

# 最新工作汇报总结语(优秀5篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 工作汇报总结语篇一

从助教工作伊始，我学院的老师给我留下了深刻的印象，无论是和蔼可亲的待人风格还是认真负责的工作态度，无论是工作中给予我的指导还是平常中的关怀。在学院的支持下，才使得我的工作顺利进行。

由于该门课是我以前并没有学过的课程，在内容上我难免生疏。在此我特别感谢指导老师韦老师的帮助。他不仅在助教工作上给予我支持和引导，在该门课的学业内容上也教导我很多。《汽车构造》，可以说每一位涉及此领域的工作者，都要学习该课内容。而借由这次助教机会，我不仅补充了这方面的知识，还见识了韦老师的授课魅力。该门课授课对象为大三学生，学生总体表现不错。每节课到课率几乎为100%。由于授课教室为小教室，刚好28人，每堂课教室几乎都是满员。大部分学生课上表现活跃，对课业内容比较感兴趣。学生作业完成情况也非常好，每次都能够在按时完成作业，并且做错的作业都能够认真改正。

以上是我担任助教开展工作的简要总结，不妥之处，请各位老师多多指正。

一、感谢学院的重视，和院领导、教务科老师的支持

从助教工作伊始，我学院的老师给我留下了深刻的印象，无

论是和蔼可亲的待人风格还是认真负责的工作态度，无论是工作中给予我的指导还是平常中的关怀。-书记对我助教工作的指导让我受益匪浅，教务科--老师提供了大力的支持，都让我很感动和深深敬仰，敬仰其严谨的治学态度、负责的工作态度、深刻的思想。在学院的支持下，才使得我的工作顺利进行。

## 二、感谢指导老师的帮助

由于该门课是我以前并没有学过的课程，在内容上我难免生疏。在此我特别感谢指导老师--的帮助。他不仅在助教工作上给予我支持和引导，在该门课的学业内容上也教导我很多。《航空航天概论》，可以说每一位涉及此领域的工作者，都要学习该课内容。而借由这次助教机会，我不仅补充了这方面的知识，还见识了-老师的授课魅力：常常在下课的时候，学生因为精彩的讲授而热烈鼓掌表示感谢。

## 三、关于学生的总体表现

该门课授课对象为大一新生，学生总体表现不错。每节课到课率几乎为100%。由于授课教室为小教室，刚好40人，每堂课教室几乎都是满员。大部分学生课上表现活跃，对课业内容比较感兴趣。但缺点是由于上课时间是早上第一、二节课，常有少数几人在打瞌睡。以上是我担任助教开展工作的简要总结，不妥之处，请各位老师多多指正。

做为助教工作已有一个半学期了。但对我来说最有意义的是这学期的工作，因为我从中学到了很多。而这一切都归功于那些可爱的学生和敬爱的威廉教授。

每当看见同学们举起的手，我真的很高兴我能帮助他们。对我来说那代表着信任。当然，有的时候我也会被问到不认识的单词，但我从来都不会觉得尴尬。它的好处是我可以让我和同学们一起学习一起进步。就拿今年的那个英语演讲比赛

来说吧，尽管这些学生都是日语专业的，但他们对自己的演讲都很认真。他们主动联系我，要我给他们做指导，看他们练习演讲。最后，看到他们的付出得到了收获我也感到很高兴，因为与此同时我也得到了收获。我也很感谢威廉教授对我的信任、支持和帮助。他给了我很多鼓励，让我感到更加自信。当另外两个助教不能和我一起合作给学生上最后一节课和出期末考试题的时候，威廉教授鼓励并帮助我完成了。尽管中间有许多不足，可我还是觉得自己表现得很成功。

