

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结 (汇总8篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇一

一路走来，步履匆匆，不觉间xxxx年已悄然向我们挥手作别，迎来了崭新的xxxx年。

在璀璨的“宝石花”照耀下，回首一年来的加油工作和生活，感悟良多。

平时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，年底了，静下心来总结一年工作中的得失、查找自己的不足，为来年的工作做好安排和计划，是很有必要的。

大连xx加油站是一个中等规模的加油站。

该站的主要成员有：站长，计量员，核算员，安全员和四名加油员。

加油站的组建也相当简单。

核心的部分由四大块组成：第一大块是加油区，第二大块是油罐区，第三大块是办公大厅。

第四大块就是工作人员餐厅。

在未上岗前的培训，了解到了有关中国石油企业各方面的知识。

中国石油就是中国石油天然气股份有限公司，是国内销售额最大的企业之一。

它与中国石化是两个独立的企业，不能混为一谈。

在xx的排名中，中国石油跻身于世界500强企业之前列，排名第52位，而中国石化排名63位。

中国石油是xx年北京奥运会的合作伙伴，该企业的宗旨是“奉献能源，创造和谐”；企业精神：爱国，创业，求实，奉献。

中国石油的核心经营管理理念：诚信，创新，业绩，和谐，安全。

中国石油加油站服务宗旨：为客户提供全员，全面，全过程，全心全意地服务。

加油站的服务承诺；质量达标，计量准确，环境整洁，健康安全，方便快捷。

来到大连xx加油站加油站里工作[]x站长和x班长，安全员吴x强调最多的就是安全问题。

加油区的四根大柱上都贴着各种标语：“不准吸烟”，“不准打手机”，“熄火加油”等。

意在提醒进入加油站的每一个人员安全第一。

这些安全的教育算是来到加油站后所上的第一堂“通识教育课”吧。

在加油站工作，首先就必须学会加油。

规范的加油操作被称为“加油十三步曲”。

工作的第1天□x站长就派了x班长来教我。

她先给我们示范，时不时给我们纠正错误。

我也学得不亦乐乎。

所谓加油十三步曲：第一步，站立迎候。

第二步，指引车辆。

第三步，开启车门。

第四步，微笑招呼。

第五步，热情询问。

第六部，开启油箱。

第七步，归零预置。

第八步，提枪加油。

第九部，收枪复位。

第十步，简易擦车。

第十一步，提示付款。

第十二步，礼貌送行。

第十三步，盘整清洁。

我要把这十三步的每一个动作做到位，做规范确实不是一件容易的事，也犯了一些错误：如加冒油，但最大的是一时疏忽被司机把加油机的计量器打碎幸运的是没有伤到人，没有造成重大事故，此事通过x站长的处理与司机的耐心交涉以基本解决！在这里我非常感谢她，我们尊敬的x站长！

在加油站里工作的第二事就是开发票。

据我自己所体验到的，开发票就是要细心，特别是一些微小的地方，一定要注意到。

稍不小心就会给一些思想动机不纯的人提供做假的机会。

总之，大概要注意这些方面：

一，填写金额时要区分大小写，不能涂改，否则作废。

二，在所填金额前要封顶。

三，注意所填单位和开发票的日期。

开发票还需要讲究速度，要快要准。

在与司机朋友的服务中最初我有些不耐烦，甚至达到大大出手的地步，通过x站长的批评和耐心教育，我知道：生活不能缺少微笑，服务更离不开微笑。

微笑很简单，因为每个人天生都会笑，但要时刻保持微笑，哪怕心情不好的时候也能微笑自如，那恐怕就不易了。

中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护。

如果你不知道该怎么办，那就露出你的八颗牙齿，微笑一下吧！只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿

烂，“宝石花”就一定能在中国大地光芒四射。

“奉献能源，创造和谐”。

让我们一起用微笑告诉顾客，用微笑感动顾客，用微笑创造价值。

XXXX年在XX加油站的工作，或多或少学到了一些东西。

无论从理论知识上还是从社会知识上，都有了不小的收获，也许有一天我会离开我心爱的加油站工作，但让我值得感谢的人，给我帮助和教育的人是在我人生中却无法把遗忘的！

一、严禁特种作业无有效操作证人员上岗操作。

二、严禁违反操作规程操作。

三、严禁无票证从事危险作业。

四、严禁脱岗、睡岗和酒后上岗。

五、严禁违反规定运输民爆物品、放射源和危险化学品。

六、严禁违章指挥、强令他人违章作业。

爱岗敬业，微笑、热情、礼貌的为顾客服务，“以人为本”“从”心开始“听从X站长领导，服从X站长指挥！像一系列违规事件说”不“！希望阎站长和领导们看我是实际行动吧！

从20XX年X月X日进入中石油抚州资溪分公司至今已有6年多之久，在此期间，我不断向同事学习，时刻遵守公司的章程，积极响应公司的行动号召，在工作岗位上力争向前，争取不断进步。

平时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，现在静下心来总结多年工作中的得失、查找自己的不足，为未来的工作做好安排和计划。

作为一名加油员，我明白虽然我是在最基础的工作岗位，但是顾客朋友们却很容易从我们身上留下对中石油公司的第一印象，因此，我对每一位顾客保持微笑，为公司留下良好的形象。

因为中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护，只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，相信“宝石花”就一定能在中国大地光芒四射。

