

2023年环保家电教案 大班课教案及教学反思我是环保小卫士(优秀5篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

女职工工作总结篇一

20xx年转眼间已经过去了，新的一年已经开始。作为xx公司的一名销售员，我现将我的工作总结及心得呈现如下。希望各位予以指导建议。

我来xx公司工作已有几个月了，工作中学会了很多东西，更学会了用自己的头脑来开扩自己语言的不足。还有就是懂得了，作为一名销售员，要想提高自己的销售能力，就得比别人多努力。以下就是我在工作中学到的。

在销售过程中，销售员有着不可比拟的作用，销售员是否能掌握销售技巧很重要。首先要注意推荐购买技巧。销售员除了将产品展示给顾客，并加以说明之外，还要向顾客推荐该产品，以引起顾客的购买兴趣。作为营业员，不能只是随意推荐产品，推荐时更要有信心。因为只有自己本身有信心，才能让顾客对他所需要的产品有信任感。也让我懂得了，不是光推荐那么简单。还要学会配合商品的特征，每类产品有不同的特征，价格也不同。如功能，设计，品质等方面的特征。向顾客推荐时更要着重强调它的不同特征。推荐的同时，还要注意观察对方对产品的反映，以便适时促成销售。

不同的顾客购买的心理也不同。同样的价格比质量，同样的

质量比价格。要因人而宜，真正使顾客的心理由“比较”过渡到“信念”，最终销售成功。在极短的时间内能让顾客具有购买的信念，是销售过程中非常重要的一个环节。

时刻要保持着营业员该有的素质。要以顾客为中心，因为只有顾客满意了，东西才能卖的出去，素质及态度也决定了你会不会拉到回头客的重要因素。谁都想买的开心，用的放心。你得让顾客高兴，愿意买你的产品才行。

以上便是我在工作中的小小心得。在以后的过程中，我将做好工作计划，及时总结工作中的不足，力求将工作做到最好。

作为xx公司的一名员工，我深切感到信息xx公司的蓬勃的态势。公司员工的拼搏向上的精神。

最后，祝愿xx公司在新的一年里更上一层楼，更加兴旺。

女职工工作总结篇二

1、坚持勤政廉政，努力提高自身素养

作为支行的党支部书记、行长，我始终以“三个代表”重要思想□xx届四中全会精神和科学的发展观作为行动的指南，保持一个党员干部应有的品德和品格，思想过硬，作风正派，清正廉政，积极发挥好支行领导作用。我工作中之所以能够做到尽心尽力尽职，得益于政治思想的牢固，日常打下了较好的基础。一是做到认真组织 and 参加每月的中心组学习制度，及时学习掌握党和国家的方针、路线、政策，深刻领会上级党委的战略部署和要求，通过政治理论的学习，不断提高自身的思想素质。二是做到认真学习并贯彻好党的“两个条例”，以党员干部的标准严格要求自己，廉洁自律，把党和群众的利益放在首位，不谋私利。三是做到抓好党风廉政建设工作责任制的落实，把党风廉政建设工作始终放在首位，切实在落实上下工夫，在实际行动中求成效。

2、坚持以客户为中心，努力推动业务经营快速发展

20xx年，我行坚持以客户为中心，进一步加大了市场攻坚力度，经过一年的不懈努力，各项经营指标完成情况良好。全年共实现经营利润xx万元，人民币各项存款比年初新增xx万元，人民币各项贷款比年初下降xx万元，新业务和电子银行业务有较大的发展，新增不良贷款率为。

储蓄存款市场得到开拓。积极推进个金战略转型，制定了《个金工作战略转型工作指导意见》，初步形成了全行“大个金”服务格局，成立了个人理财中心，并将原有个人信贷中心与其进行功能整合，理顺了个人金融业务对外服务的关系，逐步加强。

为了对以理财金帐户为主的高端客户档案的建立以及对优质客户“一对一”的服务。加强组织和推动个金业务营销活动，先后开展了20xx年个人金融旺季劳动竞赛活动和个人金融产品集中整合营销活动，由于组织有力，措施到位，取得了较好的工作成效，特别是旺季劳动竞赛获得了市分行组织二等奖。在全行开展了“三个一”挂钩活动，紧抓储蓄源头部位，狠抓挖转他行存款工作，大力组织攻关营销。强化全员营销意识，发动全员争存揽储，有效地对机关及二线人员进行揽存考核，年末吸储金额达x元。

