

2023年小学思品教研组工作计划表 思品 教研组工作计划(实用7篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇一

学校在国庆放假前对消防设施、学生食堂、电子监控设施等重点部位进行一次全面检查，确保校园安全不留隐患和“死角”。

针对节假日是发生学生安全事故的高发期，溺水、交通等意外事故常有发生的特点，学校运用国旗下讲话的形式对全校师生进行国庆长假期间安全教育，重点强调节日期间的交通安全、食品安全和防溺水，各班级在国庆放假前利用班会课形式组织开展安全教育活动，切实增强同学们的安全防范意识。

国庆长假前，学校以《国庆假期致家长一封信》和校讯通等形式与学生家长进行有效沟通，加强节假日期间安全教育的家校衔接，督促家长切实履行孩子国庆假期的安全监护职责，确保国庆期间学生的人身安全。

学校安排落实国庆假期领导值班工作，要求值班人员要保持联络畅通，坚决杜绝擅离职守等现象，确保学校和学生假期的安全工作。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇二

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了常州金联金属制品有限公司，开始了我这个假期的社会实习。实习，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实习，那么所学的就等于零。理论应该与实习相结合。另一方面，实习可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实习中学习，从学习中实习。

1、接待实习

第一印象服务的实习前台最能表现公司的形象，由于客户对公司第一印象非要求前台工作人员必须面带微笑，让客户常重要，怎样给客户美好的第一印象呢？一看到你就感觉亲切和热情，有种宾至如归的感觉！其实我认为这个并不是很困难，因为笑想想开心的事情就能笑了，但是要一整天都保持这样的微笑就不是一件易事了。记得我刚入职实习的时候笑容非常的不自然，用我同事的话讲就是把嘴角的肉拼命地往两边扯，是扯皮而不是笑。为此我向店里的微笑天使请教了。她告诉我笑得自然、灿烂是需要技巧的。首先要自信，只有自信你的笑容才能透出阳光的味道，才能自然。其次，想象。可以想想自己开心的事情。

2、电话与客户交流

(1) 要有甘做仆人的心态。人都习惯于以自我为中心，然而，当你面对客户的时候，你必须从自我为中心的位子上走下来，

多一点仆人的意识，这是优质服务的前提。尤其是我们这些天之骄子，只有把自己的架子放下才能往上爬。当然这里的“仆人”是要做一位自信的仆人，而不是萎萎缩缩的感觉低人一等的传统仆人。

(2) 热情接待你的客户，服务是面对面与客户交往的过程，需要热情周到。热情是自我形象的推销，表现出对客户态度的尊重，是一种最直接的感染力。

(3) 个性化服务个性化服务最能打动客户。

3、产品销售

在这期间，我深深了解到，一个产品的质量对于销售是多么的重要。好的产品可以吸引回头客，在令使用者满意的同时，也能让厂家具有成就感，而劣质产品不但不能赢得尊重，反而会让厂家销售越来越低，最终举步维艰。

在实习的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实习中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇三

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益匪浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。我的促销工作主要是促销电器。

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

一、要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

四、要有吃苦耐劳的精神，要坚持不懈。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，

要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。只要你有一个人服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过社会实践切身的了解自己的专业，而不是一味的抱怨。要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己让自己成为社会优秀的人才为社会服务。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇四

本来这个假期是想着去学车的，结果因为意外而流产了。所以实习的工作也没来得及找，再者很多单位也招够了实习生，真真是有黑幕也黑不进去。於是就乖乖地在舅舅家的小工厂里做帮工。

虽则说是帮工，但其实也没什麼工作是我能做的。毕竟我不是熟手技工，布匹的剪剪裁裁，衣服的缝制，我根本搭不上手。也只能是帮忙配拣衣服，画画刨骨线，数一下物料什麼的，都是些琐碎简单的工作。但常常把我累得半条人命。配衣服画线什麼的，还算比较容易上手，虽然常常干得满身热汗，起码是在我能掌控的范围之内。至於数物料，哎，我是真干不了这事情，每次数唛头的时候我都希望自己快点死掉。实在太折磨人了。对着那一圈唛头我是怎麼着它都不行，最後累的是自己，大脑都快要崩溃掉。不过其余时间几乎都是

在空调房里玩电脑，有空调有飞快的网速，日子也算是滋润。

幸福总是需要对比才能看出来。我躲在办公室享受凉快的空调时，妈妈总是在热辣辣的厂房中忙里忙外。太阳的焦土气息纵使有十几把吊扇也赶不走，一踏入厂房就是扑面的热浪。我常常待不到片刻便要逃走，而妈妈总是一待就一整天。早上大概还好过些，中午过后，那厂房堪比桑拿房。既闷又热，好些工人也受不了，纷纷跑出厂房歇一歇，喝口水缓一缓。但是妈妈总得在厂房里坐镇，需要她拿主意的事多，需要她亲自缝制的样板衣也多。这样的情形总是让我满腔的怨言慢慢烂在肚子里。