同时，由于我们的工作性质，加油员这份工作也要求我们做事小心，切不可加错油。

记得刚加入中石油期间，又一次我由于个人的疏忽，将柴油误以为#93汽油加错了，最后在同事的帮助下度过了这个难关。

但是错误仍旧受到了站长的批评，我也牢记心中，在以后工作的这几年中，我时刻用这次失误来提醒自己，因为我明白万一加错了油，有可能会造成我难以想象的后果。

在我当值期间，我总是提前一个小时到岗，打扫营业厅以及加油岛处卫生，现在我作为一名老员工，我也时常将自己的经验与新老同事交流，以期进一步提高自己。

当一名加油员，首先就必须遵守加油规范，即“加油十三步曲”。

所谓加油十三步曲：第一步，站立迎候；第二步，指引车辆；第三步，开启车门；第四步，微笑招呼。

第五步，热情询问。

第六部，开启油箱。

第七步，归零预置。

第八步，提枪加油。

第九部，收枪复位。

第十步，简易擦车。

第十一步，提示付款。

第十二步，礼貌送行。

第十三步，盘整清洁。

记得刚开始时候，我很难将这十三个动作做到位，后来在站长的帮助下，我通过不断练习，终于能够熟练掌握。

在生活中，我与同事们和谐共处，团结互助。

我明白加油站工作的正常运行和加油站各位员工是紧密联系在一起，不管遇到什么问题，不管出现了什么问题，我们都要实事求是及时反应，多方援助、灵活处理。

此外，沟通交流也是也是非常重要的一个问题，因为我们不是一个人在工作，而是一个团队在工作，一个人工作不到位会影响整个团队情绪，顾客也要加强交流，不要理解错误、不要自以为是，一定要问清楚对方要什么、要多少，以免产生不必要的麻烦和损失。

我知道我仍然存在许多需要改正的缺点，但在自我总结之后，我会努力改正，在以后的工作中我一定更加爱岗敬业，争取为公司奉献自己的一切光和热，为顾客服务，让中石油的“宝石花”绽放在每一个人的心中。

一、管理制度化，强化责任执行。

继续大力实施“扩量、增效、提质”工程，坚持改革创新谋发展；坚持市场控制稳根基，坚持扩销增效降成本，坚持基础工作不动摇，努力实现经营上规模，效益上台阶，管理上水平。

随着···公司的快速发展，以加强制度建设为突破口，···公司开展11项综合性重要培训和考试活动，内容涵盖经营、安生、投资、计划、财务、工程、综合、党群、内控等。

随着加油站管理信息系统等各类系统的上线运行，业务流程和管理要求发生了新的变化，为确保公司制度体系的有效运行，···公司明确了6项立项制度修订工作。

制度的关键在于执行。

制度发布后，···公司通过到站培训、集中考试等多种形式加强对各项规章制度的宣贯工作，加强各级人员对制度内容的理解和掌握。

按照重点突出、管控到位、注重效果的原则，持续改进精细化管理大检查工作，不断完善检查形式、内容、方法和手段，改进检查程序；加大对制度执行情况的检查督促力度，及时发现制度的设计问题、所属各单位执行情况等，通过不断完善制度执行过程中存在问题的信息反馈、收集，持续推进制度建设

建设工作。对不严格执行制度流程、出现违规违纪问题的单位和个人严肃责任追究，切实维护制度的严肃性和权威性，强化广大干部员工的制度执行意识，确保各项业务规范、高效、受控运行，切实增强了管控能力。

二、制度流程化，规范基础管理。

始终坚持向市场要效益、向管理要效益的思路，继续按照“· · · ·”的具体要求和措施，结合自身实际，强化现场管理，组建稽查队伍，加强监督检查，增强服务意识，提升零售效益。

营销管理注重加强市场研究，编制信息分析报告，提前预测市场变化，精心优化月度资源配置，合理把握进销存节奏，初步搭建了科学、高效的营销运行体系，资源创效能力进一步增强；认真研究、细分市场，将· · ·地区及周边市场分为中心市场、提量市场、新兴市场、竞争市场、挑战市场和潜力市场。

积极开展“客户普查、市场调查”活动，整合油、卡、非客户资源，实施点、线、面相结合的组合营销策略，吸引固定客户，提高了市场反应速度和营销策略的有效性。

网络开发借力大项目，建立与政府职能部门的定期联系、专题汇报机制，各级政府支持力度不断加大；深入研究开发模式，探索出了一条集团开发，走合作化道路，实现网络低成本快速扩张的有效途径。

创新体系审核方式，实施咨询式检查，同步开展业务培训；全面实现地罐交接，狠抓油品盘核管理，强化损耗分析考核，为公司整体损耗下降奠定了坚实基础。

基层建设初步建立了集中培训、到站培训示范站三级培训层面，提升了员工整体素质；大力推进创先争优和基层党建工作，加强理论学习及作风建设，加大机关管理人员责任追究，实施加油站挂点、蹲点和巡视工作；着力改善加油站环境和员工工作生活条件和帮扶工作，增强了队伍凝聚力。

三、流程表单化，推进精细管理。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇二

为确保***片区持续稳定发展而努力奋斗

——在***片区职工大会暨***年工作会议上的报告 同志们：

我们召开这次年度工作总结会议的主要任务是：以党的十七大精神和科学发展观为指引，深入贯彻落实省、市公司二届一次职代会精神，全面总结***年工作成绩，认真分析当前面临形势，科学部署***年工作任务，动员和激励广大干部员工进一步统一思想，振奋精神，立足新起点，落实新要求，坚定信心，鼓足干劲，迎接挑战，为确保***片区持续稳定发展而努力奋斗。下面我代表***党政领导班子向大会做工作报告，请予审议。

一、***年工作回顾

（一）、任务指标完成情况

- 1、全年销售计划总量为***吨，其中零售***吨，批发***吨，实际完成***吨，完成年度计划的***%。
- 2、全年零售计划为***吨，实际完成***吨，完成年度计划***%。
- 3、润滑油全年计划为***吨，实际完成***吨，完成年度计划的***%。
- 4、油品销售收入实现***万元，实现税金***万元。
- 5、非油品销售收入实现了***万元，完成年度计划的***%。
- 6、可控费用支出***万元，为年度计划的***%，比计划进度节约了***万元。全年预算费用为***万元，实际完成***万元。

（二）、具体工作情况

一、销售工作

2、由于去年春季气温较低，又连降了几场大雪，导致春耕柴油销售进度比较缓慢，但是片区班子和各位站经理不顾严寒，及时出击，深入到所辖区域村屯走访用户，了解需求，适时推出购油有礼等促销活动，取得了良好的效果，使广大用户进一步认可中油品牌，以温馨的服务、实在的回报，打动用户，吸引用户。使销量迅速回升，及时缓解了销售压力。

