

学生本周总结与下周计划 本周工作总结 (大全8篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源分配。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的计划书范文，我们一起来看看吧。

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇一

一、5月19日，因我馆举行大型婚宴，当天下午就在来馆车辆较多、赴宴人员烦杂、安保人员少的情况下，我们安保部将所有安保人员都调动了起来，全力以赴地做好了车位划分和安全保卫工作。

二、5月20日，按照宾馆管理规定，我们已将各部门上交的备用钥匙入箱存放处理，同时对所有部门钥匙进行了登记编号、编号等规范管理措施。

三、5月21日，安利公司在我馆举行大型产品说明会，当天下午参会人员高达500多人，集散于大楼各层，情形异常复杂。我们克服一切困难，派专人到现场维持秩序，使安利公司产品说明会在我馆圆满成功举办。紧接着我们根据餐饮部的要求，在21日、22日两天，对餐饮部厨师进行队列和整体规范化等训练，收到良好效果。

四、5月22日，按照总经理指示和要求，我部联系了广告公司、市交警一大队等单位来馆进行实地勘察，并对宾馆外围进行了总体规划。经过多方调查、询价，最后确定由市交警一大队对宾馆的停车位划线、安全岛及限速标牌等全面负责制作。为宾馆节约了上千元的开支。

五、5月24日，药业公司、合肥明亮广告会议（信旺、华府）在我馆召开，参会人员较多，我们安保部在岗人员除指挥和管理好车辆外，并派专人到四楼香樟厅，确保做好了此次的安全保卫工作。

六、5月25日，下午六安市电视台播音员毛瑞同志在我馆举办大型婚庆宴会，参加宴会人员和车辆都比较多，加之又是星期天，来往宾客比较繁杂，给安全保卫工作增加了一定的难度。但是，我部为了加大安全保卫工作的力度，把所有休息的安保员都抽调出来，全力以赴确保婚宴在我馆成功举办的同时，也给宾馆树立了良好形象。

存在问题：

1、我们在管理上与领导的要求还有一定的差距。

2、安保夜间值班人员打瞌睡情况时有发生，我部做了严肃处理，

并进行了处罚决定。

下周工作计划：

1、继续强化培训工作，重点落实培训计划。

2、纠正仪容风气，做好仪容仪表整治工作。

3、严格工作纪律，继续强化安保队伍。

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇二

本周进行了百分数窗4、窗5的学习。因为信息窗4与分数混合运算应用题联系比较大，所以一部分学生学起来有些吃力，但经过几天的练习，基本能够辨清数量关系。到现在还存在理

解问题的是：吕俊辉、张玉龙、吕骞宇。希望这些孩子能多感悟，保证自己的正确理解。

(1) 本周一上交了上周五参观消防大队的时间日记，孩子们用自己稚嫩的笔，真切的记录了自己参观的所见、所感，点滴间传递着孩子的快乐。其中被评为优秀的是：董佳琪、张根尧、李鸿运、王云杰、陈彦霖、王泽阳、朱佳豪、于严林、刘静、于晓萌、丁驰、赵文博、胡洪莹、任玲辉、陈鑫元、张毓廷、夏凡、郑醒、张钰、毕见丽。

(2) 周二召开了新学期家长会，2位家长请假没能来，其他家长都能按时参与，会上，重点谈了本学期的各科学习，以及家委会工作，希望我们能够家校共同努力，一起让孩子学习更优秀，在活动中更快乐。

(3) 周五对本月来好习惯进行了阶段性的总结：坐姿表现尤其出色的是：姜雨婷、王旭楠、宋锦鹏、张毓廷、姜涛、曲金钊；站姿好习惯特别突出的是：胡鸿莹、任玲辉、张玉龙、陈彦霖、董佳琪；敬队礼好习惯成为大家学习榜样的是：于晓萌、陈鑫元、赵婉如。当然，其他孩子表现也比较出色，希望在接下来的时间能够坚持，让这些优秀的行为真正的成为自己的好习惯。

(4) 选出咱班安全委员：王旭楠。负责检查学生的到位情况，送晨报午报；和班长共同监督同学课间教室、走廊、楼梯、校园及放学路队的安全。

(5) 统计了3月份的奖章数量，已经发在之前的博文中，并根据奖章数量确定了本月的班级之星：朱佳豪、张根尧、董佳琪、任玲辉、李想；在家长会上已经跟大家阐述奖章发放涉及到孩子在学校各方面的表现，因此可以作为孩子综合表现的一个评定，所以希望您能重视。

