

2023年渣土运输安全工作总结 公司工作总结 总结(精选9篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇一

一、组织实施“阳光采购策略”，透明的按采购制度程序办事，在采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计及其他部门监督。

我们进一步强调采购工作透明，在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是小型材料的零星采购，都尽量多的邀请相关职能部门参与。即使在时间紧，任务重的时候，也始终坚持这个原则，邀请审计部相关人员一起询比价，采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计监督。即确保工作的透明，同时保证了工程进度。

1、完善制度，职责明确，按章办事。

通过组织学习公司采购等体系文件，制度清楚，操作有据可查，为阳光采购奠定了理论基础。

2、公开公正透明，实现公开招标。

采购部按项目部和施工单位上报的采购计划公开招标，邀标单位都在三家以上，有的多达十余家，并且邀标谈质论价全过程总工办、工程部、审计部、采购部都参与，增加采购透明度，真正做到降低成本、保护公司利益。

3、监督机制基本产生。

做好价格和技术规格分离和职能定位工作，价格必须经采供部和审计部，技术必须经工程部和总工办，形成相互制衡的工作机制；防范、抑制腐败。建立材料价格信息库和材料价格监管机制，提高采购人员的自身素质和业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。

二、围绕控制成本、采购性价比的产品等方面开展工作。

采供部继续围绕“控制成本、采购性价比的产品”的工作目标，要求采购人员在充分了解市场信息的基础上进行询比价，注重沟通技巧和谈判策略。同时调整了部份工作程序，增加了采购复核环节，采取由采供部副经理在采购人员对材料、设备询比价的基础上进行复核，再由采供部经理进一步复核，实行了“采购部的两级价格复核机制”，然后再传送审计部复核。力求限度的控制成本，为公司节约每一分钱。采供人员也在每一项具体工作和每一个工作细节中得到煅练。

三、进一步加强对供应商的管理协调。

采供部进一步加强了对供应商管理，本着对每一位来访的供应商负责的态度，制定了采购供应部供方信息表，对每一位来访的供应商进行分类登记，确保了每一个供应商资料不会流失。同时也利于采供对供应商信息的掌握，从而进一步扩大了市场信息空间。建立了合格供方名录，在进行邀标报价之前，对商家进行评价和分析，合格者才能进入合格供方名录、才具有报价资格。

四、加强对材料、设备价格信息的管理。

采供部进一步加强了对材料、设备信息的管理，每一次材料设备的计划、询比价都进行了复印留底，保持了信息资料的

完整，同时输入计算机保存，建立采供部材料、设备信息库，以备随时查阅、对比。

五、提高部门工作人员的业务素质和责任感。

采供部特别注重除组织部门人员进行培训外，还注重在平时的每项具体工作和每个工作细节中不断的提高业务素质，同时反复强调采购人员的责任感，强调每个人对自己采购的材料设备负责到底，保证了对材料、设备有效的追踪。

在20xx年的工作中，我们部门要虚心向其它部门学习工作和管理经验，参考好的工作方法，努力学习业务理论知识，不断提高自身的业务素质和管理水平。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇二

一、严格管理、高效沟通，愉快工作。充分发挥员工的积极性与主动性，培养员工的多方面能力，促使员工成为一岗多能的万能工，加强各店之间的技术交流与学习，提高部门整体的技术，技能。以多种形式加强与员工之间的沟通，积极推行公司的企业文化，丰富员工的思想与觉悟、加强企业文化的宣传与学习。扭转员工的思想和工作作风，提高部门的服务水平，从而为员工愉快地工作创造良好的条件，形成团结、紧张、活泼，和谐的氛围。

二、节能降耗、控制成本，势在必行。基于目前我们公司的能耗情况，节能潜力较大，工程部将集中精力进行设备的节能改造□20xx年，公司能耗定会控制在较为合理的水平。在维修材料及设备大修的管理上，坚持能自主解决的不找厂家、能回收利用或拼装使用的坚决不买的原则，整理各店分散材料的资源，分类管理，避免重复购买，在公司各店设备故障高峰到来之前，加强巡检保养，延缓设备的老化期，并严格控制维修成本。

三、主动维修、高质高效、满意服务，变被动维修为主动维修，变事后维修为事前检修。提高维修、运行人员的服务水平，为公司打造品牌提供坚强的硬件保证。以一线部门满意为起点，以客人满意为终点，努力提高维修，检修质量。

- (1) 积极围绕着安全，防火，防盗。开展工作
- (2) 树立服务意识，加强沟通协调。更好的完成公司相关的外联工作。
- (3) 加强检查，及时整改，在工作中正确认识自己
- (4) 开展常规检查，把安全防火工作落在实处。
- (5) 要加强与员工的思想交流，掌握员工的心态和稳定性
- (7) 合理调控设备的经济运行，严格控制跑冒滴漏的现象
- (8) 加强材料，设备及配件的市场价格管理，详细各个配件，材料的价格，以便很好的控制成本。
- (9) 严格控制外委项目、水、电、维修项目必须自行解决。大型设备维修尽量控制外委，控制费用。
- (10) 修旧利废、深挖员工自身的潜力。
- (11) 加强人员服务意识的培训，工作技能的培训争取人员一专多能，改善二线形象促使行政部工作质量更上一个台阶。
- (12) 坚决落实公司关于能源管理的规定，加强监测各店的水、电、气、油的使用情况每月费用进行对比，并通报至各使用部门，以便使用部门的成本控制。
- (13) 搞好五号店建设、搞好中央厨房建设。