3、为了提高销量，***片区提供送油上门服务，即使是用量很小、路程很远的山里林场用户，也坚持送油到户。春耕秋收期间，累计送油十余车。***还密切关注周边新上马的工程，***公路***段工程开工伊始，***班子主动出击，与施工队签订了用油协议，此项工程每天的用油量至少***吨；五月份，***勘探钻井队工程迁出***境内，为了留住这一大客户，***班子积极与对方联系，并承诺送油上门服务。截至目前，这个钻井队已用油***多吨。

4、采取“四心”工作法，保证油非共赢。***片区在保证油品销售的同时，全力做好非油品的销售工作，在积累以往工作经验的基础上创新方法，全面发挥每个人的潜力，提出“工作用心、服务细心、用我们的真心换取顾客的信心”的“四心”工作法。特别是根据***县为农业县的情况，通过周密的市场调查后，经与上级公司沟通，决定大量引进化肥、尿素等农用产品。截至去年年底，***复合肥销售***吨，尿素销售***吨，实现销售额***万元，为非油品销售开辟了一条新的渠道。

5、在积极销售油品的同时，***片区还与各职能部门建立了良好的关系。为了履行中国石油的社会责任，让农民能够用上放心的油品，片区积极配合政府职能部门，严厉打击非法倒油商贩，保证了***成品油市场稳定有序。在各项缴费项目

上，政府职能部门也给予最优惠的政策。在计量鉴定、防汛费、消防器材的采购等方面，节省了相当可观的费用，片区将这部分费用用在加油站的维修改造方面，改善了员工的工作环境和加油站形象。在今年的“挖潜增效”活动中，片区已节约资金***万元。

二、管理工作

1、结合分公司加油站管理工作有关精神，进一步落实《加油站管理规范》和***分公司《加油站管理百分考评及处罚细则》，由参加过省公司加油站经理培训班的同志为教员，于5月份和8月份，组织两期加油员培训班，参加人员达60余人次，使员工的业务能力及操作水平得到有效的提高。同时，在对待职业技能评定的问题上，片区高度重视，积极配合***分公司培训组开展工作，并自发组建自己的培训队伍，多次对员工进行理论和实际操作培训，取得了良好的效果，在今年的职业技能考核中，***片区员工的通过率达到了89%。

2、为加强员工队伍的建设，***片区组织有关部门重点对所属加油站的基础管理工作，进行逐条逐项的检查、指导、评分，进一步促进了员工形象、主动服务、规范操作、工作纪律、便民服务等项目的提高，遏制和减少了各项违规现象的发生，取得了较好的效果，在职工中营造出一种工作务实，积极向上的良好氛围。

3、结合省市公司加油站资金大检查工作，对所属加油站的销售、记录、返款票据等涉及资金安全方面的各种资料进行大幅度的检查整理，对一些薄弱环节派专人进行指导整改，使其达到标准，到目前为止，所属加油站均达到了标准要求。

4、强化了储运安全工作，充分发挥安全生产委员会的作用，健全库、站消防安全组织，定期组织演练，签定安全生产责任状，建立隐患台帐及应急预案，做到事事有记载、件件有着落，特别是在***期间，在例行检查基础上，加大了安全检

查力度，坚持每周检查不少于两次，夜间检查和临时检查相结合；尤其是节假日期间，领导亲自代班、值班，在长年坚持重要部位专人看护的基础上，勤于检查，多于督促，多年来没有发生任何安全事故。

从2008年2月1日进入中石油抚州资溪分公司至今已有6年多之久，在此期间，我不断向同事学习，时刻遵守公司的章程，积极响应公司的行动号召，在工作岗位上力争向前，争取不断进步。平时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，现在静下心来总结多年工作中的得失、查找自己的不足，为未来的工作做好安排和计划。

作为一名加油员，我明白虽然我是在最基础的工作岗位，但是顾客朋友们却很容易从我们身上留下对中石油公司的第一印象，因此，我对每一位顾客保持微笑，为公司留下良好的形象。因为中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护，只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，相信“宝石花”就一定能在大地光芒四射。同时，由于我们的工作性质，加油员这份工作也要求我们做事小心，切不可加错油。记得刚加入中石油期间，又一次我由于个人的疏忽，将柴油误以为#93汽油加错了，最后在同事的帮助下度过了这个难关。但是错误仍旧受到了站长的批评，我也牢记心中，在以后工作的这几年中，我时刻用这次失误来提醒自己，因为我明白万一加错了油，有可能会造成我难以想象的后果。在我当值期间，我总是提前一个小时到岗，打扫营业厅以及加油岛处卫生，现在我作为一名老员工，我也时常将自己的经验与新老同事交流，以期进一步提高自己。当一名加油员，首先就必须遵守加油规范，即“加油十三步曲”。所谓加油十三步曲：第一步，站立迎候；第二步，指引车辆；第三步，开启车门；第四步，微笑招呼。第五步，热情询问。第六部，开启油箱。第七步，归零预置。第八步，提枪加油。第九部，收枪复位。第十步，简易擦车。第十一步，提示付款。第十二步，礼貌送行。第十三步，盘整清洁。记得刚开始时候，我很难将这十三个动作做到位，后来在站

长的帮助下，我通过不断练习，终于能够熟练掌握。

在生活中，我与同事们和谐共处，团结互助。我明白加油站工作的正常运行和加油站各位员工是紧密联系在一起的，不管遇到什么问题，不管出现了什么问题，我们都要实事求是及时反应，多方援助、灵活处理。此外，沟通交流也是也是非常重要的一个问题，因为我们不是一个人在工作，而是一个团队在工作，一个人工作不到位会影响整个团队情绪，顾客也要加强交流，不要理解错误、不要自以为是，一定要问清楚对方要什么、要多少，以免产生不必要的麻烦和损失。我知道我仍然存在许多需要改正的缺点，但在自我总结之后，我会努力改正，在以后的工作中我一定更加爱岗敬业，争取为公司奉献自己的一切光和热，为顾客服务，让中石油的“宝石花”绽放在每一个人的心中。