订了9月2日的包车回校。以往回校多数是自己坐车到集合点，又或者妈妈把我载到那里，然后她就要忙去了。一个人为了车位奋斗，我都已经习惯。那天，妈妈难得一天的空闲，和我一起吃完最后的午餐，陪我等车。妈妈很稀罕地，和我吃了一餐必胜客。第一次母女俩单独在这里进餐。幸好，那天正好有特价。东西不贵。平常，我和妈妈是打死都不会进来的，太贵了。吃完，就赶到集合点。来得有点早，还有差不多20分钟包车才会到。和妈妈有一搭没一搭地聊着。突然内心涌起一股不舍，眼睛酸酸的，特别想流泪。想家。想妈妈。想着等一会儿的分别。想着要一个月后才能重逢。觉得自己很矫情，其实这感觉无比真实。

车到了，妈妈帮我把行李塞到车中，我一个人跑到前头司机处交钱，占位置。余光瞥到，一群帮自己儿女搬行李的家长中，只有我妈妈一个是女人。扭着略带肥胖的身躯，艰难地把行李袋抛进包车的行李厢中。还要在疯狂挤上车的人流中找到我，给我一个“都好了”的眼神。我朝她挥挥手，她一个人转回停车处。从两人分开的那刻开始，就没有了言语。但我总觉得，我们之间不需要言语。

在车上，终究是没忍住眼泪，静静地流了下来。

这个假期我什麼都没做。只是和妈妈好好地相处了一个假期。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇五

一、加强假期工作的组织领导。寒假前，学校成立安全工作领导小组，制定详细的工作意见，对各项安全工作进行检查、指导；召开专题会议，任务明确，强调落实。

二、强化安全隐患排查整改。假前和假期中对库房、财务室、微机室、电教室、图书室、实验室等重点区域进行防火、防盗措施的全面检查，建立问题和隐患台帐，评估风险，加强整改。

三、全力维护校园平安和谐。假前与家长签订安全公约，提高家长的安全意识和监护人的责任意识，切实承担起校外学生安全第一责任人的职责。假期加强安全宣传教育，通过致家长一封信、校讯通等形式向学生和家长进行防意外伤害、防火、防盗、防溺水、防煤气中毒及交通安全、燃放烟花爆竹、文明上网等方面的安全教育，教育学生特别注意安全，严禁私自或结伴到结冰的河、池塘、水库等危险场所玩耍。不得自行到野外或人口密集、场馆集中的地方用火、玩火，保证学生的假期安全。

四、完善假期值班制度。加强领导干部带班和工作人员值班工作，完善门卫登记、校园巡逻和值班制度，做好值班记录，保证通讯24小时畅通，遇有突发情况及时上报。

五、加强学生安全教育。家长会时，校长和班主任再次强调假期学生的安全工作。

(2) 严禁玩火，不燃放烟花爆竹；

(5) 未经父母允许严禁留宿他人家中或擅自结伴外出游玩；

(6)不与社会不良青年交往，不擅自举行小团体活动;以及其它各类相关教育，使学生在假期中真正做到自尊、自爱、自护、自律。

安全工作在每时每刻，人可以放假，但安全工作永远不能放假，我们只有时刻把安全工作摆在第一位，安全工作才可能是坚不可破的铜墙铁壁。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇六

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能帮我们理顺知识结构，突出重点，突破难点，让我们一起认真地写一份总结吧。总结你想好怎么写了么?下面是小编整理的假期兼职工作总结，欢迎阅读，希望大家能够喜欢。

转正的暑假两个月，没有作业，早就计划好了出去兼职，没有回家的原因就是不给自己留后路，势必要找到一份工作，还要感谢同学的爸爸对我们的照顾。由于参加精英周活动，推迟了一周离校，在昆山转了几天，才发现大部分的店都招满暑假工了。据了解，别人都是提前一个月去预定好的，所以只可惜我们没有提前准备。

最初想找三个人能一起做的工作，这样有意思些，事实证明是不可能的，换做我是店家也不会同时招三个认识的人，他们一起来，也有可能做到一半一起跑了。通过中介找到了电子厂的'工作，想着去试一试，也是一种体验，结果第一天干完我就跑了，因为上的是晚班，一时间难以把生物钟调整过来。并且做着流水线的拼装工作，实在是太无聊，我认为对我的帮助不大。兜兜转转来到了一家中式快餐店，就决定在这做了。

