖区范围内开展
了“风暴十号”专项行动。三个月的“风暴十号”专项行动
经过公安、工商、烟草专卖等部门的紧密配合，以及相关协
作单位的大力支持，最终圆满完成，并取得了一定的成绩。
此次“风暴十号”专项行动期间共出动人员94人次，出动车
辆25车次，市场检查户数570户次；查获案件8起，查获违法卷
烟1549条，累计涉案金额106341元，罚没款元。专项行动虽
然已告一段落，但在取得一定成绩的同时，要进一步总结经
验、巩固成果，继续加大与公安、工商等执法部门的协作力
度，加强与协作单位的协调联系，不断建立和完善“两烟”
打假打私工作长效协作的机制。此外，要进一步提高执法人
员的网络案件经营意识，将打网工作作为重点工作任务之一，
力争县“两烟”打假打私工作取得更大成效，为净化我县卷
烟市场，完成今年卷烟销售任务创造条件。

六、加大卷烟市场清理整顿力度

冒伪劣卷烟对市场的危害。切实保护卷烟零售户和消费者利

益，规范卷烟市场的正常经营秩序。截止6月22日，共出动检查人员171人次，出动车辆51辆次，市场检查累计户数1565户次，查获涉烟案件9起，查获涉案卷烟共计万支，案值万元，罚没款万元。通过开展卷烟市场清理整顿行动，有力地打击了涉烟违法经营行为，同时保护了广大持证户的合法经营，为县卷烟经营市场营造了一个合法经营、公平竞争、秩序良好的环境，有效的维护了国家利益和消费者利益。

七、认真开展内部专卖管理监督工作

今年上半年，县烟草专卖局为了加强内部专卖管理监督工作，健全了内管机构，指定了专职的内管工作人员，对我县的卷烟销售、烟叶生产及专卖执法工作进行了事前、事中、事后的严格监管和报备工作。

对烟叶生产经营的监管

1、红土晒烟种植收购

县烟草专卖局严格执行内部专卖监管规定，对保山香料烟有限责任公司在辖区内的烟叶种植收购活动进行监督管理。

保山香料烟有限责任公司在我县章凤、城子、景罕、陇把四个乡镇种植了15607亩红土晒烟，签订种植农户6690户，于5月20日开始收购至6月10日结束，共计收购红土晒烟千克，保山香料烟有限责任公司在县收购红土晒烟开据的调拨单据有166份，县烟草专卖局于5月20日至6月10日开据红土晒烟《烟草专卖品准运证》共166份，运输车辆166辆。通过对红土晒烟种植收购活动的监管，未发生违规操作现象，杜绝烟叶流失及体外循环情况。

2、烤烟种植

622845株，剩余7747株废弃烟苗已全部填埋销毁；后期调整增

加的60亩为夏季旱地烟，发放籽种70袋，使用55袋，剩余15袋已调拨回州公司，育苗128000株，移栽95200株，剩余32800株废弃烟苗已销毁。自6月6日开始原500亩烤烟已进入收购阶段。

对卷烟经营的监管

专卖管理监督人员对分公司的卷烟经营采取了事前、事中、事后的管理监督。并建立相应的管理台帐。

上半年，县烟草分公司卷烟订货量万支、合计箱，销售卷烟共计万支，合计箱。经内部专卖监督管理办公室对分公司卷烟销售的监督，销售的卷烟全部通过德宏州烟草公司统一电话订货、电子结算、物流配送的方式入网销售，全年卷烟销售活动均正常。

专卖工作总结篇五

报表是一项周而复始重复循环的工作，岗位重要，关系到公司日后对本公司的审计和的验收。

以上是对各项工作做了简要总结。

- 1、详细了解学习公司的商务政策，并合理运用，为产品的销售在价格方面创造有利条件。
- 2、协调与公司各部门的工作，争取优惠政策. 加强我们的市场竞争力。
- 3、每周去药店与促销员沟通交流，了解产品销售情况，安排日常工作，接受销售人员的不同见解，相互学习。
- 4、销售人员的培训，每月定期产品知识的培训学习，以提高销售人员的销售技能、服务技能、团对意识、礼仪等。

5、合理运用资金，建立优质库存，争取资金运用最大化。

7、根据公司制定的销售任务，对现有的销售人员分配销售任务。

8、一日工作模式，俗话说的好，好一日不算好，日日好才是好。

最后，在新春到来之际，请允许我代表专卖店全体销售人员，感谢公司领导和全体同事，在一年的工作中对我们工作的大力支持与帮助。在此表示深深的谢意。在新的一年里我们将继续努力工作，虚心学习。以更好的成绩来感谢领导和各位的支持。再次谢谢大家，祝大家新年愉快，合家幸福。

专卖工作总结篇六

继续保持了市场检查力度，检查中不留死角，特别是加强了对农村及集镇的稽查，以及对市区`集镇大`中`暗户加强布控，端窝打点。使用“疏、查、堵”的方法，抽调人员，组成专班与西关交警中队协作在二环路路口处设立检查点，堵截违法卷烟的流入。清理辖区内桑拿、酒楼、宾馆等高档娱乐场所，严格控制高端市场，维护消费者和经营户的合法利益，提高市场占有率。进一步严明了奖惩制度，做到人人头上有目标，人人身上有压力，极大的发挥了队员的积极性和创造性。继续对本月违规户进行停业整顿或限量供货，打防并举，保持高压态势。

