

# 红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同(通用9篇)

在人民愈发重视法律的社会中，越来越多事情需要用到合同，它也是实现专业化合作的纽带。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇一

第一条 甲乙双方约定，甲方将其制造下列内容的商品连续卖给乙方，乙方买进。

商品内容：\_\_\_\_\_。

第二条 货款的支付方式，以每月底甲方所交货物的数量为准，乙方于第二个月月底前以现金支付。但如获甲方的同意，乙方可以九十日内的支票支付甲方。

第三条 乙方若有不支付货款、支票无法兑现、停止付款或违反本合约条款的情况，则无需通知催告，乙方即失去货款债务期限的利益，并需一次付清本合约所规定的一切债务。

第四条 本合约不预先订定期限。

第五条 乙方就第一条的产品保证，以甲方所定的批发价销售，并指导其所属的零售店亦当以此价格销售。

前项甲乙双方，及乙方所属的零售店间，得另根据甲方所定的条件订立再销售价格合约。

第六条 乙方的销售地区约定为\_\_\_\_\_，如欲于上述地区外销售，必须获得甲方的书面同意。

第七条 乙方于甲方要求时，为履行本合约的债务，需依照甲方的指定，采取下列一种或同时二种的方式。

- (1) 推举甲方同意的连带保证人。
- (2) 提供不动产作为担保，并根据事先约定付清款项以避免甲方行使所有物返还请求权。
- (3) 提供保证金。
- (4) 寄托有价证券。
- (5) 乙方的除帐债权让转予甲方。
- (6) 交付库存的甲方制品。

- (1) 乙方的信用有重大变化时。
- (2) 乙方的公司组织上有重大变化时。

第九条 若发生与本合约有关的争执，双方同意以甲方总公司所在地的法院为第一审法院。

本契约一式三份，甲、乙双方与连带保证人各执一份为凭。

## **2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇二**

甲乙双方经过平等协商就乙方购买甲方车辆等相关事宜达成如下协议：

第二条 乙方同意购买符合第一条约定的甲方的车辆。

第四条 甲方应当在乙方支付购车款的当日办理车辆过户手续，

因此产生的税费由\_\_\_\_\_方承担。

第五条 甲方承诺在车辆过户前甲方没有因转让车辆肇事负债，也没有讲该车辆以任何形式进行抵押或者为自己以及第三方提供担保。

第六条 甲方承诺其享有该车辆的完整所有权，任意第三人对该车辆均不享有任何权利。

第七条 乙方没有按照约定支付购车款，甲方有权解除本合同，并按照全部购车款的\_\_\_\_\_%的标准向乙方支付违约金，乙方还有其他损失的，甲方还应当承担赔偿责任。

第八条 甲方违反本合同的约定和承诺，乙方可以解除本合同，甲方应当立即返还乙方支付的全部购车款，并按照全部购车款的\_\_\_\_\_%的标准向乙方支付违约金，乙方还有其他损失的，甲方还应当承担赔偿责任。

第十条 本合同\_\_\_\_\_式\_\_\_\_\_份，甲乙双方各持有\_\_\_\_\_份，各份具有相同法律效力。

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇三

### 一、双方责任

甲方：1、甲方应配合把乙方所有的产品摆在吧台上作为展示。  
2、甲方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向乙方业务反应。3、按照双方协商的结算方式在协议期内结算货款。

4、甲方在协议期内，不得销售其它同类品牌酒水。

2、在甲方订货后，乙方必须在 小时内按所需产品规格、数量及时送到酒店，特殊情况乙甲乙双方另行约定。4、乙方给甲

方的产品价格如有调整(调升)，乙方须提前一周向甲方声明。

5、乙方负责送货到甲方指定的地点，由乙方承担运输费用。

## 二、供货品种及价格(含税价)

(--ml×24瓶/件)元(每件人民币元正)。

(--ml×24瓶/件)元(每件人民币元正)。

(--ml×12瓶/件)元(每件人民币正)。

(--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

5. (--ml×12瓶/件)元(每件人民币元正)。

6. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

7. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

8. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

在本合作协议书有效期内，如乙方调整产品价格，应提前一周及时通知甲方，双方均按调整之日起的新价格执行。

## 三、货款结算方式

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到甲方指定的地点，并经甲方指定人员凭乙方出库单对账入库。2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，甲方按照当月送货单与乙方财务部对账，双方确认无误、乙方提供有效的发货票后，甲方在次月 号前，结清上月货款，若遇节假日顺延。以银行转账或现金支付乙方。