起初店长给我安排的是打饭的工作，非常简单，简单到我都

有些不好意思，于是帮其他员工上菜打菜之类的。店长了解到我是学酒店管理专业的，他就让我平时不要只埋头干自己的活，多观察观察其他人都做什么，怎么做的。

这一个多月下来，基本上我是啥活都干了，不得不说，做事的效率快了很多。要按照学校的标准去打扫卫生，时间上不允许，同事也不能理解，就需要自己去衡量这个度，在速度不慢的同时，我打扫卫生的质量也比其他人要高。

当我把镜子擦得透亮时，心里是非常高兴的，因为这不是为了完成任务去做的事情，即使是一个很小的细节，万一顾客关注到了呢。而套的垃圾袋，也不再只是装垃圾的地方，更像是一件艺术，甚至同事看到了还让我教他。

这家店的外卖销量每天两百单起步，每一单是否错装、漏装，这是对细节的关注。我就因为漏装了东西，顾客全额退款，费用由我承担，可能在我看来每天这么多单子，错一个是很正常的事，但顾客不这么认为。况且我就真的做不到不出错吗？一定可以的，于是在之后的日子，我就非常仔细，每一份外卖核对数量和菜品，结果没有再出过错了。

在睡过头的那一天早上，我迟到了，按规定迟到5分钟以上，30分钟以下罚款50元，我当然是老老实实的交了罚款，可店长并没有把这50元上缴，而是反过来请大家喝水，还说是我请的，我觉得这样挺不错的，既对我的错误做出了应有的惩罚，又让店员的关系更加融洽。

在工作过程中，有些同事会带着情绪来上班，积极的情绪当然是好的，可负面的情绪就会影响到其他人，比如我就被影响了，感觉非常糟糕。或者有些同事会私底下讨论其他同事，这种行为也不对，有什么不满应该直接跟对方说，才能促进双方的进步。

暑假工结束了，我的钱也花的差不多了，当然最重要的是经

验，下一次的工作我可以做得更好，钱也要学会好好利用，而不是有多少花多少。

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇七

1. 《北京市企业职工生育保险规定》第十四条：“女职工正常生育的产假为90天；难产的增加15天，多胞胎生育的每多生育1个婴儿增加15天，晚育的增加30天。女职工妊娠不满4个月流产的产假为15天至30天，妊娠满4个月以上流产的产假为42天。注意：在小孩出生后，请将出生证明第一时间传真给公司。

2. 在休完产假后，在哺乳期（不超过六个月）可根据实际情况安排工作时间，如可以晚来一小时，提前一小时下班等）

1. 上生育险的员工，在产假期间（90-120天）公司不支付工资，员工可以在生完小孩后一个月内带上如下材料去社保领生育津贴，生育津贴按照女职工本人生育当月的缴费基数除以30再乘以产假天数计算（由社保计算好打在卡上）。

条件：

1) 本市户籍

2) 参加过城保或镇保

3) 符合计划内生育（指已经登记结婚，领取了结婚证）

1) 本人身份证原件+复印件

2) 结婚证原件+复印件

3) 生育医学证明（由小孩出生的医院出具）原件+复印件

5) 若委托他人, 则须出具委托书, 及代理人的身份证原件+复印件

注意: 领取生育津贴需员工家人去办理, 公司不负责领取。

(1) 在员工开始上班的第一个月的工资内扣除;

(2) 由员工先支付四个月的五险一金费用, 交给公司财务先入帐。

3. 如因个人身体原因需提前休假者, 其间的工资, 公司将会以病假工资支付。

职工生育、实施计划生育手术应当按照本市基本医疗保险就医的规定到具有助产、计划生育手术资质的基本医疗保险定点医疗机构(以下简称定点医疗机构)就医。

职工就医应当出示《北京市医疗保险手册》; 需住院治疗的, 在办理住院手续时应当同时出示《北京市生育服务证》, 并由定点医疗机构留存复印件。

1. 生育医疗费用报销

(1) 材料:

北京市医疗保险手册(蓝)

北京市生育服务证(红、街道发)

定点医疗机构出具的婴儿出生、死亡或者流产证明或计划生育手术证明

医院诊断证明书

原始收费凭证

医疗费用明细单、处方

最后预祝各位都有一个健康的小宝宝！！

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇八

暑假第一次留在武汉进行实习，有幸能够来到世纪联众保险代理公司接受了一个月的锻炼，直接深入到社会职场中，与客户面对面的接触与交流，一方面把自身所学知识与实践直接相结合，另一方面又学到了许多学校里所学不到的经验与教训，从而使自身对自身有了更加全面的了解，因为自身学的是金融进入保险有些不情愿，但是一个暑假的实习结束，自身觉得其实这样的经历才是自身最想要的！

7月13号正式来到汉口世纪联众，老总热情的接待我们，然后我就被安排到了卡单部实习，”卡单”这个概念是第一次接触，其实就是短期意外险的另一种说法，这是最先让我觉得新鲜的东西。然后开始学习如何填写保单，第一天就填错了几张保单，发现自身原来是这么粗心，好在公司对我们都非常宽容，让我非常感动。这时明白了什么是宽容！