通过做助教的这段时间，我有了一些小小的经验和感受。

在仔细听课的同时观察学生，这样可以知道哪些是优秀生，哪些是上进生，哪些是中间生，然后课后及时跟老师交流下你所观察到的，这样有助于让每个学生得到进步跟发展。

课后交流你对所负责的学生感受，最好是做些换组负责。这样我们就能够更好的了解整个班级，而且也能更容易的帮助老师解决一些问题。

## 工作汇报总结语篇二

半年时间我们工作一定是有很多要去总结的，做好这个上半年工作总结我们的下半年工作才会更好的开展。下面是小编搜集整理的2019半年工作总结汇报，欢迎阅读。

一是从党员群众增收致富入手，打造“致富型党支部”。结合“创先争优”活动和“农民增收致富工程”，镇党委要求每个支部都有1—2个致富项目，争当“农民增收致富党支部”。富兴村党支部以该村珍稀食用菌基地被确定为德阳市旌阳区首批“农村实用人才开发示范基地”为契机，投入资金53.14万元进行了种植技术改造，积极向上级争取专项补助资金19万元，建成了立体式层架大棚15座，规模由原来的2-3户发展到现在的75户，经过发展，可望成为全省最大的姬松茸生产

基地。目前，全村珍稀食用菌的年产量达到140余吨，年产值达160多万元，纯收入达70万元，仅次一项人均助农增收240余元，从而有力打造成了“致富型党支部”。

二是从改善经济发展环境入手，打造“环保型党支部”。镇党委以打造绿色、环保、优美、和谐的人居环境为目标，向上争取专项资金1600万元投入绿化管护，开展“透绿、增绿”等专项行动，不断引导党员群众树立环保意识。胜利村党支部充分发挥该村柏木泉新村聚居点是全区规模最大、灾后集中重建户数最多的优势，以被推荐为全省城乡环境治理“五十百千”示范工程示范村为契机，积极争取上级资金支持，大力实施环境治理改造工程，同时，广泛发动党员干部和广大群众美化庭院、居室，邻里互换花卉品种，该村因环境优美、风景宜人，受到了省、市、区各级领导和老百姓的一致好评，实现了环境美化、亮化、香化的环境建设目标，打造成了“绿色环保型党支部”。

三是从平安建设入手，打造“民主法治型党支部”。德新镇党委要求各党支部把民主法治建设与基层组织建设结合起来，注重实践、完善制度，确保广大人民群众依法行使当家作主的权利，促进全镇社会稳定和各项事业的发展。龙泉村党支部以“保平安、保稳定、创一流”为目标，通过加强基层社会矛盾纠纷调解、社会治安防范的工作和完善基层村委会自治、群众直接选举的制度，构建起了安宁有序、诚实友爱、公平正义、充满活力、人与自然和谐相处的社会环境。目前，龙泉村党支部已被司法部、民政部确定为“民主法治建设平安示范村”，打造成了“民主法治型党支部”。

四是从服务特殊群众入手，打造“扶老助残型党支部”。镇坚持“科学发展、以人为本”原则，将老年人、残疾人工作纳入议事日程，努力打造“扶老助残型支部”。居委会党支部针对辖区内老年人、残疾人数较多的情况，积极开展“扶老助残三帮扶”活动：将患有各种重大疾病和生活困难的老年人和残疾人优先列入低保对象，保障其家庭基本生活；确立

了党员帮扶点，党员干部深入年老体弱老年人、生活困难残疾人家庭，大力开展了捐款捐物、安置就业、就读救助、生活救助、康复救助等一系列活动；设立了关爱老年人、残疾人宣传广告牌，引领社会进一步关注老年人、残疾人事业，让老年人、残疾人切实感受到党和政府的温暖和生活的良好，打造成了“扶老助残型党支部”。

上半年，各级农村能源业务部门认真贯彻省市有关文件和农业农村工作会议精神，认真学习胡在我省视察指导时的重要讲话，将农村能源建设与市政府提出发展速度要快、发展质量要好、发展方式要新、发展机制要活等精神相结合，狠抓农村沼气春季服务月活动、促体系强化、抓户用沼气“三结合”及大中型工程通气到户、实用技术示范推广和《省农村(监察局工作总结2019)可再生能源条例》宣传，各项工作取得良好进展。