3、甲乙双方对账依据由乙方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有甲方指定人员的签收凭证。

4、双方合作终止后，乙方按首批到货对账单内容向甲方收回免费提供的货品，若有差额甲方在10日内按订货价格向乙方支付差额。

5、甲方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，甲方应结清所欠乙方所有货款。

三、损耗残次品处理1、乙方送货到甲方指定地点，甲方应及时以乙方开出的出库单为凭据对账，如出现破损，由乙方负责调换。2、甲方应在酒水过保质期前的3个月内向乙方办理退、换货。

#### 四、违约责任

1、未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。甲方违反以上协议，应向甲方支付违约金 元；乙方违反以上协议，除结清所欠货款外，并向乙方支付违约金 元。

#### 五、协议期限

1、本合作期限自 年 月 日至 年 月 日止有效，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前，再行签定新协议书。

#### 六、解决合同纠纷的方式：

本协议未尽事宜，由甲乙双方协议解决，协议不成，双方同意向乙方所在地的人民法院起诉。

#### 七、其它

- 1、注:甲方必须对乙方的供货价格保密。
- 2、乙方有义务向甲方提供乙方所需要的有关产品资料。
- 3、本协议未尽事项,甲乙双方另行协商,本协议一式两份,甲、乙双方各执一份备查,本合同经甲、乙双方签字盖章后即开始生效。

乙 方: 甲 方:

(盖 章) (盖 章)

授权代表签字\_\_\_\_ 授权代表签字\_\_\_\_

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇四

乙方: \_\_\_\_\_

- 1、 双方本着真诚合作,共谋发展的原则,友好协商共同订立本协议。
- 2、 乙方须为具备法定年龄,年满18周岁系法律允许从事销售工作的合法公民,如境外人员必须持有合法有效的身份证件。
- 3、 乙方须提供准确的个人资料,如实认真填写甲方的会员申请表,并办理甲方相关手续,经甲方核实无误后方可成为甲方业务人员,取得会员卡一张,并获得销售奖励编码。
- 4、 乙方须详细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定,对甲方的经营理念须有较高的认知度及忠诚度,并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。

- 5、 甲方按乙方销售业绩的大小给予不同的奖励，详见《会员市场消费计划书》，并按其规定发放奖金，甲方不承担乙方其它任何费用。
- 6、 如乙方直接开拓甲方区域管理中心或服务站，甲方均给予乙方一次性奖励，按各联盟店在公司首次进货pv值给予的奖励，个人所得税由乙方自行负责。
- 7、 为便于乙方拓展市场，甲方须向乙方提供有效的证件及公司宣传资料、公司系列化产品的详细说明书，并配合乙方作好销售服务工作。
- 8、 乙方可享用甲方提供的各种促销方案、促销品、招商政策及各项奖励政策，并接受甲方专业化市场培训，营销心态、技巧、理念等课程培训。
- 9、 乙方有责任为甲方收集并分析当地的市场信息，并及时准确的提供给甲方。
- 10、 甲、乙双方必须遵守国家劳动部门及法律的相关规定，不能作违法乱纪的行为，并严格执行甲方的市场保护政策，严禁恶意降价、抬价、扰乱市场，否则甲方将取消乙方资格。
- 11、 如乙方个人资料有任何更改，应及时通知甲方，否则由此而造成的乙方业绩收入减少或未能取到奖金等损失均由乙方自行承担，与甲方无关。
- 12、 如因不可抗力、不可预测因素造成公司不能正常运作时，甲方当尽力补救，但不承担任何责任。
- 13、 以上条款如有未尽事宜，双方可协商而定。
- 14、 本协议有效期为一年，期满后可续签。