以上是行政部工作总结与新年工作计划，在这里进行简单的叙述以便大家对我部门今后工作的监督和指导。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇三

章、报道240篇次和720篇次；梅州电视台《梅州公安》栏目播放宣传落实安全法有关文章、报道和警句1500篇次；在梅州电台《梅州交通时空》栏目滚动播放了宣传安全法有关知识讲座、报道和警句5300篇次。此外市公安交警还根据《道路交通安全法》及其实施条例内容，编写了32条宣传标语分发到各大队，支队机关和各大队依据这些简洁、直观的标语内容通过新闻媒体进行广泛宣传，并分别在梅州市区、各县城主要路口、高速公路服务区、收费站等处悬挂了临时或永久性的宣传标语650幅。

二、具体工作措施

寓教于执法之中模范遵守安全法

法》知识，并随时解答群众提出的问题。

抓好载体建设，丰富宣教形式。一是在大队违法处理、事故处理窗口设立宣传板块、在车管大厅设置电子显示屏，宣传板块，配备vcd等电教设备，在大队院内设立橱窗，定期更新横幅、宣传橱窗内容，不失时机地对群众进行交通法规宣传。二是建成法制宣传一条街。三是加强与新闻媒体的联动宣传。年内，大队组织民警多次走进苏州交通经济频率直播室，直接与司机及群众沟通交流，宣传交通安全法规；赵宝峰大队长多次现场连线电台主持人，倾听司机意见，介绍交巡警执法管理情况。四是努力创作宣传精品。大中队宣传民警通过加强自身学习、钻研，注重收集和分析各地道路交通事故案例及交管动态，年内分别制作了适应中小学生和机动车驾驶人的多媒体交通安全宣传文稿。

交通事故”、“安全生产月”等活动中，大队根据上级统一部署，通过在辖区主要路口、人员密集区设立宣传点，拉出宣传横幅，展出宣传图板，向群众散发宣传材料，集中开展了一系列主题宣传活动。每月25日，大队根据支队统一部署，由大队领导亲自组织，出动20多名警力，在辖区主要路口及加油站、学校等重点部位悬挂宣传横幅，在主要路口等部位设立4个集中宣传点，展出图板，集中开展各类主题宣传活动。活动中，民警还针对辖区无证驾驶、违法停车、二三轮摩托车非法营运等交通突出问题，深入各村镇和外来人员集居区、农贸市场，向机动车驾驶人、骑车人、行人发放宣传材料，现场解答群众交通法规咨询，取得了集中宣传活动的良好效果。

图版、播放教育片等，加强对外来人员的交通安全基本常识宣传教育。城南中队针对吴中经济开发区内的外地“摩的”、“黑车”较多的情况，结合交通秩序整治工作，经常出动宣传车在上述区域内进行巡回宣传，提醒群众不要乘坐非法营运车辆。

三、存在的问题和不足

一是宣传警力少。目前，大中队无专职宣传民警，现有警力疲于应付日常交

蜻蜓点水状态。

二是民警的宣传专业技能不高。不少民警尽管具有较强的交通管理方面的专业知识，但由于未经过宣传工作专业技能的培训，缺乏必要的宣传教育工作原理、技能和方法，特别是对未成年人的行为和心理特点不了解，在实际交通安全宣传教育工作中针对性较差，难以引起中小学生的共鸣。

三是宣传工作缺乏连贯性和持续性。因对民警的宣传工作考评多以量化为主，不少民警热衷于追求进多少学校、发多少

材料、受教育人数多少，使宣传工作难以保持连贯性。在各类主题宣传活动中，也存在头重脚轻和浮于层面现象。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇四

(一)强化形象，提高自身素质。为做好本职工作，我坚持严格要求，注重以身作则，以诚待人，一是爱岗敬业讲奉献。班长的工作大多是协调小事搞好保障，因此，我正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业，二是锤炼自身努力提高本职业业务水平。经过半年的学习和锻炼，我在工作上取得一定的进步，利用积极工作汲取经验的同时，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导、同事请教，在不断学习和探索中使自身在班组长管理水平上有所提高。

(二)严于律己，不断加强作风。一年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守公司各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作方式方法。

(三)强化职能，做好服务工作。工作中，我注重把握根本，努力提高服务水平。组里人员多，工作量大，这就需要我们团结协作。在这一年里，不管遇到上的困难，我都积极配合做好工作，同事们的心都能往一处想，劲都往一处使，不计得失，只希望把工作圆满完成。

(一)情感观念过重。在工作过程中，有好多操作没有严格按照操作规程操作，但是当时并未造成直接经济损失也没有发生安全事故，以至碍于情面大多只是口头批评，而没有采取严肃认真的态度。现在想来，安全隐患和违规操作是重中之