对公存款发展迅速。奋力抓好“稳定型”、“拓展型”及“挖转型”等三类客户的市场拓展工作，制定了客户攻关目标，明确攻关责任人，对重大客户行长自身也作为客户经理带头攻关营销，实行“一对一”跟踪服务。抓好新开户，努力寻找市场资源，及时发现掌握新的客户，上下联动，全力跟踪服务。特别是认真贯彻落实省市分行“5000户行动计划”的工作要求，采取点面结合的方式，加强市场调研，确定以机构客户、三资企业、中小企业为主的目标客户，找准定位，进行有质量有效益的营销，全年共实现新开户xx户，

新增存款x万元，其中存款达50万元以上的xx户，占新增对公存款的。抢抓时机，奋力攻关，利用当前拆迁改造的有利时机，及时与拆迁企业取得联系，争取到单位存款近xx万元。切实加强同业合作，加大对同业的服务攻关力度，及时了解同业需求，为其提供优质、高效、贴身的金融服务，成功地与中信实业银行建立了合作关系。

信贷业务有所发展。一是在公司类信贷客户营销上，我行继续坚持好中选优的原则，严格把握上级行信贷投向政策，进一步优化信贷结构，降低信贷风险，全年办理打包贷款xx万元，开办低风险贷款业务xx万元。加大了信贷退出力度，对信用等级为a-的xx厂成功退出流动资金贷款xx万元。二是继续加快个人信贷业务发展，坚持做到数量、效益、风险的三统一。大力开办汽车消费贷款、综合消费贷款业务以及存单、保存抵押贷款等业务，全年累计发放个人消费贷款 笔，累计发放额达xx万元，贷款余额比年初新增xx万元。在大力发展个人信贷业务的同时，严把新增贷款质量关，加强贷前调查，强化贷后管理工作，加强了贷款到期前提醒、贷款间隔期检查、优质客户贷后回访等工作。

中间业务发展成效显著。切实加强中间业务的领导，制定了《20xx年中间业务管理指导意见》，完善中间业务的组织管理体系，形成了由业务管理科牵头，各部门齐抓共管的局面。充分发挥结算网络优势，大力发展结算业务，促成市分行与中信银行建立了合作关系，填补了我行支付结算代理业务的空白。依靠网点优势，大力发展代理业务，全年共代理销售基金xx万元，代理发行国债xx万元，代理保险xx万元。充分利用中间业务平台，积极拓展代收代付业务，发动全行员工开展委托代扣营销活动，利用xx公司取消柜面现金交易的良机，主动上门营销我行银证转帐产品，实现新开户xx户。全年实现中间业务收入xx万元，比上年提高，新增xx万元。

新业务发展迅猛。加速电子银行业务的发展，利用个人金融

产品集中整合营销活动契机，积极宣传营销网上银行、电话银行等业务，扩大交易额，把网上银行发展成为吸引重点公司客户和优质个人客户的品牌产品。至年末，全行企业网上银行、个人网上银行、电话银行的新开户及交易额均超额完成市分行下达的任务计划。大力宣传我行“汇款直通车”业务，加快“储蓄异地通”等结算新产品的推广使用促进个人汇款业务迅猛发展。加强“银保通”、金融@家、灵通?e时代等新的业务品牌的推广。国际业务得到发展，全年实现国际业务结算量万美元，外汇资金交易量万美元。

3、坚持从严治行，努力强化内部管理

全面加强内控建设。一是开展形式多样的内控教育活动。通过开展“以制度为中心”的管理文化教育活动，增强员工的风险防范意识，提高员工的职业道德水平。开展了“内控文化教育月”以及“集中整治案件隐患月”活动，通过内控谈话、我为内控献一策、签订“执行业务规章制度承诺书”等活动的开展，进一步加强内控制度教育，建立、健全内控管理体制和工作机制，促使全行内控管理水平有一个新的提高。二是整章建制，切实提高内控水平。制定了支行《20xx年扫雷及案件防范工作方案》，进一步完善了内部控制制度，组织开展了全行内控达标上等级和基层网点内控达标活动，全行内控达标总分达到80分以上，有个网点内控达标达级。继续推进“扫雷工程”工作制度化、程序化、规范化运作。三是切实做好案件防范工作，从源头上防范操作风险。定期专题召开案件防范分析会，进一步落实安全保卫工作责任制，与各网点负责人签订了案防工作责任状。规范了网点在机具定位、操作定型上的要求，杜绝业务操作中的随意性，切实防范风险。