争取政府重视，掀起学习了讲话热潮。在2月11日召开的全市“中华人民共和国人民代表大会和中国人民政治协商会议委员会”《政府的工作报告》——“大交通”打造半小时经济圈中，市长指出，要积极探索开发地热资源、太阳能、生物质能、沼气等再生能源。首次将农村可再生能源作为描绘三大手笔重要内容部分；各县市区政府也将今年农村能源工作继续作为民生工程、德政工程，如市委、市政府把能源工作纳入年度乡镇农业经济目标责任制考核内容之一，并安排了专项资金；在“万名干部进万村入万户”活动中，、江陵、松滋、公安、石首、监利、等县市区，明确将提高沼气使用率、搞好设施维护维修、实用技术进农户、沼肥大换料支援春耕备耕生产作为重要内容；胡在视察时强调，大力发展再生能源，搞好农村沼气。市县两级能源部门进行了认真学习、提出了工作思路，一是要转变发展方式，在调整农村能源结构上，取得实质性进展；二是要以抗旱夺丰收的精神，搞好当前的各项农村能源工作；三是学习了讲话精神重在抓落实，当前，要以“三万”活动成果、户用沼气调查、“三结合”联通为抓手，将讲话精神落实到具体工作中。

召开各种会议认真落实全年工作。 月25日，全市农村能源工作会议在公安县召开，会议回顾了“ ”农村能源建设历程，总结了一季度工作情况，分析了今年形势和面临的突出问题，下发了《 年全市农村能源工作指导意见》和《关于组织申报大中型、小型沼气工程项目的通知》等文件，安排部署了全年工作。公安县举办了农村沼气后续服务及小型沼气工程培训会，并邀请华中农业大学张衍林教授授课，重点讲解了户用沼气及小型工程的使用管理、后期维修及三沼综合利用知识。 市举办了沼渣抽排车使用专题培训会，请厂家讲解汽车性能、技术要点和安全知识注意事项，并现场进行了抽排渣演示。其他县市区也召开了不同形式的后续服务、创业经纪人、物业管理等方面的培训会。

实用技术发挥积极作用。今年是将农村能源实用技术纳入农业主推技术第四年，过去多以推广沼肥种植模式为主，随着国家倡导节能减排、发展清洁能源入户新形势的深入，市办及时调整，针对我市每年丰富的太阳能资源，把真空管太阳能热利用技术作为了推广内容；为积极响应建设“淡水渔都”号召，继续将沼肥养鱼作为能源结 产主推技术之一；我市是产棉大市，“沼液制作棉花营养钵”，农民易学效果好，特选定为育苗技术。在方案上，太阳能利用技术拟定县市区每个村发展3~5户，其他两项技术每个县市区安排3个乡镇、每个乡镇安排1个村进行实施。5月底，随着旱情逐步缓解，各地迅速将技术传授到实施镇村，推广农户正积极采用，取得良好效果。

沼气池“三改配套”取得阶段进展。“三改配套”是针对沼气池与厕所不联通、血防效益不能充分发挥开展的一项整改工作。截至上半年，各地联通沼气池与厕所18880户，取得较好进展，工作上，一是下发有关文件和开展督办检查。4月1日，市能源办下发了“关于认真搞好农村沼气项目自查整改的紧急通知”（荆农能[]20xx[]3号文件），要求各县市区明确功能定位，突击开展自查，切实整改到位，强化监督检查，务必于5月底前完成整改工作；5月31~6月3日，市能源办组成

