

2023年软件定制开发合同(大全7篇)

合同内容应包括劳动双方的基本信息、工作内容与职责、工作时间与休假、薪酬与福利、劳动保护与安全等方面的内容。优秀的合同都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

最新软件定制开发合同(7篇)篇一

甲方：_____

乙方：_____

一、 合同期限甲方代理pc多工作站m-officestation系统产品的期限为____年，自____年__月__日至____年__月__日止。

二、 代理费及进货

1、 甲方交纳代理费____万元。累计进货量达到____套返还代理费____%，后续进货量每递增____套，返还代理费总额的____%。

2、 货价统一按____计算(详见订货单)。

3、 甲方第一次进货不得低人民币____万元，每季度进货不得少于人民币____万元。

4、 甲方某季度销量不能完成所规定的量，乙方有权降低甲方的代理商级别，甚至取消甲方代理商资格。

三、 发货与付款

甲方在确认订单后需立即将货款电汇给乙方，并将电汇单据复印件传真给乙方，甲方货款到帐后乙方开始付货。

四、 保修

1、 乙方产品保修期为_____天。

2、 甲方在收货后，如果发现产品质量不合规定，应在_____天内向乙方提出书面异议及处理意见，如甲方未按规定期限提出书面异议，视为所交产品符合合同规定。乙方在接到甲方书面异议并经审核确实是乙方产品质量问题的给予甲方换货，由甲方承担运费。

3、 甲方或任何第三人由于使用不当，装配、存储或搬运中致使产品受损情况，乙方将不负任何责任。

五、 甲方权利与义务

1、 甲方在合同签订时应向乙方提供经工商部门年检过的甲方法人营业执照副本、税务登记证(国税)副本或本人身份证复印件。如有变更，请随时提交书面变更说明及变更后的相关证件。