汇报人□xxx篇三：石油公司员工个人工作总结范文 石油钻井工作总结

一、工作简介

2011年 12月29日开钻在ccdc-16队担任钻井工程师以111天建井周期完成完成了土库曼斯坦阿姆河右岸项目历史上第一口水平井sam35-1h井井深3333米最大井斜92.04° 水平位移1210.60米填补了土库曼斯坦没有水平井的空白；接着调至ccdc-15队担任平台副经理兼钻井工程师完成了土库曼斯坦第一口大斜度井sam36-1d井该井吸取了sam35-1h井施工过程中的经验和不足完善了技术措施以106天安全快速优质的完成了该井3028米的井尺最大井斜83.16° 水平位移926.52米；然后借调到ccdc-12队参了土库曼斯坦第二口水平井sam3-1h井三开增斜段寻找b点的复杂施工，该井三开施工中井下出现脱压憋泵增斜率不够等复杂情况我迅速结合井下情况组织开会重新修改制定应对和处理复杂的技术措施并上报，在第一时间消除了井下复杂情况重新修复了井眼满足了水平井钻井

的要求，该井水平位移长达1412.39米是一口难度很大的水平井。水平井施工结束后我回到ccdc-15队开始承钻met23井，该井是直井设计2760米，我回到队上后做了分段的技术措施并且多次召开技术会议，认真的落实技术措施。最终met23井以42天18小时的好成绩完成了2900米的井尺，该井最大井斜1.4°井身质量100%固井质量100%安全快速优质的完成了该井的全井施工作业，刷新了土库曼斯坦最短钻完一口3000米左右天然气井的新纪录，为土库曼项目下一步提速施工奠定了基础。

二、安全管理

安全是保证生产的前提条件，我们从事的石油钻井又是高风险的户外行业。危险和隐患随时都有可能发生，为了降低安全风险、提高安全意识，我们必须从细节入手，通过设备的整改，环境的改变，属地化的推行，我们改变员工的工作环境，使每位员工都能在安全的工作环境里面安全的工作；通过职工培训，九项文件的学习，杜邦公司九项体系化推进，我们的员工从思想上改变了自己以前很多不安全行为和习惯性违章，使操作正规化，安全化，大大降低了隐患的发生杜绝了事故；通过每周的安全例会，每月的安全总结我们大力推行“反违章树规范”的小型安全竞赛活动，大大鼓舞了员工的积极性，提高了职工的整体素质为安全营造了和谐发展的有效空间，使我们的安全工作走向了良性循环。

三、技术管理

技术是生产的推动力，只有不断的完善技术管理，创新技术，发展技术，科学的运用技术于实践才能优质高效低耗的完成每口井的施工任务，在土库曼斯坦的三口定向井水平井施工过程中我们坚持每天下午4点开一次技术交流会，总结前一天施工过程中的不足和下一步施工中需要注意的事项，特别是sam35-1h井的施工过程中，由于该井是土库曼斯坦的第一口水平井，没有可参考的施工经验，我们只能结合国内水平

井施工和塔指钻遇岩膏层施工的成功经验，再不断的尝试和摸索过程中我们和各专业公司紧密配合最终以111天完成sam35-1h井的全井施工任务，填补了土库曼斯坦没有水平井的空白。随后承钻的sam36-1d井我们就成功的借鉴了sam35-1h井的施工经验特别是在滑动导向钻进方面运用的比较成熟井眼轨迹控制的非常好得到了甲方和分公司领导的高度好评。sam3-1h井的施工过程中就遇到了前两口井从未遇到的问题在三开寻找b点的时候出现了井下复杂，我们根据现场情况重新制定了相应的技术措施，破坏了井下出现的小台阶和砂床以及修复了欠井斜井段，使施工中的各项指标均达到了水平井施工的要求，克服了地质原因、工具原因、泥浆原因等多方面的外来不利因素，最终再我们和各专业公司的不懈努力下完成了这口特殊的水平井。水平井施工结束后我认真总结了施工过程中的优缺点，汇编出了土库曼斯坦萨曼杰佩区块定向井水平井施工技术报告，并在met23井的施工过程中将钻遇岩膏层技术措施运用于实践，该井最终仅仅用了42天就钻完了2900米进尺，又一次刷新了土库曼斯坦的钻进新指标。

四、职工培训

人是第一生产力，只有不断提高人的素质技能才能更好的完成生产任务，每一次取得的成绩都和我们辛勤的培训是分不开的，在土库曼工作的这一年我深深的体会到了这一点，我们面对的不仅仅是中国员工还有大部分是当地员工，当地石油工业发展很慢大部分工人都是放下羊鞭参加工作的，由于语言的不通给我们的工作带来了很多的困难。但是我们还是客服了困难走出了困境，首先在每次开钻前组织全队中土方员工通过翻译进行技术交底，让每个员工都熟知本井的施工难点和施工工艺流程。然后针对特殊工况进行细化交底，利用班前会对本班工作再次进行分段细化和风险评估。利用班中“传、帮、带”的模式通过翻译，随时纠正整改，不断的提高土方员工的职业技能。利用班后会进行系统的总结，点评，

进一步巩固了土方员工的技能。形成了我队独特的“三交、一传、一总结”的培训模式。时间如流水般飞逝而去，通过一年丰富多彩的培训，在我们这里现在到处洋溢着喜庆，处处都体现出中土关系的和谐，诚实虚心的土方员工在不断的学习中工作，在工作中学习，逐步提高业务水平，打造出了铁的队伍钢的班子。中国人学俄语，土国人学汉语。通过语言的学习拉近来中土关系的融洽，我们还积极配合分公司培训中心的培训工作，将我队优秀员工报送培训中心集中系统的培训，全年共报送土籍员工4名都以优异的成绩毕业反队，现在已经是I队生产班的骨干了。中国人的培训也不容忽视，针对整合重组的新场面人员的年轻化和大学生的加入，我专门制定一套针对法培训材料，就近取材从身边发生的小事情讲起，新分来的钻工对三高气田不了解，I队就在三开前专门开设了硫化氢防护知识问答讲座，大家再一起以沟通的形式各抒己见帮促提高，新分来的大学生对工艺流程不懂，我们便专门在各种施工前也搞一次座谈，在融洽的学习氛围里面新分来的大学生逐步成长，现在已经能够独立完成钻井助理工程师的基本工作了。利用茶余饭后闲谈交流也是我们队职工培训的一个亮点，我们专门在餐厅墙壁上粘贴一些生产知识问答，在吃饭的时候只要有一个人发问，大家就开始讨论，在讨论中大家互相进取，不断提高。