二是抓好文明服务工作，着力营造“大服务”格局。加强对服务工作的组织领导，与各营业网点签订服务工作责任状，与员工签订了优质文明服务承诺书，切实做到“二线为一线，一线为客户”的服务承诺。制定了《20xx年服务工作意见》，

提出了全年的服务工作目标及工作措施。积极开展“迎行庆、抓旺季”优质文明服务百日竞赛活动以及“文明服务推进月”活动，提高全行员工的服务意识、服务水平，改善服务软环境。加大服务工作检查力度，改进服务工作检查方式，加大奖惩力度。

三是加强工作的规范化管理。建立了行长例会制度、联系挂钩网点制度、职能科室工作对照会议制度、每周三的班后学习制度以及中层干部每周工作报告制度。建立了员工行为档案，对其服务奖惩、规章制度检查处罚、奖励及表彰等情况均记录在册。增收节支，制定了支行《网点水、电、电话费用管理暂行办法》，进一步开源节流，节约费用。

女职工工作总结篇三

怀着期盼成功的梦想，寻找一个能施展抱负和才学的环境，我成为了青建的一员。正式工作之前，青建总公司、房建事业总部和北京分公司分别对我们进行了培训，经过几天的培训，我对青建有了更进一步的了解，今年是青建成立的第60周年，60年来，青建不断发展，不断壮大，从一个地方的建筑公司逐渐的发展成为中国五百强企业。

市场遍布世界10多个国家，国内20多个省市，青建取得了令人骄傲的佳绩，与他的自强不息、顽强拼搏、甘于奉献、勇于改革、崇尚创新、追求卓越的企业精神是分不开的。现在我们要继承这些优良的企业精神，沿着前人的足迹，脚踏实地的走下去，把自己最好的青春奉献给青建，让青建的下一个60年更精彩。

再过几天就走上了工作岗位，入职前的培训中，我对自己的岗位有了一定得了解，与土木、造价这些专业比起来，我的专业是建筑企业的小专业，但是我的专业也是必不可少的，我们也是有很大发展前途的，所以我坚信，即使我是电专业的。

我也可以通过自己的努力，做到一精多能，做一个企业需要的人才。在聆听完优秀员工代表的讲话，我深刻的明白，我们还有许多东西要去学习，学校里学习的知识与实际工作的需要还存在着差距，进入工作岗位，并不是学习的结束，而是开始，我们要去学习的东西还很多，我们的发展空间还是很大的。关于即将开始的工作。

我做好了吃苦耐劳、勤奋学习的准备，万事开头难，从学校进入社会，肯定会有一定的不适应，但是我坚信，只要自己不懈的努力，我一定会很快的适应工作，做好领导交给我的工作，虚心的向领导学习，不断的充实自己，让自己逐渐的适应这份工作，并干好这份工作。

长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。我会坚持不懈的学习，做好本职工作，让自己满意，让领导满意，我相信我们12届一定不会辜负领导们的期待，在领导的带领下，我们青建一定会越来越好，我们的明天很美好，青建的明天更美好！

女职工工作总结篇四

____成立于____年9月，前身是____服务社，____年12月更名为北京市____家政服务有限责任公司(以下简称“____家政”)，是经过北京市劳动和社会保障局、北京市工商行政管理局核准的以家政服务为主的综合性服务企业。始终坚持“您有所需，我有所助”的服务宗旨，先后石景山区、西城区、海淀区、宣武区、朝阳区等区建立了直营连锁店，至20____年初，已经成立了三十四家分部;在系中国家庭服务业协会会员单位，北京家政服务协会会员单位。主要服务项目：提供家政服务员、月嫂、育儿嫂、为单位提供各类人员、为单位及家庭提供各类钟点工、提供医院陪护的服务等。

20____年初，____致力于为客户提供更加优质的服务为目标，加大服务员的培训力度，凡是来公司的、以及以前来的家政服务员，只要下户，就必须参加培训，从中筛选出服务态度