重;如前段时间发生的人员受伤、机台故障、模具受损皆是因违章操作引起。因此在今后的工作中,凡是出现的任何违章操作的,定要严肃处理。

(二)立足现有条件创新观念有待提高。以往工作中一旦遇到困难总是先想着要上级帮助解决,未能意识到去体谅公司和领导的难处。现如今工作的环境和条件已相当优越,公司也是在逐步的成长壮大完善过程中,今后定要立足现有优势,发挥集体智慧力量,协助做好工作。

(三)传达和落实公司精神任务,态度不够坚决。总是考虑到个人利益和自己的小算盘,对公司和上级赋予的任务未能贯彻到底。在以后的工作中坚决提高执行力,提升思想观念认识水平。

(一)深入精细化。从小事着手,引导班组人员严格执行、坚决落实,以点带面带动班组全面工作;当好车间主任助手,配合搞好生产一部工作。

(二)以"5s"标准为建设基矗车间主任曾多次在会议中提倡并强调的"5s"标准,是一项长期而艰巨的任务,也是公司建立健全的基础文化,我们将力争以此导向狠抓落实,逐条实施,循序完善。

(三)以人为本理性管理。班组成员多,年龄距离大,性格差异尤为明显;以后定要结合班前、后会议,引导班组成员思维认识,提高思想觉悟;以端正的工作态度为中心线,以多元化性格特点为创新思路,达到共同努力、共同提高,携手建立美好的家园。

(四)以六西格玛量化工具为参照。将现行工作法案,参照量化工具拟定出可行性管理制度和方案,形成强有力、标准化的章程;做到软性管理有据可查、有条可依。

(五)以节流为导向。作为xx人，有必要竭力为公司的成长发展做出贡献，树立“以公司为家”的思想观念，竭尽所能为大家家庭节约成本，协助领导努力提高产能效益。在以后的工作中我还需再接再厉发扬了诺尽职守，不怕苦累，不计得失，紧密配合，积极进取，为我们一部的建设贡献自己微薄的力量。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇五

xx年年是公司销量最高的一年，各项工作均得到了前所未有的长进，综合实力大大增强，这是全体员工和各级领导团结拼搏，全身心的投入，付出的心血和汗水的结果，更重要的是集团公司有一支求真务实，锐意进取，着力开拓的销售团队，对公司高速发展作出了不可磨灭的贡献。通过半年的试用考察期，能正式成为销售公司大家庭的一员，喜悦之情难以表达。

回顾自己一年来的工作，工作积极性是高的，也能全身心的投入，工作也是尽心尽责的，和各级领导相处也是融洽的，临近内年终，自己有必要对工作做一下回顾，目的在于吸取教训，提高自己，以使把工作做得更好，自己也有信心和决心，在新的一年内把工作做得更出色。

截止xx年年12月31日我负责的客户共有28家。下半年任务为xx吨，实际完成销量：_____吨，完成目标_____%。全年销售金额：_____元(其中含运费：_____元)，回收资金：_____元，资金回收率达到_____%;降老款任务建德耀华李副总同意收回70%，了结老帐，具体工作正在跟进中。

1、实习考察期□xx年年1-6月

1)管理公司客户13家，每月发货量在150t-250t不等，在发货和客户沟通上，经过半年的培训和林经理的指导，自己完全

能对应。上半年处理了公司客户投诉4件，基本学会了退货、换货的程序，今后能独立操作和应对。

2) 每月按时完成新客户开发统计报表和工作小结，六月份执行每日汇报制。

3) 开展crm系统进行初始化工作。

4) 送样客户60家，并做到及时跟踪和反馈试用情况，但这些客户都较小，大部分是电话询问要样，有的联系半年才有少量订单(如双良、科亮)，可见开发比维系难度更大。成功开发新客户40家，但点多量小，客户群采购也不稳定性。

5) 合研发部新产品开发寻找市场[]gmt纱、中碱smc纱;对变压器及卫生洁具市场展开调查。

2、任务承包期[]xx年年7-12月

在寻找可能的新客户时，形成了自己的套路，主要利用网络工商企业目录、专业杂志广告、贸易展览等途径;在联系之前，应掌握该司的生产经营状况、现进货渠道、用量、结算方式、关键人物等，同时掌握各种能够保证有效推荐的信息;尽可能的接近买主，当面沟通;推荐产品的重要因素可信性，诚信促进成交。下半年开发华东片新客户累计10余家，其中在短切毡方面成效显著：上海良机冷却设备(7吨)、上海金日冷却设备(累计发货近50吨)开发成功，明年将能保持稳持续定供货。

同时关注市场行情，对新产品绝缘子用环氧玻纤，摩擦材料用玻纤短切丝等市场进行深入了解，完成详细的调查报告并将信息反馈研发部，为其提供基本的市场需求信息。到广州参加第十一届中国国际复材展，首次接触参展工作，圆满的完成了接待、洽谈、记录、信息收集、总结等任务参与公司第十一届国际玻纤年会客户筹备工作，协助完成发放客户邀请函、来宾统计、食宿安排等工作，并完成洽谈记录、年会

