

未来展望工作总结(模板6篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

未来展望工作总结篇一

首先祝大家新年快乐愿在新的一年里工作顺利、业绩蒸蒸日上。我是_，我在2011年11月23日应聘进入中富公司，任商务经理一职。两个月来，我积极学习公司文化与制度，努力提升自己的专业素质，迅速地融入公司集体与部门团队，配合部门经理与其他成员，完成各项工作。现将这两个月来的工作体会与未来展望向各位领导汇报。

- 1、建立了与客户之间的人际。了解其经济与销售能力。
 - 2、针对竞争产品初步做了市场调查，准确记录信息。
 - 3、配合客户完成开发客户。商量具体销售方法。
 - 4、完善工作总结、下月度计划及每月开发客户计划的有效实施、上报工作。
- 1、完成之前未完成的工作：跟进完成的工作；跟进为完成原因事宜。
 - 2、完成下一步工作：改进部分存在的问题，积极跟进每个环节。
 - 3、完成更多的成绩：积极了解各行业的信息工作，提高专业素质，并更好完成销售工作。

以成为一个优秀的职业商务人员为目标。

- 1、 积极学习相关的专业知识具备优秀的专业素质。
- 2、 积极学习公司制度与文化，热爱公司，以服务公司为荣，具备强烈的责任感与使命感，有较高的道德素质和专业素质。
- 3、 积极思考，努力学习、进步，具备优秀的思考与解决问题的能力，以丰富的经验为基础，具备优秀的创造能力。
- 4、 具备优秀的团队精神与沟通协调能力。
- 5、 具备优秀的语言能力。

以上是我的工作总结和对职业道路的规划。

我由衷的感激公司对我的知遇之恩，我将努力地工作学习，提升自己的专业能力，为公司鞠躬尽瘁，奉献自己的青春和才智。

我热爱中富公司，我希望自己能成为一名能干有最佳成绩的人员， 恳请领导批评指导。

未来展望工作总结篇二

2、 鲜花与掌声，是胜利的标志，是去年的成果，是收获的喜悦；美酒与欢庆，是真诚的祝福，为来年鼓劲，愿来年成功，新的一年，愿大家一起继续加油，收获累累硕果！

3、 今天，又是一个新的开始；今天，设定一个新目标，制定一项新计划□20xx□你好！

4、 一个胜利者不会放弃，而一个放弃者永远不会胜利□20xx□你好！

5、无论你活成什么样子，背地里都会有人对你说三道四。不申辩、不计较、一笑了之，其实就是最好的蔑视□20xx□你好！

6、茫茫人海中，相识并不易，彼此都欣赏，携手创神话，努力来改变，合作更愉快。感知遇之恩，定涌泉相报。祝您工作顺利，身体安康□20xx□你好！

7、回首20xx□我们充实度过。兢兢业业，那是我们工作的身影；勤勤恳恳，那是我们追求梦想的脚步；团团圆圆，那是我们家庭和睦的缩影；快快乐乐，那是我们人生最简单的幸福。展望新的一年，愿我们用心去填充这新的篇章。

8、生活留住朋友，留住牵挂，留住经验，岁月留住温暖，留住感动，留住祝福□20xx留住感情，留住温情，留住深情，愿20xx的你更快乐□20xx的你更成功。

9、好汉不提当年勇，过去的已经是历史，新的一年又将开始，让我们励志扬鞭扬帆起航，携手共赢未来共创辉煌□20xx年祝愿公司宏图大展，蒸蒸日上！

10、感恩天时，是改革开放的好政策，让我们走上了创业的道路，是国泰民安的好形势，让我们民营经济有了一方弄潮商海的舞台□20xx□你好！

11、要么读书，要么健身，一边养内，一边塑外，内养了自己，外养眼了别人，身体和灵魂，必须有一个在路上□20xx□你好！

12、年华总是要过去，感情要记住，生活总是要继续，梦想要记住，经历总是会积攒，经验要记住，心情总是在变幻，快乐要记住，过去的年华，我们留在心底，奔来的20xx□我们全心全意。