检查组，对各地整改情况进行了督办检查，根据查出的问题，及时与各地交换意见，提出了下段工作措施。二是组织落实。各县市区迅速成立了“三改配套”工作专班，明确了责任人，分片包干到了乡镇，制定了工作措施，召开了服务站负责人整改专题工作会，其中：石首市用“以钱养事”资金、监利县争取乡级财政、市用工作经费对部分宣传引导户进行了整改启动。三是进行沼气血防的大力宣传。对农户讲解血吸虫的生殖途径，宣传疫区沼气池与厕所、猪圈联通的意义和沼气池杀灭虫卵的原理，使农户在利用能源的基础上对沼气池的血防功能有了新的认识。

认真开展沼气使用调查，准确掌握用户信息。根据农业部科教能函[20xx]18号和省发改、农业厅、统计局调查队《关于开展农村沼气工程调查工作的通知》（发改农经[20xx]668号）文件精神，全市先后开展了“农村沼气项目使用情况自查”和“农村沼气工程调查”两次活动，全市自查户用沼气89946户，占20xx年以来项目户的32.8%，此外，大中小型沼气及联户工程、服务站点全部进行了自查。通过活动的开展，摸清了农村沼气工程建设和使用情况，准确掌握了农村沼气发展面临的困难和存在的问题，分析了原因，研究提出了有针对性的改进措施，推动了农村沼气事业持续健康发展。

大中型沼气全面完成基础工程进入安装调试阶段。年项目今年实施的6处大中型工程，经招标投标后，承建单位全部进驻工地，工程建设正如火如荼进行，其中，四屋门已完成主体工程和管网安装进入调试阶段；明鹰、松滋聚鑫完成主体工程进入管道安装；监利田关正在建设主体工程；公安强盛、石首鑫盛已完成地下基础工程，预计8月底可全面完成地面主体建设。

一是使用率不高和不平衡问题。据今年“户用沼气使用自查和工程调查”两项活动情况看，仍存在使用率不高不平衡问题。二是“三改配套”因群众认识有限、缺乏专项资金、前期干旱等原因，进展较慢。三是部分村级服务站资金缺乏，

服务人员积极性不高，为农户维护维修意愿不强。四是今年建设项目仍未下达，可能造成后段时间过紧、下半年完成任务不利局面。五是部分县市项目建成后煞尾工作不彻底，验收有待完善。

1、继续抓好沼气池、厕所、猪圈“三改配套”。疫区发展沼气，杀灭血吸虫卵、阻断传染源是第一位功能，目前工作开展难度较大，一是坚持不懈地抓好宣传，提高农户自觉自愿参与意识，增强群众认知感。二是争取血防部门专项资金。首先是沼气血防占卫生大血防13.2%的专项资金，其次是每年血防改厕资金，与卫生血防部门协商，将资金用于“三改配套”。三是建议省办将今年的沼气池修复补助专项经费用于“三改配套”整改工作。

2、认真做好农村能源项目验收准备。根据鄂农能办( )30号文件精神和近期省办通知，农村能源项目验收已纳入常态化管理，采取成熟一个验收一个的方式进行□20xx年以来的项目各地均有，督促县市区在永久标志、栏目公示、音像档案、财务决算、审计报告、自验报告、现场完善等方面做好迎接验收的准备。

3、抓好技术队伍稳定。因户用沼气建设减少和今年项目下达较迟，目前技术力量流失较大，可能对下半年建设将造成一定影响，一是要求各地搞好摸底调查，将人员动态登记在案，形成无项目时自由择业，有项目时及时召回机制。二是抓好培训，根据今年任务，及时搞好知识更新，用新技术、新项目、新业务稳定技术人员。三是积极争取“以钱养事”资金。目前村级技术力量稳定是薄弱环节，要求各县市区积极争取资金、培植自身造血能力强、热爱事业勇于开拓创新的服务典型。

4、搞好三项督办。一是根据鄂农能办(20xx)5号文件要求，对 年以来已建成的大中型沼气工程，督办业主组织施工、质量监督、设计等单位进行初验，拿出竣工报告。二是对在建



工程督办工程质量及进度，严格要求主管部门按质量进度拨款，监管业主配套资金到位情况，杜绝工程缩水现象。三是对户用沼气使用率、大型工程通气入户、实用技术普及、技术人员培训、媒体宣传等进行督办，严格按年度考核百分制考评标准执行。

