

# 半年工作总结军校 半年工作总结(模板9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇一

半年来的工作、学习和生活，我们取得了很多的业绩，也得到了锻炼和提高，可以说受益。主要得益于以下几个方面：一是得益于公司领导的正确领导和悉心关怀。首先，张衍禄主任身为领导，在各项工作中都能走在前面，干在前，给广大队员树立了榜样，增添了干劲和信心；同时，张主任、李主任等领导曾多次亲临保安队，给队员讲形势、讲要求，讲保安业务和物业管理方面的知识，使广大队员深受鼓舞；更重要的是每一次大的活动，张主任等领导，都能亲临现场，组织指挥。

的。商场的特点是：出口多，人员杂。怎样预防公司的财产、人员受侵害，怎样做好消防工作，自己怎样把它做好就成了我不断学习和怎样改进的目标。扬州国际珠宝城是一个国际化珠宝产业平台，定位高端、规模宏伟，理念先进，这就要求我们保安工作必须与时俱进，不但要跟上，而且要走在珠宝城发展的前面，先一步，快一拍，否则就会被动，就会出问题。

因此，我们在工作中，尽量不受习惯思维、习惯经验的干扰，从客观实际出发，批判地接受新的思维，坚持不断的创新，将创新作为做好工作的灵魂和动力。首先是在工作内容上创新。

我们工作中，没有停留在对队员枯燥的制度要求和说教，而是把工作层面渗透到生活层面，从表象渗透到内心。当队员生病，或遇到困难时，只要我们知道的，我们都会尽力关心和帮助的，只要我们能做到的，都会全力去做，做不到的，也尽力想办法帮助。如一位队员的手受伤后，工作、生活受到影响，我们及时去看望他，给他送去饭菜，帮他洗衣服，同时，在工作上帮助调班，好让他安心养伤。当我们了解到队员过生日时，都会提前为他们订好蛋糕，并准时为他们举行小型的生日宴会。这种人性化管理，不仅使受帮助者个人深受感动，更使全体队员都能感到温暖，看到希望。

其次是思想观念上的创新。我们采取典型事例的教育方法，

全力引导队员不断地更新观念。如在报纸上，在公司内部发生的一些典型的、有一定说服力和教育作用的正反事例，我们都组织队员进行学习，同时，引导他们多问几个“为什么？”，收到了事半功倍的效果。使大多数队员对待工作的态度向敬岗爱业的方向转变。

三是在工作方法上创新。工作方法在工作中尤为关键。面对日新月异的工作环境和工作要求，我们在工作方法上不断的创新，使工作的方法从严肃向灵活；从单一向多样；从会议讲向正常化；从说教向谈心，关爱转变。这种有益的创新尝试，事实证明是有效的、成功的。很多队员都能自觉打消临时观念，树立长期作战的思想，从而工作更安心、更用心。

三是得益于全体队员的共同努力。我们的队员大多数是来自部队和警官学校，他们都不同程度地受过严格规范的军事化训练。他们在工作上，都能求同存异，顾全大局，无论工作条件多么艰苦，生活条件多么简陋，工作任务多么艰巨，他们大家都能团结协作，共同拼搏，想方设法尽心尽力完成任务，其精神实在感人。

上半年我们之所以能在珠宝城大型活动多、情况复杂，天气

不利的情况下，比较出色地完成各项工作任务，全体队员的共同努力功不可没。这些都凝聚着全体队员的智慧和汗水。

三、存在的不足和今后的努力方向回顾半年来的工作，在取得成绩的同时，我们也清楚地看到自身存在的差距和不足。突出表现在：一是由于队员来自四面八方，综合素质参差不齐；二是我们的工作方法还有待进一步的创新和改进；三是工作上还存在一些不如人意的地方。

所有这些，我们将在今后的工作中痛下决心，加以克服和改进，全力以赴把今后的工作做得更好、更出色。下半年及今后的工作要求将会更高，难度将会更大，这就对我们的工作提出了新的更高的要求。我们一定正视现实，承认困难，但不畏困难。我们将迎难而上，做好工作。具体讲，要做到“三个再创新”，“两个大提升”，最后实现“三个方面的满意”。即：在思想观念上再创新，在工作质量上再创新，在工作方法上再创新；在工作成绩上再大提升，在自身形象上大提升；最后达到让公司领导满意，让珠宝城领导满意，上半年的工作总结，不到、不妥、不对之外，恳请领导批评指正。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇二