五、队伍建设

员工的健康和环境的保护以及中外文化的融合是现在我公司海外项目钻井队队伍建设的一个重点，在当地员工的管理上充分尊重当地员工深入了解他们的生活习惯，土库曼斯坦500多万人口里面就有100多个民族，在工作中给我们带来了很多不便，为了消除当地员工在工作中消极怠工促进中土和谐，每隔一周我们通过营地经理和当地员工的代表坐下来进行座谈，每逢当地的节假日我们都拿出点生活物资去给当地员工改善伙食，进行生活上的沟通，改善营地的住房条件根据他们的生活习惯来进行生活调整，通过翻译关心他们的家人孩子，排除他们的后顾之忧。让他们深深的感觉到我们是一家

人，营造了互信互爱的生活氛围。工作上我们认真的帮促他们，在发现违章和不安全行为的时候我们及时制止他们，并通过翻译耐心的告诉他们那样干的后果，从思想上纠正他们的不安全行为，建立了友好的工作感情。紧密配合平台经理搞好队伍班子建设，加强设备管理、材料管理，在两开两完的钻井施工中紧扣生产，超前组织，由于我们的设备是xx年宏华出厂的50d老式钻机，所以在使用过程中井场出现小故障，于是我们建立了设备区域化管理，从小班土方员工开始岗位按照规定的时间巡检，当班中方员工复查，大班定点抽检，干部分片负责。确保了我们的设备在土库曼全年正常运转了5390个小时未出现机械故障导致生产停工。钢班子带出铁队伍我们在平台经理的带领下完满的完成了上级交给我们的生产经营任务。

六、意见和建议

2011年过去了，全年的工作中我也暴露出了很多不足，年轻的冲动在我身上依然还有，面对土方员工我有时表现出来不够冷静，冲他们发脾气；技术上考虑的也不是很成熟，在生产过程中海需要不断提高自己；语言方面我已经来土库曼一年多了，语言关我还一直没有突破这是我最遗憾的事情，再下一步的工作中我将不断努力改掉自身的坏习惯，认真学习专业知识的同时学好语言，配合好平台经理完成以后的每一项工作。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇三

(一)资产管理认真推进。资产管理是我从事财务工作后最早接手并投入精力最多的工作之一。在工作过程中我学会了资产系统的主要操作方法，学会了固定资产折旧、无形资产摊销的具体方法。我分别于4月底和11月初到涩宁兰9个基层站队和兰银线两个站场对涩宁兰及兰州输气分公司3082项大型资产及设备进行了逐一清查。对涩宁兰复线735项资产依据实际管理部门进行了一一调整。对资产系统中近1600多项

资产的数据进行了系统维护和完善。向xx财务资产处分两批上报了共计108项需报废资产。配合财务资产处对分公司固定资产、存货等进行全面调查。为更好地配合生产部门管理好大型资产设备，与相关部门联合赴乌鲁木齐参加了erp资产设备模块培训，依据培训要求实现了资产系统中单项资产与设备台账中资产的一一对应，使资产的账务管理与生产技术科推进的设备管理进行有效衔接。

资产管理工作中分公司财务资产科资产完整性推进的重点内容。作为分公司财务资产科资产管理人员，我配合管道保护科、生产技术科、经营计划科等对分公司资产完整性工作进行了重点推进并达到了预期效果，从而顺利通过了dnv评级的年终审查。

(二)项目核算工作依据财务制度实现及时结算和付款
localhost项目核算是检验一名财务人员财务水平高低的重要标准。接手核算工作以来，我学会了固定资产投资项目核算、专项核算、大项目核算和日常维修项目核算等重要工作内容。通过具体业务的开展使我对分公司“预付账款”、“应付账款”、“其他应付款”、“制造费用”、“专项储备”等相关科目的具体核算有了比较深入的了解和掌握。在资金管理平台上完成了三批专项和23项抢险项目的维护工作。完成了专项维修中近60%的项目发票开具工作。以此为基础认真、及时的实现分公司部分专项和20第一、二、三批专项、大项目修理、日常项目和其他项目的结算和付款工作。

(三)工资核算工作按时完成。分公司工资核算工作是所有凭证中核算流程最多、涉及科目最复杂、最有技巧的凭证。自从事工资核算工作以来，我学会了工资发放、分配和计提凭证的编制，准确、及时地完成了每月合同化员工、销售人员、属地化员工和劳务人员工资、奖金的核算工作。定期完成了销售员工工资、奖金由兰州输气分公司向涩宁兰销售的结转工作。

(四)财产保险工作扎实推进。对涩宁兰全线年出险的25处出险点即时报险并配合保险公司完成报险善后事宜。与保险公司建立了良好的互动关系和沟通渠道。为了能更好地开展公司财产保险工作，我于5月赴厦门参加了竞盛财产保险经纪公司组织的财产保险培训。于8月赴大庆参加了集团公司组织的财产保险培训班并顺利结业。及时完成了分公司66辆自有车辆车船使用税、交强险和商业险的缴纳工作，与相关保险公司建立了良好的工作合作关系。

(五)根据《xx公司档案管理办法》对分公司、20会计档案进行全面整理移交。自从事会计档案管理工作以来我详细整理了兰州输气分公司、涩宁兰销售两家单位20和年两年的会计凭证、账簿和财务会计报表。完成了兰州输气分公司、涩宁兰销售2012年1至12月份的报表计算、校验、打印和上报工作。

(六)资金计划及时申报，其执行准确率不断上升。足够的资金计划是分公司开展各项工作的基础和前提。自接手资金计划申报工作以来我不断寻求提高资金计划上报准确率的各种方法和途径。对每月资金计划申报情况和执行情况进行认真分析总结，与相关业务部门加强沟通与协调从而确保了资金计划申报准确率的不断提高。经过努力资金计划申报准确率从3月份的不到65%提高到了12月份的近91%。