1、 下周三我们班负责红领巾广播，希望各位小广播员能够

勤加练习；

2、 下周四——周六放假，周日上周五的课；

3、 下周二进行数学第二单元检测，希望孩子们能够用心，发挥出自己的智慧，体现出自己的优秀！

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇三

一，营运经理梁倩的工作总结

本周主要工作内容：

了解各店日销售情况，适时掌握各店销售情况。

督促各区经理对店内人员新品知识的培训以及对店面的考核。

了解各店人员状况，协助财务做好店面租金单与缴税事宜的跟踪情况。

为做好办公室的管理，参考北京总部的考勤管理制度试行稿，拟定海盛公司的考勤制度报张总审核后执行。

为了提高办公室的工作效率，按照张总的意思已经招聘好两名文员，一名会计，一名库房管-理-员。库房管-理-员在店内实习5天考核后现已安排上岗，跟库房部熟悉日常工作流程。一名文员刘晓英在店实习三天，因其表现不错，又是周一办公司工作任务量增加，所以已安排上岗，主要工作是协助谭巧娟做好各类报表的统计。另一文员陈冬友现安排在洪湖店实习，已经实习3天，计划是派给加盟部，具体等实习考核过后再做安排。新来应聘的会计李颖已经安排下店实习一周，目前在前进店，具体工作待实习考核后再定。

这次会员日当天广东区域直营店的总销售是65256元，比上月

下降金额为6062.2元。但是本月店面增加三个，所以总体来说本月会员日没能按预期的超过计划. 这一点需要我们做出总结。这次会员日部分店面都有增长趋势，但是我们的大店长安店以及湛江店，南海店都在下降，我会更及时的跟各区经理沟通，分析原因，去改进不足，在剩下的十天里，更加努力，才能创造出傲人业绩。我们在会员日这一天的销售，就能足以见证各店面对会员的维护工作的用心程度。

接下来的十天，广东的同仁们定会齐心协力，努力前进，完成任务。

点评：本周的会员日中，前进8378.1，惠沃6803.2，南宁6173.7，南城5830.3，长安5352.4，晋江4851，惠吉3349，前进店未能连续冲过万元，但，其实，整体的销售也能提升起来，给我们看到区域内的绝大部分的店是有潜力可以提升的，销售之本在于人，所以，我们还是要将人的工作抓好，合理的调整，合理的激励制度，合理的管理培训，合理的销售策划，相信在本月剩下的1/3的时间里，能出色去完成本月的总销售任务。

张总：你好！我是曾黎。给你发11月9号到11月15号的总结。

9号-10号去深圳开会。

11号回惠州。

这个月任务现以完成87%，计划在20号完成本月任务。争取做21万！

12号去了吉之岛，当天下了一天的雨，几个店业绩都好差，13号业绩明显回升。

本周与上周业绩相比，惠州店和南城业绩有所提高。吉之岛和上周差不多持平，长安和韶关有所下降，但是在这个星期

一定会追回来的。

巡店员工提出申请：

- 1，吉之岛要2个美导工作牌，一个店长工作牌，和工衣一件。
- 2，长安店：顾客反映瓶子质量不好，我们都说品牌高档，但都是给塑料袋，希望申请多纸袋子。
- 3，南城店：招人不好招，别人一听到底薪那么低就不来了，希望把底薪提高，单提减少，这样好听，也好招人。
- 4，韶关：一直两人上班，也一直没有休息，也天天加班，一直也招不到人，想申请看有无补贴。

点评：从曾黎的工作中，可以看出长江后浪推前浪的势头，自从冯利萍到北京区域代职经理后，曾黎已经能适应现在的工作，希望再接再厉，将东区的销售本月再提一个新高！各店的要求问题，请和营运经理商量后，能解决的，立刻解决，保证店员无后顾之忧。