2、 依照乙方不同代理级别规定享受乙方指定的代理价格。

3、 甲方必须以不低于乙方公司站点公布的产品零售价_____%的价格进行销售，否则将视为故意破坏价格秩序，乙方有权单方面终止合同，同时甲方承担相应责任。

4、 甲方应积极宣传推广乙方的产品及服务，及时把乙方技术、服务等标准详细介绍给客户，以优质的服务维护乙方声誉。

5、 甲方开展乙方经营的相关业务时由甲方与客户签定合同，

并向客户提供必要的服务技术支持，解答客户提出的各种问题。

6、 甲方因履行本合同所需的所有人事、经营、销售、仓储成本、税收及费用，由甲方自行负责。

7、 甲方参加乙方为其代理商组织进行的培训活动，应自行承担费用。

8、 甲方与乙方的其他代理商之间不得进行恶性竞争或者其它不正当竞争。

9、 甲方对乙方所提供的与产品相关的市场价格等情况应严格保密，不得泄露给第三方。

10、 甲方不拥有乙方任何产品的版权，甲方无权对乙方软件产品的任何部份进行修改、分解、破解、汇编、反汇编、编译、反编译、拷贝或复制，否则乙方将追究甲方法律责任。

六、 乙方权利与义务

1、 乙方每月不定期或乙方产品价格有变动时应向甲方提供最新产品报价单。

2、 乙方对甲方的签约客户提供一年免费电话[e-mail]升级服务。

3、 对于甲方与其客户之间的纠纷、争议、损失、侵权、违约责任等，均由甲方与客户自行解决，乙方不介入甲方与客户的纠纷、争议等，也不对客户的任何损失负责。

七、 合同的变更与终止

1、 经双方协商达成一致，可以对本合同有关条款进行变更，

但应当以书面形式确认。

2、 如甲乙双方在经销期内任何一方停业或破产，本合同自动解除。

3、 合同期满，本合同自行终止。

4、 合同期未届满，甲方因违约、资格考核未达标而被乙方取消代理商资格的，本合同自乙方公布取消名单之日起自行终止。

5、 甲乙双方如任何一方提出要终止合同，须提前一个月以书面方式通知对方，经双方协商并结算后终止本代理合同。

八、 违约责任

1、 甲乙双方应本着诚实信用的原则履行本合同。任何一方在履行中采用欺诈、胁迫或者暴力的手段，另一方均可以解除本合同并要求对方赔偿损失。

2、 在本合同执行期间如果双方发生争议，应友好协商解决，或签约地合同仲裁机构进行仲裁处理。

3、 甲乙双方应严格按本合同的约定履行各自的义务，并按《中华人民共和国合同法》的规定承担违约责任。

九、 附件

附件_____是本合同不可分割的部分，具同等法律效力。

十、 其它

1、 本合同如有未尽事宜，双方可另行协商解决。

2、 本合同一式二份，二份均为正本，具有同等法律效力。

3、 本合同自双方签字盖章之日起生效。

共2页，当前第2页12

最新软件定制开发合同(7篇) 篇二

乙方：

乙方购买甲方开发的_____管理软件系统，达成以下协议：

3、 _____汽配汽修管理软件_____版___套
(含___个站点)；总计：_____元(不含税)。

4、 软件付款方式：

1) 预收软件款的80%为订金。

2) 余额到软件安装，调试完工时既付清。

5、 软件完成工作日：

备注：甲方按时保证质量完成所做工作，乙方按合同及时向甲方付款。

6、 本合同未尽事宜，甲乙双方应本着真诚合作的态度，友好协商解决；

7、 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自签署之日起生效。

甲方签字：

乙方签字：

甲方盖章：

乙方盖章：

签约日期：

签约日期：

最新软件定制开发合同(7篇)篇三

甲、乙双方经友好协商一致，达成以下协议。双方申明，双方都已理解并认可了本协议的所有内容，同意承担各自应承担的权利和义务，忠实地履行本协议。

第一条 本协议软件开发项目的内容、工作进度与安排、价款、交付和验收方式等由附件载明。

第二条 协议履行期限按照附件规定的工作进度决定，经双方协商一致，可以延长该期限。

第三条 甲方应向乙方提供必要的资料和方便条件，协助配合乙方进行软件的开发、调试、安装及实施。

第四条 双方的基本权利和基本义务

一、 甲方的权利和义务

1、 根据本协议项目的实际需要和乙方的要求提供协助，并提供有关的资料、报表及文档等，甲方保证所提供的资料完整、真实、合法。

2、 按本协议约定支付软件开发费用。

3、 甲方有权在软件验收之日起要求乙方对验收完毕的软件模块出现的非人为因素造成的错误及故障，进行免费维护。

二、乙方的权利和义务

1、按照甲方提供的材料按时完成本协议规定的软件开发工作。

2、可以根据甲方的要求帮助甲方举办培训和技术咨询，具体的操作方式及费用双方可另行签署协议确认。

3、依协议收取软件开发费用。

4、乙方有义务在软件验收之日起个月内，对验收完毕的软件模块出现的非人为因素造成的错误及故障，进行免费维护。第五条 甲方在18个月的免费维护期之后，需要乙方对软件模块进行维护时，乙方可根据情况酌情优惠收取模块维护费用。

第六条 甲方同意按双方约定的付款方式和时间及时向乙方支付协议费用，以及提供其他必要的帮助。

第七条 本协议涉及的相关程序、文件源码的版权属乙方所有，但乙方授予甲方使用权。未经乙方许可，甲方不得公布文件源码，不得复制、传播、出售或者许可他人使用乙方作品及其程序等。乙方可以在业务范围内使用这些作品。

第八条 甲方不能按时支付协议费用导致的工期延误，其责任由甲方承担。 第九条 双方当事人应当保守在履行本协议过程中获知的对方商业秘密。

第十条 双方应本着诚实信用的原则履行本协议。任何一方在履行中采用欺诈、胁迫或者暴力的手段，另一方可以解除本协议并有权要求对方赔偿损失。任何一方在履行中发现或者有证据表明对方已经、正在或将要违约，可以终止履行本协议，但应及时通知对方。若对方继续不履行、履行不当或者违反本协议，该方可以解除本协议并要求对方赔偿损失。

第十一条 本协议签订后，经双方当事人协商一致，可以对本协议有关条款进行变更或者补充但应当以书面形式确认。上述文件一经签署，即具有法律效力并成为本协议的有效组成部分。