（一）加快实施重点区域造林绿化工作。今春以来，我们严格按照县委政府关于追赶超越的系列要求，吃透政策，主动作为，细化任务指标。紧紧抓住春季植树造林的最佳时期，按照“一个项目、一名领导、一套班子”，“一个项目、一套表册、一张图”的工作机制，重点在贫困村、产权制度改革试点村、沿黄经济带实施造林绿化工程，截至目前，共完成造林xx万亩，超额完成市上下达的xx万亩造林任务。一是在哈镇等地实施京津风沙源治理二期工程，完成人工造林xxxx亩，封山育林x万亩。二是积极争取新一轮退耕还林项目，在大昌汗、古城、哈镇、木瓜等乡镇完成造林xx万亩，

其中以海红果为主的经济林xxxx亩，累计栽植各类苗木xx万余株。三是投资xxxx万元在沿黄公路海则庙至墙头段实施千里绿色长廊建设工程，完成造林xxxx亩，栽植各类苗木xx万余株。四是按照“谁污染、谁治理，谁破坏，谁修复”的原则，积极动员能源企业出资xxxx万元对沿黄路xx个重要景观节点进行绿化美化，完成造林xxxx亩，栽植各类苗木xxx万余株。五是在碛塬、武家庄等地完成红枣低产林改造xxxx亩，通过降树体、防病虫害、除杂草等抚育措施，提高红枣产量。六是在碛塬苏家园、赵五家湾粉房沟、哈镇硬路塔等村完成x个村的美丽乡村绿化任务，完成造林xxx亩。七是抓好能源企业绿化工作，根据企业上年税收情况，下达造林任务，由企业自主实施，经核实截至目前完成造林绿化xxxx亩。八是完成义务植树xx万株及其他造林xxxx亩。

（二）加强林木抚育管护工作。充分利用20xx年以前结余的天保工程资金，将集中连片的经济林和重点区域的防护林进行锄草、修枝、防虫等抚育管护，累计管护面积xx万亩，投资xxx万元。主要在古城、麻镇、田家寨、神府高速等重点区域实施，进一步提升林业产值、林分质量。

（三）突出抓好生态扶贫工作。一是新一轮退耕还林向贫困村、贫困户倾斜扶持，共向x个贫困村（含已脱贫）安排任务xxxx亩，现已完成全部栽植任务。二是积极开展“五个一批”生态脱贫工作，充分发挥一线基层场圃扶贫作用，松宏湾林场、庙沟门苗圃今年向我县有劳动能力的贫困户开放，参加季节性育苗、造林、抚育等劳务性工作。造林绿化工程劳务输出优先安排贫困人口参与林业重点工程项目建设，贫困户共计劳务输出xxx人次，收入x万余元。三是做好生态护林员选聘工作，对xxxx年全县聘用的xxx名生态护林员在今年x月底到期后具备条件的进行重新核实选聘，按照每月xxx元工资进行考核兑现。四是健全完善生态效益补偿机制□20xx年全县落实贫困户生态效益补偿面积xxxxxx亩，落实生态效益

补偿金xxx万元，涉及xxx户贫困户，占全县贫困户总数的xx%□按要求x月底前能完成兑付工作。我县生态扶贫工作今年在全市第一季度点评中位居前列、点评为优秀。

（四）国有林场改革稳步推进。林场改革方案已经出台，经省市批准林场定性为公益一类全额事业单位，制订了一场一策的管理机制，改革任务已全部完成，等待省市核查验收。

（一）积极启动森林城市创建工作。按照x市关于创建国家森林城市的系列要求，由县委县政府主导，多部门参与，我们主动配合上级成立了创森组织机构，制定了创森实施方案，下达创森任务和项目，明确了创森评价指标，并细化分解目标任务，夯实了责任单位和责任人。通过组织开展创森工作推进会议，统筹指导协调xx县创森工作，对重大事项进行统一部署，综合决策，研究解决创建中的重大问题，有力地推进了全县创森工作的顺利开展。

（二）大力开展卫片执法工作。根据国家卫片执法反馈的疑似违法点，我们抓早动快，一是对xxx个卫片疑似图斑，逐一核查验证，精确判读，摸准情况，并建立“一案一策”档案；二是通过政府组织，各相关乡镇、部门参与开展部门联合执法检查，重点对西部踩空塌陷区违法违规占用林地进行依法查处，严厉打击破坏生态违法行为。到目前，受理林业行政案件共xx起，结案xx起，收缴罚款xx余万元。三是x月份开展卫片疑似图斑核查验证工作以来，认真组织，扎实工作，在圆满完成了核查验证工作任务基础上，要求有关单位和个人恢复植被，并进行了检查验收工作，森林资源管理卫片执法工作取得了阶段性胜利，为下一步开展林业卫片执法工作奠定了坚实基础。