好，服务技能高的家政服务员，淘汰服务态度差的服务员，通过近一年的培训，绝大多数服务员从服务态度上有了很大的提高，并且，____家政公司内部也每月组织服务员大型培训，来的服务员每次都有新收获，客户也非常支持家政服务员参加培训，给服务员提供便利的学习时间，丰富她们的知识，提高她们的技能，让她们在北京工作有一个可以倾诉的地方。

另一方面，____家政加强对家政服务员的不同时期的培训，帮助她们尽快适应北京的家庭环境；对于那些有一定家政工作经验的服务人员，进一步提高她的服务技能和服务意识，以便为广大客户提供优质服务；对于那些有一定特长的人员，经过____家政的系统培训，再介绍到有专业需求的用户家中，为其提供专业的服务，例如：月嫂、育婴师等。同时为了拉动农村经济，缩短贫富差距，____家政积极与全国各地劳务输出组织联系，通过他们把北京广阔的就业信息传递，让那些贫困地区的兄弟姐妹们勇敢的走出来，通过自己的劳动改变家乡原有的贫困。同时，____家政还利用网络与全国各地的职业培训学校联系，为他们分析就业形势，让他们走出社会实践的第一步，加入到家政服务的行列中来，通过____家政积极努力，已有一些职业培训学校与____家政建立了良好的合作关系，并已把部分毕业生输送到____家政，为那些要求文化程度较高的用户提供服务，得到用户的好评。

在内部管理方面，各项工作制度和服务制度健全完善，并于各办公场所显著位置明示，各分部工作台帐清楚，并由专人负责，及时登记，公司内部全部电脑联网，以便信息及时沟通，定期组织员工培训，加强员工的社会责任感，公司管理规范，责任明确，各项工作紧紧围绕如何提高家政服务队伍整体服务水平和服务意识的基础上进行，公司不断积累客户的反馈意见，丰富培训教材，并采用多媒体教学与指导老师面授相结合的培训方法，形成一套独特的管理经验。

为了排忧解难，____在职业介绍方面也是积极努力地工作，

通过各种渠道积极开拓就业岗位，一方面与用工单位形成长期稳定的合作关系，另一方面，根据当前就业形势免费为求职人员进行职业指导，使得广大求职人员能在较短的时间里尽快上岗并能较稳定地工作，为求职者与用人单位构筑了一个良好的就业平台，成功率达70%以上。同时____还积极吸纳下岗失业人员，现有员工80%为下岗失业人员。近几年来，针对北京家政市场服务人员缺少，整体服务水平较低，加之本市下岗失业的妇女年龄偏大，不具备更多的技能，选择职业的几率较低，因此，____下大力气鼓励本市人员从事家政服务行业，加大对她们的宣传，给予优惠政策，并对她们实行免费培训，至今，已有越来越多的本市大姐放下包袱、勇敢地走进家政服务行列，并得到用户的认可。

十几年来，____在取得经济效益的同时，____也取得了一定的社会效益，公司先后被评为北京市劳服明星企业、北京市工商联文明单位标兵、北京市先进私营企业、北京市“三八”红旗集体、中国家政服务协会“诚信服务”优秀单位等，总经理穆丽杰女士也被评为全国家庭服务业先进工作者、北京市劳服企业先进个人、北京市先进私营企业者、石景山再就业先进工作者石景山“三八”红旗手等。

回首20____年，展望20____年，____家政会更加注重服务员的培训，不走过场，按照____家政要求对服务员进行严格考核，通过考核的才可做为合格的家政服务员安排上岗，另外，____家政努力打造精品家政服务员，为客户提供按客户家要求打造的家政服务员，让客户免去后顾之忧，省去烦恼，网上签约，省去路途的时间做一些其它工作，体现更大的价值。

女职工工作总结篇五

1. 安全工作

在公司各领导的高度重视和指导下□xx分厂认真贯彻落实上级各项文件精神，严格按照“安全第一，预防为主，综合治

理”的安全生产方针狠抓安全生产管理工作。定期组织分厂员工进行安全教育，积极开展安全生产专项整治和安全生产自查自纠活动，配合安全处开展火灾演练活动，组织实行手指口述工作，通过一系列活动的开展完善了应急救援体系，认清了设备的运行状况，提高了员工事故救援和应急处理能力。同时完善了安全生产责任制，实现了安全生产的标准化、规范化，责任到人，监督到位，完成了公司全年里安全生产零事故的要求。