【网络综合-】

无忧考网为大家整理的，供大家参考。

一，营运经理梁倩的工作总结

本周主要工作内容：

了解各店日销售情况，适时掌握各店销售情况。

督促各区经理对店内人员新品知识的培训以及对店面的考核。

了解各店人员状况，协助财务做好店面租金单与缴税事宜的跟踪情况。

为做好办公室的管理，参考北京总部的考勤管理制度试行稿，拟定海盛公司的考勤制度报张总审核后执行。

为了提高办公室的工作效率，按照张总的意思已经招聘好两名文员，一名会计，一名库房管-理-员。库房管-理-员在店内实习5天考核后现已安排上岗，跟库房部熟悉日常工作流程。一名文员刘晓英在店实习三天，因其表现不错，又是周一办公工作任务量增加，所以已安排上岗，主要工作是协助谭巧娟做好各类报表的统计。另一文员陈冬友现安排在洪湖店实习，已经实习3天，计划是派给加盟部，具体等实习考核过后再做安排。新来应聘的会计李颖已经安排下店实习一周，目前在前进店，具体工作待实习考核后再定。

这次会员日当天广东区域直营店的总销售是65256元，比上月下降金额为6062.2元。但是本月店面增加三个，所以总体来说本月会员日没能按预期的超过计划. 这一点需要我们做出总结。这次会员日部分店面都有增长趋势，但是我们的大店长安店以及湛江店，南海店都在下降，我会更及时的跟各区经理沟通，分析原因，去改进不足，在剩下的十天里，更加努力，才能创造出傲人业绩。我们在会员日这一天的销售，就能足以见证各店面对会员的维护工作的用心程度。

接下来的十天，广东的同仁们定会齐心协力，努力前进，完成任务。

点评：本周的会员日中，前进8378.1，惠沃6803.2，南宁6173.7，南城5830.3，长安5352.4，晋江4851，惠吉3349，前进店未能连续冲过万元，但，其实，整体的销售也能提升起来，给我们看到区域内的绝大部分的店是有潜力可以提升的，销售之本在于人，所以，我们还是要将人的工作抓好，合理的调整，合理的激励制度，合理的管理培训，合理的`销售策划，相信在本月剩下的1/3的时间里，能出色去完成本月的总销售任务。

张总：你好！我是曾黎。给你发11月9号到11月15号的总结。
9号-10号去深圳开会。

11号回惠州。

这个月任务现以完成87%，计划在20号完成本月任务。争取做21万！

12号去了吉之岛，当天下了一天的雨，几个店业绩都好差，13号业绩明显回升。

本周与上周业绩相比，惠州店和南城业绩有所提高。吉之岛和上周差不多持平，长安和韶关有所下降，但是在这个星期一定会追回来的。

巡店员工提出申请：

- 1，吉之岛要2个美导工作牌，一个店长工作牌，和工衣一件。
- 2，长安店：顾客反映瓶子质量不好，我们都说品牌高档，但都是给塑料袋，希望申请多纸袋子。
- 3，南城店：招人不好招，别人一听到底薪那么低就不来了，希望把底薪提高，单提减少，这样好听，也好招人。
- 4，韶关：一直两人上班，也一直没有休息，也天天加班，也一直也招不到人，想申请看有无补贴。

点评：从曾黎的工作中，可以看出长江后浪推前浪的势头，自从冯利萍到北京区域代职经理后，曾黎已经能适应现在的工作，希望再接再厉，将东区的销售本月再提一个新高！各店的要求问题，请和营运经理商量后，能解决的，立刻解决，保证店员无后顾之忧。

令人心爽神怡的秋风又如约而吹过校园，吹过苍翠欲滴的丹桂、松柏，水光潋滟的映月湖，高大现代的教学楼，绿草如茵的运动场，感觉是那么和谐、温馨。孩子都是一个希望，每一个孩子都有美好的理想和金色的未来，我们会认真地培育、关心每一个孩子，让他们在新文学校这片土地上展翅翱翔，健康地成长！

1、周一升旗仪式举行了开学典礼，商校长主持大会，刘校长进行了热情洋溢的演讲，号召全体师生做一个有知识、有智慧的人，刘校长精辟生动的语言、旁征博引的阐述，妙语连珠、感人肺腑。随后，教学处李主任对展翅部的宏志生、市级获奖学生进行表彰，颁发奖学金。我班有王芷央等同学获得奖学金，为班级争光，特此表扬，希望全体同学以他们为榜样，为自己、班级争光。