第十二条 本协议附件为本协议不可分割的一部分，与协议正文具有同等法律效力。

第十三条 任意一方欲提前解除本协议，应提前通知对方。甲方提前解除协议的，无权要求乙方返还预付费用并应对乙方遭受的损失承担赔偿责任；乙方无故解除协议的，应返还上述费用。本协议其他条款对协议的解除另有约定的，从其约定。

第十四条 订立本协议所依据的客观情况发生重大变化，致使本协议无法履行的，经双方协商同意，可以变更本协议相关内容或者终止协议的履行。

第十五条 双方当事人对本协议的订立、解释、履行、效力等发生争议的，应友好协商解决；协商不成的，双方同意向仲裁委员会提交仲裁并接受其仲裁规则。

第十六条 本协议经由双方授权代表签字，自签订之日起生效。

第十七条 本协议一式两份，双方当事人各执一份，具有同等法律效力。

最新软件定制开发合同(7篇)篇四

乙方：_____

甲方为“_____”软件的开发者和版权所有者。甲乙双方经友好协商，现就乙方以代理商买断方式成为甲方的销售代理达成如下协议。

第一条合作方式

1. “_____”产品为大连奥远软件有限公司研发。
4. 甲方在收到乙方预付款后三日内进行发货。
5. 乙方所销售的“_____”产品必须严格执行_____价格体系。
7. 合同到期后，经甲乙双方协商后可自动顺延。

第二条双方的权利和义务

一、甲方的权利和义务

1. 甲方提供乙方或其客户的互联网技术支持和电话技术支持。
2. 对于乙方提出的软件功能需求或其他方面的建议，甲方应及时与乙方进行沟通确认，给予乙方合理的解决方案。
3. 对于乙方要求甲方对软件进行更改或功能扩充，经双方协商确认后，乙方需向甲方支付一定的费用，甲方在最快时间内对软件进行修改并提供给乙方。
4. 对于乙方要求甲方按乙方的需求进行定制研发，经双方协商确认后，乙方需向甲方支付一定的费用，甲方在最快时间内对软件进行修改并提供给乙方。
5. 甲方提供注册码给乙方对软件进行注册，每次将收取成本费用_____元。
6. 甲方若对软件代理价进行更改，须在半个月前通知乙方。

二、乙方的权利和义务

1. 乙方享有“_____”产品在所在地区的唯一代理销售权。
2. 乙方可获得甲方的互联网在线技术支持和电话技术支持。
3. 乙方可要求甲方对乙方进行上门技术支持和服务，但所需费用由乙方承担。
4. 乙方单位已不存在或变动，必须尽快告知甲方。
5. 乙方未经甲方同意不得修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等。

第三条协议解除、终止及违约责任

在协议执行期间，如果乙方没有按时付款、乙方单位已不存在、乙方未经甲方同意修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等，本协议即告终止，乙方无权要求甲方返还所支付的款项。

第四条争议解决

协议执行期间如果双方发生争议，双方应友好协商解决。如果协商不成，双方同意提交仲裁机构进行仲裁。

第五条附则

本协议及其附件等最终解释权归甲方所有，本协议如有未尽事宜，双方协商解决。本协议一式两份，双方各执一份，经签字、盖章、乙方支付甲方所需的款项后生效，两份合同具有同等效力。

日期：_____

乙方：_____

日期：_____

最新软件定制开发合同(7篇)篇五

甲方：_____

乙方：_____

日期：_____

说明：

一、甲方的权利和义务

1、甲方付款方式：甲方于签约时，以支票或转账方式支付乙方价款总额的_____%为定金。甲方须于乙方在交货后三天内，以支票或转账方式支付乙方剩余价款，即总额的_____%。

2、甲方不得对标的物实施销售、发行、转让、复制、出租、赠与、提供、抄袭、反汇编、破译及修改等任何侵权行为。合约所列的系统软件、工具软件及应用软件的一切著作权归属著作人或其指定的被授权人所有。

二、乙方的权利和义务

1、自有品的交货：乙方负责提供应用软件光盘一张及操作手册一套。乙方保证所提供的标的物完全符合订购商品的规格，绝无灭失或减少其通常的效用。标的物的规格、数量如不符或有瑕疵，乙方同意于维护期间内修复或更换为无瑕疵的同样功能的产品。