总结等善后工作。经过磨练，我显得更加成熟，业务更加熟练，信念更加坚定，我对自己从事的工作和公司充满了信心。

在完成本质工作之余，极参加公司组织的一些企业文化活动，即丰富了自己的业余生活，又在各个方面使自身得到提高。(1)热心关注团委工作，被评为xx年桐乡市市级优秀团员；(2)有幸当选公司中秋晚会及公司第十一届年会晚会的主持人；(3)协助公司其它部门开展企业文化活动；(4)凭借个人对写作的爱好，担任销售公司《巨石报》《巨石通讯》的通讯员工作。在今后的工作中，我一定认真完成好公司、团委交给的各项任务，为公司企业文化的发展尽一份力。

1、为能在营销知识上有所提高，我在工作之余进行浙江大学国际贸易(本科)专业的学习，但在处理学习和工作的时间和心态上，未能分清工作的重心，没有将更多的精力投入到工作中。

2、在工作中认真、仔细的程度还有所欠缺，对文字性材料没有校对意识。

4、参加公司其它活动过多，分散销售工作注意力。

以上几点反思，仅仅是一部分，我工作上的不足还很多，今后会戒骄戒躁，保持一种谦虚谨慎的工作态度。

(1)加大新客户开发力度，集中精力在网上查找信息，整理汇总后按地区逐个搜索，只要有一线希望的，主动送样，及时到现场跟踪使用结果。

(2)由于我司生产的短切毡质量还存在问题，对绍兴等地的透明板材行业难以进入，望明年产品质量提高，成为明年工作的重点开发对象；而方格布有很大的市场，但我司定价太高，客户难以接收，据悉，泰山的方格布目前供不应求，价格为8200-8600元/吨，我司产品在质量上优于对方，

但2500-3000 元/吨的 差价，距离实在太远。而对于中碱方格布，市场需求量很大，加上这些用布客户大部分都采用我司纱，进入该市场较为容易，但价格问题是前提。

(3)随着明年十万吨无碱池窑的点火出丝， 华东地区土工格栅市场，海宁天星、海利得、成如旦将是一个增长点。

(4)浙江德鑫明年将搬迁至桐乡，新增3台缠绕设备、部分转产中碱管道，所以对中碱纱需求量预计有所增加。

(5)对中碱网格布用纱□xx年采购点是山泉、金伟、大连新东方，但随着xx年价格上涨，估计上半年将没有销量。

(6)对于中碱管道市场，神州、华诚、三方电力会随价格的调整，预计降低采购量。只能等下半年成都4万吨点火后才能正常运作。

根据以上分析□xx年年上半年我所负责的片区压力是非常大的，在严峻的形势下，若只是守住原有客户，那任务将远远难以完成，所以新客户开发是工作的重中之重。但由于参加工作时间不长，经验和阅历都不够丰富，除自己努力外，还希望能得到领导的支持和帮助。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇六

一、公司介绍：

南通市*渣土运输有限公司是成立于2014年，公司注册资本300万，法定代表*先生。公司地址：。经营范围：道路普通货物运输（按许可证核定的范围和经营人翟期限经营）；建筑垃圾的清扫、收集服务；土方工程、市政工程、水利工程、园林绿化工程、水电安装工程的设计、施工；工程机械设备租赁；建筑材料、日用百货的销售。现公司员工 12 人，拥有渣土运输车 33 辆，可调度渣土运输车辆 80 辆；挖掘

机4台；推土机1台；冲洗机2台。

二、公司发展规划：

本公司承诺将以最新的技术，最优质的服务，最合理的价格与您合作，用简洁、方便、低耗、环保的操作方式为您带去一流的工程质量和经济效益。

我们遵循“信誉第一、质量第一、安全第一”用户至上的经营原则，以“守合同、重信用”为宗旨，在工程施工管理中不断总结经验，不断学习和完善有关管理制度，提高我们的综合服务素质，使公司各项管理工作再上新的台阶。努力打造公司品牌，干一个工程给公司树立一个形象，使公司每年上一个新台阶。承接工程量也是每年有较大提高。本公司真诚感谢社会各界人士大力支持和通力合作，热诚为社会各阶层的建筑事业服务。

三、公司驾驶员管理制度

（一）驾驶员岗位职责

1. 驾驶员必须遵守《中华人民共和国道路交通管理条例》及有关交通安全管理的规章制度，安全驾车。并应遵守本公司相关规章制度和工作程序，服从车辆管理部的监督检查。
- 2、驾驶员必须认真参加交通法规学习和业务培训活动，提高安全意识和业务技能。
- 3、驾驶员应经常检查自己所开车辆证件的有效性，出车时要保证证件齐全。
- 4、驾驶员应保持车辆内外的卫生整洁，按规定进行车辆保养，保持车辆的良好运行状态。