未来展望工作总结篇三

尊敬的公司领导、各位同事：

大家晚上好！

2015年已经过去了，在这辞旧迎新之际，回首xx公司这些年来的发展历程和风风雨雨，我们有过挫折，有过困惑，有过喜悦。今天，我想感谢和xx公司一路走来的每一位员工，为了工作，很多员工主动放弃休息，加班加点，甚至通霄达旦的工作；就因为有了大家的共同努力和奋斗，让xx公司在陶瓷布料机械上取得今天这样的成就。感谢你们的努力和坚持，也感谢所有的员工对我的支持和信任。很多时候，我们员工在实际工作中所面临的困难和艰苦程度，往往是超出我们做领导的估计和想象的。在此，我想借这个机会，向你们说一声：“谢谢你们！你们辛苦了！拥有你们，我感到非常地骄傲！所以说，进入xx公司并不意味着你就是一个xx人。只有当你真正地融入xx这个大家庭，把这个公司当成你自己的公司，把xx公司的荣辱看作你自己的荣辱，把这个梦想当成你自己的梦想的时候，这个时候你才是真正的一个xx人。我们将一如既往的重视人才，员工是企业的第一资本，是企业发展的力量之源。“以人为本”是我们xx坚定不移的用人方针，努力提高员工的物质文化生活质量，实现员工价值是xx公司始终如一的追求。伴随着企业的发展壮大□xx公司将创造充分发挥广大员工的积极性和创造性的环境和条件，为员工实现自我价值搭建广阔的平台；构建同员工利益和价值追求相一致的企业共同愿望，让员工在为企奋斗的同时实现自己的人生价值，实现企业与员工的共同的成功。

地方、任何情况下，要以公司大局为重，精诚团结，密切协作；忠诚奉献，拼搏实干，不负使命。

我公司自成立以来，我们通过艰苦创业、奋发拚搏，为社会、为国家创造利税，为市场、为广大客户提供了一流先进的产品。在未来的发展中，我们将一如既往地践行这一价值观，将自己融入到社会发展的潮流中，为社会提供性价比最优的产品，倡导和弘扬先进的企业文化，最大限度地提高经济效益和社会效益，在把企业做大做强中，为社会创造更大的财富。

扎实工作、创新拚搏来实现。需要我们创造一流的产品，一流的品牌，一流的效益，一流的企业形象，一流的发展速度，一流的员工队伍，一流的企业管埋，一流的科学技术来实现。我们的一切工作都要向着这一目标而努力。

2011年，是崭新的一年，在这一年还没有开始的时候，让我们每个人进入紧张的工作状态，比竞争对手领先一步，我们需要有着眼于未来的战略眼光。“挑战未来”，我们需要勇气、胆略和意识。我们需要自强不息、拚搏进取，我们需要更多的学习，增加知识储备；需要创新，不断突破陈规；需要实干，把目标落实于行动中；需要高效，快速反应，抓住一切机遇发展自己；需要团结，全体xx人拧成一股绳，同心同德，为了xx辉煌灿烂的明天，我们一起努力奋斗！挑战未来！

最后，我代表全体员工，对总结表彰大会的隆重召开表示热烈的祝贺！对全体员工在2015年所做出的成绩和贡献，尤其是受到表彰的先进管理者和优秀员工，表示热烈的祝贺！对所有员工家属表示春节的慰问，谢谢！

时间飞逝，转眼间，做为一名中鼎实习员工已经快半年了。在这个难忘而又美好的日子里，我深入体会到了大公司的氛围和巨大魅力，目睹了公司一步步走向成熟，看到了公司的不断健全和财务系统的不断完善，并日渐稳定，同时，也看到了公司财务系统给公司带来众人向往的学习的平台和和无限的机遇与挑战，所以，我在此对于过去的工作做下总结。

总结历史。在中鼎财务工作期间，我工作认真，具有较强的责任心和进取心，极富工作热情，确实完成领导交付的工作，乐于与他人沟通，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功的完成各项工作，具有很强的团队合作精神。注重自己的个人发展，不断努力学习财务知识。所以我现在已经能够熟练掌握公司的系统和现场设备，能注重大公司的种种流程细节，拥有了一名财务人员的基本工作技能。

回顾实习的这几个月，这几个月是我成为公司正式员工最幼稚的时期，一直都处在学习阶段，（实习工作经历，经历过的工作项目）

细细想来，在今后的人生道路上，有三点至关重要：

一、理想与追求

唯有理想与追求才是让人始终保持激情的原动力，缺乏明确方向的生活只能让人感到空虚，唯有崇高的理想与坚定的追求才能让人感到充实，让人在实现人生价值的过程中不受外来因素的干扰和诱惑。