接下来的几天我就一直在卡单部实习，每天每天要背卡单产品的信息，哪家保险公司有哪些产品，保障额度多少，适合哪些职业种类，适合那些人群，有哪些是拒保的职业……一下子记这么多东西，感觉头都有点大，但是要接待客户的话，必须要记住，所以每天都告诉自身要加油！这时明白了要永远对自身有信心！

在卡单最紧张的一天是第一次坐到前台正式接待客户，登帐、填单子、收费每一步都要认真细致，但是当天客户来的非常多，对还不熟练的我来说，简直有点力不从心，虽然很认真的去做，还是出了好多错误，幸亏有师傅帮忙善后，才不致于有太大损失，这一天让我深刻的感觉到业务熟练的必要性和重要性！稳重的重要性从这里开始发掘！

每一天都在接触着形形色色的客户，他们中的大多数都是热情而且宽容的，但是也有一些要求非常严格甚至是苛刻的客户，他们要求特别苛刻，一不小心就把他们的得罪了，这些人真是让人疲于应付，但是你还是克制自身的情绪，继续为他们耐心服务，这种情况还是为我们上了实实在在的一堂余人交流课！交流真的是一门艺术，幸亏自身明白的不是太晚！

再后来来到车险部进行实习，幸运的是刚好赶上公司培训新的员工，我就跟他们一起学起了车险算费，这里的学习不像在学校里的学习一样理论性那么强，这里注重的是实际操作能力，这里面有很多都是公司的老员工通过长期工作总结下来的经验，在实际工作中非常有用，因此感觉特别宝贵！等我们“黄浦三期”学员毕业时，公司朱总专门给我们讲了一下午的保险市场的发展现状及公司准则和公司的未来发展等，为我们描绘了一个美好的愿景，让我们在以后的工作中既不至于太盲目，也不至于没有动力！

公司现在与中国石化合作在很多加油站点开了一些车险的直销网点，这在全国乃至全世界都是一个创新，而且在公司良好的管理方式的运作下，正在有条不紊地开展，让人感觉到创新的力量！真的非常佩服老总的头脑！这在我们以前接触保险的时候根本就没有想过的事情，想不到竟然在市场上悄然萌发，并展现出强大的生命力，真是震撼在以后的学习中告诉自身一定要懂得活学活用，读死书，死读书竟会变得没有未来！

自身在世纪联众的每一天更多的是在发现自身，加速自身的成长，但是这种锻炼也是要付出代价的，自身每天早上挤公交从武昌到汉口，下午在从武昌到汉口，每天这么轮回！搞到自身现在看到汽车都有点晕，好在还知道坚持！坚持去发现美好的东西，学习有用的知识，虽然有点苦，但是痛并快乐着！

假期工工作心得 国庆假期安全工作总结篇九

一、加强领导，提高认识

按照县委县政府及县安委会做好元旦期间安全生产工作相关文件要求，我乡召开了开展____年元旦期间安全生产大检查专题工作会议，成立了工作检查小组，由乡长李朝霞为组长，常务副乡长李效堂为副组长，乡安委会工作人员为成员的元旦期间安全生产大检查工作小组。

二、完善制度，落实责任

结合我乡实际，制定了《____乡____年认真做好____年元旦期间安全生产工作开展节前安全大检查检查的通知》。通知明确了详细分工，检查时间、具体要求，做到措施到位、责任到人。

三、狠抓落实，认真开展自查自纠，清除安全隐患

针对检查的重点行业和场所：重大危险源、人员密集场所、建筑施工工地、道路交通安全、危险化学品及易燃易爆场所、学校、医院等重点领域，要求各生产经营单位对照检查的内容，按照乡政府的统一部署，有针对性、有重点地开展检查。检查要认真、严格、细致，不留死角，对查出的隐患，要记录在册，形成档案并及时督促整改，不留后患。能当场整改的当场整改，当场整改不了的，发出整改指令书限期整改，并安排部门、专人跟踪落实；对隐患严重的，要责令停业停产整顿。

四、严格落实值班制度

要结合各自实际，加强对重点行业、重点企业、重点部位、重点环节和节日期间仍坚持生产的单位的安全监督管理工作，落实安全责任制，有效遏制各种事故的发生。要按照“谁主

办，谁负责安全”的原则，采取切实措施，确保安全。严格落实值班制度，元旦期间，各单位要安排专人24小时值班，并有领导带班。值班人员须于每天下午向乡安监办汇报当天的安全情况。

总之，我乡按照“谁检查、谁签字、谁负责”的原则，并按规定办理审批手续，认真落实安全生产大检查，确保元旦期间无安全事故发生。