- 5、驾驶员应爱惜公司车辆，注意保养。出车前，要例行检查车辆的燃料、润滑油料、刹车油、冷却水、轮胎气压、制动转向、电路、灯光等是否安全可靠，确保车辆处于良好的安全状态。
- 6、驾驶员发现所驾车辆出现故障时，应及时报修，由公司统一安排维修，未经批准，不得私自送修。
- 7、行车过程中，应密切注意道路状况，专心驾驶，确保安全行车。遇对方车辆违章行驶，应主动避让，避免发生交通事故。
- 8、收车后，应做好车辆维护保养和保洁，并及时清洁车辆，检查燃油存量，燃油不足1/3时，应注意加油。
- 9、执行出车任务完毕后应及时认真准确填写《车辆行驶记录表》。在公司指定位置妥善停放车辆，确保安全。

（二）驾驶员运输作业规范

- 1、驾驶员应检查随车携带处置证副本、驾驶证、车辆行驶证、营运证、通行费交费凭证等有关证件。并且将有关证件放置适当位置，方便查验。
- 2、待装建筑垃圾的车辆应熄火，有序停放，按顺序装土。建筑垃圾、工程渣土运输车辆装土作业结束，应及时盖好车顶盖板或其他遮盖物，密闭运输。
- 3、建筑垃圾装载量必须符合公安交通、道路运输规定要求，杜绝超高、超重的装运。装载作业时，装载量应控制在与车栏板上沿持平，加盖装置能正常密闭。
- 4、车辆驶出工地前，应及时冲洗车辆轮胎底盘、清除车身表面污物。

- 5、车辆驶出土工地或卸点前，应按规定确认电子标签设备读写成功或已签收纸质联单。
- 6、运输车辆运行中，不得擅自改变交通、市容环境卫生行政管理部门核定的运输时间、运输路线。
- 7、严禁在道路、绿化等处偷乱倒建筑渣土，不得擅自更改处置卸点。
- 8、如遇管理、执法部门检查，应按要求予以配合，不得逃逸、冲撞、消极回避。

（三）违章与事故处理

- 1、驾驶员驾驶公司车辆在外不论何种原因发生交通事故，首先要保留事故现场，急救伤患人员，向当地交警、保险公司报案，并及时向公司车辆管理部门报告。
- 2、驾驶员在发生交通事故后，要积极配合公司和交警部门做好善后处理工作和事故调查取证工作，服从交警部门的处理结果。
- 3、因驾驶员违反国家相关法律法规、故意或其本人重大过失、因私用车或未经批准私自出车、私自将车辆交给未经公司认可的人员驾驶的，发生交通事故造成的人身伤害或财产损失（扣除保险公司赔付金额后）由当事人全额承担赔偿责任。
- 4、驾驶员因违反交通规则被处罚款等，由当事人全额承担罚款。因公司车辆交通违章次数超标，造成公司损失的，由责任人承担。
- 5、驾驶员酒后开车损坏车辆的，由当事人全额负担维修费用；如发生交通事故，除承担维修费用外，按相关法律规定承担相应的刑事或民事责任。

（四）驾驶员考核与奖惩

- 1、公司车辆管理部负责驾驶员的日常管理，并按照公司相关管理制度进行考核。
- 2、驾驶员需与公司签订安全责任书，严格按照安全责任书相关条款考核。
- 3、驾驶员违反制度规定，私自将车辆交给他人驾驶的，处以200元/次罚款，违反三次以上的，对驾驶员予以解除劳动合同。
- 4、驾驶员私自改变行车路线或偷乱倒渣土，情节严重的，对当事人予以解除劳动合同。
- 5、驾驶员凡违反公司制度及相关作业规范、工作怠慢、不遵守劳动纪律的，公司将按照《员工奖惩制度》等相关管理制度给予警告、罚款、记过直至除名处罚。构成犯罪的，将移交司法机关处理。

1、认真贯彻执行党和国家有关安全生产的方针、政策、法令和制度，按规定建立安全组织管理机构。建立健全及那种渣土运输运营安全生产责任制，公司法定代表人为安全生产第一责任人，配备建筑渣土运输运营安全生产专职人员。

2、建立健全渣土运输车辆管理基础台账（驾驶员管理台账、车辆管理台账、安全教育台账、“三不放过台账”）和有关信息资料。对渣土运输车辆驾驶员进行经常性安全生产教育，及时宣传安全生产方面的方针、政策、法规、法令和规章制度。

3、认真贯彻执行“安全第一，预防为主”的安全生产方针，每月对渣土车辆驾驶员进行一次安全生产教育。驾驶员出车前坚持“三分钟安全教育”，及时查找隐患、消除隐患，杜

绝违规现象，有效地控制和减少各类事故的发生。

4、建筑渣土运输车辆必须按照公安交通管理部门有关规定进行车辆登记、车厢密闭改装年检、办理地区《通行证》。公司安全元及分管领导每月定期对渣土车辆运输驾驶员进行考核计分，检查中发现的隐患应立即整改，不能整改的或整改难度较大的隐患，应制定整改计划，限期整改。