1、任务明确、责任到人。为了高标准打造各项造林绿化工程，圆满完成追赶超越林业目标任务。我们严格落实“三个一”工作机制，并细化工作任务，订好路线图，倒排工期，盯死

时间表。确保人员、进度、责任三落实，为追赶超越各时间段任务的完成奠定扎实的工作机制和保障。

2、推行工程建设招、投标制。按市场竞争机制和国家林业局造林质量管理暂行办法的有关规定，实行招投标。选择造林工程优秀的工队，全面推行承包造林，实行单株核算，分期付款。实行包栽、包活、包管护、包成林造林，承包期限为x年，工程投资按比例，分三年兑现。在植树造林过程中，严格实行“三不”原则（即不合作业设计的不栽、整地不达标的不栽、苗木不合格的不栽），力争高标准，高质量的完成各项林业重点工程。

3、强化管理、严格执法。进一步加大林政执法队、林木管护队、封山禁牧队的执法监管力度，全力抓好“禁牧”、“防火”、病虫害防治等工作，进一步规范林地使用审批制度，从严查处违规违法使用林地案件，做到“栽好造活、管住管好”。

三是森林资源监管和卫片执法压力大，资源开采和生态环境保护矛盾突出，违法征占用林地现象时有发生；四是本地农民自发育苗过剩，销售困难，导致苗木滞销严重。

下一步主要做好以下几方面的重点工作：

四是深化林权制度改革，结合乡村振兴战略、农村集体产权制度改革，鼓励扶持乡镇成立林业合作社，培育龙头企业，促进林业产业持续发展。

五是下一年继续加大造林绿化力度，计划实施退耕还林x万亩，完成人工造林xx万亩，其中京津风沙源治理x万亩，封山育林x千亩。积极配合x市完成森林城市创建工作阶段性各项任务指标。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇三

回顾这半年来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。

加强自身学习，提高业务水平由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己半年来还是有了一定的进步。

经过不断学习、不断积累，已具备了办公室工作经验，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面，经过半年的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

加强培训工作，提高员工的整体素质。一流的.企业需要一流的人才。要成为地区领先、管理先进的公司，就必须有一支素质较高、结构合理、技术过硬的人才队伍。公司在全面落实集团人力资源发展规定的基础上，把合适的人才用在合适的岗位上。

制定出了科学的培训机制，激发员工的学习动力。将培训作为一种奖励办法，奖励对公司有突出贡献的员工和业控制车间生产安全及卫生。为了提高车间的生产安全和清洁状况，在下半年生产管理方面一定按照公司的各项规章制度认真执行，高举公司发展理念、坚守公司发展思路、增强服务意识、团结协同各部门努力完成下半年指标，使车间的各项工作做

的更好！

1、树立安全生产责任意识。把安全工作真正放在了首位，放在了心里，把过去嘴上讲安全变成了现在心中想安全。形成了安全工作天天讲，人人抓的良好局面。

2、切实做好班中巡回检查工作，对生产设备的运转情况，对生产设备各系统进行巡回检查，以便及时发现异常情况，采取措施消除隐患，排除故障，防止事故的发生。

3、严格执行交接班制度，要求交接班人员必须面对面将生产、安全等情况交接清楚，做到不清楚就不交班，不接班，防止因交接班不清楚而危机生产安全。

4、定期对设备进行维护保养，随时检查设备的运行情况及润滑油补加。

5、严格穿戴劳动保护用品，保护自身的安全健康。确保安全生产。提高物资的使用率，能维修的坚决不允许扔掉，能更换局部的决不更换全体。最大限度的提高设备零部件的使用效率，杜绝了浪费现象。严格执行物资领取审批手续，有车间主任签字审批，班组长签字领取，用在哪、干什么作了都要标明，备注检修项目的应当交旧领新。从细节抓起从小事做起，要求全体员工养成、随手关灯、下班前关闭电脑，杜绝浪费，从自身做起。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇四

20xx年上半年我们药剂科在院长高度重视和分管院长的直接领导下，在全院临床相关科室和药剂科全体科员的共同拼搏、团结协作，紧紧围绕医院的工作重点和要求，求真务实的精神状态，顺利而圆满完成了院里交给各项工作任务和目标。



现将药剂工作情况总结如下：

## 政治思想方面

加强理论学习，提高职工的政治思想觉悟。全科人员认真学习贯彻上级及院里各种文件精神并积极落实到位，在日常繁忙的工作中，不拘形式，结合科室的实际情况开展学习和讨论，激励科室人员积极参与推进医院各项改革措施的落实和实施。通过系统的学习教育，提高了科室人员的思想政治觉悟，自觉抵制行业不正之风，以提高窗口服务为己任，以质量第一、病人第一的理念全心全意为病人服务，做好一线窗口药剂科服务工作。