2、学部举行了集会，学部主任周扬做了开学工作主题报告，部署新学期工作。

3、周二晚上6：30——8：30，学校组织全体师生收看了中央2台与教育部联合举办的《开学第一课》。看到喜羊羊、哪咤走进演播室，孩子们眉开眼笑；看到杨利伟叔叔、李连杰叔叔闪亮登场，孩子们欢呼雀跃；看到敢于承担责任的马鹏飞出现在屏幕上的时候，孩子们的眼泪夺眶而出……这场精彩的晚会让我们深深地懂得了：爱是分享，爱是承担，爱是力量，爱是荣耀。相信孩子们一定会从身边的小事做起，爱同学、爱父母、爱家乡，成长为建设祖国的栋梁之材。

5、班级工作有条不紊地开展，本周调整了座位、进行了卫生工作轮值。老师们重点对每一位孩子的思想动态、心理方面进行了疏导，密切关注新转来的几位新生，倾听每一位孩子新学期的心声和需求。

1、总体来说，孩子们各方面表现出来的积极上进、勤奋好学的精神风貌值得赞赏。但在内务整理、卫生纪律方面有待

加强，就寝铃响之后不能较快地安静，男生的卫生轮值、卫生保洁方面需要加油。个别孩子的劳动观念不是很强，打扫卫生不够积极、认真。

2、本周四检查了男生寝室，有201和202寝室卫生做到较好，以下同学的被窝折叠得整齐，对邓新建、朱嘉盛、杨志康、刘良灿、刘宇轩、刘辉维、黎健、张隆安、文仔露、易宇轩、聂亚雄、李高峰、胡耀威、刘浩鑫、胡翔宇同学提出表扬。

1、完成练习册第一课，并且背诵第一课全文。请认真搜集资料，准备参加下周的口语交际及演讲活动“假期生活汇报会”。可以讲讲假期中的旅游活动，可以说说假期读书的收获，还可以说说其他方面的收获、感受。

2、朗读课文a□b部分，熟记单词cake,like,cold drink,bun,feel hungry.默写26个字母一遍。（尤其是新生一定要注意正确的书写格式，返校后要重默）

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇四

我于__进入市场部，并于___被任命市场部主管，和公司一起度过了两年的岁月，现在我将这期间的工作做个汇报，恳请大家对我的工作多提宝贵的意见和建议。

我市场部主要是以电话业务为主、网络为辅助开展工作。前期就是通过我们打出去的每一个电话，来寻找意向客户。

为建立信任的关系，与每个客户进行交流、沟通。让其从心底感觉到我们无论何时都是在为他们服务，是以帮助他们为主，本着“我们能做到的就一定去做，我们能协调的尽量去做”的原则来开展工作。

这样，在业务工作基本完成的情况下，不仅满足他们的需求，

得到我们应得的利益。而且通过我们的产品，我们的服务赢得他们的信任。取得下次合作的机会。

就像春节前后，我部门员工将工作衔接的非常好，丝毫不受外界因素的干扰，就能做到处在某个特殊阶段就能做好这一阶段的事情，不管是客户追踪还是服务，依然能够坚持用心、用品质去做。20__年的工作及任务已经确定。所有的计划都已经落实，严格按照计划之内的事情去做这是必然的。相信即便是在以后的过程中遇到问题，我们也会选择用最快的速度 and 最好的方式来解决。

20__年，在懵懂中走过来。我自己也是深感压力重重，无所适从。但是我遇到了好的领导和一个属于我的团队。他们的帮助和包容是我个人现阶段成长的重要因素。也是我在参加工作的这段时间里对于做人和做事的理解中收获最多的一年。

过去的已经过去。每一年都是一个新的起点，一个新的开始。

在今年的工作中，以“勤于业务，专于专业”为中心，我和我组成员要做到充分利用业余时间，无论是在专业知识方面，还是在营销策略方面，采取多样化形式，多找书籍，多看，多学。开拓视野，丰富知识。让大家把学到的理论与客户交流相结合，多用在实践上，用不同的方式方法，让每个人找到适合自己的工作方式，然后相辅相成，让团队的力量在业绩的体现中发挥最大作用。为团队的合作和发展补充新鲜的血液和能量。同时在必须要提高自己的能力、素质、业绩的过程中。

以“带出优秀的团队”为己任，要站在前年、去年所取得的经验基础之上。创今年业绩的同时，让每个人的能力、素质都有提升，都要锻炼出自己独立、较强的业务工作能力。将来无论是做什么，都能做到让领导放心、满意。