2. 设备运行和维护再上新台阶

作为厂长我深刻认识到设备运转率就是我的核工作。始终坚持落实三级巡检制度，对设备进行细致检查，并利用空余时间多次对设置不合理的设备进行技改工作，使设备发挥最大功效，同时利用x月余热发电与窑对接以及x月中修时间制定了详细的检修计划，把存在隐患的设备进行整改，保证了全年设备的运转率和完好率，为顺利完成生产任务打下良好的基础。

3. 现场管理

在各工段不懈努力下，现场很少出现跑冒滴漏现象，工作环境不断优化，现场设备保养较好，能充分利用停机时间对设备进行维护，同时制定赏罚制度，组织班组长进行打分，分数高的岗位进行内部奖励，分数低的做出适当的处罚，这种制度大幅度提升了员工工作的积极性，提高了现场质量。

虽然各工段对现场工作严抓不懈且卫生保持良好，但我们不能只满足于这个现状□x月我带领分厂班长以上人员自费到金隅参观学习，通过对他们的现场了解，我深知我们做的还不够，所以现场管理还应严抓，做到漆见本色铁见光，油路畅通，油窗明亮。

4. 学习情况

在做好本职工作的同时，本人还注重政治本质和理论水平的提高，确保正确的政治方向。今年是管理落地年，各项管理制度接连出台，我组织班组长及以上员工，认真学习各项管理制度。尤其是对轮岗制，末位淘汰制，走动式管理几次三番强调学习。做到能够严格要求身边的人思想觉悟高，培训工作和思想工作一起抓。我认识到熟料煅烧操作工作技术含量相对高，为全面完成公司任务思想动员工作也日趋重要。

我们充分利用班组和车间管理体制，在提倡操作，安全常识，市场形势，工艺技术，设备管理等方面对员工进行培训和讲解，每周要求学习。“员工自身能力不高不是领导责任，而在工作中能力得不到提到提高是领导责任”围绕这个思想要求每个班组长首先必备先进优秀思想素质，然后一点带面开展工作，取得较好成绩。

具备良好的职业道德和业务素质是做好本职工作的前提和必要条件，一年来，我始终把学习放在重要位置，通过公司多次组织安全，脱硝等的学习培训以及在卓越大学将近半年的学习，不仅提升了自己的专业水平，更是提升了分厂员工的整体素质，在分厂营造出人人爱学习的良好氛围。

5. 绩效考核成果

制度是公司、厂部正常运转的基本保障。公司的规章制度就和国家法律一样，是一种约束员工文明操作的行为规范，对每个人都具有约束力为此我主张制度的制定必须有落实。有检查，并且进行分解，尤其要体现在班组长的考核上，再由班组长具体考核员工。在工作中发现制度不完善存在漏斗就组织班组长讨论并修改，日积月累制度的完善的以提高从公司实行绩效考核以来，我深知此项制度实施的艰巨性和必要性，所以严格要求副厂长及班组长认真执行，使表现好、有能力的员工发挥自己的潜能，同时要激励、引导落后员工，鼓励他们学习，尽快提升他们的专业素养。经过几个月的试行，初见成效。明年将把此项工作列为重点。

1. 继续开展安全教育工作，督查现场安全，完成全年安全生产零事故的目标，使生产安全、高效、稳定进行。
2. 积极配合公司开展管理落地工作，认真实行绩效考核制度。强化部门内部队伍建设的力度，为公司打造一支技术过硬的精兵。
3. 定期召开员工会议，加强与员工沟通，增强团队精神，并组织车间进行有效的学习培训，保证员工学习质量。
4. 从源头抓好精细化管理工作，建立长效机制，降低熟料生产成本，保质保量完成生产任务，在激烈的市场竞争中为公司站稳脚跟作出自己应有的贡献。
5. 加强现场及设备管理，保证设备连续生产，高效生产，稳定生产，安全生产。上一年虽然取得一些成绩，但离生产目标还相差甚远，所以20xx年需要更加努力，与员工心往一处想，劲往一处使，顺利完成公司年初下达的生产任务。
6. 采纳合理化建议，积极组织并大力支持员工们对设备的技改工作，着重逐步解决熟料温度高，窑主电机温度高，篦冷机冷却效果差等棘手问题，为公司申报高新技术企业创造条件。

