2023年贷款月总结(大全7篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料,它可以促使我们思考,我想我们需要写一份总结了吧。那么,我们该怎么写总结呢?下面是我给大家整理的总结范文,欢迎大家阅读分享借鉴,希望对大家能够有所帮助。

贷款月总结篇一

进入公司已经差不多有两个月了,我感觉自己已经渐渐适应了工作环境,抱着积极认真的态度去落实工作任务。这两个月以来,我主要的工作是找床上用品的厂家,了解产品信息和产品报价,撰写工作日志反馈工作情况。除此之外也有跟同事外出点货,提货、送货,积极配合、协助同事完成展厅的布置工作等等。

回顾这两个月,自己在找床上用品的时候,也花了不少的功 夫,得到了一定的成果。我已经找到了不少的厂家,从一开 始找厂家信息,到打电话跟厂家联系,到去厂家看产品,咨 询报价等等,在这个过程,我在口头表达方面有了明显的提 高,能够与厂家进行有效的洽谈;遇到问题,自己会努力地 去克服。在产品信息与资料方面也有了一定的积累。不过, 处理工作方面存在很多不足的地方,在网上查找到的厂家没 有及时地整理成表格,没有及时地完成工作日志向公司反馈 工作情况,这表现为信息反馈意识比较薄弱,容易造成信息 错漏,公司不知道我们工作中的实际情况及遇到的问题等等。 另外工作效率比较不够高, 这表现为工作方式, 工作方法的 不合理,造成工作方向不明确。比如现在找的床上用品,是 要找适合展厅的款式,还是要找不同层次的产品。另外是是 咨询报价方面也存在问题上也没有的进展。麻烦地咨询报价, 寻找产品没有针对性,很难取得厂家的信任,导致工作延误, 就是在沟通技巧上,做事的方式方法上仍然需要提高的。与

厂家联系不够紧密,在一两次联系过后就没有下文了,给人的感觉就像做市场调查一样,这方面我也是做得不足的。带给公司有价值的信息不多,还是停留在厂家信息,产品的款式上。只停留在比较表面的工作上,息比较少,在往后的工作中,需要切实地落实这方面的工作。

另外在协助同事完成展厅的布置工作上,我是以积极的态度 去落实工作的。回想起那时的工作,时间长,工作量大,工 作很繁琐,确实是一件不轻松的事情。但是看到现在展厅有 如此好的效果,再辛苦也是值得的。在工作中,主要是协助 搬送家具,安装家具等场地布置的工作,我能够如实,及时 地反馈情况,完成工作。但是在细节的工作处理的不好。例 如在装灯饰的时候,虽然不是我负责的工作,但是我也有责 任去了解情况,咨询主管领导的意见,可以避免问题的发生, 所以说在反馈信息上,要清晰明白主管、领导的意思,避免 少走弯路,提高办事效率。其次,在监工的过程中,要与工 作人员进行沟通,仔细检查存在的问题,当问题出现了,第 一时间寻找解决方案,咨询工作人员的意见,并向主管汇报 情况,最后按照公司的意思解决问题。归根结底还是要有针 对性完成工作,解决存在问题。

其次,在提货,送货方面,自己有接触了不少。我想最主要的是要把数量点齐,查看产品是否有损坏,虽然说用时会比较长,但是这些都是必须的。要保证产品不受损害,在包装跟卸货方面要时刻提醒工作人员。其实这方面的工作需要耐心地观察,耐心地与他人沟通。

总体上来说,我对自己的工作表现是良好的,但是在工作意识方面和工作效率方面需要加强,我希望自己能够继续保持良好的心态,努力工作,不能辜负经理和领导的期望。

anson

2012年3月26日

贷款月总结篇二

每个月的总结又要上交了,就算是不要写这个。难道我就不 应该自己给自己一个总结和规划吗?但是为什么感觉如此的 茫然,每天忙东忙西,却又感觉什么也没有做。

老大说得对,怎么能这样消沉下去呢?你的争强好胜心哪去了?