走进这个竞争激烈的社会，我们每个人都要学会如何生存？不

论做什么。拥有健康、乐观、积极向上的工作态度最主要。学做人，学做事。学会用自己的头脑去做事，学会用自己的智慧去解决问题。既然选择了这个职业，这份工作，那就要尽心尽力地做好。这也是对自己的一个责任。

通过这两年的工作，我感同身受。我看到了公司所发生的变化。也感觉到了公司必然要向前发展的一种决心。我相信：“公司的战略是清晰的，定位是准确的，决策是正确的”因此，在今后的工作中，我会带领市场一部全体员工随着公司的发展适时的调整自己，及时正确的找到自己的角色和位置。为公司在蓬勃发展的过程中尽我们个人的微薄之力。

回首过去，我们热情洋溢；展望未来，我们斗志昂扬。新的一年，新的祝福，新的期待：今天，市场一部因为在此工作而骄傲；明天，市场一部会让公司因为我们的工作而自豪！

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇五

本周的工作已经结束了，面对这一个星期的工作历程，我多少也有一些感悟。进入酒店的这一段时间以来，我也在不断的学习和进步中徐徐前行。以前觉得一个星期很是漫长，现在却感觉一个星期仿佛只在一眨眼之中。我想，这也是我能力逐渐得到完善的结果吧！所以对于这一个星期的工作以及下一个星期的工作，我都做好了总结和计划。

这一个星期比前一个星期更加忙了一些，任务量也有一点加重。我还只来到酒店一个月，现在仍然处于试用期中。还有很多方面还不是很懂，所以我也是在慢慢学习中成长和工作的。这一周我已经开始自己独立工作了。因为我并非这个专业对口的，所以我进来之后有很多地方都是要从0开始，我也非常感谢部门的领导能够对我加倍关注和带领，为此我真的很感恩。

此外这一周因为太忙，很多时候都处于一个加班的状态，而

有几位很好的前辈一直都在默默的照顾我，帮助我，我真的很感谢。非常感激大家给予我的关爱，凭着这些动力，我也在这一周中非常顺利的完成了全部的工作和任务，我感到非常的满足和骄傲。但我也不会就此停止，我会继续努力，争取每一天都有收获，争取每一个星期、每一个月都会有所成长。

下周的工作任务已经下达下来了，我也已经认认真真的看了一遍。在这一个全新的.星期之中，我会好好的将自己的工作和时间做好调配，合理的安排好工作中的一些事情，让自己更加顺利的进行下去。此外我也会慢慢的去提升自己的能力，继续向其他优秀的同事学习，向领导学习。增长自己的见识，也提升自己的做事能力。

我知道做任何事情都不能太心急，所以我会继续保持一个好的态度，在今后的时间里，继续保持一个严谨的状态，一直努力。切忌急躁，飘忽不定，我会慢慢锻炼自己的处事能力，处理问题的能力。在接下来的一周里做好这一份后勤工作，不辜负每一个为我期待之人的期待。我也会坚定自己内心的向往，找准方向，一直努力和坚持下去。我相信通过自己的这一份坚持和勇敢，我会做到一个更好的自己，成为企业一名更加优秀的员工。

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇六

领导和同志们：

一、以提高干部整体素质为重点， 大力加强领导班子和干部队伍建设

一是加强基层领导班子建设。从局我党委到各基层我党支部层层建立了政治理论学习制度， 利用各种形式加强基层领导班子的思想、组织、作风建设， 提高基层领导班子和领导干部的执政能力及工作水平。自98年以来， 我们还在全系统中

层以上干部中开展了“向我看齐”活动，要求中层以上干部从事业心、责任感、工作态度、工作质量、廉洁从税等方面向自己的部下表态“向我看齐”，带头就服从大局、坚持民主集中制、提高工作效率、不搞特殊、廉洁勤政等方面为干部职工作出表率，并每年对中层干部开展“向我看齐”活动执行落实情况进行一次民主测评，不断增强基层领导班子的凝聚力、向心力。为优化基层领导班子结构，我们通过群众推荐、民主评议、公开答辩、竞争上岗等方式及时把德才兼备、工作实绩突出的优秀年轻干部选拔到基层领导班子队伍中。近几年来，我们先后公开选拔了20多名中层干部充实到基层班子，大大优化了基层领导班子的年龄和知识结构，为基层工作增添了生机和活力。