2、外购品的交货：货到后，甲方应立即对货物的产地、名称、规格、型号、数量、包装、外观进行验收。如符合本合同约

定的，买方应当立即签收，如发现不符合合同约定的，买方应在货到后____日内，以书面形式向乙方提出。否则，视为对乙方交付的外购产品验收合格。

3、使用权的转移：本订购单标的物的使用权，自乙方交付时转移于甲方；但前提条件是甲方已向乙方付清本订购单及相关附件所规定的全部款项，否则本订购单标的物的使用权依然属于乙方。

三、乙方的售后工作项目及说明

1、管理系统安装集成服务：检查甲方的硬件及网络环境，确定其环境可顺利安装并执行神州数码_____管理软件后，安装甲方所购买的神州数码计算机管理应用套装软件及其配套与捆绑软件(如数据库、远程遥控软件、、等)，并确认安装后的系统与甲方整体硬件及网络环境顺利兼容并可顺利执行。

2、管理系统实施服务：系统参数设定、基本数据建立说明、编码原则说明、基本数据收集字段建议、分阶原则说明、已完成的基本数据查核、依客户需求教导交易单据的操作作业、期初开账数据说明、期初余额录入教导、开账数据查核、期初开账数据报表查核、已完成的交易数据查核、管理报表运用建议、月结流程说明、客户问题释疑。

3、管理系统驻点培训服务：培训所需电脑设备除讲师外，其余由客户提供。

4、管理系统上线服务：系统功能疑难说明、用户操作问题解决、数据错误问题查核、协助基础数据遗漏或错误的检查、协助增加用户端的安装。

乙方提供本合同约定的所有服务时间，以双方共同约定的时间为准，但该服务时间必须为乙方正常工作时间(星期例假日

及其他法定节假日除外)。每天工时(含交通时数)8小时。交通时间纳入服务时间计费,服务时间内的食宿费用由甲方支付。

- 1、本合同自双方授权代表签署并由甲方的定金兑现日起生效。
- 2、甲方在合同生效后如无不可抗力的理由要求变更或取消本合同的全部或部分订货时,则已付给乙方的定金不予退还。如该项标的物系乙方为甲方特别订购或制作者,则甲方在支付给乙方全额货款后,方可解约。
- 3、乙方于合同生效后如无不可抗力的理由未能依甲方所订购标的物的规格交货时,则应退还甲方已付予乙方的定金。

五、违约责任

- 1、如甲方逾期付款,其应自超过约定期限第____日起每日向乙方支付逾期所涉金额千分之一的违约金;如违约金总额超过所涉金额的百分之十,乙方即有权解除本合同,且有权要求甲方支付全部货款。
- 2、如甲方于合同生效后违反本订购单第一条第2款,则视为甲方根本性违约,甲方除承担根本性违约责任外(包括被取消套装软件的使用许可,返还套装软件及全部相关资料,并配合乙方删除、卸载已安装的套装软件等),还应另行按本订购单中套装软件价款总额的100倍向乙方支付惩罚性违约金;若该违约金不足以弥补乙方的损失,甲方还应补足差额。
- 3、如乙方逾期交货,其应自超过约定期限第____日起每日向甲方支付逾期所涉金额千分之一的违约金;如违约金总额超过所涉金额的百分之十,甲方即有权解除本合同且有权要求乙方退回已付款项。

六、争议解决因本订购单所产生的一切争议,经双方协商不

成的，应将该争议提交_____省仲裁委员会，按其现行有效的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力。