15、本协议一式叁份，甲方、乙方及当地联盟店各执一份，自签字后生效，并具有同等法律效力。

乙方：\_\_\_\_\_

时间：\_\_\_\_\_

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇五

- 1、甲方所供红酒产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题或者达不到标准，乙方有权退货或换货。
- 2、甲方需按乙方所需产品规格、数量及时送货，不得以任何借口拒绝或推迟送货时间，原则上订货到供货不超过个工作日。
- 3、在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，经双方协商按市场价格定价，在同等条件下以优先、优质、优惠的原则。
- 4、甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。
- 5、按照乙方的实际销售情况甲方给予销售奖励，此条款另行协商。

乙方：

- 1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。
- 2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。
- 3、乙方按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。



4、乙方购进的产品如果销售不畅，随时可调换别的产品。

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇六

电话： 电话：

地址： 家庭住址：

身份证号：

甲乙双方根据《中华人民共和国劳动合同法》和有关法律、法规、规章规定，在遵循合法、公平、诚实信用原则的基础上，经平等自愿、协商一致签订本合同，并共同遵守本合同所列条款。

### 一、劳动合同期限

甲乙双方约定，甲方聘用乙方为 销售员 职务，试用期为 3 个月，试用期满后如甲乙双方继续合作，此合同作为聘用期使用合同，聘用期 3 年 20xx年 12 月 1 日至20xx年 12 月 1 日止。

### 二、工作内容和工作地点

乙方根据甲方要求，经过协商，聘用乙方从事 营销部销售工作。主要负责 大同地区的销售 等工作。制定本区域的市场拓展计划，选择代理商和煤矿，完成公司下达的销售计划；对客户进行回款等全程式跟踪服务。

### 三、工作时间和休息休假

1、甲乙双方经协商确认执行下列条款，乙方在完成工作任务的前提下，自主合理安排工作时间。

#### 四、乙方工资待遇及考核管理办法

1、参照公司《业务员薪酬考核办法》执行

2、连续三个月未完成基本销售任务量的，仅发放一千元保底工资，对长期无作为的可酌情发放生活费并且甲方可以给予调岗或辞退处理。

5、每月工资发放时间向后延迟一个月，即第二个月发放第一个月的工资。销售提成部分一个季度(三个月)发放一次。

#### 五、乙方对外活动的相关规定

2、乙方外作出出现徇私舞弊，严重损害甲方利益及声誉行为的；

3、乙方因酗酒或参与与工作无关活动造成人身安全无保障行为的；

4、如乙方对外活动有上述1、2、3条情况的，甲方按本合同第六条的规定处理。

#### 六、乙方的离职规定

1.1. 乙方先应对自己尚未完成的工作，要与甲方代表交接清楚。包括：客户交接，工作qq号码、客户信息资料、办公用品等涉及所有属于甲方的物品。

1.2. 乙方主动提出辞职的须提前30日向甲方提交辞职申请。

1.3. 甲方在乙方完成(1)工作后，对其工资、提成等应得利益进行结算，并将其付给乙方。若非甲方责任甲方不对乙方做出其他任务经济补偿。

2、甲方由于乙方自身原因，而将乙方解聘或开除的，按如下规定处理：

2.1. 因乙方有过失的，应就过失先承担赔偿责任。

2.2. 乙方先应对自己尚未完成的工作，与甲方代表交接清楚。

2.3. 甲方在乙方完成(1)和(2)工作后，对其底薪、提成等应得利益进行按已收回的销售货款结算，并将其付给乙方。

## 六、劳动工作纪律

1、甲方为乙方提供必要的办公条件和环境，乙方应在甲方的安排下负责具体工作，勤勉尽职。乙方应遵守甲方的规章制度和劳动工作纪律，如违反则甲方有权作出相应的处置，直至解除本合同。

2、乙方不按照工作程序履行工作手续给甲方造成损失的，根据实际损失情况由乙方全额承担经济责任。

3、乙方在供职期间，因个人私利无故散播谣言，蛊惑人心，影响人员团结，给甲方造成损失的，由乙方承担全部责任。

4、飞单

5、多开票

6、私自变更经销商

## 七、劳动合同的变更、解除、终止、续订

1、订立本合同所依据的法律、行政法规、规章发生变化，本合同应变更相关内容。 2、订立本合同所依据的客观情况发生重大变化，致使本合同无法履行的，经甲乙双方协商同意，可以变更本合同相关内容。