(八)完成了xx兰州输气分公司财务资产科所有16个岗位的岗位梳理工作。在岗位梳理过程中，以前在管道公司集中建设项目管理部工作期间积累和总结的大量经验和在那时给予我无私帮助的同事对我完成相关工作起到了很大的帮助作用。配合分公司质量安全环保科完成了财务资产科危害识别工作。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇四

xxxx年对所有国人来说是不同意义的一年，有四川汶川地震悲痛和北京奥运会的无限骄傲，还有全球经济危机的巨大压力。但这个春天我非常有幸来到大连xx加油站工作，虽然工

作只有短暂的大半年时间，但其中的乐趣只有亲身经历的人才会有体会。更重要的是我从当初的“菜鸟”到砺渐的成熟，让我增长了不少知识，可谓受益匪浅。

大连xx加油站是一个中等规模的加油站。该站的主要成员有：站长，计量员，核算员，安全员和四名加油员。加油站的组建也相当简单。核心的部分由四大块组成：第一大块是加油区，第二大块是油罐区，第三大块是办公大厅。第四大块就是工作人员餐厅。

在未上岗前的培训，了解到了有关中国石油企业各方面的知识。中国石油就是中国石油天然气股份有限公司，是国内销售额最大的企业之一。它与中国石化是两个独立的企业，不能混为一谈。在xx的排名中，中国石油跻身于世界500强企业之前列，排名第52位，而中国石化排名63位。

中国石油是xx年xx的合作伙伴，该企业的宗旨是“奉献能源，创造和谐”；企业精神：爱国，创业，求实，奉献。中国石油的核心经营管理理念：诚信，创新，业绩，和谐，安全。中国石油加油站服务宗旨：为客户提供全员，全面，全过程，全心全意地服务。加油站的服务承诺；质量达标，计量准确，环境整洁，健康安全，方便快捷。

来到大连xx加油站加油站里工作□x站长和x班长，安全员吴x向我强调最多的就是安全问题。加油区的四根大柱上都贴着各种标语：“不准吸烟”，“不准打手机”，“熄火加油”等。意在提醒进入加油站的每一个人员安全第一。这些安全的教育算是来到加油站后所上的第一堂“通识教育课”吧。

在加油站工作，首先就必须要学会加油。规范的加油操作被称为“加油十三步曲”。工作的第1天□x站长就派了x班长来教我。她先给我们示范，时不时给我们纠正错误。我也学得不亦乐乎。

所谓加油十三步曲：

第一步，站立迎候。

第二步，指引车辆。

第三步，开启车门。

第四步，微笑招呼。

第五步，热情询问。

第六部，开启油箱。

第七步，归零预置。

第八步，提枪加油。

第九步，收枪复位。

第十步，简易擦车。

第十一步，提示付款。

第十二步，礼貌送行。

第十三步，盘整清洁。

我要把这十三步的每一个动作做到位，做规范确实不是一件容易的事，也犯了一些错误：如加冒油，但最大的是一时疏忽被司机把加油机的计量器打碎幸运的是没有伤到人，没有造成重大事故，此事通过x站长的处理与司机的耐心交涉以基本解决！在这里我非常感谢她，我们尊敬的x站长！

在加油站里工作的第二事就是开发票。据我自己所体验到的，

开发票就是要细心，特别是一些微小的地方，一定要注意到。稍不小心就会给一些思想动机不纯的人提供弄假账的机会。

总之，大概要注意这些方面：

一，填写金额时要区分大小写，不能涂改，否则作废。

二，在所填金额前要封顶。

三，注意所填单位和开发票的日期。开发票还需要讲究速度，要快要准。

在与司机朋友的服务中最初我有些不耐烦，甚至达到大大出手的地步，通过x站长的批评和耐心教育，我知道：生活不能缺少微笑，服务更离不开微笑。微笑很简单，因为每个人天生都会笑，但要时刻保持微笑，哪怕心情不好的时候也能微笑自如，那恐怕就不易了。中国石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护。如果你不知道该怎么办，那就露出你的八颗牙齿，微笑一下吧！只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，“宝石花”就一定能在大地光芒四射。“奉献能源，创造和谐”。让我们一起用微笑告诉顾客，用微笑感动顾客，用微笑创造价值。

XXXX年在XX加油站的工作，或多或少学到了一些东西。无论从理论知识上还是从社会知识上，都有了不小的收获，也许有一天我会离开我心爱的加油站工作，但让我值得感谢的人，给我帮助和教育的人是在我人生中却无法把遗忘的！

一、严禁特种作业无有效操作证人员上岗操作。

二、严禁违反操作规程操作。

三、严禁无票证从事危险作业。

四、严禁脱岗、睡岗和酒后上岗。

五、严禁违反规定运输民爆物品、放射源和危险化学品。

六、严禁违章指挥、强令他人违章作业。

爱岗敬业，微笑、热情、礼貌的为顾客服务，“以人为本”“从”心开始“听从x站长领导，服从x站长指挥!像一系列违规事件说”不“!希望阎站长和领导们看我是实际行动吧!

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇五

时间荏苒，转眼半年已经过去，我褪去了刚迈出校园的青涩，慢慢的长起禁得起磨练的羽翼。

过去半年的时光里，我在公司领导和同事的帮助下，自己在政治思想和工作方面都取得了一定成绩，下面将我半年以来的体验和收获总结如下。

一、政治思想方面

二、工作方面

经过了公司安排的三级培训，我们对公司的一些情况有了基本的了解，知道了“以人为本，安全第一”的理念，了解了施工作业中执行hse作业标准的重要性，认识到安全生产对于整个公司和每位员工的重要意义，从那时起，我似乎感觉到自己身上多了一根神经，这根神经就是“安全意识”。去湖北培训期间，我同样收获了许多，虽然只有短暂的十五天，但是使自己看到了压裂技术的广阔发展前景，见识到了大型的压裂设备。从那天起我更加抓紧了对压裂技术的学习。

去年九月份，我来到了自己现在拥有的表现舞台一压裂五队。

听师傅们的讲述，这是一个颇有传奇色彩的一支坚强的队伍，心里充满了喜悦。随着一天天对工作的认识，我慢慢开始了接触真正性质的工作，随队伍跑廊坊，去寿阳，奔碛口，我从未退缩。施工中我主动跟各位师傅讨教学习，学习他们身上的技术，更学习他们身上的迎难而上不畏艰难的精神，从他们身上我似乎看到了铁人的影子。