## 业务管理

完善工作流程，提高工作效率，方便病人。门诊药房是药剂科直接面对病人的重要窗口，树立医院的良好形象是重中之重，如何方便病人、如何提高工作效率，是药房工作的重点。保证住院病人及急诊病人24小时的药品供应，保障医院救死扶伤工作流程的正常运行。通过完善工作流程，合理设置窗口、机动配备人员等，充分调动全体人员的积极性，齐心协力，克服困难，提高工作效率，有效改变了取药排队、取药难等现象，为病人提供方便。

## 药品采购

严格执行药品网上招标采购，保证临床患者用药供应及时。

做到采购透明、质量透明，临床用药透明，通过医院信息系统将药品供应信息发布通知至临床科室，及时了解各临床科室药品需求动态及掌握药品使用后的信息反馈，确保临床药品的合理性、安全性、患者满意性供应。

## 储备药品

加强药品储备管理，成立了药品质量监控小组，质控小组成员每月不定期对科内工作流程及各岗位的工作质量进行抽查，并督促科室工作人员认真执行各项管理制度，加强药品质量管理，在购进验收、入库养护等环节的质量管理，每月进行药品储备质量、效期等盘点，召开科质控会议，将检查结果汇总，发现问题及时妥善处理，保障患者用药安全。严格执行国家药监局《医疗机构药品使用质量管理暂行规定》的要求，制定出我院《药品验收质量管理体系》、《药品储备养护质量管理体系》《近效期药品标识管理》等一系列管理措施并相继实施，杜绝医院因药品过期造成重大医疗事故和医院的经济损失。

## 临床用药管理

在临床用药、药剂科定期下发各种新药说明，征求临床意见，随时了解临床对药剂科供应药品使用情况，对滞销、近期药品及时与临床沟通，以便及时合理应用，减少药品的浪费。对药剂人员定期进行业务培训、学习，不断提高自身理论水平和业务能力，对新进药品及时掌握使用的适应症，以便指导临床使用。广泛开展临床药品不良反应监测，发现问题及时上报，避免药品不良反应的重复发生。

总之，药剂科在20xx年上半年的工作中还存在不足之处，希望在下半年的工作中努力改进，逐步改善，提高完善服务质量。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇五

时光飞逝，这一学期所有的学习和工作都即将要告一段落，我团支部的工作也进入了总结阶段。总结自己担任团支书以来的所做所问所学所思，从工作中体会到了许多人生的哲理，也是颇有感慨。是一年多的团支书工作和学习，伴我走进了我的大学生活，认识了大学生。经过紧张的学习和工作，这学期的团支部工作终于到了总结阶段了。这学期我们团支部

的计划活动开展得较顺利，不仅让支部的成员全都感受到了集体的荣誉和团结的力量，让大家为生在这样一个活跃而又有积极氛围的集体中而感到自豪和快乐。

很幸运，我在大一时担任团支书这一职务，班里优秀的同学还很多，因为这一点，所以当我担任团支书的那天起，我决定要好好干，不辜负班助和老师的信任。通过这一年多地学习工作，让我更加了解大学生活，也使我获得了很多珍贵的东西，这些无论是工作经验教训的思考总结，还是思想上的提高都使我受益匪浅。回首过去的岁月，回首整个班级在这一年的成长，回首着这一个学年当团支书的每一个活动的点点滴滴，我还是有着许多的话要去说，有着太多的经验与教训要去思考和总结。

首先，本学期系里和团委下发工作来看，我都对每项工作进行认真的准备，并力求做到最好，并且事实也说明了这一点。因为我做事的宗旨是要做就做到最好，要不就对不起那些对我信任的同学，给我机会展示才华的老师。在半年里，我积极认真地致力于本班团支部的建设工作，对上级精神积极下达，对下级建议及时上传，在各个班委的协调配合下，组织大家参加各种活动，协助班长管理班级，同时，主动承担一些工作，使班级工作能够顺利圆满地完成。一年多以来，在历次的活动与比赛中，我们自动化一班的同学逐渐加深了彼此间的了解，交到了许多好朋友，大家彼此之间的关系越来越融洽，变得成熟了许多。同时，班级凝聚力和向心力也得以增强，同学们更加关心在乎班级荣誉。一个学年地学习，同学们逐渐适应了大学生活，学会了自立，懂得了感恩，并逐渐树立目标，开始为自己的未来而奋斗。作为团支书我深知自己的责任与工作，所以我积极认真的做好本职工作，再日常的班级事务中，我按时召开团会，传达团组织的决议，按时收缴团费，为同学们的团员注册事项服好务，我深知这些都是自己的本职工作所以我会更加努力的完善自己今后的工作，在经过一年多的实践后，我从中汲取了许多的经验教训，以此作为自己今后的借鉴。