3、经甲乙双方协商一致，本合同可以解除。

4、乙方有下列情形之一，甲方可以解除本合同：

4.1. 在合同期间，个人信息资料不真实存在欺骗的；

4.2. 严重违反劳动纪律或甲方规章制度的；

4.3. 严重失职、营私舞弊，对甲方利益造成重大损害的；

4.4. 被依法追究刑事责任的。

5.3. 双方不能依据本合同第十一条规定就变更合同达成协议的。

6、本合同期限届满，劳动合同即终止。甲乙双方经协商同意，可以续订劳动合同。

## 八、双方需要约定的有关条款

1.1. 客户信息：客户名称、联系方式□qq号码等。

1.2. 产品价格，运营方式。

1.3. 管理文件：客户合约、经营政策文件、以及相关业务管理的文档和内部管理文件。

2、乙方解除本合同的，凡由甲方出资培训和招接收的人员，应向甲方偿付培训费和招接收费。

九、甲方按国家和地方有关规定为乙方缴存的养老保险金、医疗公积金等福利保险金，均含于甲方所发放的工资总额内，由乙方到当地相关部门自行缴纳。

## 十、劳动争议处理

1、甲乙双方因履行本合同发生劳动争议，可以协商解决。

2、甲方损害乙方合法权益的，乙方有权向劳动保障行政部门和有关部门投诉。

十、乙方有以下情况的，甲方有权不经乙方同意给予解除劳动合同

1、乙方没有按合同要求完成甲方下达的销售任务或者没有实现回款的；

2、乙方连续3天不和甲方保持联系的；

3、乙方违反公司制度和违反国家法律的；

4、虚报费用和兼职的；

十一、其他事项

1、劳动合同期内，乙方户籍所在地、实际居住地、联系方式等发生变化的，应当及时告知甲方。

2、本合同未尽事宜，按国家、省和市有关规定执行，没有规定的，通过双方平等协商解决。

3、甲乙双方约定劳动合同履行地：

4、合同的解释权归甲方，

5、如甲方认为自身条件优越，可以按本合同的规范重新拟定合同，

6、乙方在签订本合同前，应认真阅读本合同并确保已明白合同条款

7、本合同附件包括：乙方身份证复印件一份、一寸照片1张。

8、本合同一式两份，甲乙双方各执一份。具有同等法律效力。

授权代表： 手印：

日期： 日期：

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇七

乙方： \_\_\_\_\_

为明确甲、乙双方的`权利和义务，依据《xxx协议法》之相关规定，本着互惠互利的原则，经双方友好协商，签订本协议，并共同信守下列条款。

### 第一条 协议的标的

#### 1、产品的名称、规格、价格、数量及金额：

本协议所确定的产品为甲方自产的 系列产品，具体的名称、规格、价格、数量及金额以甲方的价格表(附件1)或甲方发货清单为准。

2、产品的技术标准和质量，符合甲方产品质量的企业标准或国家标准。

3、产品的包装均以甲方出厂标准，包装物甲方不予以回收，不另计价。

4、本协议确定的计量单位为件，规格见包装a上的提示或报价表标注。

## 第二条 交货、验收方式

- 1、甲方实行含税出厂价。
- 2、乙方收到产品后应及时验收，若有异议应以书面形式在三天内向甲方提出，并提交货运原件，以便协助解决。否则甲方视为乙方以按要求收货。

## 第三条 甲方的权利和义务

- 1、甲方有向乙方提供质量合格产品的义务。
- 2、甲方有及时、准确的向乙方提供产品相关资料和证件的义务。
- 3、乙方在保质期内如发现产品质量问题，甲方经查证后，属甲方责任的，甲方有无偿调换、退货的义务(乙方造成的除外)