虽然生产压力大，任务重，但我深知不能退缩，企业越到困难的时候就越是需要我奋力工作的时候，我将与分厂所有班组长一起带领全体员工探讨生产技术，解决包括现场管理、操作技术提升等诸多不足，切实解决好生产问题和职工切身利益在内的系列问题，促进分厂健康长远发展。

事务的发展总是在推陈出新。不充电，个人素质难以提升，不改革，企业难以展开腾飞的双翼。今后，我将加强学习，提高思想觉悟，工作能力和管理水平。我将与分厂所有班组长一起带领全体员工探讨生产技术，解决包括现场管理，操

作技术等诸多不足，切实解决好生产问题和职工切身内在的系列问题，促进分厂健康长远发展。在此我有信心和班子一道，广泛采纳大家的建议，融入到我们促进生产的各项干管理办法中去，完善生产战略，一心为公，廉洁自律，求真务实，开拓创新，奋发进取，为公司在来年取得更加辉煌的业绩而努力奋斗。

女职工工作总结篇六

学年初，我们认真学习区教育局发的《区教育局19年度人口目标管理责任书》，成立了由袁长春校长任组长、学校书记蔡丹为分管领导、女工主任朱衬云为计生主任的学校计划生育工作领导小组，建立了岗位目标责任制，明确各自职责，并签订责任书。把责任目标、考核目标作为工作的目的，将每一个任务，每一个政策、每一项规定都落实到实处。

我们学校的涂老师，家里就是他一个宝贝，却得了一千金，心里很不是滋味，不想办独生子女证。为了让他解开心里的疙瘩，我们互相交流，在不同的声音中，终于让他有所收获。

接到区人民政府办公室转发的《武汉市职工生育保险办法》的通知，我们认真讨论，并对女教职工作解释，动员女教职工作长效避孕上环。耐心地讲解长效避孕的好处和避孕套避孕的危险之处。刘芳老师身体瘦弱，不甘落后主动上环。在她的影响下，绝大多数的女教工们自愿上环，且表示为了不影晌教学，将时间推迟到假期。为了让女教工们安心工作，幸福生活，我们及时的将避孕套送到女教工们手上，放在她们的抽屉里。

为了落实计生工作，按照区教育局计生办的要求，我们将吴三小在编不在岗的教师进行了一次摸底，确定^v^华老师为重点跟踪对象。每月15号请她及时到学校填报表，并询问她的身体状况，宣传计划生育的政策，法规。她自己表示，安心养病绝不要第二个孩子。

二、和谐的校园需要“法”

如果给老师们半天的时间，坐在会议室里学习《婚姻法》、《女教职工保护条例》、《妇女权益保障法》、《中国妇女发展纲要》和《妇女儿童权益保障法》等法律法规，我觉得效果不大，而且死记硬背没有什么作用。为了让老师们既学懂又弄通法律知识，我们采取了以小组为单位学习的形式。并且发试卷进行考核，把各组考试的成绩统计和分析。借区女工委开展的女工法律知识竞赛，在全校开展“和谐的校园需要法”的活动。我校的张舟、胡秀娟、李娜三位老师特别突出，选送到区参加比赛获得预赛的好成绩，准备参加决赛。

在六年级的小女生中，我们做了一次“自我保护你懂得多少”的调查，结果是有一定的意识，但是不知道怎么去保护。六年级的小女生正处于青春发育期，如果不懂得一点法律知识，就有可能上当受骗。在一个星期五的下午，利用班队会的时间，对全校六年级的女生做了“青春期女孩如何保护自己”的心里辅导，从深圳一官员^v^小女生事件谈到我们生活中的实际例子；从启东市一个50多岁的老头丧尽天良^v^一女孩说到我们认识的人中发生的案例；从青春期女孩发育的特点并结合自己的身体状况讲到如何保护自己，同学们认真、紧张、兴奋、的表情再一次告诉我，她们需要法律给她们撑腰、她们需要用法律来保护自己、她们需要我们大人的关心爱护。