七、套装软件的模块规格，配套服务内容和外购品见《附件》

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

最新软件定制开发合同(7篇) 篇六

甲乙双方在互利互惠的基础上平等协商，就甲方购买乙方软件事宜达成共识，签定本合同。

一、甲方资料

名称

地址

邮政编码

电话

传真

联系人

网址

e-mail

银行帐号

开户银行

户名

二、乙方资料

名称

地址

邮政编码

电话

传真

联系人

网址

e-mail

银行帐号

开户银行

户名

三、软件类别及数量金额

软件品名

版本

数量

单价

金额

合计金额：

四、甲乙双方的权利和义务

1. 乙方保证其销售软件是自行开发的、版权属于乙方所有的非侵权软件。
2. 甲方必须按合同规定及时把购买软件款项汇至乙方指定的账户。
3. 乙方在收到甲方实际汇款后，必须在24小时内以特快专递寄为甲方发出其购买软件，或在24小时内送货到甲方。
4. 乙方对甲方购买软件提供从软件寄出日起的一年的免费升级服务。
5. 乙方向甲方提供 oicq 在线技术培训，甲方也可派人到乙方接受技术培训。
6. 乙方应向甲方提供必要的技术支持，包括电话、传真、邮件□oicq等多种方式。乙方不提供对甲方的上门服务，如果甲方确实需要乙方上门服务，甲方应承担差旅费和上门服务费。
7. 对于乙方软件本身质量问题所引起的故障，乙方应对其进行终身维护并修正，直到修正其故障为止。
8. 乙方软件是通用软件，甲方需要改动并进行二次开发，工作量过大需另订合同，作为合同的附件，另收开发费用。
9. 甲方保证遵守知识产权的有关规定。甲方在任何情况、任何时候都有义务保护乙方软件的版权。甲方不得有非法拷贝、解密和修改等侵犯乙方版权的事发生，否则乙方有权终止对

甲方的全部义务，并依法追究甲方的法律责任。

五、其他事项

本合同未尽事宜，由甲乙双方协商解决。本合同自甲乙双方签字盖章后即生效。本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方(签章):

乙方(签章):

代表签字:

代表签字:

日期:

日期:

最新软件定制开发合同(7篇) 篇七

软件是一系列按照特定顺序组织的计算机数据和指令的集合。一般来讲软件被划分为系统软件、应用软件和介于这两者之间的中间件。软件并不只是包括可以在计算机(这里的计算机是指广义的计算机)上运行的电脑程序，与这些电脑程序相关的文档一般也被认为是软件的一部分。简单的说软件就是程序加文档的集合体。另也泛指社会结构中的管理系统、思想意识形态、思想政治觉悟、法律法规等等。

本经销协议(以下简称“协议”)于____年____月____日签

署。有效日期止于____年____月____日。

甲方：_____

经营地点：_____

乙方：_____

经营地点：_____

根据本协议所规定的条款和条件，双方同意以下内容。

甲方授权乙方为(地区)经销代理商。下列附件也是本协议的组成部分。

- 1、 培训支持(包括应用指南、使用及安装手册)；
- 2、 授权委托书；
- 3、 产品订购单；
- 4、 标准合同；
- 5、 报价表及返利规则。

一、 经销代理商的指定

1.1 甲方在此授权乙方为____地区的销售经销商，负责销售甲方的____软件产品，并为客户提供相关服务。

1.2 乙方有权在广告和信函上表明其为甲方的授权经销商，但是，甲方不允许乙方在其公司名称或与之有关的场合单独使用甲方的公司名和商品名、或其中的一部分、或商标的任何部分。

1.3 乙方在该经销区域的季销售指标为_____。

二、甲方的责任和义务

2.1 甲方应该为乙方的销售推广工作提供全面的帮助。

2.2 在乙方作为甲方产品经销代理商的合作期间，甲方不应在乙方地区内建立第二家经销代理商。

2.3 甲方每年应定期召开经销代理商协作管理会议，以便调整 and 宣传产品销售策略，进行市场预测、分析、地区协调、统一部署和联谊活动。

2.4 甲方应保障乙方地区的销售完整性，所有乙方区域内的客户应归乙方管理销售，甲方应保护乙方销售价格的完整性。

2.5 为了保护乙方的宣传推广和成本投入，无论乙方地区的客户是否已经与乙方进行过接触或洽谈，均视为乙方客户。由于乙方客户的人为因素而直接向甲方购买成交的项目，甲方应及时与乙方沟通并按照双方具体制定的经销价格体系向乙方返利。

3.1 乙方应有相应的流动资金支持所经销的甲方产品，乙方的营业执照不得低于_____万注册资金。

3.2 乙方应积极、持久地尽最大努力在其经销区域推动甲方产品的销售。拥有保证有效履行经销义务的足够设施和最少一名相关技术人员、二名销售人员以上，所需费用由乙方自己承担。（销售过程中如需甲方提供安装服务，差旅费用由乙方承担）

3.3 因向客户销售提供的部分软件需按客户要求单独定制，所以乙方应在每次销售完成后向甲方提供完整和准确的售后服务材料，以利于今后的产品升级服务。资料包括软件名称、