在活动方面，本学期我带领同学以团支部名义参加了所有要求参加的会议及其报告会等活动！响应学校号召，进行动员组织班级同学参加了“大学生职业生涯规划”活动，并有几名同学已进入了院里的复赛，提前体验一下求职过程的艰辛！在系里院里下达的团会中，我也是精心准备，积极配合！虽然这学期的活动不是非常的多，但是我还是协助了班级干部，进行运动会、大合唱等集体活动，也从中取得了较好的成绩！

在工作中，我也深深的意识到，凡事谦和，虚心，自信，有积极的工作态度，在工作或生活中必能赢得别人的尊敬和拥戴。这些经验之谈，通过一年多时间与其它同学的倾心交往合作，我有很深的体会。也受益匪浅啊！我想只有做过才能感受到这种成就于心的成功的、所带来的喜悦。一切工作的关键是要有良好的沟通，与同学们沟通好，才能保证班级工作能够倾听大家意见，满足大家要求，保证工作的顺利进行；与班委同学沟通好，才能保证班级工作有一个良好的工作团队，提高办事效率，所以，鉴于以前的经验，我会继续保持并将工作做到更好，作为班干部就要以身作则，发挥班干部的带动作用。无论是在工作、学习、生活的各个方面都要遵守学校的规章制度，并严格要求自己。所以，我会努力搞好自己的学习，并带动周围同学，努力提高自己的专业水平，提高自己的综合素质，同时，在工作中继续保持足够的热情。

- 1、虽然提前准备剪报，但是还是没有有针对性的找到相关的内容；
- 2、有时候由于自己没有充分准备好，有些计划的不能开展的起来；
- 4、有同学的学习态度错位严重，平时上课拖拖拉拉，在放假之前出现逃课现象。既然学习，就不要让时光颓废。
- 5、大家对学校安排的活动有抵触情绪，相对不喜欢的项目比较严重，很多时候，同学们需要经过较长时间的说服才愿意

去参加活动。这个问题我认为主要是两个方面造成的：一方面是我们班委会教育工作做的不够好。另一方面是学校在安排某些活动时欠考虑，导致活动的进程和事前宣传的不一致，进而破坏了学生们各自的生活安排，产生抵触情绪。这个问题我想采取的方法是：自愿优先，分组轮流：即如果有人愿意主动的参与到活动中，我们鼓掌欢迎，但是如果自愿者数量不足，那采取分组轮流制：即按学号或者其他方式，轮流代表班级参加活动。

这些都是以后工作中都要注意的问题。当然真正做好团支书的工作还要付出更多的努力，要一如既往的付出。虽然我不是最好的团支书，但是我会努力的，一方面在不足中改进自己，另一方面像有经验的团支书学习，从而获得进步。

半年的工作经历也让我积累了一些小小的经验，对于下学期工作的开展我也有了小小的计划：这学期的团组织活动都是我们团支部出的策划书，下学期每月一次的团组织活动如果仍是这样，难免会让大家感到没有新鲜感，为了更加充分的调动大家的积极性，让我们的团组织活动更加的丰富多彩，我想把我们班分为四个小组，每个组出一期活动，这样也让班里的同学得到了锻炼的机会；我们班并不是每个人都交了入党申请书，明年要在动员班里同学积极向党组织靠拢这方面多下点功夫。所以在下一学期的工作中，在完善各方面工作的同时，把工作重心放在同学们身上，组织活动方面要进一步提升活动的内涵和意义。其他工作方面，要不懈怠，争取做得最好，大体的目标如此，具体的情况在面对新学期之后才有新思路。

回首大一生活，我们一路走来；一路上无论汗水还是欢乐都已成为美丽的记忆。明天还会在路上，相信我们会因为一直在努力而感到充实与无憾。我们一定会继续发扬团结拼搏的精神，共同努力，再创佳绩。展望新学期，希望同学们一起努力，将这个大家庭建设得更加和谐，更加温暖。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，在新的学期里，我将坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”，更加努力的做好班级的工作，为班级的发展与建设做出自己的一分努力，我相信我们的明天会更加璀璨！