## 第四条 乙方的权利和义务

- 1、乙方应向甲方提供有效的营业执照、卫生许可证、税务登记证及法定代表人身份证复印件。
- 2、乙方年销售任务为\_\_\_\_\_万元，每月最低\_\_\_\_\_万元。乙方在销售期间应按月、季度的销售计划进货。如连续三个月未完成销售任务的80%或全年未完成销售任务的80%，甲方有权取消乙方的经销权。无论是乙方放弃还是甲方取缔其经销权，乙方应无条件保证甲方产品的可持续稳定发展以及配合甲方做好渠道、市场的交接工作。
- 3、乙方承诺在甲方产品到达乙方仓库1月内在 建立完善的甲方产品销售体系。
- 4、乙方享有甲方提供的促销商品等支持的权利。

5、甲方提供不超过生产日期60天的产品给乙方，否则乙方有权拒收。

6、乙方有责任配合甲方业务代表不定期到乙方查询经营及库存情况。

7、乙方的销售价格不得低于甲方提供的价格销售和跨区销售、否则取消所有返利，并取消销售甲方产品的资格。

## 第五条 销售要求及销售政策

1、为保证甲、乙双方经营利益和有效销售甲方的产品，甲方提供 元人民币作为诚信铺底金，协议到期或终止时乙方必须将诚信铺底金全额支付给甲方。

2、乙方应在协议有效期内销售系列产品\_\_\_\_\_万元。

4、乙方在协议有效期内内完成销售任务\_\_\_\_\_万元，甲方按销售额的 返利给乙方。

5、乙方在协议有效期内内完成销售任务\_\_\_\_\_万元以上，甲方按销售额的\_\_\_\_\_返利给乙方。

6、协议有效期内销售额在\_\_\_\_\_万元以下则无返利。

7、所有返利都必须是在协议期满且货款结清后的次月甲方以产品兑现给乙方。

## 第六条 价格与结算

1、甲方产品的价格以甲方盖公章的附件1为准，甲方视成本及市场原材料变化有权更改供应价格，但应提前一个月通知乙方。新价格调整前已付款则无论甲方价格做任何调整本批货以原供价为准。



2、结算方式：先款后货，甲方在收到乙方货款5日内按乙方指定地点将货物发出。

3、付款方式：由乙方将货款存入甲方指定的银行账户。乙方不得将现金交与甲方业务人员，否则由此产生的一切不良后果由乙方负责。

## 第七条 争议解决

因履行本协议发生的争议，应通过友好协商解决，经协商无法解决之争议在甲方所在地人民法院起诉，通过诉讼解决协议争议。

## 第八条 其他

1、本协议的附件是本协议的有效组成部分具有同等效力；

2、本协议任何条款的变更，双方必须书面为之；

3、甲方业务代表未经甲方书面传真确认，不得向乙方借取货物或现金，不得行使超出协议范围之外的权力，由此引发的一切责任甲方不予承担。

4、本协议一式两份，甲乙双方签字(盖章)生效，双方各执一份。本协议共——\_\_\_\_\_页，涂改或未经合法授权代签无效。

5、本协议有效期为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

6、未尽事宜双方协商处理；

7、补充条款。

# 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇八

乙方：（供方）。 地址： 电话： 传真： 公司帐号：

有限公司为 年 月至年月高端vip客户答谢会、

奢侈品品鉴会、房地产开发商项目推广会在参考国家《合同法》以及其他法律的基础上，向大连市西岗区佳圣贸易商行签订全年分期分批采购合同，采购法国八大名庄进口红酒、澳洲名庄进口红酒及礼盒配品，经双方友好协商，特制定本合同，具体条款如下。

一、所购红酒名称、规格、数量、金额。

如表1-1所示。

二、供货方式 1. 交货时间： 2. 交货地点：

3. 送货联系人： 电话： 4. 收货联系人： 电话：

5. 运输方式及费用：由乙方负责运输到甲方指定地点并负责装卸。三、付款方式及时间四、乙方要为甲方提供最优惠的价格，不得对甲方有关人员给予回扣或变相回扣，如违背本条，甲方将取消合同或不支付余款。