说实话,一天天的游荡。不需技能,不必努力,也没有痛苦。相反,每天每周制定计划,每月确立方向并每日为达成目标而努力,是要付出极大代价的。我们通常说明天开始,因此今天又给错过了。

今日事、今日毕,才是我们成功的本钱。

从今以后,我要借鉴别人成功的秘决。过去的是非成败,我 全不计较,只抱定信念,相信明天会更好。

面对黎明,我不再茫然。过去、我很少相信自己,所以无论制定什么样的目标,大的还是小的,有时看起来不过是可笑的。总想等着有那么一天时来运转,可是不知,机会只是在行动中。

当我筋疲力尽时,要抵制回家的诱惑。再试一次,我要为明 天的成功播种,在别人停滞不前时,我要继续拚搏,终有一 天我会丰收的。

贷款月总结篇三

在检修期间输煤系统的检修任务不是很多,所以在停车检修 初期我输煤系统就将大部分的检修任务完成了,其中包括各 个冷凝液罐安全阀及管道安全阀的校正,因为气化锅炉因各 种原因突然停炉,输煤系统原料煤筒仓的料位过高,因已经 进入盛夏季节,外界的气温正在不断的升高,输煤系统在输煤专工的指导和输煤管理员的带领下对预防煤筒仓内的煤自然进行了周密的防范措施,将下料口用装细沙的编织袋封堵严密,每天对测温显示器做4次记录,值班员工每天用测温枪到筒仓顶部的每个下料口进行2次测温并做记录。

- 1、我系统配合保运员工对各减速机、滚筒及梨式卸料器进行润滑油脂的更换并顺利完成。
- 2、积极响应厂部下达工作任务。以安全输送煤量58063吨。

输煤系统通过技术讲课和现场实际操作等形式,使运行人员熟练了设备系统和运行性能,掌握了设备操作和事故处理等基本技能。充分利用学习时间,进行现场实地指导学习,进行全员考试,理论联系实际,督促全员的学习积极性。全月完成技术讲课及考试 1次,现场培训2次,安全教育2次。

输煤运行设备已经使用两年有余,有部分设备部件已经老化或者在使用的过程中正常损坏,需要运行人员时刻警惕。

好的工作环境。进一步完善各项规章制度,严格规章制度的执行情况,把安全管理、安全监督放在各项工作的首位。

- (1)加强员工的安全教育,确保设备人身安全。在7月份安全生产的基础上认真开展好厂部和安环部门布置的各项安全生产活动及生产任务。
- (2)加强员工的技术培训,提高实际操作能力,坚决杜绝由于人员误操作而造成的重大设备损坏事故。
- (3) 完善各项管理及考核制度,继续做好气化、锅炉上煤及设备巡检工作,确保机组的安全稳定运行。
 - (4) 认真执行持表检查制度,争取做到有隐患能及时发现,

发现隐患能及时处理。

总之,经过一个月的工作努力,顺利完成了厂部下达的各项 生产任务,总结了自己工作中的不足,也积累了不少工作经 验,争取在下一个月把各项工作完成的更好。

输煤运行系统

20xx年 7月 26 日

贷款月总结篇四

- 1、节日期间对老客户的回访,赠送水果、干果等慰问活动。
- 2、做好个人工作计划,做好员工节日的休息安排,除保证正常的工作之外,最主要的是做好春节的接待工作,保证用餐房间的卫生情景。
- 3、节能降耗。客房部在20__年12月份低值易耗品出现上升状况,所以客房部在20__年1月份采取相应的措施,全体员工签署保证书,保证不拿、不浪费酒店的一次性用品,努力回收一次性用品,为酒店节俭现节俭,采取的相应措施也得到了必须的成效,20__年1月份,相对于20__年的12月份,根据房间的比例节俭了近2800元整。这是客房部的员工共同努力的结果。
- 4、人力资源的调整。调整了2文员,由于2名文员提出辞职, 春节过后离职,为了不影响客房20__年旺季时的接待工作, 新年过后立刻进入3月份,还有一个月的时间进入旺季,在培 训新的员工上存在新一系列的问题,所以我们及时补招了2名 文员,在淡季时对员工进行培训,以便于以后的工作。辞退 一名员工,此员工不适合酒店工作,经过一段时间的培训后, 员工有所提高,但时间一常,会把子自我的工作情绪带给客 人,造成客人的不满,为不影响20 年客房部的整体工作,

给予辞退。

5、设施设备的维护保养。本月将20_年的工程遗留问题,工程部做了一个修复,除木制面未修外,大的工程问题做了一项维修,未完成的工作木制面的修补、3006、3008。3026。3028房间气味难闻未解决,6015外面卫生间管道井未上锁,3018。3019挡风墙冬季特冷,在20年应研究做保温墙。