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇六

您们好！

今天在这里我作为《季季鲜股份有限公司》的总经理向大家做20xx年上半年工作总结汇报。

首先，感谢大家半年来对我的工作的支持和信任，是我们大家共同的努力才使得我们这个公司有今天如此辉煌的成绩。同时在这里我还要特别的感谢一个人，那就是我们的指导老师赵老师。是他在背后默默无闻的指导我们的工作才使得我们每一步走的如此塌实、顺利。虽然我们公司小，资金比较单薄。可是我们的成果却是喜人的，我们的营业额远远大于我们的投入资金。这些都是与我们公司上下一心团结奋进密不可分的。

火车跑的快全靠车头带。我们有一个决策果断的董事会，他们的决定往往对我们公司的发展起着决定性作用。在此我们也向我们的董事会表示感谢。

当然，我们有了这样的火车头还要有好的铁轨！我们的技术部就象我们的铁轨一样。因为他是我们能够跑的动跑的快的基础。我们的技术部陈鹏陈经理毫不犹豫的承担起这样的责任。举个简单的例子来说，如果我们的番茄苗在早期染上严重的病虫害，而技术部对此进行放松，任其发展，那我们的后果是什么？颗粒无收！那就意味着我们的投资将是泥牛入海。但是我们的技术部对公司内的各项技术指标要求甚严，从不放过一虫一害。是他们的辛勤工作才有我们如此好的收

成！才能让我们的产品优质优量，受到广大消费者的欢迎。

提到我们的产品，就不得不提及我们的销售部。只有有了健全的销售网络才能让我们生产出的产品转化为我们的资本。我们的戴伟戴经理便完成了这一神圣的使命。从如何出售我们的产品，在哪里，由谁来负责当日的价格是多少，这些问题他都一丝不苟的考虑。对于公司所要购买的生产工具、化肥必须的开支他都要精打细算，使我们的资金投入达到最少而让我们的收获到最大，为我们有如此的营业额做出自己的贡献。

在我们这个公司中，还有三位巾帼英雄，一位是我们的人事部经理刘媛刘经理，另两位是我们财务部史亚俊经理和出纳员高丽。

在各式各样的公司中，人事部是一个比较复杂的部门，因为它是人与人打交道的地方，不乏有人情面子问题，是一个工作环境复杂的地方。所以我们要选择能够担当此职的人第一要铁面无私，公事公办，从不徇私枉情；第二要受到大家的一致认可和尊敬；第三要有领导能力能够准确无误的对人事做出抉择。最终我们经讨论研究聘任刘媛为人事部经理而她也没有让我们失望，从没错判过一件案子，还从侧面支持着各部经理的工作，调动每位职员积极性，让我们的人力资源发挥到最嘉水平！

最后提到的这两位是我们公司的两位财神。史亚俊经理和出纳员高丽，她们一个负责帐目，一人看管现金。每一分钱花在哪，什么时间花的，具体数目是多少，提款人是谁，在她们的帐目上都清清楚楚的记录着。一个公司的运营状况如何，看到她们的帐目便一目了然了。在我们的一笔笔支出与收入当中，她们从没少过一分钱，为公司的正常运做做出了自己的贡献，我在此代表各位股东向各位经理表示感谢对她们的的工作给予肯定。

与此同时，我们的职员便是推动我们公司这条大船前进的水。大家从没有因为活脏、活累而推出自己的岗位。翻土、施肥、喷药、收果、出售这些都记录着我们职员留下的汗水。

特别是在番茄收获的旺季。夏季炎热，中午时间短，课程紧张等等都是摆在我们面前的问题。但是每位职员依旧顶着中午的烈日到售货点去卖西红柿。吃不到午饭，就让同学随便带点；不能午睡，大家就换班来卖。而那么热的天气，我们所有的职员没有一个人拿公司的钱来为自己买一瓶水。我们这样的努力终于使我们的销售额在第一个星期就高达500元。这是我们用汗水换来的，我们一直坚持这样饱满的工作热情。但期末的考试一个接着一个，我们本意不够的时间更加紧张。为此，我们找到小食堂把西红柿送到那里。这就需要我们每天早上提早一个小时起床，采摘、送货都要在这一个小时内完成，而后我们再去上课。

我们的记录中，没有一天延误过供给小食堂的西红柿而且没有一天耽误过我们的课程。我们每位职员都认真地完成着自己的职责，为我们公司的发展做出了最大的贡献。

我们公司虽然接近尾声，但他给我们带来的收获却永远让我们受益，在我们的人生道路上有这么值得然我们会议的一段插曲，我们将会引以为骄傲。《季季鲜股份有限公司》，也许在若干年后我们当中真的有人后组建自己的公司，到那时他也许就会得心应手，毕竟曾经历过。