## 工作汇报总结语篇三

这学期我担任六年级语文教学工作和班主任工作。回顾这个学期的班主任工作，感慨良多，我觉得要使一个班级有良好的班风，有强大的凝集力，班主任除了做好一些常规工作外，还应有一颗爱心，把自己真正融入学生中间，多理解他们，使他们信服你，愿意把你当作他们的好朋友，愿意与你多方面地交流思想。当然工作中也存在着不足。

现将本学期的班主任工作总结如下：

### 一、学生习惯养成方面。

1、把一味的要求变成鼓励和赞美，暗示和诱导；在反思上学期的工作后，我发现对于学生行为习惯一味的要求，可能暂时有一定的效果，但时间长了却会容易让孩子产生逆反心理，不利于孩子改掉不良的习惯。

2、本学期我一改过去的思路，对于习惯不好的孩子，给予更多的不是批评和要求，而是鼓励和赞美，暗示和诱导。正是有了这种工作思路，部分孩子的学习习惯较上学期有了很大的进步。

### 二、干部队伍的组建和培养：

大力表扬干部优点，宣传他们的先进事迹，帮助班干部树立威信；在鼓励干部大胆工作，指点他们工作方法的同时，更严

格要求干部个人在知识、能力上取得更大进步，在纪律上以身作则，力求从各方面给全班起到模范带头作用，以点带面。

### 三、用爱激励、鞭策学生成长

“爱心”是教育永恒的主题。对于学生来说，教师的爱是一种神奇而又伟大的力量，是除了母爱之外，世界上又一伟大的爱。这种爱是无私的，是沟通师生心灵的桥梁。只有当班主任给学生以真挚的爱，给学生以亲近感、信任感、期望感，学生才会对老师产生依恋仰慕的心理，才能向教师敞开内心世界，教育才会收到应有的效果。天冷了，嘱咐孩子多穿件衣服；学生病了，及时慰问补课。课下谈心、用电话与家长联系成为自己每天的“必修课”。阶段总评时，谁有了进步，一份精心挑选的小奖品便送到学生的手里。为了及时了解、掌握后进生的内心世界和行为表现，激发其上进心和积极性，在工作中多个别谈话；多沟通家长；多表扬鼓励；多正面疏导；多指明方向。在赢得了后进生的信任，成为他们的知心朋友之后，转化工作就容易多了。

### 四、注重了后进生的转化工作：

在后进生的转化方面，我分了两类，一种是仅学习成绩差的；一种是行为习惯、纪律方面差的。我针对各自的特点及后进的原因，对症下药，长期不懈地去辅导教育他们，感觉都有了不同的进步。

### 五、家校联系方面。

为了全面了解孩子，发挥家长的作用，学期初我与家长取得了联系，具体了解孩子在家中的情况，这也为之后班级管理工作带来了很多启示和帮助。班主任只凭自己的威信和力量是不可能取得教育成功的，对学生教育离不开家长的配合。我认为学校教育、家庭教育和社会教育三者是不可分的。

六、反思自己的工作，我认为以后努力的方向是：

- 1、学生大了，教育教学方法要随之灵活多变去适应他们；
- 2、学习累，要如何让他们学好又轻松？有兴趣不厌学？
- 3、对边缘生的辅导要继续抓好，还须更耐心的辅导。

虽然为建设这个班花了不少心思，特别是在转化后进生的过程中，但是效果仍不太明显，还没有能够有效地激发学习动机不强的学生的学习斗志，为班级学习创造良好的风气遇到了较大的阻力。

班主任工作的内容是复杂的，任务是繁重的。当然，在教育学生“学会生存，学会学习，学会关心，学会做事，学会生活”的过程中，只要我们真诚地捧着一颗“爱心”，加深理论修养，在实践中不断完善自己，一定会把班主任工作干好的。我深知工作中还有很多不足之处，以后的工作中我会加倍努力，不断完善自己，努力提升自己，把握好每一次学习的机会，努力做最好的老师！