二是加大干部培训教育力度。在思想政治教育上，我们通过税检共建、电化教育等形式坚持不懈地在广大干部中开展形势教育、理想教育、廉政教育和税收职业道德教育，引导干部职工树立正确的世界观、人生观、价值观和正确的权力观、地位观、利益观。为增强思想政治工作的针对性，我们还制定了《思想政治工作目标责任制度》，将思想政治工作的各项内容细化、量化，明确目标，落实责任，虚实结合，注重实效。在业务培训上，结合当前干部职工学历和知识结构现状，制定了《干部职工教育培训规划》，采取办培训班、请进来教、送出去学、集体学习和个人自学相结合等多种形式，加强对干部的税收财会、政策法规、税收英语、计算机操作等业务知识和工作技能的教育和培训。目前全局名在职干部中，大专以上学历的有177人，占，其中本科49人，占；税收、财会专业的143人，占。

三是不断完善干部管理机制。为充分激发基层干部的工作积极性，几年来，我们从深化干部人事制度改革入手，不断完善干部管理机制，先后推行实施了干部分级管理制度、双向选择制度、末位淘汰制度、待岗培训制度等一系列干部管理制度。如末位淘汰制度规定，年终，通过严格考核，在各基层单位中排出一个集体末位。集体末位单位的正职只能

拿副职的奖金，副职拿一般干部的奖金，一般干部拿50%的奖金。连续两年排末位的单位负责人要降职调离原岗位；各单位排末位的个人除不发奖金外，还要脱岗培训一个月。仅去年一年全局就有15名末位人员接受了脱岗培训，扣发年终奖金30000多元，在全局产生了强烈反响。干部使用管理制度的改革，打破了干部“能上不能下”的“铁交椅”现象和“干多干少一个样、干好干坏一个样”的“大锅饭”现象，增强了广大干部的压力感、责任感、危机感，在全局建立起了富有生机与活力的干部管理使用机制。

二、深化税收征管改革，建立精简、效能的税收管理体系

三、加强管理基础建设，提高基层税收工作质量和水平

加强管理基础建设是提高税收工作质量和效率的重要保证。几年来，我们坚持人往基层走、心往基层想、劲往基层使，钱往基层投，不断加大对基层的投入，使人、财、物向基层倾斜，既改善了基层干部职工的工作和生活条件，又夯实了基层基础管理工作，提高了基层工作水平和工作效率。

一是改善办税环境，提高服务质量。税收服务是基层税收工作的一项重要内容。为提高基层税收服务水平和质量，几年来，我们不断加大对基层基础设施建设的投入，在各单位普遍建起了高标准、规范化、功能设施齐全的办税服务场所。各办税服务厅还统一设置了办税流程图和公开栏，对纳税人实行公开办税和一条龙服务；在软环境建设上，制定了《首问责任制度》、《文明服务用语制度》、《地税干部一日行为规范》、《定标限时督查制度》等一系列工作制度，以制度规范和约束干部的言行，以良好的办税环境和高效、快捷的工作效率为纳税人提供涉税服务。

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇七

周初，在自己的博客上开办了^v^教学进行时^v^栏目，学

校周工作总结。这一栏目的开辟，旨在使我本人关注每一节的课堂教学，使每一节课都能在自己预想和设计下展开，同时对每一节课的实施进行课后反思，达到完善提高。

本周主要在课堂上关注了以下几方面问题：

原来上课，大多数情况下没有让学生履行上下课礼仪，上课和下课的观念没有引起全体同学的注意。这样就会使学生在课堂上不能有效地把注意力聚集到课堂上来，没有精神上的准备，学生往往各行其是，注意发散。在上周的考试质量分析会上，有些老师介绍了他们的经验，其中就提到了上课时学生起立向老师问好的时候，观察学生的精神状态，发现精神状态不佳者，给学生适当的情绪调整。因此，把这条经验拿来，用在自己的课堂上，也觉十分有效。我发现，在上课时，通过让同学们起立叫“老师好”真的可以发现学生不佳的情绪，进而通过老师适当的要求和鼓劲，会使课堂有一个良好的开端。