二、学习与提高

看涵养、群行群止看见习”。短短几十字，可谓概括了一个人在工作和生活中应持的良好心态和与人相处的正确方法。今后在工作中学习如何正确对待名和利的关系，如何正确处理领导与同事的关系，如何正确对待个人利益与集体利益的关系，在生活中如何做个好女儿。

三、开拓与创新

开拓与创新是现今社会的主题，也是我们适应成长大势的迫切需要。开拓创新其实就是不断学习的升华，开拓创新精神

和开拓创新能力的培养，对于我们在今后的工作生活起到决定性的作用。我们也要认识到，只有拥有科学的成长观，并且勇于开拓创新的人，才能给我们的社会不断注入新的活力，从而推动整个社会的成长。我们要在前辈奠定的基础上，运用自己的知识，发挥自己的能力，尝试突破常规，发现和创造新颖独特的更有社会价值的新事物，新思想，为了更好地体现自己的人生价值，实现自己的人生目标而努力奋进。

时间往往是在不经意中流逝，一年的时间就这样在我们的手指中悠忽而逝。总觉得还没来得及揣摩在这一年中所获得的感受，2012年已经进入了，当我细细回首这一年走过的路，感触颇深。

从进入公司到现在已有快一年的时间了，在这近一年的工作中，有得有失、有苦有乐、有抱怨过，也有拼搏过。刚走出学校大门的我显得稚嫩、缺乏经验，在工作中显得不是那么的如鱼得水。学校让我学到许多的知识，社会让我懂得如何把这些知识应用到自己的工作和生活中去。

一、 自我调整与定位

1、改变自己的思路。也许很多人会觉得，对于一个刚毕业的大学生，犹如一张白纸，没有钱、没有经验、没有阅历、没有社会关系。其实没有钱、没有经验、没有阅历、没有社会关系，这些都不可怕。没有钱，可以通过辛勤劳动去赚；没有经验，可以通过实践操作去总结；没有阅历，可以一步一步去积累；没有社会关系，可以一点一点去编织。但是，没有梦想、没有思路才是最可怕的，才让人感到恐惧，很想逃避！

2、明确一个正确的方向。荷马史诗《奥德赛》中有一句至理名言：“没有比漫无目的地徘徊更令人无法忍受的了。”毕业后这5年里的迷茫，会造成10年后的恐慌，20年后的挣扎，甚至一辈子的平庸。如果不能在毕业这5年尽快冲出困惑、走

出迷雾，我们实在是无颜面对10年后、20年后的自己。毕业这5年里，我们既有很多的不确定，也有很多的可能性。无论你多么意气风发，无论你是多么足智多谋，无论你花费了多大的心血，如果没有一个明确的方向，就会过得很茫然，渐渐就丧失了斗志，忘却了最初的梦想，就会走上弯路甚至不归路，枉费了自己的聪明才智，误了自己的青春年华。

3、养成良好的习惯，把握每一次机会。不少刚刚毕业的年轻人，总是奢望马上就能找到自己理想中的工作。然而，很多好工作是无法等来的，你必须选择一份工作作为历练。职业旅程中的第一份工作，无疑是踏入社会这所大学的起点。我觉得既然选定了，那么从这里出发，好好地沉淀自己，从这份工作中汲取到有价值的营养，厚积薄发。千里之行，始于足下，只要出发，就有希望到达终点。

4、不活在别人的嘴里，不活在别人的眼里，而是把命运握在自己手里。别说我没有背景，自己就是最大的背景。美国作家杰克·凯鲁亚克说过一句话：“我还年轻，我渴望上路。”在人生的旅途中，我们永远都是年轻人，每天都应该满怀渴望。每个人的潜能都是无限的，关键是要发现自己的潜能和正确认识自己的才能，并找到一个能充分发挥潜能的舞台，而不能只为舞台的不合适感到不快。要客观公正地看待自己的能力，结合自己的实际情况和爱好冷静选择，尽可能到最需要自己、最适合自己的地方。