5、根据《中华人民共和国安全生产法》的有关条款要求，建筑渣土运输车辆驾驶员必须按照国家有关规定经过专门培训，取得道路运输从业资格证书、建筑渣土运输车辆驾驶员专项培训合格证后，方可上岗作业。对发生重特大交通事故的驾驶员经市局审核批准，取消其建筑渣土运输从业资格。

6、建筑渣土运输车辆在装运过程中，必须盖平箱盖，严禁超载。渣土运输车辆应该安装行驶装卸记录仪，设置车辆判别标识、安装电子标签和顶灯等装置。

7、建筑渣土运输车辆驾驶员必须严格遵守道路交通安全法规，按照规定路线、规定时间行驶，不得超速、超载及使用其它机动车号牌、五牌或号码不全的建筑渣土车辆上路行驶。

8、对完成建筑渣土装载准备驶出工地的车辆，检查其装载情况，对装载超过车厢栏板上沿、箱盖不密闭的车辆，不予驶出工地。

9、发生安全生产事故和交通事故应按局安全管理若干规定中有关“事故报告”的规定执行。

10、根据《安全生产法》有关规定，制定本单位的建筑渣土原始运营生产安全事故应急救援预案，配备必须的应急救援器材，设备，并且定期组织宣传，由专人负责对施工现场易发生重大事故的部位进行监控。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇七

转眼一年过去了，xxxx年开始了，从xx年至今，在邦瑞已经5年了，感觉公司发展比较缓慢，而我在邦瑞从事的工作是以采购为主，后勤为辅，转战各大城市，参加地铁建设，从单一的辅料采购，转战为主料采购。在xxxx年夏南车辆段工作中，给自己对物资采购的认识提高了一个大台阶，也让我意识到公司在物资采购和管理方面还不够完善。虽然这一年主料采购以学习为主，但是有辅材采购的经验，向中铁一局物资部学到了不少知识。当然也存在很多不足。下面我把这一年的工作状况做一下述职报告。

全年物资采购金额为240万元，计算机网络截止目前为止，金额为615561元，在核算计算机网络综合单价和采购底价扣38个点后，亏损2万元，也就是说，人工费是免费的。所以采购起来比较困难。在这个方面这就要求我们在做工程的时候得有预算。而不是盲羊补牢。

施工技术部门在下发材料申请单时，不能把标准和标号，要求和数量列清楚，没有完善的材料申请计划，造就采购部门在选择供货商时，进度跟不上，造就材料和运费的浪费。这一年的采购工作让我觉得每项材料在采购的时候，都要从各个方面衡量供货商，产品的质量，资质和检验报告，售后服务，以及付款方式，单价，供货时间，验货标准。有指定厂家的把所有厂家的资质资料要齐，咨询价格，优先选择安全性能好、各项指标比同类产品优的作为供方；做到长期合作。

为保障双方的权益，每项产品都必须签定合同，以前我个人对产品的认识不够，很多产品在采购的时候虽然有谈合同，但是也有没有签的，意识到合同是保护双方的一种利益关系，所以必须签定。不过签定后很多付款不能如期兑现，会给后期的采购带来不良影响，找新厂家的任务就比较重。

目前为止，公司还未设立产品的质检部门，在验收产品质量

的时候，就全部落在采购员身上，出了问题也就全是采购的事情，而各技术部门在落实产品的标准，规格，型号以及数量的时候，存在很大的不足，经常更换型号和数量，给资金和材料造成很多不必要的浪费。

给我的感觉，公司的资金压力始终很大，每次采购到最后，款项都不能按予期的要求付款，这就说明我们的资金需要改善，提高公司的信誉度，如果说公司想做大和做强，就必须稳定一些供货商，可我们始终没有做到，做好了我们的采购部门就不会经常更换供货商。也不会给公司带来不良影响。

经历夏南地铁后，在材料方面交点少的还是可以赚些材料款，交点多很明显就达不到盈利的目标，甚至把整个人工亏进去，这就要求我们建立一支素质过硬的材料采购和保管队伍，能够及时反馈材料的信息，作出正确的判断，目前我们公司熟练的也只是给排水专业，在计算机网络和信号专业，我方的单价数据为零，经历夏南后，向电务公司学到一些材料采购的知识，但是后勤方面的人力跟不上，保管员的素质需要提高和增强，必要时须增加新的人员，充实队伍。提高后勤保障能力。

从进公司的这五年中，从一个农民拔到现在的采购岗位，经历了一些事情，但是处理的不是很完善，知识还是不够，而我个人的思想和做法，都想从良性方面发展，可当公司负债累累的情况下，不得已又进入这个三角债的圈子，当然这和中铁一局的押款有关，要是供货商实力雄厚那还好办，不雄厚的就麻烦，天天催债，可以说大部分的电话是债务电话，可中铁要二年后才可以把我们的款项付清，这就要求我们承担更大的资金运作和压力，也让我们做采购的承担了公司运作的很大一部分压力。