购买软件产品的客户名称、购买日期;有偿升级与免费升级资料;甲方公司有义务对乙方提供的材料保密,保证乙方的利益。

3.4 乙方如果销售与甲方的_____产品相同的同类产品,应向甲方说明并且不应影响甲方产品的销售。

3.5 在有限的非专营和不可转让的基础上,在规定的经销区域内,甲方授予乙方拥有使用、经营和向其客户销售_____产品的权力。乙方应保证甲方不会因为客户未能履行合同而遭受损失,也不会因为乙方与客户的合同未能将必需的条款包括进去而使甲方遭受损失。否则,甲方将根据情节轻重,对乙方采取减除返利或取消经销资格或索赔等措施而无须事先征得乙方同意。

3.6 乙方负责客户的安装和调试工作,乙方负责相应的技术支持和咨询。

四、费用结算 乙方代理甲方与客户签订合同后,应填写产品订购单传至甲方,甲方应及时准备产品。合同正式执行后,甲方在收到乙方相应款项后,在_____个工作日内将产品发至乙方。

五、知识产权与保密

5.1 为保护甲方的知识产权,乙方不得对甲方产品进行拆解、解密、复制、出租或出借以及其它侵权行为,一经发现,甲方除立即停止和解除经销协议外,将提起法律诉讼,由此给甲方造成的损失,由乙方负全部责任。

5.2 甲方向乙方提供的所有系统演示软件及各种系统系列软件,甲方享有独立的完整的知识产权。乙方因故意或过失造成泄露给任何第三方的;由乙方承担责任,在此基础上的开发或委托第三方开发的行为都将被视为侵权。

5.3 根据本协议，甲方应告知乙方有关软件和软件价格的所有信息，以便乙方在商业活动中使用。除非该信息能从公共或其他地方获得，乙方同意在本协议有效期内为该信息保守秘密，不向第三方透露、或让其使用该信息。

六、 用户合同订立与原则

6.1 乙方可按照甲方提供的标准合同条款及相应的技术指标与用户洽谈或签订合同。若乙方自行制订合同条款与用户洽谈签约的，超出甲方约定、承诺和服务范围的，甲方有权不响应、不支持，且不承担由此带来的一切后果。

6.2 甲方对其提供的产品及服务享有完整的定价权，包括确定价格、调整价格以及对价格的解释权。为规范市场行为，乙方将公开公布市场零售价格。双方认可的经销、代理价格单必须由甲方盖章授权方可生效。

七、 协议期限与协议终止

7.1 本协议的首次有效期限为一年。为保护乙方的市场开拓成果，除非协议出现以下条款中的情况自动终止，本协议将自动延期一年。

7.2 如果出现下列情况，本协议将自动终止：

7.2.3 乙方自动提前放弃经销代理资格并提交书面放弃的。

7.2.4 乙方在合同期内没有完成销售指标的

7.3 如果对方出现下列情况，任何一方都可以终止本协议：

1) 出现本协议重要信息的严重泄密，并且在接到对方书面通知_____天内未能采取措施。

2) 根据相关法律成为自动宣布破产或强制破产的对象、或进

入破产程序，而且开始_____天内没有终止。

7.4 经销协议正常终止后，各方应按对方的要求向对方归还或销毁所有对方的重要信息和其他的营销材料、软件和数据。乙方应将其与客户之间履行的权力委托给甲方，并提供所有关于该客户的可能需要的信息。结清所有款项。

八、一般规定

8.1 权力放弃与修改 本协议规定的任何条款，如果未征求权力放弃方、修改方或更正方的书面同意，任何权力放弃、修改或更正均应被视为无效。除非有特别规定，任何一方在先于本协议规定的权力、职权或赔偿过程中出现的违约或拖延均不得构成对本协议任何此类的权力、职权、或赔偿的放弃。

8.2 仲裁双方之间因本协议产生的一切争议、纠纷、或意见分歧以及因此产生的违约，在双方通过友好协商仍不能解决的情况下，申请由深圳仲裁委员会按照其当时有效的仲裁规则进行仲裁，仲裁裁决具有终局性。

8.3 甲方对本协议具有最终解释权。