于钻研的工作态度了。

二、 轮胎专业知识的积累

轮胎是一个比较复杂的产品，刚接触轮胎对其是一片空白，没想到一个黑乎乎大的轮胎里藏着那么多的奥妙。在不到一年的时间里，我对轮胎由陌生到了熟悉，可对于一个专业的轮胎销售人员来说，需要学习的东西不仅仅只是皮毛上的东西，更重要的是要把一些东西吃透。在这近一年的学习中，

我对轮胎的品牌、花纹、规格及售后服务有了初步的了解，什么样的品牌有什么样的优点，什么样的花纹适合什么样的路面，什么样的规格适合什么样的车型等等。对于不同的客户需求是不一样的，如果用同样的方法去对每一个客户，最后的答案是失败的，所以专业上是一大硬性的要求，专业的服务才会迎来客户的青睐，为此，只有不断学习才会有更高的成就。

三、 形象店管理的创新

形象店作为公司对外的窗口，不仅起到产品展示的作用，同时也是公司文化内涵的重要体现，刚到门市部的时候，我觉得轮胎的陈列方式老套、单一、无层次性、无对比性和创新意识，本着创新与专业知识的相结合，对轮胎的陈列进行了两次较大的转变，把品牌与品牌之间、全钢丝胎、半钢丝胎、斜角轮胎之间进行对比性与层次性相结合，突出了花纹的多样性的同时突出了美感，让客户有更多的选择余地，把空间有效的利用起来。创新是一个企业的灵魂，一个企业只有不断创新才能与时俱进，不断发展。

四、 门店销售业绩的提升 1、2011年销售情况：

2、自身不足及改进方法

1、专业知识不够扎实，没有全面掌握每一个品牌、每一个花纹的特性，这

样在跟客户沟通的过程中没有突出性的，针对性的把产品的优点和买点介绍给客户。在今后的工作中加强学习，对产品的特点熟练掌握。

2、缺乏一定的销售技巧和经验，在没有达成一一一致的时候没有积极寻找有

效的方法对待。加强学习，掌握一定的销售技巧

3、服务不到位，对客户的详细信息没有做全面的把握，在对客户的售后服务跟踪上没有做到详细到位，使得有些客户放弃了使用公司品牌而使用其他品牌。在今后的服务过程中对客户信息详细了解，建立客户档案，及时有效服务客户。

4、在和客户沟通的过程中急于达成交易，对不同的客户用同样的方法对待，没有去了解客户的性格。在沟通的过程中和客户聊聊其他方面的东西，从侧面了解客户的性格，从而判断客户的需求，并寻找有效的策略促进交易。

5、对客户的维护不到位，没有定期或不定期对客户进行电话或亲自拜访，这样没有详细了解客户的销售情况及使用情况，加强对客户的管理，及时了解客户的销售及使用情况，及时解决客户反馈的问题，提高服务的质量。

六、对公司的建议

1、公司管理制度不健全，没有吧管理制度详细化。

2、缺乏培训交流的机会，建议公司每个星期都有学习培训的机会，让大家多在一起交流经验，及时反应存在的问题。

3、建议开会的时候尽量让每个人都有发言的机会，听听他们的意见。

4、销售政策不灵活，政策只适用于业务员，没有根据门市情况给以适合的政策，把业务员的政策用于门市部，大多时候用不上。建议根据门市实际情况制定合适的政策。

5、公司活动少，建议公司多组织活动，培养大家的团队意识与合作意识。

一、 调整思维，加强学习，不断创新

改变原来的思维，就像司马光一样打破常规的思维，思路才会见光明。加强专业知识的学习，同时关注行业动态，把一些行业动态有效的利用到销售中去。同时改善服务态度，做到有问必有答，总结客户在交流的过程中会拒接的理由，并积极寻找突破口，消除他们的顾虑。如顾客其实很喜欢，但同行的其他人却不买账，说道：我觉得一般，到别处再看看吧。我们可能会有以下几种应对方式： 错误应对1]不会呀，我觉得挺好。