通过夏南的采购工作，深深体验到做工程的艰辛，每天繁琐的工作，忙忙碌碌，东奔西跑，每进入一个陌生的城市，都要很快熟悉市场，以及自己要采购的材料在那里，价格怎么

样，公司资金怎么样，没有资金的时候怎么办，等等，均需要坦诚面对，不过渐渐也习惯了这种生活，只是觉得很忙碌，事情太多，佛山的材料还是好采购，市场大，材料比较齐全，只是我公司的资金还不够充足，造成很多方面的工作施展不开。这个方面需要很快的解决，要不对公司的利益带来损失。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇八

（一）严格审批，有效规范户外广告设置

严格把关审批手续、现场勘查，进一步规范户外广告设置。共审批、发布店招42起、户外广告6起、高炮广告5起。今年以来，共办理一般程序案件5起，罚款2400元。

（二）逐步清理、有效净化户外广告环境

2014年至今两办多次组织非法广告专项整治工作。先后两次对路10块商业广告大牌、太白大道和东路路灯杆灯箱广告进行拆除，共计大牌1008平米，路灯杆灯箱广告132对，264只。清理破旧围墙广告25处、破旧大牌7块、非法小广告9处。结合“三线三边”广告整治要求，依法整治公路两侧100米范围内的户外广告和无序非公路标志标牌，规范店招店牌，完善交通标志标牌；市容局联合公路局、城警大队、许镇政府等各部门于四月中旬先后三次对318国道至石浦立交和205国道张公渡大桥至奎湖大桥沿线105处不规范的户外广告进行清理。增设公益提示牌26块、围墙广告23块、配电柜36个。数字化城市管理信息系统平台启动以来，积极处理平台上的两办案件，已处理完毕132条。通过一系列的举措明显提高户外广告的档次和质量，合理利用公共资源，优化美化人居环境，实现城市容貌整洁优美，提升城市品位。

（一）源头监管，加强渣土长效管理

针对拖拉机渣土运输管理相关事项，召开拖拉机车队会议，主要对上一年度目标任务进行总结、初步确定14年工作目标、反馈问题和意见并积极解决。注重加强对建筑工地的源头监管，督促施工方规范渣土车装载，做到清洁出门。同时采取设卡蹲守、不定时巡查等管控措施，重点监控进、出城等交通要道，对渣土运输车辆抛、撒、滴、漏污染路面和不按规定线路行驶等违规行为，责令整改并进行重罚，对渣土运输始终保持严管、严控、严惩的高压态势。赴三里、家发、葛林、千峰等处拟选三处建筑垃圾处置场地址并对选中地点进行实地勘察。

（二）严管重罚，加大渣土查处力度

依据“三线三边”中渣土管理相关要求建立自查问题台账及整改计划，其中发现乱披挂3处、牛皮癣5处、杂物占道堆放，废品收购5处、建筑垃圾及土堆25处。清理整平春谷南路、东路沿线、西路、秋浦大道交汇处、东路与新其林路交汇处、南翔路4.3公里沿线、太白大道、漳河大道、新龙门路东侧桥埂、惠民南路延伸段处积存建筑垃圾及土堆，约2万余方。今年以来，共办理、核准发放准运证155张，查处建筑垃圾案件14起，查扣违规车辆11辆，立案调查8起，依法依规罚款8000元，清除随意乱扔乱倒的建筑垃圾23处，纠正道路污染31余起。

下半年，我办将继续围绕广告渣土两方面、结合“三线三边”工作要求为中心，进一步理顺城乡管理体制，建立健全管理长效机制，扎实推进综合整治，强化日常管理，狠抓细节管理，依法监管，强化督查，全面提升管理的效率、质量和水平。

（一）两办将进一步加大对不符合规范的户外广告和违规渣土运输车辆及建筑垃圾乱偷倒现象的'查处力度，持续开展综合查处工作。

结合《关于规范县城区渣土运输管理实施方案》，建立拟选建筑垃圾处置场地址并对选中地点进行实地勘察。

联动机制，采取定时与不定时、白天与夜间相结合的方式对城区道路上行驶的渣土车辆进行查处，严厉打击无牌、无证等非法从事渣土运输车辆，确保变型拖拉机运输插足整治工作取得明显实效。

严格审核、把关户外广告发布、店招审批及渣土准运证

的发放；继续加强对建成区施工工地现场的监管力度，及时协调大型工程机械进行清理整平，确保道路畅通。

为迎接省级文明县城检查，将继续对后街背巷加大管理，同时对物业管理的住宅小区的商业广告的清查力度，增加公益广告数量，对城区内护栏破损的遵德守礼提示牌进行更换。

（二）强化渣土管理，全力创造一个洁净的人居环境。

一是抓源头管理。重点“抓两头，控中途”，具体就是一头狠抓是工地源头，另一头狠抓渣土倾倒地，中间狠抓运输环节。二是加大巡察力度。在日常管理中，在主要街道进行巡察时，严控渣土车不覆盖和污染路面等行为发生。同时，加强夜间的蹲点守候与不定时巡查，严防城区范围内渣土运输车辆乱倒渣土。三是定期组织开展城区渣土管理专项整治行动。重点整治大型渣土运输车辆抛洒滴漏、偷倒渣土、非法营运等突出问题。