在接下来的工作中，我们应当做好09年下下半年工作计划，争取将各项工作开展得更好。

最后，祝每位同事都有一个美好的未来。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇七

1、财务统计报表工作：按照省里的总体部署，及时准确的完



成了农垦企业20xx年度财务决算和统计报表工作。上报财务报表和统计报表各6份。

2、五个农垦企业109户危房改造前期工作已经完成，具体改造工作目前已完成80%。

3、五七家属工的补报工作已认真完成。

4、做好二鹿场改制和拆迁工作。为了积极支持振国药业和英额布水库的生态旅游开发工作，我们通过召开职工大会，逐户走访，面对面商谈，完成拆迁21户（共35户）。二鹿场共有57名职工需要改制补偿，到目前为止已有40名职工领取了工龄补偿金，三险的补缴工作正在办理中。

1、完成了乡镇企业直报点统计工作。按照省、市的要求，我县已完成了全县十五个乡镇及聚新经济开发区1000余户企业五月份的数据统计工作。截止到五月份乡镇企业实现销售收入243817万元，利润总额40758万元，上交税金12501万元。

2、积极开展休闲农业与旅游业情况调查。结合全县的发展实际，在全县范围内，进行了认真调查，经调查截止到20xx年上半年全县共有园区总数29个；规模以上的没有；其中农家乐与民俗村14户。解决从业人员369人，农民工501人。资产总额28910万元；营业收入698万元；实现利润189万元；上交税金10万元。此次调查，为今后我县休闲农业、旅游农业纳入全国乡镇企业协会开展的现代农业，乡村旅游活动中奠定了基础。

3、积极为企业申请发展专项资金。三月份我们会同财政局企业科一起深入到企业通过认真筛选，逐户审核，向省乡企局申报了“通化金禾米业有限公司”“通化三生农林开发有限公司”“通化县鑫盛泉酒厂”三户企业发展专项资金项目。

2、继续完成109户危房改造各项工作。

3、完成450人的乡镇企业蓝色证书培训、职业技能鉴定宣传培训工作。

4、完成下半年乡镇企业月报及年报、休闲农业与旅游农业季报及年报、农产品加工企业统计半年报及年报、等各项报表工作。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇八

### （一）项目争取及项目建设情况

2、县、乡、村道项目情况：已下达投资计划的有第一批县乡公路建设项目，总规模22.0公里，总投资2640.0万元，其中上级投资757.0万元；第一批集中连片贫困地区县乡公路建设项目1个，建设总规模31.4公里，估算总投资8526.0万元，其中上级投资4060.0万元，第一批集中连片贫困地区通村公路建设项目4个，建设总规模45.0公里，估算总投资3750.0万元，其中上级投资2250.0万元；第一批农村公路桥梁建设项目雨坛闸中桥、代店中桥、董桥大桥3座农村公路桥梁改建，桥梁全长362延米，总投资1086万元，其中上级投资506.4万元；农村公路“十、百、千”示范工程建设项目9个，建设总规模31公里□20xx年年度投资930.0万元，其中上级投资464.0万元；附属工程建设项目9个，建设总规模52.6公里□20xx年年度投资383.6万元，其中上级投资124.0万元；排水设施建设项目2个，建设总规模15.85公里□20xx年年度投资48.0万元，其中上级投资16.0万元。

3、运输场站建设项目：抓好顺达一级客运场站项目建设，积极做好客运北部和双龙客运场站的前期申报工作。结合县城发展需要及综合交通体系建设，拟新建、改造运输场站2个。

4、内河航运：抓住国家加快内河航运发展的机遇，全面推进淮河至望岗段航运工程建设，提高我县通往华东地区的通江达海运输能力。

## （二）重点项目前期工作

认真做好重点项目前期工作，状元桥至淮固高速连接线项目取得重大突破，全长10公里，总投资1.37亿元，近期省发改委、交通运输厅专家组将来进行实地评估，下半年有望实施。

## （三）规划、调研工作

1、加强对液化气站建设项目的核准和批复，使进度提升。拟建东源液化气站建设项目，占地面积10亩，新建储气100立方米的液化气站一处，新建房屋444平方米，同时配套建设水、电、路、消防、绿化、安全等设施。

2、配合电业部门完成了今明两年电力建设项目固定资产投资建设计划的编制工作。抢抓国家扩内需、保增长、增加中央预算内投资的机遇，认真筛选出一批能源项目，积极准备向上级申报。

1、由于实行税费改革，取消了客运、货运附加费征收项目，以及二级公路收费项目，省补资金缺失了融资平台，这样以来，多年来一直靠收费还贷的乡道以上公路建设项目将遇到前所未有的冲击，加之我县大部分乡道、村道由于运行时间较长，道路损坏较重，改造任务越来越重。

