

# 润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同(大全7篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇一

乙方(购买方)： \_\_\_\_\_

经甲、乙双方协商就甲方向乙方出售润滑油事宜达成如下协议：

一、供货数量： \_\_\_\_\_

二、违约责任

1、甲方必须保证及时供货，并保证质量，由此产生的违约责任由甲方承担。

2、乙方必须按合同约定及时向甲方返还货款，如在约定期限内未及时结清货款，乙方须还剩余金额并按剩余金额的5%给予甲方赔偿。

三、其他： \_\_\_\_\_

此合同一式二份，具有同等法律效力，经甲乙双方签字后生效。

甲方(公章): \_\_\_\_\_ 乙方(公章): \_\_\_\_\_

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇二

乙方: 签订地点:

一、甲方授权乙方为劳特牌润滑油产品在-----  
-----总经销, 其具体授权产  
品包括-----  
-----为止, 甲方并未授权乙方对甲方的任何约束。乙方负  
责甲方该系列产品在该地区的总体销售工作, 并根据甲方的  
要求接受经销的监控工作, 拓展销售渠道, 促进销售额稳步  
增长。

三、报价、供货、付款及运输

3、付款方式: 所有货物一律款到发货;

4、运费: 产品运费甲乙双方各承担一半。

四、甲方的责任、权利和利益

6、如果遇到经济政策变化或战争等因素而使原料价格全国  
普变, 甲方有权调整供货价, 并提前一周通知乙方。

五、乙方的责任、权利和利益

3、乙方应具备相应的代理条件, 办公场所及相应的资金保  
证, 并向甲方提供有效的复印件(营业执照副本、法人代码证、  
房产证明或租赁合同、身份证等)并加盖乙方有关印章。

5、合同生效后, 乙方年销售额达不到合同规定数额50%时,  
合同自动失效, 甲方有权另受其他代理商;合同失效后, 乙方

可办理退货。(退货按第7条执行)

6、 地级代理商的首批进货不低于24件，全年销售不低于---  
-10-万元。

8、 乙方是甲方的授权经销商，不是甲方的外设业务机构(或  
办事处)，乙方自主经营自负盈亏，市场业务行为不代表甲方。

## 六、厂家对代理商的前期支持策略

3、 代理商在经营2个月后，根据市场的潜力，公司进行评估  
考核，如考核后符合公司广告投入策略，在当地按前6个月计  
划销售额不低于10%的广告支持。不符合公司广告发展要求的，  
另行计算投入，其投入广告权归公司所有。

## 七、厂家对代理商的年终奖励政策

八、本合同补充附件1份，价目表一份，具有同等法律效力。

九、本合同有效期为3年，自-----年-----月-----日至-  
-----年-----月-----日至。合同期满后乙方有优先签约权。

十、本合同一式两份，双方各持一份，自签字盖章之日起生  
效。

甲 方：(章) 营业执照号：

法人(或授权负责人)签字： 电 话：

乙 方：

法人(或授权负责人)签字： 电 话：

年月日：

# 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇三

乙方：\_\_\_\_\_

甲乙双方经过认真协商，在平等互利的基础上，自愿签定本协议：

一、本协议期限：20\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起  
至20\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止(历时3年)。

三、协议期内，乙方销售甲方润滑油、轮胎、三滤等产品，并保证每年完成回款人民币元的任务；三年累计完成回款人民币元的任务。

## 六、甲方义务及权利

2、甲方保证及时、足量的将乙方所需润滑油产品送到乙方指定地点；

## 七、乙方的义务及权利

1、乙方保证所用设备不被挪用、变卖、抵押、出租、转移；

2、乙方保证保质、保量的及时完成合同所规定的销售回款任务；

3、乙方保证所用润滑油产品至少为甲方所提供；

## 八、其他事宜

3、本协议一式两份，自签定之日起生效，双方各执一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_

乙方(公章): \_\_\_\_\_

法定代表人(签字): \_\_\_\_\_

法定代表人(签字): \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇四

乙方: \_\_\_\_\_

甲乙双方在自愿、公\*、公开的基础上,经协商一致,共同订立协议如下:

一、甲方车辆在乙方定点维修期间,乙方向甲方提供以下服务:

1、相同客户要服务;同类维修项目、要价格最低、质量、速度最快。

2、对甲方维修车辆大保的发动机,要保证万公里不出问题。如出现技术和配件问题由乙方承担。如驾驶员造成的机械故障由甲方承担。

3、做好甲方车辆的二级维护保养,对维修后出现的问题,要优质、快速、无偿的给予修复,并办二级维护发票。

4、做好甲方上线车辆年审的办理,确保合格通过。

5、负责协调交管部门,及时解决甲方车辆因此而造成的交通

滞留问题。

6、乙方对甲方车辆要优先给予维修，对抛锚在路上的甲方车辆能够随叫随到，及时给予抢修。

## 二、车辆维修

1、甲方车辆到乙方维修时，需持有甲方负责人签字或盖章的车辆维修单，乙方见单后方可按此协议维修车辆。

2、甲方车辆维修单上须注明送修项目和经办司机的姓名。

## 三、维修项目

1、维修项目由甲方在车辆维修通知单上注明，车辆维修需经领导批准，并加盖公章。

2、乙方在维修过程中如发现其他故障需增加维修项目时，乙方应及时通知甲方，甲方派人查验认可后，由乙方维修。

3、乙方维修完车辆后，须把与本次维修有关的工时费、配件费等详细签字或盖章后一并交于甲方司机。

4、未按规定手续进行维修的或甲方司机未经同意私自维修的，甲方不承担任何费用。

## 四、结算方式

甲方交乙方大保的车辆公里运转正常后，乙方可执维修报告与甲方对所修车辆费用进行结算，其他维修车辆零修费用每月结算一次。

五、合同日期：自 \_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至  
\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。合同期为一年。

六、 本合同一式两份，双方各执一份，签字盖章后生效。

七、 未尽事宜，双方协商解决。

甲 方：\_\_\_\_\_ 乙 方：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇五

供方（甲方）： \* 合同编号：

需方（乙方）： \*

签订日期： 201\*年\*月\*日

一、 名称、型号、规格、制造单位及金额

二、 质量要求技术标准：按国家及行业相关标准生产制造。

三、 交（提）货地点：陕西省

四、 供货日期：付款之日起10个工作日内货到现场。

五、 验收标准、方法及提出异议期限：按照甲乙双方签订的  
品牌、型号进行验收。

七、 付款方式：签订合同后5个工作日内需方将货款汇至供方  
帐户，供方开具增值税发票（价格包含运输费）。

八、 供需双方违约责任：

一）需方职责：

1) 负责确认供货计划传达。如因没能及时予以供方确认发货而延误到货时

间，由此产生的责任由需方承担。

2) 负责到达货物的数量清点及签收。非产品本身质量问题，不得无故拒收。

如拖延签收，需支付货物存储费或短途运输费，收货时应详细检查包装及

产品是否有破损，如有破损现象可暂时拒绝签收，应及时与供方联系，由供

方与物流公司协商解决，如签收后提出包装及产品有破损现象，一切责任

由需方自行承担。

3) 需方企业进行破产清算、企业重组、企业改制、企业产权买卖或被工商、税务等国家行政部门依法查扣的，一切造成场站或公司不能运行的情况下，都需提前15日通知供方，并通知供方进行结算，并不可推卸合同效力。

二) 供方职责：

1) 确保及时组织发货，根据合同约定的运输方式，确保按需方要求供货，如遇不可抗力的因素例如：洪水、台风、大雾除外、政治影响、国家道路封闭等除外。

2) 负责严格把好质量关，如出现质量问题，供方负责无偿调换。

所在地人民法院诉讼解决。



十、合同有效期:

- 1) 本合同供需双方盖章、签字后生效。
- 2) 本合同一式二份，双方各执一份，具有同等法律效力。

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇六

甲 方：（以下简称甲方）

乙 方：（以下简称乙方）

甲方授权乙方为经销“土鸡蛋”省（市）（区、县）经销商，负责甲方“土鸡蛋”在上述规定的区域内进行产品销售、市场开发及品牌推广等工作。

### 二、经销权限

- 1、甲方授权乙方为上述地区的独家经销商，全面负责该地区的销售和经销商管理。
- 2、甲方不得在乙方授权区域内另设其他代理或经销商。如出现上述情况，甲方须退还乙方保证金，乙方有权立即终止经销合同及得到相应补偿。
- 3、乙方严禁跨区域窜货，对有跨区域窜货行为的乙方，甲方有权要求乙方无条件收回发出的全部货物，费用乙方全部承担；如果乙方不收回货物，甲方将取消其经销资格，本合同将自动终止，一切后果由乙方承担。
- 4、对于乙方授权的销售区域，乙方可以根据实际情况制订销售政策，原则上甲方不予干涉，但乙方对于自己以及下属经

销商的经销行为负无限连带责任。

### 三、经销期限

1、本合同的期限为壹年，从本合同签订之日起至 年 月 日止。双方可根据本合同的约定提前终止或续期。

2、乙方要求对本合同续期的，应至少在本合同期限届满前提前壹个月向甲方书面提出。甲方同意的，与乙方签订续期合同。

3、甲、乙双方约定，在本合同期限届满时，乙方满足以下条件可以续约：

(1)较好地履行了本合同的义务，没有发生过重大违约行为；

(2)已经向甲方支付了到期的全部款项；

(3)签署放弃可针对甲方提起诉讼和仲裁的文件。

### 四、最低销售量

乙方承诺向甲方的订货量为每月平均 ，如果壹年内不能完成销售指标的，甲方有权取消乙方经销商资格。

### 五、结算方式

1、现金

2、其它方式

款到发货：以乙方货款进入甲方指定银行帐户为准。

### 六、合同前提条件

1、乙方须随首批货款交纳市场信用金 万元，作为信用保障金。

2、乙方首批进货款不低于 万元。签订本合同之日需向甲方交纳定金万，该定金可冲抵首批货款。

## 七、商品价格

1、配送价格：甲方向乙方统一配送产品的价格。

2、销售价格：乙方应当按照甲方建议(规定)的零售价格销售产品(服务)。如果甲方建议(规定)的零售价格不符合本地区市场情况，乙方需调整销售价格时，应当向甲方报告。甲方应当根据系统的统一性要求和乙方所处地区的市场情况综合考虑，作出调整价格的决定。

## 八、奖励

乙方年销售量达到 ，甲方赠送给乙方 ；年销售量达到 ，甲方赠送乙方 。

## 九、商情报告

1、乙方有权接受客户对产品的意见和申诉，并及时通知甲方，以关注甲方的切身利益为宜。

2、乙方应尽力向甲方提供商品的市场和竞争等方面的信息，每半年需向甲方寄送工作报告。

3、甲方应将产品价格、销售情况或付款方式的任何变化及时通知乙方。

## 十、发货方式

采取物流发货方式，甲方承担物流费用。

## 十一、售后服务

1、在本合同有效期内，甲方应持续地对乙方提供开展经营所必需的营销、服务或技术上的指导，并向乙方提供必要的协助。

2、甲方为乙方提供的产品严格按照甲方提供的质保书和国家的相关规定进行质保服务。乙方在销售完成后，应按甲方要求填写客户登记表，并应于每月定期以传真或其他形式向甲方返回客户登记表，以便于日后的售后服务和例行巡检工作。

## 十二、合同生效

1、本合同经甲、乙双方法定代表人或其授权人签字，加盖双方合同专用章或公章(手印)，并且乙方在签署合同后10日内将首批货款及市场信用金汇入甲方帐户后，本合同生效。

2、本合同一式三份。附件和特别约定为本合同不可分割的部分，甲方持本合同两份，乙方持一份。具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

## 2023年润滑油经销企业无仓储能力运输能力情况说明 润滑油销售合同汇总篇七

润滑油购销合同

供方： 需方：

合同编号： 签订地点：

签订时间： 年 月 日

一、产品名称、规格型号、数量、金额二、质量要求技术标准：按国家标准要求验收。

三、交（提）货时间、地点、方式：按需方要求时间，供方送货。 四、运输方式及费用负担：费用由供方。

五、验收标准、方法及提出异议期限：按国家标准要求验收。

六、结算方式及期限：验收合格后付款（17%增值税发票）。

七、违约责任：友好协商。

八、本合同自双方签字盖章后生效。