三、良好的氛围是和谐的前提

每年“三八”的纪念活动，是我们女教工工作的重头戏。为了迎接“三八”的到来，我们群策群力想了许多好办法，要在最短的时间达到的效果，给教工们一个惊喜。

我们制定了吴三小“三八”活动方案，围绕“和谐发展”这个主题，以“三八”妇女节为契机，大力宣传和表彰一批女教职工先进典型，进一步引导学校广大女教职工学先模事迹，

尽主人翁职责，创新业绩，争当先进；进一步调动和发挥广大女职工在学校改革和发展中的积极性、主动性和创造性，激励她们奋发向上，有所作为；关注女性身心健康，组织女教师开展生殖健康查体工作。“三八”期间，根据区教育局统一安排，我校要组织全体已婚育龄妇女进行“三查”（查孕、查环、查病）工作。“三查”普及率要达到100%，并做好女职工相关病情统计工作，为女教职工建立健康档案，做好工作记载；继续做好“女职工特殊疾病安康团险”推进工作。把此项工作作为“女职工爱心帮扶工程”的重要工作落到实处。本着为女教职工办实事、办好事的原则，及时做好续保工作，（限度地组织男职工家属参保），真正为女教职工抵御重大疾病筑起一道经济屏障。

我们做了7件实事：（一）全校评出“俏女人”7名。我们的条件是1、业务素质高。具有较强的事业心和敬业精神，不断学习新知识、新技能，业务技术精湛，争创一流业绩，有开拓创新精神。积极参与社会实践，敢于应对各种挑战，并具有较强的竞争实力，工作中勇于开拓创新，努力塑造新世纪女性的崭新形象。

2、在学生眼里，做出色的老师，做富有爱心的妈妈；在同事心目中，做充满智慧与激情的教学骨干；在社会舞台上，塑造可亲可敬的师表形象；在感情天平上，将更多的砝码投向钟爱的教育事业。

3、孝敬父母，公爹公婆，夫妻恩爱，家庭做到男女相互平等、尊老爱幼，邻里关系融洽、家业事业兴旺。

4、有生活情调，家庭生活幸福美满。助人为乐，深受同事朋友的喜欢。

（二）学校为每位没有退休的女教工以及在岗的临时女教工投保。动员男教师的家属投保，解决他们的后顾之忧。

(三)组织并督促全校女教工参加“三查”做到有病早治，无病预防。

(四)组织理财讲座针对现在“炒股热”有的教师盲目投资的问题，我们请华夏银行的领导宣讲有关理财的知识。

(五)为了丰富女教师们的业余生活，我们聘请有关的老师指导小饰品制作的方法。

(六)校门前悬挂横幅“尊重女性、关爱女性、和谐发展”，激发全社会对女性的关爱。

(七)三月六日，我们精心的布置会场，一盆盆花、一簇簇绿色的植物表达男教师们的祝福，电子屏幕上滚动着学校领导的祝福和关怀，给了我们女教工们莫大的力量，幸福荡漾在每位女教工的脸上。座谈会上，“俏女人”王卉、鲍世凤等精彩的演讲，她们畅谈生活、家庭、学习、工作、理想。生动的实例、身边的典型激发、感染着我们每一个女教工。座谈会将表彰、文艺节目、小型游戏、抽奖、奥运知识抢答于一体，隆重、简朴、快乐。

和谐的家庭给和谐的校园争光添彩，我们意识到了这一点。利用休息时间阅读许多关于家庭的书籍，将优秀的文章和好的做法推荐给我们每位女教工。“让丈夫幸福的技巧”女教工们明确了，给丈夫一个缓冲区；给丈夫保留个人空间；给丈夫做忠实的听众；关心他们的需要。“当父母与孩子意见相左时”她们觉得应该做朋友型、商量型、知道型的家长，不能做专制型的家长。同时，争对妇检中出现最多的病例(乳腺增生)印发了乳房生理、疾病、等有关的文章，以及影响女性健康的十大坏习惯，让她们了解自己，从而更好的保护自己。

匆匆流过，听一听、看一看、想一想、哭一哭、笑一笑，不用说，人生能有几回合。痛也过，苦也过，笑也过，咱们为什么不快乐的生活？愿我们吴三小的每位女教工每天开开心心，

身体健健康康，小家过的红红火火，工作干得顺顺利利，在我们吴三小这个和谐、温暖的大家庭里自由、快乐的成长！