贷款月总结篇五

- 1、工作业绩方面 这个月业绩不好,机床与配件销售量都没上。去主要原因是:自己工作没有做好,客户回访不太及时,对信息的管理不明确一些常买普通设备交货期太长,合同签订到货期又不能太短导致一些合同不能签客户群太小,能百分之百买设备找我的客户太少。这主要是没能取得客户的足够信任手里没有大客户,许多大客户都能够建立关系,在多次的回访后客户依然冷淡导致自己信心不足。但是我会一直坚持下去,在发掘大客户这块一定会下大力气。
- 2、资金回笼方面 由于自己的销售量不好,资金回笼方面没有大的拖欠。有一些配件款客户还没有付清,我会x月中旬把这些配件款交给公司。
- 3、工作态度方面 能较好的做的公司多规定的制度,态度端正。对自己所代表的公司形象有一个清楚的认识,凡事以大局为重。在工作能与同事齐心协力;在生活中能与同事打成一片。
- 4、客户管理方面 每天能及时将自己当天所跑的客户、得到的信息记录下来,但是没有往奥丁软件里输,我会尽快买台电脑以免在这方面掉队。但是对客户的分类管理做的不好,对于一些客户的信息没有等级的分类安排。

对即将过去的x月份我深感自责,为了把自己的业绩做上去,完成公司的业务量,体现自己的价值。所以对以后的工作做如下安排:加强与客户的沟通联系,多想办法,建立起良好的合作关系;工作要到位,服务要跟上,及时了解客户的生产运作情况和竞争对手的情况,发现问题及时处理;及时将客户的要求及产品质量情况反馈给有关部门,并加强与横向部门的沟通协作,使我们的产品质量和服务能满足客户的需要;集中精力攻效益较好的大客户,争取在最短的时间里把保定的业务巩固下来,且越做越大;积极参加与公司组织的各种活动。我一定要加强自己的业务能力,提升自己的工作热忱,绝不掉队!希望我们的安都机电越来越强大!

贷款月总结篇六

不知不觉中[xxxxx已经在这个充满挑战的行业中走过了五个春秋。这五年来,细细品味,颇多感慨。开业时,我们骄傲的说,我们是荆门城区第一家小贷公司;今天,我们又能自豪的说,我们是荆门城区依旧坚守阵地仍旧开展业务的最后一家小贷公司。我们经历了国家经济环境的跌宕起伏,但我们依然的脚步未停。

回顾和总结公司20xx年的工作,主要有以下几个方面:

第二、增加足额抵押担保物或增加担保人,增加客户的违约成本;

第三、客户塞选;自20xx年以来,公司对贷款客户进行了逐个塞选,尽管仍有逾期未付息的现象,但客户跑路现象未发生,基本都在正常经营,但这一点做得还不够好。

三、最高院的被执行人查询系统查询是否有被法院强制执行财产的情况;上述制度虽然不能全部规避风险,但也在放贷过程中做到了该规避的应该规避。

20xx年十月份在王总和周总的组织下,由他们带头对过去存量贷款客户进行了细致划分清查,并为每位业务部员工分配了具体回收贷款的客户名单。有已经起诉的,有已经收回来的,但未收回的依然任重道远,还需投入更多精力,下定决心迎难而上,解决20xx年遗留的问题。

二0xx年主要工作思路:

20xx年全年考核指标有未达标的,争取在今年能够补上,并将20xx年的业务考核指标完成。

20xx年年终会时对20xx年的业务操作提出了细致要求,在考察企业过程中将各项指标进行了量化,做到按照调查表上所载量化后的指标内容进行询问了解。虽然较之以前有了进步,对企业了解度尽管细却还未达到精[]20xx年我们业务部在日常调查流程中,将着重的要求对企业数据做到精准明白,并能与前次调查进行对比,做到有问能答,回答要准。

立足于过去一年的工作经验,在业务开展开展中出现的很多 弊端及问题,今年希望能将遇到的漏洞及问题解决好,建立 更详细的标准来应对全行业效益不景气带来的经营风险。

20xx年已经过去,机遇与挑战并存、风险与收益同在的20xx年已经向我们走来。新的一年,万象更新,我们公司的每位员工将以更加饱满的热情和昂扬的斗志,为实现公司20xx年度目标任务而努力奋斗,并祝大家x年大吉。

贷款月总结篇七

一月份工作总结,二月份工作安排 全月主要做了以下几方面工作:

- 1. 召开分析会, 站务会, 职工大会, 认真学习贯彻全路运输 安全精神和车务段例会精神, 统一干部职工思想, 提升对安 全生产的认识, 明确安全生产工作任务目标, 在全站掀起围 剿两违, 冲刺安全的氛围。
- 2. 严格逐级负责落实,加大作业关键的要卡力度,加强对关键岗位,关键作业,关键时间的检查力度,管理人员二十四小时循环检查盯控,每时第刻保证有干部在现场,使职工时刻绷紧安全这根弦,动态作业全面互控。
- 1. 严格落实了人身安全互控措施,针对冬季作业安全特点
- (1) 从接班点名的服装检查到作业前的劳动防护用品佩戴。精神面貌等重点进行检查,作业中,盯作业干部必须把保证作业人员人身安全放在第一位,车站组织人员对行人通道,站台台阶,作业人员经常走行,上下车地点进行清扫,下雪天随下随扫。
- (2)组织引导旅客进出站,加强了站场的封绪工作,接发旅客列车时指定人员在两端封堵,对到位不尽现的严肃处理,而且保征每趟旅客列车接发有一名干部现场组织,切实把保证旅客安全做为重中之重。三是严格对生火炉岗位的检查巡视,采取昼间干部岗位检查,夜间使用电话定时查的方法,把预防煤气中毒作为重点。四是把调车作业人身安全作为关键,专用线作业预防车梯防冻液结冰,停上停下,站内作业预想也面结冰,做到预相在前,作业中盯控人,作业组长重点互控,作业人员时时保持警惕。
- 2. 强化防溜措施的落实,严格落实车务段防溜安全强硬措施。
- (2) 严格专用线防溜交接,检查制的落实,我们吸取以往在这方面暴露的.问题的教训,防溜交接时必须由盯调干部亲自盯卡。交接不清,登记签认未落实,调车人员不行离场。同时加强了对停留车,作业车外所的抽查,对不落实装车时防

溜跟轮的人员和装车完毕后货运员按时检查打标的人员从严从重进行考核,有效也保证防溜制度落实,遏制了失控问题的发生。

- 3. 强化了装载质量防超、防冻,关键,针对超载问题,屡禁不止的现象,结合各装车企业煤炭质量,严格测比工作。根据各企业测比后与实际过衡量的差距,较大实际比重,从而有效也减少了超载,在防冻方面,针对芦西与杨涧有两个选煤点,煤炭易冻车的实际,重点盯控防冻液的喷洒量,保证防冻液喷洒量足,到位,从杜绝冻煤现象。
- 4. 加强施工关键的盯控和作业安全,芦西改造施工,干部始终盯控在现场,严把施工安全关,同时现场掌握新设备作业技术,施工完毕后,干部轮流24小时盯控,同时对站务员、调车人员进行技术培训,通过半个月的有关人员培训、演练和实际指导,相关人员全都熟练掌握了作业方法,保证了作业安全。

一月份,我们在安全和运输组织等方面取得了较好成绩,但 发生的问题也不能忽视,主要表现在货运装车不到位,装载 质量存在超载的现象。

就发生问题的原因分析主要表现在以下几个方面:

- 1. 职工不能严格落实标准化作业,简化作业程序。调车作业 完毕后,小碰头制度流于形式,盯调干部不组织,作业组长 不互控。占线板更改极不严肃,各种登、销记本簿不核对, 造成漏洞百出,货场作业完毕后货1道,货2道占线板标记两 个15号紧固器,4道停留车3车,而距标距离加起来1100米, 超过了线路实际长度,对工作不负责。
- 2. 关键作业失控,本薄的填记漏洞太多,货场作业我们规定防护牌必须销记后才能作业,而区长对防护牌的使用不进行登记,货运值班员使用不通知区长。区长也不过问,导致长

时间制度不落实。调车一体化管理台账不填,大点车台账不填,大列车台账填记混乱,列尾测试不彻底,连续几个月都没有夜间测试记录,安全基础的管理严重缺失。

所有这些问题显出我们干部抓安全管理的力度存在很大差距, 班组长作用发挥极不到位,作业人员标准化程度下滑,这与 安全生产形势要求格格不入。

根据刘部长在全路运输安全工作会议上的讲话精神[]20xx年大秦线4.5亿吨运量的完成,安全形势和运输任务也会更加艰巨,我们干部必须充分认识形势要求,转变作风,迎接挑战,为新的一年开好头。