五、供货方必须取得收货方数量、质量双签字的有效单据（即《入库单》）。

六、双方责任（一）甲方责任

1. 所供红酒的品种、规格、品牌不符合本合同规定时，乙方应负责退、换，由于上述原因延误交货时间，每延期一日，乙方应按延期交货部分货款总值的5%向甲方支付违约金。

2. 运输过程中产生的破损由乙方全权负责，产品包装不符合合同规定时，乙方应负责调换或重新包装，并承担调换货物和重新包装费用。 3. 如果乙方不能按合同规定的产品数量交货，则乙方付给甲方不能交货部分货款总值的5%的违约金。

4. 乙方不能按合同规定时间交货时，每延期一天，乙方应按延期交货部分货款总值的5%向甲方支付违约金。

## 七、纠纷解决方法

甲乙双方出现合同纠纷时，应首先通过充分协商解决，协商不成的，交乙方所在地的仲裁部门仲裁解决。

八、本合同一式两份，经双方法定代表人或法定代表人授权的委托代理人签章后生效。（若此合同为法定代表人授权的委托代理人，必须将授权书附后，方可签订合同。）

甲方： 乙方：

法定代表人： 法定代表人：

## 2023年红酒业务员一个月能拿多少钱 红酒销售合同通用篇九

甲方(购货方)：

乙方(销货方)：

甲乙双方在平等互利的基础上，经过友好协商，就甲方委托乙方生产工程机械配件，订立此合同，以资共同遵守。

一、产品项目、数量、单价及金额：

二、产品总金额：人民币：（壹拾壹万陆仟捌佰伍拾元整）。

### 三、购销条款：

(1) 乙方生产的货品必须标注甲方指定的货品材质、硬度、规格、颜色等必须严格按照乙方提供的样品进行加工制造，货品外表必须平整光滑无毛刺，材质成分必须均匀无色差、无裂纹、无伤痕等。

(2) 乙方不得把标有相同或近似以上商标的任何产品出售给其他人或私自进行销售。否则，由此所造成甲方的全部经济损失由乙方负责赔偿予甲方。

(3) 双方本次经济合作事务及以后此类合作均属甲方的商业机密，乙方不得向任何公司或个人透露本合同内容和双方合作的相关事务。否则，乙方须赔偿甲方由此而产生的全部经济损失。

(4) 乙方作出质量保证，若产品在正常使用情况下，六个月内出现任何质量问题，乙方应予以换货或退货，若退货则货款须按退货数量全额退还甲方。

(5) 乙方若在合同签订并收到甲方定金后45天内不能交付全部货品，乙方必须全额退还定金并且交付违约金人民币(b元)予甲方。

(6) 若乙方按时按质按量为甲方生产产品，而甲方不按时提货，甲方已付的定金(人民币贰万圆整)则作为违约金赔偿予乙方。

五、交货期：乙方在合同签订后五天内交付全数货品予甲方。

### 四、付款方式：

(1) 合同签订时，甲方先付定金人民币：叁万元(b元)予乙方。

(2) 甲方在全部货品交货后一周内支付人民币：捌万陆仟捌佰伍拾元整(b元)予乙方。

六、若本合同有未尽事宜，双方可进一步协商并签定补充合同。

七、有关本合同的任何争议，甲乙双方应通过友好协商解决；若协商无法解决，双方同意由\_\_\_\_市仲裁委员会仲裁。

八、本合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力，自签订之日起生效执行。

甲方： 乙方：

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方(供货方)：

乙方(购货方)：

## 一、 甲乙双方权利与义务

甲方：

1、 甲方所供红酒产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题 或者达不到标准，乙方有权退货或换货。

2、 甲方需按乙方所需产品规格、数量及时送货，不得以任何借口拒绝 或推迟送货时间，原则上订货到供货不超过 个工作日。

3、 在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方， 经双方协商按市场价格定价，在同等条件下以优先、优质、优惠的原则。

4、 甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。

1、 乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、 乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、 乙方按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。

4、 乙方购进的产品如果销售不畅，随时可调换别的产品。

二、 结算方式：以送货单为准，每月 号前结清上月货款。

三、 退佣机制：甲方对乙方销售人员所销售之酒塞和酒盖以5元个进行回收，此费用是甲方对乙方销售人员给予的奖励。

#### 四、 合同期限

本协议有效期限\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹个月以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