几个月的跟随施工作业，让我深刻认识到，追求质量是非常重要的，施工安全更是所有重中之重，工作中要认真谨慎，绝不能有半点马虎，任何一点马虎引起的事故给公司带来的损失给员工带来的伤害都是巨大的。

我开始的工作只是简单而零碎，慢慢的工作开始变得系统而繁琐。我曾经忍不住抱怨过，也曾迷茫一时，但是在队长还有指导员的开导帮助下，我学会了坚强，学会了怎样去面对，怎样去把困难变成容易，把繁琐变成简单，这是我心灵成长上的一次增高也是工作上的一次转变。

三、生活方面

工作是人生的重要组成部分，但是生活是时时存在必不可少的。

踏踏实实的工作，快快乐乐的生活，这一直是我的生活准则。每天我都尽量让自己充实起来，因为这样我才能够感觉到心灵满足。只有面包没有书，我们会活的没有方向；只有书没有面包，我们又无法生存。两者结合起来便是有方向有追求快乐地活着，这是我生活感悟。在工作任务不繁忙的时候，我会抽时间去锻炼身体，打篮球，乒乓球，快乐其中，身体是我们的本钱，也是实现自我追求最根本的基础。我想说，我很快乐。

半年经历了很多事情，让自己变的比以前成熟了许多，以上是自己半年以来的一些体验和收获，有自己的优秀表现，同

样有自己的不足之处，工作之中我有的工作做的还不够完善，没有创造性的去完成交给自己的任务。作为新人，我深深知道，自己经验还是相对欠缺的，需要不断的学习和磨练，“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”，我相信我的明天！

酸化压裂作业部五队

2012年3月20日星期二

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇六

(一)、加强职业病防治意识公司在职业健康工作上认真执行《中华人民共和国职业病防治法》，坚持“以人为本、健康至上”的理念，以员工职业健康监护为重点，同时对作业场所进行监测，防治有危害员工健康的不良因素，努力做好企业职业病防治工作。中石油早在_年就制定和印发了《中国石油天然气集团公司职业健康监护管理规范》和《中国石油天然气集团公司作业场所职业病危害因素检测规范》，所属企业按照《集团公司_年职业健康工作指导意见》抓职业健康工作的落实，加大对施工作业一线和大型施工作业现场的职业健康管理，完成了全年职业健康监护和作业场所职业病危害因素监测任务，杜绝了急性职业病、放射性事故发生。

(二)、工作中主要做法和取得的成绩

_年，公司对油气生产、炼油化工、钻井、物探、测井、井下作业、管道施工和物资装备等生产作业场所进行了职业病危害因素普查，重点查清了作业场所职业病危害因素现状、危害种类、防护设施设备的配备使用情况，并针对危害因素采取了相应卫生防护措施。一、针对公司基层和野外施工作业人员多的特点，将这部分员工的身心健康作为公司职业健康工作的重点，连续三年以“职业健康小分队”的独特形式开展“送健康到一线”活动。在对_名从事特殊岗位的员工进行了

职业体检，体检率达95.9%。通过以上做法，我们的职业病防治工作取得了好的成绩，受到了广大员工的肯定。

二、公司深入贯彻《中华人民共和国职业病防治法》，严格执行员工健康体检和职业病定期检查制度，逐步落实一线员工的疗养制度。针对生产作业和工作场所涉及职业健康危害种类多、环境恶劣、流动性和劳动强度大的特点，加强员工职业健康监护和作业场所职业病危害因素监测，努力改善施工作业条件，突出职业病预防、控制，创造有利于员工健康的工作环境和条件。

三、公司加强了职业病危害源头控制，淘汰了一批落后工艺和技术，加大了资金投入，努力消除职业病危害影响因素。努力改善员工工作场所的条件和环境，为员工提供合格的防护用品及防护设施，减少有毒有害物质对人体的危害。

(三)、今后工做发展

在今后工作中，我们还要在《职业病防治法》上加大宣传工作，积极维护企业员工的健康。

准备组织召开一次《职业病防治法》学习座谈会，通过多媒体讲座的形式，着重宣讲职业病防治有关知识及个人健康自我保护知识；开展一次《职业病防治法》全员知识答题活动；各基层单位都要制作宣传标语，编写宣传板报，悬挂《职业病防治法》宣传图。为提高宣传效果，我们也可以在员工食堂发放宣传资料，进行现场咨询，进一步增强了员工防护意识。

同时我们还要加强对员工的安全卫生工作：关注并指导员工开展施工作业卫生与健康工作，突出做好员工的饮食、饮水卫生、防暑降温、预防传染病和员工突发意外伤病的救治，注重员工生产、生活和基本卫生设施改善等，把为基层职业健康服务同健康监护、健康知识普及教育结合起来。为野外

施工作业员工进行职业健康体检，对作业场所危害进行检测和评价，为员工进行义诊、健康指导和心理咨询，公司还准备购置健康体检车，我们希望通过这些措施更好的为生产一线员工的职业健康防治工作提供良好的保障。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇七

一、重视加强业务学习，提高工作能力

二、深入学习政治，不断提高自身综合素质

每一年，本人能认真学习马列主义、毛泽东思想和邓小平理论，在思想上按党员标准严格要求自己，热爱祖国，热爱中国共产党，热爱社会主义，拥护领导的管理思想，认真贯彻执行党的路线、方针、政策，为加快社会主义建设事业认真做好本职工作在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上艰苦朴素、务真求实。为早日加入中国共产党而努力。在平凡的工作岗位上作出力所能及的事情。

三、hse重如泰山，铭记在心

针对新上的装置开展本岗位作业危害分析和工艺危害分析，安全、环境风险识别，确定其自身活动可能发生的危害和后果，从而采取有效的防范手段和控制措施防止其发生，以便减少可能引起的人员伤害、财产损失和环境污染。并多角度的操作熟悉流程，车间和公司灵活采取知识竞赛、黑板报、等多种形式深入基层现场宣贯，使得安全环保管理和hse文化理念深入人心，最大限度地在以后的工作中提高遵章守纪的能动性和自觉性。