“查扣违规卷烟环比”

十二月份我管理所按照区局工作精神进一步加强内部管理。

1□xx继续严格执行早操制度，要求全体队员每天早晨6点20分准时集合，进行跑步和队列训练。并制定了相关奖惩措施，做到纪律严明、责任到位。

2、按照区局统一安排，每天下午认真组织人员，积极进行大比武的训练。

3、继续深入开展“珍惜形势，爱我烟草”大讨论活动，定期分队组织开展讨论，积极发表自己的意见。

xx我所按照工作计划进行了有针对性的学习培训，主要对市局、区局下发的关于安全工作的文件精神以及近期专卖管理工作的形势进行了再学习。使我所全体队员在思想认识上加强了统一，进一步提高了政治觉悟。

安全责任重于泰山，我管理所始终坚持以防为主，安全第一的工作方针。健全了内部安全管理制度，完善了安全工作责任制。在工作中，注重加强安全教育，工作安排必列安全，督导工作必有安全，日常检查必查安全，不断提高员工的安全防范意识。

xx不断加强所内值班制度，加强夜间巡查和所长查岗制度，确保所内设施、仓储防火防盗。

xx时刻督促驾驶员及时检查车辆性能，杜绝病车上路，出车前必须填写派车单，注明出车事由、地点、归队时间，并经队长签字同意方能出车。下班后车辆停放到指定位置。同时所有司机将车钥匙统一上交值班队长保管，并及时将车辆到位情况上报专卖办。

综上所述，在十二月份的工作中，全体队员通过不懈努力，取得了一定的成绩，但仍存在以下许多不足之处，线人培养的力度还有待加强，市管采集有价值信息力度不够，三岗互控方面有待加强，对市场中的问题，不能及时的发现，并加以分析。对零售户的经营动态信息掌握不全面。各项工作还需要进一步细化，更好的适应当前复杂多变的卷烟专卖市场的新形式，在今后的工作中，城市专卖管理所将继续认真贯彻落实区局专卖管理的工作会议精神，认真开展对零售

户的法律、法规宣传和服务工作，不断改变原有的思路，采取多样性的稽查方针，把各项工作做到严、细、实。强化安全思想、提高安全意识，落实好各项值班制度，确保安全无事故，加强队员的业务学习和工作能力，多相互交流、取长补短。严格要求，提高队员工作积极性，加强责任感，消除懒散现象，把各项工作进一步不断地完善起来。并继续加大对市场的整治力度，在公安、工商等有关部门的大力支持配合下，保证好我区卷烟市场的占有率和净化率，争取在打响二00七年的第一枪。

专卖工作总结篇七

- 1、营销部卷烟共计销售卷烟件，卷烟入网销售率为100%。
- 2、上半年电话询访零售户共计1000户，覆盖片区包括我局所有管辖片区。经检查，卷烟入网销售率为100%，无异常情况出现。
- 3、对专卖信息系统和卷烟v3系统的零售户户数进行对比抽查。经检查，两系统内卷烟零售户总户数相同，正常经营户数、停业户数相同，无空挂户情况出现。截止20xx年6月30日，我局所管辖区内共有卷烟零售户1698户，正常经营户数为1621户，停业户数为77户。
- 4、对在上半年存在停止经营活动的零售户进行实地检查在停业期间是否有访销配送活动。经查，无违规情况发生。
- 5、上半年，我局专卖内管科将各品牌卷烟销售总量采取对比和环比的分析方式，检查有无单一品牌卷烟月销量超过上月销量50%以上、单日销量占月销量15%以上的品牌卷烟的情况进行检查。

经查，在上半年的卷烟销售过程中，均存在单次订单总量异常和单次单品牌订单数量异常情况。针对以上情况，我局已

向销售部门下达整改要求，要求其对其对异动情况存在的原因进行分析，并将异动情况分析形成书面报告报送内部专卖监督管理科，销售部门已在整改期限内完成了对存在问题的分析和报送。通过对异动情况的分析、自查，在上半年卷烟内管检查中出现的异动情况均属正常异动，无任何违规、违纪行为发生。

1、每月底对当月营销部各品牌卷烟均衡销售情况进行分析，检查有无异常情况。

2、每月初对营销部前一个月份各品牌卷烟销量同上月销量进行对比分析，检查有无异常情况。

3、每周随机抽查50户零售户，核实是否收到订单上显示的卷烟。

4、每天随机抽查零售户对其上个订货周期订单采集情况进行分析，检查有无异常情况。

5、对专卖信息系统、卷烟营销v3系统中的零售户信息进行对比分析，检查有无空挂户情况。

6、对每月月停止经营的卷烟零售户实地检查其在停业期间是否有访销配送活动。

7、在规定时间内完成专卖内管工作总结，并及时上报市局专卖内管科。