[错误应对2]这是我们这季的主打款。

[错误应对3]这个很有特色呀，怎么会不好看呢？

[错误应对4]甭管别人怎么说，您自己觉得怎么样

这几种方式不仅没有说服力，而且极有可能导致失败，我们可以试试这种方式；这位先生，您不仅对轮胎有独特的见解，而且对朋友也非常用心，能带上您这样的朋友一起来买轮胎真好！请教一下，您觉得还有哪些方面不大合适呢？我们可以交换看法，然后一起帮助您的朋友挑选到真正适合他的东西，好吗？首先这种方式真诚巧妙地赞美陪购买者，然后请教他对购买轮胎的建议。只要陪同购买者愿意给出他的观点，就意味着我们争取到了他的支持，销售成功的概率将极大地提升。

二、 加强维护，扩展市场

在2011年的总结中发现，2011年的市场薄弱，占有率低，客户部稳定，在2012年新的一年里，加强对老客户的维护，同时扩展市场成为首要任务。

三、 提高服务

集中注意那20%的少数大客户，提高服务，重点满足这部分顾客的需求；对于80%的小客户也要重视，但可以适当降低服务水平，即区别不同的顾客提供适当的政策。

四、 细化任务，提高销量

2012年的年任务是突破250万，新的一年把公司的资源有效利用起来，把任务细化分配到每一天。促进交易，提高销量。

东聚三门市 2011年12月30日

未来展望工作总结篇四

高中是我们进入大学的阶梯，是我们走进社会的一道门槛。展望高中一梦，是我们高中生所具备的奋斗目标，它很遥远，也有可能就在眼前。它是儿时的'梦，青春的梦，它神秘，牵动了多少人的梦幻和向往。它遥远，凝聚着多少人的追求与奋斗。

没想过整天除了学习还是学习的生活该是怎样的，也不明白想着竞争再竞争的日子该怎样过。因为似乎昨日还生活在无忧无虑阳光灿烂的天堂里，还依偎在父母身边享受着安排好的一切，但一觉醒来，却发现自我的额头印上了高中学生的标志，就这样，极突然地，我跌跌撞撞，就成了一个连我自己都陌生的高中生。

展望高中，我将开始我又一个人生的起点，将成为我更大的挑战。高中，一个追求梦想的舞台，一幅充满活力的油画。丰富多彩的高中生活令每个花季少年向往，那种欢乐，那份天真，那份自由，那片天空早已在我心中构成了一道亮丽的风景线。也许，路上有许多荆棘，数不完的磕磕碰碰，但我相信，脱去原有的稚嫩，抛下所有的不快。在宇宙中摸索奥秘，在追求中学会执著，酸甜苦辣，让我们共同享受高中生

活吧，不去畅想未来的高中是怎样的。不敢想象明天的征途又是什么新的风险。只是踏踏实实认认真真地把花季一天天过好，脚下的路，向远方延伸开去。

高中生活是条通道，如果你自信，它将在你通向成功。通向胜利，撒下汗水，相信我能行！

放眼远方，大胆地去展望吧！

未来展望工作总结篇五

再见□20xx□告别所有的烦恼与忧伤。

无论你做错了什么，无论你有什么惆怅，都将在这一刻灰飞烟灭。你无需对那些烦恼与忧伤耿耿于怀，因为它已成过去。也许现在的你认为自己不够优秀，但你要知道，不论优秀与否，终究成为历史。

20xx是一个新的转折点，更是一条崭新的起跑线。不要自怨自艾，不要垂头丧气，新的起跑线上，我们没有距离，不管是你是我还是他，我们都从零开始，没有好与坏的差距。

再见□20xx□

此刻，回忆过往的快乐与温馨。

可能是一个拐弯处的回头，可能是邂逅时的一个微笑，可能是茶余饭后的一声问候……你也许对这些习以为常，你也许对这些心存感恩，你也许会对这些心生暖意，但是我恳请你——请将这感恩的记忆，携带在20xx里。

曾记得20xx里，我们迎风奔跑，在操场上追逐打闹，在教室里玩耍嬉戏。这些都将成为一个个温馨的记忆，封存在你我的记忆里。即使它们都将成为过去，即使我们终究不能太迷

恋过去，但我们一样把它们珍藏，等到想起的时候，这将是
我们拥有的一笔永不过时的财富。

还有那些生日时父母精心准备的礼物，连同那一个个令人怀
念的温暖拥——让我们在这一刻将所有的爱、感恩与真情都
镶嵌在记忆的画框里。来年，你定要怀着一颗感恩之心，将
这份温馨给予20xx相遇的每一个人。