由此看来，在上下课上时，老师和学生之间行礼和互致问候是长期以来，我国师生之间上课的必要过程，之所以从历史上传承下来，肯定有它的实际意义。另外，对课堂进行适当的导语引入，对学生的听课起着精神引领和意志统一作用。

为了给同学们留下充足的作业时间，上课时老师总是尽量做到精讲精练，每节课一般能留出20分钟左右的时间，让同学们做课堂作业。但有些学生缺乏学习动力和时间观念，以至于到下课一个字没写，还有一些同学也是在应付老师、打发时间，作业有一搭无一搭。针对这种情况，我在课堂上强调了课堂时间和课下时间的关系。课堂上按要求做好每一分钟，课下可以尽情的享受室外的快乐时光。对几个不自觉的学生，课堂上我要做到眼到、心到、嘴到，给他们及时提醒，或者给他们定时定量的把任务布置得尽量具体。从实施效果看，学生在这方面有所改观。

学生在做作业时总喜欢商量，自主学习的习惯没有建立起来，等考试的时候，学生就失去了其他同学的帮助，没有了支撑，就缺乏了主见，失去了判断能力，考试成绩可想而知。上周在这方面进行了关注和引导，取得了一些成效，但还很不理想。

这学期一开始，班主任为了突出自主管理和小组合作，进行了座位和小组的重新编排。全班分了十二个小组，成绩好、差搭配，有利于小组竞争。这几天讲课，我也强调小组的管理和合作。在遇到问题之前，同桌和小组的同学先合作探讨，目的起到兵教兵作用。以后在这方面多动脑筋，建立小组竞争机制，使小组合作更加有效。

学生本周总结与下周计划 本周工作总结篇八

幼儿园全体老师齐心协力，团结一致，在各位领导、老师的关怀、指导与帮助下，圆满地地完成了这周的教育教学任务，下面由百分网小编为你整理的幼儿园本周工作总结，希望大家希望！

各位家长，大家好！很高兴在您的支持和配合下，本周工作得以顺利圆满的结束。在大家的共同努力下，孩子们各司其职，学习、工作有模有样、有声有色。本周孩子们的学习任务日渐紧张，各项要求愈来愈具体，愈来愈全面，孩子们能够在学校和老师的要求下，逐项完成学习、锻炼、活动等各方面的任务。更多的孩子找到了自己的位置，为自己的全面发展努力着。当然，孩子们的各方面差异也日渐明显，有的孩子，不能主动完成自己的学习任务，有的孩子不能积极发言，有的孩子只顾及自己不关注他人……但是，我相信，每个孩子都希望在集体生活中发展自己的才能，也推动班级的整体发展得更好。之所以有这样不尽如人意的现象发生，和每个孩子的具体生活状况有关。我了解到，有的孩子和老人住，有的孩子家长回家很晚，有的孩子爸妈只负责吃穿，不会关注

成绩……从第一周的签字反馈中，可以看出家长对孩子的了解及关注程度。我知道，家长们工作很忙，但教育不只是学校的工作，学校教育主要是教知识，教做人、教习惯，是贯穿于学习过程中的，而且，学校教育的成果，需要在家庭教育中得到巩固，家庭教育是学校教育的延伸，家校联手，共同教育，才能保证孩子受到良好的、健康的教育。所以，希望家长们务必关注孩子，尤其是我们班里这些处于青春期前后的孩子，家长的关注是最好的教育。

本周需要向大家汇报的情况主要有：

- 1、 值日生全部按时到校。感谢家长们的配合。请下周继续保持。
- 2、 部分家长在老师没有要求的状况下，能主动关注孩子的作业本并签字，提出表扬。
- 3、 丢三落四的状况日渐凸显，忘作业本、忘做作业、忘带保险费的现象集中在几个孩子身上。请家长们引起重视。尤其是周一的作业，一定要保证孩子写全、带齐。不提倡给孩子送作业，让孩子自己知道要带齐学习用品比给孩子送到学校更有意义。
- 4、 林xx□王xx□郑xx都通过班级博客了解班级，并和我沟通，希望得到家长们的支持和管理，保证孩子上网安全□
- 5、 王钰雳家长一直在为班服的事操心，王新新的家长替班级买来桌布和椅垫，郑太龙的家长协助我及时完成了学校的工作，感谢三位家长的热心支持！