2、尽管我县近年来农网建设项目的力度较大，但由于我县人口多、面积大，加之受线路老化、配电台区陈旧、改线移杆路段较多等因素的影响，工作压力增大。

3、认真做好“十二五”后期交通、能源项目发展规划，梳理出一批结合我县实际和发展需要的重大项目。全力推进生物质热电联产项目建设前的各项准备工作，加快风电建设项目的选址，测风设施建设，着力提高农网升级改造水平，加快建设6个天然气汽车加气站建设项目，强力推进城区民用天然气管网建设，提高燃气覆盖率。认真研究明年国家投资政策

和资金投向，扎实做好今年各项工作，充实完善项目库建设，积极配合电力、石油、天然气等能源企业做好项目规划等前期工作，会同交通运输部门、公路部门认真研究，为改善我县交通运输条件，争取更多的项目和资金做好充分准备。

## 半年工作总结军校 半年工作总结篇九

### 一、本年度个人工作情况

\_\_年4月在公司领导的支持和提拔下，因为客户量的增加以及一些繁杂的客户服务解释工作，任客服部主管一职，当时对于我的工作职责范围没有一个准确的定性方向，一开始自己也是因为个人能力有限，初期工作干的不是特别顺畅，在此非常感谢\_总在我的工作上给予了很大的支持和肯定，使我自己能够尽快的进入工作状态。

20\_\_年3—4月主要工作重点是一期客户合同备案前的更换工作及一期户型变更后给客户的解释确认工作。

20\_\_年5—6—7月主要负责了商铺户型面积价格的确定，以及商铺销售工作的开展。

20\_\_年8—9月主要工作重点是二期合同的更换及附带商铺的销售工作。

20\_\_年10月做了一些交房前的准备工作及房屋内部工程摸底的工作。

20\_\_年11—12月主要就是一期客户的交房工作

1、在销售过程中，销售部与工程部之间的相互协调及沟通工作，在该项工作方面也得到了工程部施总工和赵部长的积极配合与支持，在此也表示对他们的感谢。

2、本人负责的另一项日常工作就是退房客户的接待以及退款手续的办理工作，至目前为止已办理退房客户45位。

3、完成\_总临时安排的一些工作。

二、工作当中存在的问题。

1、在工作上普遍做的都不够细致，虽然领导经常强调要做好细节，但是往往有些工作做的还是不到位，不够细致，给以后的工作带来很多的不便及产生很多重复性的工作，严重的影响了工作效率，这个问题小到我自己个人，大到整个公司都存在这样的问题，今后在工作过程当中，一定要注意做好每一个细节。

2、工作不找方法。我们做的是销售工作，平时我们应该灵活的运用销售技巧，同样在工作当中也应该多去找一些方法。

3、工作不够严谨。回想过去的工作，有好多事情本来是一个人可以解决的，偏偏要经过几个人的手，有些问题本来应该是一次性解决的，偏偏去做一些重复性的工作，在今后的工作当中一定要把问题多想一想，多找方法提高自己的工作能力。

4、提高工作效率。我们是做客服工作的，不管是从公司还是个人来说，做事必须讲究效率，要言必行，行必究，在过去的工作当中我们面对一些比较棘手的工作往往拖着不办，结果给后面的工作就带来了很大的难度和很多的工作量。所以作为明年的工作我们应该抱着有一个客户咱们就处理一个客户，一个问题咱们就解决一个问题，改变过去的拖拖拉拉的工作习惯。把每一个工作都实实在在的落实到位。

三、20\_\_年的工作计划

20\_\_年的结束对于我们来说并不代表着工作的结束，而是一

一个新起点的开始。因为我们的工作在来年面临着更严峻的考验，充满着挑战。\_\_年公司的销售可以说是很不错，基本上完成了公司\_\_年制定的销售任务，但是在最后的工作当中，因为时间的紧迫以及工程滞后的原因导致一期的交房工作进行的并不是十分的顺利，在此同时对公司的形象、美誉度造成很大的影响，将之前我们花费了很大的精力打造的品牌形象破坏。

这将对以后3期住宅及商铺的销售带来一定的影响，同时再伴随着因受全球金融危机影响，房地产市场持续低迷这样一个状况，客户目前大多抱着持币观望的状态，投资者也变的更为谨慎，再加上普遍风传的降价风潮都给我们20\_\_年的销售工作带来了很大的困难。所以在这个时候我们更应该强硬自身，提高自己的思想认识，增强全局意识，加强服务理念，从我个人角度出发，服从公司的安排，严格要求自己。