但过去的温馨和快乐，它终将还会过去，我们只能将它放在
记忆的海洋里。

再见□20xx□我将告别你和过去，去迎接新的未知与挑战。

面向20xx□我将许下美好的心愿。我们将在希望的田野上播下
爱与追求，种子迎接着风雨茁壮成长，就如同未来的我们将
要迎接未知和挑战。想象中的未来也许美好，但不要忘了，
再直的路也有弯曲的地方。未来的日子里，总有未知与挑战，
我们一定会比20xx更加坚定地勇往直前，乘风破浪！不管前
方是坎坷，还是遍布荆棘，但只要携着20xx的温馨与美丽，
我们必将勇往无敌。

那么，就让我们告别20xx□怀揣一颗积极、向上、坚定的心，
以梦为马，不负韶华，勇敢地面对未来吧！

未来展望工作总结篇六

1、烫金的对联里蓄满了期盼，浓香的饺子里飘荡着喜庆，父
母的笑容里写满了幸福，明亮的烛光里摇曳着祝福。除夕到
了，愿你幸福快乐。鼠年吉祥！

2、提个前，赶个早，先来道声春节好；撞好运，遇好事，道
个吉祥和如意。祝你新年拥有新气象，春天拥有春的希望，
幸运之星照又照，生活快乐又美妙！

3、紫气东来，祝福也随之而来，喜鹊登梅，福禄也登上眉梢，春节将至，喜庆将萦绕身旁，在这个美好的日子送上我最真挚的祝福，祝身体安康。

4、紫气东来盈门楣，万象更新瑞雪飞。腊梅绽笑傲寒霜，骏猪踏雪一片香。撷取春色入心扉，化作祝福送君旁。迎来送往皆吉祥，万事顺利身体康。春节快乐！

5、昨天相识是缘分，今天相处是福分，明天重逢是情分，友谊的陈酿是年份，彼此关心是天分，新年祝福是气氛，朋友是生活的一部分。预祝春节快乐！

6、鼠年到了，告诉你一个好消息，房价要跌了，物价要降了，股市要牛了，工资要涨了，你啥都不用担心了，可以开开心心过年了。祝鼠年大吉，心想事成！

7、鼠年的鞭炮声送走了旺狗的奔腾，欢声雀跃。亥猪的送福带来了吉祥如意喜庆，莺歌燕舞。群猪的齐头并进好运连年体康身健，逍遥自在。愿你鼠年喜洋洋，享受清福乐洋洋！

8、鼠年的幸福一天又一天，愿你甜蜜美满；鼠年的成功一场又一场，愿你吉祥欢畅；鼠年的顺利一次又一次，愿你轻松美丽；鼠年的祝福一遍又一遍，愿你快乐平安。

9、鼠年好运长似龙，家庭和睦多兴隆。生活之路处处通，事业爱情双双红。赚钱好比大江涌，容颜美丽享轻松。一世无忧幸福共，灿烂花开正葱茏。恭祝你鼠年快乐，大吉大利。

10、鼠年就要到，新春祝福提前到。祝你有人缘，事业顺利不心烦；祝你有情缘，爱情甜蜜心也甜；祝你有财源，腰包鼓鼓金钱花不完。最后祝你鼠年大吉！

11、鼠年来临之际，祝你东迎财神，西行顺利，南来福星，北伴快乐，前有发达，后有升迁，左边健康，右边平安，内

有顺利，外罩兴隆。四面八方吉祥如意！

13、一遇鼠年，圆梦圆心圆万事；百福百乐百花放。双节临门，其乐融融在此刻。福双至，运双降，吉祥如意留身旁。真心祝愿，快乐无疆！

14、悠扬欢乐的歌声，柔美温馨的世界，带来了一片欢欣与喜悦，属于你，属于我，祝你新年如意。又是一个美好的开始，愿我虔诚的祝福，带给你成功的一年！

15、有些事并不因时光流逝而褪去，有些人不因不常见面而忘记，在这迎新春之际，恭祝你新年快乐！事业蒸蒸日上！万事大吉！合家欢乐！财源广进！恭喜发财！

16、有阳光照耀的地方就有我默默的祝福，当月光洒向地球的时候就有我默默的祈祷，当流星划过的刹那我许了个愿：祝你平安健康，春节快乐！