## 工作汇报总结语篇四

\_\_年9月30日，我有幸来到红牛公司工作。在这样一个优越舒适而又能充分发挥个人智慧能力的环境中，转眼间三个月的时间过去了。在这几个月的工作中我深切感受到的是领导无微不至的关怀、公司工作人员认真务实的工作作风和团结奋发的干劲，体会到的是销售工作者的艰难和坚定，这对刚刚进入公司的我来说，是受益匪浅的，同时也为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。现在我将这三天来的工作情况作一简单总结。

在这几天中，生活显得紧张，但有秩序。刚进入公司，一切都是崭新的，要重新去认识和了解；信心来自了解，要了解我

们的行业，了解我们的公司，了解我们的产品；公司为我们提供的平台很大，产品的优势也显而易见的，这样好的平台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，这一生最重要的决定便是决定和谁在一起成长！很荣幸能加入红牛公司，在领导和同事的帮助中与公司共同成长；很感谢领导和同事无私的传授经验给我，他们成功和失败的经验是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间；在公司这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事！

## 一、业务开展学习的情况

公司管理模式很人性化，因地制宜，因材施教。这三个月来，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，刚刚进公司，领导就安排同事带我去拜访客户，经常会有意识地将整个销售流程演示给我看；然后，仔细地分析给我听，从走访面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能仔细地进行分析，这让我体会非常深刻，熟悉公司产品，了解公司业务情况。几天来，我在刘知书的帮助下共计拜访了114家市区终端客户，协助刘知书签订陈列协议，洗空罐投空罐3家，完成常规90件，贴海报43张，围档16个等。同时，我试着独立去拓展业务，自己本来就是“耐不住寂寞”的人，喜欢跑业务，喜欢与人打交道，喜欢社交；看大家从不认识到认识，最后成为朋友；看着一个一个客户就要被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程！自己一直就很喜欢做销售工作，喜欢挑战与自我挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情！成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

## 二、工作中的问题和困难

1、没有专业背景，对产品还不够熟悉，所以有时候客户问起产品的一些问题都没办法答清楚，特别是价格方面。过后我都会再去查资料和问公司同事，再打电话回答客户的疑问。

但这样会浪费很多时间，有时不能及时解答客户问题，客户会不够信任。

2、和同事沟通得不够。有些问题，资深的同事很容易解决的，但由于和同事沟通得不够，导致没能及时解决，错过了最佳的机会。

3、在业务方面，由于一直以来没有接受过任何有关于这方面的培训，所以做得不是很好，致使很多客户对我的印象不深。以后需重要客户多拜访，加强业务方面的技能。

4、对工作的积极性不够高，不够投入。缺乏销售方面的技巧和心态，拜访客户时还是比较胆怯。当受到客户拒绝时，还是会不由得产生一丝沮丧。

5、工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

### 三、今后学习的方向及措施

养成学习的习惯，销售人员销售的第一产品是销售员自己；每个成功的销售员总是能与他的客户有许多共识，这与销售人员本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

1、尽一切努力学习销售的技巧，锻炼销售心态！

措施：销售技巧方面，需要在工作中学习，碰到问题多向公司资深销售人员咨询！在进行销售工作的时候，要打醒十二分

精神，细细品味其销售技巧。参加公司的相关培训，工作之余多看看相关的文献资料!争取在一月内能够独立进行销售的工作。

## 2、深入学习产品知识

了解产品品牌，型号，规格，功能，价格等方面的知识，并做一个系统的归纳。对不同品牌的同类产品进行比较，得出其优缺点;对产品出现的一些问题及解答做一个系统的归纳;争取在一个月对产品有一个系统的归纳与了解。