希望在家长们的配合下，下周一，孩子们都有一个更好的开始！祝各位周末愉快！

推普周活动期间，我园为了使每一位幼儿都能说普通话，爱

说普通话，在各个方面、以多种形式进行了推广和深化。

(一) 幼儿方面：

- 1、利用早谈和教学活动，引导幼儿相互间，用普通话进行讨论、交流。
- 2、在日常生活和游戏活动中，鼓励幼儿主动使用普通话与人进行交谈。引导幼儿大胆说，慢慢说，说清楚。
- 3、利用角色游戏、情景表演等形式引发幼儿使用普通话与人进行交往的兴趣，并引导幼儿正确运用普通话。
- 4、在开展正式语言活动(如：诗歌、故事、看图讲述等)的同时，有意识地组织幼儿玩各种有趣的. 语言游戏(如：手指游戏、民间游戏等)，既可以激发幼儿学习普通话的兴趣，又有利于提高幼儿讲普通话的能力。
- 5、语言活动和游戏中，注意丰富幼儿的词汇，并鼓励幼儿大胆使用词汇讲述短句，朗诵儿歌等。使普通话的表达能力也得到了很大的发展。
- 6、根据幼儿的年龄特点收罗有教育意义和价值的录音带和碟片(如：“快乐儿歌”、“大头儿子和小头爸爸”、各类故事带等)引导幼儿观看和欣赏，提高幼儿普通话的水平。

(二) 教师方面：

班级教师以身作则为幼儿树立榜样，明确“说普通话，从我做起”。在一日活动中，坚持每一个环节都使用普通话，工作人员间交流也不例外。在教育教学过程中，教师和幼儿之间用普通话交流。

(三) 环境创设方面：

1、在活动室周围张贴或悬挂大量的图画，图片等，一方面激发幼儿讲述的欲望，另一方面为幼儿提供讲述的机会。

2、设置了图书角，不断增加和丰富图书角内图书的数量和种类，使幼儿对阅读图书感兴趣，并乐意讲述图书的内容，从而发展幼儿的普通话表达能力。

总之，通过推普周的活动，孩子们的能力提高了，自信心增强了，家长满意了，我们也很开心。普通话的推广是一项长期的工作，需要我们在以后的工作中继续努力。我们会一如既往的学习普通话，一如既往的使用普通话，一如既往的推广普通话。

一、会议、检查、教研活动。

1、参加了行政会、校干会。明确了整体工作要求：认真落实五项工作。布置了教学工作：七条要求和完成一校一品创建方案的拟定。

2、迎接了进修学院对幼儿园保教质量的检查。以查促进工作的改进。一是幼儿园教学教研工作的改进；二是幼儿园环境创设的改进。三是作息时间的规范。进一步召开幼儿园工作会，积极改进。

3、积极参加去进修学院开展的“小学语文主体式对话教学批读文的专题研究”教研活动。

a□活动中明确了目前语文教学的一些大方向问题。

一是语文教学要处理好言语内容语言与形式的关系。教改学生言语的智慧(即表达的能力)。关键是表达。

二是语文教学要有语文味。关注的是语言。

b□同时语文教学要努力做到三个一：

确立一个恰当的目标。做到一课一得。

围绕目标努力把握一个训练点(表达点、批读点，要有所取舍)。

努力找准策略点。给学生留足学习的时空。如：学习卡。

二、认真落实相关工作。

1、对所负责的一校一品的体育项目，积极的落实人员拟定创建方案。

并与其他两个项目负责人明确了该项工作。

2、积极理清工会工作。校务公开，五必访，活动资料的手收集等。

3、严格按照招生工作日程安排，完成了资料的上交、上传。小学毕业生工作方案，小学生基本信息表，小学毕业生志愿表，朝阳地区外教职工子女审查表和汇总表。

4、积极协调六年级教师的课程安排。

5、完成了六年级两个班的英语测试，完成了英语结构成绩统计表。

6、童心路资料的补订。111份。

7、周六教职工篮球赛的相关工作安排。

8、推门听课，加强规范办学的管理。

9、幼儿园故事大赛人选的确定。大一班□xxxx参赛。

- 1.本周安全工作总结
- 2.幼儿园教师本周工作总结范文
- 3.销售本周工作总结
- 4.本周学结
- 5.本周实习情况小结
- 6.本周工作计划
- 7.本周学习记趣作文
- 8.销售经理本周工作总结