四、忠于职守，吃苦耐劳，努力做好各项工作按时上下班，劳保佩戴齐全。认真做好日常对装置的巡检，并认真填写巡检记录。对设备定期盘车，认真做好本班组所负责的卫生区卫生。发现问题及时像班组本人以高度的责任感和事业心，

发扬艰苦奋斗、吃苦耐劳的精神，自觉服从组织和领导的安排。

虽然收获很大，同时也明显的感觉到自己还存在着许多需要改进和努力的方面，一是要继续加强学习，不断的提高自己的政治素养和道德情操，学习是提高自身的根本途径，不仅在政治上要进一步加深对党的方针政策和集团公司经营理念的学习，增强爱岗敬业、无私奉献的自觉性，而且处处用新时代中石化员工的基本道德规范和思想情操约束自己的行为，使自己在政治上更加成熟；二是要加强工作技能的学习，特别是在目前商业竞争日趋激烈的形势下，更需要我们有熟练符合市场要求的业务技能。就目前自己而言，参加工作的时间不是很久，工作的熟练程度还有待提高，工作经验还需要不断的积累，工作质量还需要进一步加强。但是我相信有志者事竟成，在领导和同事们的指导和帮助下，我有决心有信心通过个人努力在业务技能方面百尺竿头，更进一步；三是要注意虚心求教，同事都是我的良师益友，我恳切的希望领导和同事从政治上，在工作中和日常生活方面多多给予指教，以便能够加快自己成长的步伐；四是增强团结和协作观念，团结就是力量，协作就有活力，我们零管部是一个大家庭，是一个有机的整体，我虽然年轻是个新人，我应该自觉加强协作精神，主动配合同事完成工作任务。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接内操工作的挑战。我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在工作中站稳脚步，踏踏实实，多向其他同事学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同进步，争取更好的工作成绩，为平稳安全生产贡献出自己一份力量。脚踏实地谱写出青春赞歌。

石油报价工作总结 石油企业年终工作总结篇八

本人于20xx年6月毕业于中国石油大学（北京），所学专业为地质工程，毕业后进入xx油田工作，于20xx年取得了工程师

的资格。在五年采油一线工作经历的锻炼下，通过理论联系实际，将书本上的知识运用到工作中，专业技术水平得到了一定程度的提高。下面就从专业技术方面对个人近五年的工作进行总结。

从20xx年至20xx年6月，近四年的时间里我一直担任地质技术员职务。我的工作职责主要是负责本单位油、气、水井潜力分析工作，规范油、气、水井挖潜措施方案及运行，防范措施运行风险，提高区块综合治理水平，根据采油厂、作业区配产配注和管理工作制度，履行地质技术管理和hse职责，为作业区持续稳产效益发展提供强有力的技术支持。

1、以油水井地下大调查为主线，长停井复产效果显著。

采油xxx队所管辖主要是xxx区块和xx区块油藏，具有30多年的开发历史，长停井占总井数的68.5%，使这些井重新焕发活力，是我一直努力的重点。从任职伊始，我对本队所有油气水井进行大调查，从区块分析到小层对比，对每口井的井史重新分析论证，根据潜力大小及工艺的难易进行排序，17年至19年共实施长停井复产17口，见效12口，有效率达71%，增油4868吨，为原油稳产打下基础。

2、以油井分析为依据，制定出合理方案，实现群众挖潜科学高效。

采油xx队低产井较多，日产油2吨以下的井占开井数的64%，如何发挥这些井的优势，使其产量硬稳，是油井管理工作中的重中之重，我紧紧围绕“一井一法，一井一策的”原则，制定科学而合理的控套、加药、热洗、收油、间开、碰调、回收套管气等多种措施，月初下发挖潜计划，跟踪效果，月底进行总结分析并制定下月挖潜计划。全年共实施各类挖潜措施1130井次，见效849井次，有效率达75.1%，累积增油1205.5吨，增气128.6万方。

3、严格执行产量、含水核实制度，加强地质分析，掌握油井生产动态。

针对xx区块低渗供液差和xx区块块含水波动大特点，我坚持实行“二.二.三”制，即对所有油井每月查计量两次，对所有生产井每月取样两次，发现含水波动大的井连续三天跟踪取样，随时掌握油井的生产动态，为油井稳产奠定坚实基础。如xx井取样时发现含水由18%上升到38%，根据现场情况分析及时采取控套生产措施，效果很好，含水稳定在6%左右，达到了控水稳油的目的。

4、加强员工技术教育，提高员工技术素质。

以解决生产实际问题为教育培训的直接目的，针对老区老井管理难度大的实际，着重在提升员工的技术素质上下功夫，集中培训，现场操作，相互交流等方式，根据老区地下复杂，开采和管理难度相对较大的实际，我自己组织讲解示功图分析、油水井分析等科目，使员工的技术素质显著提高。同时强化了员工的矩阵式培训，从生产、安全环保、节能、质量标准化、工艺参数、操作规程等多方面对员工进行培训，不断提高员工各方面的素质。在采油厂举办的技术大比武中，我队派出的五名参赛选手有四名分别荣获个人一、二、三等奖。

20xx年6月，采油作业一区作为改革试点单位取消了采油队层级并进行了班站重组，我被聘用为xx站副站长，在完成以前各项工作任务的同时一并负责本站工程技术管理工作，协助站长抓好井站规格化、油井维护挖潜、清防蜡、注水管理、资产设备、地面工程建设、质量节能标准化、等工作，强化生产管理制度的落实，防范管理漏洞和设备流失，履行工程技术管理职责和hse属地责任，为全面完成本单位各项业绩指标、实现效益发展提供程技术支持。

新的岗位面临新的挑战，就职三个月以来我根据油井生产情

况对8口井调整了生产参数，根据清防蜡实施效果对6口井调整了清防蜡制度，如xx井年5月补层开井，采用蒸汽超导热洗清蜡，实施了两次后发现效果不佳，容易造成卡井，于8月作业时改为高真空热水循环清蜡，目前运行平稳。

以上是我工作几年从事技术工作的简要情况，今后我将一如既往的在工作中尽心尽力、不断学习，努力弥补自己的不足，不断改进工作方法，提高工作效率，成为一名合格的技术人员。