## 3、加深和资深销售人员的交流

措施：在双方相对空闲时期，向资深销售人员请教工作中出现的问题的解决方法。总结其解决问题的原则，规律!交流方式可以面谈□qq等。

## 4、加强商务方面的技巧

措施：通过培训和咨询，自学等手段，学习商务方面的技巧，争取在三个月内让接触我的80%的顾客对我有比较好的印象。

## 5、加强自身的时间管理和励志管理

措施：通过时间管理，及时处理工作相关事宜。使得a类事情(重要的事情)提前完成□b类事情(相对重要的事情)及时完成□c类事情(琐碎的小事)选择完成。通过励志管理，保持对工作的热情，利用对比激励法，提高斗志!

## 四：目标

顺利通过考核，真正成为红牛公司的一员。能够通过销售工作的考核，拥有独立完成销售工作的能力。

最后，在这里我诚心向公司各位领导和同事的关怀和帮助表示非常的感谢，几天来，公司领导及同事对我悉心指导，让我知道了自己的不足，慢慢地提高了自身的处事能力。为此，我一定会以积极主动，自信，充满激情的心态去工作，争取能够以更好的成绩回馈公司对我的期望。

## 工作汇报总结语篇五

### 一、思想政治方面

在这学年的教学工作中，我自始至终以认真、严谨的工作态度，勤恳、坚持不懈的工作精神从事英语教学。我积极响应学校的各项号召，积极参加政治学习，认真领会学习内容，以教师职业道德规范为准绳，严格要自己。思想积极向上，要求进步，这学年，我非常光荣地以一名入党积极分子的身份在他人的入党宣誓中表达了自己的感想，这样的机会使我对党的领导已经党的感染有了更深刻的体会。在教学中，能够做到为人师表，关爱学生，帮助学生对英语学习充满学习热情和信心，以健康文明的形象言传身教。

### 二、业务素质方面

为了适应农村小学英语的需要，我不断地钻研新的教学理念，探索新的教学方法，不断将自己的所学运用到课堂教学之中，并取得了很好的教学效果。10月份我积极参加省里组织的农村小学英语教师培训，15天的培训时间内我认真学习，领会其精神实质，学习先进的教学理念、教学方法。并在回来后积极与我校的其他英语教师研究教材、教法，同时，把我的所学所感积习的与他们分享，研究，以此来共同提高业务水平。

### 三、教育教学工作方面

这学年我担任的是三年级的英语教学。经验告诉我，对于这

个年段的英语教学，如果不认真研究教法和学法，结合教材和学生的实际情况来教学，就会使学生失去对英语学习的兴趣。兴趣没了，英语自然也不会学好。

因此，我对教学工作不敢怠慢，认真学习，勤于专研，注重在实践中积极探索新的教学方式，潜心研究英语课堂教学，深刻领会新课改的理念，注重激发和培养学生学习英语的兴趣，自制教具，自编儿歌等，使学生在轻松、愉快的氛围中学习和运用语言，树立学习英语的自信心，注重形成性评价在英语教学中的运用，并能够及时总结经验，提高自己的科研水平。

#### 四、考勤请假方面

我在做好各项教育工作的同时，严格遵守学校的各项规章制度。处理好学校工作与个人之间的关系，一年里没有迟到过一次，做到了有事请假，坚持天天上班，一边完成学校的各项任务，一边准备教材和学习自己的专业知识。在新的一年里，我应更加勤奋，为学校作更多的事，自己更加努力学习专业知识，使自己的业务水平更上一层楼。

#### 五、努力提高方向

- 1、加强自身基本功的训练，注重对学生能力的培养。
- 2、对差生多些关心爱心和耐心，使他们在各方面有更大进步。
- 3、利用各种方法，训练学生提高、集中注意力。
- 4、在教学上狠下功夫，努力使学生的道德修养有更大的提高。

总之，在今后的`工作中，我会更加努力学习，提高自身素质，严格要求自己，完善自我，以百倍的信心与努力去迎接未来的挑战！