（三）强化立体宣传，全力营造一个人人知晓，人人支持广告、渣土管理工作的良好社会氛围。

渣土运输安全工作总结 公司工作总结篇九

一、 运输车辆管理：

(二) 车辆所发生的各项费用，由车队长负责统一预算审核上报；

(七) 车辆统一建立规范的车辆技术档案；

二、 车辆使用：

1、车辆维护的原则。车辆维护应贯彻“预防为主、强制维护”的原则。保持车容整洁，装备完好、及时发现和消除故障、隐患，防止车辆早期损坏。

2、车辆维护的方式。车辆维护作业，包括清洁、检查、补给、润滑、紧圆、调整等，除主要总成发生故障必须解体时，不得对其进行解体。

二级维护：由专业维修工负责执行。以检查、调整为主，并拆检轮胎，进行轮胎换位。

季节性维护可结合定期维护进行。

车辆二级维护前进行的检测诊断和技术评定，根据结果，确定附加作业或小修项目，结合二级维护一并进行。

强制维护。车辆的维护必须遵照交通运输管理部门规定的行驶里程或间隔时间、按期强制执行。各级维护作业项目和周期的规定，必须根据车辆结构性能、使用条件、故障规律、配件质量及经济效果等情况综合考虑。

一、 驾驶员岗位责任：

1. 驾驶员必须遵守《中华人民共和国道路交通安全法》及有关的规章制度，安全驾车，并遵守工地规章制度和工作程序，服从管理人员的监督检查。
2. 驾驶员必须认真参加交通法规学习和业务培训，提高安全意识和业务水平。
3. 驾驶员应经常检查自己所开车辆证件的有效性，出车时要保证证件齐全。
4. 驾驶员应保持车辆的内外的卫生整洁，按规定进行车辆保养，保持车辆的良好运行状态。
5. 驾驶员应爱惜车辆，注意保养，出车前要例行检查车辆的燃料、润滑油料、刹车油、冷却水、轮胎气压、制动转向、电路灯光等是否安全可靠。确保车辆处于良好的安全状态。
6. 驾驶员发现车辆出现故障时，应及时送修。车辆不得带病上路。
7. 在行车过程中，应密切注意道路状况，专心驾驶，确保行车安全。遇对方车辆违法行驶时，应主动避让，避免发生交通事故。
8. 收车后，应做好车辆保养和保洁，及时清洁车辆，检查燃油存量，燃油不足1/3时，应及时加足燃料。并把车辆停放在工地管理人员指定的停放位置，确保安全。

一. 驾驶员运输作业规范

凭证及相关证件。并将有关证件放在适当位子，方便检查。

2. 待装渣土车辆应熄火，有序停放，按顺序装土。装土完毕车辆应及时检查是否漏渣，保证密闭运输。

3. 渣土装载量必须符合公安交通，道路运输管理的规定要求，杜绝超高超载装运，装载作业时，应控制在车厢栏板顶端以下30公分。
4. 车辆驶出工地前，应及时冲洗车辆轮胎. 底盘和车身外表污物。
5. 车辆驶出工地前或卸点前，应按规定收取纸质联单。
6. 运输车辆运行中，不得擅自改变交通. 市容卫生行政管理部门核定的运输时间. 运输路线。
7. 严禁道路. 绿化等处偷乱到渣土，不得擅自更改处置卸点。
8. 如遇管理. 执法部门检查，应按要求予以配合，不得逃逸. 冲闯. 消极回避。

三. 违章与事故处理

1. 驾驶员驾驶的车辆不论何种原因发生的交通事故，首先要保留事故现场，急救伤患人员。向当地交-警. 保险公司报案，并及时向工地管理人员报告。
2. 事故后，要积极配合交-警部门及工地的善后处理工作和事故调查工作，服从交-警部门处理结果。
3. 因驾驶员违法国家法律法规. 故意或本人重大过失，因私用车或未经批准擅自出车，私自交与未经本工地认可的人员驾驶的。发生交通事故和造成财产损失（扣除保险公司的赔付金后）由当事人全额承担赔偿责任。
4. 因驾驶员违法交通法规被处罚款等，由责任人全额承担。因工地车辆交通违法次数超标，造成工地损失由责任人承担

责任。

5. 驾驶员酒后开车损坏车辆，由当事人全额承担维修费用。如发生交通事故，造成人员伤亡或财产损，当事人除承担所有费用外，按照国家法律规定承担相应的刑事和民事责任。

四. 驾驶员考核与奖惩

1、运恒祥公司管理部负责驾驶员的日常管理，并按照公司的相关制度进行管理与考核。

2、驾驶员与公司安全责任书，严格按照安全责任书的条款进行考核。

3、驾驶员违法制度规定，私自将车辆交与他人驾驶的，处以200元/次的罚款，违返三次以上者，对驾驶员与以清退。

4、驾驶员私自改变行车路线、偷乱倒渣土的，对当事人处以400元/次的罚款，违返三次以上者，对驾驶员与以清退。

5、驾驶员凡违反公司制度及相关作业规范、工作消极、不服从工地管理人员指挥，将按照公司相关制度给予警告、罚款直至除名。构成犯罪的，将移送司法机关处理。