#### 五、 违约责任

未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。

#### 六、 其他

本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字生效，甲乙双方各执壹份。

注：产品清单及价格见附件

年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 标准版红酒购销标准合同书

甲方(供方):

地址:

电话:

乙方(需方):

地址:

电话:

一: 乙方向甲方购买法国进口红酒具体情况为:

二: 质量要求:

1. 本次采购货物[e a de bae拉奥德贝乐都拉斯干红葡萄酒][caea ea aee美翰圣皮尔城堡波尔多干红葡萄酒两款葡萄酒, 如发现非原瓶原装进口法国葡萄酒或假酒经确证后, 甲方向乙方每瓶赔偿人民币20\_\_0元”。

2. 甲方向己方销售的本协议中的两款酒实际质量应按20\_\_\_\_\_日星期品鉴样品一致并由双方封存。

3. 乙方购买此次货物后半个月内如发现因甲方存贮不当说产生的质量问题, 甲方需无条件赔偿相应货款。对存在外包装瑕疵问题的货物, 甲方应对此货物进行更换。

4. 检验到货标准, 方法: 按20\_\_\_\_\_日星期双方封存的品鉴样品为准。

5. 本合同相关货物在到达乙方指定进货地点之前产生的损耗及风险均由甲方承担。

6. 甲方必须以乙方抬头□xx公司报关，否则此合同视为无效，甲方必须加倍退还所交定金。

### 三：贷款结算方式及期限：

按以下约定的方式向甲方提供贷款：

1. 乙方自签订本合同之日起向甲方支付总贷款的30%，做为定金（即人民币：283,500,00）。

2. 最后一批贷款，余下总贷款70%。（即人民币：661,500,00）于货物完税后运达乙方指定的收货地点店支付，甲方安排物流配送至乙方仓库，物流费用由乙方承担。

3. 甲方收到首批货款后即安排报关，报关完税后将货物发送至乙方指定地点。

### 四：违约责任：

1. 由于甲方逾期不能交货的，甲方应向乙方赔偿不能交货货款的双倍的违约金。

2. 合同纠纷应有双方协商解决，否则任何一方均有权在协议签署地法院诉讼。

3. 乙方向甲方购买合同相关全部现货产品后，甲方此后不能将本协议中的两款酒及相关产品包括：相似相近酒标设计方案产品销售或提供给本协议之外的任何第三方，如有违约一甲方将赔偿本协议两款酒的销售金额的十倍给乙方。

4. 违约责任：按《民法典》有关条款执行。



5. 乙方不得从事有损甲方合法权益的活动，并不得更改品牌，不得损害产品形象，一旦出现该种情况，需应承担甲方的违约损失，同时甲方有权终止台作合同。

6. 本协议中的产品必须通过甲方完成进口(按本协议第二条第6项的规定)。

## 五：其他责任

1. 甲方需提供有效原瓶进口证件，产品介绍及相关资料(背标、酒品介绍、酒品图片、历史荣誉、庄园介绍、庄x介绍、特色介绍)。

2. 本合同相关产品的所有权自货款付清之日起转移，否则货物所有权将属甲方所有。

3. 交(提)货方式，地点：甲方需将货物运送至乙方指定的地点(乙方仓库)。

4. 运输费用;运费由乙方承担。

5. 甲方提供的本饰议两款产品应无任何质量问题，所有报关报检原产地证明等文件齐全合法，否则一切相关责任均有甲方承担。

6. 本合同双方箍宁之时起生效。

7. 甲方需向乙方提供与原件核对无异的营业执照，税务登记，企业组织机构代码，酒类销售许可证，酒类销售合法经营的法律文本文件，供买方存档备案。咀及合同相关产品卫生证书、报关单、报检单、原产地证明、报关证、酒类流通备案和食品流通许可证等。

8. 甲方在合同执行期间保障乙方的货源供应，甲方以乙方的

有效书面订货单位为当次发货的依据。

六：本协议一式两份，甲乙双方各一份，自本协议各方签章之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_